**Федеральное агентство по образованию Российской Федерации**

**Московский государственный университет технологий и управления**

Филиал в г. Архангельске

Факультет Экономики и предпринимательства

**КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА**

# по дисциплине «Мировая экономика»

по теме: Мировое хозяйство: понятие, структура

Студента II Курса СФО

Специальность 080502 Шифр 0301-Э-08

Гаврилов В.Г.

Архангельск

2010

**Содержание**

Введение

1. Понятие и характерные черты мирового хозяйства

2. Отраслевая и социально-экономическая структура мирового хозяйства

3. Тенденции развития мирового хозяйства

Заключение

Литература

**Введение**

Мировая экономика - сложная, подвижная система, объединяющая свыше 200 стран и территорий, в которой за последнюю четверть века произошли крупные перемены. Изменился социально-экономический облик мирового хозяйства. Распалась мировая социалистическая система. Изменился состав развитых стран. Ряд территориально-хозяйственных образований (Южная Корея, Тайвань, Сингапур) достиг уровня социально-экономического развития развитых стран Запада (новые индустриальные страны). Происшедшие изменения в облике мирового хозяйства нашли отражение в соотношении и расстановке основных экономических сил между странами.

Существенно изменил конфигурацию мировой экономической системы, соотношение социально-политических сил в мире развал СССР. Перестал существовать один из центров мировой деловой активности, в мировом хозяйстве практически стал доминировать один полюс - США. Почти повсеместно возобладали капиталистические товарно-денежные отношения, они стали тотальными.

Мировое хозяйство изменилось не только в социальном, но и в технологическом отношении. Оно переживает очередной технологический переворот. Качественные преобразования мировых производительных сил происходят под влиянием научно-технического прогресса (НТП). В индустриальных странах идет информационная революция: информатика и связь, широкое внедрение информационной техники и технологий сокращают значение фактора времени в экономических процессах. Изменился облик и характер производства продукции.

**1. Понятие и характерные черты мирового хозяйства**

В экономической литературе нет единого понимания терминов «мировая экономика», «мировое хозяйство». Поскольку эти термины имеют широкую область применения, исследователи подчеркивают важные с их точки зрения аспекты. В отечественной литературе можно выделить несколько подходов.

1.Наиболее распространено понимание мирового хозяйства как совокупности национальных хозяйств, взаимосвязанных системой международного разделения труда, экономических и политических отношений.

В этом определении основными составными частями выступают национально обособленные страны вне зависимости от того, идет их производство на внутренний или внешний рынок. При таком подходе затушевываются причины, которые определяют взаимосвязи, состояние и перспективы развития мирового хозяйства.

2. Согласно другой точке зрения, мировая экономика трактуется как система международных экономических взаимоотношений, как общая, универсальная связь между национальными хозяйствами. Подобной концепции придерживаются многие западные исследователи, в частности считая, что международная экономическая система включает и торговлю, и финансовые отношения, а также неравное распределение капитальных ресурсов и рабочей силы. В данном случае из поля зрения исследователей выпадает производство, которое во многом определяет международные экономические взаимосвязи.

3. Более полное толкование мирового хозяйства определяет его как экономическую систему, в которой на постоянно возобновляющей основе происходит производство, обмен и потребление товаров и услуг в мировом масштабе. Она включает производительные силы (факторы производства); производственные отношения, складывающиеся между людьми на основе форм собственности и уровня развития производства; определенные аспекты политических и правовых отношений. В этом определении находят отражение основные составные части хозяйства, включая материальную базу, реализацию различных форм собственности и определенный порядок функционирования воспроизводственных процессов.

Характерные черты мировой экономики. Как видно, все исследователи признают, что мировое хозяйство представляет собой определенную систему.

• Основой возникновения и существования системы выступает ее *целостность,* которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне. Только в этом случае возможна регулярная циркуляция производимого продукта в глобальном масштабе и обеспечиваются постоянная деятельность, жизнеспособность системы, се саморегулирование и развитие. Такое единство мирового хозяйства, циркуляция воспроизводимого продукта обеспечиваются мировыми и международными рынками с присущими им товарно-денежными отношениями и множественностью цен.

В ходе развития мирового хозяйства происходят изменения как элементов целого, так и самой системы. Возникают конфликты, которые подрывают тенденцию к единению, делают этот процесс неустойчивым.

• Мировая экономика как единая система имеет *общую цель.* В конечном счете ее функционирование направлено на удовлетворение потребностей (спроса). Развитие производительных сил, создание новых предприятий не является самоцелью. Оно может быть оправдано, если способствует увеличению предложения и спроса. В основных секторах национальных хозяйств удовлетворение спроса опосредствуется целью получения прибыли.

• Мировая экономика относится к числу *сложных систем,* характеризующихся множественностью составляющих ее элементов, субъектов. Субъектами мировой экономики выступают национальные хозяйства, ТНК, международные экономические интеграционные объединения, которые сами являются системами с присущими только им характерными чертами. Каждый из субъектов мирового воспроизводственного процесса как в глобальном масштабе, так и в рамках отдельных государств в зависимости его места и роли в целом оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы. Последняя имеет и присущие ей как целому определенные направления своего развития, но она не развивается вне национальных хозяйств.

В связи с этим система понимается неоднозначно. При одном подходе внутри системы могут существовать обособленные секторы - подсистемы, обладающие специфическими характеристиками, но тем не менее подчиненные организующей цели системы в целом. Другое понимание системы исходит из того, что она состоит из ряда обособленных подсистем с разными и даже противоположными целями. Но входящие в нее подсистемы должны быть связаны между собой и взаимно воздействовать друг на друга. Такая структура систем может иметь временный, переходный характер, поскольку наиболее жизнестойкие подсистемы преобразуют или подчиняют своим целям другие. В противном случае система распадается.

• Мировое хозяйство является *исторической* и *политико-экономической категорией.* Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу его развития присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации, глобализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура.

В социально-экономическом плане мировое хозяйство неоднородно. Ведущее место в нем принадлежит промышленно развитым странам с высоким уровнем капиталистических отношений. Остальные страны занимают периферийное положение. У этих стран во многом сохраняется зависимый характер их хозяйств от промышленно развитых стран.

Помимо вышеотмеченных характерных черт (единство, общая цель, структурность, историчность, социально-экономическая направленность развития национальных хозяйств) мировой экономике как системе присущи другие важные признаки: *иерархичность, многоуровневость, неравномерность* экономического развития.

• *Иерархичность* предполагает, что функционирование мировой хозяйственной системы прежде всего направлено на удовлетворение спроса высшего системного уровня. Экономическая мощь распределяется в мире очень неравномерно. Шесть государств с 9% населения планеты - США, Япония, Германия, Британия, Франция, Италия - аккумулируют 42% мирового дохода. В этой связи распространяемый тезис о том, что в условиях открытой экономики каждая страна, преследуя свои интересы, действует для общего прогресса в мире, лишь маскирует удовлетворение интересов определенного числа стран. Он игнорирует роль силы в создании богатства и прибылей.

• В производственном и социальном плане мировое хозяйство представляет собой *арену противоречий, конкурентной борьбы,* которые развертываются как внутри стран, так и в планетарном масштабе. Они охватывают факторы производства, национальные образования и экономические объединения, группы предпринимателей и рабочую силу. В силу указанных причин мировое хозяйство постоянно переживает переходные процессы. В мировом хозяйстве, как и в любой сложной системе, имеются узкие места, или аттракторы, обладающие такими свойствами, что даже слабые воздействия на них способны вызывать существенные, а иногда и катастрофические изменения в состоянии и поведении всей сложной системы, т.е. кризисы.

• Отношения между отдельными элементами мирового хозяйства составляют *уровни.* Отношения между государствами - это *международный* уровень, регулируемый международными правилами и нормами. Отношения потоков, выходящих за пределы национальных границ, образуют *транснациональный* уровень - сферу деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации. Он все больше становится автономным, все меньше поддается регулированию. Транснациональный уровень включает также сеть потоков неформальной деятельности: торговля наркотиками, оружием, подпольная миграция.

Множество элементов, из которых состоит мировая хозяйственная система, действуют там одновременно. Между центрами силы существуют столкновения, договоренности, объединения. Возникают черты олигополии, которые распространяют свою стратегию либо на весь мир, либо на отдельные районы.

• Мировая экономика как система не может развиваться без определенного *порядка,* основанного на нормах международного публичного и частного права, регулирующих экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами. Соблюдение установленных конвенционных и обычных норм обеспечивается самими государствами и коллективными формами контроля за соблюдением международного права, которым занимаются различного рода международные организации. Эти правила уточняются и пересматриваются в соответствии с потребностями развития мировых производительных сил и отдельных подсистем.

**2. Отраслевая и социально-экономическая структура мирового хозяйства**

*Отраслевая структура* современного мирового хозяйства состоит из промышленности, агропромышленного комплекса (АПК), транспорта и третичного сектора (сфера услуг). Подобную отраслевую структуру имеет и ВВП. Структуры ВВП различных стран отличаются друг от друга. В развитых странах все большую значимость приобретает третичный сектор и сравнительно небольшую - АПК. В развивающихся странах положение обратное: промышленность - самая динамичная часть ВВП. Вместе с тем удельный вес промышленности в структуре передовых стран уменьшается, а в развивающихся, как правило, увеличивается.

Сельское хозяйство имеет исключительно важное значение в жизни любого общества, поскольку здесь производится подавляющая масса продуктов питания. Это подтверждается и тем фактом, что даже сейчас в данной сфере трудится почти половина трудоспособного населения мира. Разумеется, средняя цифра скрывает большую разницу по странам и континентам. В развитых странах в сельском хозяйстве занято в среднем 7,3%, в СНГ - почти 19% трудоспособного населения. В развивающихся странах этот показатель намного выше и составляет подчас 60-70%.

Современное аграрное производство опирается на многоотраслевую производственную кооперацию, связывающую сельское хозяйство и сопряженные с ним отрасли экономики. На основе их взаимодействия возникает агропромышленный комплекс.

 Транспорт - главная инфраструктурная отрасль мирового хозяйства. В транспортной системе обычно выделяют *стационарную* часть (коммуникации, постоянные устройства и т.д.) и *динамичную* (подвижной состав и др.). Последняя реализует общественные и хозяйственные нужды в различного рода связях. Чтобы достичь более высокого экономического эффекта, транспортная инфраструктура должна развиваться более быстрыми темпами, чем основное производство.

В связи с усилением НТР в развитых странах начал формироваться совершенно новый тип макроэкономики, получивший название *постиндустриального.* Усложнение структуры экономики в это время выразилось в быстром росте сферы услуг вследствие образования новых потребностей, ценностных ориентиров общества и увеличения его доходов.

В хозяйстве развитых стран заметно изменились пропорции между материальным производством и нематериальной сферой. В последние годы объем деятельности сферы услуг вырос настолько, что во многих развитых странах превзошел масштабы продукции материального производства. Так, доля сферы услуг составляет более 61% ВНП в Канаде, 62% - в Швеции, по 66% - в Дании и США. Однако эффективность труда в сфере услуг пока еще отстает от уровня производительности в материальном производстве, что и приводит к опережающему уровню занятости в третичном секторе.- Долгое время деятельность третичного сектора ориентировалась в основном на внутренний рынок, но затем его услуги в международном обмене приобрели все более ускоряющиеся темпы.

По своей структуре третичный сектор неоднороден, в нем происходит процесс постоянной динамики и усложнения. Как правило, в данном секторе выделяют следующие подразделения: транспорт (весьма спорное включение), финансово-кредитная сфера, торговля, государственное управление, здравоохранение, образование, культура, бытовое обслуживание населения и др.

При сравнении вклада отдельных подотраслей третичного сектора в производство ВНП первое место занимает финансово-кредитная сфера, за которой следует торговля. Порядок распределения по занятости выглядит иначе. Первое место практически во всех странах (кроме Японии) занимают такие подотрасли, как здравоохранение, образование, бытовое обслуживание. Совершенно по-другому выглядит занятость в третичном секторе развивающихся стран. Здесь она складывается из рабочей силы, вытесненной из сельского хозяйства и не получившей места в слабо развитой промышленности. Третичный сектор в этих странах характеризуется незначительной производительностью и представлен чаще всего мелкой розничной торговлей и оказанием личных услуг.

*Финансово-кредитная область* деятельности занимает лидирующее положение в третичном секторе. Она составляет почти половину доли, вкладываемой третичным сектором в ВНП, и оказывает значительное воздействие на динамику макроэкономического развития во всех регионах и государствах. Финансово-кредитная деятельность - относительно молодая, но стремительно прогрессирующая форма мировых экономических связей. В современных условиях встречные потоки капиталов (вывоз и ввоз) растут быстрее, чем торговля товарами. Так, в период 1984 - 1998 гг. объем зарубежных инвестиций увеличился более чем на 1000%, а мировая торговля за этот же период выросла на 91%, производство - на 27%'. Финансово-кредитные потоки преобразуют как отраслевую, так и территориальную структуру хозяйства.

Как отмечалось выше, за финансово-кредитными связями по значимости следует мировая торговля. Под *мировой торговлей* понимается оплачиваемый совокупный товарооборот между всеми странами мира, т.е. экспорт и импорт. Во второй половине XX в. мировая торговля развивается очень высокими темпами. В период 1950 - 1998 гг. мировой торговый оборот вырос почти в 20 раз. Торговля товарами обрабатывающей промышленности, в частности наукоемкой продукцией, наиболее интенсивно развивается в экспорте индустриально развитых стран (например, доля высокотехнологичной продукции здесь достигает 40%). Значительный рост торговли машинами и оборудованием в основном приходится на торговлю между промышленно развитыми странами. Экспорт высокотехнологичных техники и оборудования из индустриально развитых стран вырос за период 1980 - 1992 гг. в три раза.

Сопоставляя структуру мировой торговли первой и второй половины XX столетия, следует отметить серьезные перемены. Так, доля продовольствия, сырья и топлива уменьшилась с 2/3 до 1/4 мирового товарооборота, а доля продукции обрабатывающей промышленности выросла с 1/3 до 3/4. И наконец, более 1/3 всей мировой торговли в середине 90-х годов - это торговля машинами и оборудованием.

Далеко не все страны (а их около двухсот) в одинаковой мере вовлечены в мировое хозяйство. С точки зрения уровня их развитости и социально-экономической организации производства в сложной структуре мирового хозяйства довольно четко просматриваются центр и периферия.

*Центр* составляет сравнительно небольшая группа индустриально развитых стран (24 государства), на долю которых приходятся почти 55% мирового ВВП и 71% - мирового экспорта. Эти страны имеют высокоэффективную и хорошо организованную экономику, развиваются по типу «социального рыночного хозяйства». Их экономический механизм, имеющий высокую эластичность, позволяет гибко адаптироваться к мирохозяйственной конъюнктуре. Они быстро внедряют достижения научно-технической мысли.

В *периферию* входят главным образом развивающиеся страны. При всем их многообразии можно выделить ряд общих черт:

• многоукладный характер экономики с преобладанием внерыночных отношений и внеэкономических рычагов организации хозяйства;

• низкий уровень развития производительных сил, отсталость промышленности и сельского хозяйства;

• сырьевая специализация.

В целом эти страны занимают зависимое положение в мировом хозяйстве.

Центр и периферия - два полюса единого мирового хозяйства. Они не обособлены, а, наоборот, тесно взаимосвязаны. Однако экономическое сотрудничество между ними имеет достаточно противоречивый характер, поскольку они нацелены на решение разных задач.

Добившись высокого уровня жизни, развитые страны создают качественно иную структуру производства и потребления, которая все более связывается с индустрией досуга и услуг, в то время как во многих развивающихся странах не хватает даже продовольствия. В целом между центром и периферией мирового хозяйства разница в условиях жизни становится все более ощутимой.

Конечно, иерархическая структура мирового хозяйства не означает раз и навсегда данного распределения мест. Идет процесс постепенного проникновения отдельных стран периферии в центр. Среди них заметно выделяются так называемые *новые индустриальные страны* Юго-Восточной Азии (Южная Корея, Тайвань, Сингапур и др.) и некоторые страны Латинской Америки (Бразилия, Аргентина), стоящие на пороге вступления в группу индустриально развитых стран.

Углубление взаимозависимости стран центра и периферии при всей противоречивости этого процесса будет все более способствовать интеграции национальных экономик в мировое хозяйство.

В международной практике все страны мира подразделяются на *три основные группы:* развитые страны с рыночной экономикой, страны с переходной экономикой и развивающиеся страны. Однако принятая в 1980 г. классификация требует более дифференцированного подхода. Основные различия между «развитыми» и «менее развитыми» странами в значительной мере проявляются в доходах на душу населения. Уровень дохода на душу населения - показатель степени индустриального и социально-экономического развития страны.

*Самые бедные страны,* которые и сейчас еще называют неразвитыми, характеризуются весьма низкой степенью индустриализации, ограниченной механизацией сельскохозяйственного производства, низкой капиталовооруженностью и низкими доходами на душу населения. В этих странах проживает 27% населения мира, на их долю приходится 6% мирового дохода. Большая часть населения живет на грани истощения: душевой доход составляет в целом 6-7% от показателя в США. Самые бедные страны расположены в Африке - Сомали, Эфиопия, Гана и др.

Группа собственно *развивающихся стран -* это бедные, но накапливающие капитал и развивающие свою промышленность и рыночные структуры государства. Они имеют довольно большое городское население и стабильный, хотя и невысокий, рост доходов на душу населения. Их душевой доход варьирует в пределах 10-30% от уровня США. Страны этой группы расположены на всех континентах и включают часть стран Среднего Востока, Индию, Египет, Мексику. Они составляют 17% населения Земли, на которые приходится 11% мирового дохода.

Группа *новых индустриальных стран* характеризуется быстро развивающейся промышленностью и динамичностью дохода на душу населения, который достигает 50% от уровня США. Примером таких стран могут служить Тринидад, Израиль, Южная Корея. Вместе взятые, они составляют 3% жителей Земли и получают 3% мирового дохода.

*Развитые страны* имеют высокотехнологичную и глубоко специализированную промышленность, которая позволяет получать высокие доходы на душу населения. Сюда входят США, Канада, страны Западной Европы, Австралия, Япония, Новая Зеландия. Доходы на душу населения в этих странах (кроме Швейцарии) несколько ниже, чем в США. В развитых странах проживает 17% мирового населения, на них приходится 49% мирового дохода.

Около 33% населения мира до недавнего времени проживали в социалистических странах и получали приблизительно 28% мирового дохода. Глубокие реформы на пути к рыночной экономике проводятся здесь с начала 1990-х годов. По доходу на душу населения страны с переходной экономикой значительно разнятся между собой.

В числе стран с переходной экономикой в силу своей политической значимости отдельно рассматривается Россия. Глобальные экономические показатели, отражающие ее место в мировом хозяйстве, составляют 2,9% мирового ВНП и 1% мировой торговли. В недавнем прошлом Гонконг, занимая территорию менее одной миллионной части России, превосходил ее по объемам внешних операций. Как заметил один западный экономист, «если Россия исчезнет с мирового рынка, никто не заметит». Безусловно, он преувеличивал, но его утверждение в достаточной мере отражает положение России в мировом хозяйстве конца 80-х - начала 90-х годов XX в. Однако к 2000 г. положение стало улучшаться в области производства, инвестиций, особенно во внешней торговле.

**3. Тенденции развития мирового хозяйства**

**Неравномерность экономического развития.** Мировое хозяйство как сложная, иерархическая система, включающая различные по составу и положению в нем элементы, имело значительные особенности в своем развитии. Это находило свое выражение в цикличности и неравномерности его развития, которое включает темпы экономического роста и уровни развития индустриальных и периферийных стран.

Темпы экономического роста в мире в период создания и дальнейшего развития мирового хозяйства при определенных колебаниях имели тенденцию к увеличению - 0,93% в 1820-1870 гг., 2,11% в 1870-1913 гг., 1,82% в 1913-1950 гг., 4,9% в 1950-1973 гг. и 3,05% в 1973-2000 гг. За XX в. ВМП при подсчете по ППС увеличился в 19 раз.

При общей тенденции к повышению уровня экономического развития мира этот процесс, как видно из приведенных данных, был неравномерным. Отмечались большие различия в развитии основных двух подсистем мирового хозяйства.

До середины XX в. локомотивами экономического роста выступали промышленно развитые страны Запада. Основу экономического роста западных стран составлял труд основной части населения - наемной рабочей силы, а также техническое совершенствование средств производства, улучшение организации производства.

Бурный подъем науки и техники вызвал существенные изменения в производительных силах. Прежде всего изменилась энергетическая база производства, где пар был вытеснен электричеством.

 Двигателем экономического роста было промышленное производство, его объем возрос в четыре раза за 1870-1913 гг. К началу XX в. тяжелая промышленность стала обгонять по темпам легкую. Если в 1850 г. отношение легкой промышленности к тяжелой составило в западных странах 5:1, то в 1900 г. оно сократилось до 2:1. Первый период развития капитализма характеризовался интенсивным использованием рабочей силы. В конце XIX в. в Британии максимальный рабочий день в ряде отраслей доходил до 14-16 и более часов. Только с ростом организованности рабочего класса ему удалось добиться издания законов, ограничивающих рабочий день. Присущее капиталу стремление поддерживать цену рабочей силы ниже стоимости вступило в противоречие с факторами, понуждающими его к техническому и организационному совершенствованию производства, новые технологии которого предъявляли более высокие требования к физическому состоянию и профессиональной подготовке используемой рабочей силы.

Экономическое развитие обеспечивалось увеличением нормы производительного накопления: с 7,5-11,5% в 1870-е годы до 10,5-13,7% в первое десятилетие XX в. Важное значение в развитии западных стран играли образование и совершенствование институциональной структуры их хозяйства, т.е. норм хозяйствования и структуры организации хозяйствующих субъектов. На смену преобладавшей индивидуальной собственности в начале XX в. пришла акционерная, позволявшая мобилизовать огромные капиталы. Получила распространение корпоративная форма предпринимательства (акционерные компании с ограниченной ответственностью), которая действовала в основном в капиталоемких отраслях.

Экономическое развитие подсистемы колониальных и зависимых стран в первой половине XX в. характеризовалось низкими темпами роста, особенно в странах Азии. В среднем они не превышали 1% в год, а в Китае ежегодно сокращались. Относительно высокие темпы роста отмечались только в странах Латинской Америки, формально освободившихся от колониальной зависимости в первой половине XIX в. (1870-1912 гг. - 3,4%, 1913-1950 гг. -3,42%, 1950-1973 гг. - 4,03%). В последующие десятилетия они снизились до 2,9% в среднем в год.

Одной их причин низких темпов роста стран Азии, а также Африки являлось уменьшение в них промышленной деятельности: Юг деиндустриализировался. За 1860-1913 гг. доля развивающихся г гран упала с 1/3 до менее 10% (7-8%) мирового промышленного производства. В 1913 г. объем ВВП промышленных стран в два раза превзошел объем производства развивающихся стран, а на душу населения - в 3,5 раза.

Косвенное подтверждение этому дают данные о росте городского населения. На рубеже Средневековья и Нового времени в Индии, Иране, Египте около 20% всего населения проживало в городах. К началу XX в. доля городского населения снизилась в Индии почти вдвое - до 10,8%, в Египте - до 15%, в Иране осталась на прежнем уровне - 21%.

Главными причинами процесса дезурбанизации на Востоке послужили разрушение и упадок торгово-промышленной деятельности под влиянием импорта товаров. Неизбежным спутником этих изменений была аграризация населения, переход части мелких производителей к возделыванию экспортных культур. Втягиваясь в международное разделение труда, зависимые страны лишались высших форм и отраслей традиционной структуры (мануфактурно-ремесленная деятельность) и приобщались к низким аграрно-сырьевым сферам деятельности.

Решающей причиной такого отставания явилось их колониально-зависимое положение, которое лишаю их возможностей принять регулирующие меры для защиты своего рынка и развития отечественной промышленности. Это подтверждается примером экономического развития Индии.

Данные о структуре индийского экспорта после наполеоновских войн и до конца 50-х годов XIX в. показывают превращение Индии из страны с обрабатывающей промышленностью в страну, экспортирующую сырье.

С конца XVIII в. в Индии первостепенное значение приобрел экспорт опиума и хлопка. Гражданская война в США перекрыла поток американского хлопка на Британские острова в конце 1860-х годов Индия давала 42% всего английского импорта хлопка. Если изменение структуры внешней торговли и производства в 1860- 1885 гг. обеспечивали прирост ВВП 0,55% в среднем в год, то в 1880-1900 гг. динамика экономического роста стала уже отрицательной. К этому времени сформировавшееся колониальное разделение труда стало инерционным.

Попытки вырваться из аграрно-сырьевого состояния, опираясь на политические рычаги, встречались колониальными властями как нарушение действия рыночных сил и принципа сравнительных издержек производства.

Неограниченная конкуренция иностранных товаров и капитала, связанная с наиболее высоким уровнем накопления, концентрации и централизации капитала в западных странах, разрушительно действовала на многие традиционные производства и создавала высокий инвестиционный барьер на пути формирования промышленного капитала. Это приводило к общей деформации структуры капитала, порождало гипертрофию компрадорского, торгово-ростовщического и спекулятивного капитала.

**Изменение позиций стран**. Неравномерность темпов экономического развития приводила к изменению положения подсистем в мировом хозяйстве. Позиции колониальных и зависимых стран ослабевали до периода их освобождения от колониального подчинения. Если в 1870 г. на их долю приходилось около 43% мирового производства, то в 1950 г. - только 27% (оценка по ППС). В отмеченный период резко сократилась доля крупнейших из ныне развивающихся стран - Китая и Индии. С 1870 по 1950 г. юля Китая сократилась почти в 4 раза (с 17,1 до 4,5%), доля Индии - почти в 3 раза (с 12,1 до 4,2%).

Развитые страны в целом неуклонно увеличивали свое могущество. Это происходило за счет более быстрого экономического роста США. Доля стран Западной Европы в мировом производстве сократилась с 33% в 1870 г. до 28% к началу 1950-х годов. Снижение доли Западной Европы произошло в результате относительного ослабления ведущих западноевропейских стран и особенно ведущей тогда страны - Британии - с 9% в 1870 г. до 6,5% в 1950 г.

**Изменение уровней экономического развития.** Общее увеличение темпов экономического роста в периоды образования и дальнейшего развития мирового хозяйства сопровождалось повышением уровня его развития. ВМП на душу населения за XX в. возрос в 4,7 раза, при росте населения в 4 раза. Динамика прироста ВВП на душу населения была неравномерной в отдельные исторические периоды. Она понижалась в 1913-1950 гг. и в 1973-2000 гг.

Важные изменения произошли в уровнях экономического развития основных подсистем мирового хозяйства. Различия в темпах роста предопределили отставание колониальных и зависимых стран в уровне развития. В 1913-1950 гг. темпы прироста ВВПна душу населения были отрицательными в странах Азии в основном в результате снижения производства на душу населения в самых крупных странах - в Китае и Индии. В промышленно развитых странах происходило повышение уровня развития. Расхождения в уровнях развития двух групп стран увеличивали разрыв в показателях производства на душу населения между ними. Исходя из расчетов ВВП, подсчитанного на основе ППС, различия в подушевых показателях возросли с 3 раз в 1870 г. до 3,9 раз в 1950 г. и 6,3 раза в 2001 г.

Еще большие различия отмечаются между отдельными странами. В 1820 г. наиболее развитая страна в 5 раз превосходила самую бедную страну в мире по показателю ВВПна душу населения, в 1913 г. это соотношение увеличилось в 13 раз, в 1950 г. - до 33 и в 2000 г. - до 140 раз. Различия в этих показателях во многом зависят от социально-экономического строя различных стран, состояния государственных и частных институтов и рабочей силы.

**Центры силы.** Врезультате неравномерного развития отдельных частей мирового хозяйства в нем сформировались центры силы. В течение почти полутора веков ведущие позиции в мире занимают США, которые до сих пор определяют технический прогресс и в значительной степени динамику мирового производства. Выдвижение США в качестве экономического лидера произошло главным образом в результате увеличения капиталовложений, совершенствования системы управления, технических исследований, развития внутреннего рынка. Уровень производственных вложений с 1880 г. в США был почти в два раза выше, чем в Британии, бывшей в то время ведущей экономической силой в мире. К началу XX в. он достиг почти 16%.

Возвышение США было связано с развитием новых технологических систем, основанных не столько на выпуске новой продукции, сколько на разработке новых путей организации производства и сбыта продукции (тейлоризм, фордизм и др.).

В американской экономике сложились гигантские корпорации с профессиональным управлением, уделявшие большое внимание нововведениям, что способствовало созданию организационных структур для ведения исследовательских работ. В ведущих университетах были созданы исследовательские отделы, в которые приглашались известные ученые из Европы. В 1921 г. в США на исследовательские цели выделялось 0,2% ВВП. Важную роль сыграло и увеличение масштабов рынка как за счет развития его структуры, так и увеличения территорий. В 1818 г. была присоединена Флорида, в 1840-1850 гг. - 1/3 территории Мексики, в 1867 г. к США перешли Аляска и Алеутские острова.

Наряду с усилением ведущих позиций США прошлый век ознаменовался неравномерным укреплением положения в мировом хозяйстве Германии, Японии, Советского Союза. Самые большие скачки неравномерности экономического развития связаны с двумя мировыми войнами, которые, будучи следствием неравномерности экономического развития, еще больше обострили ее. Они способствовали усилению позиций США, на территории которых не велось военных действий и корпорации которых неслыханно обогатились на крови миллионов убитых и искалеченных.

В первой половине XX в. выдвинувшиеся вперед в экономической мощи страны добивались приведения своей политической роли в соответствие с возросшим экономическим потенциалом, что неизбежно вело к борьбе за передел сфер влияния. Сдвиги в соотношении сил приходили в противоречие со сложившимся экономическим и территориальным разделом мира. Основным способом территориального передела было применение военной силы.

Во второй половине XX в. в подсистеме развитых стран произошло сближение уровней развития США и других промышленно развитых стран - Японии и стран Западной Европы - до 3/4 американского уровня. Однако каждая отдельная страна не смогла достаточно близко подойти к уровню развития американской экономики. В остальной части мира усиливался процесс неравномерности экономического развития. Латинская Америка и большинство азиатских стран в основном сохранили свое положение, а африканские страны продолжали увеличивать свое отставание. Вместе с тем общемировое экономическое доминирование США перерождается в многополюсную систему. В последнюю половину века идет процесс возвышения Китая, но его показатели ВВП на душу населения почти в 4,5 раза уступают соответствующим данным США.

Влияние США и других центров экономической активности через движение капитала, внешнюю торговлю, валютные отношения распространяется на весь мир. Несмотря на разнонаправленное перекрещивание их интересов, с известной долей условности можно говорить о преобладающем влиянии США на Латинскую Америку, ведущих западноевропейских стран - на Африку, США и Японии - на страны АСЕАН. Вместе с тем нужно отметить, что влияние ведущих экономических центров на мировой производственный процесс асимметрично, что объясняется их разными экономическими, политическими и военными весами. Германия и Япония в основном выступают как региональные силы. Они сами находятся в сфере интересов американского капитала, в определенной системе военно-политических соглашений. Бесспорна военная гегемония США, которые, располагая в мире подавляющим военным превосходством, создали глобальную сеть военных баз и объектов, включая территорию Западной Европы и Японии.

**Цикличность развития.** По мере развития капиталистических, рыночных отношений в мировом хозяйстве, индустриализации хозяйства экономическое развитие приобретает ярко выраженный циклический характер, проявляющийся в периодически повторяющихся кризисах производства.

Данный процесс присущ прежде всего развитым странам, которые в силу преобладающего положения оказывают влияние на динамику мирового производства.

Цикличность производственного процесса впервые проявилась и 1825 г. в Британии, с 1857 г. кризисы стали поражать ряд стран, а и некоторых случаях все развитые страны. В целом в группе промышленно развитых стран крупнейшие падения темпов роста происходили в 1930-1932 гг., в 1945-1946 тт., когда сокращение ВВП составило от 5,7% в 1930 г. до 11% в 1945 г.За вторую половину XX в. в мировом хозяйстве произошло мять кризисов экономического роста, когда прирост ВВП сокращался абсолютно - в 1954, 1960, 1975, 1982 и 1991 гг., крупнейшее сокращение произошло в 1960 г.- 2,4%.

Следует отметить, что циклический характер производства выражает собой перепроизводство капитала, вызываемое погоней за прибылью, и соответственно излишнее расширение производства. Кризисные сокращения производства сопровождаются массовыми обновлениями основного капитала. Они составляют основу цикла и периодичности экономических колебаний, свидетельствуют о повышении уровня производительных сил, приспособлении капитала к новым условиям воспроизводства. Таким образом, кризисы представляют собой насильственное разрешение противоречий воспроизводства (между производством и потреблением, производством и обращением) как внутри национальных хозяйств, так и в мире в целом.

Во второй половине XX в. произошли существенные изменения в ходе цикла. Уменьшилась глубина и продолжительность сокращения производства. Так, в США средний экономический кризис в период 1845-1945 гг. продолжался 21 месяц, а с 1945 по 2000 г. - 11 месяцев. Основными причинами этих изменений выступают перемены в структуре производства, а именно рост сферы услуг, которая сокращается в меньшей степени, а также повышение степени денежно-кредитного и финансового регулирования, которое поддерживает спрос в периоды сокращения производства.

С переходом национальных хозяйств на промышленную основу производства помимо среднесрочных циклов, в изучение которых внесли основной вклад К. Маркс и К. Жугляр, стали проявляться длительные колебания в темпах экономического роста прежде всего индустриальных стран. Длительные циклы, известные как циклы Н. Кондратьева, охватывают период 45-60 лет. В основе их лежат смены научно-технических режимов производства. Длительные спады производства отмечались в 1814-1848 гг., в 1873-1896 гг. и 1920-1930-е и 1980-1990-е годы.

Эти периоды характеризовались проявлением *структурных кризисов,* которые включают все три формы движения капитала - денежную, производительную, товарную. Понятие структурного кризиса трактуется как кризис, охватывающий все звенья производственного процесса: непосредственно производство, международное разделение труда, всю внешнеэкономическую сферу. В него также включают изменения сложившихся технико-экономических и социальных параметров мирового хозяйственного процесса как на мировом, так и на национальных уровнях. В это время происходят изменения в механизмах хозяйствования. Эти коренные изменения экономической структуры отличаются долговременностью и выходят за рамки продолжительности одного среднесрочного цикла.

**Заключение**

Огромные сдвиги произошли в развитии производительных сил (факторов производства). Мировое производство почти в два раза обгоняло рост населения. Под влиянием НТП произошли глубокие сдвиги в отраслевой структуре экономики, в промышленно развитых странах возобладал интенсивный тип развития.

Эти коренные изменения в структуре и функционировании мирового хозяйства способствовали ускорению процессов интернационализации и мировизации (глобализации) производительных сил, факторов производства, в основе которых - международное перемещение предпринимательского капитала. Транснациональные корпорации (ТНК) и транснациональные банки (ТНБ) превратились в один из основных структурообразующих факторов мирового хозяйства. Транснациональный капитал действует глобально за пределами государств происхождения, широко используя сравнительные преимущества в размещении производительных сил. Под его воздействием рост внешней торговли значительно опережает увеличение производства. Расширение международного разделения труда теснее связывает национальные хозяйства отдельных стран, происходит усиление их взаимозависимости и взаимодействия.

**Литература**

1. Ломакин В.К., Мировая экономика, М.: 2008.

2. Николаева И.П., Мировая экономика, М.: 2005.