**Содержание**

Введение

1. Инвестиционная стратегия КНР

1.1 Правовые основы регулирования инвестиционной деятельности в КНР

1.2 Инвестиционный климат в КНР

1.3 Отраслевое размещение прямых иностранных инвестиций на территории КНР

2. Сотрудничество в сфере прямых иностранных инвестиций Китая и Японии

2.1 Концептуальные основы и механизмы реализации сотрудничества в инвестиционной сфере Японии и КНР

2.2 Прямые иностранные инвестиции Японии в КНР

Заключение

Список использованных источников и литературы

Приложения

# Введение

Актуальность темы. В процессах глобализации мировой экономики иностранные инвестиции играют не менее значимую роль, чем международная торговля товарами и услугами. В современном мире практически не осталось стран, не вовлеченных в процессы международного инвестиционного сотрудничества. Стало аксиомой, что устойчивое экономическое развитие невозможно без эффективного участия в мирохозяйственных процессах, в том числе без активного привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ).

Мировой опыт доказывает, что прямые иностранные инвестиции имеют ряд преимуществ перед другими формами развития экономики: во-первых, они дают дополнительный источник капитальных вложений в производство товаров и услуг, в ряде случаев осуществляемый в виде передачи прогрессивных технологий, ноу-хау, новейших методов управления; во-вторых, не ложатся бременем на государственный бюджет, на его внешний долг.

Прямые иностранные инвестиции сыграли важную роль в становлении и развитии интернационализированного сектора экономики азиатских стран. Восполняя дефицит капитала и технологии, ПИИ положительно влияли на рост занятости и заработной платы, мобилизацию местных источников накопления и увеличение экспортных доходов. Приток иностранных капиталовложений можно считать одним из показателей открытости экономики, а также индикатором ее высокой конкурентоспособности. распределение ПИИ по странам свидетельствует и о сравнителыгой рентабельности инвестиций.

В последние годы ПИИ в экономику развивающихся государств постоянно увеличивались. На конец 2005 года в странах Азии было сосредоточено 74% всех накопленных прямых иностранных инвестиций, поступивших в развивающиеся государства[[1]](#footnote-1).

Тенденция роста ПИИ наблюдается и в Китае. ПИИ служат для Китая дополнительным источником средств, передовых технологий, современного менеджмента, способствуют рыночным преобразованиям, повышению конкурентоспособности отечественной продукции. В Китае считается, что инвестиции, потребление, экспорт - это «тройка», которая выводит китайскую экономику на новые рубежи. Активизация притока иностранного капитала в страну - одна из основных задач государственной политики Китая. Формирование предпосылок для привлечения иностранных инвестиций рассматривается в качестве одного из приоритетных направлений деятельности китайского государства.

XVI Всекитайский съезд КПК предложил курс на дальнейшее увеличение ПИИ в Китай и повышение качества использования иностранных инвестиций. На XVIΙ Всекитайском съезде КПК было объявлено, что в Китае не отказываются от внешнеэкономической экспансии и привлечения иностранного капитала. Но теперь акцент делается на качественные характеристики - в том числе на создание и продвижение на мировой рынок собственных торговых марок, транснациональных компаний, а также услуг[[2]](#footnote-2).

 Таким образом, перед Китаем стоят такие задачи, как рост объемов ПИИ в китайскую экономику и эффективности их использования. В связи с этим исследования проблем прямых иностранных инвестиций в экономику Китая являются весьма актуальными.

Степень изученности проблемы. Определена на основе анализа материалов периодической печати, исследований учёных в области инвестиционной деятельности Китая, официальных документов, законодательных актов КНР, экономической и внешнеторговой статистики КНР и Японии.

Работы базируется на: Закон КНР «О предприятиях с иностранным капиталом» от 12 апреля 1986 года[[3]](#footnote-3), Закон Китая «О совместных предприятиях с иностранным капиталом» от 1 июля 1979 года[[4]](#footnote-4), Положение Китайской Народной республики «О применении Закона о предприятиях с иностранным капиталом» от 28 октября 1990 года[[5]](#footnote-5), Закон КНР «О совместных акционерных предприятиях» от 1 июля 1979 года[[6]](#footnote-6) и другие.

Основу для ориентирования автора в данной области заложили труды китайских, российских и западных экономистов, посвященные вопросам привлечения и использования прямых иностранных инвестиций в КНР. Особенно полезными были работы таких авторов, как Бажанов Е.П.[[7]](#footnote-7), Балакин В.И.[[8]](#footnote-8), Булатов А.С.[[9]](#footnote-9), Каменов П.В.[[10]](#footnote-10), Милонов В.С.[[11]](#footnote-11), Новоселова Л.В.[[12]](#footnote-12), Потапов М.А.[[13]](#footnote-13), Салицкий А.И.[[14]](#footnote-14),

Селищев А.С. и Селищева Н.А.[[15]](#footnote-15), Шахматов А.В.[[16]](#footnote-16), Лю Чжаньли[[17]](#footnote-17), Дай Юэ[[18]](#footnote-18) и других.

Полезна была работа Дейч Т.Д. «Интеграция Китая в мировую экономику: уроки для России»[[19]](#footnote-19) в которой автор рассматривает политику привлечения иностранного капитала в КНР, создание совместных предприятий, а также роль в этом процессе Свободных Экономических Зон.

Интересна монография Михеева М.М «Глобализация экономики Китая»[[20]](#footnote-20). Монография представляет собой исследование экономики Китая. Рассматриваются две точки зрения: согласно одной укрепляющийся Китай представляет собой угрозу мировой рыночной демократии, другая предсказывает его скорый крах. Анализируются проблемы и противоречия современного этапа экономического развития КНР, рассматриваются перспективы финансовой, экономической и социальной интеграции Китая в Азии.

В работе «Возрождение Азии: горизонты модернизации»[[21]](#footnote-21) особое внимание авторы уделили сдвигам в структуре хозяйства азиатский стран, процессу концентрации капитала, взаимосвязи инвестиций и экономического роста.

Научная новизна работы. Несмотря на сравнительно многообразие литературы по отдельным вопросам исследуемой проблемы, комплексный анализ отсутствует. В связи с этим, в работе проведен комплексный анализ политики Китая в инвестиционной сфере, дано комплексное представление наиболее важных сведений о прямых иностранных инвестициях в Китайскую Народную Республику.

Цель работы – проанализировать прямые иностранные инвестиции в экономику КНР на примере Японии. Исходя из поставленной цели, автор ставит следующие задачи:

- изучить правовые основы регулирования иностранных инвестиций в КНР;

- провести анализ инвестиционного климата в КНР;

- проанализировать отраслевое и территориальное размещение ПИИ в Китае;

- выявить концептуальные основы и механизмы реализации сотрудничества в инвестиционной сфере;

- исследовать ПИИ из Японии в КНР.

Следовательно, объектом исследования являются прямые иностранные инвестиции в экономику Китая, а предметом исследования являются прямые иностранные инвестиции Японии в экономику Китая.

Теоретико-методологической основой данной работы являются положения и выводы, понятия и определения, содержащиеся в основополагающих документах, международных документах и актах, трудах видных отечественных и зарубежных ученых, политиков в области экономической науки, специализирующихся на освещении проблематики привлечения прямых иностранных инвестиций в Китай, а также документы и материалы, регулирующие инвестиционную сферу в КНР и Японии.

Методы исследования. При написании данной работы автор использовал такие методы, как сбор информации, системный анализ, индуктивный и дедуктивный метод, историко-хронологический метод, ивент-анализ, контент-анализ.

Хронологические рамки исследования охватывают период XX - начала XXI века.

Практическая значимость работы. Определяется тем, что ее положения и выводы могут быть использованы при дальнейшем изучении динамики и особенностей японо-китайского инвестиционного сотрудничества, факторов, влияющих на его изменение.

Материалы данного исследования могут также использоваться в учебном процессе при разработке лекций и семинаров по инвестиционной политике Китая, особенно в отношении Японии, по вопросам двустороннего инвестиционного сотрудничества КНР с Японией.

Структура работы. Исследование состоит из введения, двух глав, пяти параграфов, заключения, списка используемых источников и литературы, а также приложений.

иностранная инвестиция китай

# 1. Инвестиционная стратегия КНР

## 1.1 Правовые основы регулирования инвестиционной деятельности в КНР

Политика государственного регулирования иностранных инвестиций включает в себя мероприятия по обеспечению доступа иностранных инвесторов на внутренний рынок, упорядочению объемов вложений иностранных инвесторов в уставный капитал совместных предприятий, установлению льготных режимов и упрощению административных препятствий.

С начала экономической реформы 1978 года Китай проводит политику по стимулированию притока иностранных инвестиций в национальную экономику. Увеличение объемов зарубежных капиталовложений и повышение эффективности их использования рассматриваются руководством КНР в качестве приоритетных целей, достижение которых должно способствовать решению таких экономических задач, как развитие экономики в условиях ограниченности внутренних фондов, переход национальной экономики к рыночным отношениям, модернизация экономики за счет внедрения современного оборудования и технологий, интеграция экономики в мировое хозяйство, повышение уровня жизни и занятости населения.[[22]](#footnote-22) Кроме того, 19 июля 2004 года опубликовано новое Постановление Госсовета КНР «О реформе инвестиционной системы», в котором подчеркивается намерение продолжать политику открытости китайской экономики для иностранных инвесторов в качестве одной из основных государственных политических установок. Главным направлением реформы инвестиционной системы провозглашено дальнейшее упрощение процедуры утверждения инвестиционных проектов, расширение компетенции провинциальных правительств по санкционированию проектов и другое[[23]](#footnote-23).

Нормативно-правовая база, регулирующая инвестиционную деятельность в КНР, определена следующими документами: Закон КНР «О предприятиях с иностранным капиталом» от 12 апреля 1986 года[[24]](#footnote-24), Закон Китая «О совместных предприятиях с иностранным капиталом» от 1 июля 1979 года[[25]](#footnote-25), «Положение Китайской Народной республики о применении Закона о предприятиях с иностранным капиталом» от 28 октября 1990 года[[26]](#footnote-26), Закон КНР «О совместных акционерных предприятиях» от 1 июля 1979 года[[27]](#footnote-27). А так же «Временные правила создания совместных внешнеторговых компаний в КНР» от 2003 года, Закон КНР «О компаниях», Закон КНР «О предприятиях со 100% иностранным капиталом» от 12 апреля 1986 года, «Правила деятельности представительств зарубежных юридических фирм в КНР», Положение «О порядке регистрации в КНР инвестиционных проектов» [[28]](#footnote-28) и другие. Указанные документы постоянно совершенствуются и обновляются.

Основную работу в отношении регулирования притока иностранного капитала (инвестиций) в Китай выполняют Госсовет КНР, Госкомитет по реформе и развитию, Министерство коммерции, Министерство иностранных дел, Министерство финансов, Госкомитет по контролю за банковской деятельностью, Государственное таможенное управление, Китайская международная торговая палата, Управление Торгово-Промышленной Администрации[[29]](#footnote-29).

Закон КНР «О предприятиях с иностранным капиталом» определяет, что Китайская Народная Республика разрешает иностранным предприятиям и другим хозяйственным организациям или отдельным лицам (иностранным инвесторам) создавать в Китае предприятия иностранного капитала и осуществляет охрану законных прав и интересов таких предприятий для расширения внешнеэкономического сотрудничества и технического обмена,

Под предприятием иностранного капитала понимается предприятие, созданное в Китае полностью на основе капитала иностранного инвестора согласно соответствующим законам Китая. К данным предприятиям не относятся филиалы иностранных предприятий и других хозяйственных организаций в Китае.

Согласно данному закону, капиталовложения иностранного инвестора, получаемая прибыль и иные законные права и интересы иностранного инвестора охраняются китайскими законами. Но и предприятие иностранного капитала обязано соблюдать китайские законы и постановления и не наносить вред общественным интересам Китая.

Статья 6 гласит, что заявка на создание предприятия иностранного капитала рассматривается и утверждается компетентным органом по внешнеэкономическим связям и внешней торговле Государственного совета либо органом, которому Государственный совет предоставит это право. Орган по рассмотрению и утверждению заявок должен в течение 90 дней с момента получения заявки принять решение о разрешении или об отказе. После получения разрешения на создание предприятия иностранного капитала иностранный инвестор в течение 30 дней с момента получения свидетельства о таком утверждении должен обратиться в Главное управление торгово-промышленной администрации с просьбой о регистрации и выдаче разрешения на ведение хозяйственной деятельности. Дата выдачи разрешения на хозяйственную деятельность предприятия иностранного капитала и является датой создания данного предприятия.

Предприятие иностранного капитала, если оно соответствует требованиям китайских законов относительно юридического лица, приобретает на законных основаниях права китайского юридического лица (статья 8).

Главное управление торгово-промышленной администрации производит проверки и осуществляет контроль за предприятием иностранного капитала. Тем не менее, согласно статье 11, предприятие иностранного капитала осуществляет хозяйственно-управленческую деятельность согласно утвержденному уставу и без вмешательства извне.

По данному закону, предприятие иностранного капитала в Китае обязано вести бухгалтерские книги, осуществлять самостоятельный хозяйственный расчет, представлять требуемую бухгалтерскую отчетность и подчиняться контролю финансовых и налоговых органов. Если предприятие иностранного капитала в Китае отказывается вести бухгалтерские книги, то финансовые и налоговые органы могут наложить штраф, а Главное управление торгово-промышленной администрации может потребовать прекращения хозяйственной деятельности или аннулировать разрешение на ведение деятельности.

В 15 статье данного закона особо отмечается что сырье, топливо и другие материальные ресурсы, которые необходимы предприятию иностранного капитала в пределах, разрешенных для осуществления хозяйственной деятельности, могут закупаться в Китае и на мировом рынке.

Так же законом отмечено, что все виды страхования предприятия иностранного капитала должны осуществляться страховыми компаниями, находящимися в Китае.

Согласно закону КНР «О предприятиях со 100% иностранным капиталом», предприятия со 100% иностранным капиталом – это предприятия, основанные в КНР зарубежными инвесторами, полностью на свои собственные средства, в соответствии с действующими китайскими законами. Данный термин не включает в себя филиалы, созданные в КНР зарубежными инвесторами (статья 2).

Предприятия со 100% иностранным капиталом должны использовать современную технологию и оборудования или сбывать всю или большую часть своей продукции за пределами КНР. В законе отмечается, что положения, касающиеся видов деятельности, которой не могут заниматься предприятия со 100% иностранным капиталом или налагающие определенные ограничения, будут разработаны Госсоветом.

 Инвестиции, сделанные в КНР зарубежным инвестором, заработанная им прибыль и другие законные права и интересы находятся под защитой законов КНР. Предприятия со 100% иностранным капиталом должны соблюдать законы КНР и не должны предпринимать каких-либо действий, наносящих ущерб общественным интересам КНР.

Процедура подачи заявления на создание предприятия со 100% иностранным капиталом совпадает с процедурой, указанной в законе «О предприятиях с иностранным капиталом». Предприятие со 100% иностранным капиталом, соответствующее условиям для того, чтобы согласно китайским законам считаться юридическим лицом следует рассматривать в качестве такового.

Статья 11 гласит, что о производственных и деловых программах предприятия со 100% иностранным капиталом докладывают для регистрации компетентным властям. Предприятие со 100% иностранным капиталом свободно от вмешательства в его дела и управление до тех пор, пока оно работает в соответствии с принятым уставом.

Предприятие со 100% иностранным капиталом также должно завести в Китае свои бухгалтерские книги, проводить независимый аудит, предоставлять для проверки свои финансовые отчеты и ведомости иначе могут приказать приостановить свою деятельность или отозвать лицензию на ведение деятельности.

Статья 15 подтверждает, что предприятие со 100% иностранным капиталом, действуя в пределах установленных для него рамок деятельности, может покупать, в Китае или на мировом рынке сырье и полуфабрикаты, горючее и другие необходимые ему материалы. В случае, если вышеуказанное может быть получено как в Китае, так и за рубежом, предпочтение должно оказываться китайским источникам.

Статья 16 определяет что редприятие со 100% иностранным капиталом должно обращаться за нужными ему страховыми услугами в страховые компании Китая.

Согласно статье 18 предприятие со 100% иностранным капиталом должно вести дела с иностранной валютой в соответствии с действующими государственными положениями, должно открыть счет в Центральном банке КНР или в банке, указанном китайскими органами, ведающими вопросами контроля зарубежной валюты. Также должно заботиться о балансе поступлений и выплат в иностранной валюте. Если предприятие, с разрешения полномочных властей, продает свою продукцию в Китае и в этой связи испытывает дисбаланс в иностранной валюте, то эти власти отвечают за оказание помощи предприятию в целях ликвидации дисбаланса.

Статья 23 предусматривает разработку в соответствии с существующим законом, подробных правил и инструкций для проведения в жизнь данного закона, которые должны быть сформулированы отделом при Госсовете, отвечающим за внешнеэкономические отношения и торговлю. В соответствии с Законом «О совместных предприятиях с иностранным капиталом»[[30]](#footnote-30)Китайская Народная Республика разрешает иностранным компаниям, предприятиям и прочим хозяйственным организациям или отдельным лица (сокращенно именуемым как иностранные партнеры) в соответствии с принципом равноправия и взаимной выгоды и с разрешения Правительства Китая организовывать в пределах Китайской Народной Республики совместные предприятия с китайскими компаниями, предприятиями и прочими хозяйственными организациями (именуемыми как китайские партнеры).

Подписанные партнерами по совместным предприятиям соглашения, договоры, уставы надлежит представлять для рассмотрения и утверждения компетентным государственным органам по вопросам внешнеэкономических связей и внешней торговли. Органы по рассмотрению и утверждению обязаны в течение трех месяцев принять решение об утверждении или отказе в нем. Совместное предприятие после получения разрешения обращается в компетентный орган Государственной торгово-промышленной администрации для регистрации, получает «Удостоверение о хозяйствовании» и начинает функционировать.

Формой совместного предприятия является компания с ограниченной ответственностью (статья 4). В зарегистрированном капитале совместного предприятия доля инвестиций иностранного партнера, как правило, не может быть ниже 25 %. Партнеры по совместному предприятию получают прибыль, несут риск и убытки согласно доле в зарегистрированном капитале. Если зарегистрированный капитал партнера передается, необходимо получить согласия всех партнеров по совместному предприятию. Статья 5 определяет что партнеры по совместному предприятию могут осуществлять инвестиции наличными деньгами, материальными средствами, правами промышленной собственности.

Техника и оборудование, выступающие в качестве инвестиций иностранного партнера, должны быть действительно передовыми, отвечающими потребностям Китая. Если умышленно поставляемые отсталые техника и оборудование причиняют убытки, то убытки подлежат возмещению.

Инвестиции китайского партнера могут включать право пользования земельными участками, предоставляемыми на период деятельности совместного предприятия. Если право пользования земельным участком не выступает в качестве части инвестиций китайского партнера, совместное предприятие обязано уплатить Правительству КНР за пользование участком.

Упомянутые выше инвестиции должны быть определены в договоре о совместном предприятии и в его уставе, стоимость инвестиций (за исключением земельных участков) устанавливается партнерами путем консультаций.

Согласно соответствующим государственным налоговым и административным установлениям совместное предприятие может пользоваться налоговыми льготами в виде снижения налоговых ставок или освобождения от уплаты налогов. Иностранный партнер в случае реинвестиции своей доли чистой прибыли в пределах Китая может ходатайствовать о возвращении уже внесенной части подоходного налога.

В соответствующих валютных делах совместное предприятие должно действовать строго в соответствии с положением Китайской Народной Республики о контроле за иностранной валютой (статья 8).

Статья 9 устанавливает что роизводственно-хозяйственные планы совместных предприятий должны доводиться до сведения компетентных ведомств и исполняться посредством хозяйственных договоров.

Необходимые совместному предприятию сырье, топливо, комплектующие следует закупать преимущественно в Китае, также можно закупать их непосредственно на международном рынке за счет собственных валютных средств.

Совместные предприятия поощряются к сбыту продукции за пределами Китая. Экспортная продукция может сбываться на внешнем рынке непосредственно совместными предприятиями либо соответствующими организациями по их поручению, также разрешается сбыт через китайские внешнеторговые организации. Продукция совместных предприятий может сбываться и на китайском рынке. При необходимости совместное предприятие может создать филиал за пределами Китая.

В случае спора между партнерами, который совет дирекоров не может разрешить путем консультаций, спор регулируется китайскими арбитражными органами либо другими арбитражными органами, о которых договорятся партнеры (статья 14).

Более подробно установленные процедуры и правила рассматриваются в «Положении Китайской Народной республики о применении Закона о предприятиях с иностранным капиталом»[[31]](#footnote-31). Положение состоит из XIII глав, а именно: Глава I. Общие положения; Глава II. Порядок создания; Глава III. Организационная форма и зарегистрированный капитал; Глава IV. Способы инвестиций и сроки; Глава V. Пользование землей и связанные с этим расходы; Глава VI. Закупка и сбыт; Глава VII. Налоги; Глава VIII. Валютный контроль; Глава IX. Финансы и отчетность; Глава X. Рабочие и служащие; Глава XI. Профсоюз; Глава XII. Срок деятельности, прекращение деятельности и ликвидация; Глава XIII. Дополнительные установления.

Согласно положению создание предприятий иностранного капитала должно не только способствовать экономическому развитию китайской нации, вести к достижению экономической эффективности, а также соответствовать, по меньшей мере, одному из следующих условий:

1) предприятие должно использовать передовую технологию и оборудование, развивать производство новой продукции, экономить энергоносители и сырье, производить высококлассную продукцию, которая может замещать импортируемую;

2) стоимость экспортируемой продукции за год должна превышать 50% от стоимости всей годовой продукции, должен осуществляться баланс доходов и расходов в иностранной валюте или валютные доходы должны превышать расходы.

Статья 4 запрещает создание предприятий иностранного капитала в следующих областях:

1) периодическая печать, издательства, радио, телевидение, кино;

2) внутренняя и внешняя торговля, страхование;

3) почтово-телеграфная связь;

4) иные области деятельности, в которых Правительством Китая запрещается создание предприятий иностранного капитала.

Ограничивается создание предприятий иностранного капитала в следующих областях (статья 5):

1) общественные дела;

2) транспорт;

3) недвижимость;

4) кредиты и инвестиции;

5) аренда.

Заявки о создании предприятий иностранного капитала в одной из выше указанных областей подлежит рассмотрению Министерством внешних экономических связей и внешней торговли КНР, если иное не установлено китайским законодательством.

Заявки о создании предприятия иностранного капитала не утверждаются при наличии одного из следующих обстоятельств (статья 6):

1) ущемление суверенитета Китая либо угроза общественным интересам;

2) угроза государственной безопасности Китая;

3) нарушение китайского законодательства;

4) несоответствие требованиям развития китайской национальной экономики;

5) возможность загрязнения окружающей среды.

Следует отметить, что во II главе подробно описан порядок создания предприятия иностранного капитала (статьи 8-18). Зарубежный инвестор может доверить китайским организациям, оказывающим услуги предприятиям с участием иностранного капитала, или иной китайской хозяйственной организации выполнение требований, установленных в положении, однако в таком случае необходимо заключить договор поручения (статья 14).

В марте 2002 года Госсовет КНР издал указание, регламентирующее дальнейшее развитие сотрудничества КНР с иностранными инвесторами. На этом основании Госкомитет по делам планирования и развития, Госкомитет по делам экономики и торговли и Министерство внешней торговли КНР обнародовали специальный «Каталог отраслевых и региональных приоритетов для привлечения зарубежных капиталовложений». Каталог, отражающий обязательства КНР при вступлении в ВТО, вступил в силу с 1 апреля 2002 года. В отличие от прежнего каталога, который был опубликован в 1995 году, новый каталог обеспечивает большую степень либерализации. Согласно новому Каталогу, все отрасли и сферы деятельности китайской экономики (всего - 371) разделены на четыре категории с точки зрения сотрудничества с иностранными инвесторами; 1) поощряемые - увеличение числа с 186 до 262 пунктов; 2) разрешенные; 3) ограничиваемые - уменьшение со 112 до 75; 4) запрещенные[[32]](#footnote-32).

С момента присоединения к ВТО Китай провел значительную либерализацию законодательства, регламентирующего деятельность иностранных инвесторов на внутреннем уровне капитала. В частности, в апреле 2003 года Министерство торговли КНР выпустило Положение «О слияниях и поглощениях между зарегистрированными в КНР компаниями с участием иностранного капитала и китайскими предпринимателями любой формы собственности». Правила устанавливают, что компании, принадлежащие иностранным инвесторам, имеют возможность осуществить слияние с китайским предприятием любой формы собственности, полностью или частично выкупив его акционерный капитал, либо активы.[[33]](#footnote-33) В первом случае (приобретение акционерного капитала) речь может идти о выкупе зарегистрированного акционерного капитала либо о подписке на дополнительную эмиссию акций китайского предприятия. Во втором случае (приобретение активов) также возможны два варианта: приобретение иностранной компанией активов китайского предприятия в интересах расширения своего бизнеса, либо приобретение иностранным инвестором активов действующего китайского предприятия с последующим созданием на этой основе новой иностранной, либо совместной компании. Предусматривается, что оценка бизнеса и активов китайских компаний должна быть предварительно произведена профессиональными оценщиками, передача активов китайской компании иностранному инвестору по цене «существенно ниже» оценочной стоимости не допускается, а доля участия иностранного инвестора в капитале нового иностранного (совместного) предприятия, создаваемого на основе сделки по слиянию-поглощению, как правило, не должна быть ниже 25%[[34]](#footnote-34).

Положение содержит и ряд статей, связанных с опасениями китайской стороны относительно получения компаниями, возникающими в КНР на основе трансграничных сделок слияния-поглощения, избыточной власти на рынке. Дело в том, что ряд крупных иностранных компаний уже сегодня занимают, по сути дела, монопольное положение в отдельных секторах внутреннего рынка КНР[[35]](#footnote-35).

В этой связи в Положении установлено, что трансграничные сделки слияний-поглощений подлежат специальному административному контролю, если:

а) годовой оборот какой-либо из сторон сделки на китайском рынке превышает 1,5 млрд. ю.;

б) какая-либо из сторон сделки в течение года поглотила более 10 предприятий аналогичного профиля;

в) доля какой-либо из сторон на китайском рынке достигает 20%;

г) совершение сделки ведет к появлению новой компании, контролирующей по меньшей мере 25% соответствующего рынка в КНР.

Процесс трансграничного слияния активов в китайской экономике быстро набирает обороты. Регулярно поступают сообщения о весьма крупных операциях такого рода в различных секторах экономики. Так, в июне 2003 года японский автомобилестроительный гигант «Ниссан Мотор Ко» на основе приобретения активов китайского государственного автозавода «Дунфан» создал совместное предприятие с зарегистрированным капиталом в 16,7 млрд. ю. (2 млрд. долл.) и 74 тыс. занятых.[[36]](#footnote-36)

В целом, данное Положение регламентирует, придает прозрачность и тем самым существенно облегчает приток в КНР иностранных инвестиций посредством приобретения и реструктуризации действующих китайских предприятий.

Составной частью инвестиционного сотрудничества является научно-технологическое сотрудничество двух стран. Одним из условий эффективной коммерческой реализации научно-технической продукции является ее правовая защищенность. В Китае защита прав на интеллектуальную собственность регулируется такими законодательными актами как Патентный Закон, Закон «О товарных знаках», Авторский Закон, Закон «О недобросовестной конкуренции», а также Положения, запрещающие действия, имеющие следствием распространение производственных тайн, Положения о регулировании экспорта и импорта технологий. Однако если говорить о реально действующей правовой системе, обеспечивающей защиту прав на интеллектуальную собственность, то, в целом, правовая система КНР приведена в соответствие с требованиями Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), хотя вопрос о совершенствовании системы относительно некоторых проблем остается актуальным. Так, например, в течение длительного времени не решается, а скорее усугубляется такая проблема, как изобилие поддельных и других контрафактных товаров, произведенных на территории Китая. В ежегодном Докладе 2006 года Министерства Внешней Торговли и Промышленности Японии «О несоответствии торговой политики ведущих торговых партнеров системе ВТО» говорится о том, что для того, чтобы исправить ситуацию в лучшую сторону необходимо не только совершенствовать правовую систему, но и применять радикальные меры для осуществления законодательных актов. Еще одной проблемой в данной области является проводимая в Китае политика протекционизма. В частности, в указанном выше Докладе Японии в качестве доказательства протекционистской политики приводится неосведомленность официальных должностных лиц, ответственных за региональные административные органы, в области защиты прав на интеллектуальную собственность. Отмечены случаи, когда местные власти неофициально уведомляли производителей контрафактной продукции о возможности применения по отношению к ним суровых мер, так как понимали, что такие производители приносят значительную прибыль местному району[[37]](#footnote-37).

Характерная особенность китайского законодательства состоит в том, что законодательные акты разрабатываются неспешно, основательно и редко подвергаются пересмотру. Положения, разрабатываемые в развитие законов, утверждаются обычно спустя четыре с лишним года после самих законов. Следует отметить тщательную проработку деталей в китайском законодательстве, особенно в подзаконных актах, что способствует реализации установлений на практике. В китайском законодательстве об иностранных инвестициях имеются четкие и недвусмысленные указания о роли центральной исполнительной власти, в том числе Министерства внешнеэкономических связей и внешней торговли страны.

Китайское законодательство об иностранных инвестициях отличается жесткостью, скрытыми и явными угрозами и предупреждениями в адрес потенциальных партнеров по сотрудничеству, подчеркиванием односторонних интересов Китая. Для китайского законодательства характерны серьезные недостатки:

- отсутствие четкого указания о том, каким именно является применяемый режим иностранного инвестирования (национальный режим и/или режим наибольшего благоприятствования);

- отсутствие четко прописанных гарантий для иностранных инвесторов. По существу нет гарантий, что экономические условия инвестирования, существовавшие в момент заключения договора или соглашения, будут стабильными на весь период сотрудничества или, по крайней мере, на длительный срок (пять-десять лет). В большинстве случаев законодательством предписывается, что сотрудничество в инвестиционной области имеет ограниченные сроки. Видимо, китайское руководство считает такое сотрудничество вынужденной, временной мерой;

- для инвестиционного сотрудничества в рамках совместного предпринимательства поставлено ограничение минимальной доли иностранных инвестиций (не ниже 25%)[[38]](#footnote-38);

- для решения вопроса о регистрации предприятий с иностранными инвестициями в большинстве случаев (кроме кооперационных предприятий с китайским и иностранным участием) требуется не менее трех месяцев;

- китайское законодательство содержит весьма жесткие предписания относительно закупок товаров на китайском внутреннем рынке;

- китайское законодательство содержит строгие предписания в части объемов продаж товаров отечественного производства на международном рынке;

- требования к иностранным инвесторам до мелочей зарегулированы по срокам, графикам и последовательности формирования уставных фондов предприятий с иностранными инвестициями, а также по качеству и техническому уровню оборудования и других материальных ресурсов, ввозимых в качестве товарного наполнения уставных фондов;

- иностранные инвесторы поставлены в чрезмерно строгие рамки ведения бухгалтерского учета, осуществления валютных и финансовых расчетов.[[39]](#footnote-39)

Из всего вышеперечисленного можно сделать следующие выводы:

1. Деятельность инвесторов в Китае регулируется такими основными законодательными актами, как Законом КНР «О совместных предприятиях с китайским и иностранным капиталом», Законом КНР «О предприятиях с иностранным капиталом» и другими. А также значительным количеством подзаконных нормативных документов (указаний, инструкций и др.) по тематике учреждения, производственной и коммерческой деятельности предприятий с участием иностранного капитала. Указанные документы постоянно совершенствуются и обновляются.
2. Со временем вступления Китая в ВТО, в стране проводится активное изменение законодательной системы в области привлечения инвестиций в страну, защиты прав инвесторов в соответствии с требованиями ВТО. К таким положительным моментам можно отнести: открытие доступа для зарубежных инвестиций в такие отрасли как телекоммуникации, городское газоснабжение, теплоснабжение, водоснабжение, зарубежные инвестиции в которые ранее были полностью запрещены; отмена положения, обязывающего иностранные предприятия отдавать приоритет китайскому сырью при производстве готовой продукции; расширены возможности для иностранных предпринимателей в розничной и оптовой торговле; развитие инвестиционных зон, предоставляющих значительные налоговые льготы.
3. При этом остается ряд проблем, затрудняющих свободный доступ прямых иностранных инвестиций в страну. Среди таких проблем инвесторы выделяют следующие: сложный порядок взимания налогов, отсутствие урегулированной системы разрешения споров, а главное отсутствие защищенности прав инвесторов, прежде всего, недостаточная защита прав на интеллектуальную собственность.

Таким образом, исследуя нормативно-правовую базу регулирования иностранных инвестиций в КНР, можно сказать, что Китай достиг огромных успехов в сфере регулирования инвестиционной сферы, проводит всестороннюю реформу законодательной базы в области инвестиционной деятельности для улучшения благосостояния народа страны и развития экономики государства.

##

## 1.2 Инвестиционный климат в КНР

В рамках процессов трансформации мировой экономики и международных экономических отношений под мощным воздействием процессов глобализации, интернационализации, научно - производственно - информационной революции, формирования глобального информационного общества, и обострения международной, межстрановой и внутристрановой конкуренции резко усилилась дифференциация стран мира. Для развивающихся стран сейчас центральной проблемой их экономического развития в условиях этих процессов является именно обеспечение доступа к мировым финансовым, научно-техническим и научно-технологическим ресурсам, которые все в большей степени оказываются под контролем развитых стран (их ТНК и ТНБ). В этих условиях резко возрастает значение и роль формирования инвестиционного климата для привлечения внешних источников финансирования.

Инвестиционный климат – это экономические, политические, финансовые условия, оказывающие влияние на приток внутренних и внешних инвестиций в экономику страны. Благоприятный климат характеризуется политической устойчивостью, наличием законодательной базы, умеренными налогами, льготами, представляемыми инвесторам.[[40]](#footnote-40)

Пресс-представитель министерства коммерции КНР Яо Цзянь 16 марта 2009 года в Пекине, на регулярной пресс-конференции заявил, что Китай по-прежнему является одной из стран мира, которые больше всех привлекают наибольшее количество инвестиций, хотя в феврале 2009 года сумма фактического использования иностранных инвестиций в стране составила 5,833 млрд. долларов США, что на 15,81% меньше, чем в аналогичный период прошлого года. Число новых предприятий с участием иностранного капитала составило 1265 - снижение на 13% по сравнению с прошлым годом. В сравнении с январскими показателями темпы падения немного замедлились. Данные свидетельствуют о том, что за первые 2 месяца 2009 года объем фактического использования иностранного капитала составил 13,374 млрд. долларов США, что на 26,23% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Количество новых предприятий с иностранными инвестициями составило 2761, снижение на 36,85% по сравнению с прошлым годом[[41]](#footnote-41).

В настоящее время в сфере прямых международных инвестиций явно наметилось замедление. Ссылаясь на статистические данные ООН, Яо Цзянь сказал, что в 2008 году объем прямых глобальных трансграничных инвестиций сократился на 21 процент, в этом году ожидается дальнейшее сокращение этого показателя на 30-40%. Это «в определенной степени скажется на привлечении Китаем иностранных инвестиций». [[42]](#footnote-42)

Для сравнения, с января по июнь 2007 года были учреждены 18683 новых предприятия с участием иностранных капиталов, что на 5.4% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По состоянию за январь 2008 г. были учреждены 2918 новых предприятий с участием иностранных инвестиций, что снизилось на 13.41% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года[[43]](#footnote-43). С января по октябрь 2008 г. были учреждены 22736 новых предприятий с участием иностранного капитала при снижении на 26,24%, объем фактически освоенных иностранных инвестиций составил 81,096 млрд. дол. США с приростом на 35,06%.[[44]](#footnote-44)

Однако Китай по-прежнему очень привлекателен для прямых международных инвестиций. По итогам исследования, проведенного американо-китайской торговой комиссией, 88% иностранных респондентов –предприятий, которые инвестируют в Китай, получают прибыль, у 81% из них показатель прибыли превышает коэффициент подобной прибыли во всем мире, 85% предприятий ставят Китай на первое место в своих планах развития собственного бизнеса за рубежом[[45]](#footnote-45).

Чтобы стимулировать иностранных инвестиций, министерство коммерции КНР объявило, что те иностранные компании, объем зарегистрированного капитала которых составляет 100 млн. долларов или ниже, смогут получить одобрение на свою деятельность со стороны главных коммерческих ведомств на уровне провинций. Министерство коммерции также заявило, что будут поощрять иностранных бизнесменов делать инвестиции в сферу новой и высокой техники, сферу экономии энергии и охраны окружающей среды, в современный сервис, содействовать отраслевому развитию в государственных зонах технико-экономического освоения.

Главный специалист в области макроэкономики Су Чан считает, что региональное регулирование иностранных инвестиций поможет добиться эффекта взаимной выгоды, благодаря оптимальному сочетанию с региональным размещением. Су Чан сказал: «Например, компания Фушикан закрыла предприятия в Шэньчжэне, но открыла новые в Шаньси. Шанхайское предприятие по изготовлению компьютерных чипов перевело производствоо в город Чэнду. Новое перемещение, возможно, будет полезным для стабилизации китайской экономики на длительную перспективу». Господин Су Чан считает, что, по сравнению с другими экономическими сообществами Китай, имеют намного большие преимуществ в привлечении иностранного капитала [[46]](#footnote-46).

Китай остается привлекательным для иностранных инвесторов благодаря своей растущей экономике, наличию сравнительно большого количества капиталов и постоянно улучшающемуся инвестиционному климату.

Для стабилизации уровня привлечения иностранного капитала и повышения качества его использования, как отметили в Министерстве Коммерции КНР, в 2009 году внимание будет акцентировано на четырех направлениях, а именно - совершенствовании условий для инвестирования, оптимизации структуры размещения иностранных инвестиций с повышением доли высокотехнологичных отраслей, сферы энергосбережения и охраны окружающей среды и индустрии услуг, поощрении инвестирования в Центральный и Западный Китай, содействии стимулирующей роли иностранного капитала в реформировании отечественных предприятий и модернизации китайского производства. Представитель министерства Яо Цзянь высказал мнение, что благодаря дальнейшему совершенствованию правовой среды и системы правительственных услуг, а также набирающей обороты урбанизации в стране в 2009 году сохранится рост притока иностранных инвестиций. [[47]](#footnote-47)

Важнейшим фактором привлечения прямых иностранных инвестиций в Китай является эффективная деятельность по формированию и улучшению инвестиционного климата в стране.

Китайское правительство готово уделять больше внимания улучшению инвестиционного климата и качеству иностранных инвестиций, сообщал вице-премьер Госсовета КНР Ван Цишань, выступая 8 сентября 2008 на форуме по вопросам международных инвестиций в рамках 12-й Китайской международной инвестиционно-торговой ярмарки. Он отмечал, что китайское правительство планирует в дальнейшем усовершенствовать систему рыночной экономики, усилить работу по созданию законодательной базы и защите интеллектуальной собственности, и таким образом создать более справедливый, прозрачный и стабильный климат для инвесторов. Ван Цишань также сообщил, что правительство намерено в полной мере проявить роль иностранных инвестиций в таких сферах, как стимулирование самостоятельных инноваций, интенсификация индустрии, обеспечение баланса развития регионов и т.д. По его словам, китайское правительство оказывает активное содействие зарубежным инвесторам в их участии в возрождении старых промышленных баз Северо-Восточного Китая и развитии западных районов страны, и, вместе с тем, вводит строгие ограничения[[48]](#footnote-48).

Иностранным инвесторам запрещено осуществлять инвестиции, затрагивающие национальную безопасность Китая, причиняющие ущерб социально-экономическому развитию страны и общественным интересам, загрязняющим окружающую среду.

Как сообщается, за годы после начала проведения в Китае политики реформ и открытости объем освоенных Китаем иностранных инвестиций превысил 700 млрд. долларов. Свыше 100 отраслей индустрии услуг Китая открыты для зарубежного капитала.[[49]](#footnote-49)

 Важным фактором, обусловливающие приток ПИИ в Китай является быстро развивающаяся экономика страны. Стоимость валового внутреннего продукта с 1991 год по 2001 год увеличилась в 4,4 раза. Темп роста ВВП Китая поддерживался на уровне выше 7%. Если по общему объему импорта и экспорта Китай занимал в мире 32-е место в 1978 году,- 10-е в 1997 году, то в 2001 году - 6-е место. Курс китайской валюты сохранял стабильность. За этот период снизились темпы инфляции: в 2001 году общий уровень цен повысился лишь на 0,7%. Развитие экономики привело к улучшению рыночной инфраструктуры, повышению уровня жизни народа, что, в свою очередь, повысило привлекательность Китая для иностранных инвесторов. Как было намечено XVI Всекитайским съездом Коммунистической партии Китая, к 2020 году ВВП увеличится в 4 раза по сравнению с 2000 годом (ежегодный прирост ВВП составит 7%), ВВП на душу населения достигнет 3 тыс. долл. США, и Китай станет страной со средним доходом в мире.

По опубликованным оценкам, в рейтинге всемирного индекса инвестиционной уверенности привлечения иностранных инвесторов в 2002 году, ежегодно составляемом консалтинговой фирмой А.Т. Kearney, первое место занимает Китай, опередивший бессменного лидера – США. Ключевыми факторами этого успеха авторы индекса называют стабильную политическую обстановку, вступление страны в ВТО и успех в конкурсе на проведение Олимпийских игр 2008 года Предпринимателей не смутило ни состояние банковской системы, пораженной проблемными долгами, ни сомнительная государственная статистика. «Большинство опрошенных говорили, что Китай дает им то, что они особенно ценят: размер рынка и последовательную политику государства по поддержке бизнеса» сказал Пол Лодисина, вице-президент A.T. Kearney и главный координатор проекта[[50]](#footnote-50).

По мнению многих экономистов, в частности российских, к важным факторам для зарубежных инвесторов при размещении своих капиталов в других странах необходимо относить размер рынка. Китай, население которого составляет 1,3 млрд. человек[[51]](#footnote-51), является страной с огромным потенциалом рынка. Иностранные инвесторы рассматривают китайский рынок как довольно емкий, с огромными перспективами роста, поэтому многие из них вкладывают капитал в Китай, прежде всего, чтобы занять этот рынок, а затем уже извлекать прибыль. Такой стратегии придерживаются инвесторы США.

Особенностью деятельности компаний США в КНР является реализация продукции, произведенной на предприятиях с участием американского капитала, на территории самого Китая. Для инвестиционной политики фирм Японии основной фактор вложения капиталов в экономику Китая – дешевая и высококвалифицированная рабочая сила, а также низкие издержки производства.

Вступление Китая во Всемирную торговую организацию (ВТО) - фактор значительного повышения интереса транснациональных корпораций к долгосрочному инвестированию в Китае. Это обусловлено следующими причинами:

- во-первых, вступление в ВТО приводит к радикальному изменению инвестиционной среды в целом для зарубежных инвесторов. Китай, соблюдая принципы ВТО и выполняя соответствующие соглашения, перестраивает нормативно—законодательную базу, регулирующую вопросы международных отношений и обеспечивающую систему защиты собственности иностранных инвесторов в Китае. С начала 2002 года Китай снизил импортные пошлины на 5000 видов товаров с 15,3% до 12%, отменил лицензии на объем импорта зерновых, овечьей шерсти, удобрений и т.д.;

- во-вторых, вступление Китая в ВТО расширяет сферу деятельности ТНК. Разрешение транснациональным корпорациям осуществлять капиталовложения в китайскую экономику в форме слияния и поглощения - одной из самых распространенных форм инвестирования в мире - позволяет им более широкомасштабно инвестировать капитал в китайскую экономику. Открытие для ПИИ таких сфер, как банковское дело, страхование, электронные коммуникации, фондовый рынок, туризм и др., создают более обширное пространство для инвестирования ТНК;

- в-третьих, после вступления Китая в ВТО китайские экспортные товары смогут пользоваться режимом наибольшего благоприятствования, льготами по снижению таможенных пошлин и отмене нетаможенных барьеров, получить больше возможности для развития торговли, для подъема национальной обрабатывающей промышленности[[52]](#footnote-52).

Необходимо обратить внимание на то, что динамика иностранных инвестиций в Китай отличается от тенденций, связанных с движением международных инвестиций в мире. В 1992-1994 годах объем прямых иностранных инвестиций в мире рос медленно, а в Китае значительно увеличивался. В 1995 году прирост общего объема прямых иностранных инвестиций в мире ускорился, а в Китае замедлился. В 1997 г. в мировом масштабе - снизился, а в Китае повысился. В 1998-1999 годах ПИИ в глобальном масштабе развивались быстрыми темпами, а в Китае наблюдалась обратная ситуация; в 2001 году в мире, может быть, впервые проявился спад объемов ПИИ, а в Китае ПИИ возросли на 14,9%[[53]](#footnote-53).

Подобная закономерность обусловлена, следующим:

- во-первых, несмотря на спад мировой экономики в последние годы, китайская экономика стабильно растет, поэтому Китай стал выгодным местом вложения иностранных инвестиций. В 2001г. прирост ВВП Китая составлял около 7,3%, т.е. был в три раза выше, чем в экономически развитых странах. Привлекательность Китая как безопасного и стабильного места для инвестирования капитала повысилась после теракта 11 сентября в США;

- во-вторых, по данным китайских и западных специалистов, новое изменение промышленной структуры в мировом масштабе эффективно влияет на привлечение иностранных инвестиций в Китай. Стабильный рост экономики зависит в настоящее время не столько от научно-технического прогресса, сколько от снижения издержек и расширения рынка.[[54]](#footnote-54) Это вызвало изменения направленности инвестиций в глобальном масштабе. В развитых странах рынок относительно насыщен, и требуется выход на новые рынки. Все это предоставило Китаю хороший шанс привлечь иностранные инвестиции;

- в-третьих, когда улучшалась ситуация инвестирования в мире, факторные преимущества привлечения инвестиций в Китае не вызывали притока зарубежного капитала, но когда ситуация инвестирования в мире ухудшалась, факторные преимущества привлечения инвестиций в Китай проявлялись весьма заметно;

Политика Китая на привлечение иностранных инвестиций остается необратимой, страна продолжит расширять сферу открытости внешнему миру и совершенствовать инвестиционный климат в целях непрерывного расширения масштабов и повышения уровня использования зарубежных инвестиций, а также содействия быстрому и здоровому развитию национальной экономики.

Отсюда, однако, не следует, что в Китае все проблемы, связанные с формированием инвестиционного климата и привлечением иностранных инвестиций, решены.

Инвесторы продолжают сталкиваться с отсутствием прозрачности, непоследовательно насильственных законов и постановлений, слабая защита интеллектуальной собственности, коррупция политики защиты местных фирм, а также ненадежности правовой системы неспособны гарантировать неприкосновенность контрактов. В Китае существует мощнейшая государственная бюрократия, которая имеет огромную власть. Однако в Китае с ней активно борются, причем достаточно жестко. Госаппарат Китая является проводником курса власти на развитие экономической мощи Китая, власть жестко спрашивает с чиновников.

Противоречив механизм урегулирования споров, ни один из которых не независим от правительства. Правительство часто вмешивается в споры высокого профиля. Коррупция может также повлиять на судебныхе решения, местные чиновники могут повлиять на решения национальных судов. Правовая система КНР редко обеспечивает выполнение решений иностранного суда. Иностранные адвокаты не могут выступать в качестве адвокатов в китайских судах, но могут наблюдать разбирательства. Местные органы власти также работают с большой автономией от центрального правительства. Китайские визы, юридические оформление проживания и разрешения на работу, строго регламентированы, и могут сдерживать инвесторов. Иностранные инвесторы, работающие через создание юридических фирм, как правило, в состоянии удовлетворить эти требования. Тем не менее, в марте 2007 года Всекитайское собрание народных представителей приняло новый закон о подоходном налоге, в котором устранены многие налоговые преимущества, которые имеют иностранные инвесторы.

Широкая открытость внешнему миру влечет усиление зависимости национальной экономики от мировой. Это становится особенно опасным в моменты резких колебаний мировой конъюнктуры. Многие иностранцы, пострадавшие от кризиса, закрывают свои предприятия.

С самого начала политики реформ Пекин делал ставку на использование своего основного сравнительного преимущества - гигантских ресурсов дешевой рабочей силы для производства дешевых товаров на экспорт. Такие товары поставляют прежде всего предприятия с иностранным капиталом. Для его привлечения Пекин многие годы создавал путем предоставления различных льгот и привилегий чрезвычайно благоприятный инвестиционный климат, намного более выгодный для иностранцев, чем для отечественных предпринимателей[[55]](#footnote-55). Статистика показывает, что на приток иностранных капиталовложений оказывают влияние не только дешевизна рабочей силы, но и масштаб местного рынка. Крупные страны имеют в этом смысле некоторое преимущество. Международные инвесторы признают высокую инвестиционную привлекательность Китая. КНР оценивается ведущим мировым производителем и наиболее быстро растущим рынком товаров народного потребления, опережает, к примеру, Индию по размерам рынка, инфраструктуре и макроэкономическому климату[[56]](#footnote-56).

Китай предлагает инвесторам комплексную систему стимулов на национальном, региональном и местном уровнях. В особых экономических зонах (ОЭЗ) в Шэньчжэнь, Шаньтоу, Чжухай, Сямынь и Хайнань, 14 прибрежных городах, зонах развития для инвесторов сокращаются национальные и местные подоходные налоги, сборы землепользования и импортные, экспортные пошлины, а также в приоритетном порядке в получении базовых инфраструктурных услуг. Многие предлагают высокий уровень поддержки и услуг для предприятий. Китайские власти также создали целый ряд свободных портов. Наконец, Китай обладает многочисленными национальными парками науки. В наукопарках обеспечена инфраструктура, управление и финансирование поддержки для начинающих иностранных фирм.

В декабре 2003 года Всемирный Банк (ВБ) опубликовал рапорт на тему «Улучшение инвестиционного климата и повышение конкурентоспособности городов Китая: рейтинг 23 китайских городов», который вызвал большой резонанс в Китае. Среди 23 городов в списке, к первой категории А+ были отнесены Ханчжоу, Шанхай, Гуанчжоу и Шэньчжэнь; во вторую категорию А попали Чунцин, Цзянмэнь, Чанчунь и Вэньчжоу; категорию А– представили Тяньцзинь, Далянь, Пекин и Чжэнчжоу; Ухань, Наньчан, Сиань и Чанша были отнесены к категории В+; Чэнду, Гуйян, Куньмин и Наннин – к категории В, Харбин, Ланчжоу и Бэньси – к категории В–[[57]](#footnote-57).

Рейтинг 200 наиболее привлекательных для инвестиции городов рассчитывался согласно «жесткому» и «мягкому» индексам. Вице-президент ВБ Кейт Серра отметила, что «жесткие индексы» подразумевают объекты инфраструктуры, предназначенные для обеспечения электроэнергетики, коммуникаций, транспортной и экологической сфер безопасными и постоянными услугами. В этом отношении Китай справляется «на отлично». «Мягкие индексы» показывают инвестиционный климат, диверсификационную технологическую характеристику, уровень инноваций и научных исследований[[58]](#footnote-58).

В рапорте 2003 года Всемирный Банк выделил требования инвесторов к инвестиционному климату: стабильная макроэкономика и политическая обстановка, стабильная внешнеторговая инвестиционная политика, эффективная система государственного контроля и надзора, гибкость отношений между работодателями и рабочими, эффективность и прозрачность финансирования и системы налогообложения, а также эффективность исполнения соответствующих законов и нормативных актов в сферах экологии, безопасности, здравоохранения и других областях, количество и качество инфраструктуры в электроэнергетике, в сфере транспорта, коммуникаций и банковского обеспечения. Для оценки инвестиционного климата были использованы индексы развития инфраструктуры, ограничения возможности выезда за границу, уровень технической квалификации на рынке рабочей силы, степень интеграции в мировой рынок, доля частных инвестиций, налоговой нагрузке, правовой эффективности и финансировании. Позиции всех городов были определены с учетом вышеперечисленных факторов.[[59]](#footnote-59)

Публикуемые Всемирном банком «Обзоры инвестиционного климата» свидетельствует, что Китай создал в основных промышленных центрах такой инвестиционный климат, которому многие развивающиеся страны могут лишь завидовать, и это относится не только к уровню зарплат и ставкам валютного курса. Как показывают названные исследования, в ведущих индустриальных центрах издержки, вызванные недостатком инфраструктуры, преступностью, взяточничеством, правовым регулированием и трудностями обеспечения исполнения контрактов, охватывают в среднем менее 14%. Это намного меньше аналогичного показателя в таких странах, как Бразилия и Пакистан. Китаю предстоит пройти еще длинный путь, особенно в плане распространения аналогичных улучшений на остальные районы страны, однако в свете сказанного его успехи не вызывают сомнений.[[60]](#footnote-60)

Государство поощряет иностранных инвесторов за участие в китайских приоритетных проектах и программах (электроника, вычислительные отрасли, энергосберегательные и экологические технологии, валютно-доходные отрасли, объекты с новыми технологиями и новым оборудованием последнего поколения и др.)

В Китае отмечается резкое сокращение объемов прямых иностранных инвестиций, которые всегда были одним из важнейших факторов быстрого экономического роста страны. Впрочем, китайское правительство настроено достаточно оптимистично и считает, что в долгосрочной перспективе приток инвестиций стабилизируется. Так или иначе, правительство КНР уже продемонстрировало решимость бороться с экономическими потрясениями, выделив на поддержку основных отраслей народного хозяйства 4 трлн. юаней. Этот стимуляционный антикризисный пакет мер рассчитан на ближайшие два года и может быть дополнен, «если в этом возникнет необходимость». В целом, власти сейчас рассчитывают крупными инвестициями поддержать экономический рост, направляя средства на «социально значимые проекты», а также стимулирование внутреннего спроса. Китайское правительство признается, что это будет непростая задача, однако для ее выполнения «есть все необходимые условия».

Власти Китая делают очень многое для дальнейшего развития конкурентного инвестиционного климата. Они создают современную рыночную инфраструктуру, активно работают над строительством автодорог, железнодорожных путей, развитием энергетики. В стране идет настоящий строительный бум, бурно развиваются города. Имеются серьезные планы по развитию атомной энергетики. Китай уже давно используют привлечение частных инвестиций для строительства платных дорог и инфраструктуры. Имеются амбициозные планы по строительству аэропортов, регионального развития. По общей протяженности скоростных автострад Китай занимает 2 место в мире - 41 тыс.км.[[61]](#footnote-61). В 1999 году создана система кредитования частного жилищного строительства, призванная решить жилищную проблему путем использования сбережений населения.

Слишком высокие показатели производственных накоплений (инвестиций) могут повлечь за собой недостаток потребительского спроса, затруднения в реализации продукции. Так, в КНР периодически (1986-1988, 1993-1995) возникали «перегревы» экономики, связанные с чрезмерным расширением фронта капитального строительства и кредита, вызывавшие инфляционные тенденции, перебои в работе транспорта и энергетики. В таких случаях экономику «охлаждают»: ограничивают кредит и повышают ставку ссудного процента, вводят административные ограничения на новое строительство и перепродажу жилья, замораживают цены и деловую активность в секторе недвижимости. Одним из индикаторов «перегрева» экономики служит слишком высокий рост цен на рынке недвижимости. В 2005 году он составил в КНР 6.6%. Однако без постоянного увеличения инвестиций экономический рост не бывает стабильным[[62]](#footnote-62).

В 2009 году главными задачами торгово-промышленных административных ведомств станут дальнейшее формирование благоприятных условий для устойчивого развития предприятий с участием зарубежных инвестиций, совершенствование механизма инноваций, усиление консультационно-управленческой работы, а также предоставление предприятиям всех необходимых условий для их регистрации.[[63]](#footnote-63)

С самого начала «политики внешней открытости» установлен и по сей день фактически сохраняется льготный инвестиционный режим для иностранных вкладчиков капитала.

Практика широкого привлечения иностранных инвестиций в экономику Китая и, одновременно, государственная политика по формированию благоприятного и эффективного инвестиционного климата в стране явились прямым следствием и составной частью единой долгосрочной государственной стратегии социально-экономического развития Китая.

Широкомасштабное (с 1978 года) привлечение ПИИ и эволюционное формирование инвестиционного климата осуществляются в Китае на базе долгосрочной инвестиционной стратегии, совершенствуются с ходом осуществляемых реформ и с долгосрочными целями развития экономики страны.

К числу привлекательных, стимулирующих факторов инвестиционного климата для ПИИ в Китае следует отнести: стратегические положение Китая в АТР, прогрессирующее расширение внутреннего рынка страны, наличие многих инвестиционных ресурсов (сырья, рабочий силы и др.), политическую стабильности, возможности реэкспорта, быстрое развитие инфраструктуры, низкую подоходную ставку, наличие крупных финансовых ресурсов в международном финансовом центре Сянган (Гонконг) и ряд других.

Созданный в КНР благоприятный инвестиционный климат, способствует как, привлечению ПИИ в экономику страны, так и, что не менее важно, превращению Китая в глобального игрока, без которого невозможно представить эффективное развитие международного экономического сотрудничества (особенно в зоне АТР).

Улучшению инвестиционного климата в КНР во многом способствует создание зон совместного предпринимательства. Эти зоны характеризуются разнообразием форм, гибкой адаптацией к местным условиям, что позволяет добиваться увеличения темпов экономического роста в зонах эффективного освоения иностранных инвестиций с учетом приоритетных направлений развитии экономики КНР.

Таким образом, привлекательность КНР как реципиента иностранного капитала определяется поддержанием высокого уровня социально-экономической и политической стабильности, наличием емкого внутреннего рынка и дешевой рабочей силы, а так же активной национальной инвестиционной политикой.

## 1.3 Отраслевое размещение прямых иностранных инвестиций на территории КНР

Отраслевая структура иностранных инвестиций в КНР характеризуется опережающим ростом вложений в обрабатывающую промышленность, где особенно велика доля живого труда в стоимости конечной продукции. Если в 1997 году сюда поступило 62,1% прямых иностранных инвестиций, то в 2005 году - 70%. При этом положительным сдвигом в отраслевом срезе иностранных инвестиций в последние годы является возрастание доли техноемких производств, включая предприятия по глубокой переработке сырья, а также наукоемких и высокотехнологичных отраслей.[[64]](#footnote-64)

За последние годы произошла трансформация ПИИ транснациональных компаний в Китай. Это проявляется в увеличении доли новейших технологий, передаваемых ТНК предприятиям с участием иностранного капитала, расширении сети научно-исследовательских центров, создаваемых крупнейшими ТНК на территории Китая, активном участии ТНК в переподготовке национальных кадров КНР, росте капиталовложений ТНК в высокотехнологичные, а не трудоемкие отрасли в Китае.

Раньше технологии, используемые в Китае международными корпорациями, считались передовыми по сравнению с технологиями, применяемыми на китайских национальных предприятиях. Но, как правило, они отставали от уровня передовых технологий «материнской» компании обычно на 10-15 лет. В 2001году ситуация изменилась, и число предприятий, использовавших самые передовые технологии «материнской» компании составило 40% [[65]](#footnote-65).

В 1997 году при производстве автомобилей, выпускаемых предприятиями с участием иностранного капитала, вообще не использовались новые технологии, а в 2001 году почти 70% продукции совместных автомобильных предприятий производилось по самой передовой технологии. В 2002 году 10 из 13 последних моделей автомобилей, произведенных совместными предприятиями, соответствовали мировому уровню. Увеличилось количество научно-исследовательских центров. Если в 1997 году ТНК было создано 24 научно-исследовательских экономических центра, то в 2001 году число таких научно-исследовательских центров достигло 124, не менее 16 из них являются научными базами мирового уровня. Инвесторы наращивают объемы вкладов капитала в наукоемкие отрасли: на долю электроники и телекоммуникаций приходилось 6,1% в 1997 году и 15,1% в 2001 году от общего объема ПИИ[[66]](#footnote-66).

Предприятия с участием иностранного капитала являются важным каналом поступления в КНР современной техники и технологии. Они обеспечивают более 60% общего числа контрактов в сфере технологического трансферта и свыше половины их общей стоимости. При этом в начале XXI в. в связи с повышением внимания китайских властей к качеству экономического роста происходит последовательное стимулирование транснациональных корпораций к переносу в КНР всех стадий производственного цикла, включая его наиболее технологически емкую часть - научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. Этому способствует и быстрое развитие соответствующих секторов внутреннего рынка КНР. По состоянию на конец 2005 года крупнейшие транснациональные корпорации («Майкрософт», «Интел», «Дженерал моторз», «Хонда», «Сименс», «Нортел», «Фольксваген» и др.) открыли в Китае 750 центров по освоению и развитию современных технологий[[67]](#footnote-67).

Инвестиции ТНК сосредоточены, главным образом, в капиталоемких и наукоемких отраслях - микроэлектроника, автомобилестроение, телекоммуникации, приборостроение, фармацевтика, химическая промышленность. Инвестиции пятисот крупнейших ТНК в такие отрасли, как электроника, телекоммуникация, транспорт и связь, химические материалы и продукты составляют 55% от общей суммы инвестиций в Китае. Крупные международные компании не склонны вкладывать средства в производство тканей, одежды и в другие отрасли, требующие использования большего количества рабочей силы. Инвестиции ТНК в подобные отрасли составляют только 2% от общих вложений в Китай[[68]](#footnote-68).

Определенное внимание зарубежные вкладчики капитала уделяют и таким областям экономической деятельности, как офисное и жилищное строительство, а также сфера услуг, в которые стабильно поступает 9-11 и 6-7% инвестиций соответственно.[[69]](#footnote-69) Объем ПИИ в отрасли услуг значительно возрос после вступления Китая в ВТО. Так, в первую половину 2002 года приток ПИИ в такие сферы как страхование, здравоохранение, юриспруденция, туризм, оптовая и розничная торговля составил 5,93 млрд. долл. и увеличился на 76,5% по сравнению с аналогичным периодом 2001 года[[70]](#footnote-70).

В последние годы отмечается снижение интереса иностранных инвесторов к электроэнергетике. В 2005 году она привлекла лишь немногим более 2,3% притока прямых зарубежных инвестиций против примерно 5% в конце 1990-х годов. Это связано с неоправдавшимися ожиданиями иностранных предпринимателей в отношении реформы китайской электроэнергетики. Отсутствие реальных сдвигов в либерализации тарифообразования на фоне более чем двукратного роста рыночных цен на уголь в 2003-2004 годах обусловило резкое снижение рентабельности в электроэнергетике КНР. Ситуация осложняется исключительной ориентацией электроэнергетики на внутренний рынок и ее жесткой зависимостью от внутреннего платежеспособного спроса[[71]](#footnote-71).

Однако наметившееся снижение инвестиций в отрасли с большим энергопотреблением не приведет к серьезным последствиям для столичной экономики, заявили в Городском статистическом управлении Пекина в апреле 2008 года. В январе - марте 2008 года в Пекине объемы инвестиций в химическую промышленность, производство цемента и черную металлургию снизились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года соответственно на 45,9, 53,3 и 76,9 процента. В течение 7 лет Пекин готовился к Олимпийским играм 2008 года, направляя главные усилия на улучшение состояния окружающей среды и транспорта, отметила официальный представитель Горстата Юй Сюцинь. По ее словам, «скрепя сердце, городские власти приняли немало серьезных решений о перестройке некоторых отраслей - серьезно загрязняющих среду, потребляющих большое количество энергии или работающих в сфере сырьевых ресурсов». В качестве примера она привела металлургическую корпорацию «Шоуду». Вопрос о выводе ее производства за пределы столицы был поднят еще более 10 лет назад, однако пойти на данный шаг пекинское правительство решилось только сейчас. В настоящее время основные производственные мощности комбината уже переведены в провинцию Хэбэй. Отметив, что все эти факторы были учтены при разработке плана социально-экономического развития Пекина, Юй Сюцинь выразила уверенность, что влияние их на столичную экономику будет весьма ограниченным[[72]](#footnote-72).

Региональное размещение иностранных инвестиций характеризуется преимущественной ориентацией зарубежных инвесторов на восточные районы страны как наиболее экономически развитые и способные в связи с этим предоставить наиболее комфортные условия инвестирования и дальнейшей деловой активности. В 2006 году по результатам проведенного Государственным статистическим управлением КНР рейтинга «Ста городов с лучшим инвестиционным климатом» 71% составляют города восточных регионов Китая, 16% - города центральных, 13% - города западных регионов. Налицо, таким образом, очевидное преимущество Восточного Китая в плане обеспечения так называемой мягкой инвестиционной среды. Не случайно, по состоянию на конец 2005 года, сюда поступило более 80% иностранных инвестиций, при этом особенно выделяются провинции Гуандун (2004-2005 гг. - 21,7% годового притока иностранных инвестиций), Цзянсу (17,0%), Шаньдун (5,3%) и город Шанхай (13,2%). Одновременно 7,6% иностранных инвестиций поступило в провинции Центрального Китая, 6,7% - в провинции Северо-Востока. Что касается отдаленных и экономически отсталых районов Западного Китая, занимающих 2/3 территории страны, то, несмотря на наличие здесь богатых запасов сырья, они хронически выпадают из поля зрения иностранных инвесторов[[73]](#footnote-73)

Не привела к заметному улучшению ситуации и принятая в 2000 году очередная государственная программа освоения западных районов КНР, предусматривающая, среди прочего, существенные региональные льготы и преференции для иностранных вкладчиков капитала. Результаты предпринимаемых усилий вызывают пока, главным образом, разочарование. В последние годы средние темпы прироста используемых иностранных инвестиций в провинциях и автономных районах Западного Китая составили лишь 0,3% в год против 4,5% в Центральном и 7,9% в Восточном Китае. В результате, если к концу 2000 года районы Западного Китая привлекли в общей сложности около 6% прямых иностранных инвестиций, то к концу 2005 году этот показатель сократился до 4,5%[[74]](#footnote-74).

В последние годы вырос интерес к Центральному Китаю, экономически менее развитому: сюда начали перемещать производственные мощности из развитых стран и регионов мира, из приморских и восточных районов Китая. Эту тенденцию специалисты связывают прежде всего с подорожанием в последнее время рабочей силы и с ресурсным фактором. В Ухани, например, в течение трех лет рост притока инвестиций составляет не менее чем 30 процентов, в городе открыли бизнес свыше 70 корпораций из числа мировых 500. Третья инвестиционно-торговая ярмарка Центрального Китая в г. Ухань - административном центре провинции Хубэй, проходившая в апреле 2008 года стала «рекордсменом» по масштабам: в ее работе приняли участие около 60 тыс. предпринимателей и официальных представителей из 113 стран и регионов мира, а также из других районов Китая. Были заключены инвестиционные договора на общую сумму свыше 300 млрд. юаней (около 43 млрд. долл. США). На ярмарке были заключены 673 договора о привлечении прямых иностранных инвестиций на общую сумму в 16,2 млрд. долл., по инвестициям из других районов Китая заключены 766 договоров в размере 245 млрд. долл. США, которые касаются почти всех приоритетных в Центральном Китае отраслей, например, высокотехнологичная отрасль, охрана окружающей среды, финансово-банковский сектор, автомобилестроение[[75]](#footnote-75).

В этих условиях решение застарелой проблемы неравномерности развития различных районов страны требует концентрации максимально возможных экономических ресурсов в течение длительного времени. В частности, беспрецедентный по своим масштабам проект «поворота рек» с переброской стока вод р. Янцзы (9,5 млрд. куб. м в год) на расстояние в 3000 км на север и объединением бассейнов четырех главных рек Китая (Янцзы, Хуанхэ, Хуайхэ, Хайхэ) в целях оптимизации водоснабжения в общегосударственном масштабе потребует инвестиций в 500 млрд. ю. Около 1,2 трлн. ю. необходимо для реализации национальной программы строительства 12 новых шоссейных дорог протяженностью 35 тыс. км, призванных связать в единое целое транспортные системы севера и юга страны. Примерно 117 млрд. ю. намечено инвестировать в строительство современной скоростной железнодорожной магистрали Ухань-Гуанчжоу (протяженность - около 1000 км), что позволит существенно нарастить грузо- и пассажиропотоки в стране. Проект «энергетического моста» с крупномасштабной переброской электроэнергии из энергоизбыточного Западного Китая в энергодефицитные восточные провинции оценивается в 116 млрд. ю. Для сооружения пересекающего всю страну с запада на восток стратегического газопровода длиною в 4200 км потребуется в общей сложности 300 млрд. ю.[[76]](#footnote-76). Далеко идущие планы руководства КНР по оптимизации распределения национальных экономических ресурсов и созданию необходимых условий для всестороннего развития внутреннего рынка страны имеют долгосрочный характер и отнюдь не исчерпываются перечисленными инвестиционными проектами и программами.

Инвестиции из развитых стран в целом все в большей мере ориентируются на сферу услуг. В то же время КНР остается приверженной привлечению ПИИ в обрабатывающую промышленность и строительство (свыше 80% вложений в 2005 году). Такое разделение труда еще более укрепляет индустриальный статус Китая[[77]](#footnote-77).

Китай предоставляет преференции для инвестиций в секторах, стремится к развитию, в том числе транспорт, связь, энергетика, металлургия, строительные материалы, машиностроение, химическая промышленность, фармацевтика, медицинское оборудование, защита окружающей среды, энергосбережения, а также электроники.

В целом, на общенациональном уровне отраслевая и региональная структура инвестиций выглядит более сбалансировано, нежели в секторе иностранного предпринимательства, что является результатом активной и достаточно продуманной инвестиционной стратегии государства. В интересах поддержания устойчивых темпов и высокого качества экономического роста, а также для достижения более сбалансированного развития страны и сохранения единого национального экономического (а в конечном итоге - и политического) пространства в обозримой перспективе Китаю придется поддерживать достаточно высокий уровень государственного участия в стимулировании инвестиционного процесса. Первостепенное значение сохранят внутренние источники формирования инвестиций. При этом предполагается безусловное последовательное расширение сферы действия рыночных механизмов в китайской экономике, равно как и использование дополнительных стимулирующих импульсов иностранного предпринимательства.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

В ходе проведения реформ Китай достиг больших успехов в привлечении зарубежного капитала в экономику страны. Однако размещение прямых иностранных инвестиций по регионам неравномерно. Среди трех больших экономических регионов Китая (Восточный, Западный, Центральный), Восточный регион имеет абсолютное преимущество в использовании иностранных инвестиций.

Неравномерность размещения иностранных инвестиций по регионам Китая объективно вытекает из уровня их развития. Восточный регион, где сложились мощные отраслевые комплексы, развитая инфраструктура и сформировалась адекватная конкурентная среда, характеризуется значительными объемами прямых иностранных инвестиций. В Западном и Центральном регионах Китая:

- доминируют предприятия с узкой отраслевой направленностью, с высокой долей государственного участия;

- низкий уровень развития рыночных отношений сдерживает приток иностранного капитала.

Отсталая экономика Центрального и Западного регионов (превалирование государственных предприятий (80%), отсутствие надежного рыночного механизма, гипертрофированное развитие тяжелой промышленности) не стимулирует иностранных инвесторов вкладывать средства в эти регионы.

Выявлена тенденция к расширению географии зарубежных инвестиций: возрастает объем вложений капитала за пределами специальных экономических зон Китая.

По отраслевому размещению для инвесторов наибольший интерес представят обрабатывающая промышленность (где китайские преимущества в себестоимости и объеме внутреннего рынка будут сочетаться с зарубежными преимуществами в технологии и управлении) и сфера услуг (оптовая и розничная торговля, финансы).

Таким образом можно сказать, что инвестиционная стратегия КНР включает в себя множество компонентов, с помощью которых КНР стремится привлечь ПИИ в экономику страны. Для увеличения объемов поступлений прямых иностранных инвестиций в страну Китай проводит всестороннюю реформу законодательной базы в области инвестиционной деятельности, благодаря растущей экономике, деятельности по либерализации политики в отношении иностранных предприятий, улучшающемуся инвестиционному климату и политике открытия национальных отраслей для инвестиций, Китай остается привлекательным для иностранных инвесторов.

**2. Сотрудничество в сфере прямых иностранных инвестиций Китая и Японии**

##

## 2.1 Концептуальные основы и механизмы реализации сотрудничества в инвестиционной сфере Японии и КНР

Инвестиционное сотрудничество государств регулируемся нормами внутреннего и международного права. При рассмотрении инвестиционных связей Японии и Китая также необходимо учитывать, что оба государства являются полноправными членами Всемирной торговой организации (ВТО), соответственно это накладывает определенные обязательства, связанные с необходимостью соблюдать требования этой организации, требования многосторонних договоров, таких как Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), Генеральное Соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (ТРИМС) и другие.

Для Китая укрепление долгосрочного партнерства с Японией обеспечивает расширение доступа китайских товаров на внешние рынки, а также увеличение притока капиталов и технологий из Японии, повышает роль КНР как одного из основных архитекторов регионального экономического сотрудничества[[78]](#footnote-78).

В основе экономических отношений Японии и Китая лежит Соглашение о торговле между Японией и КНР, подписанное в январе 1974 года. Соглашение способствовало улучшение климата двусторонних экономических отношений.

12 августа 1978 года в Пекине между Японией и Китаем был подписан Договор о мире и дружбе, который подвел международно – правовую основу под отношения двух стран. Стороны обязались решать все спорные вопросы мирными средствами, без применения силы и угрозы силой. Наиболее реальные перспективы договор открывал для развития отношений в торгово – экономической области. Он устанавливал что «договаривающиеся стороны будут стремится к дальнейшему развитию экономических отношений в духе добрососедства и следуя принципам равенства, взаимной выгоды и невмешательства во внутренние дела друг друга»[[79]](#footnote-79).

В 1979 году Япония начала осуществлять экономическую помощь Китаю, большей частью поступавшей в рамках программы «Официальная помощь развитию» (ОПР). С этого времени ОПР стала важной составляющей частью двусторонних дружественных отношений. Со времени начала предоставления ОПР в Китае были реализовано несколько иеновые кредитные программы: 1979-1983, 1984-1989, 1990-1995 и 1996-2000 годов[[80]](#footnote-80). ОПР должна способствовать расширению экономической экспансии японских предприятий за рубежом. За счет программ ОПР Япония создает в странах-реципиентах условия для формирования рыночной экономики, важнейшим из которых является наличие зрелой инфраструктуры. При этом с помощью ОПР Япония как бы «подтягивает» эти страны до уровня, на котором они смогут принять у себя японские инвестиции и стать эффективными внешнеэкономическими партнерами Японии. Выделяются следующие виды японской ОПР: 1) финансовые гранты; 2) техническая помощь; 3) низкопроцентные «иеновые кредиты»; 4) взносы в бюджет и участие в работе международных организаций, занимающихся помощью развитию [[81]](#footnote-81).

Серьезным стимулом быстрого развития торгово – экономических связей между странами – соседями стали проводимые КНР с 1979 года экономические реформы, направленные на осуществление политики «открытых дверей», которая подразумевала развитие всесторонних внешнеэкономических связей, открытость для иностранного капитала и активизацию экспорта продуктов Китая.

В 1998 году подписана Совместная японо-китайская декларация о дружбе и сотрудничестве ради мира и развития, в которой руководители двух стран выразили готовность к «партнерству в духе дружбы и сотрудничества» в 21 веке. Обе стороны убеждены, что, основываясь на принципах равенства и взаимной выгоды, они будут строить долгосрочные и стабильные экономические и торговые отношения, и в дальнейшем будут развивать сотрудничество в таких сферах, как высокие технологии, информация, охрана окружающей среды, сельское хозяйство и инфраструктура. В данной Декларации Япония заявила о том, что будет продолжать сотрудничать и оказывать помощь экономическому развитию Китая, и намерена поддерживать попытки Китая во вступлении в ВТО[[82]](#footnote-82).

В этом же 1998 году в ходе официального визита Президента КНР в Японию было сделано Совместное заявление об усилении японо-китайского сотрудничества, устремленного в 21 век[[83]](#footnote-83). В Документе обе стороны заявили, что с целью дальнейшего развития диалога на высшем уровне между двумя странами, лидеры Японии и КНР ежегодно поочередно будут наносить визиты друг другу, а также, что установлена горячая телефонная линия между правительствами двух стран. Кроме этого, в заявлении обозначены основные принципы и направления двустороннего сотрудничества. Среди основных направлений экономического сотрудничества отмечаются такие, как развитие сотрудничества в области научных и промышленных технологий (сотрудничество в данных областях должно расширяться посредством как государственных, так и частных каналов), в области инвестирования (китайская сторона выразила намерение продолжать прилагать усилия для содействия дальнейшему инвестированию японскими корпорациями в экономику Китая), в области развития центральных районов КНР (японская сторона намерена содействовать промышленному сотрудничеству в этих регионах путем тесного взаимодействия государства с частным сектором.)[[84]](#footnote-84).

В октябре 2001 года МИД Японии была опубликована «Программа экономического сотрудничества с Китаем». В документе говорилось о значимости этого сотрудничества, и оно увязывалось с необходимостью сохранения международной обстановки, обеспечения стабильности и процветания в Восточной Азии, безопасности и благоденствия Японии. В качестве программной цели выдвинуто достижение взаимопонимания между двумя странами. В Программе определена «базисная концепция» ОПР Китаю на пятилетие, основные направления экономического сотрудничества для приоритетных областей, а также существующие между двумя странами проблемы. ОПР Японии Китаю, которая традиционно ориентировалась на создание инфраструктуры в прибрежных районах, перенесет акцент на такие области, как охрана окружающей среды в связи с ее сильным загрязнением в КНР, повышение жизненного уровня населения и социальное развитие внутренних районов страны, развитие человеческих ресурсов, строительство институтов и передача технологий[[85]](#footnote-85). Для контроля за реализацией программы и подготовки принципиальных рекомендаций была учреждена Оценочная комиссия, состоящая из частных экспертов[[86]](#footnote-86).

В апреле 2002 года на встрече глав правительств лидеры Японии и Китая договорились о проведении японо-китайских консультаций по экономическому партнерству, с целью определения возможных разногласий по экономическим вопросам на начальной стадии и предотвращения уже возникших конфликтов и трудностей. В декабре 2005 года на уровне министров состоялась четвертая встреча в рамках консультаций, в которой принимали участие также соответствующие министерства и агентства. В ходе консультаций стороны активно обсуждали такие вопросы, как права на интеллектуальную собственность (включая ущерб от поддельных товаров), трудности, возникающие при инвестировании в Китай, антидемпинговые меры, принимаемые Китаем и другие вопросы[[87]](#footnote-87).

В 2002 году Япония и Южная Корея заключили Двустороннее инвестиционное соглашение, обеспечивающее равные права инвесторам двух стран на территории друг друга. Углубление отношений между Японией и Южной Кореей подтолкнуло Китай активнее включиться в процесс институционализации регионального экономического сотрудничества. На встрече на индонезийском о. Бали в 2003 году лидеры Китая, Японии и Республики Корея приняли совместное заявление о стремлении трех стран развивать сотрудничество по всем направлением, включая экономику (которой отдается приоритет). Образован специальный комитет, призванный осуществлять мониторинг сотрудничества, подгатавливать и контролировать решения, выносимые на саммитах лидеров, а также реализацию совместных программ[[88]](#footnote-88).

С 19 по 20 декабря 2006 года в Пекине проходила пятая встреча в рамках консультаций, в ходе которой затрагивались такие темы, как эффективность проводимых консультаций, развитие инвестиционной и бизнес сферы в КНР и Японии, сотрудничество между малыми и средними компаниями, сотрудничество в области энергосбережения и охраны окружающей среды. В кратком содержании встречи в разделе «Конкретные результаты встречи» зафиксировано следующее: Были отмечены положительные ответы с китайской стороны в ответ на требования Японии по разным вопросам, включая вопросы, касающиеся эффективности консультаций (система обмена требованиями и ответами между двумя странами, фиксируемых в соответствующих документах), возможности заключения трехстороннего инвестиционного соглашения между Японией, КНР и Республикой Корея. Также стороны, впервые на межправительственной встрече официально обсуждали иностранную помощь Японии Китаю. Обе стороны отметили возможность взаимного сотрудничества в этой области в будущем[[89]](#footnote-89).

В связи в возрастающей взаимозависимостью экономик Японии и Китая, а также важностью японо-китайских отношений для стабильности всего азиатского региона, в декабре 2007 года была проведена первая в истории двусторонних отношений встреча на высшем уровне, посвященная экономическим отношениям Японии и Китая. В переговорах приняли участие министры различных ведомств государств. В ходе переговоров обсуждались вопросы сотрудничества в области энергетики, защиты окружающей среды, а также вопросы торговли и инвестиций. Повышенное внимание было уделено вопросам защиты прав на интеллектуальную собственность в Китае. Обе стороны договорились продолжать развивать двустороннее сотрудничество на основе пересмотра Китаем основных законов и постановлений, касающихся прав на интеллектуальную собственность. Кроме того, обсуждались вопросы сотрудничества между малыми и средними предприятиями государств, сотрудничество в научно-технической сфере[[90]](#footnote-90).

В местечке Боао провинции Хайнань проходит ежегодный Боаоский азиатский форум. В 2009 году он проводится под девизом «Экономический кризис и Азия: вызовы и перспективы». В форуме принимает участие премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао, главы государств и правительств стран Азии, представители деловых кругов[[91]](#footnote-91).

В мае 2008 года находившийся в Японии с государственным визитом председатель КНР Ху Цзиньтао провел переговоры с премьер-министром Японии Ясуо Фукудой. Стороны подписали Китайско-японское совместное заявление по всестороннему содействию стратегическим отношениям взаимного благоприятствования, чему японские СМИ дали положительную оценку. Японская газета «Асахи симбун» распространила комментарий, указав, что в совместном заявлении подчеркивается, что две страны несут ответственность за мир и развитие всего мира, они должны укрепить координацию в важных международных проблемах. Это свидетельствует о том, что в поле зрения двух стран находятся не только дружба и урегулирование двусторонних отношений, но и сотрудничество в международных делах. В совместном заявлении отмечается, что мир и дружба являются единственным выбором для обеих сторон. Стороны не представляют угрозу друг для друга[[92]](#footnote-92).

Если говорить об организациях, содействующих расширению инвестиционного сотрудничества Японии и Китая, то значительное влияние на развитие двусторонних отношений между Японией и Китаем оказывают международные организации, полноправными членами которых эти государства являются. К таким организациям относятся ВТО, ЮНКТАД (Конференция ООН по торговле и развитию), МТП (Международная Торговая Палата), ВОИС (Всемирная организация по охране интеллектуальной собственности), МБРР, МВФ и некоторые другие.

Главная роль в регулировании мировых торгово-экономических отношений принадлежит ВТО. В ноябре 2001 года КНР стал полноправным членом ВТО, что, безусловно, оказано положительное влияние на двусторонние экономические отношения. Членство Китая в ВТО предполагает постепенную либерализацию импортного таможенного режима, устранение практики двойного ценообразования, квотирования и лицензирования импорта и многие другие обязательства, необходимые для либерализации внешнеторгового режима[[93]](#footnote-93). А это в свою очередь приводит к расширению двусторонней торговля, привлечению инвестиций в Китай из Японии. Ежегодно проводятся консультации между Японией и Китаем по вопросам соответствия экономической политики Китая требованиям ВТО. С 1999 года Министерство экономики, торговли и промышленности Японии выпускает Доклад «О несоответствии торговой политики ведущих торговых партнеров системе ВТО», в числе торговых партнеров обозначен и Китай. Так, в Докладе 2006 года в главе, посвященной торговой политике Китая, представлен широкий обзор обязательств Китая, связанных со вступлением в ВТО, сделан анализ произошедших за последний год изменений в экономической политике государства, а также указаны существующие проблемы и предложены способы их решения. Также в Докладе подчеркивается значительная роль Японии, выступающей в качестве инструктора, наблюдающей за соблюдением Китаем взятых обязательств[[94]](#footnote-94). Таким образом, можно сказать, что ВТО в настоящее время стимулирует экономические преобразования в Китае, что открывает широкие возможности не только для самого Китая, но и для Японии.

К структурам Японии, способствующим развитию инвестиционных отношений Японии с другими странами, в том числе с Китаем относятся Министерство финансов Японии, ДЖЕТРО (Организация содействия развитию внешней торговли Японии), Японское международное кооперативное агентство (ДЖИКА), Японское коммерческое объединение «Ниппон Кэйданрэн» и другие.

В настоящее время учреждено несколько представительств ДЖЕТРО в Китае, в городах Пекин, Шанхай, Далянь и Гуанчжоу. Председатель и главный исполнительный директор ДЖЕТРО в своем основном докладе «О роли ДЖЕТРО в развитии японо-китайских отношений», представленном на Симпозиуме 2006 года в Пекине, который был посвящен вопросам японо-китайских предпринимательских союзов, выделяет следующие основные направления деятельности ДЖЭТРО в Китае:

- ДЖЕТРО продолжает всесторонне поддерживать усилия японских компаний, в особенности малых и средних предприятий, стремящихся к расширению своей коммерческой деятельности в Китай. Представительства ДЖЕТРО также оказывают широкую поддержку японским фирмам. консультируя их по вопросам, касающимся местных правовых актов, налогообложения, интеллектуальной собственности и других.

- ДЖЕТРО, вместе с другими организациями и ассоциациями, каждую осень в Осаке проводит японо-китайские экономические конференции, собирая вместе ведущих предпринимателей Японии и Китая. В Конференции 2005 года приняли участие представители более 200 японских и 170 китайских компаний.

- Институт развивающихся экономик ДЖЕТРО и исследовательские институты Китая продолжают сотрудничать в проведении совместных исследований. Распространяя полученную в результате исследований информацию среди делового сообщества и Правительств двух стран, с целью помочь развитию взаимовыгодного сотрудничества между Японией и Китаем.

Среди государственных структур Китая можно выделить Министерство торговли КНР, которое занимается формулировкой торговой политики страны и законов, регулирующих торговлю, экономическое сотрудничество и иностранные инвестиции в Китай. Министерство также ответственно за определение внешнеэкономической политики государства, проведение двусторонних и многосторонних экономических переговоров, подписание договоров и соглашений[[95]](#footnote-95).

Международная Торговая Палата (МТП) объединяет предприятия и организации, представляющие экономические и торговые сектора Китая. Палата является важным институтом, содействующим развитию внешней торговли Китая. Международная торговая палата создана в 1919 году. В настоящее время она объединяет тысячи предприятий, ассоциаций и компаний более чем из 130 стран и регионов мира. Деятельность МТП направлена на решение наиболее актуальных вопросов, среди которых разработка единых правил и стандартов ведения бизнеса и решение задач, связанных с либерализацией международной торговли[[96]](#footnote-96).

На внешнеэкономическую политику КНР оказывает значительное влияние Всемирный форум китайских предпринимателей (ВФКП). ВФКП - это в высшей степени почтенная организация китайской ойкумены, возглавляемая секретариатом. Участвовать в его съездах, созываемых каждые два года, почитают за честь самые именитые люди китайской эмиграции, высшие руководители стран, где они проходят. На съездах анализируется всемирная экономическая ситуация и вырабатываются своеобразные рекомендации по экономической стратегии для китайских предпринимателей всех стран. При этом ВФПК активно работает в направлении увеличения притока иностранного капитала в страну. Скачок инвестиций произошел сразу же после первого съезда ВПФК в 1991 году и имеет тенденцию к дальнейшему увеличению. Необходимо так же отметить, что в 2007 году съезд ВФКП проводился в Японии, а это значит, что ведущие предприниматели обеих стран имели дополнительную возможность обсуждения и решения существующих проблем в развитии двусторонних отношений.

На открытии Всемирного форума китайских предпринимателей в Пекине в 2006 году член Госсовета КНР Тан Цзясюань заявил что правительство Китая, руководствуясь стратегией «Выхода за границу», готово и впредь решительно поддерживать сотрудничество отечественного и зарубежного бизнеса. Он подчеркнул, что это касается предприятий всех форм собственности. «В период реализации 11-го пятилетнего плана социально-экономического развития страны на 2006 - 2010 гг. правительство и далее будет поддерживать и поощрять предприятия всех форм собственности, налаживающие инвестиционную деятельность за рубежом и осуществляющие транснациональное хозяйство», - сказал он[[97]](#footnote-97).

В целях создания благоприятной для внешнеэкономической деятельности отечественных предприятий внешней среды, отметил Тан Цзясюань, правительство готово поддерживать со всеми странами отношения дружбы и сотрудничества, добросовестно выполнять взятые при вступлении в ВТО обязательства, совершенствовать финансовую, налоговую, валютную политику и механизм страхования, упрощать формальности и оказывать предприятиям реальную помощь в плане информации, профессиональной подготовки, предупреждения рисков и обеспечения безопасности[[98]](#footnote-98).

Среди совместных организаций можно отметить Японо-китайскую экономическую организацию, которая была учреждена в ноябре 1972 года в Токио, с целью поддержания возрастающего экономического взаимодействия между странами. Основная деятельность организации заключается в содействии развитию взаимопонимания между двумя странами, осуществлению взаимного обмена кадрами, оказании консалтинговых услуг фирмам, ведущих коммерческую деятельность на территории Китая или Японии, оказании содействия в развитии бизнеса в Японии и Китае и т.д. Одним из главных результатов работы Ассоциации явилось подписание правительствами Японии и Китая в январе 1974 года Соглашения о торговле между странами[[99]](#footnote-99).

В 1990 году с целью поощрения и обеспечения взаимной защиты инвестиций были официально учреждены Японо-китайская организация развитии инвестирования и Китайско-японский комитет развития тестирования. Данные организации осуществляют помощь компаниям в решении проблем, связанных с инвестированием в Китай или Японию, ежегодно проводят совместные конференции, семинары, посвященные улучшению инвестиционного климата в обеих странах, проводят исследования в области инвестирования и так далее[[100]](#footnote-100).

Необходимо отметить взаимодействие в рамках АСЕАН, Страны АСЕАН не замыкаются в рамках региональной группировки, ее члены вправе заключать индивидуальные торговые соглашения с третьими странами. Они реализуют и обсуждают договоренности о свободной торговле с Китаем, Японией и другими государствами. Вокруг Ассоциации формируются «лучи» двусторонних преференциальных соглашений, число которых приближается к 70. Среди преференциальных соглашений во всем мире численно двусторонние договоры преобладают. Их удобство для партнеров состоит в достаточно простом механизме достижения компромисса, в отличие от многосторонних, в том числе в рамках ВТО, - длительных и сложных[[101]](#footnote-101).

Двусторонние соглашения охватывают разные группы товаров и услуг, в них предусмотрены разные сроки либерализации торговли, инвестиций и доступа на рынок услуг, различаются масштабы снижения тарифов и т.д. Иначе говоря, они лучше, чем в случае многосторонних договоров учитывают конкретные особенности хозяйств партнеров, изменения международной конъюнктуры, те или иные политические цели. Двусторонние соглашения все чаще рассматриваются как более эффективное средство содействия торговле и экономическому сотрудничеству, чем многосторонние. Так, Япония заявила о том, что она обеспокоена разницей в уровне экономического развития между странами - членами АСЕАН и намерена заключать с ними индивидуальные двусторонние соглашения. С 2005 г. идут переговоры между АСЕАН и Японией.

Китай подписывает отдельные соглашения с целью достижения договоренностей по широкому кругу вопросов. В 2005 г. вступило в силу соглашение о создании зоны свободной торговли между Китаем и АСЕАН, о подготовке которого стороны объявили в конце 2001 г., незадолго до вступления КНР в ВТО. Соглашение не ограничивается либерализацией взаимной торговли и включает обязательства в отношении стимулирования инвестиций, сотрудничество в области услуг, меры по упрощению торговых операций.

Япония также значительно активизировала политику в отношении «десятки». На саммите Япония-АСЕАН в 2003 году Токио объявил о своих планах предоставить Ассоциации в течение трех лет 1,5 млрд. долл. на развитие трудовых ресурсов, в том числе на программу повышения уровня профессиональной подготовки специалистов в области электроники, банковского дела, страхования и т.д. Еще 1,5 млрд. долл. Япония предоставила на субрегиональные проекты освоения бассейна реки Меконг. КНР, как известно, оказывала финансовую поддержку членам Ассоциации, пострадавшим во время кризиса 1997-1998 гг. Пекин готов участвовать в крупных совместных инвестиционных проектах в бассейне реки Меконг, а также в сооружении железной дороги, которая свяжет страны АСЕАН с Китаем. Соглашение с КНР не без оснований считают важным катализатором углубления сотрудничества, в том числе и с Японией[[102]](#footnote-102).

Япония делает ставку на индивидуальные торговые соглашения с членами АСЕАН, а также на проекты зон свободной торговли, в которых страны Ассоциации будут иметь дело с несколькими партнерами -«АСЕАН+3» (под тройкой имеются в виду Япония, Республика Корея и Китай). Переговоры в рамках этих объединений, способствуя расширению сотрудничества между азиатскими странами, в частности достижению договоренностей о взаимной поддержке в случае повторения валютно-финансовых кризисов, пока не привели к созданию более крупных группировок. В 2006 г. лидеры стран Ассоциации заявили, что формат «АСЕАН+1» будет основным в развитии преференциального экономического сотрудничества с другими государствами[[103]](#footnote-103).

Соглашение о сотрудничестве при отражении спекулятивных наступлений на валюты друг друга было заключено на встрече министров финансов стран группы «АСЕАН+3» в мае 2000 г. в Чиангмае (Таиланд) и получило название Чиангмайской инициативы. Участники соглашения договорились о создании расширенной региональной системы конвертации национальных валют и формировании сети двусторонних соглашений о валютных своп-операциях. Чиангмайская инициатива имеет важное значение, снижая риски возникновения финансового кризиса и резких девальваций национальных валют. В конечном счете инициатива реализовалась в двусторонних соглашениях центральных банков о взаимной поддержке на случай кризисов[[104]](#footnote-104).

На сессии Азиатского банка развития в 2005 году был сделан еще один шаг к повышению координации валютной политики азиатских стран: достигнуто трехстороннее соглашение о создании финансового совета Северо-Восточной Азии, в котором будут участвовать КНР, Япония и Республика Корея.

На основе вышеизложенного, можно сделать следующие выводы:

 В основе японо-китайского инвестиционного сотрудничества лежат многосторонние международные договоры и двусторонние документы. Среди двусторонних документов, регулирующих инвестиционное взаимодействие двух государств, наиболее значимыми являются Соглашение о торговле между Японией и КНР 1974 года, Межправительственное соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций 1988 года, а также Программа экономического сотрудничества с Китаем 2001 года.

 В развитии экономических отношений Японии и Китая принимают участие различные организации и структуры. Среди международных организаций ключевое место принадлежит ВТО, членами которой являются оба государства. Возрастанию экономического взаимодействия между странами способствует деятельность таких совместных структур, как Японо-китайская экономическая организация и Японо-китайская организации развития инвестирования. При этом немаловажная роль принадлежит также правительственным и неправительственным организациям Японии и Китая, среди которых хотелось бы выделить ДЖЕТРО, имеющую пять представительств в Китае, Всемирный форум китайских предпринимателей, Японское коммерческое объедининение Ниппон Кэйданрэн и другие.

## 2.2 Прямые иностранные инвестиции Японии в КНР

Говоря об инвестиционной политике Японии в отношении Китая, необходимо отметить принятую Японией в 2006 году «Глобальную экономическую стратегию Японии», в которой отражены основные направления внешнеэкономической политики государства, в том числе в отношении сотрудничества с Китаем. В данном документе подчеркнуто, что в последнее время были улучшены отношения с Китаем, вес которого огромен как в двусторонней торговле, так и в инвестиционном сотрудничестве.

К Китаю же, как к привлекательной стране, с 2004 года заинтересованность со стороны японских компаний падает. Результаты исследований показывают тенденцию снижения заинтересованности японских компаний к рынку Китая, и, наоборот, к ее увеличению к рынкам Индии, России и Бразилии[[105]](#footnote-105).

В настоящее время Япония является третьим по объему инвестором Китая после США и Гонконга, и занимает восьмое место среди инвесторов России. В 2006 году объем прямых иностранных инвестиций из Японии в Китай составил 6,2 млрд. долл.

При рассмотрении особенностей инвестиций в Китае, необходимо отметить главную черту. Большая часть инвестиций в структуре японских инвестиций в Китай приходится на прямые инвестиции. В связи с этим в официальной статистике, как правило, указываются только объемы японских прямых инвестиций в Китай. Это связано с существующей политикой Китая в отношении иностранных инвестиций, которая направлена на стимулирование прямых иностранных инвестиций. В то время как на другие формы иностранных капиталовложений накладываются ограничения. При этом именно прямые иностранные инвестиции в значительной мере определяют развитие реального сектора экономики, финансируют экономический рост, приводят в производство новые технологии, ноу-хау и новый рыночный менеджмент.

С начала 90-х годов быстро росли объемы японских прямых капиталовложений в Китай. В 1991 году было инвестировано 579 млн. долл., что составило увеличение в 57% по сравнению с предыдущим годом. Хотя при этом число предприятий с участием японского капитала оставалось менее 5% от общего количества совместных предприятий в КНР (2800 из 64 тыс.). Резко увеличились прямые инвестиции Японии в Китай в 1992 году - на 167.9% составив 1.9 млрд. долларов. Таким, образом, в 1992 году КНР стала для Японии вторым по значению рынком инвестиций после США. Высокий уровень инвестиционной активности сохранился и в последующие годы. Уже к началу 1994 года совокупный объем японских предпринимательских капиталовложений в Китай превысил о млрд. долл. В указанном году было заключено 3000 инвестиционных контрактов на общую сумму 4.5 млрд. долл., а доля японских компаний в иностранных капиталовложениях достигала 6.2%. По этому показателю вышла на четвертое место после Гонконга, Тайваня и США[[106]](#footnote-106).

Пикового значения приток прямых инвестиции из Японии достиг в 1995 году, когда они составили 3,2 млрд доллара. Совокупно считая от 1979 года, на 1995 год, по данным КНР, было подписано между сторонами 11588 инвестиционных контрактов на общую сумму 17,25 млрд. долл. Согласно оценке Экспортно-импортного банка Японии, Китай в 1995 году стал наиболее привлекательным местом для капиталовложений японских фирм, в первую очередь в связи с дешевизной производства[[107]](#footnote-107).

В результате инвестиционной активности японских компаний к середине 90-х совокупный объем их капиталовложений в КНР превысил 20 млрд. долл., существенно приблизившись к масштабам японского ссудного капитала. Однако в 1996 году приток предпринимательских инвестиций резко сократился и число заключенных инвестиционных контрактов упало по сравнению с предыдущим годом на 4,09%. С одной стороны стала себя отчетливее проявлять имевшая место экомическая стагнация в Японии, резкое падение курса иены, с другой - произошло ухудшение инвестиционной ситуации в Китае. В 1996 году Пекин внес коррективы в свою политику в отношении иностранных капиталовложений, увеличив налоги, целью чего, по утверждению премьера Госсовета КНР Ли Пэна, сделанному на встрече с делегацией японских бизнесменов, было сдержать приток инвестиций в ведущие отрасли обрабатывающей промышленности, где сосредоточился избыток иностранного капитала. Решения китайских властей, по оценке деловых кругов Японии, угрожали интересам компаний, планировавших вкладывать капитал в развитие промышленной инфраструктуры КНР, транспорта, систем связи, высоких технологий. Складывавшаяся на китайском рынке капитала ситуация вновь порождала прежние опасения японцев относительно высокого риска для бизнеса в Китае.

Примечательны данные анкетного опроса, проведенного в начале 1997 года среди 341 японской компании. 87.1% (297 компаний) дали ответ, что наибольший риск для прямых инвестиций в Китае представляет «внезапное изменение системной политики». Среди других факторов риска были названы: несовершенство законодательства, инфляция, различия в торговых, культурных традициях, политическая нестабильность, проблемы общественной безопасности[[108]](#footnote-108).

Наметившаяся в 1996 году тенденция сохранялась и в последующие годы. По уровню вкладов в предприятия в 1988 году Япония заняла пятое место, уступая Гонконгу, США, Виргинским островам и Сингапуру. Однако в 2000 году наметились положительные изменения в сторону роста объема капиталовложений в Китай, а в 2002 году объем японских прямых инвестиций составил 2.7 млрд. долл., в 2006 году – 6.2 млрд. долларов.

При этом увеличение объемов японских инвестиций в экономику Китая, начиная с 2003 года, сопровождается сокращением темпов роста инвестиций. Министр Торговли КНР Ванг Луо обясняет это следующим образом. Во-первых, правительство Японии считает, что существуют определенные риски для японских компаний на рынке Китая, такие как увеличивающийся разрыв между развитием городских территорий и сельской местности, дефицит водных и энергоресурсов, загрязнение окружающей среды и другие. Мнение правительства, в свою очередь, оказало определенное воздействие на процесс принятия решений некоторыми японскими компаниями. Во-вторых, японские компании начали инвестировать в другие страны с развивающимися рынками и значительными запасами ресурсов, такие как Бразилия, Индия, Россия и Южная Африка. В-третьих, в связи с улучшением экономической ситуации в Японии, некоторые японские компании переместили свои инвестиционные проекты с высокой добавленной стоимостью обратно в Японию[[109]](#footnote-109).

Однако, несмотря на сокращение темпов роста японских инвестиций, Китай продолжает оставаться главным реципиентом японского капитала в Азиатском регионе.

Япония увеличила объем прямых иностранных инвестиций почти на 11% в 2002 году, за счет роста вложений в акции зарубежных компаний и увеличения своего присутствия в Китае. Как сообщало Министерство финансов страны, объем инвестиций составил 4.42 трлн. иен (37.30 млрд. долл.) против 3.99 трлн. иен годом ранее. Инвестиции в Китай выросли со 180.8 млрд. иен в 2001 финансовом году до 215.2 млрд. иен в 2002 году, что составляет 4.9% от общего объема. В 2000 финансовом году объем инвестиций в Китай составлял 111.2 млрд. иен. В то же время прямые иностранные инвестиции в саму Японию выросли за год незначительно - с 2.18 трлн иен до 2.19 трлн иен[[110]](#footnote-110).

 Объем прямых инвестиций японских компаний в экономику Китая в 2005 году вырос на 19,8% и достиг 6,53 млрд. долл. - максимального значения за всю историю торговых отношений между странами по данным на март 2006 года. В 2005 году был побит предыдущий рекорд японских инвестиций в 5,45 млрд. долл., сообщала Японская организация содействию развития внешней торговли. Таким образом, в 2005 году Китай по-прежнему оставался основным рынком для японских капиталовложений в Азии, в основном благодаря крупным японским автопроизводителям, вложившим средства в строительство заводов в Поднебесной. При этом объем инвестиций в Китай со стороны США и Южной Кореи - главных конкурентов Японии в борьбе за китайский рынок - сократился в 2005 году на 22,3% и 17,3% соответственно. Общий объем инвестиций в китайскую экономику, по данным ДЖЕТРО, в 2005 году уменьшился на 0,5% по сравнению с 2004 годом и составил 60,3 млрд долл.[[111]](#footnote-111).

Основные мотивы японских компаний, направляющих свои средства в Китай можно свести к следующим:

- потенциал роста внутреннего роста;

- высокие темпы экономического роста. В Китае в настоящее время наблюдается высокие темпы экономического роста. Положительная тенденция обозначилась с начала проведения политики реформ и внешней открытости[[112]](#footnote-112);

- формирование среднего класса. Наличие в социальной структуре общества среднего класса является гарантией устойчивого развития. Именно этот класс, обладающий достаточно высокими доходами, создает основной платежеспособный спрос на внутреннем рынке, стимулируя экономический рост[[113]](#footnote-113);

- географическая близость;

- трудовые ресурсы.. Дешевизна рабочей силы является одним из самых привлекательных факторов для японских инвесторов в Китае;

- низкая стоимость сырья;

- членство в ВТО. С момента присоединения Китая к ВТО, произошли значительные изменения в экономике КНР, способствующие привлечению иностранных инвестиций;

- наличие зон льготного экономического режима. В Китае имеется значительный опыт в данной области, так как процесс создания инвестиционных зон начался в конце 70-х годов. И в настоящее время в Китае образовано более 200 зон льготного экономического режима, которые являются одним из двигателей притока иностранных инвестиций в экономику[[114]](#footnote-114);

- социальная и политическая стабильность;

- доступ к информации о стране;

К проблемам препятствующим привлечению прямых иностранных инвестиций Япоии в Китай можно отнести следующие:

- все еще неразвитая правовая система и ее неясное исполнение являются главными проблемами;

- большая освоенность рынка.. Китай является одним из мировых лидеров по привлечению иностранных инвестиций, активно вовлечен в мировую торговлю, в связи с чем, рынок Китая отличается жесткой конкуренцией среди зарубежных компаний;

- проблема со сферой защиты прав на интеллектуальную собственность;

- кроме того необходимо отметить две тенденции, отнесенные японскими компаниями к факторам риска ведения предпринимательской деятельности в Китае. Это увеличивающиеся налоги и возрастающая стоимость рабочей силы. Таким образом, основные преимущества китайского рынка дешевая рабочая сила и налоговые преференции возможно в скором времени не будут являться таковыми.

Основные характеристики японских инвестиций в Китае охватывают региональное размещение, направленность и структура инвестиций, формы предпринимательской деятельности японских компаний в принимаемой стране и другие показатели.

С точки зрения регионального размещения иностранных инвестиций Японии в Китае следует отметить преимущественную ориентацию японских инвесторов на наиболее экономически развитые восточные районы КНР, такие как провинции Цзянсу, Шаньдун и город Шанхай. Именно здесь имеется наиболее развитая и разветвленная инфраструктура, позволяющая с наименьшими издержками импортировать сырье и другие компоненты производства и экспортировать продукцию. В данном районе также сосредоточена основная масса крупных и средних промышленных предприятий Китая, имеются квалифицированные инженерно-технические кадры и дешевая рабочая сила.

 Что касается находящихся на значительном удалении от основных промышленных центров и отстающих по уровню экономического развития обширных (2/3 территории страны) районов Западного Китая, то, несмотря на наличие здесь богатейших запасов промышленного и энергетического сырья, необходимых для дальнейшего развития китайской экономики, они уже долгие годы явно выпадают из региональных приоритетов иностранных инвесторов. Не улучшила ситуацию и принятая в КНР в программа широкомасштабного освоения западных районов, усматривающая среди прочего, наличие существенных льгот и преференций для иностранных вкладчиков капитала. Намерение расширять зарубежную деятельность именно в восточных районах Китая преобладает во всех отраслях промышленности. Кроме того, географическая близость Японии к Китаю способствует развитию международных производственных связей между производителями двух стран.

 Вступление Китая в ВТО и рост покупательной способности населения страны также стали важными факторами изменении подходов предпринимательства к бизнесу в Китае. Японские компании начали активно осваивать внутренний рынок[[115]](#footnote-115).

В процессе ускоренного движения японского предпринимательского капитала в Китае существенно менялась картина его распределения по отраслям китайской экономики. Если до начала 90-х гг. предприятия с участием японского капитала создавались в основном в отраслях с интенсивным применением труда и сборки, для производства продукции с низкой добавленной стоимостью, то в 90-е гг. внимание японских ТНК переместилось к созданию передовых предприятий наукоемкой, с высокой добавленной стоимостью, продукции. Больше инвестиций стало поступать в такие отрасли производства, как электротехническая, химическая, автомобильная.

В целом, наибольшая часть вкладываемых капиталов японских компаний в настоящее время приходится на отрасли обрабатывающей промышленности. В 2004 году объем инвестиции Японии в обрабатывающую промышленность составил почти 500 млрд. иен., в то время как в необрабатывающую (сфера торговли, услуг) – всего 80 млрд. иен, то есть на 84% меньше.

Если рассматривать структуру капиталовложений в обрабатывающий сектор экономики, то наибольшая часть капиталовложений направляется в производство транспортного оборудования (2004 год - 180 млрд. иен), что связано с активным перемещением японскими предприятиями своих автомобилестроительных филиалов на территорию Китая. Так, согласно данным, представленным в «Белой книге по внешней торговле и иностранным прямым инвестициям» 2006 года, с января по октябрь 2005 года объем капиталовложений японской автомобилестроительной компании «Тоёта» в экономику Китая составил 52.99 млн. долларов, компанией «Хонда» было инвестировано 98 млн. долларов.

На втором месте по привлечению инвестиций в этом секторе находится электротехническая отрасль. Однако с 2001 года наблюдается снижение интереса японских инвесторов к этой отрасли, в 2004 году в нее было вложено всего около 50 млрд. иен, что на 28% меньше, чем в 2001 году. Это, прежде всего, связано с неоправдавшимися ожиданиями иностранных предпринимателей в отношении реформы китайской электроэнергетики. Отсутствие действительных изменений в либерализации тарифообразования на фоне более чем двукратного роста рыночных цен на уголь в 2002-2004 годах обусловило резкое снижение рентабильности в китайской электроэнергетике[[116]](#footnote-116).

Имеется небольшая тенденция к увеличению капиталовложений в такие отрасли, как металлообрабатывающая промышленность и производство машинного оборудования.

Совместное предпринимательство японских компаний с китайскими, а также деятельность японских компаний в Китае осуществляется в различных формах: создание совместного предприятия на базе уже существующего с компанией принимающей страны; учреждение компании, полностью являющейся собственностью компании – инвестора; учреждение дочерней компании[[117]](#footnote-117). В настоящее время и в Китае наиболее распространенной формой деятельности японских компаний является создание совместных предприятий и компаний со 100 %-ным японским капитал[[118]](#footnote-118).

Также отличительной чертой японских инвестиций в Китай является увеличивающиеся объемы инвестиций в НИОКР в Китае. В Китае наблюдается тенденция к расширению сферы разработки новой продукции и увеличению количества центров НИОКР, в области розничной и оптовой торговли, химических продуктов, транспортного оборудования и других отраслях.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

С точки зрения регионального размещения прямых иностранных инвестиций Японии в Китае следует отметить преимущественную ориентацию японских инвесторов на наиболее экономически развитые и богатые ресурсами районы. В Китае японские компании наиболее активны в Восточных районах страны, где осуществляются капиталовложения во все отрасли промышленности.

Отличительной особенностью японских инвестиций в Китае является их направленность на экспорт в третьи страны, а также высокая доля реэкспорта в Японию. При этом наблюдается постепенная переориентация японских инвесторов на увеличение инвестиций для расширения продаж на внутреннем рынке страны.

В 90-х годах произошла переориентация прямых японских инвестиций в Китае на отрасли обрабатывающей промышленности. По данным на 2006 год большая часть прямых инвестиций была направлена в автомобильный сектор.

Наиболее распространенными формами предпринимательской деятельности японских компаний в Китае являются создание совместных предприятий и учреждение филиала японской компании со стопроцентным японским капиталом.

Определенной инвестиционной политики Японии отдельно в отношении Китая не существует, однако общие ее направления отражены в программных документах экономических организаций Японии, таких как ДЖЕТРО, Кэйданрэн, а также в докладах и исследованиях Министерства экономики, торговли и промышленности Японии, Банка международного сотрудничества Японии. Наибольший интерес представляют «Белая книга ДЖЕТРО по международной торговле и иностранным инвестициям». «Глобальная экономическая стратегия Японии» 2006 года, «Стратегия освоения быстро растущих рынков БРИК» 2005 года и другие. Предприятия со 100%-ным иностранным капиталом останутся превалирующей формой прямых иностранных инвестиций.

Таким образом, можно сказать что в целом сотрудничество Китая и Японии в сфере привлечения прямых иностранных инвестиций расширяется. Разрабатывается правовая база, проводятся двусторонние встречи, саммиты.

Японский бизнес перенося производства в Китай получает возможностьсконцентрироваться на наиболее перспективных направлениях развития. Для Китая укрепление долгосрочного партнерства с Японией обеспечивает расширение доступа китайских товаров на внешние рынки, а также увеличение притока капиталов и технологий из Японии, повышает роль КНР.

# Заключение

В Заключении на основе проделанного системно-комплексного анализа и синтеза процессов иностранного инвестирования и формирования инвестиционного климата автором делаются следующие общие выводы.

Деятельность инвесторов в Китае регулируется такими основными законодательными актами, как Закон КНР «О совместных предприятиях с китайским и иностранным капиталом», Закон КНР «О предприятиях с иностранным капиталом» и другими. При этом необходимо отметить, что со времени вступления Китая в ВТО, в стране проводится активное изменение законодательной системы в области привлечения инвестиций в страну, защиты прав инвесторов в соответствие с требованиями ВТО. К таким положительным изменениям можно отнести: открытие доступа для зарубежных инвестиций в такие отрасли, как телекоммуникации, городское газоснабжение, водоснабжение, зарубежные инвестиции в которые ранее были полностью запрещены; отмена положения, обязывающего иностранные предприятия отдавать приоритет китайскому сырью при производстве готовой продукции: расширены возможности для иностранных предпринимателей в оптовой торговле; развитие инвестиционных зон, предоставляющих значительные налоговые льготы.

Китайское законодательство в области иностранных инвестиций и ПИИ в целом приближается к международным стандартам. Три основных закона – по акционерным совместным предприятиям, контрактным совместным предприятиям и иностранным предприятиям – позволяют Китаю эффективно привлекать предпринимательский капитал многих ТНК и успешно развивать международное экономическое сотрудничество и обмен технологиями.

Развивая эффективную законодательную базу для деятельности ПИИ, одновременно Китай делает все для зашиты от проникновения иностранных инвестиций в ряд стратегических отраслей, имеющих особое значение для национальной безопасности.

Вступление Китая во Всемирную торговую организацию – фактор значительного повышения интереса транснациональных корпораций к долгосрочному инвестированию в Китае. Это обусловлено следующими причинами:

- во-первых, вступление в ВТО приводит к радикальному изменению инвестиционной среды в целом для зарубежных инвесторов. Китай, соблюдая принципы ВТО и выполняя соответствующие соглашения, перестраивает нормативно—законодательную базу, регулирующую вопросы международных отношений и обеспечивающую систему защиты собственности иностранных инвесторов в Китае.

- во-вторых, вступление Китая в ВТО расширяет сферу деятельности ТНК. Разрешение транснациональным корпорациям осуществлять капиталовложения в китайскую экономику в форме слияния и поглощения - одной из самых распространенных форм инвестирования в мире - позволяет им более широкомасштабно инвестировать капитал в китайскую экономику. Открытие для ПИИ таких сфер, как банковское дело, страхование, электронные коммуникации, фондовый рынок, туризм и др., создают более обширное пространство для инвестирования ТНК.

Инвестиции ТНК сосредоточены, главным образом, в капиталоемких и наукоемких отраслях – микроэлектроника, автомобилестроение, телекоммуникации, приборостроение, фармацевтика, химическая промышленность. Инвестиции пятисот крупнейших ТНК в такие отрасли, как электроника, телекоммуникация, транспорт и связь, химические материалы и продукты составляют более половины от общей суммы инвестиций в Китае. Крупные международные компании не склонны вкладывать средства в производство тканей, одежды и в другие отрасли, требующие использования большего количества рабочей силы. Инвестиции ТНК в подобные отрасли составляют небольшой от общих вложений в Китай.

В ходе проведения реформ Китай достиг больших успехов в привлечении зарубежного капитала в экономику страны. Однако размещение прямых иностранных, инвестиций по регионам неравномерно. Среди трех больших экономических регионов Китая (Восточный, Западный, Центральный), Восточный регион имеет абсолютное преимущество в использовании иностранных инвестиций. Неравномерность размещения иностранных инвестиций по регионам Китая объективно вытекает из уровня их развития. Восточный регион, где сложились мощные отраслевые комплексы, развитая инфраструктура и сформировалась адекватная конкурентная среда, характеризуется значительными объемами прямых иностранных инвестиций. В Западном и Центральном регионах Китая доминируют предприятия с узкой отраслевой направленностью, с высокой долей государственного участия, а также низкий уровень развития рыночных отношений сдерживает приток иностранного капитала.

Выявлена тенденция к расширению географии зарубежных инвестиций, возрастает объем вложений капитала за пределами специальных экономических зон Китая.

Улучшению инвестиционного климата в КНР во многом способствует создание зон совместного предпринимательства. Эти зоны характеризуются разнообразием форм, гибкой адаптацией к местным условиям, что позволяет добиваться увеличения темпов экономического роста в зонах эффективного освоения иностранных инвестиций с учетом приоритетных направлений развитии экономики КНР. Система особых экономических зон характеризуется отраслевой и территориальной дифференциацией мер стимулирования инвестиций. Действующий в зонах экономического и технического развития, и зонах высоких технологий более льготный, чем в других типах СЭЗ.

Важным фактором обусловливающие приток ПИИ в Китай является быстро развивающаяся экономика страны. Развитие экономики привело к улучшению рыночной инфраструктуры, повышению уровня жизни народа, что, в свою очередь, повысило привлекательность Китая для иностранных инвесторов

По мнению многих экономистов, к важным факторам для зарубежных инвесторов при размещении своих капиталов в других странах необходимо относить размер рынка. Китай, население которого составляет 1,3 млрд. человек, является страной с огромным потенциалом рынка. Иностранные инвесторы рассматривают китайский рынок как довольно емкий, с огромными перспективами роста, поэтому многие из них вкладывают капитал в Китай, прежде всего, чтобы занять этот рынок, а затем уже извлекать прибыль.

Привлекательность Китая как безопасного и стабильного места для инвестирования капитала повысилась после теракта 11 сентября в США.

В настоящее время основная форма инвестирования в китайскую экономику – создание предприятий со 100%-ым участием иностранного капитала. Перспективной формой прямых иностранных инвестиций является привлечение зарубежного капитала в Китай путем слияния и поглощения. Подобная форма прямых иностранных инвестиций находится в русле общемировой тенденции и способствует реформированию государственного сектора, превращению части государственных активов в функционирующий капитал, уменьшению числа убыточных предприятий.

При этом остается ряд проблем, затрудняющих свободный доступ прямых иностранных инвестиций в страну. Среди таких проблем инвесторы выделяют следующие: сложный порядок взимания налогов, отсутствие арбитражной системы разрешения споров, а главное отсутствие защищенности прав инвесторов, прежде всего, недостаточная защита прав на интеллектуальную собственность. Использование ПИИ осуществляется под жестким контролем государства и, одновременно сопровождается усилиями по стимулированию собственной накопительно-распределительной системы и развитию финансовой базы, банковской системы и фондового рынка.

Большие потенциальные возможности кроются в преодолении недостатков, присущих функционированию предприятий с иностранным участием. Необходимо доработать вопрос, связанный с гражданскими правами совместных предприятий, гарантирующими им равные конкурентные условия наравне с госпредприятиями. Необходимо также дополнить и усовершенствовать инвестиционное законодательство Китая, особо поощряя инвестирование в высокотехнологические и новые технологические отрасли. Следует также создать более адекватную целям реформирования социальную среду СП. Наконец, необходимо усилить надзор, руководство и обслуживание СП.

Определяющим фактором для фирм Японии, ориентирующихся на перевод в Китай производств электронной продукции из собственных комплектующих, выступает высококвалифицированная рабочая сила КНР при низкой оплате труда, низкие издержки производства.

В основе японо-китайского инвестиционного сотрудничества лежат многосторонние международные договоры и двусторонние документы. Среди двусторонних документов, регулирующих инвестиционное взаимодействие двух государств, наиболее значимыми являются Соглашение о торговле между Японией и КНР 1974 года, Программа экономического сотрудничества с Китаем 2001 года и другие.

В развитии экономических отношений Японии и Китая принимают участие различные организации и структуры. Среди международных организаций ключевое место принадлежит ВТО, членами которой являются оба государства.

Так же возрастанию экономического взаимодействия между странами способствует деятельность таких совместных структур, как Японо-китайская экономическая организация и Японо-китайская организация развития инвестирования. При этом немаловажная роль принадлежит также правительственным и неправительственным организациям Японии и Китая, среди которых хотелось бы выделить ДЖЕТРО, Всемирный форум китайских предпринимателей, «Ниппон Кэйданрэд» и другие.

Общие направления японской инвестиционной политики, которой придерживаются японские компании при расширении своей деятельности в Китае, отражены в программных документах экономических организаций Японии, (ДЖЕТРО, Кэйданрэн), а также в докладах и исследованиях Министерства экономики, торговли и промышленности Японии, Банка международного сотрудничества Японии. Наибольший интерес представляют «Белая книга ДЖЕТРО по международной торговле и иностранным инвестициям», «Глобальная экономическая стратегия Японии» 2006 года, «Стратегия освоения быстро растущих рынков БРИК» 2005 года и другие.

На основе этих документов можно выделить основные задачи инвестиционной политики Японии в настоящее время:

- перенос производственных сил в Китай, в страну с меньшими издержками;

- активное завоевание рынков стран БРИК.

Высокий уровень развития инвестиционных отношений Японии и Китая определяет также и политика Китая, разработанная с началом «открытия» экономики, и направленная на активное привлечение прямых иностранных инвестиций в страну.

Китай привлекательнее для Японии наличием в Китае таких преимуществ, как дешевая рабочая сила, дешевое сырье, зоны льготного экономического режима, членство Китая в ВТО, высокие темпа экономического роста, социальная и политическая стабильность, а также открытый доступ к информации в стране.

При рассмотрении основных характеристик японских инвестиции в Китае были выявлены особенности. Так, в структуре японских инвестиций в Китай преобладают прямые инвестиции. С точки зрения регионального размещения прямых иностранных инвестиций Японии в Китае, следует отметить что японские компании наиболее активны в Восточных районах страны, где осуществляют капиталовложения во все отрасли промышленности.

Отличительной особенностью японских инвестиций в Китае является их направленность на экспорт в третьи страны, а также высокая доля реэкспорта в Японию.

С уверенностью можно сказать, что японо-китайское инвестиционное сотрудничество находится на более высокой стадии развития. Это объясняется тесной взаимосвязанностью инвестиционной политики Японии с экономической и внешней политикой государства, а также политикой Китая по привлечению иностранных инвестиций.

Оценивая общий итог практики привлечения ПИИ в Китай можно сделать вывод о том, что в целом экономика Китая получила дополнительный стимул для стремительного роста и развития. Использование ПИИ под строгом контролем государства сыграло заметную роль и в стимулировании открытости китайской экономики, а также восполнило определенный недостаток внутренних накоплений, дало возможность получить определенный доступ к передовому опыту управления и передовым производственным технологиям.

Государство целенаправленно использовало привлекаемые ПИИ в национальных интересах Китая. Этим обстоятельством объясняется и общий итог их деятельности в Китае, который можно оценить положительно. Особенно ценным оказался опыт хозяйствования, современный менеджмент и маркетинг, организация бизнеса, новые технологи и т.д.

Сложившаяся в начале XXI века благоприятная инвестиционная среда в стране после вступления Китая в ВТО способствовала переориентации потоков иностранного капитала, что позволило КНР выйти на первое место в мире по темпам прироста прямых иностранных инвестиций. Несмотря на спад мировой экономики в последние годы, китайская экономика стабильно растет, поэтому Китай стал выгодным местом вложения иностранных инвестиций.

#

# Список использованных источников и литературы

Книги и монографии

1. Бажанов Е.П. Китай: От Срединной империи до сверхдержавы XXЙ века. – М.: Известия, 2007.
2. Балакин В.И. инвестиционная стратегия США, Японии и ЕС в отношении КНР. – М.: ИДВ РАН, 2002.
3. Ван Ин. Присоединение Китая к ВТО: условия и последствия. – М.: МГИМО – Университет, 2007.
4. Гудошников Л.М. Современное законодательство КНР. Сборник нормативных актов. – М.: Зерцало, 2004
5. Дай Юэ. Формирование инвестиционного климата в КНР: тенденции, проблемы, перспективы: Автореф. дис. … канд. экон. наук. М., 2004.
6. Великомыслов Ю.Я. Иностранные инвестиции. Международно-правовое и внутригосударственное регулирование деятельности предприятия с иностранными инвестициями. – М., 2005.
7. Девятов А. Китай и Россия в 21 веке. – М.: Алгоритм, 2002.
8. Златопольский Д.Л. Государственное право зарубежных стран: Восточной Европы и Азии. Учебник для вузов. – М.: Зерцало, 1999
9. Институт Дальнего Востока РАН, «Китайская народная республика в 2006 г. Политика, экономика, культура», Москва, 2007.
10. Лузянин С.Г. Восточная политика Владимира Путина. Возвращение России на «Ближний Восток» (2004-2008 гг.). – М.: АСТ: Восток – Запад, 2007
11. Лю Чжаньли. Прямые иностранные инвестиции в экономику Китая: Автореф. дис. … канд. экон. наук. М.,2003
12. Милонов В.С. Открытие Китая внешнему миру: временной и пространственный аспекты (этапы, особенности): науч.-аналит.обзор. – М, 1996.
13. Мукимджанова Р.М. Страны Центральной Азии: Азиатский вектор внешней политики. Монография. – М.: Научная книга, 2005.
14. Потапов М.А. Внешнеэкономическая политика Китая: проблемы и противоречия. – М.: ИСПИ РАН, 1999.
15. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Экономика современной Азии: Учебник. –М.: Международные отношения, 2008.
16. Селищев А. С., Селищева Н. А. Китайская экономика в XXI веке. – СПб.: Питер, 2004.
17. Современные международные отношения и мировая политика: Учебник / Отв. ред. А.В. Торкунов - М.: Просвещение, 2004.
18. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. - М.: ИДВ РАН, 2008.

Статьи

1. Архипов В. Австралокитай набирает обороты // Азия и Африка сегодня. – 2007. - № 6. – С. 7
2. Бергер Я. Большая стратегия Китая в оценках американских и китайских исследователей // Проблемы Дальнего востока. – 2006. - № 1. – С. 34
3. Бергер Я. Итоги 10 пятилетки и становление новой модели экономического роста в КНР // Проблемы Дальнего Востока. – 2006. - № 3. С.
4. Бергер Я. Китай – глобальная держава XXI века // Азия и Африка сегодня. – 2006. - № 8. – С. 2
5. Бони Л. Китай принимает вызов мирового рынка // Проблемы Дальнего Востока. – 2003. - № 6
6. Боян А. Ведущие тенденции развития международных отношений // Международная жизнь. – 2004. №4/5. – С. 172
7. Гельбрас В. Цена экономических успехов Китая // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. - № 9. – С. 26
8. Губайдуллина Ф. ПИИ, деятельность ТНК и глобализация // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. - № 2. – С. 42
9. Делюсин Л. Китай. XVI съезд КПК: старые проблемы – новые надежды // Азия и Африка сегодня. – 2003. - № 2. – С. 2
10. Зюзин А. Китай. Как сохранить природу при быстром экономическом росте? // Азия и Африка сегодня. – 2002. - № 7. – С. 28
11. Экономическая реформа в КНР: На рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока РАН, 2008
12. Карчаева А. перспективы дальнейшей интеграции // Азия и Африка сегодня. – 2003. № 1. – С. 3
13. Кузнецов А. Прямые иностранные инвестиции. Эффект соседства // Мировая экономика и международные отношения. – 2008. - № 9. – С. 40
14. Кузнецова В. Китай. Финансовая бомба замедленного действия // Азия и Африка сегодня. – 2002. - № 10. – С. 47
15. Лю Гогуан. Китай. Проблемы урегулирования экономической структуры // Азия и Африка сегодня. – 2002. - № 2. – С. 43
16. Мельянцев В. Экономический рост Китая и Индии: динамика, пропорции и последствия // Международная экономика и международные отношения. – 2007. - № 9. – С. 18
17. Новоселова Л. В. Развитие иностранного предпринимательства в КНР // Проблемы дальнего Востока. – 2005. - №3. – С. 93-105
18. Нгуен Тхэ Тхы. Теория и практика устойчивого экономического роста (опыт Китая и Вьетнама): Афтореф. дис. … канд. экон. наук. М., 2006.
19. Нырова Н. Договоры посредничества в праве КНР // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. - № 10. – С. 95
20. Потапов М.А. Внешнеэкономическая стратегия КНР в условиях глобализации / КНР 55 лет: политика, экономика, культура – М.: РАН Институт Дальнего Востока, 2004. – С. 270-305.
21. Рудь Н. Механизмы государственной поддержки ПИИ в сферу высоких технологий // Мировая экономика и международные отношения. – 2008. - № 8. – С. 32
22. Салицки А. Китайская цивилизация в современном мире // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. - № 8. – С. 70
23. Степанов С.В. Повороты экономической политики Пекина. – М.: Знание, 1982.
24. Стрелец И. Глобализация и новые информационные технологии в международном экономическом пространстве // Проблемы Дальнего Востока. – 2003. - № 2
25. Тяпышев О.Г. К дискуссии о темпах роста китайской экономики // Внешнеэкономический бюллетень. — 2003. — № 7. — С. 22—23
26. Фам Тхи Лан Ань. Иностранные инвестиции в развитии экономики России и Китая // Проблемы современной экономики, 2007. – № 2 (22). – С. 46-57.
27. Федоровский А. Китай в экономической стратегии Южной Кореи // Мировая экономика и международные отношения. – 2006. - № 7. – С. 41

Неопубликованные источники

1. Агентство Синьхуа. / http://www.russian.xinhuanet.com/russian/
2. База законодательства по Китаю / http://travelandlaw.ru/judge/china/opre dpriytiyh
3. Время Востока. Центральная Азия. Экономика Китая / http://www.eastime.ru/cou ntries/topics/?c=6&id=60&r=1
4. Деловой журнал "ChinaPRO" - Весь Китай # 2 (32) от 05.03.2008 года. Законы Китая / http://www.chinapro.ru/law/32/
5. Деловой журнал "ChinaPRO" - Весь Китай. Статьи / http://www.chi napro.ru/articles/
6. Законы и право Китая. / http://www.uglc.net/credit.php
7. За первые два месяца этого года в Китае темы падения фактически использованных иноинвестиций замедлись. Бизнес в Китае и Гонкогне. Новости Китая. / http://www.china-hongkong-business.ru/content/view/8928/2/
8. Информационно-аналитический центр «Полпред». / http://www.polp red.com
9. Китай по-прежнему представляет большой интерес для прямых международных инвестиций / http://russian.cri.cn/841/2009/03/17/1s282409.htm
10. Министерство коммерции КНР / http://russia.mofcom.gov.cn/index.shtml
11. Пекин 2008 / http://russian.china.org.cn/russian/281245.htm
12. Перспективы. Азиатский мир. куда движится Китай? О последнем съезде КПК и перспективах социализма. / http://www.perspektivy. info/oykumena/azia /kuda\_dvizhetsya\_kitaiy\_2007-11-15-34-51.htm
13. Посольство России в Китае / http://www.russia.org.cn/rus/
14. Российско–Китайское торгово-экономическое сотрудничество / http://www. crc.mofcom.gov.cn/crweb/rcc/index.jsp
15. Российско-китайский коммерческий центр Raystate.Законы КНР / http://consult-rs.ru/cont ent/Index.php?id=58
16. Российско-китайское партнерство. Законодательство Китая / http://www. legal -way.ru/Zakon.php
17. Россия похорошела в глазах стратегических инвесторов («Ведомости», 24.09.02, Максим Трудолюбов) / http://www.wto.ru/ru/press.asp?msg\_id=2857
18. Савин В.А. Совместные и иностранные предприятия в Китае. Журнал «Менеджмент в России и за рубежом», 2003, - № 5. / http://mevriz. ru/articles/2003/5
19. Торговое Представительство Российской Федерации в КНР / http://www. russchinatrade.ru/ru/useful-info/cn-foreign-trade-regulation
20. Ураева К. Развитие СЭЗ Китая / http://www.rb.ru/ community/articles/articles/2008/02/28/ 115502.html
21. Экономический толковый словарь / http://www.econom.freecopy. ru/print.php?id=236077
22. Яков Берген. Китай победит кризис повышением доходов и инвестиций / http://rodon. org/polit-081219115902
1. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Экономика современной Азии: Учебник. – М.: Международные отношения, 2008. [↑](#footnote-ref-1)
2. Азиатский мир. Куда движется Китай? О последнем съезде КПК и перспективах социализма. // Перспективы. [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.perspektivy.info/oykumena/azia /kuda\_dvizhetsya\_kitaiy\_2007-11-15-34-51.htm [↑](#footnote-ref-2)
3. «О предприятиях с иностранным капиталом» от 12 апреля 1986 года [электронный ресурс] Режим доступа:http://www.uglc.net/credit.php [↑](#footnote-ref-3)
4. Закон Китая «О совместных предприятиях с иностранным капиталом» от 1 июля 1979 года[электронный ресурс] Режим доступа: http://www.uglc.net/joint-venture.php [↑](#footnote-ref-4)
5. Положение Китайской Народной республики «О применении Закона о предприятиях с иностранным капиталом» от 28 октября 1990 года [электронный ресурс] Режим доступа:

http://travelandlaw.ru/judge/china/opre dpriytiyh [↑](#footnote-ref-5)
6. Закон КНР «О совместных акционерных предприятиях» от 1 июля 1979 года [электронный ресурс] Режим доступа: http://consult-rs.ru/cont ent/Index.php?id=58 [↑](#footnote-ref-6)
7. Бажанов Е.П. Китай: От Срединной империи до сверхдержавы XXΙ века. – М.: Известия, 2007. [↑](#footnote-ref-7)
8. Балакин В.И. инвестиционная стратегия США, Японии и ЕС в отношении КНР. – М.: ИДВ РАН, 2002. [↑](#footnote-ref-8)
9. Булатов А.С. Страны и регионы мира: экономико-политический справочник. – 3-е изд. – М.: Проспект, 2009. - 704 с. [↑](#footnote-ref-9)
10. Каменов П.В. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков. – М.: ИДВ РАН, 2008 [↑](#footnote-ref-10)
11. Милонов В. С. Открытие Китая внешнему миру: временной и пространственный аспекты (этапы, особенности): науч.-аналит.обзор. – М, 1996 [↑](#footnote-ref-11)
12. Новоселова Л.В. Развитие иностранного предпринимательства в КНР // Проблемы дальнего Востока. – 2005. - №3. – С. 93-105. [↑](#footnote-ref-12)
13. Потапов М.А. Внешнеэкономическая политика Китая: проблемы и противоречия. – М.: ИСПИ РАН, 1999 [↑](#footnote-ref-13)
14. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Экономика современной Азии: Учебник. – М.: Международные отношения, 2008 [↑](#footnote-ref-14)
15. Селищев А. С., Селищева Н. А. Китайская экономика в XXI веке. – СПб.: Питер, 2004. – 240 с. [↑](#footnote-ref-15)
16. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Экономика современной Азии: Учебник. – М.: Международные отношения, 2008. – 256 с. [↑](#footnote-ref-16)
17. Лю Чжаньли. Прямые иностранные инвестиции в экономику Китая: Автореф. дис. … канд. экон. наук. М.,2003 [↑](#footnote-ref-17)
18. Дай Юэ. Формирование инвестиционного климата в КНР: тенденции, проблемы, перспективы: Автореф. дис. … канд. экон. наук. М., 2004 [↑](#footnote-ref-18)
19. Дейч Т. Д. Интеграция Китая в мировую экономику: уроки для России. – М.: Эдиториал УРСС, 1999 [↑](#footnote-ref-19)
20. Михеев В.В. Глобализация экономики Китая. – М.: Памятники исторической мысли, 2003, - 392 с. [↑](#footnote-ref-20)
21. Потапов М.А., Салицкий А.И, Шахматов А.В.Возрождение Азии: горизонты модернизации. – М.: ТЕИС, 2007. – 209 с. [↑](#footnote-ref-21)
22. Поощряемы сферы для привлечения инвестиций в Китайскую Народную Республику. Торговое представительство России в КНР [электронный ресурс] Режим доступа: http://russchinatrade.ru/ru/about-china/invest-in-china [↑](#footnote-ref-22)
23. Поощряемы сферы для привлечения инвестиций в Китайскую Народную Республику. Торговое представительство России в Китайской Народной Республике http://russchinatrade.ru/ru/about-china/invest-in-china [↑](#footnote-ref-23)
24. Закон «О предприятиях с иностранным капиталом» от 12 апреля 1986 года [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.uglc.net/credit.php [↑](#footnote-ref-24)
25. Закон «О совместных предприятиях с иностранным капиталом» от 1 июля 1979 года [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.uglc.net/joint-venture.php [↑](#footnote-ref-25)
26. Положение Китайской Народной республики о применении Закона о предприятиях с иностранным капиталом от 28 октября 1990 года [электронный ресурс] Режим доступа: http://travelandlaw.ru/judge/china/opredpriytiyh [↑](#footnote-ref-26)
27. Закон КНР «О совместных акционерных предприятиях» от 1 июля 1979 года. Российско-китайский коммерческий центр Raystate.Законы КНР [электронный ресурс] Режим доступа: http://consult-rs.ru/content/Index.php?id=58 [↑](#footnote-ref-27)
28. Положение «О порядке регистрации в КНР инвестиционных проектов»Российско-китайское партнерство. Законодательство Китая [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.legal-way.ru/Zakon.php [↑](#footnote-ref-28)
29. Поощряемы сферы для привлечения инвестиций в Китайскую Народную Республику. Торговое представительство России в Китайской Народной Республике [электронный ресурс] Режим доступа: http://russchinatrade.ru/ru/about-china/invest-in-china [↑](#footnote-ref-29)
30. Законом «О совместных предприятиях с иностранным капиталом» [электронный ресурс] Режим доступа: http://hist.asu.ru/altkit/falv1.html [↑](#footnote-ref-30)
31. Положении Китайской Народной республики о применении Закона о предприятиях с иностранным капиталом [электронный ресурс] Режим доступа: http://hist.asu.ru/altkit/falv5/falv5a.html [↑](#footnote-ref-31)
32. Новоселова Л.В. Развитие иностранного предпринимательства в КНР // Проблемы дальнего Востока. – 2005. - №3. – С. 93-105. [↑](#footnote-ref-32)
33. Новоселова Л.В. Развитие иностранного предпринимательства в КНР // Проблемы дальнего Востока. – 2005. - №3. – С. 93-105. [↑](#footnote-ref-33)
34. Экономическая реформа в КНР: На рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока РАН, 2008 [↑](#footnote-ref-34)
35. См. там же. [↑](#footnote-ref-35)
36. Экономическая реформа в КНР: На рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока РАН, 2008 [↑](#footnote-ref-36)
37. Япония. Иноинвестиции [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.geolive.ru/ data/asia/japan/5.htm [↑](#footnote-ref-37)
38. Савин В.А. Совместные и иностранные предприятия в Китае. // Менеджмент в России и за рубежом. - 2003. - № 5. [электронный ресурс] Режим доступа: http://mevriz.ru/articles/2003/5/ [↑](#footnote-ref-38)
39. Савин В.А. Совместные и иностранные предприятия в Китае. // Менеджмент в России и за рубежом. – 2003. - № 5. [электронный ресурс] Режим доступа: http://mevriz.ru/articles/2003/5/ [↑](#footnote-ref-39)
40. Экономический толковый словарь [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.econom.freecopy.ru/print.php?id=236077 [↑](#footnote-ref-40)
41. За первые два месяца этого года в Китае темы падения фактически использованных иноинвестиций замедлись [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.china-hongkong-business.ru/content/view/8928/2/ [↑](#footnote-ref-41)
42. См. там же. [↑](#footnote-ref-42)
43. Министерство коммерции КНР [электронный ресурс] Режим доступа: http://russia.mofc om.gov.cn/aarticle/speechheader/2008 02/20080205389614.html [↑](#footnote-ref-43)
44. О привлечении прямых иноинвестиций в Китае за первые 10 месяцев 2008 г. Министерство коммерции КНР [электронный ресурс] Режим доступа: http://russia.mofcom.gov.cn/aarticle/ speechheader/200811/20081105889960.html [↑](#footnote-ref-44)
45. Китай по-прежнему представляет большой интерес для прямых международных инвестиций [электронный ресурс] Режим доступа: http://russian.cri. cn/841/2009/03/17/1s282409.htm [↑](#footnote-ref-45)
46. Китай по-прежнему представляет большой интерес для прямых международных инвестиций [электронный ресурс] Режим доступа: http://russian.cri.cn/841/2009/03/17/1s282409.htm [↑](#footnote-ref-46)
47. Эксперты прогнозируют рост притока иностранных инвестиций в Китай, несмотря на существенное снижение показателя в январе. Агентство Синьхуа [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2009-02/17/content\_818530.htm [↑](#footnote-ref-47)
48. Ван Цишань: Китай готов улучшить инвестиционный климат и поднять качество иноинвестиций [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.russian.xinhuanet. com/russian/2008-09/08/content\_719214.htm [↑](#footnote-ref-48)
49. Министерство коммерции КНР [электронный ресурс] Режим доступа: http://russian.china.org.cn/business/txt/2007-08/06/content\_8636946.htm [↑](#footnote-ref-49)
50. Максим Трудолюбов. Россия похорошела в глазах стратегических инвесторов // Ведомости, 24.09.02 [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.wto.ru/ru/press.asp?msg\_id=2857 [↑](#footnote-ref-50)
51. Страны и регионы мира: эконом.-политич. справочник / под. ред. Н.С. Булатова. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006 [↑](#footnote-ref-51)
52. Лю Чжаньли. Прямые иностранные инвестиции в экономику Китая: Автореф. дис. … канд. экон. наук. - М.,2003 [↑](#footnote-ref-52)
53. Лю Чжаньли. Прямые иностранные инвестиции в экономику Китая: Автореф. дис. … канд. экон. наук. М.,2003, [↑](#footnote-ref-53)
54. Ма Юй. Особенности ПИИ в экономику Китая в 2001 г. // Иностранные инвестиции в России. – 2002. - №6.. – С. 1-9. [↑](#footnote-ref-54)
55. Яков Берген. Китай победит кризис повышением доходов и инвестиций [электронный ресурс] Режим доступа: http://rodon.org/polit-081219115902 [↑](#footnote-ref-55)
56. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Экономика современной Азии: Учебник. – М.: Международные отношения, 2008. [↑](#footnote-ref-56)
57. В 2006 году Всемирный банк составит инвестиционный рейтинг 200 крупнейших городов Китая [электронный ресурс] Режим доступа: http://ch-canada.com/territoriya/china/org/1070.html [↑](#footnote-ref-57)
58. См. там же [↑](#footnote-ref-58)
59. Бизнес в Китае. Инф-аналит портал [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.asia-business.ru/news/index.php?p ageNum=56 [↑](#footnote-ref-59)
60. Справочники ООН и ВБ. Доклад о мировом развитии 2005г. Как сделать инвестиционный климат благоприятным для всех. [электронный ресурс] Режим доступа: http://books.google.ru/books?id=4QujA5svZfMC&pg=PA59&lpg=PA59&dq=%...&source=book\_result&ct=result&resnum=10 [↑](#footnote-ref-60)
61. Китайская народная республика в 2006 г. Политика, экономика, культура .- М.: ИДВ РАН, 2007. [↑](#footnote-ref-61)
62. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Возрождение Азии: горизонты модернизации. – М. ТЕИС, 2007 [↑](#footnote-ref-62)
63. В Китае устойчиво развиваются предприятия с участием зарубежных инвестиций [электронный ресурс] Режим доступа: http://russia.mofcom.gov.cn/aarticle/statistic/ foreigninvestment/200812/20081205973439.html [↑](#footnote-ref-63)
64. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока РАН, 2008. [↑](#footnote-ref-64)
65. Урюпина А.Ю. Тенденции в мировом экспорте и импорте прямых зарубежный инвестиций // Вопросы экономических наук. – 2007. - №3. [↑](#footnote-ref-65)
66. Лю Чжаньли. Анализ факторов привлечения иностранных инвестиций в настоящее время // Актуальные проблемы современной науки. – 2003. - №3. [↑](#footnote-ref-66)
67. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В Каменов. М.: Институт Дальнего Востока РАН, 2008. [↑](#footnote-ref-67)
68. Лю Чжаньли. Анализ факторов привлечения иностранных инвестиций в настоящее время // Актуальные проблемы современной науки. – 2003. - №3. [↑](#footnote-ref-68)
69. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока. РАН,2008. [↑](#footnote-ref-69)
70. Лю Чжаньли. Анализ факторов привлечения иностранных инвестиций в настоящее время // Актуальные проблемы современной науки. – 2003. - №3. [↑](#footnote-ref-70)
71. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока. РАН,2008. [↑](#footnote-ref-71)
72. Министерство коммерции КНР [электронный ресурс] Режим доступа: http://russia.mofcom.gov.cn/aarticle/counselor sreport/200804/20080405490245.html [↑](#footnote-ref-72)
73. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока РАН,2008. [↑](#footnote-ref-73)
74. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока. РАН,2008. [↑](#footnote-ref-74)
75. Министерство коммерции КНР [электронный ресурс] Режим доступа http://russia.mofcom.gov.cn/aarticle/speechheader /200804/20080405505334.html [↑](#footnote-ref-75)
76. Экономическая реформа в КНР: на рубеже веков / Сост.: П.В. Каменов. М.: Ин-т Дальнего Востока. РАН,2008. [↑](#footnote-ref-76)
77. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Экономика современной Азии: Учебник. – М.: Международные отношения, 2008. [↑](#footnote-ref-77)
78. Мировая экономика: учебник / под ред. чл-корр. РАН В.В. Михеева. – М.: Памятники исторической мысли, 2003 [↑](#footnote-ref-78)
79. Информационно-аналитический центр «Полпред» [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.polpred.com/country/jp/free.html?book= 612&country=187&id=6824&act=text [↑](#footnote-ref-79)
80. Семин А.В. Пересмотр японской политики официальной помощи развитию Китая // Актуальные проблемы современной Японии, 2003. – С. 125 [↑](#footnote-ref-80)
81. Стрельцов Д.В. Официальная помощь развитию – важный инструмент внешней политики Японии. Ассоциация японоведов России [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.japan-assoc.ru/publikacii /nauka/japon-opyt-2007-1/oficialnaja-pomoshch-razvitiju-vazhnyi-instrument-vneshnei-politiki-japonii.html [↑](#footnote-ref-81)
82. Япония. Иноинвестиции [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.geolive.ru/data/asia/japan/5.htm [↑](#footnote-ref-82)
83. Русско-китайское коммуникационное агентство [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.ru-and-cn.ru/polit ic\_news.html [↑](#footnote-ref-83)
84. Агентство Синьхуа [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.russian.xinhuanet. com/russian/economy.htm [↑](#footnote-ref-84)
85. Стрельцов Д.В. Официальная помощь развитию – важный инструмент внешней политики Японии. [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.japanassoc. ru/publikacii/nauka/japon-opyt-2007-1/oficialnajapomoshch-razvitiju-vazhnyi-instrumentvnesh nei-politiki-japonii.html [↑](#footnote-ref-85)
86. Семин А.В. Пересмотр японской политики официальной помощи развитию Китая // Актуальные проблемы современной Японии, 2003. – С. 125 . [↑](#footnote-ref-86)
87. Витковский С.М. Японо-китайское соперничество в странах "третьего мира" на современном этапе [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.evolutio.info/index.php?option=com\_content&task= view&id=1456&Itemid=215 [↑](#footnote-ref-87)
88. Мировая экономика: учебник / под ред. А.С. Булатова, - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономистъ, 2008 [↑](#footnote-ref-88)
89. Посольство Японии в России [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.ru.emb-japan.go.jp/index.html [↑](#footnote-ref-89)
90. Агентство Синьхуа [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.russian.xinhuanet.com/russian/2008-12/13/content\_ 779118.htm [↑](#footnote-ref-90)
91. Актуальные комментарии [электронный ресурс] Режим доступа: http://actualcomment.ru/daytopic/420.html [↑](#footnote-ref-91)
92. Японские СМИ положительно оценивают визит Ху Цзиньтао в Японию. Агентство Синьхуа. [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.russian. xinhuanet.com/russian/2008-05/09/content\_628722.htm [↑](#footnote-ref-92)
93. Китай: угрозы, риски, вызовы развитию // Под ред. В. Михеева. – М.: ИДВ РАН, 2005. [↑](#footnote-ref-93)
94. Региональное экономическое сотрудничество ШОС [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.crc.mofcom.gov.cn/crweb/scor/info/Article.jsp?col\_no=85&a\_no=134524 [↑](#footnote-ref-94)
95. Информационно-аналитический центр «Полпред» [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.polpred.com/country/jp/free.html?book= 612&country=187&id=6824&act=text [↑](#footnote-ref-95)
96. Система информационных агентств REGNUM [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.regnum.ru/news/1016413.html [↑](#footnote-ref-96)
97. Русско - китайское коммуникационное агентство. [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.ruschina.com/inde x.php?act=news&cat=&newsid=1723 [↑](#footnote-ref-97)
98. См. там же. [↑](#footnote-ref-98)
99. Восточная Азия: между регионализмом и глобализмом / под. ред. Г.И. Чуфрина. – М.: Наука, 2004 [↑](#footnote-ref-99)
100. Китай и Россия [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.chinastar.ru/rus/2/2/2/ [↑](#footnote-ref-100)
101. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Возраждение Азии: горизонты модернизации. –М.: ТЕИС, 2007 [↑](#footnote-ref-101)
102. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Возраждение Азии: горизонты модернизации. – М.: ТЕИС, 2007 [↑](#footnote-ref-102)
103. Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В. Возраждение Азии: горизонты модернизации. – М.: ТЕИС, 2007 [↑](#footnote-ref-103)
104. См. там же [↑](#footnote-ref-104)
105. Общий обзор экономики Японии [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.vneshmarket.ru/content/document\_r\_089FEF6C-9CC9-4A28-9330546C5CDF28B 2.html [↑](#footnote-ref-105)
106. Балакин В.И. инвестиционная стратегия США, Японии и ЕС в отношении КНР. – М.: ИДВ РАН, 2002. [↑](#footnote-ref-106)
107. Устиян И. Эффективность экономической реформы Китая // Экономист. – 2006. - № 3. [↑](#footnote-ref-107)
108. Глобальная экономика [электронный ресурс] Режим доступа: http://rodon.org/polit090407133040 [↑](#footnote-ref-108)
109. Новости. Инвестиционная компания Тала [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.talainvest.ru/analitik/bulletin/2008/05/04/15272/ [↑](#footnote-ref-109)
110. Финансовый портал информационного агенства МФД-ИнфоЦентр [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.mfd.ru [↑](#footnote-ref-110)
111. Объем инвестиций Японии в Китай в 2005 году достиг исторического рекорда [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.iraq-war.ru/article/84065 [↑](#footnote-ref-111)
112. Фам Тхи Лан Ань. Иностранные инвестиции в развитии экономики России и Китая // Проблемы современной экономики, 2007. - №2. – С. 53 [↑](#footnote-ref-112)
113. Как влияет формирование среднего класса на привлечение инвестиций [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.oilru.com/sp/6/221/oilru.com [↑](#footnote-ref-113)
114. Поощряемы сферы для привлечения инвестиций в КНР. Торговое представительство в КНР [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.russchinatrade.ru [↑](#footnote-ref-114)
115. Саплин-Силаковицкий Ю.В. Японские компании на рынке Китая // Японский опыт для российских реформ, - 2005. – Выпуск 2. [↑](#footnote-ref-115)
116. Новоселова Л.В. Развитие иностранного предпринимательства в КНР // Проблемы Дальнего Востока. – 2005. - №3. – С. 93-105. [↑](#footnote-ref-116)
117. Вольфсон Ю.С. Прямые зарубежные инвестиции Японии: новые явления на рубеже веков // Япония. Ежегодник. – М., 2002. [↑](#footnote-ref-117)
118. В Китае расширяются масштабы иностранных инвестиций [электронный ресурс] Режим доступа: http://www.chinapro.ru [↑](#footnote-ref-118)