## ВАРИАНТ № 4

## 1. Международные правила по унифицированному толкованию торговых терминов (ИНКОТРЕМС)

Впервые базисные условия торговых поставок были обобщены и опубликованы Международной торговой палатой (ICC International Chamber of Commerce) в справочнике коммерческих торговых терминов Инкотермс. Последние редакции вышли в 1990 г. и 2000 г. Он широко используется в качестве международного торгового обычая. В Инкотермс используются следующие торговые термины.

Товар - это предмет материального мира. Товарами могут быть как продукты человеческой деятельности, так и предметы самой природы (ископаемые, недра, флора и фауна и т.д.). Предметы, недоступные и неоткрытые людьми, объектами торговых сделок быть не могут.

Товар могут характеризовать качество, количество и цена.

Качество товара может определяться различными способами по:

- стандарту, когда товар должен точно соответствовать определенному документу, который содержит характеристику товара и разрабатываемому, как правило, авторитетными организациями;

- техническим условиям, когда отсутствует стандарт;

- спецификации, указанной в контракте;

- образцу, который является эталоном (один образец, как правило, находится у продавца, другой - у покупателя, третий - у нейтральной организации);

- описанию;

- предварительному осмотру;

- справедливому среднему качеству (например, при торговле зерновыми);

- способу «тель-кель» («такой, какой есть») и др.

Количество товара может быть определено твердой фиксированной цифрой либо в установленных пределах (около, больше или меньше на. .).

Основные единицы измерения.

Длина:

километр (км);

метр (м);

миллиметр (мм);

сантиметр (см);

дюйм (1 дюйм - 25,4 мм);

фут (1 фут = 12 дюймам/304,8 мм/);

ярд (1 ярд = 3 футам = 36 дюймам /914,4 мм /);

миля (1 миля (сухопутная) = 1760 ярдам = 5280 футам

/1609,34 м/).

Площадь:

кв. дюйм (1 кв. дюйм = 6,45 кв. см)

кв. ярд (1 кв. ярд = 9 кв. футам = 1296 кв. дюймам =

0.836 кв. м);

акр/ 1 акр = 4840 кв. ярдам = 43560 кв. футам = 4,047 кв. м;

кв. миля / 1 кв. миля = 640 акрам

Объем (жидкие тела):

Литр(л);

миллилитр (мл);

унция (1 унция = 0,028 л);

пинта англ. (1 пинта англ. = 20 англ. унциям);

кварта англ. (1 кварта англ. = 2 пинтам англ);

галлон (1 галлон англ. (импер) = 4 квартам англ. = 160

унциям / унция = 1,2 галлонов США/ 1 галлон США =

4,55 л) и др.

Объем (сыпучие тела):

килограмм (кг);

грамм (г);

тонна (т);

малая тонна (англ. 2000 фунтов /907кг/);

пинта;

кварта;

бушель (бушель англ. (имперский) = 32 квартам англ) и др.

бес-гран (1 гран = 4,8 мг);

драхма (1 драхма англ. = 27,34 грана);

унция (1 унция = 16 драхмам);

фунт (1 фунт (торговый) = 16 унциям);

центнер (1 центнер (длинный) = 112 фунтам);

тонна (1 тонна (длинная) = 20 центнерам (длинным)) и др.

Цена товара устанавливается в определенных валютах - валютах цены. Для платежа может быть выбрана другая валюта - валюта платежа. Наиболее распространенными валютами являются доллары США, евро и японская йена. Для пересчета валюты цены в валюту платежа обычно используется текущий рыночный курс валют на день платежа или на день, предшествующий дню платежа.

Базисные условия поставки товаров и правила их толкования выработаны международной торговой практикой. Они распределяют расходы и риски, связанные с доставкой товара, между экспортером и импортером. Эти условия называются базисными, поскольку устанавливают базис цены. Они закрепляют обязанности продавца и покупателя по следующим важным этапам движения товара:

1. Погрузочно-разгрузочные работы.

2. Упаковка.

3. Транспортные расходы.

4. Экспортные и импортные документы.

5. Таможенные пошлины и налоги.

6. Страхование.

7. Риски и др. [5,c.127]

В соответствии с Инкотермс 2000, 13 терминов разбиты на 4 группы в зависимости от обязательств продавца и покупателя.

1. EXW - с завода в поименованном пункте (Ex Works... Named Place). По данному базису продавец выполняет свои обязательства по поставке, когда он передает товар в распоряжение покупателя у себя на предприятии (заводе, складе, плантации). При этом товар должен быть подготовлен продавцом для отправки в транспортабельном состоянии (полностью готов к отгрузке). Он подает транспортное средство к погрузке и организует погрузку товара покупатель. Погрузка осуществляется за счет покупателя. Инкотермс-1990 об этом умалчивал.

Покупатель несет все риски за организацию перевозки до места назна-чения. На нем также лежит таможенная очистка и получение экспортной лицензии.

2. FCA - свободно у перевозчика в поименованном пункте (Free Carrier... Named Place). Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке товара, прошедшего вывозную таможенную очистку, с момента его передачи в

распоряжение перевозчика в поименованном пункте. Чаще всего этим поименованным пунктом является грузовой терминал магистрального транспорта (железнодорожная станция, автомобильная станция, аэропорт). По Инкотермс-2000 у продавца есть возможность выбора: поставить товар на своем предприятии (предположим, на предприятии имеется железнодорожная колея), и тогда он отвечает за погрузку товара на транспортное средство перевозчика; или доставить за свой счет товар на терминал магистрального транспорта, где перевозчик за счет покупателя разгружает товар, прибывший на транспортном средстве продавца. В Инкотермс-1990 эти моменты не оговаривались.

Данный базис предполагает участие в перевозке любых видов транспорта, включая смешанные перевозки.

3. FAS - Свободно вдоль борта судна в поименованном порту отправления (Free Alongside Ship... Named of Shipment). Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке, когда товар размещен вдоль борта судна на причале в согласованном порту отгрузки. С этого момента покупатель должен нести все расходы и риски гибели или повреждения товара. По Инкотермс-2000 обязанность по обеспечению таможенной очистки и получению экспортной лицензии лежит на продавце. Ранее это было обязанностью покупателя [5,c.128].

4. FOB - свободно на борту судна в поименованном порту отгрузки (Free Board... Named Port of Shipment). Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке с момента перехода товара через поручни судна в порту отгрузки. С этого момента (то есть начиная со стивидорских расходов по размещению груза в трюмах судна - штивки) покупатель должен нести все расходы и риски гибели или повреждения товара. По условиям FOB на продавца возлагаются обязанности по очистке товара от пошлин для экспорта.

Данный базис может применяться только при перевозке груза водными видами транспорта (морским, речным).

5. CFR - стоимость и фрахт в поименованном порту отгрузки (Cost and Freight... Named Port of Shipment). При данном базисе поставки Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для поставки товаров в порт назначения. Риск утраты, порчи или повреждения товара переходит с продавца на покупателя в момент перехода товара через поручни судна в порту отправления. В соответствии с базисом CFR на продавце лежат обязательства по экспортной очистке товара от пошлин.

Данный базис применяется только при водных перевозках (морской, речной транспорт).

6. CIF - стоимость, страхование, фрахт в поименованном порту отгрузки (Cost Insurance. Freight... Named Port of Shipment). Продавец несет те же обязанности, что и при базисе CFR, но должен также обеспечить страхование груза от рисков в пользу получателя. Продавец заключает договор страхования и пересылает полис вместе с другими документами получателю.

Данный базис применяется только при водных перевозках.

7. СРТ - провозная плата оплачена до поименованного пункта (Carriage paid to... Named Place of Destination). По данному базису продавец оплачивает доставку товара до поименованного пункта в стране назначения. Риск утраты, порчи, хищения и т.д. переходит с продавца на покупателя в момент передачи товара в распоряжение первого перевозчика в пункте отправления.

Данный базис применяется при перевозках любым видом транспорта, в том числе и в смешанных сообщениях. В обязанности продавца по данному базису входит осуществление экспортной таможенной очистки.

8. CIP - провозная плата и страхование оплачены до поименованного пункта (Carriage and Insurance Paid to... Named Place of Destination). По этому базису продавец несет те же обязанности, что и по базису СРТ, но с тем дополнением, что продавец должен обеспечить страхование товаров от рисков во время транспортировки. Продавец заключает договор страхования и оплачивает страховую премию. Продавец обязан обеспечить таможенную очистку товара для экспорта.

Данный базис является «сухопутным» («неводным») эквивалентом базиса CIF.

9. DAF - поставлено на границе в поименованном пункте (Delivered at Frontier... Named Place). Обязанности продавца считаются выполненными, когда товар очищен от вывозных таможенных пошлин и поступает на пограничный пункт страны отправления, имея в виду автомобильный или железнодорожный переход на границе. Под термином «граница» понимается любая граница, включая и границу страны назначения. В этой связи необходимо точно оговаривать пограничный переходный пункт или место (например, «пограничный переход Лужайка на российско-финской границе»).

Данный базис поставки, как уже отмечалось, предназначен для применения при перевозках по железной дороге или автотранспортом.

10. DES - поставлено с судна в поименованном порту (Delivered Ex Ship... Named Port of Destination). Обязательства продавца считаются выполненными с момента поставки товара в распоряжение покупателя с судна в порту страны назначения. Все риски по доставке товара в порт назначения несет продавец. Импортная таможенная очистка товара осуществляется покупателем.

Данный базис поставки может использоваться только при перевозках водным транспортом [5,c.129].

11. DEQ - поставлено с причала с уплатой пошлины в поименованном пункте (Ex Quay (Duty Paid... Named Port of Destination). Обязательства продавца считаются выполненными при поставке товара с момента его предоставления покупателю на причале в порту назначения. В соответствии с Инкотермс-2000 ввозная (импортная) таможенная очистка товара и получение импортной лицензии - как и при DES - осуществляется покупателем.

В предыдущей редакции Инкотермс-1990 эта обязанность лежала на продавце.

12. DDU - поставлено без оплаты пошлины в поименованном пункте (Delivered Duty Unpaid... Named Place of Destination). Продавец считается выполнившим свои обязательства с момента поставки товара в поименованный пункт в стране назначения. Продавец оплачивает все расходы по доставке товара и все риски по утрате, хищению и пр., связанные с доставкой товаров.

Расходы по уплате ввозных таможенных пошлин лежат на покупателе. По Инкотермс-2000 расходы по разгрузке товара на предприятии покупателя оплачиваются покупателем. Если же поставка осуществляется в ином месте, погрузка (перегрузка) товара на транспортное средство покупателя оплачивается продавцом.

Инкотермс-1990 эти вопросы не оговаривал.

13. DDP - поставлено с оплатой пошлины в поименованном пункте (Delivered Duty Paid... Named Place of Destination). Продавец считается выполнившим свои обязательства с момента предоставления товара в согласованном пункте назначения. Продавец несет все риски по утрате, хищению и пр., связанные с доставкой товара. Продавец оплачивает все сборы по доставке товара, включая таможенные пошлины страны назначения.

Аналогично базису DDU по Инкотермс-2000 покупатель оплачивает расходы по разгрузке прибывших транспортных средств, а в случае, когда поставка осуществляется не на предприятии покупателя, она считается завершенной после погрузки (перегрузки) товара на транспортное средство покупателя.

Инкотермс-1990 эти вопросы четко определены не были [5,c.130].

## 2. Иммунитет государства и его виды

Государство, как правило, является субъектом международного публичного права. Вместе с тем, в ряде случаев государство может вступать в немежгосударственные имущественные правоотношения с юридическими и физическими лицами других государств. Например, государство может заключать сделки имущественного характера с иностранными юридическими лицами, в частности при строительстве здания для посольства на территории иностранного государства. Оно может быть участником гражданско-правовых отношений с иностранным элементом при аренде земельного участка, найме жилого дома и т.д. Кроме того, государство может за границей выступать в качестве наследника выморочного имущества, оставшегося после смерти гражданина [7,c.272].

Таким образом, различают два вида правоотношений, в которых участвуют государства: во-первых, это правоотношения, возникающие между государствами; во-вторых, это правоотношения, в которых государство выступает в качестве только одной стороны, другой стороной здесь могут быть иностранные физические и юридические лица.

Отношения первого вида регулируются нормами международного публичного права, отношения второго вида - нормами международного частного права.

Согласно гражданскому законодательству Республики Беларусь, государство участвует в гражданско-правовых отношениях на равных началах с другими субъектами этих отношений.

Вместе с тем, государство, являясь субъектом международного частного права, остается суверенным образованием. Суверенитет является неотъемлемым свойством каждого государства, которое имеет право свободно, по собственному усмотрению решать внутренние и внешние дела.

Ни одно государство не может осуществлять свою власть в отношении другого государства. В международном праве это положение выражено известной формулой «равный не имеет власти над равным».

Принцип суверенного равенства государств закреплен в Уставе ООН (ст.2) и других международных актах. Суть данного принципа состоит в том, что государства осуществляют права в соответствии со своим суверенитетом. Каждое государство обязано уважать правосубъектность других государств. Все государства юридически равны [1].

Имущество, принадлежащее суверенному государству, пользуется иммунитетом. В отношении его не могут быть применены какие-либо административные или иные меры со стороны другого государства.

Иммунитет государства вытекает из общепринятых начал международного права, получил закрепление в законодательстве и судебной практике многих стран. Нормы об иммунитете государства содержатся в ряде многосторонних международных договоров (Женевская конвенция 1958 г. об открытом море, Венская конвенция 1961 г. о дипломатических сношениях и др.) [3]. Действует Европейская конвенция 1972 г. об иммунитете государства (вступила в силу с июня 1976 г) [2].

Иммунитет государства не носит императивного характера, государство может от него отказаться. Такой отказ, например, может быть предусмотрен в соответствующем двустороннем договоре. Так, в некоторых торговых соглашениях Республики Беларусь предусматривается, что внешнеторговые сделки, заключенные на территории иностранного государства торговым представительством Республики Беларусь, т.е. органом белорусского государства, подлежат юрисдикции иностранного государства и будут разрешаться в соответствии с его правом.

Таким образом, для преодоления «иммунитетного барьера» физические и юридические лица, вступающие в отношения с государством, должны предусматривать в соответствующих международных контрактах, заключаемых с государством, специальные положения, в которых государство - участник сделки принимает на себя обязательство отказа от судебного иммунитета.

В соответствии с Европейской конвенцией 1972 г. об иммунитете государства, иммунитет не признается, если имеется согласие государства на неприменение к нему правил об иммунитете [2].

Согласно Венской конвенции 1961 г. о дипломатических сношениях, все лица, пользующиеся предусмотренными Конвенцией привилегиями и иммунитетом, обязаны уважать законы и постановления государства пребывания. Они также обязаны не вмешиваться во внутренние дела этого государства [3].

В международном частном праве различают следующие виды иммунитета государства:

судебный иммунитет,

иммунитет государственной собственности.

Судебный иммунитет включает:

а) неподсудность одного государства суду другого государства;

б) иммунитет от предварительного обеспечения иска;

в) иммунитет от принудительного исполнения решения.

Неподсудность одного государства суду другого государства означает, что иски к иностранному государству не могут рассматриваться без его согласия в судах другого государства. Ни одно государство не может принудить другое государство быть в его судах ответчиком по делу: «равный над равным не имеет юрисдикции» [8,c.300].

Французский суд, отказывая И.С. Щукиной в удовлетворении ее требований к Российской Федерации о наложении ареста на картины Эрмитажа и Государственного музея изобразительных искусств имени А.С. Пушкина, указал, что иски к государству не могут рассматриваться без его согласия в судах другого государства. Российская Федерация как государство обладает судебным иммунитетом.

Иммунитет от предварительного обеспечения иска заключается в том, что в порядке обеспечения иска имущество иностранного государства не может быть подвергнуто мерам принудительного характера со стороны другого государства. Меры такого обеспечения возможны лишь в случае прямо выраженного согласия на это со стороны данного иностранного государства.

Наконец, иммунитет от принудительного исполнения решения означает, что нельзя в принудительном порядке исполнять судебное решение, вынесенное против иностранного государства, без его согласия.

Судебный иммунитет не означает, что одно государство не может выступать в суде другого государства в качестве истца (заявителя) по делу. Однако обращение с иском в суд другого государства автоматически не влечет признания подсудности в отношении встречного иска. Если государство-истец не давало такого согласия, то к встречному иску должны применяться общие положения о судебном иммунитете.

На территории Республики Беларусь иностранное государство пользуется судебным иммунитетом. Согласно ст.553 Гражданского процессуального кодекса Республики Беларусь, предъявление иска к иностранному государству, обеспечение иска и обращение взыскания на имущество иностранного государства, находящееся на территории Республики Беларусь, могут быть допущены лишь с согласия компетентных органов данного государства [4].

Иммунитет государственной собственности заключается в особом режиме такой собственности. Государственная собственность пользуется неприкосновенностью. Она не может быть без согласия государства-собственника подвергнута отчуждению, аресту и другим мерам принудительного характера. Государственную собственность одного государства нельзя насильно удерживать на территории другого государства. Заявление государства о принадлежности ему соответствующей собственности не может быть оспорено в юрисдикционных органах другого государства.

Необходимо признать, что государственные морские торговые суда представляют собой особую категорию государственной собственности. В открытом море они подчиняются закону флага судна, в иностранных внутренних и территориальных водах - юрисдикции прибрежного государства. Эта юрисдикция распространяется на команду такого судна, но она не может осуществляться для ареста или задержки судна в иностранном порту в связи с предъявлением иска в суде или во исполнение судебного решения. Иммунитет государственных морских торговых судов предусмотрен рядом торговых соглашений [8,c.303].

К частным морским торговым судам могут предъявляться иски в судебных органах иностранного государства. Такие суда могут быть задержаны в порядке обеспечения иска, на них может быть обращено взыскание на общих основаниях. Судебный иммунитет и иммунитет государственной собственности тесно связаны между собой. В основе их лежит суверенитет государства.

В 1970-1980-х годах произошли серьезные изменения в практике применения иммунитета государства. Широкое распространение получила теория ограниченного иммунитета, согласно которой, если государство как частное лицо занимается коммерческой деятельностью, то оно иммунитетом не пользуется. В этих случаях к государству могут быть предъявлены иски в суде, на его собственность распространяются меры принудительного характера.

Определенную роль в распространении теории ограниченного иммунитета сыграла растущая задолженность некоторых стран Азии, Африки, Латинской Америки, а также государств СНГ.

В национальные системы права отдельных стран включены законы, ограничивающие иммунитет иностранного государства. Так, в США это Закон 1976 г. об иммунитетах иностранного государства, в Великобритании - Закон 1978 г. о государственном иммунитете и др. Например, в Законе США 1976 г. указано, что иммунитет не будет признаваться в случаях, когда основанием для иска служит «коммерческая деятельность, осуществляемая иностранным государством в Соединенных Штатах» [6,c.299].

По заключению Комиссии международного права ООН теория ограниченного иммунитета находит признание во многих странах. Суды Австрии, Бельгии, Германии, Греции, Италии, Канады, Швейцарии и других государств принимают к своему рассмотрению иски, касающиеся коммерческой деятельности иностранного государства, при совершении ими действий частно-правового характера. В судебных решениях указывается, что в этих случаях государство выступает не как суверен, поэтому судебным иммунитетом не пользуется.

Теория ограниченного иммунитета закреплена в ряде многосторонних международных договоров. К их числу относится Брюссельская конвенция 1926 г. для унификации некоторых правил, относящихся к иммунитету государственных торговых судов. В этой Конвенции участвует более 20 государств (Бельгия, Германия, Голландия, Греция, Дания, Испания, Италия, Норвегия, Польша, Румыния, Франция, Швеция, Япония и др.). К этим международным договорам принадлежит также Европейская конвенция 1972 г. об иммунитете государства, согласно которой иммунитет не признается в случаях, когда спор возник в связи с коммерческой или иной аналогичной деятельностью иностранного государства на территории государства, где происходит судебное разбирательство [2].

В некоторых странах установлен определенный порядок рассмотрения вопроса об иммунитете государства. Так, в США в случае предъявления иска к иностранному государству, последнее должно обратиться в Государственный департамент США с просьбой признать иммунитет. Если Госдепартамент поддерживает ходатайство о признании иммунитета, он обращается к Генеральному прокурору (в Министерство юстиции США), представители которого делают соответствующее заявление в суде. Решение Госдепартамента судом не обсуждается, оно признается обязательным. Белорусское законодательство основано на теории абсолютного иммунитета государства. Думается, что назрела необходимость принятия в Республике Беларусь законодательного акта, который при определенных условиях ограничивал бы иммунитет иностранного государства. В частности, в этом акте следовало бы закрепить те области деятельности иностранного государства на территории Республики Беларусь, с которыми закон связывает утрату права на иммунитет [6,c.300].

## список использованных источников

1. Устав Организации Объединенных Наций. Сборник нормативных актов по международному частному праву. – Минск: Дикта, 2005. - 479с.
2. Европейская конвенция 1972 г. об иммунитете государства (вступила в силу с июня 1976 г). Сборник нормативных актов по международному частному праву. – Минск: Дикта, 2005. - 479с.
3. Венская конвенция 1961 г. о дипломатических сношениях. Сборник нормативных актов по международному частному праву. – Минск: Дикта, 2005. - 479с.
4. Гражданский процессуальный кодекс Республики Беларусь от 11 января 1999 г. № 238-З с изменениями и дополнениями в Законе Республики Беларусь от 11 июля 2007 г. № 251-З. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 2007 г., № 170, 2/1348.
5. Гончаров А.А. Международное торговое право. – Минск: ТетраСистемс, 2007. – 176с.
6. Гражданское и торговое право капиталистических государств. - М.: Между-народные отношения, 2003. - 617с.
7. Международное частное право. Сборник документов. - М.: МГУ, 1997. - 700с.
8. Тихиня В.Г. Сборник нормативных актов по международному частному праву. – Минск: Дикта, 2005. - 479с.