## Виды внешнеторговых операций и их характеристика

Внешнеторговые операции представляют собой комплекс основных и вспомогательных (обеспечивающих) видов коммерческой деятельности, то есть набор технических приемов, последовательное применение которых обеспечивает реализацию договора купли-продажи.

Внешнеторговые операции охватывают разнообразную сферу взаимоотношений экономического, финансового и правового характера между партнерами, которые осуществляются на основе заключаемых внешнеторговых сделок.

В международной практике различают следующие критерии классификации внешнеторговых операций: по направлениям торговли; по видам товаров и услуг; по степени готовности товара; по методам торговли товарами и услугами; по формам организации торговли. В международной практике различают следующие виды внешнеэкономических (forieng economic operation), или внешнеторговых операций по направлениям торговли: экспортные и импортные.

Классификация по степени готовности товара.

Различают сделки: с готовой продукцией, с продукцией в разобранном виде, и комплектном оборудовании.

Различают следующие методы внешней торговли: прямой (direct selling) и косвенный (indirect selling).

В зависимости от содержания прав и обязанностей сторон различают следующие виды посредников: простые посредники (сводники), поверенные, комиссионеры, консигнаторы, торговые агенты, дилеры, дистрибьюторы (сбытовые посредники).

Внешнеторговые операции бывают следующих видов:

Импорт – ввоз товара, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них, на таможенную территорию Российской Федерации из-за границы без обязательства об обратном вывозе. Факт импорта фиксируется в момент пересечения товаром таможенной границы Российской Федерации, получения услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Реимпорт товаров - это таможенный режим, при котором российские товары, вывезенные с территории РФ в соответствии с режимом экспорта, вывозятся обратно в установленные законом сроки без взимания таможенных пошлин, налогов, а также без применения к товарам мер экономической политики. Таможенный режим реимпорта товаров регулируется гл. 5 ТК РФ и Положением о таможенном режиме реимпорта товаров, утвержденным приказом ГТК России от 9 декабря 1993 г.

Товары могут помещаться под таможенный режим реимпорта любым лицом вне зависимости от того, кто его вывозил.

Для помещения товаров под таможенный режим реимпорта они должны одновременно отвечать ряду условий:

- быть вывезенными с территории Российской Федерации в соответствии с таможенным режимом экспорта; - быть до момента вывоза российскими товарами;

- быть ввезены на таможенную территорию РФ в течение 10 лет с момента вывоза;

- находиться в том же состоянии, в котором были на момент вывоза, за исключением естественного износа или убыли при нормальных условиях транспортировки или хранения.

Использование товаров в производственных или коммерческих целях за пределами страны не является препятствием для их помещения под таможенный режим реимпорта при условии выполнения вышеназванных условий.

Указанные товары могут также подвергаться операциям по обеспечению их сохранности, мелкому ремонту, приведению в порядок при условии, что стоимость их, определяемая на момент вывоза, не увеличилась в результате таких операций.

При реимпорте товаров в течение трех лет с момента вывоза таможенный орган возвращает уплаченные суммы вывозных таможенных пошлин и налога на экспорт, если:

- товары вывозились и ввозятся одним и тем же лицом, оплатившим вывозную таможенную пошлину или налог на экспорт;

- в таможенный орган, производящий таможенное оформление, представляется ГТД, на основании которой начислялись и взимались таможенные пошлины, и письменное подтверждение таможенного органа, которому они уплачивались, о фактическом поступлении платежей на счет таможни.

Помещение товаров под рассматриваемый режим практикуется при обратном ввозе товаров, находившихся на консервации за рубежом.

Экспорт – вывоз товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности с таможенной территории Российской Федерации за границу без обязательства по обратному их ввозу.

Экспортная операция представляет собой деятельность, направленную на продажу и вывоз за границу товаров для передачи их в собственность иностранному контрагенту. Для продавца не имеет значения, что будет делать с этим товаром покупатель – пустит в переработку, реализует на внутреннем рынке или перепродаст в третьей стране. Для продавца и его страны в любом случае это будет экспортная операция. Ее основными признаками являются заключение контракта с иностранным контрагентом и пересечение товаром границы страны - экспортера. Необходимым условием экспортной операции является наличие товара, пользующегося спросом на внешнем рынке.

Факт экспорта фиксируется в момент пересечения товаром таможенной границы РФ, предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности. [6,117]

К экспорту товаров приравниваются отдельные коммерческие операции без вывоза товаров с таможенной территории РФ за границу, в частности, при закупке иностранным лицом товара у российского лица и передаче его другому российскому лицу для переработки и последующего вывоза переработанного товара за границу”.

Виды экспортных операций.

Реэкспортная операция – коммерческая деятельность направленная на продажу и вывоз из страны ранее ввезенных товаров. Главным условием является – отсутствие переработки этого товара. Согласно нормативным актам РФ с реэкспортными товарами допускаются следующие действия:

* маркировка
* упаковка
* расфасовка.

Обязательным условием этих действий является – их стоимость не должна превышать половины экспортной цены контракта.

*Выгоды реэкспорта:*

* при отсутствии устойчивых торговых связей между странами контрагентами;
* при наличии благоприятных коммерческих условий стране реэкспортера;
* при перепродаже товара;
* в случае закупки за рубежом комплектующих узлов и деталей которые затем реэкспортируются в составе комплексного оборудования;

Реэкспортные операции осуществляются 2-мя способами:

1) Когда товар ввозится в страну реэкспортером и затем из нее продается контрагенту (импортеру).

1. Товар идет на прямую, а расчеты и документация через 3-ю страну.

Для осуществления экспортной операции продавец должен провести комплексное исследование рынка, и прежде всего:

* Изучить конъюнктуру рынка данного товара, т.е. выявить существующий и ожидаемый спрос на него, на базе имеющихся источников информации определить уровень цен, по которым товар может быть предложен на рынке, тенденции их изменения;
* Изучить торгово-политические, транспортные и правовые условия работы на рынке, в частности содержание межправительственных соглашений, регулирующих ввоз товара, систему государственного регулирования внешней торговли в стране – импортере, включая уровень таможенного обложения предлагаемого экспортером товара, нетарифные барьеры – запреты и ограничения порядок использования квот и получение лицензий, требование к сертификации товара, тарифы железных дорог и фрахтовые ставки, законодательство по страхованию, а также законодательство, регулирующее деятельность иностранных фирм в стране – покупателе, и т.д.;
* Изучить фирменную структуру рынка, определить фирмы, которые играют ведущую роль на рынке данного товара и могут быть как потенциальными партнерами, так и конкурентами, исследовать формы и методы их работы на рынке.

После проведения указанных мероприятий экспортер должен направить перспективным покупателям предложения (оферты), принять участие в торгах либо принять и подтвердить заказ. [6,97]

Оферты могут быть твердыми, свободными и защитными. Твердая оферта направляется только одному возможному покупателю с указанием срока ее действия.

Свободная оферта может быть направлена нескольким покупателям без указания срока действия. Согласие покупателя подтверждается в этом случае твердой контрофертой.

Защитная оферта используется на для осуществления сделок, а для негласного раздела рынка между членами монополистических объединений. Она содержит условия, явно неприемлемые для покупателя.

Если в процессе проработки оферты стороны путем переписки смогли прийти к взаимоприемлемым условиям, то контракт может быть подготовлен одной из сторон, подписан ее и в двух экземплярах выслан для подписания другой стороне. Вторая сторона после подписания один экземпляр оставляет у себя, а второй возвращает оференту, после чего контракт вступает в силу. [8,57]

При более сложных экспортных операциях, связанных обычно с поставкой машин и оборудования, контроль за исполнением экспортной операции может включать такие дополнительные этапы, как предварительное согласование технических и других условий поставки товара, поэтапный контроль за изготовлением экспортной продукции, извещение покупателя о готовности товара к приемке, командирование специалистов для монтажа оборудования и проведения пусконаладочных работ и т.д.

## Вексель: виды, характеристика. Обязательные реквизиты

Вексель - ценная бумага, удостоверяющая безусловное обязательство векселедателя уплатить по наступлении срока определенную сумму векселедержателю (владельцу векселя).[6,87]

Вексель является не только удобной формой расчета, но и видом коммерческого кредита, так как оплата по векселю происходит не сразу, а через определенное время, в течение которого сумма по векселю находится в распоряжении векселедателя.

Вексель является денежным долговым односторонним обязательством, в котором только векселедатель обязуется уплатить указанную в нем сумму.

Ценные бумаги являются средством финансирования, кредитования, перераспределения финансовых ресурсов, вложения денежных накоплений.

Существуют следующие виды векселей:

Вексель акцептованный - вексель, имеющий согласие (акцепт) плательщика (трассата) на его оплату. Акцепт оформляется надписью на векселе («акцептован», «принят», «обязуюсь заплатить» и т.д.) и подписью трассата. Подпись плательщика на лицевой стороне векселя также имеет силу акцепта.

Вексель бронзовый - вексель, не имеющий реального обеспечения, выписанный на вымышленное лицо.

Вексель домицилированный - вексель, имеющий оговорку о том, что он подлежит оплате третьим лицом (домицилиатом). Такая оговорка проставляется на векселе векселедателем. Этот вексель предъявляется к оплате домицилиату, который не является ответственным по векселю лицом, а лишь своевременно оплачивает вексель за счет плательщика, предоставившего в его распоряжение необходимые средства.

Вексель дружеский - вексель, выдаваемый одним лицом другому без намерения векселедателя произвести по нему платеж, а лишь с целью изыскания денежных средств путем взаимного учета этих векселей в банке.

Вексель обеспечительский - в условиях, когда задолженность существует уже длительное время, а заемщик необязателен или ненадежен, от него может быть потребован обеспечительский вексель. В этом случае вексель используется как обеспечение ссуды. Вексель хранится на депонированном счете заемщика и не предназначается для дальнейшего оборота. Если платеж совершается в срок, то вексель погашается. Если же выплата ссуды задерживается, то должнику предъявляется претензия.

Вексель переводный - письменный приказ векселедателя (трассанта), адресованный плательщику (трассату), об уплате указанной в векселе суммы денег держателю векселя (ремитенту). Трассат становится должником по векселю только после того, как акцептирует вексель, т.е. согласится на его оплату, поставив на нем свою подпись (вексель акцептованный) (синоним - *тратта).*

Вексель простой - ничем не обусловленное обязательство векселедателя уплатить по наступлении срока определенную сумму денег держателю векселя.

По характеру объекта, осуществляющего выпуск ценных бумаг, они бывают:

• государственные;

• негосударственные;

• ценные бумаги иностранных эмитентов.

В зависимости от характера операций и сделок, скрывающихся за выпуском ценных бумаг, а также целей их выпуска они подразделяются на:

• *фондовые,* или денежные. К ним относят акции и облигации и производные от них ценные бумаги, имеющие хождение на фондовых биржах;

• к*оммерческие* (капитальные), обслуживающие процесс товарооборота и определенные имущественные сделки (векселя, чеки, закладные и др.). [8,97]

Капитальные ценные бумаги выпускаются с целью образования или увеличения капитала предприятия, необходимого для развития производства.

На каждый вексель должна быть заведена инвентарная карточка. В ней содержится информация о бумаге (серия, номер, номинал и др.).

Это требование несет Инструкции № 44 от 25/07/96. Хотя она предполагает возможность ведения депозитарного учета в виде электронных баз данных. Инвентарная карточка заводится на каждый вексель, у карточки должен быть инвентарный номер и дата открытия и дата закрытия. Это её обязательные реквизиты.

Вексель должен иметь следующие реквизиты:

* наименование "вексель", включенное в сам текст документа я выраженное на том языке, на котором этот документ составлен;
* указание срока платежа;
* указание места, в котором должен быть совершен платеж;
* наименование того, кому или приказу кого платеж должен быть совершен;
* указание даты и места составления векселя;
* подпись того, кто выдает вексель (векселедателя).

Кроме того, простой вексель должен содержать простое, ничем не обусловленное обещание уплатить определенную сумму, а переводный вексель - простое и ничем не обусловленное предложение уплатить определенную сумму и наименование того, кто должен платить (плательщика).

внешнеторговый купля продажа вексель

**3. Задача 1**

Раздел «Сдача и приемка товаров по количеству и качеству» в договоре международной купли-продажи товаров. Составьте к договору международной купли-продажи раздел «Сдача и приемка товаров по количеству и качеству».

В разделе Порядок приемки по количеству и качеству Необходимо четко устанавливать порядок приемки по количеству и качеству, срок приемки, срок предъявления рекламаций, вопросы взаимодействия сторон при решении спорных моментов, порядок независимой экспертной оценки качества товара, кто может выступать в качестве эксперта, кто признается незаинтересованной стороной и т. п.

Обычно товар, поставляемый по договору международной купли-продажи, принимается по качеству и количеству в том месте и тогда, где и когда происходит переход права собственности и риска его случайной гибели или повреждения от продавца к покупателю.

Порядок проверки качества принятых товаров может определяться в договоре путем включения соответствующих условий о проверке либо путем указания в договоре нормативных документов по определению качества товаров (отечественных и зарубежных), устанавливающих порядок проверки. При этом стороны должны четко представлять требования к качеству, которым должны соответствовать товары. Обычно качество подтверждается следующими документами: сертификатом качества, ветеринарным и санитарным сертификатами.

Желательно, чтобы указанные документы были выданы международными организациями, которые профессионально занимаются данным видом деятельности.

**4. Задача 2**

Предприятие в Казани закупило партию компьютеров в Корее с базисом поставки СFR Москва железнодорожным транспортом. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с данным базисом?

В чем ошибка предприятия с точки зрения:

-с точки зрения неадекватности применения базиса;

- изменений затрат на транспортировку.

## Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ: Часть первая. Введена в действие Федеральным законом от 30.11.94 № 52-ФЗ.
2. Федеральный закон «О Рынке ценных бумаг» от 22.04.96 № 39-ФЗ.
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 21.11.96 № 129-ФЗ.
4. Федеральный закон «О переводном и простом векселе» от 11.03.97 № 48-ФЗ.
5. Положение по бухгалтерскому учету «Учет займов и кредитов и затрат по их обслуживанию» ПБУ 15/01, утвержденное приказом Минфина РФ от 02.08.01 № 60н.
6. Положение по бухгалтерскому учету «Учет финансовых вложений» ПБУ 19/02, утвержденное приказом Минфина РФ от 10.12.02 № 126н.
7. Ковалева О.В., Константинов Ю.П. Аудит: Учебное пособие / Под ред. О.В. Ковалевой. – М.: Приориздат, 2003. – 320 с.
8. Мирошниченко Т.В. Организация бухгалтерского учета финансовых вложений // Аудиторские ведомости. – 2003. - № 7.