##### Содержание

Задание 1.

Задание 2

Задание 3

Список используемой литературы

Приложения

Задание 1

Объясните, какие предпосылки определяют развитие МЭО между государствами в историческом и современном аспектах

Международные экономические отношения являются неотъемлемой частью мирового хозяйства. Изменения, происходящие в мировой экономике, неизбежно накладывают отпечаток на состояние и характер МЭО. Признание Мира как единой системы, состоящей из взаимозависимых элементов и функционирующей по единым законам рыночного пространства, привело к появлению концепции глобализации экономики и новым принципам классификации стран мира. Следствием этого стало изменение принципов формирования экономических и торговых союзов и блоков государств, инициирование процессов качественной перегруппировки сил на мировой арене, усиление борьбы между отдельными звеньями мировой системы.

Международные экономические отношения (далее по тексту МЭО) - это связи, устанавливающиеся между странами мира в результате торговли, миграции рабочей силы, вывоза капитала, международного кредита, валютных отношений и научно-технического сотрудничества.

МЭО изучает формы, связи и взаимосвязи экономически обособленных субъектов Мирового хозяйства

В основе МЭО лежит: международное разделение труда, обмен товарами и услугами, мировой рынок, мировая торговля, международные валютно-кредитные и финансовые отношения международная предпринимательская и инвестиционная деятельность, международные научно-технические связи

Объектами МЭО являются товары и услуги в мировой торговле, денежные и трудовые ресурсы, информация и технологии, сотрудничество стран

Субъектами МЭО являются страны мира, международные организации, международные валютно-кредитные институты, транснациональные компании и банки, фирмы, предприятия, научные центры и учреждения, физические лица

В своем становлении и развитии мировое хозяйство прошло долгий и сложный путь. Некоторые исследователи его возникновение относят еще ко времени Римской империи, являющейся системой всемирного хозяйства того времени. Другие ученые отсчет функционирования мирового хозяйства ведут со времени великих географических открытий XV-XVI веков. Именно эти открытия привели к ускоренному развитию международной торговли драгоценностями, пряностями, благородными металлами, рабами. Однако мировое хозяйство этого периода было ограниченным, оставаясь сферой приложения только купеческого капитала. Известно, что мировое хозяйство как целостная система сформировалось к концу 19 века. Этому предшествовал ряд условий:

-завершение эпохи географических открытий, когда практически все "белые пятна" исчезли с лица Земли и географических карт;

-закрепление всех территорий Земли, за каким либо национально-государственным образованием;

-признание этого образования сообществом остальных государств.

Лишь после завершения процесса формирования мирового хозяйства стало возможным рассмотрение международных экономических отношений в качестве единой и взаимоувязанной совокупности. Происходящие изменения в соотношении и расстановке основных экономических сил в мире неизбежно находят свое отражение в содержании, структуре и роли международных экономических отношений.

Современное мировое хозяйство возникло после промышленного переворота, в ходе перерастания капитализма в его монополистическую стадию. Мировое хозяйство конца XIX - начала XX вв. заметно отличается от мирового хозяйства 60-90-х годов XX столетия. Мировое хозяйство начала XX века в большей степени базировалось на военной силе, внеэкономическом принуждении, чем на "силе капитала". В мировом хозяйстве этого периода существовали острые противоречия, делавшие его неустойчивым. Это противоречия между самими империалистическими странами (приведшие к двум мировым войнам), а также между промышленно развитыми и развивающимися странами. К середине XX века мировое хозяйство было расколото на две части: мировое капиталистическое и мировое социалистическое. В системе мировых экономических связей мировое капиталистическое хозяйство заняло доминирующие позиции: 9/10 всей международной торговли на начало 90-х годов приходилось на товарооборот в рамках мирового капиталистического хозяйства; через каналы международного экономического обмена в конце 80-х годов реализовывалась 1/5 всего совокупного валового продукта капиталистического мира.

С 60-х годов в систему мирового хозяйства вошли развивающиеся страны. К середине 70-х годов среди них заметно выделяются так называемые "новые индустриальные страны" Юго-Восточной Азии и страны Латинской Америки: Бразилия, Аргентина, Мексика.

Мировое хозяйство на рубеже XXI века - глобальное по своим масштабам; оно основывается всецело на принципах рыночной экономики, объективных закономерностях международного разделения труда, интернационализации производства и капитала.

К концу 90-х годов в мировой экономике проявился ряд устойчивых тенденций. К ним относятся:

- стабильные темпы экономического роста. Средние темпы роста всех стран мира поднялись с менее, чем 1% в начале 90-х годов до 3% годовых в конце десятилетия;

- повышение внешнеэкономического фактора в хозяйственном развитии. Заметно выросли масштабы и качественно изменился характер традиционной международной торговли овеществленными товарами, а также услугами. Появилась "электронная торговля", т. е. торговля в системе Интернет;

- глобализация финансовых рынков и усиление взаимозависимости национальных экономик;

- рост удельного веса сферы услуг в национальной экономике и международном обмене;

- развитие региональных интеграционных процессов.

Современный уровень межстрановых экономических связей свидетельствует о:

1) трансформации двусторонних МЭО в многосторонние, осуществлении глубокой степени международного разделения труда в мировом хозяйстве;

2) возрастании масштабов и качественном изменении характера традиционной международной торговли овеществленными товарами - из чисто коммерческой она во многом превратилась в средство непосредственного обслуживания национальных производственных процессов;

3) интенсификации и глобализации миграции капитала;

4) активном обмене научно-техническими знаниями, ускоренном развитии сферы услуг;

5) заметном росте масштабов миграции рабочей силы;

6) ускорении и расширении процессов интеграции экономик стран и регионов.

Несмотря на многие противоречия нынешней эпохи, основной чертой МЭО все больше становится не противоборство, а тенденция к сотрудничеству и взаимопониманию. Общее движение к единому, взаимосвязанному, взаимозависимому и в каждой своей части более развитому и социально-справедливому миру - вот основная тенденция мирового хозяйства. На основании этого можно говорить о процессах конвергенции моделей национальных экономик, экономических и социальных ценностей и отношений.

В современных аспектах экономическими предпосылками МЭО выступают:

1) международное разделение труда и производственная кооперация;

2) наличие всемирной инфраструктуры;

3) существование мирового рынка товаров, капиталов и рабочей силы;

4) определенная международная финансовая система.

Международное разделение труда как главная предпосылка формирования мирового хозяйства представляет собой специализацию отдельных стран на производстве определенных видов продукции.

Международное разделение труда обусловлено природно-климатическими различиями; географическим положением стран; многообразием социально-экономических условий; различиями в уровне развития производительных сил и производственных отношений. Международное разделение труда является средством, с помощью которого страны могут развивать специализацию, повышать производительность своих ресурсов, увеличивать объем производства, получать экономические выгоды. Углубление взаимозависимости национальных хозяйств опирается на процесс интернационализации производства.

Главными представителями финансовой сферы мегаэкономики выступает около 200 транснациональных банков (ТНБ), обеспечивающих свободное перемещение денежных капиталов и международные платежи и расчеты. ТНБ и их филиалы расположены в основных центрах Европы и тех стран, где не ограничиваются права банков по проведению операций в иностранной валюте с нерезидентами. На средства, привлекаемые с еврорынков не распространяются резервные требования центральных банков, а доходы по вкладам освобождаются от подоходного налога. Поэтому эти рынки успешно привлекают частные вклады, обеспечивая инвесторам и кредиторам повышенную доходность.

Важнейший участник мегаэкономики – транснациональные корпорации (ТНК), которые контролируют до половины мирового промышленного производства, 63% внешней торговли и около 4/5 патентов и лицензий на новую технику, технологии, «ноу-хау».

ТНК создают предпосылки для организации международного производства с единым рыночным и информационным пространством, международного рынка капиталов, рабочей силы, научно-технических и информационных услуг. Они создают каркас мировой экономики и расширяя рынки сбыта в международном масштабе обеспечивают усиление конкуренции, что требует постоянных инноваций, обновления технологий, ускорения НТП. Сегодня, усилиями ТНК, половина мировой экономики функционирует в условиях свободного рынка. Другая половина, составляющая внутрикорпоративный оборот ТНК, действует в своеобразной «плановой» системе, где внутренние цены определяются не рыночными силами, а стратегией корпораций.

ТНК обладают самостоятельным и самодостаточным транснациональным капиталом, движение которого способно сводить на нет попытки регулирования внутренних финансовых рынков. В современных условиях перемещение 1-2% массы частных денег способно изменить паритет любых двух национальных валют. Глобальные стратегии ТНК, направленные на формирование интегрированной международной торгово-финансовой системы, по сравнению с которой экономики отдельных государств выступают как второстепенные величины, способны диктовать свою волю национальным правительствам.

международный экономический глобализация капитал

Задание 2

Используя статистические данные, представленные в приложениях настоящих методических указаний (объем экспорта, импорта), сделайте анализ динамики объемов внешней торговли стран-членов интеграционных группировок (ЕС, НАФТА, МEРКОСУР и т.д.) до и после присоединения к группировке, чем объясняются выявленные тенденции?

Ответ:

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Интеграционное  объединение | Экспорт  В 2006 | Экспорт  В 2005 | Доля, 1990  % | Доля, 1995  % | Доля, 2000  % | Доля, 2005  % | Темп  прироста |
| ЕС-25 | 1481 | 4001  2673 |  |  | 100,0  67,5 | 100,0  66,8 | 7  6 |
| НАФТА  (США  Канада  Мексика)  взаимный | 1678,2  (1038,3  389,5  250,4) | 1477  824 | 100,0  42,6 | 100,0  46,0 | 100,0  55,6 | 100,0  55,8 | 12  11 |
| АСЕАН | 753,4 | 653  162 | 100,0  20,1 | 100,0  25,5 | 100,0  24,0 | 100,0  24,9 | 15  15 |
| МЕРКОСУР | 58,1 | 163  21 | 100,0  8,9 | 100,0  20,5 | 100,0  21,0 | 100,0  12,9 | 21  23 |

НАФТА - Один из главных результатов – достижение эффекта создания торговли. Доля взаимного экспорта возросла с 41,4% в 1990г. до 55,8% в 2005 г., совокупный экспорт увеличился с 561,9 млрд. долл. до 1477 млрд. долл. или в 2,6 раза, а взаимный экспорт – с 225,3 млрд. долл. до 823,9 млрд. долл., или в 3,7 раза соответственно.

МЕРКОРСУР: На правах ассоциированных членов участвуют пять государств: Чили (1996г.), Боливия (1997г.), Перу (2003г.), Колумбия (2004г.), Эквадор (2004г.). Наблюдателем является Мексика, находящаяся в процессе присоединения в качестве ассоциированного члена.

Созданная в 1967 г. Ассоциация стран Юго-Восточной Азии - АСЕАН (Association of South East Asian Nations – ASEAN) включает десять стран – Бруней, Вьетнам, Индонезию, Камбоджу, Лаос, Малайзию, Мьянму, Сингапур, Таиланд и Филиппины.

Следующий показатель – доля внутрирегионального товарооборота в процентах к общему совокупному внешнеторговому обороту стран региональных интеграционных группировок. Чем она выше, тем сильнее взаимосвязаны и взаимодополняемы экономики стран-партнеров, тем в большей степени можно говорить о едином региональном пространстве, лидирует по данному показателю Европейский союз – 62,5 % внешней торговли его членов приходится на внутрирегиональные связи. В НАФТА – 51%. Исключительным динамизмом отличается интеграция в МЕРКОСУР, если учесть, что с 1991 по 1998 г. данный показатель вырос с 11,7 до 24,8 %.

Таким образом, тенденцию роста объемов внешней торговли можно объяснить следующим образом:

Рост объемов внешней торговли ЕС – это своего рода прообраз будущего глобального мира, где наднациональное регулирование будет являться основой поступательности развития;

НАФТА, МЕРКОСУ, АСЕАН – это объединения, не воспринимающие практически наднациональное правление, они созданы, чтобы содействовать развитию хозяйственных потенциалов друг друга, противостоять усиливающейся конкуренции на мировых рынках, сохранить приоритет национальных интересов при проведении внешнеэкономической политики.



Динамика экспорта партнеров региональных интеграционных группировок



Динамика импорта партнеров региональных интеграционных группировок

Задание 3

Задача. Распределение годовой прибыли между участниками предприятия совместного владения.

Исходные данные. В табл. 14 представлены исходные данные задачи.

Таблица 14

Исходные данные

|  |  |
| --- | --- |
| Показатель | Значение |
| Объем производства изделий, шт. в год | 2000,0 |
| Экспортная квота, % | 10,0 |
| Цена изделия на внутреннем рынке, руб. | 200,0 |
| Цена изделия на внешнем рынке, дол. | 200,0 |
| Годовые издержки (без амортизации), руб. | 300000,0 |
| Вклад в уставной фонд российского партнера, руб. | 200000,0 |
| Вклад в уставной фонд зарубежного партнера, дол. | 100000,0 |
| Срок деятельности предприятия, лет | 10,0 |
| Сумма накопленной амортизации, руб. | 28000,0 |
| Валютный курс, руб./ дол. | 24,5 |
| Ставка налога на прибыль, % | 24,0 |
| Доля прибыли, оставляемая в распоряжении совместного предприятия, % | 30,0 |

Вопросы и задания: Рассчитайте доли чистой прибыли участников предприятия совместного владения.

Решение:

Выручка от реализации на внутреннем рынке =объем произв.\*цену изделия на внутреннем рынке

2000 шт. в год \* 200 руб.=400 000 руб.

Выручка от реализации на внешнем рынке = объем производства\*цену изделия на внешнем рынке\*валютный курс

2000 шт. в год \* 200\*24,5 = 9 800 000 рублей.

Общая выручка = 400 000 + 9 800 000=10 200 000 рублей

Определяем прибыль = выручка – издержки – амортизация – налог

10 200 000 - 300 000 - 28 000 = 9 872 000 рублей

Определяем чистую прибыль = Прибыль – налог = 9 872 000 - 9 872 000\*24% = 7 502 720 рублей

Уставный фонд = 200 000+(100 000\*24,5) = 2 650 000 рублей

Доля российского партнера = 200 000 / 2 650 000 = 7,55%

Доля зарубежного партнера = (100 000\*24,5)= 2450 000 / 2 650 000 = 92,45%.

Доля прибыли, оставляемая в распоряжении совместного предприятия = 7 502 720 \* 30% = 2 250 816 руб.

Доля участников:

Доля российского партнера = (7 502 720 - 2 250 816)\* 7,55% = 396 51875,2 руб.

Доля зарубежного партнера = (7 502 720 - 2 250 816)\* 92,45% = 485538524,8 руб.

Литература

1. Волгина Н.А. Международная экономика: Учебное пособие - М.: Эксмо, 2006г.
2. Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. Международная экономика: теория и практика: Учебник для вузов.- СПб.: Питер, 2008.
3. Рыбалкин В. Е. Международные экономические отношения: Учебник для вузов – 6-е изд., перераб. и доп. – М: ЮНИТИ-ДАНА, 2007.
4. Симионова Н.Е., Симионов Р.Ю. Оценка бизнеса: Теория и практика – Ростов н/Д: Феникс, 2007.

Приложения

Таблица 5

Мировой экспорт

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Регион / страна | 1948 | 1953 | 1963 | 1973 | 1983 | 1993 | 2003 | 2006 |
| Объем, млрд. дол. | | | | | | | | |
| Мир | 59,0 | 84,0 | 157,0 | 579,0 | 1838,0 | 3675,0 | 7371,0 | 11783,0 |
| Доля в мировом экспорте, % | | | | | | | | |
| Мир | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 |
| Северная Америка | 28,1 | 24,8 | 19,9 | 17,3 | 16,8 | 18,0 | 15,8 | 14,2 |
| США | 21,7 | 18,8 | 14,9 | 12,3 | 11,2 | 12,6 | 9,8 | 8,8 |
| Канада | 5,5 | 5,2 | 4,3 | 4,6 | 4,2 | 4,0 | 3,7 | 3,3 |
| Мексика | 0,9 | 0,7 | 0,6 | 0,4 | 1,4 | 1,4 | 2,2 | 2,1 |
| Южная и Центральная Америка | 11,3 | 9,7 | 6,4 | 4,3 | 4,4 | 3,0 | 3,0 | 3,6 |
| Бразилия | 2,0 | 1,8 | 0,9 | 1,1 | 1,2 | 1,0 | 1,0 | 1,2 |
| Аргентина | 2,8 | 1,3 | 0,9 | 0,6 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,4 |
| Европа | 35,1 | 39,4 | 47,8 | 50,9 | 43,5 | 45,4 | 45,9 | 42,1 |
| Германия | 1,4 | 5,3 | 9,3 | 11,6 | 9,2 | 10,3 | 10,2 | 9,4 |
| Франция | 3,4 | 4,8 | 5,2 | 6,3 | 5,2 | 6,0 | 5,3 | 4,2 |
| Великобритания | 11,3 | 9,0 | 7,8 | 5,1 | 5,0 | 4,9 | 4,1 | 3,8 |
| Италия | 1,8 | 1,8 | 3,2 | 3,8 | 4,0 | 4,6 | 4,1 | 3,5 |
| СНГ | - | - | - | - | - | 1,5 | 2,6 | 3,6 |
| Африка | 7,3 | 6,5 | 5,7 | 4,8 | 4,5 | 2,5 | 2,4 | 3,1 |
| Южная Африка | 2,0 | 1,6 | 1,5 | 1,0 | 1,0 | 0,7 | 0,5 | 0,5 |
| Ближний Восток | 2,0 | 2,7 | 3,2 | 4,1 | 6,8 | 3,5 | 4,1 | 5,5 |
| Азия | 14,0 | 13,4 | 12,5 | 14,9 | 19,1 | 26,1 | 26,2 | 27,8 |
| Китай | 0,9 | 1,2 | 1,3 | 1,0 | 1,2 | 2,5 | 5,9 | 8,2 |
| Япония | 0,4 | 1,5 | 3,5 | 6,4 | 8,0 | 9,9 | 6,4 | 5,5 |
| Индия | 2,2 | 1,3 | 1,0 | 0,5 | 0,5 | 0,6 | 0,8 | 1,0 |
| Австралия и Новая Зеландия | 3,7 | 3,2 | 2,4 | 2,1 | 1,4 | 1,5 | 1,2 | 1,2 |
| ЕС | - | - | 27,5 | 38,6 | 30,4 | 36,1 | 42,4 | 38,5 |
| СССР | 2,2 | 3,5 | 4,6 | 3,7 | 5,0 | - | - | - |
| ГАТТ / ВТО | 60,4 | 68,7 | 72,8 | 81,8 | 76,5 | 89,5 | 94,3 | 93,9 |

Источник: WTO

Таблица 6

Мировой импорт

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Регион / страна | 1948 | 1953 | 1963 | 1973 | 1983 | 1993 | 2003 | 2006 |
| Объем, млрд. дол. | | | | | | | | |
| Мир | 62, | 85,0 | 164,0 | 595,0 | 1882,0 | 3770,0 | 7650,0 | 12113,0 |
| Доля в мировом импорте, % | | | | | | | | |
| Мир | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 | 100,0 |
| Северная Америка | 18,5 | 20,5 | 16,1 | 17,2 | 18,5 | 21,5 | 22,6 | 21,0 |
| США | 13,0 | 13,9 | 11,4 | 12,3 | 14,3 | 16,0 | 17,0 | 15,8 |
| Канада | 4,4 | 5,5 | 3,9 | 4,2 | 3,4 | 3,7 | 3,2 | 3,0 |
| Мексика | 1,0 | 0,9 | 0,8 | 0,6 | 0,7 | 1,8 | 2,3 | 2,2 |
| Южная и Центральная Америка | 10,4 | 8,3 | 6,0 | 4,4 | 3,8 | 3,3 | 2,5 | 3,0 |
| Бразилия | 1,8 | 1,6 | 0,9 | 1,2 | 0,9 | 0,7 | 0,7 | 0,8 |
| Аргентина | 2,5 | 0,9 | 0,6 | 0,4 | 0,2 | 0,4 | 0,2 | 0,3 |
| Европа | 45,3 | 43,7 | 52,0 | 53,3 | 44,2 | 44,8 | 45,3 | 43,1 |
| Германия | 2,2 | 4,5 | 8,0 | 9,2 | 8,1 | 9,1 | 7,9 | 7,5 |
| Франция | 13,4 | 11,0 | 8,5 | 6,5 | 5,3 | 5,6 | 5,2 | 5,1 |
| Великобритания | 5,5 | 4,9 | 5,3 | 6,3 | 5,6 | 5,8 | 5,2 | 4,4 |
| Италия | 2,5 | 2,8 | 4,6 | 4,7 | 4,2 | 3,9 | 3,9 | 3,6 |
| СНГ | - | - | - | - | - | 1,2 | 1,7 | 2,3 |
| Африка | 8,1 | 7,0 | 5,2 | 3,9 | 4,6 | 2,6 | 2,1 | 2,4 |
| Южная Африка | 2,5 | 1,5 | 1,1 | 0,9 | 0,8 | 0,5 | 0,5 | 0,6 |
| Ближний Восток | 1,8 | 2,1 | 2,3 | 2,7 | 6,2 | 3,4 | 2,7 | 3,1 |
| Азия | 13,9 | 15,1 | 14,1 | 14,9 | 18,5 | 23,3 | 23,1 | 25,0 |
| Китай | 0,6 | 1,6 | 0,9 | 0,9 | 1,1 | 2,8 | 5,4 | 6,5 |
| Япония | 1,1 | 2,8 | 4,1 | 6,5 | 6,7 | 6,4 | 5,0 | 4,8 |
| Индия | 2,3 | 1,4 | 1,5 | 0,5 | 0,7 | 0,6 | 0,9 | 1,4 |
| Австралия и Новая Зеландия | 2,9 | 2,3 | 2,2 | 1,6 | 1,4 | 1,5 | 1,4 | 1,4 |
| ЕС | - | - | 29,0 | 39,2 | 31,3 | 34,3 | 41,6 | 39,2 |
| СССР | 1,9 | 3,3 | 4,3 | 3,5 | 4,3 | - | - | - |
| ГАТТ / ВТО | 52,9 | 66,0 | 74,2 | 89,1 | 83,9 | 88,7 | 96,1 | 95,8 |

Источник: WTO