МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Учреждение образования «Беларуский государственный аграрный технический университет»

Факультет: Предпринимательства и управления

Кафедра: Экономической теории и права

Контрольная работа

Тема: «Экономическая теория»

Выполнил студент I курса

группы 52-ЗЭИ

Зачетная книжка №506020

Братулин Евгений Петрович

Проверил:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Минск 2006

Содержание

1. Возникновение и сущность денег.
2. Функции денег.
3. Закон денежного обращения.

ДЕНЬГИ И ИХ ФУНКЦИИ.

Возникновение и сущность денег.

В экономической литерату­ре рассматриваются в основном две концепции проис­хождения денег: рационалистская и эволюционная. Рационалистская концепция была выдвинута еще Аристотелем в работе "Никомахова этика". Она гос­подствовала вплоть до конца XVIII в. и объясняла происхождение денег как результат соглашения меж­ду людьми. Подобным образом трактуют деньги и не­которые современные экономисты (Дж.К. Гэлбрейт, П. Самуэльсон и др.). Эволюционная концепция объ­ясняет происхождение денег как продукт развития то­варного производства и процесса обмена. Наиболее последовательным сторонником этой концепции яв­лялся К. Маркс, который указывал, что стоимость создается абстрактным трудом, но ее нельзя обнару­жить в товаре даже при помощи микроскопа. Как об­щественное свойство товара стоимость можно выя­вить только путем приравнивания одного товара к другому в процессе обмена, т.е. как меновую стои­мость. Существуют два полюса выражения стоимости: относительная форма стоимости представляет товар А, который выражает свою стоимость в товаре Б, и эк­вивалентная — представляет товар Б, служащий ма­териалом для выражения стоимости товара А.

Относительная форма стоимости показывает, что все товары, отличные как потребительные стои­мости, качественно одинаковы как стоимости, как сгустки однородного абстрактного труда, а также, что стоимость любого товара может быть выражена лишь косвенно, через потребительную стоимость другого товара.

Эквивалентная форма стоимости имеет особен­ности:

* потребительная стоимость товара, находящего­ся в эквивалентной форме стоимости, становится фор­мой проявления своей противоположности — стои­мости;
* конкретный труд — абстрактного;
* частный — общественного.

В процессе развития обмена меновая стоимость, или форма стоимости, прошла четыре этапа:

 1) про­стая, единичная, или случайная, форма стоимости;

 2) полная, или развернутая, форма стоимости;

 3) всеоб­щая форма стоимости;

 4) денежная форма стоимости.

При простой форме стоимости отдельному товару A, находящемуся в относительной форме стоимости, противостоит только один случайный товар — эквива­лент Б; при развернутой форме стоимости товару А, находящемуся в относительной форме стоимости, противостоит множество товаров — эквивалентов Б, B, Г, Д, Е; при всеобщей форме стоимости всем това­рам, находящимся в относительной форме стоимости, противостоит один товар-эквивалент, но здесь роль всеобщего эквивалента выполняют различные товары (скот, меха, рыба, зерно и др.); при денежной форме стоимости всем товарам, находящимся в относитель­ной форме стоимости, противостоит всеобщий эквива­лент ~ золото.

Переход от одной формы стоимости к другой про­исходил постепенно, по мере углубления обществен­ного разделения и усиления обособленности товаро­производителей. Развитие форм стоимости — это раз­витие и процесса обмена, и процесса возникновения денег.

Сущность денег. Деньги — особый товар, выпол­няющий роль всеобщего эквивалента. В экономичес­кой литературе встречается также определение денег как способа общественного выражения экономичес­кой ценности блага.

Деньги — это абсолютно ликвидное средство обме­на, т.е. товар, имеющий наибольшую способность к сбыту. Ликвидный товар означает легкореализуемый товар. Деньги — один из наиболее значительных ком­понентов в экономической жизни общества. Как под­черкивают К.Р. Макконнелл и С.Л. Брю в "Эконо­микс", деньги заколдовывают людей. Из-за них они мучаются, для них трудятся, придумывают наиболее искусные способы их получения и приложения. День­ги — единственный товар, от которого можно только освобождаться. Они не накормят, не оденут, не дадут приюта и не развлекут до тех пор, пока вы не потрати­те или не инвестируете их.

Исторически сложилось так, что функция всеоб­щего эквивалента стала выполняться металлами, причем не сразу золотом. В Спарте были железные деньги, в Риме — медные. На протяжении многих сто­летий в роли всеобщего эквивалента выступало сереб­ро, которое не сразу уступило свои позиции золоту. Длительное время эту роль в странах Западной Евро­пы выполняли одновременно золото и серебро. В кон­це XIX в. в роли всеобщего эквивалента стало высту­пать только золото, причем в это же время возникает денежная форма стоимости.

Золото выполняет роль денег потому, что оно по сравнению с другими товарами обладает рядом преимуществ: делимостью, сохраняемостью, качественной однородностью, портативностью (высокой стоимос­тью при небольшом объеме), относительной редкос­тью в природе, износостойкостью, позволяющей ис­пользовать деньги в течение продолжительного вре­мени, неподдельностью, обусловленной сложностью изготовления фальшивых денег.

Потребительная стоимость золота как денежного товара раздваивается. С одной стороны, золото имеет обычную потребительную стоимость — используется для технических целей, изготовления предметов рос­коши, зубного протезирования и т.д. В 1986 г. в инду­стриально развитых и развивающихся странах в юве­лирной промышленности было использовано 1097 т золота, в электронике — 124, в стоматологии — 51 и в других отраслях — 57 т. С другой стороны, золото об­ладает всеобщей потребительной стоимостью, т.е. яв­ляется предметом всеобщей потребности в процессе обмена.

Функции денег.

В развитом товарном хозяйстве деньги выполняют пять функций:

1. мера стоимости;
2. средство обращения;
3. средство образования сокровищ, или средство
накопления;
4. средство платежа;
5. мировые деньги.

Исходной функцией денег является функция меры стоимости. Суть ее состоит в том, что деньги выра­жают стоимость всех других товаров. Однако это не значит, что они делают товары соизмеримыми. Осно­вой соизмеримости товаров является овеществленный в них общественный труд. В этой функции деньги выступают как мысленно представляемые, идеальные деньги. Товар мысленно приравнивается к деньгам еще до обмена.

При реализации товара деньги выполняют фун­кцию средства обращения. В отличие от непосред­ственного товарообмена (Т — Т), обмен товаров, совершающийся с помощью денег, называется товарным обращением. Формула товарного обращения Т — Д — Т состоит из двух этапов: Т — Д — продажа и Д — Т — купля. При формуле Т — Т товар непосредственно об­менивается на другой товар, т.е. отчуждение своего товара было одновременно приобретением чужого. В формуле же Т — Д — Т купля и продажа обособляют­ся. За продажей товара может и не последовать куп­ля. Если после продажи своего товара владелец воз­держится от купли, то у другого товаровладельца ока­жется нереализованным его товар и он, в свою оче­редь, не сможет купить товар у третьего товаровла­дельца и т.д. Это может отрицательно отразиться на процессе производства товаров.

В функции денег как средства обращения первона­чально выступало золото в слитках, что создавало оп­ределенные трудности: необходимость взвешивания, дробления на мелкие части, установления пробы и т.д. Постепенно слитки денежного металла заменя­лись монетами. Их отличия состоят в том, что слитки фигурируют в обмене по массе, а монеты содержат в себе определенное количество золота и имеют свое на­именование. Монеты обращаются в рамках отдельных государств, говорят на самых разных языках и носят различные национальные одежды.

Деньги выполняют свою функцию средства обра­щения мимолетно, т.е. в момент уплаты их покупате­лем за получаемый товар. В силу этого объективно возможна замена золотых монет в процессе обраще­ния бумажными деньгами. В качестве средства обра­щения золотые монеты стирались и теряли в своей массе, но продолжали функционировать как полно­ценные; правительства стали сознательно портить полноценные деньги, уменьшать их массу, не изме­няя номинальной стоимости. Специалисты подсчита­ли, что в среднем золотая монета ежегодно теряет 0,07 % собственной массы. Это означает, что за 2600 лет обращения золотых монет общая величина потерь превысила 2 тыс. т золота.

Бумажные деньги появились впервые в Китае. О них упоминает известный путешественник Марко По Ло, посетивший Пекин в конце XIII в. Из современ­ных развитых стран первыми в этом отношении ока­зались США. Бумажные деньги были выпущены в XVII в. в штате Массачусетс. В европейских странах правительства начинают прибегать к выпуску бумаж­ных денег лишь начиная с XVIII в. В России бумаж­ные деньги появились в 1796 г. В настоящее время они функционируют во всех странах земного шара.

Деньги выполняют функцию средства образова­ния сокровищ, или средства накопления. Это проис­ходит в случае, если товарное обращение в силу раз­личных обстоятельств прерывается на этапе Т — Д, т.е. если за продажей товара не следуют покупка, деньги оседают, уходят в сокровища. Это происходит при уменьшении размеров производства и обращения товаров, повышении их цен, когда неизбежно появле­ние на рынке излишней массы денег. В то же время происходит и обратный процесс: с ростом потребнос­тей рынка в деньгах определенная часть последних, находящихся в форме сокровища, переходит к выпол­нению функции средства обращения. В качестве сок­ровищ выступают не только деньги, но и предметы роскоши. Однако люди предпочитают держать свое богатство в виде денег, так как последние обладают абсолютной ликвидностью. Рациональный экономи­ческий субъект не станет в качестве средства накопле­ния использовать мясо, хлеб, книги и др., так как эти товары не обладают абсолютной ликвидностью и не могут легко превратиться в средства обращения. Сле­дует заметить, что обесценивающиеся бумажные деньги — также непривлекательное средство накоп­ления.

В функции средства платежа деньги выступают в тех случаях, если товары продаются в кредит, т.е. в долг. Неодинаковая продолжительность периода про­изводства и обращения товаров, сезонный характер производства и сбыта товаров обусловливают необхо­димость их отчуждения с отсрочкой платежа. В мо­мент погашения долга деньги выступают как средство платежа. Свою функцию средства платежа деньги вы­полняют не только при оплате купленных в кредит то варов, но и при уплате земельной ренты, налогов, квартирной и заработной платы. В отличие от денег как средства обращения, где непосредственные связи между продавцом и покупателем являются кратков­ременными и скоропреходящими, в функции плате­жа они довольно прочны и постоянны на весь период предоставленного кредита. Пожалуй, нет более тяж­кого бремени для дебитора, чем власть кредитора.

С выполнением деньгами функции средства плате­жа связано появление кредитных денег — векселей, банкнот, чеков.

На международной арене деньги выполняют фун­кцию мировых денег. Длительное время эту роль вы­полняло золото. В настоящее время широко использу­ются валюты крупнейших держав мира (доллар, фунт стерлингов, марка), что выгодно для этих государств, так как эмиссия (выпуск денег) превращается в устой­чивый источник дохода государства. Формируются соответствующие валютные зоны. В результате в фун­кции мировых денег выступают так называемые ре­зервные валюты. Резервные валюты — это официаль­ные запасы иностранных валют, предназначенные для внешнеэкономических и внутренних операций. Резервные валюты могут принадлежать государству, банкам, международным, валютно-кредитным и финансовым организациям, предприятиям, объединени­ям, организациям, населению и др.

В книгах К, Макконнелла и С. Брю "Экономикс" и Э.Дж. Долана и др. "Деньги, банковское дело и денеж­но-кредитная политика" выделены три функции де­нег:

* средство обращения — деньги, используемые для покупки товаров и услуг, а также для уплаты долгов;
* мера стоимости — денежная единица, используемая для измерения и сравнения стоимостей товаров и ус­луг;
* средство накопления — актив, сохраняемый пос­ле продажи товаров и услуг и обеспечивающий поку­пательную способность в будущем.

Американский экономист С. Фишер утверждает, что деньги выполняют четыре функции:

* средство об­мена или платежа;
* единица счета;
* средство сохране­ния стоимости;
* мера отложенных платежей.

Использование денег в различных их функциях — важный момент стимулирования воспроизводства и управления. С переходом к рыночному хозяйству роль денег существенно возрастает как в процессе це­нообразования, регулирования товарного и денежно­го обращения, так и в управлении доходами и разви­тии внешнеэкономических связей. Для того чтобы стимулировать экономику, необходимо оздоровить финансы и денежное обращение, ликвидировать из­быток денежной массы, добиться ее соответствия то­варным ресурсам, сделать денежную единицу полно­весной.

Анализ функций денег требует рассмотрения не только каждой из них отдельно, но и их совокупности как единого целого, поскольку они образуют реальное функционирование денежной массы, которая в насто­ящее время является неоднородной, содержащей раз­личные виды денег.

В XX в. функции денег и вообще роль золота в про­цессе обмена подверглись существенным изменениям. Повсеместно золото перестало выполнять перечислен­ные функции. Уход золота из обращения и вообще прекращение выполнения им функций денег называ­ется демонетизацией. Непосредственной покупатель­ной силой обладают современные бумажные деньги. Они являются ликвидным, легкореализуемым сред­ством и общепризнанным средством обмена.

Законы денежного обращения.

Масса золотых или бумажных денег, находящихся в обращении, обусловливается законом денежного обращения, от­крытым К. Марксом. Согласно этому закону количест­во денег, необходимых для обращения, определяется формулой:

D = Р/Со (1.1)

где Со — скорость оборота; D — количество денег; Р - денежных единиц.

Например, сумма цен Р составляет в год 100 млрд дол., скорость оборотов денежной единицы — 50. Следовательно, D = 100 млрд дол,/ 50 = 2 млрд дол. Итак, чем быстрее обращаются деньги, тем меньше их нуж­но для обеспечения рынка товаров и услуг (их объем постоянен), и наоборот.

С развитием кредитных отношений и выполнени­ем деньгами функции средства платежа количество денег, необходимых для обращения, определяется как сумма цен товаров, подлежащих реализации, ми­нус сумма цен товаров, проданных в кредит, плюс платежи, по которым наступил срок уплаты, минус сумма взаимопогашающихся платежей, деленное на число оборотов одноименных денежных единиц. Фор­мула количества денег, необходимых для обеспечения товарного обращения, приобретает следующий вид:

D = (P - K - n - ВП) / Со, (1.2)

где D — количество денежных единиц, необходимое для обраще­ния; Р, К, n — суммы цен реализуемых товаров; товаров, продан­ных в кредит; товаров, по которым наступили сроки платежей со­ответственно; ВП — сумма взаимопогашающихся платежей.

Уравнение обмена, или "уравнение Фишера", близкое к уравнению (1.1), выглядит следующим об­разом: произведение величины находящейся в обра­щении денежной массы М на среднюю скорость обра­щения денежной единицы V равно произведению уровня цен Р на реальный объем национального про­дукта Q, т.е.

M \* V = P \* Q (1.3)

С помощью уравнения (1.3) можно рассчитать каждый из составляющих его параметров:

обращаемую денежную массу: PQ/V;

скорость обращения денежной единицы: PQ/M;

средний уровень цен: MV/Q;

денежную величину национального продукта: MV/Р.

Уравнение (1.3) позволяет объяснить феномен ин­фляции с точки зрения нарушений в сфере бумажно­денежного обращения. Формула И. Фишера показы­вает зависимость уровня цен от денежной массы. Из нее следует, что увеличение показателя М (при неизмен­ности V и Q) должно сопровождаться ростом Р. Боль­шинство экономистов Запада пользуются формулой И. Фишера.

В современных условиях во многих государствах увеличивается эмиссия денег, которая превышает действительные потребности оборота. Это ведет к ин­фляции — переполнению сферы обращения денежны­ми знаками сверх реальных потребностей националь­ной экономики и к их обесцениванию. Во время ин­фляции бумажные деньги обесцениваются по отноше­нию к золоту, товарам и иностранным валютам, вследствие чего в первом случае происходит повыше­ние рыночной цены золота в бумажных деньгах; во втором — рост цен товаров; в третьем — падение кур­са национальной валюты по отношению к иностран­ным денежным единицам.

Теории денег. В монетарной теории (или теории денег) различаются два направления исследований. Первое исследует природу и стоимость денег, второе — их роль в экономике.

Отдельные экономисты признают полноценными деньгами только золото (либо золото и серебро) и счи­тают необходимым вернуться к золотому стандарту (золотому содержанию бумажных денег, их размену на золото) для того, чтобы противодействовать инфля­ции и решить другие проблемы бумажно-денежного обращения. Однако большинство современных уче­ных полагают, что товарная природа денег и золотой стандарт — это только историческая ступень разви­тия формы денег, которая осталась в прошлом и воз­врат к которой невозможен. Бумажные деньги пре­вратились в условный знак стоимости, являются юри­дически оформленным средством обмена и единствен­ными полноценными реальными деньгами.

Металлистическое течение в монетарной тео­рии зародилось еще в рамках меркантилизма. Широ­кое распространение это течение приобрело в период классического капитализма. Современные сторонни­ки данной концепции считают, что, несмотря на то, что золото и серебро исчезли из обращения, их роль не уменьшается, а даже возрастает. Об этом, по их мне­нию, свидетельствует тот факт, что современные госу­дарства заботятся о пополнении своего золотого запа­са, а его снижение неизменно приводит к снижению курса национальной валюты.

Альтернативные взгляды на сущность денег тоже имеют длительное историческое развитие. Впервые они были высказаны еще в XVIII в. философом Д. Бер­кли и экономистом Дж. Миллем, а в XX в. стали пре­обладать над металлистическими взглядами. Сторон­никами данной концепции являются Дж.М. Кейнс, Э. Хансен, П. Самуэльсон и другие известные эконо­мисты. Они считают, что в связи с утратой золотом ро­ли денег необходимо отказаться от "золотого предрас­судка". Раньше было принято считать, что деньги мо­гут выполнять свои функции потому, что имеют то­варную природу, а стоимость, которая соизмерима со стоимостью золота; их обмен на золото в определен­ных пропорциях означал, что в том и другом заключе­но одинаковое количество общественно необходимого труда. Однако, когда экономисты стали признавать полноценными деньгами бумажные деньги и депози­ты, отношение к товарной природе денег и их стои­мости изменилось. Деньги, как и товары, обладают редкостью. Редкость позволяет говорить об их стои­мости. Редкость денег существует в силу того, что мо­нопольным правом на денежную эмиссию обладает го­сударство в лице центральных банков. В отличие от экономических благ деньги обладают ценностью "в силу их социальной условности". Поэтому в самом широком понимании деньгами можно считать все то, что может быть использовано как платежное сред­ство. Английский экономист Дж. Хикс отмечает, что деньги определяются их функциями, деньги — это то, что используется как деньги. Такая трактовка денег требует выделения в них "собственно денег" и "почти-денег", или "квази-денег". К "собственно деньгам" принято относить наличные деньги в обращении и ос­татки на бессрочных (до востребования) вкладах, "почти-деньгами" являются сберегательные, срочные вклады в банках и др. Этот подход к деньгам вышел за чисто теоретические рамки и принят статистикой многих стран, в том числе и белорусской.

Стоимость денег может изменяться под влиянием изменения их количества в обращении. Эту зависи­мость сформулировали представители количествен­ной теории денег, основоположником которой явля­ется И. Фишер (1867—1947), считавший, что ско­рость оборота денег V и количество производимых то­варов Q относительно стабильны (см. (1.3)). Поэтому количество денег непосредственно влияет на уровень цен, соответственно меняется и покупательная спо­собность денег, т.е. их стоимость. Если между коли­чеством денег и уровнем цен связь прямая, то между количеством денег и их покупательной способнос­тью — обратная. Вариант простой количественной те­ории денег Фишера использовали многие экономис­ты, однако в то же время он неоднократно подвергал­ся критике за то, что в нем не учитывались: во-пер­вых, часть нереализованных товаров, которые оседа­ют в незапланированных товарных запасах (количес­тво этих товаров и их цены не влияют на количество денег, необходимых для обращения); во-вторых, часть денег, не расходуемых на товарные сделки и представляющих собой сбережения, страхующие вла­дельца дохода от неожиданностей рынка (это количес­тво денег не определяется произведенными товарами и их ценами).

Кембриджский вариант простой количественной теории учитывал эти нюансы. Представители маршалловской школы отмечали, что денежный доход может распадаться на две части: потребляемую и сбе­регаемую. Высоколиквидные деньги (или кассовые остатки) представляют собой часть дохода, которая может увеличиваться в периоды, неблагоприятные для экономики, и уменьшаться в периоды экономи­ческого процветания. Эта часть зависит также от ско­рости оборота денег, национальных традиций и др. Кембриджцы предложили свой вариант формулы обмена:

М = kpY,

где М — количество денег; р — уровень товарных цен; Y — наци­ональный доход; k — коэффициент Маршалла, показывающий долю дохода, которую хозяйствующие субъекты предпочитают держать в форме кассовых остатков (высоколиквидных денеж­ных средств).

Позже к простой количественной теории денег бы­ли сделаны дополнения и уточнения.

В монетарной теории Дж.М. Кейнса отмечалось, что владелец сбережений выбирает между сохранени­ем денег в высоколиквидной форме и вложениями в финансовые активы. В пользу ликвидности говорят отсутствие риска и быстрая превращаемость денег в товары и услуги. Против сохранения денег в ликвид­ной форме выступают доходы (процент по облигаци­ям, дивиденды по акциям и др.), которые сберегатель может получить, отказываясь от денег и приобретая финансовые активы. Чем выше соответствующие до­ходы и меньше риск вложений, тем меньше предпоч­тение ликвидности.

Современные кейнсианцы и классики в целом признают зависимость между количеством денег и уровнем товарных цен, выраженную в простой коли­чественной теории денег. Однако экономическая пра­ктика не подтверждает того, что цены растут на ту же величину, что и денежная масса. Современные эконо­мисты подчеркивают, что связь здесь опосредована рядом факторов. Например, скорость оборота денег является величиной переменной, что может вносить коррективы в уровень цен и соответственно стоимость денег.

По поводу роли денег в экономике экономисты де­лятся на тех, кто считает, что деньги являются ней­тральными по отношению к экономическим процес­сам, и тех, кто убежден, что от денежного обращения зависят многие макроэкономические показатели. Современные кейнсианцы полагают, что состояние денежного обращения, изменение количества денег в обращении непосредственно влияют на уровень дохо­дов, состояние товарных рынков, безработицу, вели­чину национального продукта. Такие взгляды оказа ли заметное влияние как на современное состояние монетарной теории в целом, так и на формы макро­экономического регулирования (рис. 1.). Поэтому современная теория денег развивается, прежде всего, как часть макроэкономики.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Денежная |  | Увеличение |  | Увеличение |  | Уменьше- |  | Рост нацио- |
| масса |  | массы де- |  | капитало- |  | ние безра- |  | нального |
|  |  | нег в обра- |  | вложений |  | ботицы и |  | дохода и |
|  | - | щении | - |  |  | недогрузки |  | продукта |
|  |  |  |  |  |  | производ- |  |  |
|  |  |  |  |  |  | ственных |  |  |
|  |  |  |  |  |  | мощностей |  |  |

Рис. 1. Влияние денежной массы на макроэкономические показатели.

Список использованной литературы.

1. Экономическая теория: Учебник / Под редакцией Н.И. Базылева, С.П. Гурко. Глава 5. – Мн.:БГЭУ, 1997.
2. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Курс лекций. Тема 4, - М., 1999.