**ДИПЛОМНАЯ РАБОТА**

**«Латинская Америка и Испания: взаимоотношения на современном этапе»**

**Введение**

Наша работа связана с изучением взаимоотношений Латинской Америки и Испании на современном этапе.

Латинская Америка – это общее название для стран и территорий, которые находятся южнее США.

В указанных территориях и государствах в настоящее время проживают около 470 миллионов человек (причем это население за XX век выросло более чем в 8 раз, что составляет самый высокий уровень прироста в мире). Общая территория Латинской Америки – больше двадцати миллионов квадратных километров (что больше чем вся территория России).

Наиболее крупные в территориальном плане государства региона – Бразилия, Аргентина, Мексика, в список наиболее развитых экономически стран региона, к указанным государствам, добавляются Венесуэла, Чили, Колумбия, Перу.

Большинство государств Латинской Америки (кроме Бразилии, Гайаны и некоторых небольших государств – Белиза и некоторых островных государств Карибского бассейна) вплоть до XIX века входили в состав Испанской империи.

Латинская Америка освободилась от испанского колониального владычества в течение первой половины девятнадцатого столетия, однако религиозные, культурные и национальные связи между метрополией и бывшими колониями не прервались, что также подкреплялось тем фактом, что господствующая элита латиноамериканских стран состояла из выходцев из Испании.

Этническая схожесть, помноженная на религиозное единство, позволяли Мадриду сохранять в данном регионе серьезное влияние и внешнеполитические позиции на протяжении XIX–XX веков, несмотря на то, что авторитет и роль Испании в мире в этот период снижается.

Отношения Латинской Америки и Испании на современном этапе определяются рядом тенденций, подробнее о которых мы поговорим в основной части нашей работы, однако отметим, что сегодня создаются благоприятные условия для активизации испанских экономических интересов в регионе, в том числе для проникновения испанских капиталов экономику Латинской Америки.

Связано это повышением темпов экономического развития стран Латиноамериканского региона, сопровождавшегося процессом индустриализации, что порождало необходимость поиска новых рынков и источников финансирования.

Правительства Латиноамериканских стран заинтересованы в развитии национальной промышленности, для чего необходимо постоянное вливание в экономику крупных финансовых средств. Испания, хотя и не обладает подобными свободными капиталами, но может брать их у других стран Европейского союза на благоприятных условиях и при минимальной процентной ставке.

Нельзя сбрасывать со счетов и политическое сотрудничество стран Латинской Америки и Испании в решении конкретных проблем региона (Испания традиционно, наряду с США выступает своего рода международным арбитром в разрешении политических кризисов региона), а также военное (продажа оружий и технологий) сотрудничество Испании и Латинской Америки, которое в последние годы приобретает новые векторы развития.

В целом взаимоотношения (экономические, политические, культурные и прочие) Латинской Америки и Испании на современном этапе это довольно значимая составляющая международных отношений, чем и определяется **актуальност**ь нашей работы.

**Объектом** дипломной работы для нас выступят взаимоотношения Латинской Америки и Испании на современном этапе их развития, а **предметом –** политические, экономические и культурные составляющие этих взаимоотношений.

**Хронологические рамки** дипломной работы ограничены периодом начала XXI века и в основном включают в себя 2000–2010 гг.

**Целью** дипломной работы является исследование взаимоотношений Латинской Америки и Испании на современном этапе их развития.

Для достижения указанной цели были поставлены следующие **задачи:**

**–**изучить политические взаимоотношения Латинской Америки и Испании путем изучения основных тенденций политических контактов на высшем уровне, а также путем сопоставления позиций Латинской Америки и Испании по ключевым политическим вопросам современности;

– выявить особенности экономической составляющей взаимоотношений Латинской Америки и Испании путем изучения основных факторов определяющих их внешнеторговые отношения, а также ознакомиться с инвестиционной составляющей экономических взаимоотношений;

– рассмотреть сотрудничество Испании и Латинской Америки в военной сфере в целом, а в частности взаимоотношения военных ведомств Испании и Латинской Америки, а также основные векторы военно-технического сотрудничества.

Поставленные цели и задачи, сформировали **структуру** дипломной работы, которая состоит из введения, трех глав (по два параграфа в каждой), заключения и списка используемой литературы.

Для решения цели и задач работы мы пользовались определенными источниками и специальной литературой.

Основные источники, привлекаемые нами – это официальные данные различных международных аналитических агентств, а также общедоступные цифры, характеризующие социально-экономическое развитие отдельных государств.

**1. Политические взаимоотношения Латинской Америки и Испании**

## 1.1 Основные тенденции политических контактов на современном этапе

В настоящей части нашей работы мы ознакомимся с особенностями политических взаимоотношений Испании и Латинской Америки на современном этапе, а также кратко ознакомимся с историей этих взаимоотношений, которая непосредственным образом воздействует на современные тенденции политических контактов.

Латинская Америка, как известно, в большей своей части, некогда входила в состав Испанской империи, которая на протяжении XV–XIX веков фактически делила всю Центральную и Южную Америку с Португалией.

Для более четкого понимания проблематики политических взаимоотношений Латинской Америки и Испании представляется необходимым дать краткую политико-географическую характеристику Латиноамериканского региона и Испании.

Начнем с Латинской Америки.

Термин Латинская Америка первоначально обозначал те части Американского континента, которые были колонизированы и заселены выходцами из стран Пиренейского (Иберийского) полуострова – Испании и Португалии. Испанией и Португалией в XV–XVI веках колонизировали более 90% территории современной Латинской Америки, оставшиеся части были распределены между Англией, Францией и Нидерландами.

Большинство крупных государств региона получили независимость от европейских метрополий (Португалии и Испании) в XIX веке, подавляющее большинство остальных – в веке XX. В настоящее время в регионе насчитывается около 30 государств[[1]](#footnote-1).

Определить количество точнее, не представляется возможным из-за разницы подходов к определению Латинская Америка. Так, ряд исследователей относят к ней только испано-португалоязычные страны, а бывшие или настоящие колониальные владения Англии, Франции и Нидерланд в число территорий региона не относят[[2]](#footnote-2).

В то же время ООН, группирует страны региона по чисто географическому принципу – Северная Америка и Южная Америка[[3]](#footnote-3). Таким образом, Латинская Америка – это более культурный, чем географический термин. В настоящее время, к Латинской Америке относят ряд государств и территорий Южной и Центральной Америки (см. табл. №1.).

Таблица №1. Государства и территории Латинской Америки

|  |  |
| --- | --- |
| Независимые государства | Зависимые территории (с указанием принадлежности) |
| Аргентина | Мексика | Гваделупа (Франция) |
| Белиз | Никарагуа | Мартиника (Франция) |
| Боливия | Панама | Французская Гвиана (Франция) |
| Бразилия | Парагвай | Пуэрто-Рико (США) |
| Венесуэла | Перу | **Фолклендские острова (Британия)** |
| Гватемала | Сальвадор | **Аруба (Нидерланды)** |
| Гаити | Тринидад и Тобаго | **Нидерландские Антильские острова****(Нидерланды)** |
| Гондурас | Уругвай | **Каймановы острова (Британия)** |
| Доминиканская республика | Чили | **Южная Георгия и Южные Сандвичевы острова (Британия)** |
| Колумбия | Эквадор | **Монтсеррат (Британия)** |
| Коста-Рика | Ямайка |  |
| Куба | **Суринам**[[4]](#footnote-4) |
| **Гайана** |  |

В указанных территориях и государствах в настоящее время проживают около 470 миллионов человек (причем это население за XX век выросло более чем в 8 раз, что составляет самый высокий уровень прироста в мире)[[5]](#footnote-5).

Общая территория Латинской Америки – больше двадцати миллионов квадратных километров (что больше чем вся территория России). Наиболее крупные в территориальном плане государства региона – Бразилия, Аргентина, Мексика, в список наиболее развитых экономически стран региона, к указанным государствам, добавляются Венесуэла, Чили, Колумбия, Перу[[6]](#footnote-6). Подавляющее большинство независимых стран региона республики, причем почти все они имеют выход к морю (за исключением Боливии и Парагвая).

Дадим, также краткую характеристику современного положения государства Испания.

Испания, это государство на юго-западе Европы, которое занимает большую часть Пиренейского полуострова. *Испания* – Конституционная монархия. Глава государства – король.

Сухопутно, Испания граничит с Францией и Андоррой на севере, Португалией на западе, владением Британии Гибралтар на Юге. Кроме того, на севере Африки у Испании находятся две территории – автономные города Сеута и Мелилья, которые граничат с Марокко (отметим, что Марокко не признает право Испании на эти полуанклавы).

Кроме того в состав Испании входят Балеарские и Канарские острова, которые находятся соответственно, в Средиземном море и в Атлантическом океане недалеко от Северо-западного побережья Африки, а также территория Ифни. В настоящее время Испания входит в Европейский союз и обладает сравнительно развитой экономикой (в сравнении с большинством стран Латинской Америки).

В XV–XIX веках в состав колониальных владений Испании входило большинство современных государств Южной и Центральной Америки (в том числе Мексика, Аргентина, Чили, Боливия, Венесуэла, Куба, Уругвай, часть современных США и т.д.), отдельные территории в Африке (Марокко, Экваториальная Гвинея, Западная Сахара), а также в Азии (Филиппины). Основная часть этой империи (Латинская Америка) получили независимость в XIX веке, оставшаяся часть в веке XX (Испанское Марокко, Западная Сахара, Экваториальная Гвинея и др.). За Испанией остались лишь Канарские острова и некоторые города в Африке.

После такого краткого политико-географического обзора перейдем к непосредственной теме этой части нашей работы.

Итак, испаноязычные страны Латинской Америки освободились от испанского колониального владычества в течение первой половины девятнадцатого столетия, однако религиозные, культурные и национальные связи между метрополией и бывшими колониями не прервались, вплоть до первой половины XX века.

В этот период в Испании происходят определенные события, которые непосредственным образом стали воздействовать в том числе и на латиноамериканскую политику бывшей метрополии. Мы имеем ввиду гражданскую войну 1936–1939 годов, а также установление диктатуры генерала Франко[[7]](#footnote-7).

Как следствие – находившаяся под властью профашистского тоталитарного режима Испания оказалась на долгие десятилетия в международной изоляции. Начиная с 1939 г., то есть с окончательной победы франкистов над республиканцами, Испания с каждым годом все больше и больше оказывалась в вакууме дипломатических и прочих контактов.

После окончания второй мировой войны вся мировая общественность смотрела на режим Франко как на «заповедник тоталитаризма в Европе». Следствием этого стал тот факт, что практически все страны мира, в большей или меньшей степени в период 1945–1975 гг. свели на нет все дипломатические, экономические и общественные контакты с Испанией.

С падением диктатуры Франко в 1975 году положение начинает меняться, однако роль и место Испании в мировой политики стала откровенно второстепенной. Взаимоотношения Испании и Латинской Америки, в этот период ознаменовались новыми тенденциями, которые, в рамках нашей темы, целесообразно кратко рассмотреть.

В новых условиях послевоенного развития и во время «холодной войны» Испании приходилось довольствоваться ролью «младшего» партнера США на европейском континенте. Положение неравноправного участника международных отношений и откровенное оттеснение на вторые роли во внешнеполитических инициативах показывали всю ущербность положения некогда крупнейшей мировой империи.

Ряд крупных провалов во внешней политике привели к полному вытеснению этой страны из русла европейской политической жизни.

Попытки изменить собственный статус неравноправного партнера привели Испанию к активизации своей внешнеполитической деятельности в бассейне Тихого океана (на Филиппинских островах), то есть на территориях бывшей колониальной системы испанского королевства.

Однако здесь произошло столкновение интересов Испании с США, которые после второй мировой войны прочно укрепились в данном регионе, экономически и политически.

Как следствие, внешнеполитическое ведомство Испании оказалось вынуждено «возвратиться» в Латиноамериканский регион, отношения с которым были во многом прерваны еще в 30-е годы XX века.

К середине XX века во многих странах Латинской Америки установились авторитарные режимы, которые были зачастую не признаны мировым сообществом[[8]](#footnote-8). В подобной ситуации оказалась и Испания после завершения Второй мировой войны. Не признаваемые большинством стран мира Испания и авторитарные режимы Латинской Америки были просто «обречены» на взаимное сближение.

Установление дипломатических контактов и налаживание экономического сотрудничества Испании и латиноамериканских государств активно способствовало ослаблению международной изоляции франкизма во второй половине 40-х – начале 50-х гг.

Особенно наглядно это продемонстрировала Аргентина, которая в обмен на экономическую помощь оказывала активную дипломатическую поддержку франкистской Испании, представляя его интересы в ряде третьих стран[[9]](#footnote-9).

Стремясь сохранить свое пошатнувшееся влияние в регионе, внешняя политика создает образ Испании как «Матери-Родины» латиноамериканских народов[[10]](#footnote-10).

Серьезные попытки использовать недовольство латиноамериканцев экспансией США в регионе предпринимаются во время Карибского кризиса и событий ему предшествовавших.

Испания поддерживает кубинскую революцию наперекор настоятельным просьбам США, а испанские торговые суда продолжают посещать Кубу в период ее блокады американским ВМФ. Столь же активную внешнеполитическую позицию занимает Испания и в отношениях с Чили в период установления диктатуры Пиночета.

В целом, благодаря успехам своей внешней политики в регионе во времена франкистского режима Испании удалось стать полноправным участником Межамериканского банка развития и таких межгосударственных объединений как ОАГ, ЛАСТ (Ассоциации свободной торговли) и Андская группа.

В то же время, несмотря на отдельные успехи внешней политики Испании необходимо признать, что отношения Испании со многими государствами Латинской Америки в этот период, оставляли желать лучшего. Целый ряд «ибероамериканских» государств – таких как Мексика, Венесуэла, Эквадор и другие, в 40-е – 70-е годы вообще не поддерживали никаких контактов с Испанией (не было даже формальных представительств).

В целом, серьезные внутриполитические проблемы в Испании, начавшиеся в 60-е годы XX века и вызванная этим стагнация экономики негативно ударили по отношениям франкистской Испании с третьими странами, в том числе и латиноамериканскими[[11]](#footnote-11).

Несмотря на ряд попыток активизации экономического сотрудничества между странами и проведение так называемых «ибероамериканских конгрессов» в 60-е – 70-е годы, структурный кризис тоталитарных режимов, охвативший как латиноамериканские государства, так и Испанию не позволил осуществить данные начинания в задуманном варианте.

С падением франкистского режима в 1975 году начался новый этап в истории Испании. В исторической литературе он получил название «постфранкистский период» или «период демократизации»[[12]](#footnote-12).

Процесс демократизации политической жизни Испании затронул все аспекты, в том числе и внешнюю политику страны. Новые политические силы, пришедшие к власти, выдвинули в качестве основной задачи выход их международной изоляции.

Происходит восстановление дипломатических отношений с Мексикой, и другими Латиноамериканскими странами. Испания выходит из международной изоляции и начинает активно бороться за достойную роль и место в мировом сообществе.

Создаются благоприятные условия для активизации испанской внешней политики, в том числе для проникновения испанских капиталов экономику Латинской Америки, которые были связаны с повышением темпов экономического развития отдельных стран Латинской Америки (Чили, Аргентина), сопровождавшегося процессом индустриализации, что порождало необходимость поиска новых рынков и источников финансирования.

Правительства и военные режимы, правившие в Латиноамериканских государствах во второй половине двадцатого века, были заинтересованы в развитии национальной промышленности, для чего было необходимо постоянное вливание в экономику крупных финансовых средств[[13]](#footnote-13).

Испания в этом плане была весьма привлекательно – она хотя и не обладала подобными свободными капиталами, но могла брать их у других стран Европы на благоприятных условиях и при минимальной процентной ставке.

Интерес латиноамериканских стран к расширению сотрудничества с Испанией также был обусловлен поисками рынков сбыта для своих товаров.

Активизация отношений с Испанией также отвечала задачам диверсификации внешних связей, надеждам латиноамериканских стран ослабить одностороннюю зависимость от США.

Учитывая «традиционную» дружбу с Испанией, латиноамериканские страны рассчитывали на то, что их взаимоотношения будут носить более равноправный характер, чем в отношения с США и больше строиться на учёте баланса интересов.

Латиноамериканский курс Испании в постфранкистский период в своём развитии прошёл два главных этапа.

На первом этапе (в основном соответствует периоду правления правительств Союза демократического центра: июль 1976 – октябрь 1982 годов) правительства активно использовали внеблоковую политику для прорыва международной изоляции и расширения отношений со странами Латинской Америки. Новым содержанием наполнилось идеологическое обоснование латиноамериканского курса Испании.

Основная концепция внешней политики Испании этого периода – идея о закономерностях экономического, политического и духовного сближения всех испаноязычных народов, был положен тезис об их объединении в рамках Иберо-американского сообщества наций, защите прав человека и мирном переходе к демократии[[14]](#footnote-14).

К концу этого этапа произошло усиление европейского и атлантического направления во внешней политике Испании, страна вступила в НАТО. Правительство СДЦ во главе с Л. Кальво Сотело (1981–1982 гг.) во внешней политике главное внимание стало уделять укреплению позиций Испании в Западной Европе, ослабив активность в Латинской Америке и в других регионах мира.

Второй этап начался в 1982 году и продолжался, в целом, до второй половины 90-х годов. Приход к власти Испанской социалистической партии (октябрь 1982 года) явился важной вехой в истории постфранкистской Испании, ознаменовал сдвиг влево в политической жизни страны.

Социалисты одержали победу на выборах, выступив с критикой пронатовской политики своих предшественников. Они выдвинули программу борьбы за разрядку и ядерное разоружение. Важное место в их программе занимали вопросы расширения сотрудничества с латиноамериканскими странами.

Главное отличие латиноамериканского курса испанских социалистов от политики их предшественников состоит в том, что они выступили в пользу признания права латиноамериканских народов на освободительную борьбу, на свободу официально-политического выбора и своими политическими делами продемонстрировали намерение способствовать осуществлению этого права[[15]](#footnote-15).

Активность Испании на латиноамериканском направлении нарастала более медленными темпами, чем на западноевропейском и атлантическом направлениях.

В результате значение во внешнеполитической деятельности Испании латиноамериканского направления и, естественно, его эффективность относительно уменьшаются. В частности, Испании не удалось добиться реальных уступок Западной Европы латиноамериканским странам, как в области ликвидации финансовой задолженности, так и в области торгово-экономических отношений.

Все больше и больше вливаясь в структуры НАТО, Испания оказывается вынужденной в значительной мере корректировать свою внешнюю политику в угоду интересам альянса[[16]](#footnote-16).

Однако, несмотря на ослабление военного, и государственного участия Испании в делах Латинской Америки бурно развивается всевозможное экономическое сотрудничество.

Испанское государство оказывается поставленным перед необходимостью дипломатическими путями поддерживать финансовую и экономическую экспансию испанского капитала в латиноамериканском регионе. Это приводит к заключению ряд серьезных двухсторонних испано-латиноамериканских договоров, которые позволили иберийским предпринимателям оказаться в привилегированном положении по отношению к их конкурентам из Европы и стран Азии[[17]](#footnote-17).

Несмотря на существующие трудности, Испания и латиноамериканские государства вступили в XXI век с определенными резервами для расширения взаимовыгодного сотрудничества.

Такова предыстория современных взаимоотношений Испании и Латинской Америки.

Обратимся к изучению тенденций современных политических контактов. Для этого дадим краткий обзор политической ситуации латиноамериканского региона.

Отметим, что подавляющее большинство независимых государств региона – республики. В XX веке, в большинстве из них были установлены авторитарно-олигархические режимы и военные диктатуры, которые во многом определяли отношение к региону со стороны мирового сообщества, как к крайне нестабильному.

Отдельный момент, на котором необходимо остановиться – политические кризисы, которые характерны для данного региона

В целом, постоянные политические конфликты и кризисы составляют неотъемлемую часть политической жизни региона.

На протяжении XX века в регионе имели место быть также частые военные конфликты. Кроме того, ряд стран региона (Никарагуа, Панама, Гондурас) в XX веке подверглись американской оккупации. В настоящее время Латиноамериканские страны практически завершили переход от диктатур к конституционной представительной демократии, к укреплению институтов гражданского общества[[18]](#footnote-18).

В настоящее время. в регионе в целом, преодолены военно-политические конфликты, и хотя нельзя недооценивать новые угрозы стабильности (возможность взрывов социального недовольства из-за ухудшения условий жизни низов, экспансию наркомафии, коррупцию, деформации, вызываемые формированием экономико-политических клановых структур), сегодня конституционная преемственность демократических институтов в Латинской Америке представляется в определенной мере обеспеченной[[19]](#footnote-19).

В Латинской Америке на настоящий момент действуют несколько межгосударственных организаций (например, Организация Иберо-американских государств, или Меркосур – общий рынок Южной Америки) и проводится определенная интеграция между различными государствами в рамках региона.

В то же время в мировой политике Латинская Америка представлена слабо. Ни одна из стран региона не входит в число постоянных членов совета безопасности ООН, а активную внешнюю политику, выходящую территориально из региона Северной и Южной Америк, проводят лишь Бразилия, Аргентина, Чили, Венесуэла, Боливия и отчасти Куба и Мексика.

Получив эти знания, вернемся к изучаемой тематике.

Наиболее наглядными и интересными для изучения в описываемый период выступают внешнеполитические контакты Испании с Чили, Аргентиной и Мексикой. Со всеми этими государствами Мадрид связывает тесное экономическое сотрудничество, которое является залогом политических контактов между правительствами стран.

В большей или меньшей степени, но все государства Латинской Америки являются экономическими партнерами Испании, как в сфере промышленного производства, так и в финансово-деловых инновациях и экспериментах.

Все теснее вливаясь в сотрудничество с Европейским Союзом, Испания с начала 2000-х годов берет на себя роль посредника в развитии связей Европейского союза со странами Латинской Америки.

Положительные тенденции прослеживаются в посреднической деятельности Испании между Европейским союзом с МЕРКОСУР (Общий рынок Южного конуса).

В целом, за первое десятилетие XXI века произошли заметные сдвиги в отношениях между странами Латинской Америки и их бывшей метрополией, они достигли значительного уровня и образовали автономное направление во внешнеполитической деятельности, как Испании, так и большой группы латиноамериканских стран[[20]](#footnote-20).

Развитию отношений во многом способствовали их взаимные интересы. Активность испанского правительства была вызвана ускорением экономического развития Испании, которое служило стимулом к поискам новых рынков сбыта. Активность ряда латиноамериканских правительств (особенно Аргентины, Чили, Мексики) обуславливалась схожими причинами.

Выбор латиноамериканского направления как одного из приоритетных во внешнеполитической стратегии Испании (наряду с ее взаимоотношениями со странами Европы) определялся также наличием определённой базы, в частности, культурно-историческими традициями, общностью религии и языка.

Это создавало возможности для складывания новых форм отношений между Испанией и латиноамериканскими странами, которые рассматривали их как важный канал для укрепления своего сотрудничества с западной Европой, видели в них один из возможных путей преодоления односторонней зависимости от США.

Значительно возросла роль Испании в разрешении проблем стран латиноамериканского континента и в процессах, связанных с урегулированием региональных конфликтов в этом районе земного шара.

Опираясь на внеблоковую позицию, используя лозунги единства испоноязычных наций, мадридское правительство стало проводить в Латинской Америке политику наведения «мостов доверия», значительно расширила политический диалог со странами региона. Испании удалось добиться успехов в сближении с региональными организациями в Латинской Америке. Правительство Испании выступило с инициативой создания Иберо-американского сообщества наций[[21]](#footnote-21).

Выступая за развитие разностороннего, в том числе экономического и политического сотрудничества, участники иберо-американских встреч особое внимание уделили разработке совместных проектов в области образования, культуры, здравоохранения, развития индейских народов, за которыми признавалась важная роль в формировании иберо-американской общности.

Основные выводы по настоящей части нашего изложения таковы:

– политические отношения Испании и Латинской Америки имеют длительную и непростую историю, которая непосредственным образом воздействует на современные тенденции двухсторонних взаимоотношений;

– испаноязычные страны Латинской Америки освободились от испанского колониального владычества в течение первой половины девятнадцатого столетия, однако религиозные, культурные и национальные связи между метрополией и бывшими колониями не прервались, вплоть до первой половины XX века;

– гражданская война в Испании 1936–1939 годов, а также установление диктатуры генерала Франко привели к тому, что Испания оказалась на долгие десятилетия в международной изоляции, что непосредственным образом повлияло на ее взаимоотношения с бывшими колониями в Америке, которые в 30-е годы практически сошли на нет;

– ряд крупных провалов во внешней политике Франкистского правительства в 40-е – 50е годы XX века, привели к полному вытеснению этой страны из русла европейской политической жизни. Как следствие, внешнеполитическое ведомство Испании оказалось вынуждено «возвратиться» в Латиноамериканский регион;

– в целом внешняя политика режима Франко по отношению к отдельным государствам Латинской Америки (ЧИЛИ, Аргентина) была относительно удачной. Благодаря ее успехам Испании удалось стать полноправным участником Межамериканского банка развития и ряда межгосударственных объединений, значимых в условиях Латинской Америки;

– с падением франкистского режима в 1975 году начался новый этап в истории Испании. Испания выходит из международной изоляции и начинает активно бороться за достойную роль и место в мировом сообществе. Создаются благоприятные условия для активизации испанской внешней политики в том числе и в Латинской Америке;

– в настоящее время все государства Латинской Америки являются экономическими партнерами Испании (в большей или меньшей степени), как в сфере промышленного производства, так и в финансово-деловых инновациях и экспериментах;

– за первое десятилетие XXI века произошли заметные сдвиги в отношениях между странами Латинской Америки и их бывшей метрополией, они достигли значительного уровня и образовали автономное направление во внешнеполитической деятельности, как Испании, так и большой группы латиноамериканских стран. Развитию отношений способствовали их взаимные интересы, а также ряд таких причин, как культурно-исторические традиции, общность религии и языка.

## 1.2 Позиции Испании и государств Латинской Америки по важнейшим проблемам современности: сходство, различия, особенности

Дадим краткий обзор позиций Испании и государств Латинской Америки по важнейшим проблемам современности.

Как мы убедились в предыдущем изложении тесные политические контакты Испании и стран Латиноамериканского региона обусловлены рядом объективных причин. Среди них можно назвать культурную общность, общую историю, отдельные экономические моменты, на которых мы еще остановимся в дальнейшем изложении.

Положительная динамика политических контактов способствует тому, что в ряде случаев (довольно часто) у Испании и государств Латинской Америки совпадают мнения по ряду политических вопросов, как регионального характера, так и мирового значения. Рассмотрим каждую из этих групп подробнее.

Испания и Латинская Америка, в политическом контексте, в основном контактируют в сфере решения региональных политических проблем латиноамериканского региона. Исходя из этого соображения, необходимо подробнее ознакомиться с ролью Испании в современном латиноамериканском регионе.

Активное участие Испании в делах Латинской Америки обусловлено также тем, что Испании удалось стать полноправным участником Межамериканского банка развития и ряда межгосударственных объединений, значимых в условиях Латинской Америки. Кроме того, как было замечено выше, Испания традиционно занимала в этом регионе роль некоего «международного арбитра».

Рассмотрим эту сторону отношений подробнее.

В 80-е годы стало очевидно, что политическое сотрудничество Испании со странами Латиноамериканского региона обретает «второе дыхание» после периода относительного охлаждения отношений в годы франкистского режима. Испания начинает направлять экономическую и гуманитарную помощь в ряд «проблемных» государств региона, что содействует мирному урегулированию политических конфликтов в Никарагуа и Сальвадоре[[22]](#footnote-22).

Динамика оказалась положительной, и Испанское руководство активно начинает контактировать с различными политическими кругами Латинской Америки. Важным в контексте нашей работы служит тот факт, что Испания начинает контактировать со странами Контадорской группы (в настоящее время «Группа Рио»)[[23]](#footnote-23).

Последняя представляла собой постоянно действующий механизм политических консультаций для согласования единых латиноамериканских позиций по ключевым региональным и международным проблемам, включающий в себя ежегодные совещания президентов стран-членов, периодические встречи на уровне министров иностранных дел и, при необходимости, контакты министров по другим направлениям.

Фактически группа Рио, в которой Испания имеет статус наблюдателя, Карибское сообщество, где Испания также имеет постоянное представительство – это те механизмы, через которые Испанское правительство имеет возможность доводить свою позицию по проблематике региона.

Отметим также, что по инициативе Испании и Мексики начинают проводиться ибероамериканские конференции, которые, начиная с 1991 года, проводятся ежегодно и представляют собой съезд президентов и других представителей более чем 20 государств, так или иначе связанных с иберо-романской культурой. До недавнего времени в саммите участвовали, в основном, представители испано – и португалоязычных стран Европы и Латинской Америки. Эти конференции – еще один инструмент по координации общих позиций стран региона.

Такие, довольно активные действия Испании в Латинской Америке, свидетельствуют о том, что Испанией предпринимаются попытки координировать политику ибероамериканских стран на международной арене, а также можно расценивать как определенные, первые шаги по организационному оформлению ибероамериканского сообщества.

В контексте нашего изложения отметим, что активная политика Испании в регионе вызывает множество вопросов у традиционно доминирующего здесь лидера – Соединенных Штатов Америки, официальные власти которой крайне скептически относятся к нарождающемуся ибероамериканскому сообществу.

Американские власти проводят в этом смысле довольно активную пропагандистскую политику, основной лейтмотив которой-то, что с помощью ибероамериканских встреч на высшем уровне создаются условия для испанской экономической экспансии в Латинской Америке[[24]](#footnote-24).

На рубеже XX–XXI веков Испания, фактически возвращает себе, утраченную некогда роль арбитра проблем Латинской Америки. Роль ее в урегулировании внутриполитических конфликтов в странах Латинской Америки в конце ХХ – начале ХХI веков довольно велика. Разные источники по разному оценивают эту роль, однако неоспоримым является тот факт, что Испания способствовала достижению политической стабильности в таких странах как Эквадор, Колумбия, отчасти Венесуэла, Ямайке и т.д.

В целом, можно отметить, что опираясь на внеблоковую позицию, используя лозунги единства испоноязычных наций, мадридское правительство стало проводить в Латинской Америке политику наведения «мостов доверия», значительно расширила политический диалог со странами региона.

Напомним также, что Испания, с начала 60-х годов вела довольно независимую политику в отношении Кубы, причем эта политика явным образом контрастировала с общей позицией стран НАТО в целом и США в частности[[25]](#footnote-25).

Активность Испании, в этом направлении, не нашла поддержки у правительства США, которое было вынуждено надавить на Испанию, чтобы она ужесточила свою политику в отношении «острова свободы», что было расценено независимыми аналитиками как серьезная уступка и даже провал независимой латиноамериканской политики Испании.

В этом плане перед нами вырисовывается общая проблема современной Испании – это государство пытается проводить независимую внешнюю политику при доминировании одной сверхдержавы (США) в системе международных отношений. Так как ресурсы и значение Испании в современном мире ограничены, то ее политика в Латиноамериканском регионе, при несомненных положительных тенденциях может быть признана, в достаточной мере, половинчатой.

Нельзя сказать, что позиции стран Латинской Америки и Испании в настоящее время абсолютно идентичны. Это не так. Между государствами Латинской Америки и Испании и сейчас случаются довольно острые политические кризисы и мнение их по ряду вопросов не совпадает.

В качестве примера можно привести, например ситуацию с арестом Аугуста Пиночета – диктатора Чили, который был арестован в Британии по инициативе Испании, которая обвиняла, к этому времени уже престарелого диктатора в убийстве ряда своих граждан. В отношениях Чили с Великобританией и Испанией возникла ощутимая напряженность, поскольку дипломатическая неприкосновенность чилийского гражданина была, по мнению чилийской, стороны, нарушена.

Также отметим, что Испания в отношении спора о принадлежности Фолклендских островов, который приводил даже к вооруженным столкновениям Британии и Аргентины, поддерживает Великобританию[[26]](#footnote-26).

Имея тесные исторические связи с Аргентиной, Испания оказалась не в состоянии оказать какую-либо помощь этому государству, что в значительной мере ухудшило контакт между странами. Еще более способствовало охлаждению агрентино-испанской дружбы присоединение Мадрида к эмбарго оружия и военного сырья, введенного Великобританией и Соединенными Штатами Америки по отношению к Аргентине. Оказавшись на распутье, перед выбором позиции, Испания в ущерб национальному и религиозному единству, сделала ставку на партнерство в НАТО и не оказала Аргентине полноценной помощи, ограничившись дипломатическими нотами и призывами.

В то же время нельзя не признать, что в настоящее время у Испании и Латинской Америки, в настоящее время присутствует определенный механизм координации позиций по важнейшим проблемам региональной и мировой значимости.

Перейдем к позициям Испании и стран Латинской Америки по основным проблемам современности. Единства позиций, как такового, здесь также нет. Многие экономически и политически слабо развитые страны региона пользуются помощью Испании в отстаивании каких-либо своих интересов. Другой вопрос, что роль Латиноамериканского региона и Испании в современном мире достаточно ограничены и позиции этих стран принимаются во внимание лишь отчасти.

Ни одна из стран Латиноамериканского региона, а также Испания не входят в число постоянных членов Совета безопасности ООН, что не позволяет им непосредственным образом влиять на мировую политику.

В то же время, несмотря на указанные факторы, Испания последовательно придерживается линии на выработку, где это возможно, согласованных позиций по международным проблемам с государствами Латинской Америки. В связи с этим показательно усилие Испании в период ее председательства в ЕС по увеличению капиталовложений Европейского инвестиционного банка в экономику стран Латинской Америки.

Отметим также, что вопреки распространенному мнению о том, что многие наименее развитые страны Латинской Америки проводят свою внешнюю политику с оглядкой, с одной стороны на США, с другой на Испанию, последняя довольно корректна в своих «пожеланиях» к правительству стран региона.

Испания является последовательным сторонником наращивания интеграционных процессов в Латинской Америке. В Мадриде полагают, что углубление латиноамериканской интеграции отвечает национальным интересам каждой из стран, служит стабилизации их политических и финансово-экономических структур, содействует укреплению общей тенденции на демократические преобразования на континенте[[27]](#footnote-27).

Данная позиция соответствует стремлению Испании укрепить и расширить свое политическое и экономическое присутствие в одном из наиболее динамично развивающихся регионов планеты, который традиционно входит в зону приоритетного внимания Мадрида.

При этом испанцы исходят из того, что именно крупные региональные блоки будут в значительной мере определять характер грядущего экономического порядка. Отдавая приоритет интеграционным процессам в торгово-экономической области, в Мадриде ясно осознают, что образование новых экономических союзов и укрепление старых в Латинской Америке повлечет за собой усиление политического взаимодействия этих стран, повлияет на содержание их концепции национальной безопасности и долгосрочные ориентиры развития[[28]](#footnote-28).

Таким образом, следует отметить, что подход испанцев к проблемам Латинской Америки отличается высокой степенью учета интересов государств континента. Мадрид активно поддерживает там становление и упрочение демократических структур, приветствует углубление интеграционных процессов, является одним из проводников идей сотрудничества Европейского Союза с латиноамериканскими странами.

Подведем основные итоги настоящего параграфа. Итак:

– положительная динамика политических контактов, сложившаяся в последние годы, способствует тому, что в ряде случаев (довольно часто) у Испании и государств Латинской Америки совпадают мнения по ряду политических вопросов, как регионального характера, так и мирового значения;

– активное участие Испании в делах Латинской Америки обусловлено также тем, что Испании удалось стать полноправным участником Межамериканского банка развития и ряда межгосударственных объединений, значимых в условиях Латинской Америки. Кроме того, как было замечено выше, Испания традиционно занимала в этом регионе роль некоего «международного арбитра»;

– в настоящее время странами Латинской Америки и Испании создан своеобразный механизм, по координации позиций по основным проблемам региона и мира. Этим механизмом является «Группа Рио», «Меркосур» и ряд других организаций. Определенную роль также играют ежегодно проводимые саммиты «ибероамериканского сообщества»;

– в то же время нельзя сказать, что позиции стран Латинской Америки и Испании в настоящее время абсолютно идентичны. Это не так. Между государствами Латинской Америки и Испании и сейчас случаются довольно острые политические кризисы и мнение их по ряду вопросов не совпадает. В то же время нельзя не признать, что в настоящее время у Испании и Латинской Америки, в настоящее время присутствует определенный механизм координации позиций по важнейшим проблемам региональной и мировой значимости;

– отметим также, что вопреки распространенному мнению о том, что многие наименее развитые страны Латинской Америки проводят свою внешнюю политику с оглядкой, с одной стороны на США, с другой на Испанию, последняя довольно корректна в своих «пожеланиях» к правительству стран региона.

В целом, политические контакты между Испанией и Латинской Америкой имеют достаточно хорошую динамику и свидетельствуют о том, что между бывшей метрополией и колониями в настоящее время сложились достаточно доверительные партнерские отношения. Отметим также возросшую в последние годы роль Испании в этом регионе.

В целом, подход испанцев к проблемам Латинской Америки отличается высокой степенью учета интересов государств континента. Мадрид активно поддерживает там становление и упрочение демократических структур, приветствует углубление интеграционных процессов, является одним из проводников идей сотрудничества Европейского Союза с латиноамериканскими странами.

**2. Экономическая составляющая отношений Испании и Латинской Америки**

## 2.1 Внешнеторговые отношения: тенденции, динамика, особенности

Настоящая глава нашей работы посвящена изучению экономической составляющей отношений Латинской Америки и Испании. Для того чтобы понять значимость указанных сношений для контактирующих сторон представляется необходимым дать краткую характеристику экономического развития стран Латинской Америки и Испании. Это позволит нам лучше понимать значимость двухсторонних экономических контактов.

Начнем с основных социально-экономическим показателей стран Латинской Америки. Они сведены в таблицу 2.

Таблица 2. Основные социально-экономические показатели стран Латинской Америки в 2000–2007 гг.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Страны** | **Население,****млн. чел.** | **ВВП[[29]](#footnote-29)** | **темпы прироста****в 2000–2007 гг.,****(%)** |
| **общий,****млрд. долл.** | **на душу****населения,****долл.** |
| Аргентина | 36 | 55,0 | 9950 | 4,5 |
| Антигуа и Барбуда | 0,1 | 0,6 | 8720 | Н./д. |
| Багамские о-ва | 0,3 | Н./д. | 11830 | Н./д. |
| Боливия | 8 | 6,3 | 2860 | Н./д. |
| Белиз | 0,3 | 0,9 | 4110 | Н./д. |
| Бразилия | 164 | 1020,0 | 6240 | 3,1 |
| Венесуэла | 23 | 194,3 | 8530 | 1,9 |
| Гаити | 7 | 8,6 | 1540 | -3,8 |
| Гватемала | 11 | 43,1 | 3840 | 4,1 |
| Гайана | 0,8 | 2,4 | 2890 | Н./д. |
| Гондурас | 6 | 13,8 | 2200 | 3,4 |
| Доминиканская республика | 8 | 36,8 | 4540 | 5,0 |
| Колумбия | 38 | 251,7 | 6720 | 4,5 |
| Коста-Рика | 4 | 22,5 | 6410 | 3,7 |
| Куба | 11 | Н./д. | Н./д. | Н./д. |
| Мексика | 95 | 770,3 | 8120 | 1,8 |
| Никарагуа | 5 | 11,0 | 2370 | 5,7 |
| Панама | 3 | 19,2 | 7070 | 4,8 |
| Парагвай | 5 | 19,7 | 3870 | 3,1 |
| Перу | 25 | 108,7 | 4390 | 6,0 |
| Сальвадор | 6 | 16,7 | 2810 | 5,8 |
| Тринидад и Тобаго | 1 | 8,4 | 6410 | 1,5 |
| Уругвай | 3 | 27,3 | 8460 | 3,7 |
| Чили | 15 | 176,6 | 12080 | 7,2 |

Как видно из приведенной таблицы, основные темпы прироста демонстрировали такие государства, как Чили, Аргентина, Бразилия Колумбия, а также менее крупные страны, такие как Панама и Доминиканская республика. В то же время относительно двух последних государств, можно утверждать, что роль их в Латинском регионе относительна незначительна.

Ознакомимся также со среднегодовыми темпами прироста ВВП для ряда ведущих Латиноамериканских государств в более продолжительной динамике. Они представлены в таблице 3.

Таблица 3. Среднегодовые темпы прироста ВВП ведущих латиноамериканских стран на рубеже XX–XXI веков, %

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Страны** | **1991–2000 гг.** | **2001–2009 гг.** |
| Бразилия | 6,3 | 9,6 |
| Мексика | 7,8 | 7,4 |
| Аргентина | 4,6 | 2,8 |
| Латинская Америка в целом | 6,3 | 6,8 |

Как мы видим, если темп прироста Бразилии и Мексики продолжал увеличиваться, то ВВП Аргентины снизился почти в два раза.

Ознакомимся еще с некоторыми цифрами, которые наглядно демонстрируют нам некоторые значимые показатели экономики стран Латинской Америки. Они приведены в таблицах 4 и 5.

Таблица 4. Среднегодовая динамика ВВП, инфляции и цен на экспортируемые товары стран Латинской Америки

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | 1991–2000 | 2001–2010. (прогноз) |
| ВВП | 2,2 | 3,4 |
| В том числе на душу населения | 0,0 | 1,6 |
| Потребительские цены | 116,7 | 91,2 |
| Цены на экспортируемые товары | -0,6 | -0,4 |

Таблица 5. Структура экспорта и импорта стран Латинской Америки (2008 год)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Латинская Америка в целом | Бразилия | Мексика | Эквадор |
| **Экспорт в целом** | **100%** | **100%** | **100%** | **100%** |
| Готовые изделия | 26% | 38,4% | 28,6% | 19,5% |
| Сырьевые товары | 74% | 61,6% | 71,4% | 80,5% |
| **Импорт в целом** | **100%** | **100%** | **100%** | **100%** |
| Готовые изделия | 69,6% | 58,5% | 72,1% | 74,3% |
| Сырьевые товары | 30,4% | 41,5% | 27,9% | 25,7% |

Таковы основные цифры, иллюстрирующие экономическое развитие Латинской Америки. Как мы видим, показатели эти сильно разняться в зависимости от конкретных стран региона, а также в зависимости от временного промежутка, взятого за основу.

Здесь также представляется интересным ознакомиться с ролью Латинской Америки в мировой экономике.

Как мы уже обращали внимание ранее, основные территории Латинской Америки получили независимость еще в XIX веке, однако независимость от Испании и Португалии сменилась полузависимостью от Франции и Великобритании, а позднее и США. В XIX–XX веках, за странами Латинской Америки была закреплена роль экспортеров минерального сырья и продуктов сельского хозяйства, своего рода «сырьевых придатков» крупнейших стран мира.

В первой половине XX века присутствие США в экономической и политической жизни региона стало всеобъемлющим, причем США, нередко отстаивали свои интересы в регионе и с помощью открытых военных интервенций[[30]](#footnote-30).

Ситуация отчасти изменилась во второй половине XX века, когда Латинская Америка вступила на путь экономического роста. Экономические преобразования в наиболее значимых странах Латинской Америки в этот период, характеризовались отказом от полузакрытой хозяйственной модели, основанной на политике импортозамещающей индустриализации.

Взамен этой системы наблюдался постепенный переход к либеральной рыночной системе, предполагающей открытость по отношению к мировому рынку, глубокое вовлечение в мирохозяйственные процессы, уход государства от непосредственного участия в производственной деятельности, переключение его на косвенное регулирование экономики[[31]](#footnote-31). Как следствие наблюдалось[[32]](#footnote-32):

– укрепление независимости;

– проведение реформ в сельском хозяйстве;

– ориентир индустрии на экспорт и вытеснение импортных товаров;

– создание новой экономической и социальной инфраструктур;

– улучшение систем макроэкономического регулирования;

– мобилизация собственных ресурсов;

– широкое использование капитала, опыта и технологий развитых государств.

Однако это был всего лишь первый этап в экономическом реформировании стран региона. Результаты его в целом были неожиданными.

Вопреки ожиданиям, вместо подъема произошел спад производства и инвестиций. Происходил быстрый рост спекулятивных операций в ущерб реальному производству, рос бюджетный дефицит, безработица, уровень жизни большинства населения приближался к границе нищеты, увеличивался внутренний и внешний долг.

Второй этап развития региона связан с отчасти противоположными процессами. Проходили они в 80-е – 90 – годы XX века под знаком осуществления неолиберальных реформ. Их итоги включают в себя такие процессы, как переход от застоя 80-х годов к оживлению 90-х, определенная стабилизация финансовой обстановки, частичное оздоровление государственных бюджетов, снижение темпов инфляции, рост оборотов внешней торговли и некоторые другие.

Как отмечают специалисты, глубоко изучавшие модели экономического развития стран Латинской Америки – анализ их показывает, что все эти модели по большому счету различаются между собой степенью вмешательства государства в экономику[[33]](#footnote-33).

При этом на разных этапах экономического реформирования эта степень то увеличивается, то уменьшается в зависимости от изменения социально-экономических приоритетов.

Тем не менее, эти модели сформировали ту экономическую ситуацию в регионе, которая наблюдается и сейчас. Можно отметить ряд ключевых явлений для экономики региона, которые стали определяющими для развития стран Латинской Америки в начале XXI века[[34]](#footnote-34):

– во-первых, вялую динамику хозяйственного развития. За период 1990–2000-х гг. средний темп роста ВВП в регионе был всего 2,7%. Среднегодовое увеличение душевого дохода составило всего 1%. Латинская Америка отстала по темпам роста от всех остальных зон развивающегося мира;

– во-вторых, заметное возрастание хозяйственной неустойчивости и неравномерности развития. В конце 90-х годов темпы роста резко снизились (в 2000-х годах они составили в среднем лишь 1,3%, при сокращении душевого дохода);

– в-третьих, существенные негативные структурные сдвиги, обернувшиеся в ходе реформ усилением сырьевой ориентации и крупномасштабным разрушением производственного аппарата в обрабатывающей промышленности.

В условиях резко обострившейся иностранной конкуренции и заметной пассивности местного капитала эта важнейшая отрасль неуклонно теряла свои позиции. В то же время быстро расширялась сеть иностранных предприятий экспортного профиля. Рост горнодобывающей промышленности (при участии иностранного капитала) и сельского хозяйства закреплял аграрно-сырьевую специализацию экономики многих стран региона;

– в-четвертых, все более интенсивное включение латиноамериканских стран в сложные мирохозяйственные процессы, связанные с прогрессирующей глобализацией, и усиление их зависимости от внешних экономических факторов, находящихся вне пределов национального контроля. В условиях снизившегося в последние годы динамизма мировой экономики и растущей ее неустойчивости этот фактор оказал дестабилизирующее воздействие на хозяйственную эволюцию региона, усугубил его экономические и в особенности финансовые трудности;

– в-пятых, дальнейшее усиление обнищания широких слоев населения и углубление социального неравенства. Все основные показатели[[35]](#footnote-35): численность населения, живущего за чертой бедности (227 млн человек – 44% от числа населения региона), неравенство в распределении доходов, количество безработных (16,7 млн человек), бездомных, не пользующихся медицинским обслуживанием, свидетельствуют о том, что реформы не только не ослабили остроту социальных проблем, но наоборот усугубили их;

– в-шестых, продолжающееся отставание Латинской Америки от центров мировой экономики. Несмотря на частичную модернизацию и определенные возможности ускоренного решения некоторых хозяйственных задач, которые открывает современный этап научно-технической революции, разрыв между регионом и промышленно развитыми странами увеличивается;

Итак, в ходе определенных экономических реформ, ряд стран региона (в первую очередь Бразилия, Чили и Аргентина) построили развитую экономику, отчасти уйдя от роли экспортеров сырья. Однако для основной массы стран и территорий Латинской Америки характерным остается экономические отставание от развитых стран.

Также можно отметить, что ключевые препятствия, традиционно сдерживавшие экономическое и социальное развитие региона, полностью сохранились.

В настоящее время, как правило, каждая страна региона специализируется на экспорте одного-двух видов сырья и продуктов, от которых напрямую зависит ее благосостояние. Эквадор, например, экспортирует нефть и бананы, Боливия – олово и природный газ, Колумбия – кофе и нефть, Перу – руды цветных металлов, Венесуэла – нефть[[36]](#footnote-36).

Никакие экономические реформы не способны пока переломить существующее положение дел.

Развитие промышленности в Латинской Америке также связано в основном с добычей полезных ископаемых: сюда переносились из развитых стран экологически грязные и трудоёмкие производства по переработке минерального сырья (крупные медеплавильные заводы в Чили, фабрики по обогащению оловянной руды, производству концентрата и выплавке олова в Боливии, нефтеперерабатывающие заводы в Венесуэле)[[37]](#footnote-37).

Относительно разностороннюю промышленность, как мы уже отмечали, удалось построить только некоторым латиноамериканским странам – Бразилии, Аргентине и отчасти Чили, в которых развита автомобильная и даже авиационная промышленность, есть собственные атомные электростанции, производятся компьютеры и военная техника.

Но в этих странах, как и повсюду в Латинской Америке, передовые отрасли экономики сочетаются с отсталым сельским хозяйством, а зависимое положение стран континента в системе мирового хозяйства, огромные внешние долги и экономическое неравенство порождают острые социальные конфликты[[38]](#footnote-38).

Внешняя торговля стран Латинской Америки во многом рассчитана на США и Западную Европу. В частности, на США приходится половина внешнеторгового оборота Латинской Америки. В то же время, зависимость различных стран от США неодинакова.

Наиболее зависимыми в области торговых отношений от США являются страны Центральной Америки, Мексика, и Колумбия (в то же время, например Венесуэла, Боливия и Никарагуа активно снижают присутствие США в их национальных экономиках)[[39]](#footnote-39).

Зависимость торговли стран Латинской Америки от США выражается не только в односторонности торговых связей, но также и в том, что североамериканские компании, на протяжении всего XX века, стремились изолировать Латинскую Америку от рынка других стран (в первую очередь СССР).

Это привело к тому, что американские компании превратились для Латинской Америки в монопольных посредников. Так, значительная часть производимой в Латинской Америке продукции вывозится в США, а потом реэкспортируется в другие страны[[40]](#footnote-40).

Внутренняя латиноамериканская торговля развита очень слабо. Всего 10% торгового оборота совершается между самими странами Латинской Америки. По абсолютному объему в товарообороте между странами Латинской Америки ведущее место принадлежит Аргентине, Бразилии и Венесуэле. Крайне слабы торговые связи с латиноамериканскими странами у Мексики, Колумбии и стран Центральной Америки[[41]](#footnote-41).

Внешний долг стран Латинской Америки в целом, весьма высок и для ряда стран в несколько раз превышает их ВВП. Так, если в 1970 г. внешний долг стран Латинской Америки составлял 29 млрд. долл., в настоящее время эта цифра превышает отметку 780 млрд. долл., т.е. долг вырос почти в 27 раз за 36 лет. 71% этого долга сконцентрировано в Бразилии, Мексике и Аргентине.

Внешний долг составляет 34,4% ВВП стран региона и 27,9% внешнего долга всех стран третьего мира (2,8 триллионов долл.). По отношению к уровню экспорта латиноамериканский внешний долг составляет около 177%.

Только сумма, которую в период 1990–2008 гг. страны Латинской Америки заплатили по процентам за долги, в 66 раз превышает сумму их долга по состоянию на 1970 год, и в 2,6 раза – размер сегодняшнего долга.

Отдельно остановимся на энергетическом секторе Латинской Америки. Экспорт нефти, представляет собой значительные части доходов таких стран как Венесуэла, Боливия, Эквадор и Колумбия, и они заинтересованы в освоении новых рынков сбыта, а также в энергетическом партнерстве со странами ОПЕК и Россией, в плане обмена технологиями и разведки новых месторождений[[42]](#footnote-42).

Отметим также, что представители бизнеса латиноамериканских стран, в большинстве случаев не располагают достаточными средствами для значительного расширения производства и создания крупных предприятий тяжелой промышленности, развития и модернизации инфраструктуры. Отсюда – чрезмерно высокая роль государства в экономике этих стран.

Такая значимая роль государства, с одной стороны обеспечивает определенные темпы прироста экономик, а с другой тормозит объективные экономические процессы в развитии рыночной экономики. Отсюда – чрезвычайно высокая подверженность экономик государств региона последствиям финансово-экономическим кризисам, в том числе и того кризиса который начался в 2008–2009 годах, влияние которого на экономику стран Латиноамериканского региона еще только стоит выявить.

Таковы основные тенденции в экономике Латинской Америки. В целом, роль Латинской Америки в мировой экономике довольно скудна и в основном ограничивается ролью экспортеров минерального сырья и продуктов сельского хозяйства. Ни одна из стран региона не входит в число наиболее развитых мировых экономик (большая семерка), однако Бразилия (единственная из всего региона), при этом находится на девятом месте и входит в БРИК.

Указанный обзор экономики Латинской Америки, в контексте нашей темы, будет неполным без характеристики современного экономического состояния Испании.

Сегодняшняя Испания – высокоразвитая страна[[43]](#footnote-43). По общему объёму промышленного производства в 1995 страна занимала десятое место в мире и пятое место в Западной Европе (справедливости ради, необходимо отметить, что в настоящее время это место гораздо скромнее). ВНП на душу населения составляет 14000 долл. (2006). Основные успехи в экономике страной достигнуты в последние десятилетия.

В экономике страны сильные позиции занимают компании США, Франции, Германии, Великобритании, Швейцарии. Им принадлежит более 50 процентов предприятий машиностроения и металлургии. Около 40% акционерного капитала приходится на долю 8 крупнейших испанских финансово-промышленных и банковских групп.

В 2004 году испанский экспорт составил свыше 135 млрд евро, импорт – около 190 млрд евро. Основные партнёры во внешней торговле – страны ЕС, США, Латинская Америка.

Представляется необходимым также отметить, что банковская система Испании является одной из самых стабильных в Европе. Среди её отличительных особенностей можно выделить следующие: высокая степень концентрации банковского капитала наряду с небольшим количеством кредитных учреждений (395), значительный уровень валютных запасов (13,9 млрд. евро), разветвлённая сеть филиалов частных банков и государственных сберегательных касс. Доминирующую роль играют национальные банки со 100%-м испанским капиталом.

Также отметим те проблемы, с которыми столкнулась Испании в ходе современного финансово-экономического кризиса, который начался в 2008–2009 годах. Кризис, в целом, довольно сильно сказался на экономике этой страны, которую аналитики считают одной из критичных точек современного Европейского Союза.

Бюджетный дефицит, с которым столкнулась страна, удешевление основных активов государства привели к тому, что экономика Испании оказалось в состоянии близком к каталептическому. В настоящее время сложно судить о том, какой будет экономика посткризисной Испании, однако уже сейчас можно предположить, что влияние кризиса будет довольно серьезным и испанское правительство должно будет применять жесткие антикризисные меры, для того чтобы вывести свою страну из кризиса.

Теперь, представляя основные тенденции в экономическом развитии Латинской Америки и Испании, перейдем к анализу их торгово-экономических связей.

Итак, как мы убедились в предыдущем изложении Латинская Америка, сегодня, занимает особое место на карте мира, являясь регионом, экономические ресурсы и возможности которого привлекают все ведущие экономически силы. США, Европейский Союз и Япония конкурируют между собой в регионе, пытаясь завоевать доверие латиноамериканских государств.

Первенство США здесь неоспоримо. Однако Европейский Союз также прикладывает усилия для сохранения, а в некоторых случаях и возобновления контактов с государствами Латинской Америки. Флагманом Латиноамериканской политики Европейского союза традиционно выступает Испания.

Внешнеэкономические связи Испании с Латинской Америкой, базирующиеся на исторической, культурной и языковой общности и взаимодополняемости экономических интересов, носят устойчивый и долговременный характер.

Тем не менее, внешняя торговля, являясь в целом важным направлением внешнеэкономической деятельности Испании, занимает весьма скромное место в отношениях с государствами латиноамериканского региона. Их доля в испанском экспорте в течение последнего десятилетия практически не менялась, оставаясь в пределах 5 – 7%. Основными контрагентами по экспорту являются Мексика (в 2008 г. – 1,4% всего испанского экспорта), Аргентина (0,8%), Бразилия (0,8%), Венесуэла (0,4%) и Чили (0,3%)[[44]](#footnote-44).

В структуре испанского экспорта в Латинскую Америку в последние годы произошли сдвиги в сторону диверсификации товарного ассортимента, а также увеличения доли технологически сложной продукции. Хотя регион остается, прежде всего, рынком сбыта готовой продукции традиционных для Испании отраслей: общего машиностроения, химической и металлургической промышленности, – постепенно увеличивается экспорт в латиноамериканские страны технологически сложной наукоемкой продукции. К концу первого десятилетия XXI века доля машинно-технической продукции составила 30%, в том числе оргтехники и телекоммуникационного оборудования – около 5%[[45]](#footnote-45).

Доля латиноамериканских государств в испанском импорте за последние пять лет практически не менялась и оставалась на уровне 5%, хотя за 15-летний период (1991–2006 гг.) она сократилась почти вдвое, что является следствием усиления ориентации Испании на импорт из стран Евросоюза. Основными контрагентами по импорту являются Мексика (в 2001 г. – 1,8% всего испанского импорта), Бразилия (1,2%), Аргентина (0,7%), Куба (0,5%), Чили (0,4%), Венесуэла (0,4%) и Доминиканская Республика (0,2%)[[46]](#footnote-46).

Характерно, что Латинская Америка является практически единственным регионом мира (не считая Восточной Европы), с которым Испания имеет устойчивое положительное сальдо внешней торговли, и это в условиях нарастающего дефицита внешнеторгового баланса страны, увеличившегося на протяжении 90-х годов почти вдвое[[47]](#footnote-47).

Очевидно, что и в перспективе Латинская Америка останется важным направлением внешнеэкономических связей Испании, являясь для этой страны естественным расширяющимся рынком, не реализовавшим еще в полной мере своего экономического потенциала.

По мнению ряда аналитиков, на ход развития внешнеэкономических связей со странами региона будет оказывать влияние целый комплекс внешних и внутренних факторов.

К первым, прежде всего, следует отнести дальнейшую интеграцию Испании в Евросоюз и неуклонное увеличение доли стран ЕС во внешнеторговых и инвестиционных потоках Испании, а также усилия, предпринимаемые США для расширения своего влияния в Латинской Америке, в том числе посредством создания новых экономических союзов и группировок, в частности таких, как Общеамериканская зона свободной торговли (АЛКА)[[48]](#footnote-48).

Среди внутренних факторов, обуславливающих состояние и перспективы развития торговли Испании и Латинской Америки, важнейшим является экономическая ситуация в самих латиноамериканских государствах. Как показал пример Аргентины, кризис в той или иной стране может вызвать мощный отток инвестиций. Только за 2001 г. испанские инвестиции в Латинской Америке уменьшились на 40%, а доля региона в зарубежных капиталовложениях страны сократилась с 65,6% в 1999 г. до 10% к началу 2002 года[[49]](#footnote-49).

Структура экономических связей Испании и Латинской Америки в ближайшей перспективе вряд ли подвергнется серьезным изменениям – львиная доля будет по-прежнему приходиться на вывоз капитала и оказание финансовых услуг. Что касается внешней торговли, то ввиду ожидаемого усиления экономического влияния США на континент ей и в дальнейшем будет отводиться подчиненная роль, и доля латиноамериканских стран во внешнеторговом обороте Испании практически не изменится[[50]](#footnote-50).

Вместе с тем, значительных изменений следует, видимо, ожидать в географии внешнеэкономических связей. В настоящее время около 80% ВЭС Испании приходится на три страны – Бразилию, Аргентину и Мексику[[51]](#footnote-51). Представляется, что в ближайшей перспективе испанские компании и банки будут проводить политику, направленную на деконцентрацию риска. В результате география внешнеэкономических связей Испании со странами региона, станет более сложной, в частности можно ожидать увеличения роли таких государств, как Чили и Куба.

В целом, можно заключить, что Латинская Америка имеет для Испании большое стратегическое значение, являясь как бы «мостом» для продвижения на новые для испанского капитала рынки Азии.

В этой связи в стратегии Испании особая роль отводится Чили – тихоокеанской стране с высокой степенью открытости экономики, наиболее здоровой в регионе финансовой системой и весьма динамичным внешним сектором, в котором азиатский вектор занимает далеко не последнее место (у Чили, например, самая высокая среди латиноамериканских государств доля экспорта в страны Восточной Азии)[[52]](#footnote-52).

Подведем основные выводы настоящей части нашего изложения:

– в области экономики, Латинская Америка развита по большей части неровно. Так, Бразилия, Аргентина и Чили имеют стабильно развивающиеся экономики, а остальные страны региона имеют экспортно-ориентированные экономики. Ряд государств имеют определенный вес как крупные поставщики углеводородов (Венесуэла, Боливия);

Основной внешнеторговой партнер региона – США, что, в целом, создает для государств региона ряд проблем. Основная из них – сильная зависимость национальных экономик от внешней торговли (в первую очередь от экономических взаимоотношений с США). Наиболее зависимыми в области торговых отношений от США являются страны Центральной Америки и Мексика. В этой связи роль контрагентов, которые могут предложить государствам Латинской Америки альтернативные рынки резко возрастает. Это является одним из факторов потенциально определяющих роль Испании в регионе;

– в целом, роль Латинской Америки в мировой экономике довольно скудна и в основном ограничивается ролью экспортера минерального сырья и продуктов сельского хозяйства. При этом Латинская Америка, сегодня, занимает особое место на карте мира, являясь регионом, экономические ресурсы и возможности которого привлекают все ведущие экономически силы;

– современная Испания – высокоразвитая страна. Основные успехи в экономике страной достигнуты в последние десятилетия. Особое значение в экономике Испании занимает внешняя торговля. Основные партнёры во внешней торговле – страны ЕС, США, Латинская Америка. Испания обладает развитыми банковским и производственными секторами и активно проводит политику международных инвестиций;

– внешнеэкономические связи Испании с Латинской Америкой, базирующиеся на исторической, культурной и языковой общности и взаимодополняемости экономических интересов, носят устойчивый и долговременный характер. В то же время их возможный потенциал реализован в настоящее время далеко не полностью.

– внешняя торговля Испании, несмотря на ряд способствующих ей факторов, занимает весьма скромное место в отношениях с государствами латиноамериканского региона. Их доля в испанском экспорте в течение последнего десятилетия практически не менялась, оставаясь в пределах 5 – 7%. Основными контрагентами по экспорту являются Мексика, Аргентина, Бразилия, Венесуэла и Чили. При этом отметим, что у Испании положительное сальдо внешней торговли с Латинской Америкой;

– латиноамериканский регион остается, прежде всего, рынком сбыта готовой продукции традиционных для Испании отраслей: общего машиностроения, химической и металлургической промышленности, однако отметим, что постепенно увеличивается испанский экспорт технологически сложной наукоемкой продукции;

– в целом, можно заключить, что Латинская Америка имеет для Испании большое стратегическое значение и как направление для внешней торговли «разработано далеко не полностью.

В целом, структура внешнеэкономических связей Испании и Латинской Америки показывает нам, что наиболее перспективная отрасль сотрудничества стран региона – это разнообразные инвестиционные проекты. С основными векторами развития последних мы познакомимся в дальнейшем изложении.

## 2.2 Инвестиционная политика: векторы развития, основные проекты

В инвестиционных отношениях Латинской Америки и Испании последняя традиционно выступает донором, первая соответственно реципиентом. В связи с этим дадим краткую характеристику инвестиционной составляющей экономического развития Латинской Америки.

Для региона, в целом, характерна зависимость экономического развития региона от иностранных инвестиций, что в целом, дестабилизирует экономику стран Латинской Америки. Сегодня эта зависимость является одним из основных факторов, определяющих рост хозяйственной неустойчивости в латиноамериканских странах.

На рубеже XX–XXI веков, положение транснационального капитала в Латинской Америке определялось следующими ключевыми тенденциями:

Во-первых, это быстрое наращивание прямых иностранных инвестиций. За 1991–2008 гг. общая их сумма превысила 700 млрд долл. и далеко превзошла объем накопленных иностранных инвестиций к началу 90-х годов[[53]](#footnote-53). Более подробно о движении иностранных инвестиций свидетельствуют цифры таблицы 7 и 8.

Таблица 7. Динамика прироста иностранных инвестиций в Латинской Америке в 1991–2008 годах

|  |  |
| --- | --- |
| Годы | Объем (млрд. долл.) |
| 1991–1993 | 20,92 |
| 1994–1997 | 10,15 |
| 1998–2000 | 20,8 |
| 2001–2003 | 60,5 |
| 2004–2005 | 121,3 |
| 2006–2007 | 113,8 |
| 2008 | 98,6 |

Таблица 8.Основные виды иностранных инвестиций в экономику Латинской Америки

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Годы | Общий объем | Прямые | Портфельные | Прочие |
|  | Млрд. долл. | % | % | % | % |
| 1991–1993 | 20,92 | 100 | 88 | 2,4 | 9,6 |
| 1994–1997 | 10,15 | 100 | 52,1 | 1,0 | 47,9 |
| 1998–2000 | 20,8 | 100 | 67,1 | 1,1 | 31,8 |
| 2001–2003 | 60,5 | 100 | 30,5 | 0,6 | 68,7 |
| 2004–2005 | 121,3 | 100 | 43,4 | 5,5 | 51,1 |
| 2006–2007 | 113,8 | 100 | 28,6 | 1,6 | 69,8 |
| 2008 | 98,6 | 100 | 44,6 | 0,3 | 55,1 |

Во-вторых, заметное расширение отраслевой базы транснационального капитала. В дополнение к традиционным отраслям (горнодобывающей и обрабатывающей промышленности, сельскому хозяйству) на основе скупки приватизируемых государственных предприятий были осуществлены крупные инвестиции в сферу производственных и непроизводственных услуг (электроэнергетика, телекоммуникации, банковское дело, оптовая и розничная торговля). В 1996–2006 гг. эта сфера стала основной областью приложения иностранного капитала: на ее долю приходилось 57% всех осуществленных инвестиций[[54]](#footnote-54).

Позиции иностранных компаний на рынке услуг заметно расширились. В продажах ста ведущих предприятий этой сферы доля иностранных компаний возросла с 10% в 1990 г. до 37% в 2006 г[[55]](#footnote-55).

Особенно большое значение с точки зрения укрепления позиций иностранного капитала имело крупномасштабное проникновение в Латинскую Америку крупнейших транснациональных банков. В начале 90-х годов их роль там была минимальной, а в 2006 г. из сотни ведущих банков региона 35 принадлежали иностранному капиталу.

Общая сумма активов последних превысила 250 млрд долл., и по этому показателю они практически сравнялись с национальным банковским сектором. Но по своей реальной мощи иностранные банки далеко превосходят местных конкурентов, ибо они были представлены такими могущественными финансовыми группами, как американские «Ситибанк» и «Джи Пи Морган-Чейз», испанскими «Сантандер» и «Банко Бильбао Бискайя», английским «Ллойдс» и др.[[56]](#footnote-56).

В-третьих, значительно увеличился круг иностранных инвесторов. Хотя корпорации США сохранили лидерство (их доля в общей сумме инвестиций составила 32%), их активными конкурентами стали крупнейшие транснациональные компании и банки Испании (19%), Голландии, Франции и других западноевропейских стран.

В-четвертых, произошли существенные подвижки в соотношении сил основных групп предприятий, оперирующих на латиноамериканском рынке.

Если в начале 90-х годов в группе из тысячи ведущих предприятий лидерство принадлежало национальному частному капиталу (37,7% общего объема продаж) и государственным предприятиям (32,5%), а иностранные компании занимали последнее место (29,9%), то в 2007 году они выдвинулись на первое место (41,6%), резко потеснив местные государственные предприятия (17,1%) и обогнав местные частные компании (41,3%)[[57]](#footnote-57).

Соответственно, стратегические цели, которые преследовали транснациональные корпорации, стали оказывать возрастающее воздействие на хозяйственную, социальную и политическую эволюцию этих стран. Наиболее отчетливо указанные процессы проявились в Мексике, государствах Центральной Америки и Карибского бассейна.

В целом в итоге этих изменений транснациональный капитал занял в регионе доминирующее положение во многих отраслях экономики, с чем так или иначе вынуждены считаться не только малые и средние страны, но и лидеры – Бразилия, Мексика и Аргентина, для которых такое положение вещей довольно большая проблема, основная сущность которой – вывоз капиталов из страны.

Ознакомившись с общими тенденциями на инвестиционных рынках латинской Америки, обратимся к векторам развития инвестиционных взаимоотношений Испании и Латинской Америки.

Так как мы уже подчеркивали, что в инвестиционных отношениях Испании и Латинской Америки именно Испания является донором, то инвестиционные отношения двух регионов целесообразно рассматривать с точки зрения испанской стороны.

Выше уже было указано, что одна из форм международной активности Испании в последние десятилетия – ее инвестиционная политика.

Ускоренному вывозу капитала из Испании способствовала проводимая с середины 70-х годов политика либерализации испанских инвестиций за рубежом, а также отмена с начала 90-х годов всех ограничений на пути вывоза национального капитала и его выхода на международные рынки[[58]](#footnote-58).

В результате совокупный объем вывоза капитала из страны за 1995–2005 годы увеличился более чем в пять раз, а прямые иностранные инвестиции только за 2004–2005 годы выросли вдвое. Уже в первые годы нового тысячелетия Испания вошла в десятку крупнейших инвесторов на мировом рынке. Ее прямые инвестиции в экономику других стран составили в 2006 г. 65 млрд. долл., или 7,5% от всех прямых иностранных инвестиций[[59]](#footnote-59).

Как уже также было отмечено, ведущее место в внешнеторговых отношениях Испании сЛатинской Америкой принадлежит вывозу капитала и оказанию финансовых услуг. Всего за несколько лет Испания, ранее служившая «мостом» между Европой и Латинской Америкой, сама превратилась в крупнейшего европейского инвестора для многих государств региона. За 1995–2005 годы общие капиталовложения Испании в Латинской Америке увеличились более чем в пять раз и достигли 75,4 млрд. долл., что составило более 60% всех испанских инвестиций за рубежом.

За последнее десятилетие существенно изменилась география испанских инвестиций в Латинской Америке. Если в конце 90-х годов их ведущими реципиентами были Мексика, Аргентина, Бразилия и Чили, то к концу нынешнего десятилетия на первое место с большим отрывом вышла Бразилия (в 2008 г. – 41,1% инвестиций в регионе), на второе – Аргентина (27,9%). К тому же появились новые активные реципиенты в лице Кубы, Боливии, Перу и некоторых других государств.

Особую роль в испанских финансовых потоках в Латинскую Америку играют прямые инвестиции. За последнее десятилетие они выросли почти в 20 раз и достигли в 2006 г. 25 млрд. долл. Причем если в начале и середине 90-х годов основным притягательным фактором для испанского капитала был процесс приватизации в странах региона, то в последние годы все большее значение приобретают процессы слияния с местным капиталом или его полного поглощения.

Основными получателями прямых инвестиций из Испании в 2006 г. были Аргентина (65%) и Чили (15%). При этом резкий рост инвестиций в Аргентине был связан, прежде всего, с приобретением испанской компанией Repsol крупнейшей энергетической компании страны YPF, а в Чили с поглощением испанской Endesa Espana крупнейшего производителя электроэнергии – конгломерата Enersis – Endesa Chile.

Большая часть прямых иностранных инвестиций направляется в стратегические секторы экономики стран региона: телекоммуникации и связь (наиболее активные позиции в этом секторе занимает испанская Telefonica), энергетику (Endesa, Repsol – YPF, Iberdrola), банковский сектор (BSCH, BBVA), а также в такие важнейшие отрасли хозяйства, как воздушный транспорт (Iberia), туризм (Sol Meliв), строительство (Abengoa, FCC), рыбное хозяйство (Pescanova), пищевая промышленность (Aguas de Barcelona, Campofno) и другие. При этом испанский капитал завоевал в ряде случаев ключевые позиции в важнейших сферах экономики латиноамериканских стран[[60]](#footnote-60).

Например, Telefоnica[[61]](#footnote-61), впервые выйдя на рынок региона в 1990 г., в настоящее время полностью или частично контролирует в Латинской Америке более десяти компаний в разных секторах телекоммуникационного бизнеса, начиная с базовых телефонных услуг и кончая кабельным телевидением.

На компанию Endesa, превратившуюся за довольно короткий срок в одну из ведущих иностранных энергетических компаний в регионе, приходится четвертая часть производства и 30% распределения электроэнергии в Латинской Америке, а Repsol – YPF стала крупнейшей энергетической компанией не только Аргентины, но и всей Южной Америки. Испанский капитал контролирует 30% банковской системы Чили, более 20% финансовых рынков Перу, Колумбии, Венесуэлы, Боливии, Пуэрто-Рико, около 15% – Аргентины и Бразилии.

Благодаря прямым инвестициям в Латинской Америке Испания заняла в 2006 г. шестое, а в 2007 г. восьмое место среди крупнейших мировых инвесторов, причем многие ведущие испанские фирмы и банки, не обладавшие ранее большим опытом зарубежной деятельности, превратились в транснациональные компании (в частности, Telefonica, BSCH, Repsol – YPF, BBVA, Endesa, Iberdrola и некоторые другие) и намереваются в дальнейшем расширять свою международную экспансию[[62]](#footnote-62).

По мере развития экономики Испании и появления в стране новых активных субъектов международного бизнеса местный капитал будет искать как новые территории, так и новые сферы своего приложения. В силу этого может измениться не только география, но и структура финансовых потоков из Испании.

В настоящее время большая часть испанского капитала сосредоточена в трех секторах экономики Латинской Америки: финансовом секторе, энергетике, сфере телекоммуникаций и связи. В дальнейшем следует ожидать роста инвестиций в химическую, текстильную, швейную, кожевенно-обувную, пищевкусовую промышленность, производство строительных материалов и туристический сектор, т.е. в те отрасли, которые для Испании являются конкурентоспособными и где велика доля мелких и средних компаний.

Таким образом. Латинская Америка стала для Испании своего рода трамплином для дальнейшей интернационализации экономики. Без такой высокой концентрации своих финансовых потоков в Латинской Америке испанский капитал вряд ли бы сумел добиться за столь короткий срок лидирующего положения в ряде отраслей экономики региона, заметно потеснив главного конкурента – США. Латинская Америка, существенно увеличив емкость рынка для Испании, стала одним из важнейших ресурсов экономического развития страны, что, в конечном счете, способствовало превращению Испании в «региональную державу».

Подведем очередные промежуточные выводы по настоящей части нашей работы:

– структура внешнеэкономических связей Испании и Латинской Америки показывает нам, что наиболее перспективная отрасль сотрудничества Испании и стран Латиноамериканского региона – это разнообразные инвестиционные проекты;

– в Латинской Америке, в силу ряда причин транснациональный капитал занял доминирующее положение во многих отраслях экономики. На протяжении XX века основной инвестор в экономику латиноамериканских стран это США. Такое положение дел способствовало накоплению самых разнообразных проблем, основная из которых – вывоз капиталов из стран Латинской Америки. В этих условиях привлечение дополнительных инвесторов (таких как Испания) для стран региона является желаемым и значимым фактором;

– в инвестиционных отношениях Испании и Латинской Америки именно Испания является донором, то инвестиционные отношения двух регионов целесообразно рассматривать с точки зрения испанской стороны;

– одна из форм международной активности Испании в последние десятилетия – ее инвестиционная политика. Ускоренному вывозу капитала из Испании способствовали ряд объективных причин и продуманная инвестиционная политика испанского правительства, грамотная реализация которой привела к тому, что в первые годы нового тысячелетия Испания вошла в десятку крупнейших инвесторов на мировом рынке. Ее прямые инвестиции в экономику других стран составили в 2006 г. 65 млрд. долл., или 7,5% от всех прямых иностранных инвестиций в мире;

– ведущее место в внешнеэкономических отношениях Испании сЛатинской Америкой принадлежит вывозу капитала и оказанию финансовых услуг. За 1995–2005 годы общие капиталовложения Испании в Латинской Америке увеличились более чем в пять раз и достигли 75,4 млрд. долл., что составило более 60% всех испанских инвестиций за рубежом;

– ведущими реципиентами испанских инвестиций в регионе были Мексика, Аргентина, Бразилия и Чили, Куба, Боливия, Перу и некоторые другие государства. Отметим также, что особую роль в испанских финансовых потоках в Латинскую Америку играют прямые инвестиции;

– в настоящее время большая часть испанского капитала сосредоточена в трех секторах экономики Латинской Америки: финансовом секторе, энергетике, сфере телекоммуникаций и связи. В дальнейшем следует ожидать роста инвестиций в химическую, текстильную, швейную, кожевенно-обувную, пищевкусовую промышленность, производство строительных материалов и туристический сектор, т.е. в те отрасли, которые для Испании являются конкурентоспособными и где велика доля мелких и средних компаний;

– в целом, Латинская Америка стала для Испании своего рода трамплином для дальнейшей интернационализации экономики. Без такой высокой концентрации своих финансовых потоков в Латинской Америке испанский капитал вряд ли бы сумел добиться за столь короткий срок лидирующего положения в ряде отраслей экономики региона, заметно потеснив главного конкурента – США.

**3. Сотрудничество Испании и Латинской Америки в военной сфере**

## 3.1 Взаимоотношения военных ведомств

Ознакомившись с особенностями и спецификой экономических и политических контактов Латинской Америки и Испании, перейдем к еще одной, довольно специфической сфере двусторонних контактов – мы говорим о сотрудничестве в военной сфере.

Взаимоотношения в этой сфере целесообразно разделить на две составляющие – взаимоотношения военных ведомств стран Латинской Америки и Испании и двустороннее военно-техническое сотрудничество. Ознакомимся с этими составляющими по порядку.

Испания в настоящее время обладает небольшой профессиональной армией, предназначенной почти исключительно для обороны и охраны границ. Участие их в международных террористических операциях, как союзника США носит формальный характер и ограничивается посылкой в Ирак и Афганистан сравнительного небольшого числа контрактников.

Для нашей темы гораздо большее значение имеет тот факт, что Испания – член НАТО и соответственно контакты с ее военным ведомством для аналогичных ведомств государств латиноамериканского региона представляет собой, в первую очередь, возможность контактов с командованием североатлантического альянса.

В ряде случаев для стран Латинской Америки это приобретает без преувеличения жизненно-важное значение. В качестве примера можно привести уже упоминавшийся на страницах нашей дипломной работы конфликт на Фолклендских островах, когда именно Испания, по линии своих контактов в НАТО, выступила «переговорщиком» между Аргентиной и Великобританией[[63]](#footnote-63).

Еще одно значение, военного ведомства Испании в Латинской Америке связано с тем, что до недавних пор этот регион был довольно-таки неспокойным в плане того, что здесь постоянно возникали региональные конфликты, внутриполитические распри и так далее[[64]](#footnote-64).

Как мы уже убедились выше, Испания традиционно играла в этом регионе роль внешнего арбитра. Проводником этого «арбитража» в ряде случаев и выступало военное ведомство Испании. Военные атташе Испании вели прямые переговоры между противоборствующими сторонами в ряде конфликтов, которые имели место быть в 90-е годы XX века и отчасти в первое десятилетие XXI века.

Также можно отметить, что контакты между военным ведомством Испании и правительствами латиноамериканских стран осуществляются непосредственно, без участия дипломатов. По подсчетам независимых аналитиков испанское военное ведомство в 1997–2007 годах оказали помощи военным и полицейским силам латиноамериканских стран на сумму 700 млн. долларов.

Отметим, что активная политика военного ведомства Испании в регионе преследует еще одну немаловажную задачу. Как следует из других частей нашей работы. Испания, проводя свою латиноамериканскую позицию, очень часто вступает в конфликт интересов с США. Не исключением становится и военная сфера.

Пентагон, а точнее Южное командование Вооруженных сил США – это наиболее реальная военная сила Латиноамериканского региона на протяжении последних 50–60 лет[[65]](#footnote-65).

Военное присутствие США в регионе (явное или опосредованное) также относится к реалиям латиноамериканского региона. Большую роль в Латинской Америке также играет присутствие американских военных советников, частных военных и гражданских лиц, которые вроде бы не представляют государства. Они занимаются тем, чем не может открыто заниматься американская армия. Например, частные охранные агентства могут участвовать в военных действиях без согласия Конгресса.

Испания в этом плане может оказать лишь незначительную конкуренцию США, однако она и не ставит перед собой эту задачу. Фактически военное ведомство Испании, хотя и играет важную роль в политических контактах и урегулировании региональных проблем, имеет другую задачу, которая связана в первую очередь с поставками испанского оружия в Латиноамериканские страны, а точнее с их возможным расширением.

Отметим также и ту гуманитарную роль, которую играют военное ведомство Испании. Испанские войска в 2010 году участвовали, например, в ликвидации последствий разрушительного землетрясения в Гаити, а ранее выполняли различные гуманитарные миссии в Никарагуа и Колумбии.

В целом можно сделать следующие промежуточные выводы. Контакты между военными ведомствами Испании и стран Латинской Америки на настоящем этапе обуславливаются следующими факторами:

– Испания – член НАТО и соответственно контакты с ее военным ведомством для аналогичных ведомств государств латиноамериканского региона представляет собой, в первую очередь, возможность контактов с командованием североатлантического альянса;

– Испания традиционно играла в латиноамериканском регионе роль внешнего арбитра. Проводником этого «арбитража» в ряде случаев и выступало военное ведомство Испании. Военные атташе Испании вели прямые переговоры между противоборствующими сторонами в ряде конфликтов, которые имели место быть в 90-е годы XX века и отчасти в первое десятилетие XXI века;

– фактически военное ведомство Испании, хотя и играет важную роль в политических контактах и урегулировании региональных проблем, имеет другую задачу, которая связана в первую очередь с поставками испанского оружия в Латиноамериканские страны.

## 3.2 Военно-техническое сотрудничество

Итак, основная направляющая военных контактов Испании и Латинской Америки на современном этапе – военно-техническое сотрудничество. В плане военно-технического сотрудничества Испании постоянно приходится конкурировать с США.

Поставки испанского вооружения в Латинскую Америки, хотя и имеют длительную историю и устойчивую динамику, однако в то же время имеют относительно небольшие объемы.

Основные виды поставляемой военной техники – стрелковое оружие, техника поддержки сухопутных войск, катера и корабли малой тоннажности. Испанская военная промышленность, в первую очередь ее верфи, могут поставлять несоизмеримое количество боевой техники, однако этого пока не происходит. Основные партнеры в этой сфере – Чили, Бразилия и, в последние годы, Венесуэла[[66]](#footnote-66).

Большую роль здесь играет жесткая конкуренция и протекционистская политика со стороны США, который традиционно занимает основную нишу на латиноамериканском военном рынке.

В то же время на протяжении последних десяти – пятнадцати лет существует тенденция, при которой некоторые страны Латиноамериканского региона постепенно отказываются от «услуг» военных компаний США и обращаются к другим партнерам – в первую очередь России.

Испания пока, в относительных цифрах, поставляет менее одного процента от военной техники, реализуемой в Латинской Америки, однако и она в ряде случаев «получает» крупные контракты из-за которых она в ряде случаев даже идет на конфронтацию с Вашингтоном.

Показательный пример[[67]](#footnote-67) здесь – это поставки Испании вооружения в Венесуэлу, которая, как известно в последние годы имеет достаточно напряженные отношения с США.

Министр обороны Испании Хосе Боно и его венесуэльский коллега Орландо Манилья в 2010 году подписали соглашение о поставке Венесуэле восьми катеров береговой охраны водоизмещением 1,5–1,8 тонны производства судостроительной компании Navantia и десяти военно-транспортных турбовинтовых самолетов CASA C-295, а также двух CASA CL-235. Самый крупный в истории испанской оборонной промышленности контракт на сумму $2 млрд ухудшил отношения Мадрида и Вашингтона.

При подписании контракта в Каракасе испанский министр обороны сказал, что поскольку на поставку оружия Венесуэле не существует эмбарго, Испания имеет полную свободу для поставки оружия, которую предоставляет ей закон

Ранее посол США в Испании Эдуардо Агирре выразил «озабоченность США по поводу этой сделки» и «надежду на то, что Испания откажется от этой коммерческой операции, поскольку она может дестабилизировать ситуацию в Южной Америке».

Однако Мадрид решил идти до конца, заявляя, что поставки оружия Венесуэле осуществляли Швеция, Франция, Италия и даже США. Выступая по случаю подписания контракта, Хосе Боно заявил, что Испания как суверенное государство имеет право принимать любые решения, не противоречащие международным нормам. «Не существует никакого международного эмбарго на поставки оружия Венесуэле, и, подписывая договор, мы руководствуемся законом», – отметил он.

Испанские фирмы, в последние годы активно контактируют и с правительством Колумбии. Результатом стало подписание ряда соглашений, основа которых поставка двух испанских самолетов в эту страну. Чтобы подчеркнуть свое доброе отношение и к этой стране Латинской Америки, у которой особо дружественные отношения с США, испанское правительство недавно продало Колумбии третий по счету санитарный самолет Casa С-212 за символическую цену в 100 евро.

В целом, Латинская Америка – это основной рынок для поставок испанского вооружения и необходимо признать, что этот рынок развит пока еще не в достаточной мере. Многие страны Латинской Америки – Венесуэлла, Боливия, Колумбия заинтересованы в поставках испанского оружия, однако переговоры относительно этих возможностей пока находятся в зачаточном состоянии[[68]](#footnote-68).

В то же время Испания в настоящее время продолжает вести активные переговоры с Венесуэлой и Боливией о поставках некоторых видов боевых самолетов, с Мексикой – о поставке катеров береговой охраны, с Аргентиной – о поставках некоторых видов стрелкового оружия. Переговоры эти осложняются вмешательством заинтересованных сторон из Северной Америки, однако имеют достаточно хорошие шансы для положительного завершения[[69]](#footnote-69).

Заинтересованность Испании в поставках своего вооружения в Латинскую Америки имеет и другую, вполне прагматичную сторону. Вышу уже указывалось, что Испания – это одна из наиболее пострадавших от финансово-экономического кризиса стран Европы. Получение военных контрактов, пусть и ведущих к политическим осложнениям в отношениях с США, позволят обеспечить работой множество испанцев, а испанским предприятиям получить выгодные заказы.

Другая сторона взаимоотношений – что Испания может инвестировать и инвестирует деньги в военно-промышленный комплекс отдельных государств Латинской Америки, в первую очередь мы говорим о Мексике и Аргентине.

Торговля испанскими военными технологиями в регионе также присутствует, однако развита она сравнительно невелико (в 2007 году – менее 3% от всего объема торговли Испании со странами Латинской Америки).

Основные выводы по настоящей главе нашей работы таковы:

– Испания – член НАТО и соответственно контакты с ее военным ведомством для аналогичных ведомств государств латиноамериканского региона представляет собой, в первую очередь, возможность контактов с командованием североатлантического альянса;

– Испания традиционно играла в латиноамериканском регионе роль внешнего арбитра. Проводником этого «арбитража» в ряде случаев и выступало военное ведомство Испании. Военные атташе Испании вели прямые переговоры между противоборствующими сторонами в ряде конфликтов, которые имели место быть в 90-е годы XX века и отчасти в первое десятилетие XXI века;

– фактически военное ведомство Испании, хотя и играет важную роль в политических контактах и урегулировании региональных проблем, имеет другую задачу, которая связана в первую очередь с поставками испанского оружия в Латиноамериканские страны;

– поставки испанского вооружения в Латинскую Америки, хотя и имеют длительную историю и устойчивую динамику, однако в то же время имеют относительно небольшие объемы. Большую роль здесь играет жесткая конкуренция и протекционистская политика со стороны США, который традиционно занимает основную нишу на латиноамериканском военном рынке;

– Латинская Америка – это основной рынок для поставок испанского вооружения и необходимо признать, что этот рынок развит пока еще не в достаточной мере. Многие страны Латинской Америки – Венесуэлла, Боливия, Колумбия заинтересованы в поставках испанского оружия, однако переговоры относительно этих возможностей пока находятся в зачаточном состоянии. Основная перспектива сотрудничества здесь – поставки оборудования для военно-морского флота и кораблей малой тоннажности;

– торговля испанскими военными технологиями в регионе присутствует, однако развита она невелико. Еще одна сторона взаимоотношений по линии военно-технического сотрудничества-то, что Испания инвестирует капитал в военно-промышленный комплекс отдельных государств Латинской Америки.

**Заключение**

Теперь в соответствии с поставленными целями и задачами подведем основные выводы нашей работы.

Современные взаимоотношения Испании и стран Латинской Америки – важная составляющая мировой политики. Эти отношения определяются рядом факторов (культурных, политических, экономических) на которых мы остановились подробно.

Политические отношения Испании и Латинской Америки имеют длительную и непростую историю, которая непосредственным образом воздействует на современные тенденции двухсторонних взаимоотношений.

За первое десятилетие XXI века произошли заметные сдвиги в отношениях между странами Латинской Америки и их бывшей метрополией, они достигли значительного уровня и образовали автономное направление во внешнеполитической деятельности, как Испании, так и большой группы латиноамериканских стран. Развитию отношений способствовали их взаимные интересы, а также ряд таких причин, как культурно-исторические традиции, общность религии и языка.

Положительная динамика политических контактов, сложившаяся в последние годы, способствует тому, что в ряде случаев (довольно часто) у Испании и государств Латинской Америки совпадают мнения по ряду политических вопросов, как регионального характера, так и мирового значения.

Активное участие Испании в делах Латинской Америки обусловлено также тем, что Испании удалось стать полноправным участником Межамериканского банка развития и ряда межгосударственных объединений, значимых в условиях Латинской Америки. Кроме того, как было замечено выше, Испания традиционно занимала в этом регионе роль некоего «международного арбитра».

В настоящее время странами Латинской Америки и Испании создан своеобразный механизм, по координации позиций по основным проблемам региона и мира. Этим механизмом является «Группа Рио», «Меркосур» и ряд других организаций. Определенную роль также играют ежегодно проводимые саммиты «ибероамериканского сообщества».

Однако нельзя сказать, что позиции стран Латинской Америки и Испании в настоящее время абсолютно идентичны. Это не так. Между государствами Латинской Америки и Испании и сейчас случаются довольно острые политические кризисы и мнение их по ряду вопросов не совпадает. В то же время нельзя не признать, что в настоящее время у Испании и Латинской Америки, в настоящее время присутствует определенный механизм координации позиций по важнейшим проблемам региональной и мировой значимости.

Отметим также, что вопреки распространенному мнению о том, что многие наименее развитые страны Латинской Америки проводят свою внешнюю политику с оглядкой, с одной стороны на США, с другой на Испанию, последняя довольно корректна в своих «пожеланиях» к правительству стран региона.

Подход испанцев к проблемам Латинской Америки отличается высокой степенью учета интересов государств континента. Мадрид активно поддерживает там становление и упрочение демократических структур, приветствует углубление интеграционных процессов, является одним из проводников идей сотрудничества Европейского Союза с латиноамериканскими странами.

В целом, политические контакты между Испанией и Латинской Америкой имеют достаточно хорошую динамику и свидетельствуют о том, что между бывшей метрополией и колониями в настоящее время сложились достаточно доверительные партнерские отношения.

Политические отношения между Испанией и Латинской Америкой, а точнее их положительная динамика – важный залог взаимных экономических связей.

Экономические взаимоотношения Латинской Америки и Испании также определяются рядом факторов. Обозначим их.

В первую очередь необходимо отметить, что в области экономики, Латинская Америка развита по большей части неровно. Так, Бразилия, Аргентина и Чили имеют стабильно развивающиеся экономики, а остальные страны региона имеют экспортно-ориентированные экономики.

Основной внешнеторговой партнер региона – США, что, в целом, создает для государств региона ряд проблем. Наиболее зависимыми в области торговых отношений от США являются страны Центральной Америки и Мексика. В этой связи роль контрагентов, которые могут предложить государствам Латинской Америки альтернативные рынки резко возрастает. Это является одним из факторов потенциально определяющих роль Испании в регионе.

Современная Испания – высокоразвитая страна. Основные успехи в экономике страной достигнуты в последние десятилетия. Особое значение в экономике Испании занимает внешняя торговля. Основные партнёры во внешней торговле – страны ЕС, США, Латинская Америка. Испания обладает развитыми банковским и производственными секторами и активно проводит политику международных инвестиций.

Внешняя торговля Испании, несмотря на ряд способствующих ей факторов, занимает весьма скромное место в отношениях с государствами латиноамериканского региона. Их доля в испанском экспорте в течение последнего десятилетия практически не менялась, оставаясь в пределах 5 – 7%. Основными контрагентами по экспорту являются Мексика, Аргентина, Бразилия, Венесуэла и Чили. При этом отметим, что у Испании положительное сальдо внешней торговли с Латинской Америкой.

Латиноамериканский регион остается, прежде всего, рынком сбыта готовой продукции традиционных для Испании отраслей: общего машиностроения, химической и металлургической промышленности, однако отметим, что постепенно увеличивается испанский экспорт технологически сложной наукоемкой продукции.

В целом, структура внешнеэкономических связей Испании и Латинской Америки показывает нам, что наиболее перспективная отрасль сотрудничества Испании и стран Латиноамериканского региона – это разнообразные инвестиционные проекты.

В инвестиционных отношениях Испании и Латинской Америки именно Испания является донором, то инвестиционные отношения двух регионов целесообразно рассматривать с точки зрения испанской стороны.

Ведущее место в внешнеэкономических отношениях Испании сЛатинской Америкой принадлежит вывозу капитала и оказанию финансовых услуг. За 1995–2005 годы общие капиталовложения Испании в Латинской Америке увеличились более чем в пять раз и достигли 75,4 млрд. долл., что составило более 60% всех испанских инвестиций за рубежом.

Ведущими реципиентами испанских инвестиций в регионе были Мексика, Аргентина, Бразилия и Чили, Куба, Боливия, Перу и некоторые другие государства. Отметим также, что особую роль в испанских финансовых потоках в Латинскую Америку играют прямые инвестиции.

В настоящее время большая часть испанского капитала сосредоточена в трех секторах экономики Латинской Америки: финансовом секторе, энергетике, сфере телекоммуникаций и связи.

В целом, Латинская Америка стала для Испании своего рода трамплином для дальнейшей интернационализации экономики. Без такой высокой концентрации своих финансовых потоков в Латинской Америке испанский капитал вряд ли бы сумел добиться за столь короткий срок лидирующего положения в ряде отраслей экономики региона, заметно потеснив главного конкурента – США.

Еще одна сторона отношений Испании и Латинской Америки – это военно-техническое сотрудничество и другие аспекты взаимоотношений военных ведомств. Основные тенденции и векторы приводятся ниже.

Испания – член НАТО и соответственно контакты с ее военным ведомством для аналогичных ведомств государств латиноамериканского региона представляет собой, в первую очередь, возможность контактов с командованием североатлантического альянса.

Испания традиционно играла в латиноамериканском регионе роль внешнего арбитра. Проводником этого «арбитража» в ряде случаев и выступало военное ведомство Испании.

Поставки испанского вооружения в Латинскую Америки, хотя и имеют длительную историю и устойчивую динамику, однако в то же время имеют относительно небольшие объемы. Большую роль здесь играет жесткая конкуренция и протекционистская политика со стороны США, который традиционно занимает основную нишу на латиноамериканском военном рынке.

Латинская Америка – это основной рынок для поставок испанского вооружения и необходимо признать, что этот рынок развит пока еще не в достаточной мере. Многие страны Латинской Америки – Венесуэлла, Боливия, Колумбия заинтересованы в поставках испанского оружия, однако переговоры относительно этих возможностей пока находятся в зачаточном состоянии. Основная перспектива сотрудничества здесь – поставки оборудования для военно-морского флота и кораблей малой тоннажности

– торговля испанскими военными технологиями в регионе присутствует, однако развита она невелико. Еще одна сторона взаимоотношений по линии военно-технического сотрудничества-то, что Испания инвестирует капитал в военно-промышленный комплекс отдельных государств Латинской Америки.

В целом основной вывод нашей работы заключается в том, что контакты Испании и Латинской Америки в настоящее время являются важной составляющей международных отношений. В то же время потенциал этих отношений, который зиждется на множестве факторов экономического, политического и культурного характера в настоящее время реализован еще далеко не полностью.

**Список источников и литературы**

1. Аникеева Н.Е. Испания в конце XX – начале XXI века. – М.: АСТ, 2006. – 340 с.
2. Аникеева Н.Е. Испания в системе европейских государств в 80–90-е годы // Проблемы безопасности в Европе. М. Верфь, 1998. С. 156–167.
3. Бобровников А.В. Восходящие страны-гиганты на мировой сцене // Латинская Америка. – 2005. – №4. – С. 12–27.
4. Бобровников А.В. Латинская Америка: новые вызовы и пути модернизации. М.: Спутник+, 2004. – 360 с.
5. Венедиктов В.Л. Испания и мировой рынок вооружений // Деловой мир. – 2008. – №2. – С. 23–43.
6. Владимиров В.И. Латинская Америка XX века. Социальная антропология бедности. М.: Весть, 2006. – 285 с.
7. Давыдов В.М. Ветер перемен в Латинской Америке // Россия в глобальной политике. – 2006. – №6. – С. 84–98.
8. Давыдов В.М. Латинская Америка в контексте мировой политики // Латинская Америка. – 2003. – №1. – С. 42–53.
9. Давыдов В.М. Латинская Америка в современной мировой политике. – М.: Наука, 2009 – 342 с.
10. Давыдов В.М. Латиноамериканский год России // Латинская Америка. – 2005. – №5. – С. 34–49.
11. Димов И.М. Испания: Поиск путей к расширению экономического и политического сотрудничества со странами Латинской Америки в период франкизма // Вопросы истории. – 1997. №3. – 34–45 с.
12. Жирнов О.А. Левый поворот в Латинской Америке. Политический обзор. М.: РАН, 2008 – 208 с.
13. Игнашкин А.Н. Испания и Португалия в Латинской америке: к вопросу о неоколониализме // Международные отношения. – 2001. – №. 4. – С. 36–41.
14. Иностранные банки в Латинской Америке. – М.: Наука, 2002. – 227 с.
15. Интервью Министра иностранных дел России С.В. Лаврова // Латинская Америка. – 2009. – №2. – С. 17–27.
16. Испания. Краткая история. М.: Наука, 2000. – 285 с.
17. Как побороть ностальгию метрополии: Взгляд Испании на страны Латинской Америки // svobodanews.ru.
18. Кирсанова Н.В. Испания в системе международных отношений послевоенного периода: от международной изоляции к военно-политической и экономической интеграции. Курс лекций. – М.: МПГУ, 2008. – 80 с.
19. Кирсанова Н.В. Испания в ибероамериканском сообществе // Вестник МПГУ. Серия 2. История. – 2005. – №. 6. – С. 23–43.
20. Кирсанова Н.В. Внешняя политика Испании в период перехода от диктатуры к демократии: выбор курса // Вестник МПГУ. Серия 2. История. – 2005. – №. 6. – С. 43–52.
21. Клочковский Л.Л. Национальные стратегии развития и экономическое будущее Латинской Америки. – М.: АСТ, 2006. – 280 с.
22. Клочковский Л.Л. Экономический гегемонизм США и Латинская Америка // Латинская Америка. – 2005. – №4. – С. 11–23.
23. Кононин А.Н. Внешняя политика Испании в отношении стран Латинской Америки и Карибского бассейна в период демонтажа франкистских структур и становления буржуазной демократии (1976–1982 гг.). – М., 1988. – 187 с.
24. Кононин А.Н. Латинская Америка и Испания: активизация политических связей во второй половине 70-х – первой половине 80-х годов. – М.: ВРИО, 1994. – 189 с.
25. Красильщиков В.А. Развитие России и стран Латинской Америки: факторы сходства и различия // Альманах «Восток». – 2004. №6. – С. 67–85.
26. Красиков А. Испания и мировая политика. М.: Правда, 1989. – 238 с.
27. Краткая история Аргентины. – М.: Наука, 2004. – 320 с.
28. Краткая история Чили. – М.: Наука, 2002. – 239 с.
29. Крапивный А. Путеводитель по Латинской Америке. – М.: АСТ, 2008. – 210 с.
30. Куринов С.А. Испания и Чили: политические взаимоотношения в конце XX века // Новая и новейшая история. – 2003. – №4. – 45–49.
31. Лалагуна Х. История Испании. М.: Весть, 2005. – 254 с.
32. Ликаров С.И. Испания и Бразилия: вопросы экономического сотрудничества // http://www.ilaran.ru/
33. Латинская Америка. Испытание модернизацией. – М.: БМП, 2008 – 208 с.
34. Латинская Америка, Испания и Португалия в российской печати 1996–2004 гг. М.: Правда, 2006. – 320 с.
35. Мамочник С.И. Испания и мировая политика. М.: Набат, 2005. – 208 с.
36. Мартынов Б.Ф. Дилемма «многополярного мира» и Латинская Америка // Латинская Америка. – 2007. – №2. – С. 34–42.
37. Мирский Г.И. Роль армии в политической жизни стран «третьего мира», М.: Наука, 1989. – 317 с.
38. Моисеев А.Н. Разговор с Александром Сизоненко // В кн.: Моисеев А.Н. Иберо-Америка и мы. М.: Глобус, 2007. – 160 с.
39. Орлов А.А. Проблема отношений Испании с НАТО и другими военно-политическими институтами Запада. – М.: Спутник+, 1998. – 208 с.
40. Павлова Е.Б. Соотношение экономических и политических факторов во взаимоотношениях ЕС со странами Латинской Америки. – СПб: СПбГУ, 2008. – 89 с.
41. Пожарская С.П. Тайная дипломатия Мадрида: Внешняя политика Испании в годы второй мировой войны. М.: ВИА, 1971. – 347 с.
42. Пожарская С.П. Испания и США. Внешняя политика и общество. 1936–1976. М., 1982.
43. Посконина О.И. История Латинской Америки. – М.: Дрофа, 2007. – 287 с.
44. Прохоренко И.Л. Национальный интерес во внешней политике государства: Опыт современной Испании. М., 1995. – 218 с.
45. Пряхин Д. Внешняя политика Испании. М.: Наука, 1968. – 381 с.
46. Раппопот Р. Испания. – М.: Весь мир, 2005. – 280 с.
47. Россия и ибероамериканский мир в 21 веке: горизонты развития и сотрудничества. – М.: ИЛА РАН, 2006. – 164 с.
48. Русский С.И. Ибероамериканское сообщество: перспективы в XXI веке // Международные отношения. – 2004. – №7. – С. 23–35.
49. Синельщикова И.Г. Испания – Латинская Америка: новые тенденции во внешнеэкономических связях. // Латинская Америка. – 2001. – №12. – С. 12–19.
50. Сударев В.П. «Левый поворот» в государствах Латинской Америки // Латинская Америка. – 2008. – №3. – С. 11–22.
51. Строганов И. Латинская Америка. Страницы истории XX века. – М.: УРСС, 2004. – 389 с.
52. Томас Х. Гражданская война в Испании. М.: АМБ, 2003 – 385 с.
53. Терещенко Г.Н., и др. Социально-экономические преобразования в странах Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Чили) // Актуальные проблемы экономической политики. – 2002. – №4. – С. 20–28.
54. Цуканов О., К экономической политике президента Кубичека. – Новая и новейшая история. – 1987. – №2. – С. 23–31.
55. Чемакина О.Ю. Латиноамериканская политика Испании в начале XXI века // Уральский вестник международных исследований. – 2006. – В. 4. – С. 81 -84.
56. Чемакина О.Ю. Испания и Латинская Америка: к вопросу о тенденциях политических контактов // Международный Вестник. – 2006. – В. 8. – С. 12–19.
57. Черкасова Е.Г. Средиземноморье во внешней политике Испании (70–90-е гг.). // Европейский альманах. 1997. М., 1998. С. 18–26.
58. Чоповой Д.А. Нефть и газ Латинской Америки // Латинская Америка. – 2009. – №9. – С. 36–52.
59. Экономическая география зарубежных стран // Под ред. Ледовских С.И. и Семевского Б.Н., М.: Просвещение, 2004. – 285 с.
60. The World Bank. World Development Report. Wash. 2008. P 312.
61. IMF. Wortd Economic Outlook. May 2008. Wash. 2008. P. 196.
62. Armero J.-M. La pol tica exterior de Espa a en democracia. Madrid., 1989.
63. Enrich S. Historia diplom tica entre Espa a e Iberoamerica en el contexto de las relaciones internacionales (1955–1985). Madrid, 1989.
64. Iberoamerica, una comunidad. Madrid, 1989.
65. Roitman Marcus. «La politica de PSOE en America Latina». Madrid, 1985.
66. Vinas A. Los pactos secretos de Franco con Estados Unidos. Barcelona, 1981
67. Материалы сайта ru.wikipedia.org
68. Материалы сайта http://www.ilaran.ru/
69. Материалы сайта http://www.mcds.ru/
70. Материалы сайта http://www.kommersant.ru
1. Экономическая география зарубежных стран // Под ред. Ледовских С.И. и Семевского Б.Н., М.: Просвещение, 2004. С. 85. [↑](#footnote-ref-1)
2. См. напр. Моисеев А.Н. Иберо-Америка и мы. М.: Глобус, 2007. – С. 8-9. [↑](#footnote-ref-2)
3. Материалы сайта ru.wikipedia.org [↑](#footnote-ref-3)
4. Курсивом обозначены территории, культурно и лингвистически отличающиеся от остальной Латинской Америки, но обычно включаемые в ее состав. [↑](#footnote-ref-4)
5. Россия и ибероамериканский мир в 21 веке: горизонты развития и сотрудничества. - М.: ИЛА РАН, 2006. С. 7. [↑](#footnote-ref-5)
6. Там же, стр. 8. [↑](#footnote-ref-6)
7. Обзор истории франкистской Испании приводится по: Мамочник С.И. Испания и мировая политика. М.: Набат, 2005. – 208 с. [↑](#footnote-ref-7)
8. Клочковский Л.Л. Национальные стратегии развития и экономическое будущее Латинской Америки. – М.: АСТ, 2006. С. 64. [↑](#footnote-ref-8)
9. Краткая история Аргентины. – М.: Наука, 2004. С. 208-209. [↑](#footnote-ref-9)
10. Прохоренко И.Л. Национальный интерес во внешней политике государства: Опыт современной Испании. М.,1995. С. 56. [↑](#footnote-ref-10)
11. Кононин А.Н. Латинская Америка и Испания: активизация политических связей во второй половине 70-х - первой половине 80-х годов. – М.: ВРИО, 1994. С. 34. [↑](#footnote-ref-11)
12. Кирсанова Н.В. Внешняя политика Испании в период перехода от диктатуры к демократии: выбор курса // Вестник МПГУ. Серия 2. История. – 2005. - №. 6. – С. 45. [↑](#footnote-ref-12)
13. Клочковский Л.Л. Национальные стратегии развития и экономическое будущее Латинской Америки. – М.: АСТ, 2006. С. 102. [↑](#footnote-ref-13)
14. Кононин А.Н. Внешняя политика Испании в отношении стран Латинской Америки и Карибского бассейна в период демонтажа франкистских структур и становления буржуазной демократии (1976 - 1982 гг.). - М., 1988. С. 29. [↑](#footnote-ref-14)
15. Там же, стр. 59. [↑](#footnote-ref-15)
16. Мамочник С.И. Испания и мировая политика. М.: Набат, 2005. С. 65. [↑](#footnote-ref-16)
17. Кирсанова Н.В. Испания в системе международных отношений послевоенного периода: от международной изоляции к военно-политической и экономической интеграции. Курс лекций. – М.: МПГУ, 2008. С. 45. [↑](#footnote-ref-17)
18. Приводится по: Россия и ибероамериканский мир в 21 веке: горизонты развития и сотрудничества. - М.: ИЛА РАН, 2006.С. 89. [↑](#footnote-ref-18)
19. Там же, стр. стр. 92. [↑](#footnote-ref-19)
20. Материалы сайта http://www.ilaran.ru/ [↑](#footnote-ref-20)
21. Чемакина О.Ю. Испания и Латинская Америка: к вопросу о тенденциях политических контактов // Международный Вестник. – 2006. – В. 8. - С. 12. [↑](#footnote-ref-21)
22. Синельщикова И.Г. Испания – Латинская Америка: новые тенденции во внешнеэкономических связях. // Латинская Америка. - 2001,. - №12. – С. 14. [↑](#footnote-ref-22)
23. Обзор отношений по: Русский С.И. Ибероамериканское сообщество: перспективы в XXI веке // Международные отношения. – 2004. - № 7. – С. 23-35. [↑](#footnote-ref-23)
24. Мартынов Б.Ф. Дилемма «многополярного мира» и Латинская Америка // Латинская Америка. – 2007. - № 2. – С. 36-37. [↑](#footnote-ref-24)
25. Красиков А. Испания и мировая политика. М.: Правда, 1989. С. 186. [↑](#footnote-ref-25)
26. Краткая история Аргентины. – М.: Наука, 2004. С. 286. [↑](#footnote-ref-26)
27. Прохоренко И.Л. Национальный интерес во внешней политике государства: Опыт современной Испании. М.,1995. С. 156. [↑](#footnote-ref-27)
28. Там же, стр. 161. [↑](#footnote-ref-28)
29. По паритету покупательной способности [↑](#footnote-ref-29)
30. Клочковский Л.Л. Экономический гегемонизм США и Латинская Америка //Латинская Америка. – 2005. - № 4. – С. 11-23. [↑](#footnote-ref-30)
31. Терещенко Г.Н., и др. Социально-экономические преобразования в странах Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Чили) // Актуальные проблемы экономической политики. – 2002. - № 4. – С. 20. [↑](#footnote-ref-31)
32. Там же, стр. 22. [↑](#footnote-ref-32)
33. Россия и ибероамериканский мир в 21 веке: горизонты развития и сотрудничества. - М.: ИЛА РАН, 2006. С. 34. [↑](#footnote-ref-33)
34. Приводится по: Бобровников А.В. Латинская Америка: новые вызовы и пути модернизации. М.: Спутник+, 2004. С. 84-88. [↑](#footnote-ref-34)
35. Бобровников А.В. Латинская Америка: новые вызовы и пути модернизации. М.: Спутник+, 2004. С. 80. [↑](#footnote-ref-35)
36. Терещенко Г.Н. Указ. соч. С. 24. [↑](#footnote-ref-36)
37. Там же, стр. 26. [↑](#footnote-ref-37)
38. Там же, стр. 28. [↑](#footnote-ref-38)
39. Клочковский Л.Л. Указ. соч. С. 15. [↑](#footnote-ref-39)
40. Там же, стр. 17. [↑](#footnote-ref-40)
41. Терещенко Г.Н. Указ. соч. С. 25. [↑](#footnote-ref-41)
42. Чоповой Д.А. Нефть и газ Латинской Америки // Латинская Америка. – 2009. - № 9. – С. 36-52. [↑](#footnote-ref-42)
43. Обзор по: Раппопот Р. Испания. – М.: Весь мир, 2005. – 280 с. [↑](#footnote-ref-43)
44. Павлова Е.Б. Соотношение экономических и политических факторов во взаимоотношениях ЕС со странами Латинской Америки. – СПб: СПбГУ, 2008. С. 36. [↑](#footnote-ref-44)
45. Аникеева Н.Е. Испания в конце XX – начале XXI века. - М.: АСТ, 2008. С. 189-190. [↑](#footnote-ref-45)
46. Там же, стр. 193. [↑](#footnote-ref-46)
47. Там же, стр. 187. [↑](#footnote-ref-47)
48. Бобровников А.В. Латинская Америка: новые вызовы и пути модернизации. М.: Спутник+, 2004. С. 165. [↑](#footnote-ref-48)
49. Там же, стр. 167. [↑](#footnote-ref-49)
50. Аникеева Н.Е. Испания в конце XX – начале XXI века. - М.: АСТ, 2008. С. 204. [↑](#footnote-ref-50)
51. Материалы сайта Материалы сайта http://www.mcds.ru/ [↑](#footnote-ref-51)
52. Терещенко Г.Н., и др. Социально-экономические преобразования в странах Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Чили) // Актуальные проблемы экономической политики. – 2002. - № 4. – С. 27. [↑](#footnote-ref-52)
53. Давыдов В.М. Ветер перемен в Латинской Америке // Россия в глобальной политике. – 2006. - № 6. – С. 89. [↑](#footnote-ref-53)
54. Там же, стр. 90. [↑](#footnote-ref-54)
55. Там же, стр. 88. [↑](#footnote-ref-55)
56. Клочковский Л.Л. Экономический гегемонизм США и Латинская Америка //Латинская Америка. – 2005. - № 4. – С. 20. [↑](#footnote-ref-56)
57. Там же, стр. 21. [↑](#footnote-ref-57)
58. Аникеева Н.Е. Испания в конце XX – начале XXI века. - М.: АСТ, 2008. С. 86. [↑](#footnote-ref-58)
59. Материалы сайтов Материалы сайта http://www.mcds.ru/; http://www.kommersant.ru [↑](#footnote-ref-59)
60. Иностранные банки в Латинской Америке. – М.: Наука, 2008. С. 130. [↑](#footnote-ref-60)
61. Там же, стр. 165. [↑](#footnote-ref-61)
62. Материалы сайта http://www.kommersant.ru [↑](#footnote-ref-62)
63. Подробнее см. напр.: Орлов А.А. Проблема отношений Испании с НАТО и другими военно-политическими институтами Запада. - М.: Спутник+, 1998. – 208 с. [↑](#footnote-ref-63)
64. Обзор взаимоотношений военный ведомств приводится в основном по: Венедиктов В.Л. Испания и мировой рынок вооружений // Деловой мир. – 2008. - № 2. – С. 23-43. [↑](#footnote-ref-64)
65. Мирский Г.И. Роль армии в политической жизни стран «третьего мира», М.: Наука, 1989. С. 87. [↑](#footnote-ref-65)
66. Венедиктов В.Л. Испания и мировой рынок вооружений // Деловой мир. – 2008. - № 2. – С. 31. [↑](#footnote-ref-66)
67. Приводится по материалам сайта Материалы сайта http://www.mcds.ru/ [↑](#footnote-ref-67)
68. Венедиктов В.Л. Испания и мировой рынок вооружений // Деловой мир. – 2008. - № 2. – С. 29. [↑](#footnote-ref-68)
69. Материалы сайта http://www.mcds.ru/ [↑](#footnote-ref-69)