**Содержание**

Введение

История экономического развития

Нефтяная история Венесуэлы

История тяжёлой промышленности

История лёгкой промышленности

Энергетика

Внешняя торговля

Государственные финансы, валюта, банки

Экспорт и Импорт Венесуэлы

Вывод

Литература

**Введение**

Цель работы

* Раскрыть историю развития экономических отношений Венесуэлы.
* Рассмотреть экономические отношения на современном этапе развития Венесуэлы внутри государства и за её пределами.
* Рассмотреть экономические отношение Венесуэлы в сфере: Тяжёлой и лёгкой промышленности, энергетике, нефтяной, внешней торговли;
* экспорт и импорт;
* государственные финансы, валюта, банки

**История экономического развития**

**Венесуэла ХХ-ого века**

Валовой внутренний продукт (ВВП) Венесуэлы совокупность произведенных в стране товаров и услуг составил в 1994 приблизительно 56 млрд. долл., а средний доход на душу населения был самым высоким в Латинской Америке. Столь резкое преображение страны объясняется одной причиной высоким уровнем нефтедобычи.

С начала 1920-х до конца 1960-х годов происходил быстрый рост нефтяной индустрии. Нефть обеспечивала более 90% доходов Венесуэлы от экспорта и 60% государственных доходов, составляя почти 25% ВВП; именно нефтью объясняется большой объем иностранных инвестиций. Налоги и различные отчисления, выплачиваемые предприятиями нефтяной промышленности, позволили развернуть обширную программу общественных работ и предоставить кредиты многим частным предпринимателям. Валютные поступления от экспорта нефти позволяют закупать за рубежом не только потребительские товары, но и товары производственного назначения в достаточном объеме, что способствует быстрому росту производства.

После падения диктатуры Хименеса в 1958 правительство взяло курс на более сбалансированное экономическое развитие. Увеличились затраты на образование, поощрялись капиталовложения в обрабатывающую промышленность, часть средств была направлена на развитие внутренних областей страны. В период с 1958 по 1970 темп экономического роста составлял 6,1% в год. С 1961 по 1971 количество людей, занятых в обрабатывающей промышленности и торговле, удвоилось.

В 1973-1974 цены на нефть на мировом рынке, а следовательно, и доходы Венесуэлы от экспорта нефти выросли на 400%. Это дало правительству средства для осуществления далеко идущих планов, включавших развитие сельского хозяйства, гидроэнергетики и новых отраслей тяжелой промышленности, особенно металлургической; строительство промышленных предприятий предполагалось в восточной части Венесуэлы в Сьюдад-Гуаяне и других городах.

Темп экономического роста в 1970-1977 составлял 5,7% в год. После 1977 в экономике наблюдался застой. В 1986 объем ВВП Венесуэлы был даже ниже, чем в 1977. Снижение ВВП по сравнению с предшествующим годом зафиксировано в 1989 и еще раз в 1994. За период с 1965 по 1979 ВВП вырос на 93%, однако с 1979 по 1995 прирост составил лишь 25%. Пытаясь добиться стабилизации в экономике, сменявшие друг друга правительства принимали меры по усилению рыночного сектора в экономике. В 1989 администрация Переса приняла программу жесткой экономии и сокращения расходов, что привело к волнениям и вспышкам насилия.

В 1994 и 1995 правительство Кальдеры следовало провозглашенной им во время избирательной кампании более либеральной программе (отчасти имевшей популистский характер), однако в 1996 приняло неолиберальную программу, предусматривавшую новые соглашения о займах с Международным валютным фондом и проведение структурной перестройки экономики.

**Венесуэла в настоящее время**

Венесуэла в настоящий момент очень зависима от экспорта нефти, доля нефти в экспорте Венесуэлы составляет около 90%, добыча нефти дает 50% наполняемость государственного бюджета и примерно 30% ВВП.

С декабря 2002 по февраль 2003 проходила всеобщая забастовка, последствия которой ощущаются и сейчас, так в 2002 году реальный ВВП уменьшился на 9%, а в 2003 на 8%.

Благодаря высоким ценам на нефть наблюдался рост ВВП с 2006 по 2008 год.

Экономический кризис в 2009 году достиг и до Венесуэлы

Президент Уго ЧЭВЕЗ в 2008-09 после длительных усилий над увеличением контроля правительства в экономике, национализируя фирмы в сельском хозяйстве, банковском деле, туризме, нефти, цементе, и иных секторах.

В 2007, он национализировал компании в нефтяной отрасли, коммуникациях, и секторах электроэнергии. В январе 2010, ЧЭВЕЗ объявил о двойной системе обменного курса за боливар по фиксированной процентной ставке.

Система предлагает 2.6 боливара за 1 доллар при импорте продуктов питания, включая пищу, медикаментов, и технике, и 4.3 боливара за 1 доллар при импорте других продуктов, включая автомобили и телефоны.

**ВВП (по паритету покупательной способности):**

$350,1 миллиарда (оценка 2009)

сравнение страны с миром: 33

$360,5 миллиарда (оценка 2008)

$344 миллиарда (оценка 2007)

**ВВП (по официальному обменному курсу):**

$357,6 миллиардов (оценка 2009)

**ВВП - реальный темп роста:**

-2.9 % (оценка 2009)

**Место страны в мире: 162**

4.8 % (оценка 2008)

8.2 % (оценка 2007)

**ВВП - на душу (по ППС):**

13 100$ (оценка 2009)

сравнение страны с миром: 86

13 600$ (оценка 2008)

13 200$ (оценка 2007)

**ВВП - состав секторов:**

сельское хозяйство: 4 %

промышленность: 34.6 %

услуги: 61.4 % (оценка 2009)

**Рабочая сила:**

12.67 миллионов (оценка 2009)

Место страны в мире: 41

**Рабочая сила - по составу секторов:**

сельское хозяйство: 13 %

промышленность: 23 %

услуги: 64 % (оценка 1997)

**Уровень безработицы:**

10.9 % (оценка 2009)

**Место страны в мире: 122**

7.4 % (оценка 2008)

**Население ниже черты бедности:**

37.9 % (оценка 2005)

**Бюджет:**

доходы: $65,14 миллиардов

расходы: $92,04 миллиарда (оценка 2009)

**Государственный долг:**

19.4 % ВВП (оценка 2009)

**Место страны в мире: 104**

13.8 % ВВП (оценка 2008)

**Рост инфляции (розничные цены):**

27.1 % (оценка 2009.)

**Место страны в мире: 220**

30.4 % (оценка 2008)

**Низшая ставка процента на ссуду коммерческого банка:**

22.37 % (31 декабря 2008)

Место страны в мире: 32

17.11 % (31 декабря 2007)

**Сельское хозяйство – производимые продукты:**

зерно, сорго обыкновенное, сахарный тростник, рис, бананы, овощи, кофе; говядина, свинина, молоко, яйца; рыба

**Промышленность – производимые продукты:**

нефть, строительные материалы, пищевая промышленность, текстиль; горная промышленность, сталь, алюминий; сборка автомашин

**Темп роста промышленного производства:**

-10.4 % (оценка 2009)

Место страны в мире: 145

**Электроэнергия - производство:**

113.3 миллиард кВтч (оценка 2007)

Место страны в мире: 29

**Электроэнергия - потребление:**

83.02 миллиарда кВтч (оценка 2007)

Место страны в мире: 34

**Электроэнергия - экспорт:**

540 миллионов кВтч (оценка 2007)

**Электроэнергия - импорт:**

1.651 миллиарда кВтч (оценка 2007)

**Нефть - производство:**

2.643 миллиона баррелей/ день (оценка 2008)

Место страны в мире: 9

**Нефть - потребление:**

760 000 баррелей/ день (оценка 2008)

Место страны в мире: 23

**Нефть - экспорт:**

2.182 миллиона баррелей/ день (оценка 2007)

Место страны в мире: 10

**Нефть - импорт:**

0 баррелей/ день (оценка 2007)

Место страны в мире: 207

**Нефть - разведанные запасы:**

99.38 миллиардов баррелей (1 января 2009)

Место страны в мире: 6

Природный газ - производство:

24.01 миллиарда куб. м. (оценка 2008)

Место страны в мире: 28

**Природный газ - потребление:**

25.51 миллиардов куб. м. (оценка 2008)

Место страны в мире: 31

**Природный газ - экспорт:**

0 куб. м. (оценка 2008)

Место страны в мире: 94

**Природный газ - импорт:**

1.5 миллиард куб. м. (оценка 2008)

Место страны в мире: 49

**Природный газ - разведанные запасы:**

4.84 триллиона куб. м. (1 января 2009)

Место страны в мире: 9

**Внешнеторговый баланс:**

$2,558 миллиарда (оценка 2009)

Место страны в мире: 33

$39,21 миллиардов (оценка 2008)

**Экспорт:**

$51,99 миллиарда (оценка 2009)

Место страны в мире: 44

$93,54 миллиарда (оценка 2008)

**Экспорт - предметы потребления:**

нефть, глинозем и алюминий, сталь, химикаты, сельскохозяйственная продукция,

**Экспорт - партнеры:**

США 39.8 %, Нидерландские Антильские острова 7.6 %, Китай 4.6 % (2008)

**Импорт:**

$41,04 миллиарда (оценка 2009)

Место страны в мире: 51

$48,1 миллиардов (оценка 2008)

**Импорт - предметы потребления:**

сырье, машины и оборудование, транспортное оборудование, строительные материалы

**Импорт - партнеры:**

США 26.1 %, Колумбия 12.6 %, Бразилия 10.7 %, Китай 6.9 %, Мексика 4.8 % (2008)

**Запасы иностранной валюты и золота:**

$26,41 миллиардов (31 декабря 2009)

Место страны в мире: 36

$42,3 миллиарда (31 декабря 2008)

**Долг - внешний:**

$43,41 миллиарда (31 декабря 2009)

Место страны в мире: 53

$47,03 миллиардов (31 декабря 2008)

Транспорт Венесуэлы

**Аэропорты:**

406 (2009)

сравнение страны с миром: 20

**Аэропорты - с проложенными взлетно-посадочными полосами:**

общее количество: 131

более чем 3 047 м.: 6

2 438 - 3 047 м.: 8

1 524 - 2 437 м.: 35

914 - 1 523 м.: 63

менее чем 914 м.: 19 (2009)

**Аэропорты - с грунтовыми взлетно-посадочными полосами:**

общее количество: 275

2 438 - 3 047 м.: 1

1 524 - 2 437 м.: 16

914 - 1 523 м.: 103

менее чем 914 м.: 155 (2009)

**Вертолетные станции:**

4 (2009)

**Трубопроводы:**

Тяжелая нефть 980 км; газ 5 258 км; нефть 6 695 км; разное 1 484 км; неизвестный 141 км (2009)

**Железные дороги:**

Общая протяженность: 806 км

Место страны в мире: 101

Шириной колеи 1.435 м. мера: 806 км (2008)

**Шоссе:**

Общая протяженность: 96 155 км

Место страны в мире: 47

С твердым покрытием: 32 308 км

грунтовые: 63 847 км (2002)

**Водные пути:**

7 100 км

Место страны в мире: 21

примечание: Река Ориноко (400 км) и Лак де Маракебо, судоходные для океанских судов (2008)

**Торговый флот: Военные расходы:**

общее количество: 62 1.2 % ВВП (оценка 2005)

Место страны в мире: 65 Место страны в мире: 130

**Нефтяная история Венесуэлы**

**Нефть в Венесуэле была открыта в 1922 году**

До национализации 1976 нефтяные месторождения разрабатывались на основе концессий, среди владельцев которых сначала преобладали компании Великобритании, а с конца 1920-х — корпорации США. Согласно условиям концессий, их владельцам принадлежало добытое сырьё, и они же устанавливали на него цены. Государство же получало крайне низкую концессионную пошлину, плату за недра (роялти), пропорциональную объему производства, и налог на прибыль.

За период с 1917 по 1975 общий размер доходов иностранных нефтяных корпораций в Венесуэле превысил $200 млрд., тогда как государство получило лишь около $45 млрд.

История экономического развития. Валовой внутренний продукт (ВВП) Венесуэлы – совокупность произведенных в стране товаров и услуг – составил в 2002 приблизительно 131,7 млрд. долл., а средний доход на душу населения был самым высоким в Латинской Америке. Столь резкое преображение страны объясняется одной причиной – высоким уровнем нефтедобычи.

С начала 1920-х до конца 1960-х годов происходил быстрый рост нефтяной индустрии. Нефть обеспечивала более 90% доходов Венесуэлы от экспорта и 60% государственных доходов, составляя почти 25% ВВП; именно нефтью объясняется большой объем иностранных инвестиций. Налоги и различные отчисления, выплачиваемые предприятиями нефтяной промышленности, позволили развернуть обширную программу общественных работ и предоставить кредиты многим частным предпринимателям. Валютные поступления от экспорта нефти позволяют закупать за рубежом не только потребительские товары, но и товары производственного назначения в достаточном объеме, что способствует быстрому росту производства.

После падения диктатуры Хименеса в 1958 правительство взяло курс на более сбалансированное экономическое развитие. Увеличились затраты на образование, поощрялись капиталовложения в обрабатывающую промышленность, часть средств была направлена на развитие внутренних областей страны. В период с 1958 по 1970 темп экономического роста составлял 6,1% в год. С 1961 по 1971 количество людей, занятых в обрабатывающей промышленности и торговле, удвоилось.

В 1959 правительство Венесуэлы повысило налог на прибыль нефтяных компаний с 26 % до 45 %, а к началу 1970-х — до 50 % и выше. Стал меняться и порядок определения цен на нефть, после того как в 1960 была образована ОПЕК, одним из создателей которой стала Венесуэла.

В 1976 при президенте Карлосе Пересе нефтяная промышленность Венесуэлы была национализирована, однако Венесуэла не смогла эффективно использовать создавшиеся возможности и возросшие поступления от экспорта нефти для увеличения собственного нефтедобывающего потенциала, развития обрабатывающей промышленности, создания многоотраслевого хозяйства, снижения зависимости экономики Венесуэлы от нефти.

Государственная нефтяная компания Petroleos de Venezuela SA (PDVSA) работала крайне неэффективно, расходуя значительные средства на дорогостоящие и амбициозные проекты, жалование высокопоставленным работникам. Несмотря на высокие цены на нефть, вырос внешний долг.

В конце 1980-х резкое снижение нефтяных цен на мировом рынке привело к экономическому кризису. В 1989 президент Карлос Перес, вновь избранный на этот пост, начал осуществление программы экономической стабилизации и структурной перестройки, разработанной по инициативе МВФ, однако предпринятая им шоковая терапия вызвала массовое недовольство населения, и Перес был отстранен от власти.

Недостаток собственных ресурсов для развития нефтяной промышленности вынудил президента Рафаэля Кальдера вновь открыть эту отрасль для иностранных консорциумов, которые занялись разведкой и разработкой месторождений легкой и средней нефти на условиях раздела продукции.

В 1973–1974 цены на нефть на мировом рынке, а следовательно, и доходы Венесуэлы от экспорта нефти выросли на 400%. Это дало правительству средства для осуществления далеко идущих планов, включавших развитие сельского хозяйства, гидроэнергетики и новых отраслей тяжелой промышленности, особенно металлургической; строительство промышленных предприятий предполагалось в восточной части Венесуэлы – в Сьюдад-Гуаяне и других городах. Темп экономического роста в 1970–1977 составлял 5,7% в год. После 1977 в экономике наблюдался застой. В 1986 объем ВВП Венесуэлы был даже ниже, чем в 1977. Снижение ВВП по сравнению с предшествующим годом зафиксировано в 1989 и еще раз – в 1994. За период с 1965 по 1979 ВВП вырос на 93%, однако с 1979 по 1995 прирост составил лишь 25%. Пытаясь добиться стабилизации в экономике, сменявшие друг друга правительства принимали меры по усилению рыночного сектора в экономике. В 1989 администрация Переса приняла программу жесткой экономии и сокращения расходов, что привело к волнениям и вспышкам насилия. В 1994 и 1995 правительство Кальдеры следовало провозглашенной им во время избирательной кампании более либеральной программе (отчасти имевшей популистский характер), однако в 1996 приняло неолиберальную программу, предусматривавшую новые соглашения о займах с Международным валютным фондом и проведение структурной перестройки экономики.

С приходом к власти Уго Чавеса (1999) был принят закон, предполагающий усиление роли государства и увеличение налогообложения в нефтяной сфере (2002). Доля государства в нефтеразведке и нефтедобыче была установлена на уровне не ниже 51 %. Значительно увеличена и плата за недра — роялти. Недовольный реформами персонал PDVSA начал бастовать, но в длившейся почти два года борьбе с забастовщиками Чавесу удалось одержать победу: в начале 2003 около 18 000 работников компании (то есть почти половина персонала) были уволены. Чавесу удалось полностью поставить деятельность компании под свой контроль.

Внутренние цены на бензин в Венесуэле с 1998 г. сохранялись на уровне 0,03 доллара США за литр и были самыми низкими в мире. В конце января 2007 президент Венесуэлы Уго Чавес объявил об увеличении внутренних цен на бензин до 0,05 долларов США за литр.

Половина нефти, добываемой в Венесуэле, экспортируется в США. Венесуэльская нефть на конец 2006 года составляла 13 % нефтяного импорта США.

В начале января 2007 Уго Чавес объявил о предстоящей национализации крупнейших в Венесуэле телекоммуникационной и электроэнергетической компаний — Compania Nacional de Telefonos de Venezuela (CANTV) и EdC, контролируемых американскими фирмами. Речь идёт также о намерении Венесуэлы получить контрольный пакет акций добывающих и нефтеперерабатывающих предприятий «ExxonMobil», Shevron, Total, ConocoPhillips, Statoil, BP.

**История тяжёлой промышленности. Горнодобывающая промышленность**

Располагая огромными запасами нефти, Венесуэла, кроме того, является крупнейшим производителем железной руды (ее добыча в 1993 составила 16,8 млн. т). Основные залежи руды сосредоточены в штате Боливар, расположенном в центральной части страны при слиянии рек Ориноко и Карони. До 1975 американские компании владели многими крупными рудниками, которые позднее были национализированы.

В середине 1970-х годов были открыты крупнейшие месторождения бокситов и каменного угля. Главные залежи бокситов находятся в горах на западе штата Боливар, к югу от города Ла-Урбана и на территории венесуэльской Гуаяны на востоке штата Боливар. Освоение этих месторождений должно сделать Венесуэлу одним из крупнейших производителей алюминия в мире; к концу 1980-х годов они уже поставляли большую часть сырья, необходимого для растущей алюминиевой промышленности. Основные месторождения каменного угля, запасы которых оцениваются в миллиард тонн, расположены к северо-западу от Маракайбо. Из других полезных ископаемых следует отметить разработки золота и алмазов в районе венесуэльской Гуаяны.

**Сельское хозяйство**

В начале 1990-х на долю аграрного сектора приходилось лишь ок. 5% национального дохода; такое соотношение создает ошибочное впечатление высокоразвитой экономики. До того, как была открыта нефть, основные статьи венесуэльского экспорта составляли кофе, какао, скот, шкуры и пр.; однако к 1950, после того, как в течение многих лет сельскому хозяйству вообще не уделялось внимания, более трети пищевых продуктов приходилось импортировать. С начала 1950-х до середины 1970-х годов сельскохозяйственное производство значительно выросло. В интервале с 1961 по 1975 производство продуктов питания почти удвоилось, хотя доля сельскохозяйственных рабочих сократилась с одной трети до одной пятой общего количества занятых в хозяйстве Венесуэлы. Это позволило сократить импорт до 7% необходимого объема пищевых продуктов. Позднее рост сельскохозяйственного производства замедлился, составив 24% за 12 лет с 1975 по 1987, тогда как численность населения продолжала быстро увеличиваться. В результате количество продуктов на душу населения упало на 14%, и в 1987 Венесуэла была вынуждена ввозить почти треть необходимого продовольствия.

Наиболее плодородные сельскохозяйственные земли Венесуэлы расположены вокруг озера Валенсия, в межгорных долинах Анд и на юге бассейна оз. Маракайбо. Обширные области степей и саванн в центральной части страны долгое время использовались преимущественно для скотоводства, однако после постройки крупных оросительных сооружений здесь стали выращивать рис, кукурузу и другие культуры. Основными экспортными культурами Венесуэлы являются кофе и какао. Кукуруза, рис и бобы выращиваются исключительно для внутреннего потребления.

**Обрабатывающая промышленность**

Начало современной обрабатывающей промышленности было положено в 1950-е годы, и с тех пор производство в этом секторе стало быстро увеличиваться. Все же в начале 1990-х годов в ней было занято всего ок. 15% экономически активного населения, и на ее долю приходилось 22% ВВП (причем пятую часть этого количества составляли нефтепродукты). Изначально основными отраслями обрабатывающей промышленности были нефтеочистительная и сахарная, а также сборка автомобилей из импортных частей и производство текстиля, цемента, автомобильных шин и камер, сигарет, пива, мыла, фармацевтических товаров и стеклянных изделий.

В 1960-е годы Венесуэла начала развивать тяжелую промышленность. Была создана мощная сталеплавильная индустрия, и началось производство алюминия и удобрений.

Позднее, уже в 1970-е годы, значительная часть резко возросшего дохода от экспорта нефти вкладывалась в тяжелую промышленность. Между 1970 и 1980 производство стали удвоилось, а выработка азотных удобрений и выплавка алюминия выросли на 1500%. В 1979 алюминий вышел на первое место в венесуэльском экспорте (после нефтепродуктов), оставив позади железную руду.

Развитие тяжелой промышленности в стране осуществляется в основном по инициативе правительства. Крупнейшим проектом явилось развитие базовых отраслей металлургии в районе венесуэльской Гуаяны (Сьюдад-Гуаяне), на реках Ориноко и Карони.

Минеральные богатства района значительные залежи железной руды и бокситов, а также богатые гидроэнергетические ресурсы и выход к морю (по р.Ориноко могут подниматься морские суда) позволили правительственной корпорации и частным иностранным фирмам построить здесь предприятия по производству стали и алюминия. Кроме того, правительство принимает также меры по развитию нефтехимической промышленности; крупный нефтехимический комплекс построен в городе Морон, к северу от Валенсии, еще один на восточном берегу оз. Маракайбо.

Транспорт. Перевозки внутри страны осуществляются в основном по шоссе. В 1993 протяженность автомобильных дорог составляла 93 тыс. км. Почти 90% всех перевозок пассажиров и груза осуществляются автомобильным транспортом. Единственная в стране железная дорога протяженностью 336 км соединяет Баркисимето и Пуэрто-Кабельо.

Однако правительство планирует довести к 2000 протяженность железных дорог до 1200 км, начав с постройки линии между Пуэрто-Кабельо и Каракасом. Воздушные перевозки осуществляют 6 внутренних авиалиний, ведущее место среди которых занимают компании "Авенса" и "Аэропосталь".

**Добывающая промышленность**

Добывающая промышленность занимала важное место в хозяйстве страны. В 1970 годы в Венесуэле было добыто 194 млн.т. нефти. С 70-х годов XX века правительство проводит политику сокращения добычи нефти с целью сохранения ее запасов. В связи с резким повышением мировых цен на нефть в годы энергетического кризиса доходы Венесуэлы от ее экспорта заметно возросли, несмотря на сокращение объема добычи нефти.

Более 4/5 всей венесуэльской нефти добывается в бассейне озера Маракайбо, около 20% — на востоке, 3% — на юго-западе. Вместе с нефтью залегает 95% разведанных запасов природного газа.

**Животноводство**

На долю животноводства, главной отраслью которого является разведение крупного рогатого скота, приходится 55 % стоимости продукции сельского хозяйства. Основным животноводческим районом страны издавна считается Льянос, где пасется до 5 млн. голов крупного рогатого скота и 200—300 тыс. лошадей.

**Рыболовство**

У северного побережья Венесуэлы и в озера Маракайбо развиты рыболовство. Наиболее ценный продукт морских промыслов — креветки.

**Энергетика**

Венесуэла обеспечивает себя нефтью и природным газом; она располагает также крупными запасами каменного угля и гидроэнергетическими ресурсами. В 1993 потребности Венесуэлы в энергии на 91% удовлетворялись за счет нефти и природного газа и на 8% за счет гидроэлектроэнергии. Суммарная мощность электростанций составляла почти 18,8 млн. кВт, из которых 43% приходились на тепловые электростанции и 57% на ГЭС. Венесуэла располагает огромными гидроэнергетическими ресурсами, в особенности в Андах и Гуаяне. Крупнейшей в стране является ГЭС Гурина р. Карони, первая очередь которой вступила в строй в 1968.

**Внешняя торговля**

**венесуэла экономический торговля промышленность**

**Внешняя торговля и выплаты**

В начале 1990-х годов нефть и нефтепродукты давали ок. 8590% всех поступлений от экспорта. Из остальных статей экспорта большую роль играли алюминий и железная руда, на долю которых в совокупности приходилось 5% дохода от экспорта. Импортировались главным образом машины и транспортное оборудование, запчасти, химические продукты и продовольствие. Основным торговым партнером Венесуэлы являются США, которые обеспечивали 43% импортируемых товаров и закупали 50% экспортируемых (по данным на 1994).

Как правило, доход от экспорта Венесуэлы значительно превосходит затраты на импорт. За пять лет с 1990 по 1994 суммарный доход от экспорта составил 86,7 млрд. долл., тогда как стоимость ввезенных за это время товаров составила 49,3 млрд. долл. Однако жители Венесуэлы традиционно очень много тратят на путешествия за границу; велики также выплаты как государственных, так и частных компаний иностранным кредиторам; кроме того, из страны уходят крупные суммы денег, которые иностранные рабочие посылают своим семьям.

Все эти статьи расхода практически сводят на нет чистый доход от экспорта, так что в итоге отток денег из Венесуэлы превышает поступления из-за границы. Более того, в 1980-х и в начале 1990-х годов многие состоятельные граждане Венесуэлы вкладывали большие средства в покупку недвижимости в других странах или хранили свои деньги в иностранных банках. Этот вывоз капитала финансировался за счет займов. В результате сумма иностранных долгов Венесуэлы резко подскочила; к началу 1983 она составила более 34 млрд. долл. и в 1993 оставалась на уровне почти 39 млрд. долл.

После 1981 долговое бремя сделалось еще более тяжелым вследствие значительного снижения доходов от экспорта нефти, вызванного падением цен на нефть на мировом рынке и сокращением производства нефти, провозглашенного странами ОПЕК. Чтобы сохранить свои валютные запасы, правительство ввело контроль над валютными операциями, резко снизило объем импорта и приостановило или сократило финансирование ряда программ. Принятые меры вызвали резкий спад экономики, но позволили получить уже в 1985 превышение валютных поступлений над расходами примерно на 8,9 млрд. долл. Более двух миллиардов ушло на погашение внешнего долга, остальные деньги были переведены частными лицами в иностранные банки. Высокий уровень правительственных расходов и попытки взять под контроль обменный курс валюты (что отчасти могло быть связано с приближающимися выборами) привели в итоге к тому, что превышение валютных поступлений над расходами упало к концу 1988 до уровня менее 3 млрд. долл. Политика жесткой экономии и неолиберальные реформы президента Переса позволили к 1992 увеличить валютные запасы до 10 млрд. долл. и более, но за счет резкого сокращения ассигнований на социальную сферу. Под давлением общественности, требовавшей увеличения ассигнований, выделяемых на социальные нужды, а также вследствие того, что Рафаэль Кальдера, избранный в 1993, был вынужден выполнять свои популистские предвыборные обещания, валютные запасы снова уменьшились, составив в 1995 менее 6 млрд. долл. В июне 1996 правительство подписало новое соглашение с МВФ, по условиям которого вводился свободный курс обмена и ужесточался контроль над правительственными расходами. Денежная единица Венесуэлы, боливар, была девальвирована. После 1988 курс боливара все более определялся рыночными факторами и постепенно падал. В 1994 и 1995 администрация Кальдеры предприняла попытки контролировать обменный курс, однако с середины 1996 в действие снова вступили рыночные механизмы.

**Государственные финансы, валюта, банки**

В 1993 доходная часть государственного бюджета составила 10,6 млрд. долл., а расходная 13,1 млрд. долл. Около 38% доходов дали поступления от предприятий нефтяной промышленности, являющихся собственностью государства. Приблизительно 28% государственных расходов составили затраты на товары и услуги, а 22% на выплату заработной платы. 16% расходов приходится на выплаты процентов по государственному долгу.

Центральный банк Венесуэлы осуществляет выпуск национальной валюты боливара и выступает как финансовый агент правительства. С марта 1989 по июнь 1994 в стране действовал рыночный курс обмена валюты; после непродолжительного периода государственного контроля свободный курс обмена был вновь установлен с мая 1996. В 1994 разразился жестокий кризис в системе коммерческих банков. В январе этого года произошло банкротство Латинского банка, второго по величине коммерческого банка страны, а в июне правительство закрыло еще восемь финансовых учреждений из-за проблем с ликвидностью. Ввиду необходимости принятия жестких мер для выхода из кризиса правительство временно приостановило действие конституционных гарантий и объявило о введении режима чрезвычайных полномочий. В августе оно взяло под свой контроль еще четыре банка, в декабре ввело ограничения на деятельность еще одного крупного финансового объединения Латиноамериканской группы и в январе 1995 установило контроль еще над тремя банками. Не менее десяти из затронутых кризисом банков были закрыты окончательно, а остальные предполагалось постепенно денационализировать.

**Экспорт и Импорт Венесуэлы**

**Экспорт**

Огромную роль в жизни Венесуэлы играет внешняя торговля. Экспорт страны по стоимости достигает 1/3, а импорт — 1/6 валового национального продукта. В стоимости венесуэльского экспорта более 90% составляют нефть и нефтепродукты, 4% — железная руда, остальное — кофе и какао, золото, асбест, сахар, бананы, овощи, рис, шкуры, скот, лесные продукты. В импорте преобладают различное оборудование, машины, механизмы, транспортные средства и запчасти к ним, различное сырье и материалы, в том числе металлические конструкции, трубы для газо- и нефтепроводов, а также различные потребительские промышленные товары и продовольствие.

**Импорт**

В последние годы импорт продовольствия растет, так как сельское хозяйство остается наиболее отсталой отраслью экономики и не может удовлетворить потребностей страны в сельскохозяйственной продукции. Значительная часть экспортируемой нефти направляется в США. На голландские острова Аруба и Кюрасао из Венесуэлы ввозится только сырая нефть, которая после переработки на расположенных там заводах американских и английских компаний реэкспортируется в США, Англию, Германию, Японию и другие страны. На долю США приходится большая часть стоимости импорта Венесуэлы — около 3 млрд. долл. в год.

**Вывод**

* Раскрыла историю развития экономических отношений Венесуэлы.
* Рассмотрела экономические отношения на современном этапе развития Венесуэлы внутри государства и за её пределами.
* Рассмотрела экономические отношение Венесуэлы в сфере: Тяжёлой и лёгкой промышленности, энергетике, нефтяной, внешней торговли; экспорт и импорт; государственные финансы, валюта, банки

**Литература**

1. http://country.turmir.com/sub\_801.html
2. http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc\_colier/6/ВЕНЕСУЭЛА - Энциклопедия Кольера
3. Венесуэла. Экономика, политика, культура. М., 1967
4. Фигероа Ф.Б. Венесуэла XX в. М., 1969
5. Культура Венесуэлы. М., 1984