## Содержание

Введение 2

1. Место развивающихся стран в мировой экономике 4

2. Классификация развивающихся стран 6

3. Характеристика развивающихся стран 9

3.1 Развивающиеся страны в мировом производстве 9

3.2 Место развивающихся стран в международном разделении труда 16

3.3 Социально-экономическое развитие развивающихся стран 18

4. Социально-экономическая дифференциация развивающихся стран 24

Заключение 27

Список литературы 29

## Введение

Актуальность данной темы обуславливается тем, что одна из главных особенностей развития современного мирового хозяйства - усиление роли и значения бывших колониальных и зависимых территорий - нынешних развивающихся стран.

Развивающиеся страны включают подавляющее число стран мира, разнородных по условиям и уровням социального и экономического развития. Вместе с тем существует ряд признаков, объединяющих эти страны в особую группу государств.

В своей работе я рассматриваю не только общие характерные черты развивающихся стран, но и их отличительные особенности, которые проявляются в дифференциации социально-экономического развития этих стран. В 1970 – 1990-е гг. группа новых индустриальных стран (НИС) и группа нефтедобывающих стран стремительно развивались и резко вырвались вперед, оторвавшись по ряду показателей от остальных государств "третьего мира". Положение же основной массы развивающихся стран ухудшилось.

Развивающиеся страны различаются между собой по размерам, численности населения, доходам на душу населения, обеспеченностью трудовыми и материальными ресурсами. Немаловажную роль играют особенности исторического развития и позиции государства. Однако, все эти страны имеют общие черты, которые объединяют их и позволяют называться развивающимися. Это такие характеристики, как низкий уровень жизни из-за низких доходов, высокой степени неравенства, плохого здоровья населения и неудовлетворительной системы образования. Как правило, это страны с низкой производительностью, высоким уровнем безработицы и инфляции. Также к недостаткам развивающихся стран можно отнести слабость и ограниченность финансовых рынков, зависимость от экспорта топлива, сырья и продукции сельского хозяйства. В данной работе рассмотрены все эти признаки и показатели развивающихся стран.

## 1. Место развивающихся стран в мировой экономике

Группа развивающихся стран сегодня объединяет примерно 141 страну Азии, Африки, Латинской Америки и Океании, где проживает 3,2 млрд. человек. Удельный вес развивающихся стран в мирохозяйственном комплексе можно рассмотреть по следующим показателям: ВВП составляет около 37% мирового объема, рост ВВП, по оценкам 2000г., составил около 5,4% по сравнению с предыдущим годом. С 1950 до 2000г. Доля этих стран в мировом производстве увеличилась почти в 17 раз. За эти же годы их совокупный ВВП вырос в 4,5 раза, а в расчете на душу населения – почти в 2,5 раза.

Общий вклад отраслей промышленности в суммарный ВВП "третьего мира" увеличился за этот период с 26 до 42%, сельского хозяйства снизился – с 38 до 18%, сферы услуг – вырос с 36 до 40%.

В целом после глобального распада исторической колониальной системы темпы экономического роста развивающихся стран заметно ускорились и впервые за длительный период их существования в рамках мирового хозяйства превысили темпы экономического роста развитых стран.

За период экономического развития укрепился контроль развивающихся стран над своими природными ресурсами, который в недалеком прошлом принадлежал странам Запада. Большую роль в этом играют свои государственные институты, финансовые и экономические структуры, которые регулируют воспроизводственный процесс. В одних странах были укреплены, в других – заново созданы такие звенья воспроизводственной структуры, как тяжелая промышленность, банковская система, производственная инфраструктура, система подготовки кадров и образования.

За последние 30 лет доля развивающихся стран в мировом ВВП возросла с 14,2 до 37,7%, а в мировом экспорте – с 24,3 до 32,7%. Во многих отношениях этот рост был обусловлен взаимодействием ряда внутренних и внешних факторов:

автономными процессами на периферии мирового хозяйства, денатурализацией капиталистических укладов и развитием капиталистических форм хозяйства;

становлением индустриальной системы производительных сил и начавшимся освоением элементов НТР;

ростом и диверсификацией структуры внутреннего рынка;

благоприятной конъюнктурой в центре мирового хозяйства – расширением спроса развитых стран на энергосырьевые ресурсы, материалоемкие и трудоемкие виды продукции обрабатывающей промышленности, а также притоком в развивающиеся страны иностранных инвестиций и займов по каналам транснациональных корпораций и транснациональных банков.

За период с 1950 по 1998г. Производство в обрабатывающей промышленности развивающихся стран возросло почти в 16 раз, в т. ч. в 1981 – 1998 гг. – в 2,5 раза, тогда как в развитых странах – соответственно в 5,2 и 1,5 раза. Еще в начале 50-х гг. по общему объему промышленного производства развивающиеся страны уступали развитым более чем втрое. В 1999 г. Этот разрыв был ликвидирован, причем по производству минерального сырья развивающиеся страны превзошли развитые еще в 50-е гг., а по выпуску изделий легкой промышленности – в начале 90-х гг.

Значительно расширился ассортимент продукции в тяжелой промышленности, доля которой возросла с 40% в 50-е гг. до 59% в 1980 г. и 72% в 1998 г. Такой перевес тяжелой промышленности над легкой был достигнут только в 70-е годы, т.е. их продвижение к этому состоянию заняло более двух столетий.

В целом в развивающихся странах складывается классическая схема рыночных социально-экономических систем, хотя в каждом регионе и отдельной стране имеются свои особенности развития [3, с. 195].

## 2. Классификация развивающихся стран

Неодинаковое положение развивающихся стран находит отражение в их классификации на определенные группы. Для выделения групп стран используются различные критерии: уровень экономического развития; уровень промышленного производства; доля промышленного производства в экспорте; способность национального хозяйства к саморазвитию.

В зависимости от уровня экономического развития периферийные страны делятся на четыре известные группы:

1. нефтедобывающие и нефтеэкспортирующие страны;

2. новые индустриальные страны;

3. страны с доходами ниже среднего уровня;

4. бедные страны. За основу такой классификации развивающихся стран взят показатель ВВП на душу населения. ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ (ВВП) - один из важнейших макроэкономических показателей, выражающий исчисленную в рыночных ценах совокупную стоимость конечного продукта (продукции, товаров и услуг), созданного в течение года внутри страны с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам.

1. Страны-экспортеры нефти

В эту группу стран входят Бруней, Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты. ВВП на душу населения здесь достигает 10тыс. $ США, а то и 20тыс. $. Эта группа занимает незначительное место в производстве и населении развивающихся стран. Она состоит из нефтедобывающих стран с сохраняющимися феодальными производственными отношениями. В них привнесена материальная основа и созданы предпосылки для развития капиталистических отношений. Развивается так называемый рентный капитализм.

Значительная часть "новейшей" крупной буржуазии этих стран - преимущественно рантье, живущие не только на доходы от нефти, но и на нефтедоллары. Эта группа в наименьшей степени связана с национальной экономикой, концентрируясь преимущественно вокруг банковских объединений, действующих за рубежом. Немалая часть доходов таких нуворишей превращается в сокровища, значительные средства расходуются на приобретение новейших автомобилей, строительство роскошных вилл.

2. Новые индустриальные страны

Здесь ВВП составляет 500 – 9000$ США. В основном в эту группу входят латиноамериканские страны, включая Аргентину, Венесуэлу, Мексику, Панаму, Чили, Уругвай, а также страны Центральной Европы и Балтии. В них преодолена аграрная и сырьевая специализация их экономики, сформирован достаточно диверсифицированный промышленный комплекс, уточняется модель более равноправного участия на международных рынках. Основной статьей экспорта стали обработанные товары. В экономическом развитии большинства из них присущи тенденции, характерные для зрелой капиталистической экономики, но остается высокой теневая деятельность. У всех стран этой группы высокий уровень внешних долгов. Страны с доходами на душу населения выше среднего сосредотачивают порядка 5% населения и мирового производства (6,5% ВМП по ППС), что составляет 1/4 валового продукта всех периферийных стран.

3. Страны с доходами ниже среднего уровня

Третью группу образуют 54 страны и территории. Это значительная часть стран Юго-Восточной Азии и Восточной Европы, Латинской Америки, КНР. Они производят около 12% ВМП по текущим валютным курсам (29% по ППС), но в них проживает 42% населения мира. В этой подгруппе существуют большие социально-экономические различия. Особое место занимают бывшие социалистические страны, а среди них - КНР и РФ. ВВП на душу населения в этих стран не более 1,5 тыс. $ США.

4. Бедные страны

Самую многочисленную группу образуют страны с низким уровнем дохода, или бедные страны, в которых ВВП на душу населения в не превышал 825$. В нее входят свыше 60 стран преимущественно из Африки, Южной Азии, включая Индию и Пакистан.

Особое положение в группе бедных стран занимает Индия, обладающая большим экономическим потенциалом, разнообразной отраслевой структурой и значительным внутренним рынком.

В бедных странах проживает 37% населения мира, но производится 3% ВМП (10% ВМП по ППС).

Среди бедных стран ООН выделяет подгруппу наименее развитых стран. Особенность социально-экономического развития групп стран с развивающимися рынками состоит в том, что в ней увеличивалось число наименее развитых, беднейших стран. В эту подгруппу входят страны, которые, по существу, не обладают способностью к саморазвитию, не имеют внутренних источников преодоления их низкого уровня развития. Численность населения - до 75 млн человек.

Количество наименее развитых стран за 1970-1990-е годы увеличилось вдвое и достигло 50 (33 - в Африке). На их территории проживает свыше 11% населения мира, но они производят только 0,6% мирового продукта.

В производстве наименее развитых стран основное место занимает сельское хозяйство - свыше 38% ВВП. Доля его за 1980 - 1990-е годы не изменилась. В сельском хозяйстве этих стран занято 73% рабочей силы, а во всех развивающихся странах – 59%. Во многих из них сохраняются докапиталистические отношения.

Периферийные страны отличаются друг от друга не только социально-экономической структурой, уровнем экономического развития. Общественные структуры этих стран развиваются в рамках различных локальных цивилизаций и содержат в себе разное социокультурное наполнение [2, с.498].

## 3. Характеристика развивающихся стран

## 3.1 Развивающиеся страны в мировом производстве

В последние два десятилетия объем совокупного ВВП развивающихся стран увеличился примерно в два раза, что в 1,6 раза превосходило показатель развитых стран. Для того чтобы развивающиеся страны могли преодолеть свои социальные и технологические проблемы и сузить разрыв в производстве с развитыми странами, как считают, нужно обеспечить 6% прироста ВВП в год. В 1990-е годы было достигнуто 3,3, в 2000-е годы - 4,7% (табл.3.1 1)

Таблица 3.1 1

Среднегодовые темпы прироста ВВП развивающихся стран,%

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | 1981 - 1990 | 1991 - 2000 | 2001 - 2006 |
| Развивающиеся страны | 2,6 | 3,3 | 4,7 |
| Мир | 3,0 | 2,6 | 2,2 |

Темпы экономического роста сильно отличались в различных подгруппах стран. Самыми высокими они были в Восточной и Южной Азии, где выделялась КНР. Никогда ранее ни у одного района мира не были столь высокие темпы роста столь длительное время. Если исходить из деления стран по уровню дохода на душу населения, то наиболее быстро увеличивалось производство в странах с низкими доходами, куда в прошлом входила КНР, и в странах с доходами ниже среднего.

Одновременно в 35 странах происходило сокращение производства, т.е. хозяйство в них развивалось с отрицательными темпами.

Представленные в табл. 3.1 1 тенденции экономического роста зависели от хорошо известных внутренних факторов, включая накопление капитала, повышение квалификации рабочей силы и использование технического прогресса.

Увеличение производительности труда оказывало относительно небольшое влияние на рост производства в большинстве периферийных стран. Но различия в динамике этого фактора вызывали широкие колебания в росте производства среди отдельных стран.

Переход мирового хозяйства на новую технико-экономическую модель развития, связанную с широким использованием электронной техники и информатики, ставит новые проблемы как перед отдельными странами, так и перед развивающимися странами в целом. Достижение современного уровня производства выдвигает перед ними не только задачи перевода всего их хозяйства на машинное производство, но и одновременно развитие его на самоподдерживающейся индустриальной и научно-технической основе.

Предпринимаемые в странах с развивающимися рынками различные организационные меры по развитию науки и техники в большинстве случаев относятся к сфере образования, местным исследованиям в ряде отраслей и использованию зарубежной технологии. Нередко данные усилия слабо связаны с развитием промышленности. Так, в Мексике, у которой наиболее крупные расходы на НИОКР в латиноамериканском регионе, только 1/4 их выделяется на исследования в производственных целях.

В основном периферийные страны занимаются приспособлением существующей технологии, лишь некоторые из них выступают разработчиками в области биотехнологии, информационной технологии и новых отраслей сферы услуг. Большинство стран обладают низкими способностями к нововведениям. По оценке ряда исследователей, новый этап в развитии научно-технического прогресса ведет к увеличению разрыва между высокоразвитыми и развивающимися странами.

На состояние экономического роста развивающихся стран оказывают мощное воздействие внешние влияния. Резкое снижение цен на сырьевые товары в 1984-1985 гг. и их повышение в 2000-е годы приводило и приводит к сильному перераспределению активного сальдо торгового и платежного балансов. Повышение цен на минеральное сырье увеличило давление на внешний баланс у стран - импортеров минерального сырья, у стран-экспортеров образовалось положительное сальдо торговых балансов. В целом для всех стран оно стало положительным. В 2000-2005-е годы положительное сальдо торгового баланса товаров и услуг составляло 0,5-1,1% ВВП этой группы стран. Возникновение торговых положительных сальдо улучшило условия развития.

Серьезное влияние на социально-экономические процессы в периферийных странах оказывает долговая проблема. До начала 2000-х годов росли выплаты по долгам. Воздействие долгового бремени до сих пор остается серьезным фактором, сдерживающим экономический рост развивающихся стран, хотя долговая проблема затронула отдельные группы стран далеко не в одинаковой степени. Внутренние и внешние условия воспроизводства привели к тому, что в последние десятилетия для большинства стран мировой периферии стало характерным дефицитное финансирование, которое значительно превосходит соответствующие показатели развитых стран. В 1990-е годы дефициты бюджетов центральных правительств снизились. В 2000-2005 гг. во всех странах рассматриваемой группы они составляли в среднем в год 2,7% их ВВП, в том числе у наименее развитых стран - 2% ВВП при пороговом показателе в 3% ВВП.

Уменьшение финансовых диспропорций привело к снижению инфляции. Если темпы роста розничных цен в 1980-е годы составляли 39% в год, в 1990-е годы - 23,3%, то в 2000-2005 гг. - только 5,9% (в наименее развитых странах они в 1,5 раза выше - 11,7%).

Улучшение внутренних условий, понижение уровня инфляции оказало влияние на процесс накопления. Произошло увеличение национальных сбережений в среднем с 26,2% в 1990-е годы до 29,3% ВВП в 2000-е годы. Сбережения заметно увеличились в странах Азии, превысив 30%.

Все это привело к изменению воспроизводственных процессов в странах мировой периферии. Если в 1980-е - первой половине 1990-х годов увеличивалось число стран с отрицательной экономической динамикой, то с середины 1990-х годов число стран с нулевым или отрицательным экономическим ростом стало сокращаться, увеличилось число стран со средними и высокими темпами роста (от 2,5 до 7% в год).

Экономическое развитие мировой периферии отягощается военными расходами, несмотря на их относительное снижение с 3,5% в 1990 г. до 2,0% ВВП в 2004 г. Развивающиеся страны в целом расходуют на военные цели и содержание вооруженных сил больше средств, чем инвестируют в здравоохранение. В ряде стран армия чаще всего используется против своего народа. Так, за 1987-1997 гг. свыше 85% вооруженных конфликтов были внутренними. Этнические конфликты, войны оказали негативное влияние на экономическое развитие. Военные конфликты выступают наиболее серьезной причиной голода в ряде районов этой группы стран.

Хозяйственное положение развивающихся стран постоянно отягощается огромной безработицей. При относительно невысоком уровне регистрируемой безработицы существует огромная скрытая безработица в сельском хозяйстве и неполная занятость. По оценкам, число безработных и частично занятых достигает 1 млрд. человек, или 1/4 населения этой группы стран.

За прошедшие десятилетия положение периферийных стран в производстве было неоднозначным, оно менялось. Подсчет ВВП в текущих ценах показывает возрастание их доли с 20,2% в 2000 г. до 25% ВМП в 2005 г. Данный сдвиг с учетом серьезного повышения цен на сырьевые товары на мировых рынках в этот период отражает определенное продвижение развивающихся стран на пути индустриализации.

Как отмечалось, преодоление слаборазвитости предполагает быстрое развитие промышленности. Основным локомотивом индустриального роста выступает обрабатывающая промышленность. Доля стран с развивающимися рынками в мировом производстве остается скромной - 21,6%, при этом на долю КНР приходится почти 1/3 производства обрабатывающей промышленности всех периферийных стран. Доля стран Африки, Западной Азии в мировом производстве обрабатывающей промышленности за последние годы практически не изменилась. Доля восточноевропейских и латиноамериканских стран сократилась. Увеличение доли развивающих стран было обеспечено странами Восточной и Юго-Восточной Азии. Повышение доли обрабатывающей промышленности увеличило потенциал производительности и эластичности доходов.

В обрабатывающей промышленности многих стран большое место занимает производство трудоемких и технологически простых изделий - тканей, одежды, обуви, пищевых продуктов.

На первых этапах функционирования капитала легкая и пищевая промышленность имеют предпочтения. В них могут наиболее эффективно использоваться простые технологии и малоквалифицированная дешевая рабочая сила. Страны с избытком слабоквалифицированной рабочей силы и относительным недостатком природных ресурсов имеют относительные преимущества в этих отраслях. Указанные отрасли определяли промышленное развитие, занятость, создавали возможности для экспорта в течение последних пяти десятилетий в развивающемся мире.

Рассмотренные выше данные показывают, что во всех основных отраслях обрабатывающей промышленности проявляется долговременная тенденция к повышению доли производства развивающихся стран. Однако в целом существенный поворот в размещении производительных сил мира касается только ряда стран - КНР, Мексики. По уровню промышленного развития страны мировой периферии отстают от ведущих развитых почти на целую эпоху.

Сокращение доли промышленности в совокупном ВВП периферийных стран произошло в результате резких изменений ценовых пропорций на продукцию горно-добывающих отраслей в 1980-1990-е годы. Наиболее крупное понижение доли произошло в странах Среднего Востока и Латинской Америки (табл.3.1 2)

Таблица 3.1 2

Доля промышленности в развивающихся странах, % ВВП

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Промышленность | Обрабатывающая промышленность |
|  | 1990 | 2000 | 2004 | 1990 | 2000 | 2004 |
| Все страны | 38 | 35 | 33 | 23 | 23 | 18 |
| Восточная Европа и Средняя Азия | 44 | 35 | 31 | - | - | 19 |
| Латинская Америка | 36 | 29 | 23 | 23 | 21 | 16 |
| Ближний и Средний Восток | 38 | 37 | 39 | 12 | 14 | 14 |
| Южная Азия | 27 | 26 | 26 | 17 | 16 | 16 |
| Тропическая Африка | 34 | 30 | 28 | 17 | 14 | 15 |

Условием непрерывного процесса воспроизводства выступает необходимость поддержания определенных пропорций в развитии отраслей производственного и потребительского назначения. Преимущественно горизонтальная диверсификация промышленности развивающихся стран приводит к тому, что отрасли тяжелой промышленности, которые предъявляют сильно диверсифицированный спрос на промежуточную продукцию, удовлетворяют свои потребности в основном с помощью импорта нередко на неблагоприятных для них условиях.

Медленные темпы роста сельскохозяйственного производства на первом этапе тормозили процессы развития внутреннего рынка для продукции отечественной промышленности, из-за нехватки сельскохозяйственного сырья возникали затруднения в работе промышленности. Индустриализация вызывала повышенный спрос на продовольствие в силу увеличения наемного труда.

Развернувшиеся в 1970-1990-е годы "зеленые и генные революции" в сельском хозяйстве ряда регионов, резко повысив товарность производства, нередко приводили к огромным диспропорциям в развитии аграрного сектора. Подавляющее большинство программ развития опиралось на современную западную технологию, которая на фоне экономической отсталости и неразвитости инфраструктуры поставила сельскохозяйственное производство развивающихся стран в зависимость от внешних источников роста, в первую очередь от импортируемых средств производства. Во многих странах сельскохозяйственное производство отличается большим разнообразием и специфичностью условий, что делает неэффективной применяемую там технологию западного типа. Среднегодовые приросты сельскохозяйственной продукции в периферийных странах сократились в 1990-2000-е годы.

Достигнутый общий рост производства продовольствия оказался недостаточным для резкого сокращения голода и недоедания. В ряде регионов производство продовольствия на душу населения сократилось.

Объективным условием индустриального развития выступает расширение сферы услуг. Без нее невозможно нормальное функционирование расширенного воспроизводства. Удельный вес сферы услуг в совокупном ВВП возрос в 1,3 раза за 1990-2005 гг. На третичный сектор приходилась значительная часть прироста ВВП. По относительным масштабам капиталовложений сфера услуг не уступала промышленности, значительно превосходя при этом обрабатывающую промышленность. Даже без капитальных отраслей - транспорта и связи - она поглощает примерно треть валовых инвестиций. В сравнении с развитыми странами соотношение данной сферы экономики оказалось завышенным.

Высокой долей услуг выделяются восточноевропейские, латиноамериканские и африканские страны (табл.3.1 3)

Таблица 3.1 3

Доля сферы услуг в ВВП развивающихся стран

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | 1990 | 2000 | 2004 |
| Все страны | 46 | 54 | 55 |
| Восточная Европа и Средняя Азия | 39 | 57 | 61 |
| Латинская Америка | 55 | 64 | 70 |
| Ближний и Средний Восток | 47 | 48 | 47 |
| Южная Азия | 43 | 49 | 52 |
| Тропическая Африка | 48 | 53 | 58 |

По мере повышения уровня экономического развития темпы роста третичного сектора относительно замедляются, но происходит его интенсивная перестройка. Более быстро развиваются отрасли, обслуживающие производственный процесс и обеспечивающие взаимосвязь производства и потребления. Необходимость модернизации требует расширения вложений в производственную и организационную инфраструктуру, а также подготовку и поддержание рабочей силы.

## 3.2 Место развивающихся стран в международном разделении труда

Развитие экономики развивающихся стран тесным образом связано с внешнеэкономическими связями. Они содействуют расширению и модернизации основных фондов, нивелированию экономических и социальных диспропорций. Удельный вес развивающихся стран в мировом экспорте приближается к 30%, в том числе по поставкам промышленных изделий - 21,4%, машинотехнической продукции - 20,6%. В последние годы несколько увеличился экспорт готовой продукции из развивающихся стран. Вместе с тем отставание развивающихся стран в области внедрения новейших технологий настолько значительно, что они не могут решить стоящие перед ними задачи индустриального развития. Место и роль развивающихся стран в МРТ определяется совокупностью их реальных импортных потребностей и экспортных возможностей. Международная торговля для развивающихся стран остается наиболее надежным, если не единственным источником валютных поступлений.

В 1960-е гг., в период импортозамещения, совокупный удельный вес развивающихся стран, в мировом товарном экспорте сократился почти на 25%, за исключением Китая. В 1970-е гг. этот показатель снизился еще на 10%, за исключением Дальневосточной четверки. Прорыв в развитии был совершен в 1980-е гг. Экспорт промышленной продукции вырос за последующие десятилетия в стоимостном выражении в 9,9 раза. Важнейшим компонентом участия в МРТ выступает экспорт все более технически сложных промышленных изделий из стран АТР.

Доля каждой страны на мировом рынке зависит:

•от степени ее участия в МРТ (отношение стоимости экспор та и импорта к ВВП);

•от размерности экономики, определяемой численностью населения.

Крупные по территории и густонаселенные страны (Китай, Индия, Индонезия, Мексика и др.) могут иметь величину экспорта, превышающую этот показатель в небольших государствах (Таиланд, Сингапур, Тайвань и др.). Однако последние могут быть более активно включены в МРТ и иметь более диверсифицированную структуру экспорта. Происходит перераспределение участия развивающихся стран в экспорте традиционных товаров. Так, с начала 70-х до конца 90-х гг. XX в. отмечается сокращение доли стран Африки в общем объеме экспорта развивающихся стран в 2 раза. Развивающиеся страны, где сырье составляет основу экспорта, остро нуждаются в изыскании дополнительных экспортных ресурсов, способных затормозить процесс "сдачи позиций" на мировом рынке в связи с колебанием мировых цен на ряд сырьевых ресурсов и ужесточением внешнеторговых ограничений со стороны развитых стран. Суммарный ежегодный дефицит торгового баланса наиболее бедных стран в 2000 г. превысил 400 млрд. долл.

В последнее десятилетие развивающиеся страны пытаются укрепиться на рынке услуг. В первую очередь это туризм и экспорт рабочей силы. Например, для Египта туризм является третьим по значимости источником получения валюты. Особенно бурно туризм развивается в Турции (прирост составляет 8% в год по сравнению с 4% общемирового роста туризма).

Все активнее позиции развивающихся стран в области экспорта рабочей силы. Валютные поступления по этой статье в развивающихся странах увеличиваются ежегодно на 10%. В Пакистане объемы денежных переводов рабочих из-за рубежа превышают поступления от экспорта товаров и услуг в 5 раз. Для Египта этот показатель составляет 40% ВВП, Марокко - 50%, Турции - 60%.

Структурные сдвиги производства под влиянием процесса индустриализации способствовали существенным изменениям импорта. Возрастание самообеспеченности в развивающихся странах привело к сокращению их доли в импорте ряда готовых изделий. В настоящее время импорт ориентирован на обеспечение потребностей национальных хозяйств в средствах производства, топливе, минеральном и сельскохозяйственном сырье. Импорт технологий характеризуется повышением его доли во внутрифирменной торговле ТНК, расположенных в развивающихся странах. Получение новых технологий развивающимися странами происходит на основе импорта машин и оборудования (азиатские страны), прямых иностранных капиталовложений (латиноамериканские страны). Ряд африканских стран получают технологическую помощь на максимально льготных условиях, чаще всего в виде даров.

Новые технологии стимулируют экономический рост, однако требуют необходимых финансовых средств, подготовленной рабочей силы. В этом отношении возможности большинства развивающихся стран ограничены. Стремление стимулировать развитие наукоемких, отраслей, придать динамизм всей экономике в целом диктует развивающимся странам необходимость активно привлекать иностранный капитал [1, с.164].

## 3.3 Социально-экономическое развитие развивающихся стран

В силу множества различных факторов НИС оказались в сфере особых экономических интересов финансовых держав: последние направляли сюда почти половину всех финансовых ресурсов, предназначенных PC. Еще в 70-80-х для НИС были характерны более высокие темпы хозяйственного развития, превышающие не только аналогичные показатели других развивающихся стран Азии, Африки и Латинской Америки но и показатели большинства промышленно развитых стран. В последние годы азиатские НИС демонстрируют самые высокие темпы экономического развития в мире.

Подсчитано, что на протяжении 30 лет (1960-1990 гг.) темпы развития экономики Азиатского региона в целом составляли более 5% в год, в то время как в европейских странах - 2%. За соответствующий период темпы экономического роста Тайваня составили 8,7%, Южной Кореи - 8%, Сингапура - около 8%, Малайзии - более 9% в год.

Стремительный рост экономики НИС обусловлен увеличением абсолютных размеров ВВП, в том числе и на душу населения. По этим показателям НИС также опережают основную массу освободившихся стран, а некоторые из них приближаются к отдельным промышленно развитым странам мира.

Оценивая положение НИС в мировой экономике, необходимо отметить их достаточно устойчивое место в настоящее время и динамичное развитие. При анализе возможных перспектив развития стран Южной и Юго-Восточной Азии необходимо иметь в виду что, несмотря на высокие темпы реального ВВП в этих странах в пределах самого региона сохраняется существенная разница в уровне реального душевого ВВП. Это, с одной стороны крупнейшие по численности населения страны - Китай, Индия, Индонезия, уровень душевого ВВП в которых ниже средних показателей по региону, а с другой - новые индустриальные страны - Южная Корея, Таиланд, Тайвань и др., где в настоящее время аналогичный показатель в 2-3 раза выше.

За годы ускоренного развития в НИС начала складываться "особая экономическая модель", в рамках которой ведущей отраслью хозяйственного развития стала обрабатывающая промышленность характерны использование высоких технологий, высокая производительность труда и относительно низкие затрать, производства Модернизация экономики проходит в области структурной перестройки всех звеньев технологической цепочки - от сырьевых отраслей к наукоемким производствам.

Большое влияние на формирование современной структуры экономики новых индустриальных стран оказали зарубежные инвестиции. Среди промышленно развитых стран главными инвесторами по объему прямых инвестиций оказались США и Япония За два десятилетия НИС получили более 40% прямых капиталовложении в развивающиеся страны

Особая притягательность НИС для развитых рыночных стран объясняется рядом причин и обстоятельств. Прежде всего НИС изначально избрали путь рыночных преобразований. Отдельные группы НИС (например, латиноамериканские) обладают значительным сырьевым потенциалом, достаточно дешевой рабочей силой, что особенно важно при размещении тех или иных производств на их территориях, имеют достаточно развитый внутренний рынок.

Характерные признаки нефтеэкспортирующих стран: высокий уровень доходов на душу населения; солидный природноресурсный потенциал; доминирующая роль на рынке энергетического сырья и финансовых средств; выгодное экономико-географическое положение. Соотношение между доходами от нефти и численностью населения создает специфические условия, позволяющие накапливать богатства, исчисляемые миллионами долларов.

В 1970-1975 гг. в условиях энергетического и финансового кризисов страны ОПЕК ограничили добычу нефти и увеличили цены до 32 долл. за баррель. Уменьшилась доля концессий и расширились такие формы отношений с иностранным капиталом, как сервисные контракты и контракты "развитие - импорт". Это позволило странам ОПЕК получать новейшие технологии в сфере добычи нефти, оставляя большую долю прибыли внутри страны. Высокие цены на нефть обеспечили возможность закупать технологии для производства товаров широкого потребления. Рост цен на нефть вызвал огромные переводы реального дохода из нефтеимпортирующих стран в нефтеэкспортирующие. Увеличился дефицит платежного баланса многих стран-импортеров, одновременно наметилась тенденция падения курса доллара, усилилась инфляция. Для экономики менее развитых стран последствия повышения цен на нефть явились разрушительными. Они лишились возможности приобретать не только потребительские товары, но также и средства производства, необходимые для долгосрочного экономического роста. Этим был обусловлен рост внешней задолженности развивающихся стран (с 450 млрд. долл. в 1968 г. до 850 млрд. долл. в 1975 г).

В 1982 - 1986 гг. произошли падение цен на нефть с 34 до 8 долл. за баррель и последующая их стабилизация в начале 1990-х гг. Страны ОПЕК к этому времени провели структурную перестройку экономики и не ощутили существенных потерь от падения цен на нефть.

Наиболее развитыми нефтеэкспортирующими странами являются страны Персидского залива - Саудовская Аравия, Бахрейн, Кувейт, Оман, Катар и ОАЭ. Уровень инвестиций в этом регионе полностью зависит от мирового спроса на нефть. Традиционным для этого региона является создание совместных предприятий, что позволяет правительствам указанных стран сохранять контроль над жизненно важными отраслями промышленности и социальной инфраструктурой.

Общая капитализация фондовых рынков нефтедобывающей "шестерки" арабских стран превысила 800 млрд. долл. Они меньше расходуют на текущее потребление и больше инвестируют в стабилизационные фонды, предпочитая депозитам западных банков покупку низкорисковых государственных облигаций в США и Европе. Нефтедоллары идут также на погашение внешних долгов.

В настоящее время осваиваются новые месторождения которые к 2010 г. позволят увеличить добычу нефти на 25 млн. баррелей в сутки (22% прироста). Значительные средства в стране направляются на нефтепереработку с целью увеличения доли нефтепродуктов в структуре экспорта.

Для наименее развитых стран характерны низкие, или даже отрицательные темпы роста. В структуре хозяйства этих стран преобладает аграрный сектор (до 80-90%), хотя он не в состоянии обеспечить внутренние потребности в продовольствии и сырье. Низкая рентабельность основного сектора экономики не позволяет опираться на внутренние источники накопления для столь необходимых инвестиций в развитие производства, подготовку квалифицированной рабочей силы, совершенствование технологии и т.п.

Для наименее развитых стран характерно слабое развитие рыночного механизма. Это обусловлено рутинным состоянием сельского хозяйства (занято в среднем 80% самодеятельного населения, создающего всего 42% валового внутреннего продукта, неразвитостью промышленности, низким покупательным уровнем населения).

Национальный капитал в большей части, тем не менее, сосредоточен в коммерческой сфере. Однако он предпочитает занимать нишу торговли импортными товарами и не инвестировать национальное производство из-за высокой степени риска.

Для экономики этой группы стран характерна неразвитость производственной, вспомогательной инфраструктуры, транспортной сети, электроэнергетики, системы связи, банковского дела, что совсем не способствует привлечению иностранных инвестиций и сдерживает развитие экономики на основе скудных внутренних накоплений. Более того, 80-90-е гг. проявилась тенденция к уменьшению притока зарубежных инвестиций в их экономику, которая тем самым становится менее открытой.

Не способствует открытости экономики и структура внешней торговли. Все страны этой группы – одновременно и экспортеры сельскохозяйственной продукции, цены на которую наиболее подвержены колебаниям на внешнем рынке, и крупнейшие импортеры промышленной продукции.

Негативное воздействие на экономическое развитие этих стран оказывает демографическая ситуация. Высокие темпы прироста населения способствуют сохранению низкого уровня дохода, сдерживают рост покупательной способности. А низкая производительность сельского хозяйства в сочетании с ростом народонаселения приводит к дефициту питания и голоду.

В мировом хозяйстве наименее развитые страны занимают место периферии, выполняя функции поставщиков сырья и дешевой рабочей силы [4, с.187].

## 4. Социально-экономическая дифференциация развивающихся стран

Одной из устойчивых подгрупп, добившихся заметных успехов в экономических развития, стали развивающиеся страны – нефтеэкспортеры. Привлекая иностранные инженерные и научные кадры, квалифицированных рабочих, ввозя современное оборудование, они сумели модернизировать структуру экономики, поднять уровень жизни и образования населения. Ныне поставщики сырья, даже прежде дефицитных энергоносителей, не могут рассчитывать на значительный рост их цен из-за увеличившегося предложения. На мировом рынке сумели закрепиться, используя качественно новые технологии добычи, развитые государства экспортеры нефти (например, Англия, Норвегия), ослабив тем самым некогда монопольные позиции нефтеэкспортеров из числа стран третьего мира. Кроме того, постепенно растет использования альтернативных источников энергии. Обозначилась качественно новая черта в становлении национальных экономик с опорой на экспорт сырья: зависимость от научно технического прогресса в мировом хозяйстве, который сокращает спрос на сырье и резко ограничивает валютные поступления стран - экспортеров, необходимые для модернизации экономики.

Растет численность подгруппы новых индустриальных стран (НИС), так как их стратегия с опорой на экспорт готовой продукции реализуется в возрастающем числе государств. Успехи первых НИС способствовали распространению принципа развития, получившего название "каскад", тем более что к первым НИС географически близки многие страны второй мировой войны, преимущественно из числа членов АСЕАН. Это принцип означает, что по мере роста национальных производств в первых НИС, удорожания в этих странах рабочей силы их трудоемкие производства перемещаются главным образом в материало- и энергоемкие отрасли с технологиями среднего уровня следующих НИС, где резервы дешевого труда не исчерпаны. За последние четверть века доля обрабатывающей промышленности в ВВП стран – членов АСЕАН увеличилась с 15 до 27%, а доля экспорта готовой продукции во всем их экспорте – с 14% в 1975 г. до 66% в 1996 г. Такое изменение номенклатуры экспорта, отражающее качественные сдвиги в национальном производстве, называют "принципом лестницы"; следующей ступенью в этих странах становится освоение капитало - и частично наукоемких товаров на экспорт.

До середины 80-х гг. в группе НИС были в основном малые и средние страны. Структура этой группы и ее вес в мировом хозяйстве изменяются по мере того, как крупные развивающиеся страны, в том числе Аргентина, Бразилия, Мексика, Индия, Пакистан, проводят активную политику промышленного экспорта.

Противоположные процессы происходят в группе наименее развитых стран (НРС), насчитывающей ныне 48 государств с населением свыше 500 млн. человек, располагающихся во всех регионах развивающегося мира, но преимущественно в Тропической Африке. Для этой группы типичны самые низкие показатели душевого дохода среди стран третьего мира, незначительная (до 10 – 13%) доля промышленности в ВВП, отсталые, в том числе архаичные, формы землепользования. Последнее привело к хронической нехватке продовольствия в большинстве стран подгруппы, необходимости его постоянного импорта. Социальные показатели (здравоохранение, образование) – также самые низкие среди развивающихся стран.

Наименее развитые страны связаны с мировым хозяйством экспором традиционной продукции, в основном тропического земледелия и руд, но постоянно падающие цены сокращают возможности финансирования их роста. В то же время объемы внешней торговли НРС Африки, ориентированной преимущественно на ЕС, сократились в 1970 – 1998 гг. почти наполовину под давлением конкуренции однотипного экспорта из других развивающихся стран. Попытки компенсировать падение цен наращиванием вывоза ведут к "разрушающему росту", усилению моноспециализации и еще большей зависимости от конъюнктуры мирового рынка. Отчасти из-за этого в 80-е гг. здесь произошло падение дохода на душу населения.

Низкая интегрированность в мировое хозяйство как следствие неразвитости внутренних экономических структур приводит к примитивизации хозяйства стран этой подгруппы, росту натуральных форм обмена, препятствует формированию рыночных механизмов. Так, в результате длительного спада состояние НРС Африки определяется как "маргинализация", т.е. большинство из них остается в стороне от мирового экономического развития. Вместе с тем пример нескольких стран региона (Лесото, Зимбабве, Камерун), сумевших привлечь иностранные частные инвестиции, свидетельствуют о возможности развить производство в трудоемких отраслях и увеличить на этой основе, например, экспорт готовой одежды и тканей.

Опыт развивающихся стран свидетельствует, что темпы дифференциации нарастают. Одновременно глобализация усиливает конкуренцию в мировом хозяйстве, и находить свои "опоздавшим" развивающимся странам становится все труднее.

## Заключение

Развивающиеся страны – особая категория государств, сохраняющих, хотя и в разной степени, определенные общие признаки социально-экономического отставания, в том числе многоукладность хозяйства, традиционные формы собственности и общественных институтов, низкую производительность общественного труда.

В ходе социально-экономического развития эта общность претерпевает существенные изменения, усиливается расслоение на подгруппы.

Различия в темпах роста, скорости модернизации экономики и воздействие мирового хозяйства способствуют дифференциации развивающихся стран. Основные причины большого отрыва новых индустриальных стран и стран-экспортеров нефти от стран с низким уровнем развития следующие:

1. группа НИС достигли роста экономики за счет зарубежных инвестиций;

2. нефтеэкспортирующие страны подняли свою экономику благодаря своей доминирующей роли на рынке энергетического сырья и роста цен на нефть;

3. группа наименее развитых стран отстает в своем развитии из-за низкой интегрированности в мировое хозяйство.

Социально-экономические процессы в развивающихся странах в возрастающей степени формируются под воздействием мирового хозяйства. Это в первую очередь связано с импульсами научно-технического прогресса, распространяющимися от развитых к развивающимися странам, растущим значением мировой торговли, а также активностью ТНК.

Значительную остроту в развивающихся странах приобрели неконтролируемые процессы разрушения природной среды, которые могут стать не только причиной политической нестабильности во многих регионах, но и источником экологической и эпидемиологической опасности для всего населения Земли.

Нехватка внутренних ресурсов, спад цен на основные сырьевые экспортные товары, рост неопротекционизма со стороны развитых стран, затрудняющий расширение экспорта развивающихся стран, усиливают необходимость внешних заимствований.

Поступления средств по межгосударственным программам помощи развитию и от международных финансовых организации, привлечение частного иностранного капитала расширяют финансовые и технические ресурсы развивающихся стран. В то же время ограниченная эффективность использования заемных средств и растущие выплаты по внешней задолженности стали постоянным фактором, осложняющим социально-экономическое положение.

## Список литературы

1. Воронин В.П., Кандакова Г.В., Подмолодина И.М. Мировое хозяйство и экономика стран мира: Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2007. – 240с.
2. Всемирная история: Учебник для вузов / Под ред. – Г.Б. Поляка, А.Н. Марковой. – М.: Культура и спорт, ЮНИТИ, 1997. – 496с.
3. Ломакин В.К. Мировая экономика: Учебник для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 671с.
4. Раджабова З.К. Мировая экономика: Учебник. – 2-е изд., испр. – М.: ИНФРА-М, 2007. - 336с.