## КУРСОВАЯ РАБОТА

**На тему: Анализ инновационного проекта на ООО «Строим Вместе»**

2008

**Содержание**

Введение

1. Организационно – экономическая характеристика предприятия

2. Описание проекта

3. План сбыта

4. Организационный план (количество персонала и фонд заработной платы) на ООО «Стоим Вместе»

5. Производство (оборудование)

6. Инвестиции (сумма и способы привлечения)

7. Эффективность

Заключение

Список использованной литературы

Приложение

**Введение**

В данной курсовой работе объектом исследования является предприятие ООО «Строим Вместе», а целью исследования – внедрение инновационного проекта, предмет исследования – анализ инновационного проекта на предприятии. Главной задачей работы является – проработка теории по оценке инновационного проекта на основе полученных данных, а также проведение анализа инновационного проекта на ООО «Строим Вместе».

В результате анализа необходимо предложить инновационный проект, оценить и обосновать экономический эффект предложенных мероприятий.

В результате исследования теоретического материала можно выяснить, что на любую организацию будут воздействовать следующие риски: финансовый, деловой и др. Достоверную оценку величины риска можно получить, если есть возможность учесть максимально возможное количество причин (факторов) и источников риска проекта.

Выбор проекта является важнейшей составляющей в деятельности фирмы. Фирма может оказаться в кризисе, если не сумеет предвидеть изменяющиеся обстоятельства и отреагировать на них вовремя. В условиях рыночной экономики руководителю недостаточно иметь хороший продукт, он должен внимательно следить за появлением новых технологий и планировать их внедрение в своей фирме, чтобы не отстать от конкурентов.

**1. Организационно – экономическая характеристика предприятия**

Фирма «Строим Вместе**»** - это частная производственная структура.

ООО «СТРОИМ ВМЕСТЕ», почтовый адрес: г. Омск, Омская обл., ул. Литейная д. 11, индекс 241005, вид деятельности: производство и сбыт брусьев из дерева разного профиля. Организовано 10 ноября 1999 г. в г. Омск, начала заниматься выпуском продукции с 10 декабря 1999 г.

По организационно – правовой деятельности фирма "Строим Вместе" зарегистрирована в отделе по экономике г. Омск на Степашина А.П., т.е. фирма не является юридическим лицом.

По законодательству Степашина А.П. является плательщиком следующих налоговых выплат:

- подоходного налога по ставке 13% от совокупного дохода;

- НДС (но получено освобождение от уплаты налога НДС, т.е. не является плательщиком НДС, поэтому все расчеты идут без учета налога на добавленную стоимость).

Штат ООО «Строим Вместе» состоит из 16 человек:

-директор фирмы – Степашин Алексей Петрович, он же является ее основателем, он осуществляет координацию всех служб и отделов предприятия, разрабатывает стратегические направления развития предприятия и осуществляет их экономическую целесообразность;

-главный бухгалтер – обеспечивает контроль и отражение на счетах бухгалтерского учета всех осуществляемых предприятием хозяйственных операций, предоставляет оперативную информацию, составляет в установленные сроки бухгалтерскую отчетность, осуществляет экономический анализ финансово – хозяйственной деятельности предприятия, в целях выявления и мобилизации внутренних резервов;

-начальник отдела производства – обеспечивает контроль за качеством выпускаемой продукции, выполнением плана, соблюдением трудовой дисциплины подчиненных ему рабочих;

-разнорабочие – занимается подготовкой и производством продукции, выполняет вспомогательные работы;

-водитель – осуществляет грузоперевозки, следит за состоянием автомобиля.

Готовая продукция фирмы – это деревоматериалы высокого качества - данный продукт соответствует нормам и требованиям сертификата соответствия выдаваемый фирмой.

Деревообрабатывающая фирма имеет собственные производственные помещения и оборудование на пивоваренном заводе.

Начав свою производственную деятельность фирма обеспечила себя необходимыми средствами, которые непосредственно участвуют в производственном процессе и выступают средством создания продукции для обеспечивая бесперебойности производства.

Состав ОПФ (основных производственных фондов) фирмы входит:

- транспортные средства – КАМАЗ и Перевозчик (кран), используется для доставки, а также погрузки и разгрузки продукции;

- деревообрабатывающие станки;

- склады;

- компьютер.

Кроме ОПФ фирма имеет малоценные предметы, к ним относятся:

- канцелярские товары;

- спецодежда;

- хозяйственный инвентарь.

Деревообрабатывающая фирма ООО «Строим Вместе» выпускает следующие виды товара:

- Брусья длиной 6 метров, шириной и высотой соответственно:

50х50 мм

100х50 мм

100х100 мм

100х200 мм

150х50 мм

150х100 мм

150х150 мм и т.д.

- Доски длиной 6 метров, шириной и высотой соответственно:

50х25 мм

100х25 мм

150х25 мм

200х25 мм и т.д.

Стоимость 1 м3 1-го сорта составляет 4,5 тыс. руб.

Стоимость 1 м3 2-го сорта составляет 3 тыс. руб.

**2. Описание проекта**

В настоящее время на ООО «Строим Вместе» существует инновационный проект внедрения нового оборудования. В качестве нового оборудования была выбрана сушильная камера, предназначенная для сушки досок разного размера, что позволит увеличить качество получаемого сырья. Комплект сушильной камеры включает в себя следующее оборудование:

- камера для сушки парод древесины поддающиеся деформации.

- камера для сушки парод древесины не поддающихся деформации.

- камера предназначенная для сушки ценных и дорогих парод древесины.

Камера предназначенная для сушки парод древесины поддающихся деформации имеет ручную регулировку подачи температуры, что позволяет постепенно подсушивать доски и в случае обнаружения деформации приостановить процесс сушки. Камера предназначена для смешанной сушки парод древесины. Наибольшей деформации поддаются хвойные породы древесины: ель, сосна и т.д.

Камеры предназначенные для сушки древесины не подающихся деформации, а также ценных парод имеют программное управление.

Для осуществления проекта в 2006 г. был взят кредит на сумму 450000 рублей. В первом квартале 2007 г. от взятия этого кредита осталась кредиторская задолженность 182196 рублей. Теперь с учетом анализа финансового состояния ООО «Строим Вместе»:

1) деловой риск

2) финансовый риск.

В связи с тем, что у ООО «Строим Вместе» существуют также задолженности перед поставщиками торгового оборудования и сырья. Необходимо погасить задолженности, чтобы снизить риск. Отсюда следует, что необходимо, где-то взять средства на погашение задолженностей.

Поэтому необходимо внедрить еще один инновационный проект, который должен иметь очень короткий срок окупаемости. В качестве такого проекта можно взять внедрение нового деревообрабатывающего станка.

Для увеличения прибыли и объема продаж, необходимо новый инновационный проект (который потребует новые денежные поступления) – модернизация старого оборудования. Целью данного проекта будет не только получение прибыли, но и увеличение объема выпускаемой продукции, а также удовлетворение нужд населения и погашения кредиторской задолженности. В данном проекте в качестве нововведений необходимо использование инновационных многопильных деревообрабатывающих станков, которое превосходит существующее в г. Омске, а также собственные. Это новое оборудование канадской фирмы «HOREST» имеет следующие преимущества:

- энергосбережение;

- увеличивает объем выпускаемой продукции;

- легко в обслуживании и эксплуатации за счет программного управления;

- более качественное и усовершенствованное.

Характеристики (преимущества) многопильного станка «SOD-501» фирмы HOREST:

- дистанционный пульт управления;

- усовершенствованные полозья для передвижения станка – наличие фиксаторов предохраняющие от слетания станка с полозьев;

- установка пил разного профиля;

- программное управление станком;

**3. План сбыта**

К факторам влияющим на сбыт продукции относиться:

1. Отраслевые. Наиболее значимыми возможными изменениями в отрасли являются следующие:

- изменение государственной политики по отношению к деревообрабатывающей промышленности;

- общее замедление темпов роста деревообрабатывающей промышленности;

- нехватка сырья;

- изменение цен на сырье;

- нарушение сроков поставок сырья;

- появление новых предприятий - конкурентов;

- изменение спроса.

Данные изменения приведут к переменам в соотношении цена-качество, а также в ассортименте выпускаемой продукции.

Можно уверенно прогнозировать две основные тенденции развития ситуации в отрасли деревообрабатывающей промышленности России в среднесрочной перспективе.

В виду того, что динамика рынка тесно связана с динамикой жизненного уровня населения, можно прогнозировать, что в ближайшие несколько лет пивной рынок России либо стабилизируется на сегодняшнем уровне, либо будет расти темпами не выше 5% в год.

Негативное воздействие на рынок деревообрабатывающей промышленности продолжают оказывать такие факторы как рост цены на лес и тарифов на грузоперевозки, а также высокий уровень конкуренции в отрасли.

Риски, связанные с возможным изменением цен на основное сырье, используемое ООО «Строим Вместе» в своей деятельности, находятся на приемлемом уровне: цены на лес, перевозку и разгрузку достаточно стабильны.

Цены на готовую продукцию – имеют тенденцию сохранения на относительно стабильном уровне, сопоставимом с инфляцией. В условиях опережающих инфляцию роста цен на энергоносители, увеличения транспортных тарифов, а также цены на лес продолжает политику сокращения непроизводительных расходов.

Конкуренты ООО «Строим вместе»: предприятия занимающиеся деревообработкой как частные так и государственные.

2. Политические факторы, связанные с изменением политической ситуации в России:

- изменение государственного устройства,

- военные действия на территории страны,

- введение чрезвычайного положения,

- закрытие границ,

- запрет на вывоз или ввоз товаров,

- выборы президента РФ,

- кадровые перестановки в правительстве РФ,

- выборы Государственной Думы РФ,

- монополизация власти города в руках бизнесменов и предпринимателей и т.д.

3. Экономические факторы, связанные с изменением экономической ситуации в России:

- ослабление государственной поддержки бизнеса,

- изменения конъюнктуры рынка,

- доступность источников кредитования и финансирования,

- снижения степени безопасности инвестиционной деятельности,

- замедление темпов роста экономики,

- снижение уровня доходов населения,

- ухудшение транспортного сообщения и

- негативное влияние инфляции – 9%,

- повышение затрат на энергоносители,

- повышение затрат на транспортировку и др.

4. Природные факторы:

- стихийные бедствия,

- нарушение экологии,

- неурожай злаковых культур, используемых для производства продукции.

5. Социальные факторы, оказывающие влияние на организацию:

1) Смертность превышает рождаемость, вследствие чего количество активного населения сокращается.

2) Социально-экономический уровень населения повышается. Понижается доля малообеспеченного класса населения, более активный рост среднего класса населения.

3) Рост доверия к брэнду. Выбор потребителя все чаще падает на «раскрученный», хорошо узнаваемый товар. Покупки он совершает в брэндованных местах продажи.

Вероятность наступления вышеуказанных событий достаточно мала, поэтому можно утверждать о низком уровне влиянии факторов.

В виду того, что динамика рынка тесно связана с динамикой жизненного уровня населения, снижение такового (не зависящее от ООО «Строим Вместе») является основным негативным фактором, который может негативно повлиять на объем продаж ООО "Строим Вместе".

В случае отрицательного влияния ситуации на деятельность ООО “Вместе” произойдет снижение производства продукции с соответствующим уменьшением выручки.

**4. Организационный план (количество персонала и фонд заработной платы) на ООО «Строим Вместе»**

На данный момент численность ООО «Стоим Вместе» составляет 16 человек.

Таблица 1 - Сведения о численности

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатель | Ед. измер. | 2006г | 2007г |
| Численность персонала | чел. |  |  |
| Всего персонала | чел. | 14 | 16 |
| Директор | чел. | 1 | 1 |
| Начальник отдела производства | чел. | 1 | 1 |
| Начальник отдела кадров | чел. | 1 | 1 |
| Бухгалтерия | чел. | 2 | 2 |
| Юрист | чел. | 1 | 1 |
| Рабочие | чел. | 4 | 6 |
| Водитель | чел. | 4 | 4 |

Таблица 2 - Фонд заработной платы

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Средняя зар. плата | руб. |  |  |
| Директор | руб. | 15000 | 25000 |
| Начальник отдела производства | руб. | 11000 | 15000 |
| Начальник отдела кадров | руб. | 8000 | 10500 |
| Бухгалтерия | руб. | 8000 | 9000 |
| Юрист | руб. | 6500 | 9500 |
| Рабочие | руб. | 6000 | 8000 |
| Водитель | руб. | 4900 | 7800 |

Общий фонд заработной платы по персоналу за год составляет 1 886 400 рублей.

Но для осуществления данного проекта необходимо нанять четырех специалистов на каждый станок с окладом в размере 9 000 рублей в месяц.

Из таблицы видно, что за последние годы на предприятии заработная плата повышалась, численность персонала также увеличилась, это можно связать с Н.Т.П. Для расчета с персоналом применяется форма оплаты труда -повременная.

**5. Производство (оборудование)**

Для реализации проекта нам необходимы инвестиции из вне (можем взять кредит в банке). Для этого нам необходимо знать затраты на оборудование

Таблица 3 - Торговое оборудование

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование оборудования | Количество, ед. | Стоимость |
| 1 | Станок | 2 | 590 000 руб. |
| 2 | Прочее оборудование | - | 20 000 руб. |
| Итого: | | | 1 200 000 руб. |

Среднемесячная заработная плата специалиста составляет 9000 руб., за год 10800 рублей, а общая заработная плата 4 специалистов составит 432 000 руб. С учетом этого фонд заработной платы за год будет равен 2 318 400 руб.

Чтобы определить величину кредита (инвестиций) необходимо знать ожидаемую прибыль за год. Ожидаемая прибыль от внедрения инновационного проекта и мероприятий по снижению рисков:

Пож = ТСбОдень,

где Т – период времени продаж в днях;

Сб – стоимость одного куба;

Одень – объемы продаж в день.

Пож = 28845005 = 6 480 000 руб./год. (П1) – за 1-ый год

С учетом темпа роста определим ожидаемую выручку за последующие 2 года

П2 =R1Т.р.,

где

R1 -выручка за 1 – ый год;

Т.р. – темпы роста.

П2=6 480 000+(6 480 0000,5)= 9 720 000 руб./год

П3=9 720 000+(9 720 0000,5)= 14 580 000 руб./год

За следующие 3 года предприятие думает получить прибыль в размере:

Пож =6 480 000+9 720 000+14 580 000= 30 780 000 руб.

**6. Инвестиции (сумма и способы привлечения)**

Теперь можно определить сумму необходимого кредита:

Ск=Со+Са+ЗП,

где Со – стоимость оборудования;

Са – арендная плата за год;

ЗП – заработная плата за год.

Сумма кредита с учетом непредвиденных расходов:

Ск = 1 200 000+2 318 400=3 518 4003 600 000 руб.- (инвестиционная сумма)

Анализ платежеспособности и уровня кредитного риска ООО «Строим Вместе», а также финансового положения ООО «Строим Вместе» на основе экономического анализа динамики приведенных показателей – свидетельствует о том, что финансовое состояние ООО «Строим Вместе» на протяжении последних пяти завершенных финансовых лет является стабильным. Показатели финансового состояния можно свести в таблицу 4.

Таблица 4 - Показатели финансово-экономической деятельности ООО «Строим Вместе»

|  |  |
| --- | --- |
| **Наименование показателя** | **Значение показателя** |
|  | **1 п/г 2007 г.** |
| Стоимость чистых активов, руб. | 166404 |
| Отношение суммы привлеченных средств к капиталу и резервам, % | 109,4 |
| Отношение суммы краткосрочных обязательств к капиталу и резервам, % | 75,2 |
| Покрытие платежей по обслуживанию долгов, % | 79,9 |
| Уровень просроченной задолженности, % | - |
| Оборачиваемость дебиторской задолженности, раз | 3,4 |
| Доля дивидендов в прибыли, % | - |
| Производительность труда, руб/чел. | 702,0 |
| Амортизация к объему выручки, % | 3,1 |

Основу оценки рыночной капитализации ООО «Ягер» составляет стоимость чистых активов общества:

Таблица 6 - Обязательства ООО «Стоим Вместе». Кредиторская задолженность.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | 2002г. | 2003г. | 2004г. | 2005 г. | 2006г. | 1 п/г 2007 г. |
| Кредиторская задолженность, руб.: | 54694 | 57526 | 52257 | 121212 | 147633 | 174739 |
| краткосрочная, руб. | 54694 | 57526 | 52257 | 71712 | 98133 | 125239 |
| в том числе просроченная, руб. | 21476 | - | - | - | - | - |
| долгосрочная, руб. | - | - | - | 49500 | 49500 | 49500 |
| в том числе просроченная, руб. | - | - | - | - | - | - |

Таблица 7 - Структура кредиторской задолженности ООО «Строим Вместе» за 2 кв. 2007 г.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование кредиторской задолженности | Срок наступления платежа | |
| До одного года | Свыше одного года |
| Кредиторская задолженность перед поставщиками и подрядчиками, руб. | 47009 | - |
| в том числе просроченная, руб. | - | - |
| Кредиторская задолженность перед персоналом организации, руб. | 7657 |  |
| в том числе просроченная, руб. | **-** | - |
| Кредиторская задолженность перед бюджетом и государственными внебюджетными фондами, руб. | 31739 | - |
| в том числе просроченная, руб. | **-** | - |
| Кредиты, руб. | 20000 | 49500 |
| в том числе просроченные, руб. | **-** | - |
| Займы, руб. | **-** | - |
| в том числе просроченные, руб. | **-** | - |
| в том числе облигационные займы, руб. | **-** | - |
| в том числе просроченные облигационные займы , руб. | **-** | - |
| Прочая кредиторская задолженность, руб. | 18834 | - |
| в том числе просроченная, руб. | **-** | - |
| Итого, руб. | 125239 | 49500 |
| в том числе итого просроченная, руб. | **-** | - |

В составе кредиторской задолженности ООО «Строим Вместе» за 2 квартал 2007 года отсутствуют кредиторы, на долю которых приходится не менее 10 процентов от общей суммы кредиторской задолженности.

Соглашения ООО «Строим Вместе», включая срочные сделки, не отраженные в его бухгалтерском балансе, которые могут существенным образом отразиться на финансовом состоянии ООО «Строим Вместе», его ликвидности, источниках финансирования и условиях их использования, результатах деятельности и расходах, отсутствуют.

Ликвидность:

1. Общий показатель ликвидности и платежеспособности:

L1=

L1н==0,4 L1к= =0,58

2.Коэффициент абсолютной ликвидности:

L2=

L2н==0,025 L2к==0,075

3. Коэффициент критической оценки:

L3=

L3н==0,7 L3к==0,74

4. Коэффициент покрытости:

L4=

L4н==1,36 L4к==1,45

5. Коэффициент маневренности функционального капитала:

L5=

L5н==1,8

L5к==1,57

Выводы:

1. Lн и Lк года <1, следовательно предприятие является неплатежеспособным.

2. Lн и Lк года не входит в диапазон от 0,20,7, следовательно ООО «Строим Вместе» не может погасить в ближайшее время краткосрочные задолженности за счет денежных средств и краткосрочных ценных бумаг. Предприятие не ликвидное.

3. Lн и Lк года входит в диапазон от 0,70,8, следовательно часть краткосрочных обязательств может быть немедленно погашена за счет средств на различных счетах, а также поступлений по расчетам с дебиторами.

4. Lн и Lк не входят в диапазон от 23, следовательно предприятие не может погасить часть текущих обязательств по кредитам и расчетам мобилизовав все оборотные средства.

5. L > L, следовательно на предприятии присутствует положительная динамика, что соответствует увеличению предприятием оборотных средств возможных к реализации на дополнительные нужды.

Выберем банк для взятия кредита. Кредит предприятие может получить в следующих банках:

- ОАО Сбербанк;

- ЗАО Газпромбанк;

- Филиал Омский ЗАО "Райффайзенбанк".

Выберем ОАО Сбербанк, т. к. там наименьший процент и составляет 12% годовых, кредит берем на срок 3 года с кредитными выплатами 2 раза в год.

Сумма погашения кредита за 3 года составит:

3600 000+0,1233 600 000= 4896 000 руб.

За 1 – ый год и за последующие 2 составит 3 600 000+0,123 600 000 = 4 032 000руб.

Издержки связанные з/п. Учитывая прогрессивный рост объема продаж за каждый год, увеличивается з/п специалистов на 2 – х новых торговых точках в виде премиальных, и составляет:

За 1 – ый год 2 318 000 руб.

За 2 – ой год 3 700 000 руб.

За 3 – ий год 4 680 000 руб.

Издержки всего за 1 – ый год= 4 0 32 000+2 318 000 = 6 350 000руб. (З1)

За 2- год=4 032 00+3 700 000= 7 732 000руб. (З2)

За 3 – ий год=4 032 000+4 680 000= 8 712 000руб. (З3)

Издержки всего за 3 года = 6 350 000+7 7 320 000 +8 712 000= 22 794 400 руб.

Чистая прибыль за 3года =30 780 000 – 22 794 400 = 7 985 600руб.

**7. Эффективность**

Оценим эффективность инвестиционного проекта динамичными методами:

Определим чистый дисконтированный доход:

ЧДД =(Rt-Зt)t-Уt

=,

Ен=25%

==0,8;

=0,64; =0,51.

ЧДД1=(6 480-6 350,4) 0,8+(9 720-7 732) 0,64+(14 580-8 712) 0,51-3 600 = 4 368 680 – 3 600 00= 768 680 руб.

Ен=50%

ЧДД2=(6 480-6 350,4) 0,66+(9 720-7 732) 0,44+(14 580-8 712) 0,3-790 = 2 720 656 – 3 600 000=--879 344 руб.

Рассчитаем индекс доходности инвестиционного проекта:

ИД= (Rt-Зt)t/Уtt

ИД = 4 368 680/3 600 00= 1,2

Внутренняя норма доходности (ВНД):

Евн = Е1+(Е2-Е1)

Евн=0,25+(0,5-0,25)=0,37

Определим срок окупаемости инвестиционного проекта:

Ток = t1+(t2-t1) t2=1 год, тогда

Ток=3+(1-3)= 2,64 - срок окупаемости инвестиционного проекта.

Рассчитав чистый дисконтированный доход (768 680.), индекс доходности инвестиций (1,2), а также определив внутреннюю норму доходности (0,37) и срок окупаемости данного инвестиционного проекта (2,64 года) можно судить, что инвестиционный проект будет эффективным, т.к. он окупится за значительно короткий срок и чистая прибыль за 3 года составит 7 985 600 рублей, что дает возможность погасить все задолженности предприятия перед кредиторами.

**Заключение**

В настоящие время на ООО «Строим Вместе» существует инновационный проект – внедрение сушильной камеры предназначенной для сушки древесины разных пород, который не был застрахован и соответственно не было возможности снизить риск в случаи неудачи внедряемого проекта.

Причиной такого положения дел является большая кредиторская задолженность (182 196 рублей), возникшая в результате кредитного займа суммой 450 000 рублей. В соответствии с чем, для снижения рисков будущих инновационных проектов необходимо погашение кредиторской задолженности.

Для этого был предложен новый проект – модернизация старого оборудования оборудованием канадской фирмы «HOREST», а для осуществления данного проекта был взят кредит в ОАО Сбербанке на сумму 3 600 000 рублей, сроком на 3 года.

Рассчитав ликвидность видно, что предприятие в данный момент неплатёжеспособно и не может погасить в ближайшее время краткосрочные задолженности за счет денежных средств и краткосрочных ценных бумаг, но за счет средств на различных счетах, а также поступлений по расчетам с дебиторами часть краткосрочных обязательств может быть немедленно погашена. На предприятии присутствует положительная динамика, что соответствует увеличению предприятием оборотных средств возможных к реализации на дополнительные нужды.

Рассчитав чистый дисконтированный доход (768 680руб.), индекс доходности инвестиций (1,2), а также определив внутреннюю норму доходности (0,37) и срок окупаемости данного инвестиционного проекта (2,64 года) можно судить, что инвестиционный проект будет эффективным, т.к. он окупится за значительно короткий срок и чистая прибыль за 3 года составит 7 985 600 рублей, что дает возможность погасить все задолженности предприятия перед кредиторами.

**Список использованной литературы**

1. Басовский Л.Е. Менеджмент. ИНФРА-М.М., 2002.
2. Бовин Андрей Андреевич. Управление инновациями в организации: учеб. Пособие / А.А. Бовин, Л.Е. Чередникова, В.А. Якимович. - М.: Омега-Л, 2006.-415с.: табл. - (Высшая школа менеджмента).
3. Бочкин Е.С. Справочник формул методик по математике, статистике, оценке стоимости, экономическому, инвестиционному, финансовому анализу. - Омск: Издательство БГУ, 2005. - 58 с.
4. Валдайцев С.В. Управление инновационным бизнесом. Учеб. пособие для вузов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001. - 343 с.
5. Васильева Л.Н., Муравьёва Е.А. Методы управления инновационной деятельностью. – М.: КноРус, 2005. – 313 с.
6. Герчикова И.Н. Менеджмент: Учебник. – М.:ЮНИТИ, 1998.
7. Гончаренко Л.П., Городничев П.Н., Березин. Инновационный менеджмент. Учебное пособие. – М.: КноРус, 2005. – 535 с.
8. Дубров А.М., Лагоша Б.А., Хрусталев Е.Ю., Варановская Т.Н.; Моделирование рисковых ситуаций в экономике и бизнесе: Учеб. пособие под ред. Б.А. Лагоши. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2003. - 224 с.
9. Козин А.В. Менеджмент. Гардарки, М., 2001.
10. Кузнецов В.И.., Ильенкова С.Д., Ягудин С.Ю., Гохбер Л.М. Инновационный менеджмент. Учебное – практическое пособие, - М.: МЭСИ, 2002, - 60 с.
11. Кузнецов В.И. Управление персоналом. – М.: МЭСИ, 1998.
12. Круглова Н.Ю. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. 2-е изд., доп. – М.: Издательство РДЛ, 2001. – 352 с.
13. Медынский В. Г. Инновационный менеджмент. Учебник для ВУЗов. – М.: Инфра-М, 2007. – 294 с.
14. Мухамедьяров А.М. Инновационный менеджмент. М.: - Инфра – М, 2006.
15. Смолкин А.М. Менеджмент: основы организации. ИГФРА – М. М., 2001.
16. Уильям Ф. Шарп, Гордон Дж. Александер, Джеффри В. Бэйли, Инвестиции.- М.:ИНФРА-М, 1999г.
17. Фатхутдинов Р.А. Инновационный менеджмент. Учебник, 2-е изд., М.: ЗАО "Бизнес-школа "Интел-Синтез", 2000. - 624 с.
18. Фрэнк Дж. Фабоцци, Управление инвестициями. – М.:ИНФРА-М, 2000г.
19. Хотяшева О.М. Инновационный менеджмент. Учебное пособие. – СПб.: Питер, 2006. – 378 с.

22. Четыркин Е.М., Финансовый анализ производственных инвестиций. - М.: Дело, 2001г.

**Приложение**

**Бухгалтерская отчетность за 1 п/г 2007 года**

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС на 30 июня 2007 г.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | | | Коды | | |
| Форма № 1 по ОКУД | | | 0710001 | | |
|  | Дата (год, месяц, число) | | 2007 | 4 | 31 |
| Организация: **ООО "Строим Вместе"** | | по ОКПО | 00341273 | | |
| Идентификационный номер налогоплательщика | | ИНН  КПП | 7715024980  774101001 | | |
| Вид деятельности: **Производство строительных материалов** | | по ОКВЭД | 15. 96 | | |
| Организационно-правовая форма / форма собственности: **ООО/частная** | | По ОКОПФ/ОКФС | 47/16 | | |
| Единица измерения: **тыс. руб.** | | по ОКЕИ | 384 | | |

Местонахождение (адрес): г. Омск, Омская обл., ул. Литейная д. 11, индекс 241005.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| АКТИВ | Код показателя | | | На начало  отчетного  года | На конец отчетного периода | |
| 1 | 2 | | | 3 | 4 | |
| I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ  Нематериальные активы | 110 | | | 18 | 17 | |
| Основные средства | 120 | | | 152570 | 149363 | |
| Незавершенное строительство | 130 | | | 6665 | 813044 | |
| Доходные вложения в материальные ценности | 135 | | | 684 | 698 | |
| Долгосрочные финансовые вложения | 140 | | | 22 | 72 | |
| Отложенные налоговые активы | 145 | | | 3787 | 3780 | |
| Прочие внеоборотные активы | 150 | | | -- | -- | |
| ИТОГО по разделу I | 190 | | | 163746 | 166974 | |
| II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ  Запасы | 210 | | | 72840 | 88001 | |
| в том числе: сырье, материалы и другие аналогичные ценности | 211 | | | 55720 | 57841 | |
| затраты в незавершенном производстве | 212 | | | 10313 | 21023 | |
| готовая продукция и товары для перепродажи | 213 | | | 3569 | 5462 | |
| товары отгруженные | 214 | | | - | - | |
| расходы будущих периодов | 215 | | | 3173 | 3520 | |
| прочие запасы и затраты | 216 | | | 65 | 155 | |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 220 | | | 906 | 907 | |
| Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты) | 230 | | | - | -- | |
| в том числе покупатели и заказчики | 231 | | | -- | -- | |
| Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) | 240 | | | 72745 | 83315 | |
| в том числе покупатели и заказчики | 241 | | | 44632 | 67712 | |
| Краткосрочные финансовые вложения | 250 | | | - | -- | |
| Денежные средства | 260 | | | 2820 | 9403 | |
| Прочие оборотные активы | 270 | | | -- | -- | |
| ИТОГО по разделу II | 290 | | | 149311 | 181626 | |
| БАЛАНС | 300 | | | 313057 | 348600 | |
| ПАССИВ | Код показателя | | На началоотчетногопериода | | | На конец отчетногопериода |
| III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ  Уставный капитал | 410 | 1030 | | | 1030 | | |
| Добавочный капитал | 420 | 51647 | | | 51647 | | |
| Резервный капитал | 430 | 77 | | | 77 | | |
| в том числе: резервы, образованные в соответствии с законодательством | 431 | 77 | | | 77 | | |
| резервы, образованные в соответствии с учредительными документами | 432 | -- | | | -- | | |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 470 | 95736 | | | 113660 | | |
| ИТОГО по разделу III | 490 | 148480 | | | 166404 | | |
| IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Займы и кредиты | 510 | 49500 | | | 49500 | | |
| Отложенные налоговые обязательства | 515 | 5654 | | | 7457 | | |
| Прочие долгосрочные обязательства | 520 | -- | | | -- | | |
| ИТОГО по разделу IV | 590 | 55154 | | | 56957 | | |
| V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Займы и кредиты | 610 | 20088 | | | 20000 | | |
| Кредиторская задолженность | 620 | 78045 | | | 105054 | | |
| в том числе: поставщики и подрядчики | 621 | 46700 | | | 47009 | | |
| задолженность перед персоналом организации | 622 | 4496 | | | 7657 | | |
| задолженность перед государственными внебюджетными фондами | 623 | 1159 | | | 2056 | | | |