ЦЕНТРОСОЮЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

СИБИРСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ

Факультет заочного образования

**КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА**

**Тема: Основы мировой экономики**

Выполнил студент

ПАВЛОВ П.Н.

Шифр Э – 02 – 76 - М

Специальность 0060800

«Экономика и управление на предприятии»

НОВОСИБИРСК

2005

**Содержание**

1 Роль ВТО (ГАТТ) в регулировании современной мировой торговли

2 Классификация малых стран Западной Европы. Социально-экономические особенности, объединяющие эти страны. Скандинавские страны в международном разделении труда

3 Место стран с переходной экономикой в мирохозяйственных связях

Литература

**1 Роль ВТО (ГАТТ) в регулировании современной мировой торговли**

В настоящее время в мире насчитывается примерно 300 международных торгово-экономических организаций. Основную роль в формировании мировых потоков играет сравнительно небольшой круг торгово-экономических организаций. Одним из них является ВТО (ГАТТ)- генеральное соглашение по тарифам в торговле, предшественник ВТО - это многостороннее соглашение, содержащее принципы, мировые нормы и правила, которые руководствуются во взаимных торговых отношениях, участвующие в нем страны. Оно подписано в Женеве 30 октября 1947 года и вступило в силу 1 января 1948 года для 23 подписавших его стран. Сложившееся на основе этого соглашение международного учреждения (называвшееся ГАТТ) более 40 лет выполняло функции международной организации по вопросам торговли и является центральным международным органом, в рамках которого страны – члены осуществляли контроль за выполнением соглашения, вели многосторонние торговые переговоры, рассматривали спорные вопросы, обсуждались важнейшие проблемы мировой торговли и принимали решения, касающиеся правовых основ международных торговых соглашений.

Деятельность ГАТТ основывается на следующих принципах:

1. осуществление торговли без дискриминации на основе режима наибольшего благоприятствования и национального режима;
2. защита отечественных производителей путем установления таможенных пошлин, с постоянным отказом от нетарифных средств регулирования;
3. соглашение ставок таможенного тарифа в результате многосторонних переговоров и исключения возможностей их несогласованности с партнерами повышения их в дальнейшем;
4. развитие международной торговли на основе справедливой конкуренции;
5. представление консультаций странам участницам с целью урегулирования проблем торговли;
6. заключения региональных торговых соглашений;
7. установление особых норм регулирования международной торговли для текстиля и одежды.

Важное место в организационной структуре ГАТТ заняли периодически проходившие под его эгидой переговорные конференции, направленные на выработку соглашений по снижению тарифных и нетарифных барьеров в торговле. За время существования ГАТТ эти переговорные конференции заняли в общей сложности 25 лет, и до 1994 года прошло восемь, так называемых торговых раундов.

Правовой основой ВТО, начавшей действовать с 1 января 1955 года, является ГАТТ в редакции 1994 года, поэтому новую организацию часто называют ВТО/ГАТТ, а также Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС). Некоторые документы ВТО уточняют и дополняют статьи ГАТТ, сохранившие свое главенствующее положение среди всех документов ВТО, они являются обязательными для стран-членов ВТО.

Место пребывания ВТО – Женева (Швейцария). Ныне в нее входят 128 стран; еще свыше 30 стран, включая Россию и Китай, имеют наблюдателя и ведут переговоры о присоединении.

Главная цель ВТО заключается в дальнейшей либерализации торговли товарами и услугами посредством совершения торговых правил. Высшим органом ВТО является конференция министров, состоящая из представителей государств-членов. Она созывается на сессии не менее одного раза каждые два года. За выполнение текущей работы отвечает Генеральный Совет, созываемый по мере необходимости - обычно 8-10 раз в год. Он также проводит заседание в качестве Комиссии по урегулированию споров и Комиссии по контролю над торговой политикой. Четыре соглашения ВТО, обязательные только для заинтересованных стран (о торговле гражданской авиатехникой, о правительственных закупках по молочным продуктам и говядине), привели к созданию особых органов управления подотчетных Генеральному Совету.

Генеральный Совет делегирует свои функции трем основным органам: Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговле аспектами прав на интеллектуальную собственность.

Секретариат ВТО, возглавляемый генеральным директором и его четырьмя заместителями, несет ответственность за обеспечение деятельности органов ВТО в том, что касается ведения переговоров, осуществления соглашений и предоставления технической помощи развивающимся странам. Направление и содержание работы ВТО во многом определяется постоянными представителями при ВТО стран-членов.

Первыми из республик бывшего СССР, вступили в ВТО Латвия и Киргизия (1998г.), шансы Эстонии и Литвы также очень высоки. Что касается России, то, как считают эксперты ВТО с учетом темпов проведения в стране либерализации внешнеэкономической и внутрихозяйственной деятельности, еще в 1993 году Россия направила заявку на вступление в ГАТТ. В феврале 1994 г. Правительство Российской Федерации передало странам-участницам ГАТТ Меморандум о внешнеторговом режиме России. Этот шаг открыл активную фазу переговоров об условиях присоединения России к ВТО. Переговоры идут по двум основным направлениям: Одно - это серьезный экзамен российского внешнеторгового законодательства на предмет определения его соответствия принципам и норма ВТО и тех условий, на которых страны-участницы ВТО одобрят присоединение России к Генеральному соглашению и другим договоренностям этой организации.

Другое - это выработка протокола о тарифных условиях присоединения России и перечня обязательств по ГАТС.

В феврале 1998 года Правительство РФ утвердило первоначальные тарифные предложения, и Россия заявила о готовности начать двухсторонние переговоры по доступу на рынки товаров с заинтересованными странами-членами ВТО. Около 30 стран сообщило о намерении провести переговоры по ставкам таможенного тарифа с Россией. Тарифные предложения представляют собой перечень максимально допустимых с момента присоединения России к ВТО значений («потолки») ставок ввозных таможенных пошлин по Товарной номенклатуре внешнеполитической деятельности в соответствии с переходными периодами.

В практике международной торговли для классификации и кодирования экспортных и импортных товаров применяется товарная номенклатура внешнеполитической деятельности (ТНВЭД), которая состоит из 21 раздела и имеет 5000 позиций.

В мае 1998 года Россия участвовала во второй конференции министров ВТО в Женеве. На ней были подведены итоги деятельности системы ВТО (ГАТТ) за 50 лет, обсуждались вопросы подготовки нового раунда многосторонних торговых переговоров («раунд тысячелетия») под эгидой ВТО.

Присоединение России к ВТО – сложный и длительный переговорный процесс. Его результатом должно стать полноправное участие России в системе мировой торговли, реализация преимуществ международного разделения труда и кооперации, совершенствование экономического сотрудничества России со странами мира.

**2 Классификация малых стран Западной Европы. Социально-экономические особенности, объединяющие эти страны.**

**Скандинавские страны в международном разделении труда**

Скандинавские страны: Швеция, Финляндия, Норвегия и Дания – отличаются определенными особенностями в экономическом развитии. Они воспринимаются как исключительно богатые. Политика «Общественного благосостояния» североевропейских стран направлена на решение двух проблем:

1. обеспечить такое распределение национальных ресурсов, которое соответствует потребностям каждого жителя страны с учетом его положения и статуса;
2. способствовать постепенному выравниванию возможностей своих членов в использовании экономических и социальных благ.

Швеция, Финляндия, Норвегия и Дания считают, что они идут по «третьему пути» развития, который состоит в том, чтобы давать свободу частным фирмам, облагать высокими налогами их доходы и распределять эти доходы среди малообеспеченных слоев населения при посредничестве государственных чиновников.

Для экономики Скандинавских стран характерны широкое участие в МРТ, высокая доля государственного сектора, наличие мощных финансовых групп в развитого кооперативного движения, высокая квалификация рабочей силы и т.д.

Ведущую роль в экономике Скандинавских стран играет частный сектор, особенно в отраслях, определяющих экспортную специализацию. Государственный сектор охватывает центральное правительство, местные органы и сектор социального страхования. Особенностью «скандинавской модели» является существенная роль кооперации, охватывающей сельское хозяйство, промышленность, банковское и страховое дело. Кооперативная форма собственности основана преимущественно на индивидуальной трудовой деятельности и обеспечивает трудящимся определенные преимущества. Кооперативное движение рассматривается в качестве «третьей силы» в ряду частной и государственной собственности. В сельском хозяйстве более 80% товарной продукции проходит через кооперацию.

Главные отрасли промышленности:

* машиностроение (авто-, авиа-, судо-, приборостроение, электротехника, энергетическое машиностроение);
* электроэнергетика;
* химическая и нефтехимическая промышленность;
* металлургий (Швеция и Норвегия);
* лесная и целлюлозно-бумажная промышленность (Швеция, Финляндия, Норвегия).

Сельское хозяйство характеризуется большим разнообразием и высокой продуктивностью. В большинстве стран оно носит товарный характер, является важной статьей экспорта. В зерновом хозяйстве: Дания специализируется на экспорте пшеницы; Швеция и Норвегия – на производстве ячменя и ржи. В животноводстве преобладает крупный рогатый скот молочно-мясного направления, свиноводство, овцеводство, козоводство, птицеводство, пчеловодство. Широкое развитие получил рекреационный бизнес- туризм.

Несмотря на то, что удельный вес каждой из Скандинавских стран в экономике мира не велик, взятые в совокупности, они представляют мощную силу. В конкурентной борьбе сложился особый тип их участия в МРТ – специализация на немногих видах продукции промышленности и сельского хозяйства. При узости внутреннего рынка каждой из стран отрасли экономики работают на весь мир, доля экспорта в некоторых достигает 40-50% производимой продукции. В феврале 1995 г. Швеция и Финляндия вступили в Европейский союз, что еще более расширило их внешнеэкономические связи.

Основные показатели малых стран Европы приведены в таблице 1

Таблица 1

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Площадь,  Тыс.км2 | Население,  Млн. человек | ВВП,  Млрд. долл. | ВВП  На душу населения, тыс.долл. | Доля сырья в экспорте,  % |
| Швейцария  Австрия  Бельгия  Нидерланды  Люксембург  Швеция  Дания  Норвегия  Финляндия  Исландия | 43,1  83,8  30,5  41,8  2,5  450,0  43,0  323,8  338,1  103,0 | 7,0  8,0  10,1  15,4  0,4  8,8  5,2  4,3  5,1  0,26 | 314,5  283,4  269,1  395,9  14,0  228,6  172,2  145,9  125,4  6,1 | 40,6  26,9  24,7  24,0  41,2  23,7  29,9  31,2  20,5  24,9 | 7  11  20  37  15  36  67  18 |

**3 Место стран с переходной экономикой**

**в мирохозяйственных связях**

По своей сути преобразования, начавшиеся в странах с переходной экономикой, являются революцией, поскольку они привели к коренному преобразованию социально-экономической системы в короткие по историческим меркам сроки. При этом разные страны используют различные модели системных реформ не только внутри, но и во внешнеэкономической сфере. Необходимость перехода к рыночной экономике была осознана как историческая задача большинством населения и политического руководства бывших социалистических стран, поскольку административно-командная система проиграла соревнование с рыночной экономикой по производительности труда и уровню жизни населения.

К наиболее молодой группе стран относятся государства с переходной экономикой, начавшие в конце 70-х годов (Китай), 80-х – Центральная и Восточная Европа и начале 90-х годов бывшие советские республики.

К группе стран с переходной экономикой относят государства, которые с 80-90 годов осуществляют переход от административно- командной (социалистической) экономике к рыночной (поэтому их часто называют постсоциалистическими). Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран бывших советских республик, а также Китай, Монголия, Вьетнам

Страны с переходной экономикой производят около 17-18% мирового ВВП, в том числе страны Центральной и Восточной Европы (без Балтии) менее 2% ,бывшие советские республики более 4%(в том числе Россия – около 3%), Китай – около 12%.

В одну группу можно выделить бывшие советские республики, которые объединены в СНГ (Содружество Независимых Государств). Это позволяет сделать схожий подход к реформированию экономики, хотя Беларусь, Узбекистан, Туркмения проводят менее радикальные реформы, а Таджикистан по уровню социально экономического развития и в советские времена сильно отставал от других союзных республик.

В другую подгруппу можно объединить страны Центральной и Восточной Европы, включая страны Балтии. Для этих стран характерен преимущественно радикальный подход к реформам, стремление войти в ЕС, сравнительно высокий уровень развития большинства из них. Однако сильное отставание от лидеров этой подгруппы. Меньшая радикальность реформ приводит некоторых экономистов к выводу, что Албанию, Болгарию, Румынию и некоторые республики бывшей Югославии целесообразно включать в первую подгруппу.

В отдельную подгруппу можно выделить Китай и Вьетнам, проводящие реформы схожим образом и имеющие в первые годы реформирования низкий уровень социально-экономического развития, который сейчас повышается.Из прежней многочисленной группы стран с административно-командной экономикой к концу 90-х годов остались только две страны: Куба и Северная Корея. Катастрофическое сокращение ВВП в странах-членах СНГ отбросило эту подгруппу стран настолько сильно назад, что даже оптимистический прогноз (высокие темпы роста в самом ближайшем будущем) предрекает им восстановление прежних позиций лишь примерно к 2010 году.

В подгруппе стран Центральной и Восточной Европы, включая Балтию, экономический рост начался уже в 90-х годах, и постепенно эти страны восстановят свои позиции в мировом хозяйстве, но уже, как члены ЕС, куда войдет, по всей видимости, большинство из них.

Наибольшие изменения, особенно в последние 25 лет, претерпела экономическая мощь главной страны с переходной экономикой – Китае. За это время его доля в мировом ВВП возросла примерно в 3 раза, превысив 10%. Китай превратился во вторую по экономической мощи державу мира, обогнав в самом конце 80-х годов СССР, а в середине 90-х годов и Японию. Не исключено, что к 2010 году Китай выйдет на первое место по объему ВВП.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Мировая экономика. Учебник под редакцией д.э.н., профессора А.С.Булатова.- М.,2002 г.

2. В.П. Воронин, Г.В. Кандакова, И.М. Подмолодина. Мировая экономика: - М.,2003г.

3. Международные экономические отношения. Учебник для вузов. Под ред. Проф. В.Е.Рыбалкина.- М.:ЮНИТИ-ДАНА,2003г.

4. Экономическая, социальная и политическая география мира. Регионы и страны / под ред. д.г. н. проф. С.Б. Лаврова, - М., Гардарики, 2002.

5. Радабова КМировая экономика. Учебник,- М., ИНФРА, 2002.

6. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность. Инкотермс 2000: Учебное пособие. – М., «Дашков и Ко», 2004.