Курсовая работа

Тема: Договор контрактации

Содержание

# 

Введение

1. Общие положения по договору контрактации

2. Существенные, обычные, случайные условия договора

3. Досудебное и судебное урегулирование разногласий

Заключение

Список литературы

Приложения

# Введение

Договор контрактации применяется в отношениях производителей сельскохозяйственной продукции с её покупателями. Договор контрактации - это исключительно российское изобретение, продукт отечественной практики. Возникшее в результате специфики сельскохозяйственного производства. Эта специфика выражается в сильной зависимости сельскохозяйственной продукции от погодных условий, и других случайных факторов, влияющих на результат (болезни и вредители растений и т.д.). Поэтому основная направленность юридического нормирования отношений по контрактации - это повышение уровня правовой защиты производителя-продавца.

Договор контрактации - это консенсуальный, возмездный, взаимный гражданско-правовой договор. Основную роль в регулировании этого договора играет гражданский кодекс Российской Федерации.

В настоящее время значение договоров контрактации, для процесса деятельности сельскохозяйственных предприятий и других участников производства сельскохозяйственной продукции, ее переработки и реализации - очень велико.

Важность таких договоров для сельхозпроизводителей очевидна, это: возможность получить авансом средства необходимые для производства сельскохозяйственной продукции, определить наиболее выгодные (а значит и наиболее необходимые для потребителя) направления своей деятельности, расширить производство и т.д.

Главная цель курсовой работы заключается в изучении и исследовании особенностей договора контрактации, и предусматривает решение следующих задач:

изучение общих положений по договору контрактации;

исследование условий договораконтрактации;

исследование досудебного и судебного урегулирование разногласий при заключении договора поставки;

исследование особенностей заключения договоров контрактации, претензий и искового заявления.

При написании курсовой работы, использовались многочисленные источники информации, среди них экономическая литература российских авторов и гражданский кодекс Российской Федерации.

Объектом исследование в курсовой работе является договор контрактации. Предметом исследования являются особенности заключения и регулирования этого договора.

Следует отметить, что контрактация подвержена множеству рисков, так как это возможность заключения договора на еще несуществующую продукцию, опасность заключается в том, что до конца неизвестно, будет изготовлена эта продукция или нет.

Другими словами, сельскохозяйственное производство продукции в отличие от промышленного производства до сих пор в немалой степени остается подверженным воздействию сил, полностью не подконтрольных воле как отдельных производителей, так и общества в целом.

# 1. Общие положения по договору контрактации

Контрактация, первоначально возникла в административном праве, а затем "перекочевала" в договорное гражданское право. В настоящее время договор контрактации является одним из видов договора купли-продажи, которому посвящен § 5 гл.30 ГК.

Гражданский кодекс РФ сохранил договор контрактации сельскохозяйственной продукции в качестве самостоятельного вида. Он имеет значительную специфику.

"По договору контрактации одна сторона (производитель сельскохозяйственной продукции) обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию другой стороне - заготовителю, закупающему такую продукцию для переработки или продажи.[[1]](#footnote-1)"

Договор контрактации - это исключительно российское изобретение, продукт отечественной практики, предназначенный прежде всего для организации крупномасштабных отношений устойчивого характера по обеспечению материальными ресурсами различных потребителей1.

"Заключенный договор контрактации служит основанием для осуществления хозяйством деятельности по выращиванию или производству продукции.[[2]](#footnote-2)"

В тех случаях, когда на момент заключения договора имеется уже готовая продукция, то хозяйство может по своему усмотрению реализовать ее по любому договору: контрактации, поставки или оптовой купли-продажи в случае реализации после соответствующей подготовки в розничную сеть.

Договор контрактации обладает следующими отличительными признаками:

"предметом договора контрактации может быть только сельскохозяйственная продукция, причем выращенная (произведенная) стороной, выступающей продавцом в данном договоре. Как правило, договор контрактации заключается на будущий товар - будущий урожай, приплод и т.п.[[3]](#footnote-3)";

Предметом контрактациислужит только сельхоз-продукция в сыром виде или прошедшая необходимую первичную обработку: сушку, фильтрацию, охлаждение и т.п.

*"*Если выращенная продукция прошла производственную переработку, то созданные продовольственные или промышленные товары уже не могут контрактоваться.[[4]](#footnote-4)" Речь идет, например, о масле, сыре, мясопродуктах и т.п. Их реализация осуществляется уже в режиме поставки или оптовой купли-продажи, которая требует учета правил продажи таких товаров населению.

Термин "сельскохозяйственная продукция" используется многими нормативными актами, однако его содержание далеко не очевидно (трудно сказать, относится ли, например, сливочное масло к сельскохозяйственной или промышленной продукции).

Существующие сегодня классификаторы продукции и видов экономической деятельности малопригодны для решения юридических задач.

"С одной стороны, далеко не всякая (с точки зрения официальных классификаторов) продукция сельского хозяйства может выступать предметом договора контрактации (например, рыбные консервы). С другой стороны, предметом контрактации может быть не только сельскохозяйственная продукция, но и продукция лесного хозяйства (саженцы деревьев), а также рыбоводства.[[5]](#footnote-5)"

Поэтому наиболее точно предмет контрактации можно описать с помощью двух критериев: во-первых, это продукция, полученная методами агро- и зоотехники, т.е. путем выращивания или сбора с использованием природы (почвы, водоемов, флоры, фауны) как важнейшего фактора производства. Во-вторых, это продукция, производство которой в значительной степени зависит от случайных, неподконтрольных человеку естественно-природных воздействий.

поставщиком должен быть производитель сельскохозяйственной продукции.

Как правило, им является сельскохозяйственная коммерческая организация или индивидуальный предприниматель - глава крестьянского (фермерского) хозяйства.

Если поставщиком сельскохозяйственной продукции является не производитель, а обыкновенный субъект предпринимательской деятельности, такой договор не может квалифицироваться как контрактация, поскольку по своему субъектному составу не отвечает требованиям ст.536 ГК РФ. и должен быть оформлен как поставка.

На стороне покупателя выступает заготовитель сельскохозяйственной продукции (контрактант), который приобретает ее для использования в предпринимательской деятельности. Следовательно, заготовителями могут быть предприниматели, осуществляющие переработку или продажу сельскохозяйственной продукции;

"Государство и граждане, не имеющие статуса предпринимателя, не могут участвовать в договоре контрактации. В случае закупок сельскохозяйственной продукции для государственных нужд интересы государства представляют специальные лица - государственные заказчики.[[6]](#footnote-6)" В этой роли, как правило, выступают органы исполнительной власти федерального уровня и субъектов РФ.

цель приобретения сельскохозяйственной продукции - ее дальнейшая переработка или продажа.

"Договор контрактации - это возможность заключения договора на еще несуществующую продукцию, но это такая же возможность, как и опасность: ведь до конца неизвестно, будет она изготовлена или нет.[[7]](#footnote-7)"

Хотя в контрактации и оптовой купле-продаже товаров существует возможность заключения договора на будущую продукцию, риски в этих договорах различны.

Следовательно, риск в контрактации больше, чем в оптовой купле-продаже, так как сельскохозяйственная продукция вырастет или нет - еще неизвестно, а в оптовой - должна быть изготовлена.

"Договор контрактации заключается в письменной форме в виде отдельного документа, подписанного сторонами. При этом используются бланки примерных договоров контрактации отдельных видов сельскохозяйственной продукции, например, договоры контрактации на зерно, масло и т.д.[[8]](#footnote-8)"

Структура договорных связей при контрактации может быть простой и сложной. При простой структуре связей хозяйство сдает продукцию контрагенту, который является одновременно и получателем продукции.

При сложной структуре связей продукция передается указанному контрагенту - перерабатывающему предприятию, торговой или иной организации, с которой контрактант заключил договор поставки. Договоры с простой структурой связи называются прямыми договорами, а со сложной - договорами с участием посреднических организаций.

"Специфика сельскохозяйственного производства - сильная зависимость от погодных условий, высокий удельный вес других случайных факторов, влияющих на результат (болезни и вредители растений и т.д.), - делает производителя сельскохозяйственной продукции экономически более слабой стороной договора (в отличие, например, от продавца по договору поставки).[[9]](#footnote-9)"

Поэтому основная направленность юридического нормирования отношений по контрактации - это повышение уровня правовой зашиты производителя-продавца с целью уравнивания его экономических возможностей с возможностями покупателя.

# 

# 2. Существенные, обычные, случайные условия договора

"Существенными условиями договора контрактации являются условия о количестве и ассортименте, поскольку производитель сельскохозяйственной продукции обязан передать заготовителю выращенную (произведенную) сельскохозяйственную продукцию в количестве и ассортименте, предусмотренных договором контрактации.[[10]](#footnote-10)"

Как следует из ст.537 ГК, ассортимент относится к существенным условиям договора контрактации. Это вполне объяснимо, ведь ассортимент сельскохозяйственной продукции после того, как началось ее производство, уже не может быть изменен. Так, после окончания посевной остается лишь ждать урожая (что посеял - то и пожнешь).

Цена не является существенным условием договора контрактации, так же как и поставки. Ее определение производится по общим правилам, предусмотренным для купли-продажи.

"Срок договора контрактации относится к числу его существенных условий, поскольку таково же его значение в договоре поставки. Однако для контрактации он не столь важен. Ведь в подавляющем большинстве случаев сроки заключения и исполнения договора контрактации не совпадают: продукцию необходимо произвести (вырастить).[[11]](#footnote-11)"

Продолжительность производственного цикла в сельском хозяйстве практически полностью определяется естественно-природными факторами. Значит, при отсутствии в договоре условия о сроке он легко может быть бы восполнен судом. Представляется, что для договора контрактации законодатель мог бы сделать исключение и в отличие от поставки не придавать его сроку значения существенного условия.

Количество сельскохозяйственной продукции, подлежащей продаже, определяется по усмотрению сторон договора контрактации. Если производитель принимает исполнение заказа на поставку сельскохозяйственной продукции для государственных нужд, в договоре отражаются (с необходимой конкретизацией) данные, содержащиеся в заказе. Таким же образом стороны определяют и ассортимент продукции.

В договоре контрактации согласовываются и количество продукции, сдаваемой производителем в переработанном виде (переработанные овощи, масло, сыр и т.д.). Такая продукция может приниматься заготовителем с зачетом в выполнение договора контрактации по установленным эквивалентам (коэффициентам).

Продаваемая производителем сельскохозяйственная продукция должна соответствовать по качеству стандартам и техническим условиям. Необходимо также, чтобы она отвечала требованиям правил ветеринарного и санитарного надзора.

Сроки сдачи сельскохозяйственной продукции определяются соглашением сторон договора контрактации с учетом сроков (периода) производства продукции (п.1 ст.508 ГК). Как правило, они детализируются в согласованных сторонами графиках, по которым и производится сдача продукции заготовителю.

Условия о количестве и ассортименте сельскохозяйственной продукции имеют особо важное значение для договора контрактации. Объясняется это известной долей непредсказуемости получения производителем указанного в договоре количества и ассортимента продукции в связи с возможными природными катаклизмами или, наоборот, чрезмерно благоприятными погодными условиями для выращивания (производства) сельскохозяйственной продукции. Известно, что договоры контрактации, как правило, заключаются до начала (иногда задолго) сельскохозяйственных работ по выращиванию (производству) продукции. В определенной степени известным выходом из неблагоприятного положения для производителей в указанных случаях являются гарантии, даваемые государством в договорах контрактации для государственных нужд.

Помимо существенных условий принято выделять условия обычные и случайные. Наличие или отсутствие обычных условий не оказывает влияния на факт заключения договора. Эти условия нет необходимости включать в договор, поскольку они и так они сформулированы в законе или иных нормативных актах, и, поскольку контрагенты согласились заключить данный договор, они тем самым признаются выразившими согласие подчиниться тем условиям, которые по закону распространяются на договорные отношения соответствующего вида или на все договоры вообще.

В качестве случайных выступают такие условия, которые не имеют значения для заключения договора контрактации. Случайные условия могут возникнуть и приобрести юридическое действие только в том случае, что они будут включены в самый договор.

Таким образом, под обычными условиями договора понимаются, по сути, требования законодательства, предъявляемые к содержанию договора контрактации, случайными признаются условия, не относящиеся к существенным условиям данного договора (включенные в его текст), которые к тому же не регулировались правовыми нормами.

Однако, следует отметить, случайные условия договора контрактации, а в частности то, что действующий порядок заключения договора исключает возможность попадания таковых в текст договора. Таким образом, в тексте договора не может быть ни одного условия, в отношении которого можно было бы сделать вывод, что ни одна из сторон не заявляла о том, что по данному условию должно быть достигнуто соглашение.

Особенностью договора контрактации - является включение в него условий об обязанности заготовителя обеспечивать хозяйство тарой, упаковочными материалами, оказывать помощь в приобретении горюче-смазочных материалов и иных ресурсов. Помощь может оказываться также в вывозе продукции своим транспортом. Статья 536 ГК РФ устанавливает, что заготовитель обязан принять сельхозпродукцию по месту нахождения и обеспечить ее вывоз.

"Обязанность встречных услуг обусловливается слабым развитием системы снабжения и рыночной инфраструктуры сельского хозяйства. Между тем именно их развитие решающим образом влияет на уровень обеспечения продовольствием.[[12]](#footnote-12)"

В России самая низкая в Европе урожайность, но даже из собранного значительная доля теряется или гибнет из-за отсутствия хранилищ, холодильников, а главное - отлаженной системы заготовок.

Контрактант (т.е. заготовитель) может принимать на себя обязанность встречной продажи хозяйству отходов от переработки полученной продукции. Это совершенно особое и важное условие, позволяющее полнее использовать производственную продукцию.

Указанные особенности этого условия договора контрактации порождаются отсутствием в стране развитой структуры снабжения сельского хозяйства и сбыта сельхозпродукции. Поэтому функции снабжения тарой, материалами, вывоза продукции стали возлагаться на того, кто покупает продукцию - на заготовителя. От этого пока трудно отказаться, что обусловливает сохранение особенностей договора контрактации.

# 3. Досудебное и судебное урегулирование разногласий

Договор контрактации, как правило, заключается в письменной форме, так же как и договор поставки. Аналогично поставке регулируется и порядок его заключения, в том числе вопросы разрешения разногласий при заключении договора (ст.507 ГК).

То обстоятельство, что продукция производится по заказу заготовителя, налагает на последнего повышенную ответственность за принятие продукции от хозяйства и оплату ее стоимости. В случае отказа заготовителя взять заказанную продукцию возможности продажи её другим лицам весьма ограниченны, особенно когда продукция является скоропортящейся. Поэтому ст.536 ГК РФ воспроизвела ранее существовавшее правило о недопустимости отказа заготовителя от принятия товара, представленного в соответствии с договором. В случае отказа с заготовителя взыскивается полная стоимость этого товара.

"Особенность ответственности производителя сельскохозяйственной продукции при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательства состоит в том, что он несет ответственность при наличии его вины. Заготовитель несет ответственность по общим правилам об ответственности за нарушение обязательств при осуществлении предпринимательской деятельности.[[13]](#footnote-13)"

"Необходимо отметить интересную деталь в правовом регулировании договора контрактации. К отношениям по договору контрактации, не урегулированным главой 30 ГК, сначала применяются правила о договоре поставки и лишь при отсутствии таковых - общие положения о договоре купли-продажи.[[14]](#footnote-14)"

Предусмотренные ГК особенности правового регулирования договора контрактации продиктованы спецификой предмета договора и субъектным составом обязательства. В отличие от договора купли-продажи или поставки товаров в данных правоотношениях слабой стороной, как правило, является производитель сельскохозяйственной продукции. Поэтому ему предоставлены некоторые дополнительные права по сравнению с продавцом или поставщиком, а на заготовителя соответственно возлагаются некоторые дополнительные обязанности.

Например, в виде диспозитивной нормы установлено, что заготовитель обязан принять сельскохозяйственную продукцию у производителя по месту ее нахождения и обеспечить ее вывоз.

В договоре может быть обусловлена обязанность заготовителя, осуществляющего переработку сельскохозяйственной продукции, возвращать по требованию производителя отходы такой переработки с оплатой по цене, определенной договором.

Но главная особенность договора контрактации заключается в том, что производитель сельскохозяйственной продукции в случае неисполнения либо ненадлежащего исполнения обязательств несет ответственность перед заготовителем лишь при наличии вины.

Данное положение является исключением из общего правила, предусмотренного п.3 ст.401 ГК, согласно которому лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы.

Основную роль врегулировании договора контрактации играют ст.535-538 ГК. Далее, к отношениям по контрактации применяются нормы о договорах поставки. И наконец, оставшиеся неурегулированными вопросы решаются на основе общих положений о купле-продаже (§ 1 главы 30 ГК). Если же закупка сельскохозяйственной продукции производится для государственных нужд, последовательность применения указанных норм несколько иная.

В первую очередь также будут применяться правила § 5 главы 30 ГК, затем - положения специальных нормативных актов о контрактации, нормы § 4 главы 30 ГК о поставках товаров для государственных нужд и, наконец, специальные законы о поставках для государственных нужд3.

Вопросы, оставшиеся неурегулированными, решают на основе правил о договорах поставки и, впоследнюю очередь, общих положений о купле-продаже. К сожалению, столь сложная иерархия норм о контрактации существенно затрудняет их восприятие иприменение.[[15]](#footnote-15)"

Следует отметить то, что значимым разделом договора контрактации является его часть, в которой устанавливаются виды и меры ответственности за нарушение договорных обязательств и порядок ее применения.

Ответственность сторон по договору контрактации характеризуется следующими основными признаками:

применение санкций за неисполнение и ненадлежащее исполнение условий договора является правом, а не обязанностью сторон;

стороны могут устанавливать в договоре санкции по своему усмотрению, если законодательством не предусмотрено обязательных санкций, а также увеличивать размеры санкций, установленных законодательством;

ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки может наступить и без наличия их вины в этом, поскольку ГК устанавливает, что если иное не предусмотрено законом или договором, лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, т.е. чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств.

К таким обстоятельствам не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие на рынке нужных для исполнение товаров, отсутствие у должника необходимых денежных средств;

формами ответственности сторон по договору поставки являются выплата неустойки и возмещение убытков;

по общему правилу неустойка является зачетной, так как причиненные неисполнением договора убытки возмещаются в сумме, не покрытой неустойкой;

в соответствии с принципом полного возмещения убытков возмещению подлежат оба вида убытков: положительный ущерб в имуществе и упущенная выгода.

Следует отметить, что ГК регулирует лишь общие вопросы ответственности за нарушение договорных обязательств, предоставляя сторонам право самостоятельно установить в договоре размеры штрафов и порядок их взыскания. ГК допускает установление санкций законом или иными правовыми актами.

Обычно за нарушения со стороны поставщика данная сторона выплачивает покупателю неустойку в процентном отношении к стоимости не поставленного в срок товара.

В соответствии со ст.330 ГК неустойка представляет собой определенную в договоре или законе денежную сумму, которую должник обязан уплатить кредитору при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств, в частности при просрочке исполнения.

Неустойка носит универсальный характер. Практически любое обязательство, являющееся действительным по закону, можно обеспечить неустойкой. При этом заблаговременно указывается конкретная цифра неустойки, и при неисполнении обязательства виновная сторона должна заплатить именно это сумму, независимо от реального размера убытков другой стороны, равно как и при их отсутствии.

Неустойка может быть “законной" и договорной. Законная неустойка предусмотрена требованиями законодательства и определяется нормативными актами в твердой сумме либо в процентах к денежной оценке обязательств. Неустойка, установленная нормативными актами, применяется сторонами договора независимо от того, воспроизведены или подтверждены соответствующие нормы в тексте договора поставки.

Согласно ГК договорная неустойка устанавливается по соглашению сторон и обязательно в письменной форме независимо от формы основного обязательства. Несоблюдение этого требования влечет недействительность соглашения сторон о неустойке.

Поскольку взыскание неустойки предполагает невыполнение или ненадлежащее выполнение договорных обязательств, то требование об уплате неустойки может совпадать с требованием о возмещении убытков. В договорах контрактации большое значение имеет неустойка за недопоставку и просрочку.

Иногда применяется штрафная неустойка. В этом случае с виновной стороны убытки взыскиваются в полном размере, без учета неуплаченной неустойки. Таким образом, покупатель получает всю сумму неустойки и полное возмещение убытков.

Штрафную неустойку используют в случае поставки продукции ненадлежащего качества, когда после устранения поставщиком выявленных недостатков у потребителя (покупателя) остаются непокрытые расходы (убытки). Тогда в соответствии со ст.393 ГК должник обязан возместить кредитору убытки, причиненные ненадлежащим исполнением обязательств.

Основной формой ответственности за неисполнение обязательств считается возмещение убытков. Потерпевшая сторона имеет право требовать возмещения убытков в любом случае, если иное не предусмотрено действующим законодательством или условиями договора.

Если в договоре не оговорен вопрос о возмещении убытков, то это представляет право кредитору требовать полного возмещения убытков. Полное возмещение убытков включает в себя как реальный ущерб - расходы, понесенные потерпевшей стороной, утрату или повреждение ее имущества, так и упущенную выгоду, которую кредитор мог бы получить при надлежащем выполнении обязательства, если бы его права по договору не были бы нарушены. На кредитора возлагается обязанность доказать объем понесенных убытков и причинную связь между ними и нарушением условий заключенного договора поставки.

Законодательством установлены два наиболее типичных обстоятельства исключающих ответственность производителя сельскохозяйственной продукции - это стихийные бедствия и вина контрактанта. Здесь законодатель исходит из презумпции виновности. Если хозяйство в целях освобождения от ответственности ссылается на стихийные бедствия, оно обязано представить доказательства об имевших место стихийных явлениях.

О невозможности поставки сельскохозяйственной продукции вследствие обстоятельств, за которые производитель не отвечает, должен быть поставлен в известность заготовитель. Неисполнение этой обязанности по вине производителя сельскохозяйственной продукции лишает его права ссылаться на эти обстоятельства,

Законодательством предоставлено заготовителю право расторжения или изменения договора. Однако это возможно лишь при условии, когда заготовителю становится заведомо известно, что сельскохозяйственная продукция не может быть произведена и передана в количестве, ассортименте и качестве, предусмотренных договором контрактации.

В том случае, если вследствие обстоятельств, за которые ни одна из сторон не отвечает, производитель сельскохозяйственной продукции не может произвести и передать заготовителю сельскохозяйственную продукцию, он обязан возвратить полученный аванс (ст.509 ГК).

Таким образом, в случае, когда при заключении договора поставки между сторонами возникли разногласия по отдельным условиям договора, сторона, предложившая заключить договор и получившая от другой стороны предложение о согласовании этих условий, должна в течение тридцати дней со дня получения этого предложения, если иной срок не установлен законом или не согласован сторонами, принять меры по согласованию соответствующих условий договора либо письменно уведомить другую сторону об отказе от его заключения.

Сторона, получившая предложение по соответствующим условиям договора, но не принявшая мер по согласованию условий договора поставки и не уведомившая другую сторону об отказе от заключения договора в срок, обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора.

Следует отметить, что в настоящее время наиболее интенсивно развивается законодательство, регулирующее государственные закупки и поставки сельскохозяйственной продукции, которые в общем объеме реализации сельскохозяйственной продукции занимают далеко не первое место.

За пределами государственных закупок и поставок остается значительная часть сельскохозяйственной продукции, которая реализуется в соответствии с иными организационно-правовыми формами, ведущее место среди которых занимает договор о контрактации. Поэтому очевидна необходимость более полного урегулирования соответствующих правоотношений.

Необходимо отметить интересную деталь в правовом регулировании договора контрактации. К отношениям по договору контрактации, не урегулированным главой 30 ГК, сначала применяются правила о договоре поставки и лишь при отсутствии таковых - общие положения о договоре купли-продажи.

Но главная особенность договора контрактации заключается в том, что производитель сельскохозяйственной продукции в случае неисполнения либо ненадлежащего исполнения обязательств несет ответственность перед заготовителем лишь при наличии вины. Данное положение является исключением из общего правила, предусмотренного п.3 ст.401 ГК, согласно которому лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы.

Ответственность за неисполнение и ненадлежащее исполнение договора контрактации наступает в форме возмещения потерпевшей стороне убытков или уплаты неустойки.

Основание и размер неустойки (пени, штрафов) в общем договоре контрактации устанавливаются соглашением сторон, в договоре контрактации для государственных нужд - Законом "О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд".

Так, в случае неисполнения обязательств договора по объему закупок и поставок сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд в установленный срок виновная сторона уплачивает другой стороне неустойку (штраф) в размере 50% стоимости недопоставленной или непринятой продукции.

Кроме уплаты неустойки (штрафа) виновной стороной возмещаются также убытки в части, не покрытой неустойкой за несвоевременную оплату закупленной и поставленной сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, заготовитель уплачивает производителю пеню в размере 2%, а при просрочке оплаты более 30 дней - в размере 3% суммы несвоевременно оплаченной продукции за каждый день просрочки платежа.

Таким образом, специфические черты договора контрактации состоят в субъектном составе договора, его предмете, которого в момент заключения договора еще нет в наличии, рассредоточенности момента заключения и исполнения договора, зависимости исполнения договора от природных явлений, часто не зависящих от воли производителя (засуха, наводнение, подверженность продукции различного рода заболеваниям, ухудшающаяся экология природной среды и т.д.).

Одним словом, сельскохозяйственное производство продукции в отличие от промышленного производства до сих пор в немалой степени остается подверженным воздействию сил, полностью не подконтрольных воле как отдельных производителей, так и общества в целом. Учитывая особенности договора контрактации, законодатель исходит из необходимости первоочередной защиты прав и интересов производителя в данном договоре.

Далее в курсовой работе будут рассмотрен пример заключения договора контрактации, претензии и искового заявления.

Открытое Акционерное Общество "Истра-хлебопродукт" - одно из крупнейших современных предприятий в центральном регионе России по производству муки и комбикорма. Включает в себя - элеватор, мельничный завод (500 тонн/сутки) и комбикормовый завод (250 тыс.тонн/год).

Между ОАО "Истра-хлебопродукт" и ИП Иванов С.А. был заключен договор, на поставку муки и комбикорма на сумму 138000 руб. Договор контрактации представлен в приложении 1.

ИП Иванов С.А. предъявил ОАО "Истра-хлебопродукт" претензию по факту недопоставки продукции (комбикорм) на сумму 78600 руб. Претензия ИП Иванова по недопоставке продукции представлена в приложении 2.

Далее ИП Иванов С.А. предъявил ОАО "Истра-хлебопродукт" исковое заявление, которое представлено в приложении 3.

# Заключение

В заключении, следует отметить то, что договор контрактации опосредует отношения по заготовке сельскохозяйственных продуктов и сырья, составляющих основу благосостояния любого общества. По договору контрактации производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи.

Сторонами договора контрактации являются производитель сельскохозяйственной продукции и заготовитель. В качестве производителя сельскохозяйственной продукции могут выступать коммерческие организации, индивидуальные предприниматели, для которых производство сельскохозяйственной продукции является одним из основных видов деятельности.

Заготовителем выступает лицо, осуществляющее закупки выращенной (произведенной) продукции для ее дальнейшей переработки или продажи, т.е. коммерческая организация или индивидуальный предприниматель, занимающиеся предпринимательской деятельность.

Существенными условиямидоговора контрактации являются условия о количестве и ассортименте, поскольку производитель сельскохозяйственной продукции обязан передать заготовителю выращенную (произведенную) сельскохозяйственную продукцию в количестве и ассортименте, предусмотренных договором контрактации.

Договор контрактации регулируется § 5 гл.30 ГК (ст.535-538). К отношениям сторон по договору контрактации, не урегулированным этими нормами, применяются правила § 3 гл.30 ГК о договоре поставки (ст.506-524). а при отсутствии соответствующих норм - общие положения о купле-продаже (§ 1 гл.30). При закупках сельскохозяйственной продукции для государственных нужд применяются правила § 4 гл.30 ГК и специальные законы о таких закупках, например Закон о закупках.

Особенность ответственности производителя сельскохозяйственной продукции при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательства состоит в том, что он несет ответственность при наличии его вины.Заготовитель несет ответственность по общим правилам об ответственности за нарушение обязательств при осуществлении предпринимательской деятельности.

Предусмотренные гражданским кодексом особенности правового регулирования договора контрактации продиктованы спецификой предмета договора и субъектным составом обязательства. В отличие от договора купли-продажи или поставки товаров в данных правоотношениях слабой стороной, как правило, является производитель сельскохозяйственной продукции. Поэтому ему предоставлены некоторые дополнительные права по сравнению с продавцом или поставщиком, а на заготовителя соответственно возлагаются некоторые дополнительные обязанности.

Следует отметить, что гражданский кодекс регулирует лишь общие вопросы ответственности за нарушение договорных обязательств, предоставляя сторонам право самостоятельно установить в договоре размеры штрафов и порядок их взыскания. ГК допускает установление санкций законом или иными правовыми актами.

Вопросы, оставшиеся неурегулированными, решают на основе правил о договорах поставки и, в последнюю очередь, общих положений о купле-продаже. К сожалению, столь сложная иерархия норм о контрактации существенно затрудняет их восприятие и применение

# Список литературы

1. Гатин А.М. Гражданское право. - М.: Дашков и К, 2009. - 384 с.
2. Гончаров А.А., Маслова А.В. Гражданское право. Части Общая и Особенная. - М.: Волтерс Клувер, 2010. - 512 с.
3. Гражданское право. Под ред. Белов В.А. - М.: Юрайт, 2009. - 1008 с.
4. Гражданское право. Под ред. Садикова О.Н. - М.: ИНФРА-М, 2006. - 608 с.
5. Гражданский кодекс РФ (ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ
6. Грудцына Л.Ю., Спектор А.А. Гражданское право России - М.: ЗАО Юстицин-форм, 2008. - 560 с.
7. Коммерческое право. Под ред. Постового Н.В. - М.: "Юриспруденция", 2006. - 188 с.
8. Мозолин В.П. Гражданское право. Ч.2. - М.: Юристъ, 2007. - 927 с.
9. Назаров И.В. Коммерческое право Российской федерации. Ростов н/Дону: Феникс, - 2008. - 254 с.
10. Пиляева В.В. Гражданское право. - М.: КНОРУС, 2010. - 992 с.
11. Пугинcкий Б.И. Коммерческое право России. - М.: Юрайт-Издат, 2005. - 314 с.
12. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учеб. Т.2. - М.: Проспект, 2005. - 848 с.
13. Спектор А.А., Туманов Э.В. Гражданское право России. - М.: Юркомпани, 2009. - 488 с.
14. Толкачев А.Н. Коммерческое право. - М.: Перспектива, 2006. - 350 с.
15. Чаусская О.А. Гражданское право. - М.: Дашков и К, 2007. - 480 с.

# Приложения

Приложение 1

**Договор контрактации сельскохозяйственной продукции**

г. Москва "26" август2009 г.

**ОАО "Истра-хлебопродукт"**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование организации)

расположен по адресу: Московская обл. Истринский р-н, п.ст. Холщевики

зарегистрирован: МИФНС N7 по ЦАО г. Москвы

(наименование регистрирующего органа)

Свидетельство № 113456, идентификационный номер налогоплательщика 36308197168

именуемый в дальнейшем “Поставщик”, в лице генеральный директор, Шкуланов В. Н.

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

(должность, Ф.И. О.)

действующего на основании доверенности № 12781 17.04.2002 г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(устава, положения, доверенности)

"Заготовитель", с одной стороны, и именуемый в дальнейшем “Покупатель”,

в лице ИП Иванов С.А.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование организации)

действующего на основании доверенности № 346781 09.11.2008 г.

с другой стороны (в дальнейшем участники договора именуются также "Стороны" и "Сторона"), заключили настоящий договор ("Договор") о нижеследующем:

**1. Предмет договора**

1.1 Предметом настоящего Договора является поставка Контрактанту сельскохозяйственной продукции, которая будет выращена Производителем и собрана в качестве урожая 2010 года, для ее промышленной переработки.

**2. Обязанности сторон**

2.1 Производитель обязуется:

2.1.1 Вырастить, собрать и передать в указанные сроки Контрактанту обусловленное настоящим Договором количество сельскохозяйственной продукции следующих видов, сортов и качества по согласованным между Сторонами ценам:

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № п/п | Вид продукции | Срок сдачи | Название сорта | Качество (сорт) | Единица измерения | Цена за 1 кг. (руб.) | Количество | Стоимость  всей  партии |
| 1 | Мука | 12.02.2010 | Лучший  сорт | 1 | Кг. | 33 | 2000 | 66000 |
| 2 | Комбикорм | 12.02.2010 | Кормо-вой | 1 | Кг. | 24 | 3000 | 72000 |

2.1.2 Передать продукцию, отвечающую требованиям действующих стандартов и

технических условий, рассортированную и упакованную в тару Контрактанта.

2.1.3 Не позднее, чем за 14 дней до сдачи продукции сообщить Контрактанту о её наличии, а при невозможности соблюдения сроков сдачи, предусмотренных настоящим Договором, сообщить об этом Контрактанту не позднее, чем за 7 дней до наступления срока сдачи.

2.2 Контрактант обязуется:

2.2.1.Принять продукцию у Производителя по месту ее нахождения и обеспечить вывоз продукции за свой счет.

В случае вывоза собранной продукции на приемный пункт Контрактанта транспортом Производителя, оплатить его расходы на перевозку.

1. Осуществить первоочередную приемку продукции от Производителя в количестве и сроки, предусмотренные настоящим Договором. Приемка продукции по количеству и качеству производится по адресу: Ленинградская обл., г. Луга, ул. Победы, 8.
2. Обеспечить производителя тарой под собранную продукцию в следующем количестве и ассортименте: ящики - 1500 шт., мешки 1000 шт.
3. Произвести оплату продукции по ценам, согласованным в п.3 настоящего Договора.

**3. Сумма договора и порядок расчетов**

1. Сумма настоящего договора составляет 138000 руб.
2. Контрактант оплачивает Производителю сдаваемую продукцию по мере ее приема, в течение 7 дней с момента приемки ее по количеству и качеству на приемном пункте Контрактанта.

Основанием для расчета оплаты за сдаваемую продукцию служат акты взвешивания, сортировки, отбраковки и согласованные цены, предусмотренные в настоящем Договоре.

3.3.Продукция, сдаваемая досрочно, а также сверх предусмотренных Договором количеств, принимается на условиях настоящего Договора.

**4. Ответственность сторон**

4. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, предусмотренных настоящим Договором, Производитель и Контрактант несут

следующую ответственность:

4.1.За просрочку или несдачу продукции в установленные Договором сроки Производитель уплачивает Контрактанту пени в размере 2 % ее стоимости за каждый день просрочки. При просрочке свыше 7 дней начисление пени прекращается, и Производитель уплачивает Контрактанту штраф в размере 50 % стоимости несданной в срок продукции.

Пеня и штраф в указанных размерах взыскиваются с Производителя и за несдачу продукции по отдельным наименованиям предусмотренного Договором ассортимента.

1. За отказ от приемки продукции, предъявленной Производителем к сдаче в соответствии с настоящим Договором и по согласованному сторонами графику, либо за просрочку ее приемки Контрактант уплачивает Производителю штраф в размере 50 % стоимости непринятой или принятой с просрочкой продукции и возмещает расходы по доставке продукции в оба конца, а также убытки, понесенные Производителем.
2. За несвоевременную оплату принятой продукции Контрактант уплачивает Производителю за каждый день просрочки пени в размере 3 % стоимости принятой продукции. При просрочке свыше 14 дней начисление пени прекращается, и Контрактант уплачивает Производителю сверх начисленной пени штраф в размере 50 % несвоевременно выплаченной суммы.
3. За необеспечение Производителя надлежащей тарой Контрактант уплачивает Производителю штраф в размере 40 % стоимости непоставленной тары.
4. При неправильном определении количества, качества или неправильной оплате принятой продукции Контрактант перечисляет Производителю недоплаченную сумму с начислением на нее10 % годовых.
5. Независимо от уплаты пени, штрафа виновная Сторона возмещает другой Стороне убытки, причиненные в результате нарушения условий Договора.

**5. Прочие условия**

1. По всем вопросам, не нашедшим своего решения в положениях настоящего Договора, Стороны будут руководствоваться действующим законодательством Российской Федерации, в том числе положениями ст.ст.535 - 538 ГК РФ (вопросы контрактации) и ст.ст.506 - 524 ГК РФ (вопросы договора поставки).
2. Споры, которые могут возникнуть при исполнении условий настоящего Договора, Стороны будут стремиться разрешить путем переговоров. При недостижении взаимоприемлемого решения указанные споры подлежат разрешению на условиях и в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации для разрешения хозяйственных споров между хозяйствующими субъектами.

5.3.В течение срока действия настоящего Договора Стороны вправе дополнить или изменить условия Договора по взаимному согласованию. При этом дополнения и изменения к Договору будут иметь юридическую силу, если они оформлены в письменном виде, подписаны Сторонами и заверены их печатями.

5.4 Настоящий Договор вступает в силу в день его подписания и действует до 9.10.2009 г.

1. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах на русском языке. Оба экземпляра идентичны и имеют одинаковую юридическую силу. У каждой из Сторон находится один экземпляр настоящего Договора.

**Подписи сторон:**

Производитель Шкуланов

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Контрактант Иванов

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Приложение 2

Исх. Nо.00034 Куда: ОАО "Истра-хлебопродукт"

17.10 2009 г.

Кому: Шкуланов В. Н.

ПРЕТЕНЗИЯ No.001

на сумму 69000 руб.

На основании договора No.13720 от "26"\_ август\_\_\_ 2009 г.

накладной No. \_0123452389\_ от ""26"\_ август\_\_\_ 2009 г. счету No.\_495843\_

от \_\_19.10.2009\_\_ в адрес ИП Иванов С.А. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование организации)

поступили товары \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ комбикорм\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование товаров)

В количестве \_\_\_\_\_\_\_3000 кг.\_\_\_ на сумму \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_72000\_\_\_\_\_\_\_\_руб.

При проверке товара по количеству было установлено, что по накладной, счету, значится: \_\_3000 кг.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Фактически оказалось \_\_\_2600\_к.г.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Недостача на сумму \_\_\_\_\_\_9600\_\_\_\_\_\_\_\_\_ образовалась

по вине изготовителя (поставщика,) ОАО "Истра-хлебопродукт"

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

Данный факт подтверждается актом No. \_\_\_\_\_17309765\_\_\_ от

"16" \_\_сентябрь\_\_ 2009 г.

П Р О Ш У:

Убытки в сумме \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_9600\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб.

(стоимость недостающего, забракованного товара), 50 % штрафа в

сумме 69000 руб., всего в сумме \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_78600\_\_\_\_\_\_\_\_\_ руб.

перечислить на наш расчетный счет No.\_\_00191823736474\_ в\_банке ВТБ\_\_.

Руководитель предприятия \_\_\_\_Иванов\_\_\_\_

или его заместитель (подпись)

Приложение 3

В Арбитражный суд Московской области 107 078 г. Москва, ул. Академика Сахарова д.18

ИСТЕЦ: ИП Иванов С.А.

ОТВЕТЧИК: ОАО "Истра-хлебопродукт"

Цена иска: 85600 руб.

ИСКОВОЕ ЗАЯВЛЕНИЕ о взыскании убытков по договору контрактации 26 августа 2009 года между ОАО "Истра-хлебопродукт" и ИП Иванов С.А. был заключен договор контрактации № 001 на срок до исполнения Сторонами своих обязательств.

В соответствии с указанным договором Истец заказал поставку продукции (мука, комбикорм) в период с 10.10.2009 г. по 16.10.2009 г. на сумму 139 000 рублей (сто тридцать девять тысяч рублей. Данный факт подтверждается счетами-фактурами и товарно-транспортными накладными - № 98 от 10.10.2009 г. на сумму 66 000 руб., № 102 от 10.10.2009г. на сумму 72 000 руб.

Итого общая сумма поставленного товара составила 139 000 руб.

19.10.2009 г. При проверке товара по количеству была установлена недостача на сумму 9 600 руб. Контрактант просрочил поставу продукции в установленные Договором сроки свыше 7 дней и должен уплатить штраф в размере 50 % стоимости несданной в срок продукции.

Ответчик нарушил п.п.4.1 Договора контрактации от 26.09.2009г., а именно свои обязательства по поставке продукции в установленные сроки и должен уплатить штраф в размере 50 % стоимости несданной в срок продукции и должен уплатить штраф в размере 50 % стоимости несданной в срок продукции.

Таким образом, на сегодняшний день задолженность ОАО "Истра-хлебопродукт" перед Истцом составляет 78600 руб. На основании изложенного, прошу:

1.Взыскать с ОАО "Истра-хлебопродукт" в пользу ИП Иванов С.А. невыплаченную сумму - 78600 руб. (семьдесят восемь тысяч шестьсот рублей) № 001 от 16 августа 2009 года.

2.Взыскать с Ответчика уплаченную госпошлину в сумме 2 000 руб.

3.Взыскать с Ответчика расходы на оказание юридической помощи в сумме 5 000 рублей.

ПРИЛОЖЕНИЕ:

1. Квитанция об оплате госпошлины.

2. Квитанция об отправлении искового заявления Ответчику.

3. Копия договора.

4. Копии счетов-фактур и товарно-транспортных накладных - 14 шт.

5.Акты сверки взаиморасчётов.

6. Копия претензии.

7. Копия приказа о назначении на должность генерального директора.

8. Копия свидетельства о государственной регистрации.

9. Копия свидетельства о постановке на учёт в налоговом органе.

10. Копия квитанции об оплате юридических услуг.

"21" октябрь 2009 г.

Генеральный директор ИП Иванов С.А. - Иванов С.А.

1. Грудцына Л.Ю., Спектор А.А. Гражданское право России - М.: ЗАО Юстицин-форм, 2008. - 176 с. [↑](#footnote-ref-1)
2. Пугинcкий Б.И. Коммерческое право России. - М.: Юрайт-Издат, 2005. - 107 с. [↑](#footnote-ref-2)
3. Чаусская О.А. Гражданское право. -М.: Дашков и К, 2007. - 91 с. [↑](#footnote-ref-3)
4. Пугинcкий Б.И. Коммерческое право России. - М.: Юрайт-Издат, 2005. - 108 с. [↑](#footnote-ref-4)
5. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учеб. Т. 2. - М.: Проспект, 2005. - 86 с. [↑](#footnote-ref-5)
6. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учеб. Т. 2. - М.: Проспект, 2005. - 85 с. [↑](#footnote-ref-6)
7. Коммерческое право. Под ред. По­стового Н.В. - М.: «Юриспруденция», 2006. - 148 с. [↑](#footnote-ref-7)
8. Коммерческое право. Под ред. По­стового Н.В. - М.: «Юриспруденция», 2006. - 148 с [↑](#footnote-ref-8)
9. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учеб. Т. 2. - М.: Проспект, 2005. - 83 с. [↑](#footnote-ref-9)
10. Гражданское право. Под ред. Садикова О.Н.- М.: ИНФРА-М, 2006.- 30 с. [↑](#footnote-ref-10)
11. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учеб. Т. 2. - М.: Проспект, 2005. - 88 с. [↑](#footnote-ref-11)
12. Пугинcкий Б.И. Коммерческое право России. - М.: Юрайт-Издат, 2005. - 108 с. [↑](#footnote-ref-12)
13. Гражданское право. Под ред. Садикова О.Н.- М.: ИНФРА-М, 2006.- 31 с. [↑](#footnote-ref-13)
14. Коммерческое право. Под ред. По­стового Н.В. - М.: «Юриспруденция», 2006. - 149 с. [↑](#footnote-ref-14)
15. Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: учеб. Т. 2. - М.: Проспект, 2005. - 84 с. [↑](#footnote-ref-15)