1. Основные категории, структура, субъекты и тенденции развития мирового хозяйства

Вопросы контрольного задания

1. Определите системообразующие признаки мировой экономики (как системы), и основные движущие силы ее развития.

Мировая экономика – сложная, подвижная система, объединяющая свыше 200 стран и территорий. Мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся множественностью элементов: иерархичностью, многоуровневостью, структурностью, неравномерностью экономического развития.

Движущие силы развития мировой экономики: стремление к повышению экономической эффективности производства и стремление к максимизации прибыли от экономической деятельности.

В настоящее время главным системообразующим фактором мировой экономики стало непосредственно международное производство хозяйственных объединений, базирующееся на международном движении предпринимательского капитала в форме прямых и портфельных инвестиций, международное кооперирование производства.

2. Перечислите традиционные и альтернативные критерии классификации стран в мировой экономике.

Традиционные критерии классификации стран:

1. 1) по уровню задолжности,
2. 2) по регионам,
3. 3) по уровню дохода.

Альтернативные критерии классификации стран:

1. Не классифицированные страны,
2. Страны с низкими доходами,
3. Страны с высокими доходами,
4. Страны с умеренной задолженностью,
5. Страны с высокой задолженностью,
6. Страны с низкой задолженностью,
7. Страны с доходами выше средних.

3. Основные субъекты мирового хозяйства и направления их структурной трансформации к началу ХХI века.

Субъекты мирового хозяйства определяют состояние и развитие факторов производства, а так же способы их соединения. Субъекты мирового хозяйства являются хозяйствующие единицы, обладающие необходимым капиталом, способными организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве и обладающие определенными международными правами и обязанностями. Это:

* национальные государства
* ТНК
* региональные интеграционные хозяйственные объединения
* международные экономические организации.
1. Государство – основной субъект мирового хозяйство.

Экономику государства упрощенно можно рассматривать как совокупность всевозможных предприятий, находящихся в тесной производственной, кооперированной, коммерческой и другой взаимосвязи между собой и государством.

Развитие государства тесно связано с национальной экономикой. Роль государства в экономике проявляется прежде всего в создании гарантированных рынков для компаний внутри страны и за рубежом, его участие в накоплении капитала, регулировании внутренних и внешних экономических связей в общенациональных интересах, непосредственно в производстве ВВП. Это достигается в основном перераспределением национального дохода через государственные финансы (1) Образование, 2) Социальное обеспечение, 3) Активный участник хозяйственной деятельности, 4) Государственные капиталовложения, 5) Государственное кредитование, 6) Крупный работодатель.).

1. ТНК.

Особое и принципиально важное место в системе мирового хозяйства и международных экономических отношений занимают транснациональные корпорации (ТНК). Подчинив свою деятельность одному – эффективности в погоне за прибылью, они выступают олицетворением глобального рынка. Они представляют собой хозяйственные объединения, состоящие из головной (материнской) компании и зарубежных филиалов. Головная компания контролирует деятельность входящих в объединение предприятий путем владения долей (участием) в их капитале. ТНК – это монополии, ведущие производственную, сбытовую и исследовательскую деятельность в масштабе всего мирового рынка. ТНК контролируют от 1/3 мирового промышленного производства, 2/3 международной торговли, внутрифирменные поставки в рамках ТНК обеспечивают 2/5 мировых потоков товаров и услуг, 4/5 мирового банка патентов и лицензий.

По некоторым оценкам, ТНК контролируют до половины мирового промышленного производства и еще больше – в сфере внешней торговли.

1. Международные экономические организации.

Все международные экономические организации обычно подразделяются на две категории:

* + межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства;
	+ неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

В качестве носителей международной экономической деятельности наибольшее значение имеют Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР), последний вместе с созданными им дочерними организациями (Международная финансовая корпорация (МФК), Международная ассоциация развития (МАР) и др.) образуют группу Мирового банка (МБ), или всемирного банка.

МБ: Являясь признанным субъектом мирового хозяйства, выступает крупнейшим инвестиционным учреждением. Кредиты МБ покрывают в основном около 30% общей стоимости проектов. Дочерние учреждения МБ специализируются на выполнении специальных задач. МФК – оказывает содействие росту частного сектора развивающихся стран, а МАР – помощь беднейшим странам на льготных условиях.

1. Региональные Экономические интеграционные группировки.

Межгосударственные экономические образования, стаявшие своей целью постепенное объединение их хозяйств путем сближения и изменения хозяйственных механизмов, прежде всего во внешнеэкономической сфере. К примеру, НАФТА.

4. Определите структуру мирового хозяйства.

Структура мирового хозяйства:

* мировой рынок товаров и услуг
* мировой рынок капиталов
* мировой рынок рабочей силы
* международная валютная система
* международная кредитно-финансовая система.

|  |
| --- |
| Мировое хозяйство |
| Сфера материального производства | Сфера нематериального производства |
| ПромышленностьСельское хозяйствоТранспортСтроительствоТорговля | НаукаОбразованиеКультура и искусствоСфера услугЗдравоохранениеУправление |

5. Экономические факторы и этапы развития глобализации.

Экономические факторы:

* + 1. глобализация производства
		2. глобализация мировой торговли

Глобализация – процесс всемирной экономической, политической и культурной интеграции, основными характеристиками которого являются распространение капитализма по всему миру, мировое разделение труда, миграция в масштабах всей планеты денежных, человеческих и производственных ресурсов, а также стандартизация экономических и технологических процессов и сближение культур разных стран.

Этапы глобализации:

* 1. «Заморская торговля». Эпоха Великих географических открытий.
	2. «Фабричное производство».
	3. «Колониальный раздел»
	4. «Информационное измерение человечества». Период после крушения колониальной системы и холодной войны.

Для экономических аспектов глобализации характерны:

* + - свободная торговля
		- свободное движение капитала
		- снижение налогов на прибыль предприятий
		- простота перемещения отраслей промышленности между различными государствами в интересах уменьшения издержек на труд и природные ресурсы и т.д.

6. Перечислите глобальные тенденции, способствующие повышению роли малых предприятий в мировой экономике.

Роль малых предприятий в мировой экономике огромна как с точки зрения вклада в ВВП и в процесс создания новых рабочих мест, так и с точки зрения повышения конкурентоспособности национальной экономики и внедрения новых технологий. Хорошо развитый и устойчивый сектор малого и среднего бизнеса обеспечивает рост уровня жизни любой страны. Предприятия малого бизнеса предоставляют на рынок такие товары и услуги, которые в силу экономических причин не производятся крупными корпорациями. В последнее же время выявился небывалый рост малого предпринимательства, особенно в тех сферах, где пока не требуется значительных капиталов, больших объемов оборудования и кооперации множества работников. Малых предприятий много в наукоемких видах производства, а также в отраслях, связанных с производством потребительских товаров. Большое значение имеет способность предприятий малого бизнеса расширять сферу приложения труда, создавать новые возможности не только для трудоустройства, но прежде всего для предпринимательской деятельности населения, развертывания его творческих сил и использования свободных производственных мощностей.

7.Выделите основные сдвиги в структуре экономики развитых стран на рубеже ХХ-ХХI веков:

1. Рост сферы услуг («третичный» сектор).
2. Уменьшение доли материального производства (его «первичного» и «вторичного» секторов).
3. Расширение промышленного производства.
4. Сокращение доли сельского хозяйства в ВВП.
5. Образование новых отраслей производства и услуг.
6. Интеграция сельского хозяйства, промышленности и торговли в агропромышленный комплекс.
7. Интеллектуализация капитала.
8. Рост военно-промышленного комплекса.
9. Рост населения и безработицы.

2. Ресурсная база мирового хозяйства и мировой рынок труда

1. Перечислите основные виды ресурсов мирового хозяйства и выделите наиболее ценные из них.

Основные виды ресурсов мирового хозяйства:

* 1. Природно-ресурсная база мирового хозяйства
	2. Трудовые ресурсы мирового хозяйства
	3. Производственные ресурсы
	4. Финансовые ресурсы мирового хозяйства
	5. Научные ресурсы мирового хозяйства

Наиболее ценными являются:

* природные (минеральные, земельные, лесные, водные запасы, а также ресурсы Мирового океана),
* трудовые ресурсы (относят население в трудоспособном возрасте, работающих лиц пенсионного возраста, работающих подростков моложе трудоспособного возраста),
* финансовые ресурсы.

2. Сравните уровни эффективности и экологичности использования природных ресурсов промышленно развитых и развивающихся стран. Обоснуйте свою позицию с привлечением показателей материалоемкости и энергоемкости ВНП.

В развитых странах существуют высокие нормы и требования соблюдения экологических норм. Следовательно, на предприятиях необходимо устанавливать менее энергоемкое оборудование, необходимость боле высокой степени переработки отходов производства, установка современных систем фильтрации. В развитых странах производство более эффективно, чем в развивающихся. Более современное оборудование позволяет экономить сырье.

Материалоемкость и энергоемкость продукции характеризуют уровень затрат материалов или электроэнергии на выработку единицы продукции.

Факторами повышения эффективности производства являются:

1. Ускорение научно-технического прогресса.

2. Структурная перестройка народного хозяйства.

3. Совершенствование хозяйственного механизма.

4. Повышение социальной активности населения

За последние годы энергоемкость в развитых странах снизилась на 20%, материалоемкость на 15%, в 90-х годах (по сравнению с 80-ми) эти показатели были 30% и 40% соответственно.

3. В чем заключается экономическая проблема «ножниц цен» на сырье и промышленные изделия для развивающихся стран на мировых рынках?

«Ножницы цен», термин, характеризующий результаты сопоставительного анализа динамики цен на товары, продаваемые и покупаемые товаропроизводителями за определенный период, и показывающий разрыв («ножницы») между этими ценами. Чаще всего применяется при изучении движения цен в сфере обмена продукцией между промышленностью и сельским хозяйством.

«Ножницы цен» могут «расширяться» или «сужаться» в зависимости от конкретных тенденций в движении цен на продовольствие и сырье, реализуемое сельскохозяйственными производителями, с одной стороны, и на товары, ими приобретаемые у промышленников для производственного и непроизводственного потребления, – с другой. Проблема «ножницы цен» наиболее обостряется в периоды первоначального накопления капитала, индустриализации (в частности, сельского хозяйства), во время кризисов, войн и т.д. Чем выше доля сельского хозяйства в национальном доходе той или иной страны, тем важнее и актуальнее экономическое и социальное значение проблемы «Ножницы цен».

Пример: Страна импортирует сырье, так как своего не имеет, на своем рынке перерабатывает в продукцию, но на внутреннем рынке мы не можем продать, так как продукция получается очень дорогая. Соответственно или мы продаем по себестоимости и не получаем прибыли или отправляем на экспорт.

Т.е. возникают такие условия внешней торговли, которые неблагоприятно сказываются на социально-экономическом положении развивающихся стран, которые в основном являются лишь поставщиками сырья для экономики промышленно развитых стран. Таким образом, на внутреннем страны рынке наблюдается дефицит готовых товаров. Для насыщения рынка необходимыми товарами необходимо увеличивать импорт продукции, чем развитые страны и пользуются. Развивающиеся страны становятся новыми районами для сбыта продукции развитых стран. А имеющиеся предприятия становятся неконкурентоспособными.

4. Перечислите основные факторы повышения качественных характеристик рабочей силы в мировой экономике.

Производительный потенциал рабочей силы включает психологические и физические качества работника, его здоровье, уровень общего и специального образования, накопленный производственный опыт, общий культурный уровень развития, зависящий от всего комплекса жизненных условий. Эти характеристики во многом определяются социально-экономическим уровнем развития подсистем мирового хозяйства и отдельных стран.

Повышение качества рабочей силы: постоянный рост затрат на образование работника, повышение его профессионально-квалификационного уровня, укрепление здоровья и повышение работоспособности, увеличение интенсивности труда.

5. Кратко охарактеризуйте структуру и динамику интеллектуальной эмиграции в мировой экономике к началу ХХI века.

По мере интернационализации общественного развития все более значительное место в нем занимает миграция населения и трудовых ресурсов, а в ее рамках – миграция высококвалифицированных специалистов (научных кадров). В 90-х годах каждый шестой мигрант был исследователем, инженером или врачом, каждый третий – служащим. Международная миграция специалистов за послевоенный период составила во всем мире величину порядка 2 млн человек. Возросшее значение науки в социально-экономическом развитии превратило интеллектуальный труд в важнейший ресурс и фактор устойчивого развития и безопасности. По существу, сформировался глобальный феномен интеллектуальной миграции. Он воздействует на весь комплекс проблем безопасности. В главе речь идет о межгосударственной интеллектуальной миграции и безопасности, а не о миграции и интеллектуальной безопасности. При этом под интеллектуальной миграцией понимается миграция научных и преподавательских кадров высокой и высшей квалификации, реально или потенциально занятых научными исследованиями и разработками, а также обслуживанием этой отрасли.

Так, «утечка мозгов» является серьезной проблемой для большинства развивающихся стран, особенно в Африке (Малави, Судан, Заир, Замбия). Однако «утечка мозгов» в большинстве случаев прекращается, когда экономическое положение страны улучшается. Так, индийские ученые, вернувшиеся на родину после того, как они несколько лет работали в высокотехнологичных американских корпорациях в районе Силиконовой долины, стали основоположниками развития индийской промышленности по созданию новых компьютерных программ.

6. Перечислите позитивные социально-экономические последствия иммиграции для стран пребывания.

1. Экономический рост страны
2. Увеличение рабочей силы
3. Относительно более дешевый рабочий труд
4. Заработная плата тратится внутри страны
5. Увеличение ВВП
6. Взимается больше налогов
7. Инвестирование средств другой страны за счет иммигрантов в экономику данной страны

мировой глобализация экономика хозяйство

3. Теории мировой экономики и международное разделение труда

1. В чём заключаются принципиальные различия взглядов меркантилистов; А. Смита; Д. Рикардо; Э. Хекшера – Б. Олина на источник богатств и экономических преимуществ?

Меркантилисты: отстаивали точку зрения, согласно которой страна должна продавать на внешнем рынке как можно больше любых товаров, а покупать как можно меньше. Такая политика, по их мнению, приведет к тому, что в стране будет накапливаться золото, которое в то время отождествлялось с богатством. Меркантилисты не замечали, что если такую же политику будут проводить все страны, то на внешнем рынке не окажется покупателей.

А. Смит. Теория абсолютных преимуществ: страны экспортируют те товары, производство которых требует меньших издержек (абсолютное преимущество), а импортируют товары, производимые с наименьшими издержками другими странами. Основные положения: внешняя торговля благоприятна для страны, которая находит в ней абсолютные преимущества. Богатство: отожествляется с товаром – его стоимостью и меновой стоимостью.

Д. Риккардо. Теория сравнительных преимуществ: страна должна специализироваться на производстве, в котором она имеет наибольшее превосходство или наименьшую слабость и для которого относительная выгода является наибольшей. Основные положения: внешняя торговля благоприятна для каждой страны, как каждая находит в ней относительные (сравнительные) преимущества, которые можно реализовать только через внешнюю торговлю.

Теория Хекшера – Олина заключается в том, что каждая из стран должна специализироваться в производстве тех товаров, создание которых требует относительно больше факторов производства, которыми она располагает. Если при неизменных ценах и при наличии только двух факторов производства происходит рост одного из факторов производства, то это неизбежно ведет к увеличению производства того товара, который является более емким по отношении к избыточному фактору и, соответственно, сокращается производство в отрасли, менее емкой к данному фактору.

2. Определите основные современные теории мировой экономики.

В XX веке стали активно развиваться теории мировой экономики:

* Модель Хекшера – Олина.
* Концепция Самуэльсона и Столпера
* Теорема Рыбчинского
* Парадокс Леонтьева.
* Теория жизненного цикла продукта Вернона и Киндельберга
* Теория эффекта масштаба Кругмана и Ланкастера
* Теория конкурентных преимуществ Майкла Портера

3. Сформулируйте сущность парадокса Леонтьева; различия «детерминант» конкурентных преимуществ М. Портера; и кратко основные причины их появления.

Парадокс Леонтьева:

Известный американский экономист (русского происхождения) Василий Леонтьев, исследуя в 1956 г. структуру экспорта и импорта США, обнаружил, что вопреки теории Хекшера – Олина в экспорте преобладали относительно более трудоемкие товары, а в импорте – капиталоемкие. Этот результат стал известен как парадокс Леонтьева.

Дальнейшие исследования показали, что противоречие, обнаруженное В. Леонтьевым, может быть устранено, если при анализе структуры торговли учитывать более двух факторов производства.

Какое объяснение дал своему парадоксу В. Леонтьев? Он выдвинул гипотезу, что в любой комбинации с данным количеством капитала один человеко-год американского труда эквивалентен трем человеко-годам иностранного труда. А это означает, что США и в самом деле трудоизбыточная страна, так что никакого парадокса нет.

В. Леонтьев также предположил, что большая производительность американского труда связана с более высокой квалификацией американских рабочих. Он провел статистическую проверку, которая показала, что США экспортируют товары, требующие труда более квалифицированного, чем затрачиваемый на производство «конкурирующего импорта». Для этого В. Леонтьев разбил все виды труда на пять уровней квалификации и вычислил, сколько человеко-лет труда каждой квалификационной группы нужно для производства на 1 миллион долларов американского экспорта и «конкурирующего импорта». Оказалось, что экспортные товары потребовали значительно более квалифицированного труда, чем импортные.

Теория конкурентных преимуществ страны Майкла Портера:

Дальнейшее развитие на качественно новой основе теория сравнительных преимуществ получила в трудах известного американского экономиста Майкла Портера.

На основании анализа обширного статистического материала, охватившего около 100 отраслей восьми промышленно развитых стран. М. Портер создал оригинальную теорию конкурентного преимущества страны. Центральное место в его концепции занимает идея так называемого национального ромба, раскрывающего четыре главных свойства («детерминанта») экономики, формирующих конкурентную макросреду, в которой действуют фирмы этой страны.

* 1. Параметры внутреннего спроса
	2. Обеспечен. Производства ресурс.
	3. Наличие конкуренции
	4. Ориентирование национальной экономики на развитие рыночных институтов

«Национальный ромб» выявляет систему детерминантов, которые, находясь во взаимодействии, создают благоприятную или неблагоприятную среду для реализации потенциальных конкурентных преимуществ страны.

4. Определите экономическую сущность МРТ, его основные предпосылки, виды и факторы развития.

Сущность МРТ проявляется в диалектическом единстве процессов международной специализации и кооперирования стран в процессе удовлетворения их национальных экономических интересов. Таким образом, МРТ на современном этапе выступает в двух формах: международная специализация и международная кооперация производства.

Виды МРТ:

* общее МРТ – между крупными сферами общественного производства (производственной и непроизводственной сферами, промышленностью, сельским хозяйством, строительством, торговлей и т.п.);
* частное МРТ – внутри крупных сфер по отраслям, подотраслям и их предприятиям (например, между отраслями промышленности, внутри автомобилестроительной отрасли между производителями большегрузных и легковых автомобилей и др.);
* единичное МРТ – внутри предприятий (специализация на изготовлении отдельных деталей, узлов, компонентов).

Основные факторы становления и развития МРТ:

I. Национальные факторы МРТ.

* Природно-географические различия:
* природно-климатические условия;
* природные ресурсы;
* величина территории;
* численность населения;
* экономико-географическое положение.
* Социально-экономические условия:
* достигнутый уровень экономического и научно-технического развития;
* исторические традиции развития отдельных видов производств;
* механизм организации национального производства;
* положение страны в мировой экономике;
* тип хозяйствования (рыночное или плановое);
* механизм организации внешнеэкономических связей.

II. Международные факторы МРТ.

* уровень НТП в мире: чем он выше, тем более наукоемкими становятся отрасли (продукты) специализации стран;
* спрос на мировом рынке;
* система международных расчетов;
* экологические проблемы, которые по-новому ставят вопрос о стоимости природных ресурсов и качестве товаров.

5. Перечислите основные формы международной специализации, кооперирования и современные уровни их развития.

Международная специализация осуществляется не в разрезе национальных экономик, а внутри транснациональных экономик, не признающих национальных границ и рассматривающих мир как единое технологическое, экономическое, правовое и социально-культурное пространство. Это форма внутрифирменного (в основном подетального, технологического) разделения труда. В этом плане, международно специализируемые товары – это товары, которые производятся не одной или несколькими странами, а одной или несколькими транснациональными корпорациями. Эти транснациональные корпорации обычно занимают рыночную нишу и становятся ведущими поставщиками узкоспециализированной продукции, удовлетворяющей общий мировой спрос.

Выделяют три вида предметной специализации:

* По производству готовой продукции (страны сосредотачиваются на производстве определенной номенклатуры продукции)
* По производству деталей и узлов (в условиях кооперирования возникает детальная специализация)
* Технологическая специализация (сосредоточение усилий стран на выполнении отдельных операций при изготовлении какого-то продукта)

Международное производственное кооперирование. Является результатом развития подетальной и технологической специализации в мировом хозяйстве. Развитие международного производственного кооперирования связано с развитием специализации внутри и между транснациональными корпорациями, которые формируют единое международное пространство. Объединение структурных элементов мирового хозяйства в единое целое происходит, в том числе посредством ломки национальных перегородок и обособленности; осуществления совместных программ; создания совместных предприятий.