Федеральное агентство по образованию РФ

Государственное образовательное учреждение профессионального высшего образования

Тихоокеанский государственный университет

### Кафедра "Мировая экономика"

Контрольная работа № 2

по дисциплине «Международные отношения»

Вариант 7

# Выполнила: студентка группы СКС ЗУО

Фатеева Е.Н.

**Руководитель работы:**

Олдаковская Т.В.

Хабаровск – 2006

# План

Введение 2

1 Международное разделение труда: 5

1.1 Понятие международного разделения труда; 5

1.2 Типы международного разделения труда. 9

2 Валюта: 10

2.1 Понятие и типы валют; 10

2.2 Внутренняя и внешняя конвертируемость; 12

2.3 Роль и условия конвертируемости национальной валюты. 14

Заключение 17

Список литературы 18

# Введение

В современном мире развитие экономических и научно-технических связей, участие в международном разделении труда (МРТ) – важное средство, как решения внутренних народнохозяйственных задач, так и укрепления мирных, добрососедских отношений между государствами.

Многие предприятия и объединения, корпорации и компании, фирмы и другие организации России развивают внешнеэкономические связи с зарубежными партнерами, участвуют в разработке и осуществлении проектов по использованию природных богатств разных регионов мира, в реализации неотложных мер защиты окружающей среды, всемерно расширяют и углубляют международное производственное сотрудничество.

Эти формы внешнеэкономических связей оказывают влияние на развитие национальной экономики. Анализ результатов этого воздействия и определение перспектив развития общественного производства с учетом участия в международном разделении труда предполагает четкое представление ос содержании категорий МРТ. Необходимость глубокого понимания данной категории диктуется также потребностью развития теории международной экономической интеграции, а также дальнейшего развития учения обо всей системе мирового хозяйства. Решение только этих, перечисленных задач делает проблему конституирования категории международного разделения труда весьма актуальной.

Важнейшей базовой категорией, выражающей сущность, содержание международных экономических отношений, является МРТ. Все страны мира, так или иначе, включены в МРТ, его углубление диктуется развитием производительных сил, которые испытывают воздействие НТР. Участие в МРТ дает странам дополнительный экономический эффект, позволяя полнее и с наименьшими издержками удовлетворять свои потребности.

Наша страна переживает сложный момент своей истории. Социалистический путь развития, которым шла страна в течение семи десятилетий, несмотря на определённые успехи, оказался в целом недостаточно эффективен. Из-за более низкой производительности труда, нерационального использования ресурсов и чрезвычайно огромной бюрократической системы управления хозяйством, наша страна отстала по многим показателям от многих индустриально развитых государств мира. Особенно это проявилось в низком жизненном уровне населения, в неразвитости ряда отраслей промышленности, связанных, в первую очередь, с производством товаров широкого потребления и продуктов сельского хозяйства.

В тоже время в мире во второй половине ХХ века очень ярко проявилась тенденция к объединению стран всего земного шара в единую торговую и экономическую систему, или, как её ещё называют, ”систему международного разделения труда”. Поэтому вопрос о том, чтобы наша страна не осталась в стороне от этого процесса является очень важным и злободневным. В связи с этим меня очень заинтересовал вопрос о мировой торговле и современной экономической картине мира. Я поставила себе задачу рассмотреть историю возникновения, особенности развития и механизм функционирования системы международного разделения труда.

Все экономические отношения, возникающие на международном уровне, опосредуются деньгами, которые выступают в виде валют. Потребность упорядочения финансовых расчетов необходимость формирования международной валютной системы, играющей определенную роль в современной мировой экономике.

Международные валютные отношения – одна из самых сложных сфер экономики. В закономерностях ее развития и функционирования подчас нелегко разработаться даже специалисту. Однако в условиях перехода российской экономики к рынку каждый человек должен иметь   
представление о том, как устроена мировая валютная система, почему колеблются курсы обмена одних валют на другие валюты, как правило, строить свое поведение в области сбережений и покупок. Еще важнее эти   
знания для предприятий, чья деятельность связана с экспортом – импортными операциями, а следователь, с переводом денежных средств из валюты в другую, и обратно: такие знания помогут избежать ненужного   
риска, максимизировать прибыль, выработать стратегию поведения на внутреннем и международном рынках.

Валютные отношения возникли в результате развития международной торговли, которая порождает необходимость в обмене национальными валютами. Например, американские экспортеры, продающие товары во Франции, хотят получить за них доллары, а не франки, но ведь французские импортеры американских товаров имеют франки, а не   
доллары. Это – проблема, которая решается только благодаря тому, что французы меняют на валютном рынке франки на доллары. В сущности, это и есть основная операция в международных отношениях. Однако, чтобы понять как она осуществляется и какие и какие последствия возникают при ее многократном и массовом осуществлении, необходимо проследить экономическую логику возникновения и развития современной   
мировой валютной системы.

**Понятие и типы международного разделения труда**

***Международное разделение труда***, высшая форма общественного территориального разделения труда; специализация производства отдельных стран на определённых видах продукции, которыми они обмениваются. Необходимость Международное разделение труда и его глубина определяются степенью развития производительных сил общества. На характер Международное разделение труда, как и на другие формы экономических отношений между странами, решающее воздействие оказывают господствующие в них производственные отношения. Международное разделение труда лежит в основе расширения торговли между странами, составляет объективную базу развития мирового рынка.

Если на ранних этапах развития человеческого общества существовали лишь некоторые элементы Международное разделение труда, связанные с различием природных условий в отдельных государствах, то появление развитых форм Международного разделения труда происходит в эпоху промышленного капитализма. Крупная машинная индустрия ведёт к углублению дифференциации производства, развитию специализации и кооперации, выходящих за национальные границы. Кроме того, Международному разделению труда способствовал рост потребностей промышленных стран в огромных массах сырья и продовольствия, которые поставляли им экономически менее развитые государства. Крупная промышленность, как отмечали К. Маркс и Ф. Энгельс, «... впервые создала всемирную историю, поскольку поставила удовлетворение потребностей каждой цивилизованной страны и каждого индивида в ней в зависимость от всего мира и поскольку уничтожила прежнюю, естественно сложившуюся обособленность отдельных стран» (Маркс К. и Энгельс Ф., Сочинения, 2 изд., т. 3, с. 60).

Капиталистическое Международное разделение труда способствует подъёму производительных сил общества, более полному использованию материальных ресурсов стран на базе достижений науки и техники. Вместе с тем ему свойственны глубокие антагонистические противоречия, обусловленные эксплуататорской природой капитализма. Капиталистическое Международное разделение труда формируется стихийно. Регулятором процесса его развития выступает закон стоимости. Сравнение условий производства осуществляется в острой конкурентной борьбе между капиталистами разных стран на мировом рынке. При этом наиболее важен технический уровень, оказывающий существенное воздействие на издержки производства. Определённое значение для международной конкурентоспособности продукции имеют природные условия. Огромную роль в повышении конкурентоспособности товаров на мировом рынке играют меры буржуазного государства по форсированию экспорта, а также его политика по защите внутреннего рынка от притока извне более конкурентоспособных товаров, направленная на создание относительно благоприятных условий для развития национального производства. Капиталистическое Международное разделение труда развивается в конкурентной борьбе, его направления неустойчивы.

На развитие Международного разделения труда в конце 19 века влияло то, что мелкое ремесленное производство во многих экономически менее развитых странах Азии, Африки и Латинской Америки, к тому же не защищенное национальным государством, не выдерживало конкуренции со стороны более дешёвых промышленных товаров из Западной Европы и разорялось, что придавало экономике этих стран всё более аграрно-сырьевую направленность. В эпоху империализма на Международное разделение труда существенное влияние оказывает вывоз капитала из развитых капиталистических стран, который углубляет специализацию стран, отставших в своём экономическом развитии, на производстве сырья и продовольствия. Влияние на Международное разделение труда оказывают и международные монополии , делящие между собой мировой капиталистический рынок. При капитализме Международное разделение труда складывается под воздействием не только экономических, но и внеэкономических факторов. Возникновение колониальной системы капитализма сопровождалось разрушением традиционной экономической структуры колоний, принудительным навязыванием этим странам производства преимущественно тех товаров, которые необходимы монополиям.

Уродливый характер капиталистического Международного разделения труда определяется тем, что, с одной стороны, образуется узкая группа империалистических держав, развитых в промышленном отношении. В этих странах возникает комплекс различных взаимосвязанных отраслей; в малых империалистических странах круг этих отраслей уже и они более специализированы в Международном разделении труда. С другой стороны, выделяются страны, превращенные в аграрно-сырьевые придатки первых. Особенно уродливой является специализация экономики многих развивающихся стран на производстве одного-двух сельскохозяйственных или сырьевых товаров. Однобокая специализация отдельных стран служит тормозом экономического роста, ставит их в невыгодное положение на мировом капиталистическом рынке, способствует ограблению этих стран империалистическими державами с помощью неэквивалентного обмена. Капиталистическое Международное разделение труда выступает как объективный механизм установления отношений зависимости отсталых стран от промышленно развитых государств.

Международное разделение труда является орудием империалистической эксплуатации народов колониальных, полуколониальных и зависимых стран. Все выгоды от капиталистического Международного разделения труда присваивают монополии. Развитие капиталистического Международного разделения труда, экономически связывая между собой различные страны, ведёт к интернационализации производства, является важнейшим элементом формирования мирового капиталистического хозяйства.

Составной частью общего кризиса капитализма является кризис капиталистической системы Международного разделения труда. От неё отпали страны, вступившие на путь строительства социализма. Возник новый тип Международного разделения труда — международное социалистическое разделение труда. Новые элементы вносит в капиталистическое Международное разделение труда крах колониальной системы. Молодые суверенные государства прилагают усилия к созданию национальной экономики, развитию более разнообразной структуры хозяйства, его индустриализации. Изменилась роль освободившихся стран в Международном разделении труда: в условиях научно-технической революции на мировом рынке относительно снижается спрос, на сырьё и продовольствие, на производстве которых они специализированы. В начале 70-х годов на долю развивающихся стран, где проживает 2/3 населения капиталистического мира, приходилось около 1/10 его промышленного производства, однако эти страны давали почти 50 % добычи нефти и свыше 30 % добычи металлических руд. В экспорте развивающихся стран на сырьё и продовольствие приходится свыше 80 %. Учитывая новые тенденции на мировом рынке, монополии империалистических держав пытаются участвовать в создании отраслей обрабатывающей промышленности, новых и даже новейших производств в развивающихся странах, вкладывая в эти отрасли свои капиталы. Стремясь противостоять политике империалистических держав по сохранению их экономического господства над освободившимися странами, последние вступают на путь расширения экономических связей с социалистическими государствами, а также развивают взаимное экономическое сотрудничество. В ряде возникших интеграционных группировок развивающихся стран намечаются мероприятия по специализации и кооперированию производства, что содействует разделению труда между ними.

Углубляется Международное разделение труда между развитыми капиталистическими странами, вызванное дальнейшим ростом объёма производства, увеличением номенклатуры выпускаемой продукции. Если Международное разделение труда между развитыми и колониальными странами носило преимущественно межотраслевой характер, то разделение труда между промышленно развитыми странами происходит путём развития внутриотраслевой специализации. Этому способствуют рост миграции капитала; образование гигантских международных трестов, развивающих специализацию и кооперацию между своими предприятиями в разных странах мира; распространение соглашений о межфирменной специализации и кооперации производства. Международное разделение труда усиливается в рамках интеграционных группировок капиталистических стран, например в ЕЭС.

Наряду с существованием двух типов Международного разделения труда — социалистического и капиталистического, развивается и всемирное разделение труда, охватывающее экономику стран, входящих в две мировые системы хозяйства. Для всемирного разделения труда важное значение имеет то, что в условиях научно-технической революции экономически эффективной становится специализация производства, выходящая за рамки не только отдельных государства, но двух противоположных мировых систем хозяйства. Кроме того, на него влияют также и географические факторы, в частности неравномерность распределения на земном шаре природных ресурсов, различия в климате и других условиях для ведения сельского хозяйства.

В Комплексной программе дальнейшего углубления и совершенствования сотрудничества и развития социалистической экономической интеграции стран — членов СЭВ указывается на то, что международное социалистическое разделение труда строится с учётом всемирного разделения труда. Страны — члены СЭВ будут продолжать развивать экономические и научно-технические связи с другими странами независимо от их общественного и государственного строя.

Расширение экономических отношений между социалистическими и развивающимися странами ведёт к углублению разделения труда между ними. В ряде развивающихся стран при содействии социалистических государств создаются производств, предприятия с учётом постоянных поставок их продукция в СССР и другие страны.

Международное разделение труда между социалистическими и капиталистическими странами получает развитие в связи с расширением взаимной торговли на базе долгосрочных контрактов. В конце 60 — начале 70-х годов СССР заключил контракты с рядом стран Западной Европы о поставках природного газа, с Японией — о разработке лесных ресурсов Дальнего Востока и другие. Сотрудничество подобного рода взаимовыгодно и порождает разделение труда между странами на сравнительно длительное время. Расширяется практика заключения соглашений между хозяйственными организациями социалистических стран и капиталистическими фирмами о специализации и кооперировании производства.

Углубление экономических отношений между социалистическими и капиталистическими странами на базе развития всемирного разделения труда создаёт основу для мирного сосуществования.

Следует различать ***три основных типа международного разделения труда:***

1. Общее - это разделение по сферам производства (добывающая, обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство). Специализация обуславливается наличием соответствующих природно-климатических условий. Такая специализация делит страны экспортеры-импортеры на индустриальные, сырьевые, аграрные.
2. Частичное - это разделение труда, которое предполагает специализацию на определенных отдельных отраслях производства, видах готовой продукции. Оно обуславливает увеличение межотраслевого обмена готовыми изделиями, диверсификацию производства и экспорта. Диверсификация есть увеличение видов и наименований продукции и услуг, предназначенных на экспорт.
3. Единичное - это разделение труда, которое предполагает специализацию различных стран на изготовление отдельных узлов, деталей, агрегатов и компонентов продукции, на технологических стадиях промышленного производства.

Три типа международного разделения труда могут сочетаться.

**Валюта: понятие и типы**

Валюта – это не новый вид денег, а особый способ их функционирования, когда национальные деньги опосредуют международные торговые и кредитные отношения. Таким образом, деньги, используемые в международных экономических отношениях, становятся валютой.

Вся валюта делится на 2 типа:

- международная торговая валюта;

- международная резервная валюта.

Международная торговая валюта служит для оценки и опосредования международных торговых операций (экспорта и импорта товаров, капитала, услуг и т.п.), она сама выступает объектом купли-продажи.

Международная резервная валюта связана с областью, в которой обращаются мировые деньги в отношениях стран друг с другом. Она является средством накопления богатства и валютным резервом государства, используемым для поддержания валютной системы страны в случае необходимости (покрытия дефицита платежного баланса, займов, кредита, помощи и т.д.).

*Таблица 1*

**Классификация валют**

|  |  |
| --- | --- |
| Критерий | Виды валют |
| 1 по статусу валюты | Национальная |
| Иностранная |
| Международная |
| Региональная |
| Евровалюта |
| 2 по отношению к валютным запасам страны | Резервная |
| Прочие валюты |
| 3 по режиму применения | Свободно конвертируемая |
| Частично конвертируемая (внешне конвертируемая, внутренне конвертируемая) |
| Неконвертируемая |
| 4 по видам валютных операций | Валюта цены контракта |
| Валюта платежа |
| Валюта кредита |
| Валюта клиринга; валюта векселя |
| 5 по отношению к курсам других валют | Сильная (твердая) |
| Слабая (мягкая) |
| 6 по материально вещественной форме | Наличная |
| Безналичная |
| 7 по принципу построения | Корзинного типа |
| Обычная |

Различают понятия «национальная валюта» и «иностранная валюта».

Под национальной валютой понимается установленная законом денежная единица данного государства.

К иностранной валюте относятся иностранные банкноты и монеты, а также требования, выраженные в иностранных валютах в виде банковских вкладов, векселей и чеков.

Кроме того, важным является понятие «резервная валюта», под которой понимается иностранная валюта, в которой центральные банки других государств накапливают и хранят резервы для международных расчетов по внешнеторговым операциям и иностранным инвестициям. Резервная валюта может служить базой определения валютного паритета и валютного курса для других стран. К таким валютам относится доллар США, немецкая марка, японская иена, фунт стерлингов и швейцарский франк.

Свободно-конвертируемая валюта – это национальная валюта тех стран, в зонах отсутствуют ограничения на обращение валюты во всем мире.

Частично конвертируемая валюта – это валюта тех стран, в которых сохраняются ограничения в отношении определенного круга международных операций: не свободный вывоз, расчет и т.д. (китайский юань, индийский рупий, греческая драхма, турецкая лира, египетский фунт, испанская писета).

Неконвертируемая валюта – это валюта тех стран, где действуют различные ограничения: страна против ввоза-вывоза валюты (рубль, карбованец, польский золотой и вся валюта стран СНГ).

Кроме национальных валют в международных расчетах используются международные валютные единицы СДР и ЭКЮ.

Специальные права заимствования (СДР)

( СДР; Special Drawing Rights) – «искусственные деньги», созданные в результате решения МВФ. СДР представляют собой безналичные деньги в виде записей на специальном счете страны в МВФ. СДР могут быть конвертируемы в реально обращающиеся валюты. Стоимость СДР рассчитывается на основе стандартной «корзины», включающей основные мировые валюты. Вначале «корзина» была образована из 16 валют. С 1 января 1981г. в нее входят 5 валют. Состав и веса отдельных валют в «корзине» отражают относительную роль каждой из 5 валют в мировой торговле и платежах, оцениваемую по стоимости экспорта товаров и услуг каждой из этих стран, а также по величине активов в данной валюте, которые использовались странами участниками ВМФ в качестве резервов на протяжении предшествующего 5-летнего периода. В настоящее время «корзина» СДР включает доллар США (с весом 39%), немецкую марку (21%), японскую иену (18%), французский франк и фунт стерлингов (по 11% соответственно).

ЭКЮ.

В 1979г., 13 марта появилась ЭКЮ (European Currency Unit) – региональная международная валютная единица, используемая странами-участниками Европейской валютной системы, существующая в виде безналичных записей по счетам стран-участниц ЕВС в Европейском Валютном институте Европейского союза.

Цель: способствовать интеграции в валютной сфере, противодействовать влиянию доллара, обеспечить предпосылки формирования единого валютного рынка ЕЭС.

**Внутренняя и внешняя конвертируемость.**

Понятия "обратимость", "конвертабильность", "конвертируемость" - абсолютно синонимичны.

Итак, что же такое *обратимость* валют в ее нынешнем понимании? Типичным можно считать следующее определение профессора Гарвардского университета Хабера: " То, что сейчас подразумевается под полной обратимостью, относится к ситуации, когда любой владелец любой национальной валюты располагает свободой обменять ее на любую другую валюту по преобладающему валютному курсу - постоянному или меняющему зависимости от допускаемой свободы выбора и действий для участников внешнеэкономического оборота существует множество разновидностей и вариантов режима обратимости. В научной литературе и международной практике сложилась достаточно четкая классификация этих форм".

При *режиме полной обратимости* все юридические и физические лица, как отечественные, так и зарубежные, располагая той или иной суммой денег данной страны, независимо от источников и времени их происхождения, имеют возможность совершенно свободно, по своему выбору и усмотрению использовать эти средства на любые нужды и цели дома или за границей, в том числе путем беспрепятственного обмена (купли - продажи) на любые иностранные денежные единицы. Другими словами, полная обратимость охватывает все виды внешнеэкономических операций, действует в равной степени в отношении всех категорий юридических и физических лиц, распространяется на все регионы и валюты мира.

*Частичная обратимость* - это те случаи, когда на какие-то отрасли внешнеэкономической деятельности или на некоторые категории владельцев валюты режим конвертабильности не распространяется. Обратимость может также не охватывать операции со всеми странами, а ограничиваться отдельными регионами, группами стран, валютно-экономическими группировками.

В свою очередь, в зависимости от места постоянного проживания и деятельности владельца валюты, обратимость может быть *внешней или внутренней*. При внешней обратимости полная свобода обмена заработанных в данной стране денег для расчетов с заграницей предоставляется только иностранцам (нерезидентам), тогда как граждане и юридические лица этой страны (резиденты) подобной свободой не обладают.

Как показывает мировой опыт, переход к конвертируемости обычно начинается с внешней обратимости. Потому что, как правило, внешняя обратимость стимулирует активность иностранных инвесторов, снимая проблему репатриации ввезенных капиталов и вывоза полученных прибылей; складывается более или менее устойчивый спрос на данную валюту с соответствующим благоприятным воздействием на валютный курс и валютное положение страны; создается и укрепляется престиж валюты в глазах деловой мировой общественности. Вместе с тем установление и поддержание подобной ограниченной формы обратимости требует значительно меньших экономических и финансовых преобразований и валютных издержек, поскольку контингент нерезидентов обычно невелик по сравнению с отечественными собственниками валюты.

При режиме внутренней обратимости свободой обмена национальных денежных единиц на иностранные валюты пользуются лишь резиденты данной страны, тогда как нерезиденты этим правом не обладают.

Имеются и другие модели частичной обратимости, обусловленные тем или иным сочетанием свобод и ограничений в отношении различных видов внешнеэкономической деятельности и ее участников. В каждом отдельном случае они определяются местом страны в системе международных хозяйственных связей, ее конкретными экономическими и валютно-финансовыми возможностями.

**Роль и условия конвертируемости национальной валюты.**

Конвертируемость, или обратимость, национальной денежной единицы - это возможность для участников внешнеэкономических сделок легально обменивать ее на иностранные валюты и обратно без прямого вмешательства государства в процесс обмена. Степень конвертируемости обратно пропорциональна объему и жесткости практикуемых в стране валютных ограничений. под ограничениями понимаются любые действия официальных инстанций, непосредственно ведущие к сужению возможностей, повышению издержек и появлению неоправданных затяжек в осуществлении валютного обмена и платежей по валютным сделкам.

Обратимость валюты не есть чисто техническая категория возможности ее обмена. По сути, это особый характер связи между национальным и мировым хозяйствами, глубокое интегрирование первого во второе. Обратимость национальной денежной единицы обеспечивает стране долгосрочные выгоды от участия в многосторонней мировой системе торговли и расчетов такие, как:

1) Свободный выбор производителями и потребителями наиболее выгодных рынков сбыта и закупок внутри страны и за рубежом.

2) Расширение возможности привлекать иностранные инвестиции и осуществлять инвестиционную политику за рубежом.

3)Стимулирующее воздействие иностранной конкуренции на эффективность, гибкость и приспособляемость производства к меняющимся условиям.

4) Подтягивание национального производства до международных стандартов по ценам, издержкам и качеству.

5) Возможность осуществления расчетов в национальных деньгах.

6) Возможность ограниченной денежной эмиссии национальной валюты в мировой финансовый оборот без каких-либо значительных последствий для данной страны.

7) На уровне народного хозяйства в целом - специализация с учетом относительных преимуществ, наиболее оптимальное и экономное расходование материальных, финансовых и трудовых ресурсов.

Конвертируемость национальной валюты требует рыночного типа экономики, так как она основана на свободном волеизъявлении всех владельцев денежных средств. Кроме того, рыночная экономика должна быть достаточно зрелой для противостояния иностранной конкуренции, полноправного участия в международном разделении труда.

В современном мире лишь ограниченное число стран имеют полностью конвертируемые валюты: США, ФРГ, Великобритания, Япония, Канада, Дания, Нидерланды, Австрия, Новая Зеландия, Саудовская Аравия, ОАЭ, Оман, Малайзия, Сингапур, Гонконг, Бахрейн, Сейшельские Острова. Это преимущественно либо крупнейшие индустриальные страны, либо основные нефтеэкспортеры, либо страны с развитой и очень открытой экономикой. Даже Франция и Италия не достигли еще полной конвертируемости, сохраняя некоторые ограничения по движению капиталов и кредитов и требования о сдаче экспортных поступлений.

Если российское руководство хочет всерьез добиться реального прогресса в проведении экономических реформ и стабилизации экономики, ему необходимо, помимо всего прочего, уделить должное внимание своей национальной валюте. Обратимость национальных денег есть своеобразный показатель развитости и стабильности данной страны.

Однако очевидно, что при подходах к проблеме конвертируемости мы сталкиваемся с серьезным противоречием: экономическая реформа в полной мере невозможна без обратимости национальной валюты, но в то же время и обратимость рубля в полной мере невозможна без успешного развертывания реформы. Решение этого противоречия, очевидно, заключается в постепенном, частичном и взаимно согласованном продвижении к цели с “обоих концов”: осторожном принятии ограниченных форм конвертируемости для стимулирования желаемых изменений в экономике, с одной стороны, и постепенном накоплении экономико-политических предпосылок для введения более развернутых форм обратимости, с другой стороны.

Обратимость как особое свойство, специфическое качество денег, способствующее активному участию в международном разделении труда, должно опираться на систему трех основных факторов:

1) Рыночная форма народного хозяйства, достаточно глубоко интегрированного в мировую экономику на конкурентной основе.

2) Определенный уровень сбалансированности и стабильности внутренних и внешних факторов производства и обмена.

3) Сам механизм обратимости, под которым обычно понимается юридическое и организационно-техническое устройство денежного и кредитного обслуживания внешних связей через децентрализованный валютный рынок.

Отсутствие или неразвитость любого из этих трех факторов (или их составляющих) неизбежно будет тормозить процесс достижения конвертабильности, а в худшем случае обрекать всю создаваемую систему на бездействие.

**Заключение**

В условиях углубления интеграции экономики промышленно развитых стран валютная система играет все более важную и самостоятельную роль в мирохозяйственных связей. Она оказывает непосредственное влияние на определяющие экономическое положение страны факторы:   
темпы роста, производства, на цены, заработную плату, не темпы роста международного обмена и т. п.

Различают национальную, мировую и региональную   
(межгосударственную) валютную системы.

Базой мировой и региональной валютной системы являются международное разделение труда, товарное производство и внешняя торговля. Международные валютные отношения являются важнейшей составной частью валютного хозяйства, через которые осуществляются платежные и расчетные операции в мировой экономике. Совокупность   
форм организации валютных отношений и составляет международную валютную систему. Основой международной системы являются национальные валюты. Сюда также входят национальные и коллективные резервные валютные единицы, международные валютные активы, валютные паритеты и курсы, условия взаимной обратимости валют,   
международные расчеты и валютные ограничения, валютный рынок и мировые рынки золота и т. д.

Национальные валютные системы представляют собой совокупность экономических отношений, с помощью которых осуществляется международный платежный оборот, формируются и используются валютные ресурсы, необходимые для процесса общественного воспроизводства.

Мировая валютная система включает международные, кредитно–финансовые и комплекс международно-договорных и государственно–правовых норм. Обеспечивающих функционирование валютных инструментов.

От эффективности валютного механизма, степени вмешательства государства и международных валютно-финансовых организаций в деятельности валютных, денежных и золотых рынков во многом зависят   
экономическое развитие, внешнеэкономическая стратегия промышленно развитых стран.

Рост значения валютной системы заставляет промышленно развитые страны совершенствовать старые и искать новые инструменты и методы государственно– мополистического регулирования валютной сферы на   
национальном и наднациональном уровнях.

**Список литературы**

1. Борисов С.М. - Азбука обратимости или что надо знать о конвертируемости валют. - М. - Финансы и статистика - 1991.
2. Борисов С.М. - Рубль: золотой, червонный, советский, российский... Проблема конвертируемости. - М. - Инфра-М - 1997.
3. Бункина М.К. - Деньги, банки, валюта. - М. - АО”ДИС” - 1994.
4. Дадашев А.З. - Финансовая система России. - М. - Инфра-М - 1997.
5. Коровкин В.В. - Оформление валютных операции - М. - ПРИОР - 1995.
6. Носкова И.Я. - Финансовые и валютные операции. - М. - Консалтбанкир - 1996.
7. Алмазова Ольга - Конвертировать любой ценой? - Экономика и жизнь - 1996 - №26.
8. Борисов С.М. - Конвертируемый рубль? - Деньги и кредит - 1995 - №5.
9. Семенов К.А, Международные отношения. М.: 1999
10. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. М:2001