Министерство экономического развития РФ

Государственное образовательное учреждение

высшего профессионального образования

Всероссийская академия внешней торговли

Дальневосточный филиал

Экономический факультет

Кафедра «Финансы и бухгалтерский учёт»

Курсовая работа

по дисциплине «Статистика»

Тема: «…………………………………………..»

Выполнил: студент 2-ого курса

Очной формы обучения

Группы: ФК-2008

…………………………………

Доцент кафедры:

Онуфриева Галина Леонидовна

Дата сдачи курсовой работы:

Дата защиты:

Оценка:

г. Петропавловск-Камчатский

2010г.

**Содержание**

Введение ………………………………………………….………………… 3 стр.

Глава 1. Теоретические основы уровня доходов населения

1.1. Принципы формирования доходов в рыночной экономике ………... 5 стр.

1.2. Виды и структура доходов ……………………………………………. 9 стр.

1.3. Дифференциация доходов населения, методы их измерения …...… 13 стр.

Глава 2. Оценка уровня доходов населения Камчатского края в сравнении с Дальневосточным Федеральным Округом за 2006 – 2008 гг.

2.1. Показатели уровня жизни населения в Камчатском крае….……… 17 стр.

2.2. Покупательская способность населения в Камчатском крае……. 19 стр.

2.3. Анализ доходов населения в Камчатском крае …………………… 22 стр.

2.4. Анализ динамики доходов Камчатского края за 2006 – 2008г. ….... 28 стр.

Глава 3. Программа повышения уровня доходов населения Камчатского края

3.1. Цели и задачи в области доходов населения Камчатского края ..… 35 стр.

Заключение ………………………………………….…………………….. 37 стр.

Библиографический список …………………………...…………………. 39 стр.

**Введение**

Тема доходов населения остается острейшей для жителей Камчатского края, которых никак не успокаивают официальные цифры о росте средней заработной платы. Куда понятнее размеры окладов, которые привел Президент РФ, анонсируя национальные проекты в области медицины и образования. В связи с этим возникают вопросы: каким образом определены именно эти размеры, почему только для ограниченной категории работников? Как наиболее точно определить средний показатель дохода населения? Какие группы населения должны участвовать для определения этого показателя?

Подобные вопросы, требуют обоснованных ответов профессионалов и, прежде всего ученых. Но этого мало, в связи с кардинальными изменениями которые за 20 лет произошли в экономике и социально-трудовых отношениях, нужны не только и не столько ответы на отдельные частные вопросы, нужна концепция заработной платы и ее организации в новых – рыночных условиях.

Благоприятная экономическая и политическая ситуация в Российской Федерации за последние годы создает хорошие условия для повышения заработной платы и других доходов населения. Тем не менее, несмотря на принимаемые правительством меры, сколько-нибудь существенного изменения в данной области не происходит. Абсолютное большинство трудоспособного населения оценивают свои доходы как крайне низкие (на уровне прожиточного минимума или ниже). Соответственно, особую актуальность приобретает тема, связанная регулированием доходов населения. Этим объясняется выбор темы для написания данной работы.

На современном этапе развития экономики России проблемы уровня доходов населения и факторы, определяющие его динамику становятся очень важными. От их решения во многом зависит направленность и темпы дальнейших преобразований в стране и, в конечном счете, политическая, а, следовательно, и экономическая стабильность в обществе. Решение этих проблем требует определенной политики, выработанной государством, центральным моментом которой был бы человек, его благосостояние, физическое и социальное здоровье.

Актуальность выбранной темы состоит в том, что в рыночных условиях возрастает необходимость в изучении платежеспособности населения как одного важнейших факторов развития рынка.

Целью курсовой работы является изучение влияния доходов населения на потребление и другие социально-экономические показатели, степень распределенности доходов в экономике России.

В связи с поставленной целью реализуются следующие задачи:

1. Выявить принципы формирования доходов в рыночной экономике;

2. Изучить виды и структура доходов;

3. Рассмотреть дифференциацию доходов населения, методы их измерения;

4. Показатели уровня жизни населения в Камчатском крае;

5. Охарактеризовать покупательскую способность населения в Камчатском крае;

6. Провести анализ доходов населения в Камчатском крае;

7. Провести анализ динамики доходов Камчатского края за 2006 – 2008г.;

8. Установить цели и задачи в области доходов населения Камчатского края.

**Глава 1. Теоретические основы уровня доходов населения**

**1.1. Принципы формирования доходов в рыночной экономике**

Доходы населения изменяются под воздействием множества факторов: социально- политических, социально- демографических, социально- профессиональных, социально-статусных, социально- экономических, социально- географических. Все факторы связаны с социальной ориентацией: политический режим определяет направленность социальных программ, политики доходов и заработной платы в рамках экономической политики; пол, возраст, способности людей, их выносливость, институты семьи (брачные отношения, детность семьи) влияют на величину совокупного дохода, как и принадлежность человека к определенной профессии, специальности, наличие у него того или иного уровня образования, квалификации и опыта (стажа) работы. Немаловажное значение при формировании доходов имеют природно - климатические особенности места жительства и работы, плотность и характер расселения, национальные особенности региона, менталитет проживающего в нем населения.

В целом факторы, формирующие доходы населения, могут быть трех уровней:

1. Факторы, зависящие от человека, его жизненной позиции, его человеческого капитала и трудового потенциала (образование, квалификация, опыта, вида занятости, должностного статуса, затрат и результатов труда, наличия профессионального и должностного (карьерного) роста, наличия капитала в любых его проявлениях).

2. Факторы, связанные с местом работы, где человек занят трудовой деятельностью; с той отраслью, в состав которой входит его предприятие, учреждение, организация, фирма; с формой собственности предприятия, его организационно- правовой формой; положением фирмы на товарном, финансовом рынках и на рынке труда; с технической оснащенностью предприятия, с его местом расположения; с развитостью социально- трудовых отношений в коллективе.

3. Факторы, связанные с экономикой страны в целом и региональной экономикой, экономическим потенциалом, эффективностью общественного производства, величиной валового национального продукта и национального дохода, ценовой политикой и системой налогообложения, развитостью институтов социального партнерства при регулировании трудовых отношений. Эта группа факторов формирует систему социальных трансфертов.

Рассмотренные факторы указывают на зависимость доходов от отношения работника к труду и от его заслуг, от индивидуальных и коллективных результатов труда и от его заслуг, эффективности экономики в целом, а также на то, что имеет место дифференциация, расслоение население по уровню доходов, в том числе трудовых.

Доходы населения имеют различные формы, а источники их формирования довольно многообразны. Однако общие принципы формирования доходов и выплат по программам государственной помощи сохраняют различия в потреблении, различия уровней жизни групп и слоев населения.

Обычно рассматривают два взаимосвязанных способа распределения доходов и формирования их структуры.

В условиях не рыночных отношений, т. е. при господстве одного собственника (на средства производства - государства), заработная плата является формой вознаграждения за труд, размер которого, хотя и связан с качеством и результатами труда, но в основном зависел от усмотрения собственника на средства производства, т. е. государства.

Регулирование заработной платы в период становления рыночной экономики основывается на сочетании трех важнейших звеньев: рынка труда, подчиненного действию закона стоимости, государственного вмешательства, применения коллективных договоров, заключаемых между профсоюзными организациями и администрациями предприятий. Их взаимодействие складывается под влиянием различных факторов, среди которых особо следует выделить специфику трудовых отношений и профсоюзного движения.

Рынок труда как органическая составная часть рыночной экономики выполняет функции звена, формирующего конкретные оценки различных видов труда (по профессиям, по квалификации и т. д.) [5, 246 стр.].

Не рынке труда формируется категория «заработная плата», здесь же сталкиваются два собственника - собственник рабочей силы, т. е. способности к труду (наемный работник), и собственник средств производства (юридическое лицо, физическое лицо, государство). Возникающие между ними отношения являются отношениями трудового найма и характеризуют собой предоставление работником своей рабочей силы в обмен на определенную денежную сумму (а также материальные и социальные блага). Величина этой денежной суммы определяется стоимостью рабочей силы. Стоимость же рабочей силы, в свою очередь, определяется объемом и стоимостью тех жизненных благ, которые обеспечивают полноценное воспроизводство рабочей силы. Таким образом, в условиях рыночной экономики заработная плата есть денежное выражение (цена) стоимости товара - рабочая сила. Она определяется как условиями производства (стоимостью рабочей силы), так и рыночными факторами - спросом и предложением, играющими свою основную роль, колебания которых вызывает отклонения заработной платы от стоимости рабочей силы либо вверх, либо вниз. Рыночные оценки различных видов труда необходимы для использования при определении общественного среднестатистического уровня заработной платы.

Таким образом, распределение общественного богатства осуществляется как по труду, так и по собственности, соотношение между сферами действия этих двух принципов устанавливается в ходе эволюции экономического, социального и политического развития. Никаких нормативных соотношений государственные органы не устанавливают, но имеется тенденция к возрастанию роли распределения по труду.

Возможно обсуждение принципа распределения по способности. Способности существенно влияют на результаты труда, а значит на соответствующую долю общественного благосостояния. Это обстоятельство можно учесть прогрессивным налогообложением.

Также существенное значение имеет распределение по должности. Длительное время считалось, что занимаемая должность определяет вклад человека в общественное богатство, количество и качество его труда. Однако известны многие случаи, которые опровергают этот факт. Поэтому весьма актуальной встает проблема такого распределения доходов, при котором их уровень зависел бы не от занимаемой должности, а от экономического и социального эффекта деятельности конкретного лица.

В большинстве стран неравенство в доходах пытаются компенсировать за счет общественных фондов потребления и благотворительных фондов, которые в определенной мере реализуют распределение по потребностям.

Опыт последних десятилетий достаточно убедительно показал, что независимо от особенностей различных стран путь к рациональному распределению лежит не через уравнивание доходов, а через такой уровень их дифференциации, который обеспечивает высокие стимулы к росту эффективности и вместе с тем сохраняет стабильность в обществе за счет гарантий удовлетворения основных потребностей всего населения страны.

К числу принципов распределения можно отнести принцип своевременности оплаты труда. Необходимость своевременной оплаты труда подчеркивается в документах МОТ и в законодательстве всех стран. Конкретные сроки устанавливаются в тарифных соглашениях, коллективных договорах, профсоюзами и другими документами.

Принцип своевременности оплаты труда очень часто нарушается на всех уровнях: от государственных органов до малых предприятий. Нередко руководители предприятий получают свои немалые доходы своевременно, а сотрудники месяцами ждут заработной платы. Очевидно, что это не способствует социальному согласию – одной из важнейших предпосылок эффективной работы [10, 301 стр.].

**1.2. Виды и структура доходов**

Под доходом понимается сумма всех видов поступлений в денежной форме или виде материальных благ или услуг, получаемых в качестве оплаты за труд, в результате различных видов экономической деятельности или использования собственности, а также безвозмездно в форме социальной помощи, пособий, дотаций и льгот.

В зависимости от формы получения доходавыделяют: 1) денежные доходы, 2) личные доходы (денежные доходы + доходы в натуральной форме), 3) совокупные доходы (личные доходы + стоимость предоставленных бесплатно услуг, оказываемых учреждениями образования, медицины и культуры).По источнику получения доходов выделяют:

1. Заработная плата;
2. Доходы от предпринимательской деятельности;
3. Доходы от собственности;
4. Трансферты – пенсии, стипендии, пособия;
5. Доходы от личного хозяйства;
6. прочие

Размер и состав доходов – одна из важнейших, хотя и неполных, характеристик уровня жизни населения. Доходы населения не только определяют его материальное положение, но и в значительной мере отображают состояние и эффективность экономики и экономических отношений в обществе. Доходы характеризуются уровнем, составом и структурой, динамикой, соотношением с расходами, дифференциацией по различным слоям и группам населения.

В соответствии с современными представлениями уровень жизни населения и его доходы определяются не только и не столько для всего общества или «среднестатистического гражданина», сколько для домашних хозяйств, представляющих все население. Действительно, только на уровне домашнего хозяйства, относящегося к тому или иному социально – демографическому типу, имеющему тот или иной половозрастной состав членов и соотношение работающих и иждивенцев, по его среднедушевому доходу можно обоснованно и корректно судить об уровне жизни населения, естественно обобщив данные об отдельных домохозяйствах.

Если говорить об обществе в целом, то его доход следует рассматривать как валовой внутренний продукт или сумму доходов всех экономических субъектов, который также представляет собой стоимость и измеряемую ею часть продукта, произведенного за определенный период времени. Доход индивидуума, домашнего хозяйства, социальной группы – это часть и соответствующая ей стоимость произведенного продукта, которая получается в результате их экономической деятельности. Распределению потребительских благ и предметов потребления, как правило, предшествует распределение доходов. Таким образом, свою долю валового продукта, идущую на удовлетворение личных потребностей, население получает первоначально в виде доходов. Полученные доходы используются далее для приобретения необходимых товаров и услуг.

При исследовании доходов целесообразно выделять отдельные стадии процесса воспроизводства, такие, как образование, первичное распределение, перераспределение, формирование конечных (располагаемых) доходов, использование располагаемых доходов для конечного потребления и сбережений. Эти стадии могут быть исследованы и на уровне домохозяйства, а характеристики объемов и структуры доходов на каждой стадии будут характеризовать различные стороны экономического поведения домохозяйств: образование доходов (поступление всех ресурсов в домохозяйство), формирование конечных доходов (налоговые и иные платежи), использование конечных доходов на потребление и накопление.

Корректное исчисление доходов, как на микро-, так и макро- уровне сопряжено с большими трудностями, поэтому существуют различные относительно простые и более сложные варианты определения доходов. Так, на практике при определении доходов домашних хозяйств часто приходится идти «от обратного», то есть исходить из их расходов и потребления. В системах национальных счетов соответственно используется толкование категория дохода, предложенное английским экономистом Дж. Хиксом, в соответствии с которым доход рассматривается как максимальная сумма денег, которую можно израсходовать на покупку потребительских товаров и услуг, не становясь при этом беднее, то есть не уменьшая своего накопленного богатства и не принимая на себя никаких финансовых обязательств.

В советский период доходы населения полностью определялись заработной платой, пенсиями и пособиями, выплачиваемыми государственными организациями и ведомствами. С переходом к рынку число различных видов доходов населения значительно увеличилось, а их размеры доходов в большей степени стали определяться трудовой и экономической активностью, инициативой людей, то есть, в конечном счете, их адаптацией к новым экономическим условиям.

Денежные доходы населения включают оплату по труду всех категорий населения, пенсии, пособия, стипендии и другие социальные трансферты, доходы от собственности в виде процентов по вкладам, ценным бумагам, дивидендов, доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью, а также ссуды, доходы от продажи иностранной валюты и другие доходы. Денежные доходы за вычетом налогов, обязательных платежей и взносов представляют собой располагаемые денежные доходы населения.

Доход, учитывающий все виды денежных и натуральных поступлений, называют также совокупным доходом.

Совокупный доход домашних хозяйств создается за счет участия членов домашнего хозяйства в производственной деятельности, включая вторичную занятость, самозанятость (включая индивидуально – трудовую и предпринимательскую деятельность, ведение личного подсобного хозяйства), доходов от собственности, а также текущих трансфертов в денежной и натуральной форме. Доходы от личных подсобных хозяйств также должны учитываться не только по стоимости реализованной продукции, но и продукции в натуральной форме, идущей на личное потребление.

Располагаемый доход домашних хозяйств определяется как доход, полученный домашними хозяйствами от производственной деятельности, от собственности, а также в результате перераспределительных операций: добавлением полученных субсидий на производство и импорт текущих трансфертов (кроме социальных трансфертов), и вычитанием выплаченных налогов на производство и импорт и текущих трансфертов (включая текущие налоги на доходы и богатство). Располагаемый доход является источником для конечного потребления товаров и услуг и сбережений. Реально располагаемый доход – это располагаемый доход, скорректированный в соответствии с уровнем инфляции. В отдельных случаях выделяют скорректированный располагаемый доход как доход, исчисленный после добавления социальных трансфертов.

Важную статью доходов населения составляют трансферты или денежные выплаты, не связанные с оплатой труда, товаров и услуг. Иначе говоря, трансферты – это операции, при которых товары, услуги или денежные средства предоставляются в одностороннем порядке без получения какого – либо эквивалента взамен. Социальные трансферты состоят из товаров и нерыночных услуг, предоставляемых конкретным домашним хозяйством из федерального и местных бюджетов и общественных организаций бесплатно.

Покупательная способность денежных доходов населения отражает потенциальные возможности населения по приобретению товаров и услуг и выражается через товарный эквивалент среднедушевых денежных доходов населения с величиной прожиточного минимума [2, 199 стр.].

**1.3. Дифференциация доходов населения, методы их измерения**

Дифференциация доходов (зарплаты) – явление объективное, связанное с социально- экономическими различиями в положении членов общества в сфере производства, распределения и потребления. В демократическом государстве, где политики озабочены соблюдением принципов справедливости и равенства граждан, чрезмерное богатство одних и нищета других признаются недопустимым явлением.

В современных условиях произошли существенные изменения в получаемых населением доходах– увеличилось их многообразие, усложнилась структура, явно проявилась тенденция к дифференциации. Реальные доходы населения систематически снижаются, и это выступает мощным ограничителем производства.

Многие предприятия, производящие потребительские товары, столкнулись не только с конкуренцией импортных товаров, но и с отсутствием платежеспособности спроса широких слоев населения. Располагающие значительными денежными средствами группы населения, как правило, стремятся направлять свои доходы на сбережения, приобретение недвижимости и иностранной валюты.

В прошлые годы наблюдалась тенденция уравнительности в оплате различных групп работников без достаточного учета их трудового вклада, квалификации и условий труда. В 1970-80- е гг. коэффициент дифференциации доходов практически оставался неизменным. В доходах зарплата населения была главным и преимущественным источником. Возможности зарабатывания средств к существованию были ограничены. Различия в доходах имели место, но очень незначительные.

С переходом к рынку положение изменилось: усилилась межгрупповая, межфирменная, отраслевая, районная и региональная дифференциация доходов. Кроме того, рост дифференциации в переходный период был связан с тем, что оплата труда части населения производилась по прежней системе. При в стране уже появился новый общественный слой (менеджеры, предприниматели, банкиры, владельцы недвижимости и др.), действующий по законам рыночной экономики и получающий высокие доходы. В целом переход к рыночным отношениям в России характеризуется обеднением значительной доли населения (60%). С развитием рыночных отношений, как показывает жизнь, размеры неравенства увеличиваются [7, 214 стр.].

Дифференциация денежных доходов работающего населения складывается в основном под влиянием двух факторов: дифференциации заработной платы и дифференциации различий в семейном положении работников. Однако дифференциацию заработной платы и доходов нельзя оценивать с одних и тех же позиций. В первом случае имеет место экономическое неравенство, отвечающее понятию социальной справедливости в рамках данного общественного строя. Во втором - неравенство, которое складывается в результате перераспределения доходов в семьях, можно назвать в известной мере «несправедливым» в той части, которая названа обстоятельствами, не имеющими отношения к труду и заслугам людей (таб. 1.1.).

Таблица 1.1.

Распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов (в процентах к итогу)[[1]](#footnote-1)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|   | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 |
| **Все население** | **100** | **100** | **100** | **100** | **100** |
|  в том числе со среднедушевыми денежными доходами в месяц, руб.: |   |   |   |   |   |
| до 1500,0 | 17,3 | 9,9 | 6,2 | 3,2 | 1,8 |
| 1500,1- 2500,0 | 23,0 | 17,4 | 13,2 | 8,8 | 5,8 |
| 2500,1-3500,0 | 18,1 | 16,7 | 14,3 | 11,3 | 8,5 |
| 3500,1-4500,0 | 12,6 | 13,4 | 12,8 | 11,4 | 9,4 |
| 4500,1-6000,0 | 11,8 | 14,3 | 15,0 | 14,9 | 13,5 |
| 6000,1-8000,0 | 8,2 | 11,5 | 13,4 | 14,9 | 14,9 |
| 8000,1-12000,0 | 6,1 | 10,2 | 13,7 | 17,4 | 19,7 |
| свыше 12000,0 | 2,9 | 6,6 | 11,4 | 18,1 | 26,4 |

В российской практике степень различий в доходах измеряется статистическим методом распределения абсолютной и относительной численности работников или населения, получающих минимальную, среднюю и максимальную заработную плату (доходы),- по размерам зарплаты или совокупного дохода. Основой для такого измерения является статистическая информация, используемая для построения ранжированного ряда, сгруппированного по уровню дохода в отраслях, регионах и различных группах населения.

Анализ дифференциации заработной платы (или совокупного дохода) проводится с использованием системы показателей, которая включает в себя:

Показатели центральной тенденции – при всей важности среднеарифметического показателя рост заработной платы (доходов) при определенных условиях может найти отражения в средней арифметической величине. И наоборот, увеличение средней зарплаты может произойти, когда у основной массы работников зарплата остается неизменной и даже уменьшается, а рост средней произойдет за счет сдвигов в верхних группах.

Структурные показатели – абсолютные и относительные. Абсолютные структурные показатели (квартили, квантили и децили) распределяют население на 4, 5 и 10 равных частей соответственно. Сопоставление этих показателей характеризует разрыв между одинаковыми по численности группами высоко- и низкооплачиваемых работников.

В практике анализа степени расслоения населения по уровню доходов чаще используются относительные отклонения квартилей (квантилей и децилей), называемые коэффициентами дифференциации доходов. Они показывают, во сколько раз минимальные доходы 25% (20 или 10%) самого богатого населения превышают максимальные доходы 25%и (20 или 10%) наименее обеспеченного населения. При этом различают: а) коэффициент фондов как соотношение между средними значениями доходов внутри сравниваемых групп населения или их долями в общем объеме доходов; б) квартильный коэффициент дифференциации, показывающий различия в доходах 25% наиболее и 25% наименее обеспеченных групп населения; он свидетельствует о степени расслоения населения по уровню доходов; в) квантильный коэффициент дифференциации показывает различия в доходах 20% наиболее и 20% наименее обеспеченных групп населения; г) децильный коэффициент дифференциации показывает различия в доходах 10% наиболее и 10% наименее обеспеченных групп населения; он позволяет провести более глубокий анализ изменений в распределении работников (или населения в целом) по уровню заработной платы (или доходов).

В разных странах дифференциация оплаты труда характеризуется действием прямо противоположных тенденций:

- в странах со сложившейся рыночной экономикой дифференциация заработной платы сокращается;

- в постсоциалистических странах – углубляется, особенно на межотраслевом уровне [13, 402 стр.].

**Глава 2. Оценка уровня доходов населения Камчатского края в сравнении с Дальневосточным Федеральным Округом за 2006 – 2008 гг.**

**2.1. Показатели уровня жизни населения в Камчатской области**

В 2006 – 2008 гг. сохранившийся рост потребительских цен продолжал оказывать негативное влияние на уровень жизни в Камчатской области.

Растущие потребительские цены в значительной мере затрагивали жизненно важные товары и услуги. В этих условиях повышение уровня жизни населения предполагает более высокие темпы роста доходов населения, чем темпы роста стоимости жизни, прежде всего, величины прожиточного минимум. Характерно, что годовые темпы роста прожиточного минимума в 2006 – 2008 гг. по Камчатской области были стабильно выше темпов роста потребительских цен.

За три года среднедушевые денежные доходы по Камчатской области выросли с 13 236,8 руб. до 18 719,4 руб. или в 1,41 раза (см. табл. 2.1.), а по ДВФО с 11 096,9 руб. до 13 358,2 руб. или в 1,41 раза.. В то же время рост потребительских цен вызвал удорожание прожиточного минимума с 6 538 руб. в 2008 г. до 9 438 руб. в 2008 г., т.е. в 1,44 раза, а по ДВФО с 5 435 до 8 527 или в 1,57 раза, что больше чем по Камчатскому краю на 0,13.

Таблица 2.1.

Основные показатели уровня жизни населения Камчатской области в 2006 – 2008 гг.[[2]](#footnote-2)

|  | **ДВФО** | **Камчатский край** |
| --- | --- | --- |
| **2006** | **2007** | **2008 г.** | **2006 г.** | **2007 г.** | **2008 г.** |
| Среднедушевые денежные доходы населения, руб. | 11 096,9 | 13 358,2 | 15 729,1 | 13 236,8 | 15 962,2 | 18 719,4 |
| Заработная плата среднемесячная начисленная, руб. | 13 711,4 | 16 713 | 20 778,3 | 18 540,9 | 21 814,7 | 27 126,1 |
| Средний размер пенсии, руб. | 3 344,4 | 4 334,8 | 5 889,6 | 4 297,5 | 5 079,5 | 6 689,1 |
| Прожиточный минимум, руб.  | 5 435 | 6 146 | 8 527 | 6 538 | 7 259 | 9 438 |
| Уровень бедности, % | 17,8 | 17 | 16,1 | 17,4 | 16,9 | 15,8 |

Рост доходов населения и их покупательной способности был обусловлен стабильным увеличением заработной платы как по Камчатскому краю так, и по ДВФО в целом. В 2008 г. по Камчатскому краю она составила 27126,1 руб., что выше, чем в 2008 г., в 1,46 раза. По ДВФО заработная плата выросла за три года с 13 711,4 руб. до 20 778,3 руб. или в 1,52 раза. Величина прожиточного минимума трудоспособного населения при этом увеличилась до 9 438 руб., превысив уровень 2008 года в 1,44 раза (Камчатский край). А по ДВФО прожиточный минимум вырос с 5 435 до 8 527 или в 1,57 раза. Увеличивался и размер пенсии. По Камчатскому краю размер пенсии вырос за три года с 4 297,5 до 6 689,1 или в 1,56 раза. По ДВФО пенсия увеличилась с 3 344,4 руб. до 5 889,6 руб. или в 1,76 раза. Из приведенных данных мы видим, что темп роста пенсии как по Камчатскому краю, так и по ДВФО больше, чем темп роста прожиточного минимума.

Рост доходов вызвал изменения в распределении общей численности низкодоходного населения.

В результате уровень бедности, представляющий долю населения с доходами ниже прожиточного минимума, снизился по Камчатскому краю с 17,4% в 2006 г. до 15,8 в 2008 г. (рис. 2.2.).

Уровень бедности и покупательная способность среднедушевых денежных доходов населения Камчатской области в 2006 – 2008 гг.



Рис. 2.2. Уровень бедности и покупательская способность среднедушевых денежных доходов населения Камчатской области в 2006-2008гг.

Так же произошло снижение уровня бедности населения по ДВФО с 17,8% до 16,1%.



Рис. 2.3. Уровень бедности и покупательская способность среднедушевых денежных доходов населения ДВФО в 2006-2008гг.

Снижение доли бедного населения, чьи доходы не достигают уровня прожиточного минимума было сопряжено с ростом покупательной способности среднедушевых денежных доходов населения [8, 286 стр.].

**2.2. Покупательская способность населения Камчатской области**

Прожиточный минимум как показатель минимального стандарта потребления при фиксированном наборе товаров и услуг и жестко закрепленной нормативной базе зависит от потребительских цен на региональном рынке товаров и услуг.

Покупательная способность денежных доходов – ключевой показатель уровня жизни населения. В привязке к минимальному социальному стандарту она показывает количество наборов прожиточного минимума (ПМ), которое можно приобрести на денежные доходы.

Таблица 2.2.

Покупательская способность среднедушевых денежных доходов населения[[3]](#footnote-3)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|   | ДВФО | Камчатский край |
| 2006 | 2007 | 2008 | 2006 | 2007 | 2008 |
| Говядина (кроме бескостного мяса) (кг) | 72,6 | 79,1 | 84,2 | 70,8 | 79,5 | 81,1 |
| Рыба мороженная (кг) | 206,2 | 230,8 | 283,1 | 321,9 | 372,5 | 443,1 |
| Масло животное (кг) | 78,3 | 84,9 | 76,6 | 86,8 | 91,6 | 84,2 |
| Масло растительное (кг) | 226,3 | 250,6 | 204,7 | 247,8 | 295,6 | 256,1 |
| Маргарин (кг) |   |   | 185 |   |   | 176 |
| Цельное молоко, литров | 399,6 | 331,6 | 411,4 | 346,9 | 384,3 | 403,5 |
| Яйца столовые, штук | 3047 | 3189 | 3284 | 2646 | 3046 | 2861 |
| Сахар-песок (кг) | 347,6 | 458,7 | 514,3 | 375,8 | 491,1 | 578,9 |
| Мука пшеничная (кг) | 666,5 | 708,4 | 635,6 | 297,7 | 626 | 622,2 |
| Хлеб и булочные изделия из пшеничной муки (кг) | 401,8 | 468 | 405,3 | 297,7 | 282,6 | 334 |
| Хлеб пшеничный 1 и 2 сортов (кг) | 447,9 | 474,4 | 446,5 | 291,8 | 262,2 | 349,3 |
| Крупы (кг) |   |   | 556,5 |   |   | 592 |
| Рис (кг) | 465,1 | 367,7 | 344,9 | 512,7 | 378,8 | 405,9 |
| Макаронные изделия (кг) | 292,8 | 318,7 | 291,9 | 247,5 | 264,8 | 261,5 |
| Картофель (кг) | 569,6 | 692,1 | 636,2 | 478,7 | 668,1 | 620,1 |
| Капуста свежая (кг) |   |   | 659 |   |   | 571,1 |
| Куртка мужская из смесовых тканей, штук |   |   | 5 |   |   | 5,1 |
| Костюм мужской, штук | 2,9 | 3,1 | 3,4 | 2,7 | 2,2 | 2,4 |
| Сорочка мужская, штук | 22 | 25,4 | 24,1 | 15,7 | 15,7 | 17,1 |
| Пальто (полупальто) женское демисезонное, штук |   |   | 2,7 |   |   | 2,9 |
| Джемпер, свитер, жакет для взрослых, штук | 9,7 | 10,6 | 11 | 9,8 | 9,9 | 10,1 |
| Бензин (литров) | 560 | 639,3 | 626 | 602 | 667,3 | 653 |
| Проезд в городском автобусе,% | 112,8 | 111,9 | 99,2 | 111,8 | 109 | 100,7 |
| Абонентская плата за домашний телефон,% | 111,3 | 92,7 | 149,9 | 119,6 | 104,7 | 106,6 |
| Квартирная плата в домах муниципального жилишного фонда, % | 108,1 | 109,2 | 109,8 | 136,7 | 111,7 | 103,4 |
| Плата за электричество, % | 114,2 | 111,3 | 97,3 | 136 | 112,5 | 127,9 |
| Плата за водоснабжение и канализацию,% | 100,6 | 108,8 | 109,5 | 100,8 | 128 | 86,6 |
| Плата за газ сетевой, % |   |   | 110,1 |   |   | - |
| Плата за горячее водоснабжение, % | 102,7 | 105,8 | 110,4 | 97,4 | 93 | 101,2 |

Представленные в таблице 2.2. значения прожиточного минимумапо Камчатской областипоказывают, что за 2006 – 2008 гг. потребительские цены существенно выросли.

Из приведенной таблицы покупательная способность доходов населения как Камчатского края, так и ДВФО показывает, что в 2006 – 2008 гг. уровень показателя заметно повысился как на продовольственную группу товаров, так и на непродовольственную.

Приведение доходов населения к прожиточному минимуму заметно сокращает региональные различия этих доходов.

Падение реальных доходов большинства населения в Камчатской области оказалось настолько значительным, что привело к существенным структурным сдвигам в рационе питания среднестатистического жителя Камчатки. Из рациона питания всё в большей степени выпадают белковые продукты, модель фактического потребления носит ярко выраженный углеводистый характер (хлебно-картофельное меню). Потребление мясных и молочных продуктов опустилось до уровня 1960 г., рыбы и рыбопродуктов – до уровня 50-х гг. Качество питания в большей степени ухудшилось у городского населения. Уровни потребления мясных и молочных продуктов у горожан стали ниже, чем у селян. Еще более значительно сократилось за этот период потребление мясных и молочных продуктов в семьях пенсионеров, особенно у проживающих в городах. Несмотря на ухудшение качества питания, доля расходов на покупку продовольствия возросла и продолжает оставаться основной статьей семейного бюджета.

На сегодняшний день показатель величины прожиточного минимума, рассчитанный по методике Минтруда РФ, остается одним из ключевых при характеристике уровня жизни населения.

Для оценки масштабов бедности используется показатель доли населения с доходами ниже прожиточного минимума. По данным статистики Камчатской области в 2007 г. число бедных сократилось по сравнению с 2006 г. на 11%. Повышение уровня жизни такими темпами свидетельствовало бы о благотворных переменах в социальной сфере. Мировая практика показывает, что такие перемены не могут происходить без кардинальных изменений в экономике и социальной политике. В 2002 г. в Камчатской области ничего подобного не происходило, поэтому цифры статуправления Камчатского края вызывают недоумение у многих специалистов. Более того, если использовать в качестве "черты бедности" величину прожиточного минимума, рассчитанную с учетом реальных расходов населения на некоторые, то в числе бедных окажется 50% населения Камчатки. Публикуемая статистикой величина прожиточного минимума, уже давно не соответствует представлениям о его реальном значении, т. к. в настоящее время его величина не обеспечивает элементарного выживания населения [12, 156 стр.].

**2.3. Анализ доходов населения Камчатской области**

Статистический ряд распределенияпредставляет собой упо­рядоченное распределение единиц изучаемой совокупности на группы по определенному варьирующему признаку. Он характе­ризует состав (структуру) изучаемого явления, позволяет судить об однородности совокупности, закономерности распределения и границах варьирования единиц совокупности.

Ряды распределения построенные по атрибутивным признакам называются атрибутивными.

Ряды распределения построенные по количественному признаку называются вариационными, которые состоят из двух элементов:

- варианты – числовые значения количественного признака.

- частоты – численности отдельных вариантов или каждой группы.

Вариационные ряды бывают:

- дискретные – основанные на дискретных признаках, имеющие только целые значения и представленных в виде интервалов.

- интервальные – основанные на непрерывных признаках.

Таблица 2.3.

Распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов[[4]](#footnote-4)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|   | **Тысяч человек** | **В процентах** |
|   | **2005** | **2006** | **2007** | **2008** | **2005** | **2006** | **2007** | **2008** |
| Все население | 349,2 | 347,1 | 345,7 | 3544,6 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| в том числе со среднедушевыми денежными доходами, рублей в месяц |   |   |   |   |   |   |   |   |
| до 1500 | 0,6 | 0,2 | 0,5 | 0,1 | 0,4 | 0,2 | 0,1 | 0 |
| 1501-2500 | 5,6 | 2,2 | 3,5 | 1,3 | 2,6 | 1,5 | 0,9 | 0,4 |
| 2501-3500 | 15,0 | 7,4 | 8,7 | 4,1 | 5,5 | 3,6 | 2,4 | 1,2 |
| 3501-4500 | 23,4 | 13,7 | 13,7 | 7,7 | 7,5 | 5,3 | 3,9 | 2,2 |
| 4501-6000 | 43,7 | 30,1 | 27,0 | 17,6 | 12,7 | 9,9 | 7,7 | 5,1 |
| 6001-8000 | 59,5 | 48,3 | 40,9 | 30,9 | 16,2 | 13,9 | 11,8 | 9,0 |
| 2001-12000 | 90,2 | 89,2 | 75,4 | 67,4 | 23,7 | 23,3 | 22,0 | 19,6 |
| Свыше 12000 | 111,2 | 156,0 | 176,0 | 215,5 | 31,4 | 42,3 | 51,2 | 62,5 |

Построенные ряды распределения показывают, что примерно больше половины всех людей Камчатской области это население со среднедушевым денежным доходам более 12000руб., а другая часть населения (в 2008 году – 37,5%) со среднедушевым денежным доходам менее 12000 руб.

Теперь обратимся к показателю дефицита доходов, измеряемому в процентах от величины прожиточного минимума и указывающему на то, сколько нужно доплатить бедным для того, чтобы подтянуть их доход к величине прожиточного минимума, то есть чтобы они перестали быть бедными. В среднем по всем бедным Камчатской области дефицит дохода составил 28,7%. Данный результат дает основания утверждать, что бедность неглубокая. Представленные на рис. 4 данные иллюстрируют тот факт, что для большинства бедных семей дефицит дохода не превышает 20% от величины прожиточного минимума, и только у 8,5% он выше 60% прожиточного минимума [11, 384 стр.].

Рис. 2.4. Распределение бедных домашних хозяйств по уровням дефицита дохода, проценты от прожиточного минимума

Такие оценки позволяют сделать вывод о том, что значительная часть бедных домохозяйств сконцентрирована у черты бедности и только для десятой их части бедность означает практически отсутствие средств к существованию. Для политики это позволяет определить два принципиально разных направления целевой деятельности. Во-первых, за счет программ, направленных на поддержку тех, кто расположен у черты бедности, можно существенно сократить численность бедного населения при минимальных издержках. Во-вторых, порядка 10% бедных семей будут продолжать оставаться таковыми даже в том случае, если к ним перераспределить существенную часть доходов, поэтому для них необходимы специальные программы, направленные на сокращение глубины бедности. Тот факт, что бедность неглубокая, следует рассматривать как позитивный результат с точки зрения динамики уровня жизни, а концентрация бедных преимущественно около черты бедности еще указывает на возможную высокую временную бедность.

Наиболее информативным является душевой дефицит дохода, выраженный в процентах от величины прожиточного минимума. Принципиальные выводы могут быть получены на основе анализа ряда распределения по уровням дефицита дохода [6, 213 стр.].

Аргументировать сложившуюся ситуацию можно следующими соображениями:

*Во-первых***,** в Камчатской области на современном этапе развития отсутствует механизм управления мотивацией трудовой деятельности, а, следовательно, и повышением качества жизни работников;

*Во-вторых***,** одним из показателей качества трудовой жизни является уровень заработной платы работников и ее дифференциация по отраслям. Однако обвальное разрушение действующего ранее механизма оплаты труда и отказ от государственного регулирования зарплаты не привел к положительным результатам. Более того, привел к снижению уровня жизни работающих. Произошла резкая дифференциация в уровнях оплаты труда руководителей и рядовых работников. Разрыв между заработной платой рядовых работников и руководителей составляет от 4 до 20 и более раз;

*В-третьих***,** на качество жизни в немалой степени влияют условия и среда, в которых осуществляется процесс труда. Главная задача в этом плане состоит в адаптации (приспособлении) функционирующей на предприятии или рабочем месте работника, ведущей к обогащению процесса трудовой деятельности и сокращению монотонности. К сожалению, приходится констатировать: эти факторы в трудовой деятельности на предприятиях Камчатской области практически не учитываются;

*В-четвертых***,** за последние годы резко возрос уровень травматизма и профессиональных заболеваний, что явилось следствием сокращения соответствующих служб на предприятиях, которые осуществляли контроль за безопасностью трудовой деятельности, что привело к снижению качества жизни;

*В-пятых***,** повышению уровня качества жизни способствует условия, создание которых содействует развитию личности работника, росту его квалификации, самовыражению и самостоятельности в принятии решений, профессиональной и должностной карьере;

*В-шестых***,** демократизация общества предполагает и демократизацию в управлении и организации труда работников, что предполагает развитие новых коллективных форм организации трудовой деятельности взамен индивидуальной организации труда.

Важное значение при региональном социально-экономическом анализе имеет анализ "качества" жизни: образовательный уровень населения, развитость инфраструктуры, новизна выпускаемой продукции, жилищные условия, возможности получения образования, экологическая обстановка, уровень преступности. Низкое "качество" жизни считается важнейшим ограничителем развития экономики районов, препятствием для притока квалифицированных кадров и развития современных производств.

*Измерение неравенства: кривая Лоренса.* Графическое представление о социальной и территориальной справедливости дает кривая Лоренса. Чем больше изогнута реальная кривая относительно идеальной, тем меньшей социальной и территориальной справедливостью обладает страна. Чтобы вычертить кривую Лоренса, сначала надо рассчитать коэффициент преимущества (К) для каждой социальной группы или территориальной единицы:

Если К >1, то благосостояние данной социальной группы (или территории) выше среднего, если К <1 - ниже среднего.

Оценки степени неравномерности распределения получаемых доходов населения Камчатской области со среднедушевым доходом от 1500руб. до свыше 12000руб. была построена кривая Лоренса и рассчитан коэффициент Джини. Коэффициент Джини (G) используется для количественного измерения степени концентрации [3, 194 стр.].

Таблица 2.4.

Распределение общего объема денежных доходов населения[[5]](#footnote-5)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|   | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 |
| Денежные доходы-всего | 100 | 100 | 100 | 100 |
| в том числе |   |   |   |   |
| 20-процентным группам населения: |   |   |   |   |
| первая (с наименьшими доходами) | 6,5 | 6,3 | 6,1 | 6,3 |
| вторая | 11,4 | 11,1 | 10,9 | 11,2 |
| третья | 16,1 | 16,0 | 15,8 | 16,0 |
| четвертая | 23,0 | 22,9 | 22,9 | 23,0 |
| пятая (с наибольшими доходами) | 43,0 | 43,7 | 44,3 | 43,5 |
| Коэффициент Джини  | 0,363 | 0,371 | 0,378 | 0,369 |

**Кривая Лоренса по денежным доходам населения по**

**Камчатской области за 2008**

0

5

10

15

20

25

30

35

40

45

50

1

2

3

4

5

Ряд1

Рис.2.5. Кривая Лоренса по денежным доходам населения по Камчатской области за 2008 год

Также следует отметить вогнутый характер кривой Лоренса, из чего можно сделать вывод о том, что доход в основном сконцентрирован в последних группах единиц совокупности. Так на 37,5% населения не приходится и половины всех доходов, в то время как 6,4% населения обладает 2,5% от общего дохода генеральной совокупности [9, 303 стр.].

**2.4. Анализ динамики доходов Камчатского края за 2006 – 2008г.**

Таблица 2.5.

Исходные данные[[6]](#footnote-6)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|   | ДВФО | Камчатский край |
| значение показателя за год | 2006 | 2007 | 2008 | 2006 | 2007 | 2008 |
| Доходы, млн. руб. | 184136 | 223940 | 275000 | 12600 | 14877 | 18160 |
| оплата труда, млн. руб. | 95198 | 116674 | 152074 | 7698 | 9225 | 11405 |
| социальные выплаты, млн. руб. | 21360 | 26200 | 36577 | 1487 | 1904 | 2633 |
| доходы от собственности, млн. руб. | 9023 | 10973 | 7975 | 328 | 461 | 527 |
| доходы от предпринимательской деятельности, млн. руб. | 19518 | 21722 | 28600 | 844 | 907 | 1108 |
| другие доходы, млн. руб. | 39037 | 48371 | 49775 | 2243 | 2380 | 2488 |

Для анализа динамики доходов используют понятия номинальных, располагаемых и реальных располагаемых денежных доходов.

1. Номинальный денежный доход вычисляется по формуле:

## Номинальный доход = начисленный доход

Номинальный доход = оплата труда + социальные трансферты +доходы от собственности + доходы от предпринимательской деятельности + другие доходы.

1.1. Номинальный доход:

Камчатский край:

в 2006 году = 7698 + 1487 + 328 + 844 + 2243 = 12600 (млн. руб)

в 2007 году = 9225 + 1904 + 461 + 907 + 2380 = 14877 (млн. руб)

в 2008 году = 11405 + 2633 + 527 + 1108 + 2488 = 18160 (млн. руб)

ДВФО:

в 2006 году = 95198 + 21360 + 9023 + 19518 + 39037 = 184136 (млн. руб)

в 2007 году = 116674 + 26200 + 10973 + 21722 + 48371 = 223940 (млн. руб)

в 2008 году = 152074 + 36577 + 7975 + 28600 + 49775 = 275000 (млн. руб)

1.2. Располагаемый доход вычисляется по формуле:

Располагаемый доход = Номинальный доход – обязательные платежи и взносы

Таблица 2.6.

Обязательные платежи и взносы

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | ДВФО | Камчатский край |
| 2006 | 2007 | 2008 | 2006 | 2007 | 2008 |
| Обязательные платежи и взносы | 16310 | 24923 | 34087 | 1162 | 1653 | 2202 |

Располагаемый доход:

Камчатский край:

в 2006 году = 12600 – 1162 = 11438 (млн. руб)

в 2007 году = 14877 – 1653 = 13224 (млн. руб)

в 2008 году = 18160 – 2202 = 15858 (млн. руб)

ДВФО:

в 2006 году = 184136 – 16310 = 167826 (млн. руб)

в 2007 году = 223940 – 24923 = 199017 (млн. руб)

в 2008 году = 275000 – 34087 = 240913 (млн. руб)

2). Прирост денег на руках у населения.

Прирост денег на руках у населения = Располагаемый доход следующего года – Располагаемый доход предыдущего года

Камчатский край:

в 2007 году = 13224 – 11438 = 1806 (млн. руб)

в 2008 году = 15858 – 13244 = 2614 (млн. руб)

ДВФО:

в 2007 году = 199017 – 167826 = 31191 (млн. руб)

в 2008 году = 240913 – 199017 = 41896 (млн. руб)

3). Динамика доходов изучается с помощью индексного метода. Вычислим индекс номинальных и располагаемых доходов:

Iноминальных доходов = Номинальный доход следующего года / Номинальный доход предыдущего года

Камчатский край:

Iноминальных доходов 2007 = 14877 / 12600 = 1, 18

или 118 % - таким образом, номинальные доходы выросли на 18 %;

Iноминальных доходов 2008 = 18160 / 14877 = 1, 22

или 122 % - таким образом, номинальные доходы выросли на 22 %;

ДВФО:

Iноминальных доходов 2007 = 223940 / 184136 = 1, 22

или 122 % - таким образом, номинальные доходы выросли на 22 %;

Iноминальных доходов 2008 = 275000 / 223940 = 1, 23

или 123 % - таким образом, номинальные доходы выросли на 23 %;

Iрасполагаемых доходов *=* Располагаемый доход следующего года/ Располагаемый доход предыдущего года

Камчатский край:

Iрасполагаемых доходов 2007 = 13224 / 11438 = 1, 16

или 116 % - таким образом, располагаемые доходы выросли на 16 %;

Iрасполагаемых доходов 2008 = 15858 / 13224 = 1, 20

или 120 % - таким образом, располагаемые доходы выросли на 20 %;

ДВФО:

Iрасполагаемых доходов 2007 = 199017 / 167826 = 1, 19

или 119 % - таким образом, располагаемые доходы выросли на 19 %;

Iрасполагаемых доходов 2008 = 240913 / 199017 = 1, 21

или 121 % - таким образом, располагаемые доходы выросли на 21 %;

5). Вычислим абсолютные приросты и темпы роста. Результаты занесем в таблицу.

*Абсолютный прирост* ΔΥ(цепной) определяется как разность между отчетным периодом yi и предыдущим периодом yi-1:

ΔΥц= yi – yi-1

1). Оплата труда:

Камчатский край:

ΔYц 07 = 9225 – 7698 = 1527 млн. руб.

ΔYц 08 = 11405 – 9225 = 2180 млн. руб.

ДВФО:

ΔYц 07 = 116674 – 95198 = 21476 млн. руб.

ΔYц 08 = 152074 – 116674 = 35400 млн. руб.

2). Социальные трансферты:

Камчатский край:

ΔYц 07 = 1904 – 1487 = 417 млн. руб.

ΔYц 08 = 2633 – 1904 = 729 млн. руб.

ДВФО:

ΔYц 07 = 26200 – 21360 = 4840 млн. руб.

ΔYц 08 = 36577 – 26200 = 10377 млн. руб.

3) Доходы от собственности:

Камчатский край:

ΔYц 07 = 461 – 328 = 133 млн. руб.

ΔYц 08 = 527 – 461 = 66 млн. руб.

ДВФО:

ΔYц 07 = 10973 – 9023 = 1950 млн. руб.

ΔYц 08 = 7975 – 10973 = - 2998 млн. руб.

4). Доходы от предпринимательской деятельности:

Камчатский край:

ΔYц 07 = 907 – 844 = 63 млн. руб.

ΔYц 08 = 1108 – 907 = 201 млн. руб.

ДВФО:

ΔYц 07 = 21722 – 19518 = 2204 млн. руб.

ΔYц 08 = 26800 – 21722 = 5078 млн. руб.

5). Др. доходы:

Камчатский край:

ΔYц 07 = 2380 – 2243 = 137 млн. руб.

ΔYц 08 = 2488 – 2380 = 108 млн. руб.

ДВФО:

ΔYц 07 = 48371 – 39037 = 9334 млн. руб.

ΔYц 08 = 49775 – 48371 = 1404 млн. руб.

*Темп роста* Т (цепной) исчисляется делением показателя отчетного уровня yi на уровень предшествующего ряда yi-1, T= yi / yi-1

1). Оплата труда:

Камчатский край:

Тц 07 = 9225 / 7698 = 1,20

Тц 08 = 11405 / 9225 = 1,24

ДВФО:

Тц 07 = 116674 / 95198 = 1,23

Тц 08 = 152074 / 116674 = 1,30

2). Социальные трансферты:

Камчатский край:

Тц 07 = 1904 / 1487 = 1,28

Тц 08 = 2633 / 1904 = 1,38

ДВФО:

Тц 07 = 26200 / 21360 = 1,23

Тц 08 = 36577 / 26200 = 1,40

3) Доходы от собственности:

Камчатский край:

Тц 07 = 461 / 328 = ,41

Тц 08 = 527 / 461 = 1,14

ДВФО: Тц 07 = 10973 / 9023 = 1,22

Тц 08 = 7975 / 10973 = 0,73

4). Доходы от предпринимательской деятельности:

Камчатский край:

Тц 07 = 907 / 844 = 1,07

Тц 08 = 1108 / 907 = 1,22

ДВФО:

Тц 07 = 21722 / 19518 = 1,11

Тц 08 = 26800 / 21722 = 1,23

5). Др. доходы: Камчатский край:

Тц 07 = 2380 / 2243 = 1,06

Тц 08 = 2488 / 2380 = 1,05

ДВФО: Тц 07 = 48371 / 39037 = 1,24

Тц 08 = 49775 / 48371 = 1,03

Таблица 2.7.

Камчатский край

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 2006 | 2007 | 2008 | Абсолютный прирост (цепной) по годам | Темп роста (цепной) по годам в % |
| 2007 | 2008 | 2007 | 2008 |
| Доходы, млрд. руб. | 12600 | 14877 | 18160 | 2277 | 3283 | 118 | 122 |
| оплата труда | 7698 | 9225 | 11405 | 1527 | 2180 | 120 | 124 |
| социальные трансферты | 1487 | 1904 | 2633 | 417 | 729 | 128 | 138 |
| доходы от собственности | 328 | 461 | 527 | 133 | 66 | 141 | 114 |
| доходы от предпринимательской деятельности | 844 | 907 | 1108 | 63 | 201 | 107 | 122 |
| другие доходы | 2243 | 2380 | 2488 | 137 | 108 | 106 | 105 |

Таблица 2.8.

ДВФО

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | 2006 | 2007 | 2008 | Абсолютный прирост (цепной) по годам | Темп роста (цепной) по годам в % |
| 2007 | 2008 | 2007 | 2008 |
|  Доходы, млрд. руб. | 184136 | 223940 | 275000 | 39804 | 51060 | 122 | 123 |
| оплата труда | 95198 | 116674 | 152074 | 21476 | 35400 | 123 | 130 |
| социальные трансферты | 21360 | 26200 | 36577 | 4840 | 10377 | 123 | 140 |
| доходы от собственности | 9023 | 10973 | 7975 | 1950 | -2998 | 122 | 73 |
| доходы от предпринимательской деятельности | 19518 | 21722 | 28600 | 2204 | 6878 | 111 | 132 |
| другие доходы | 39037 | 48371 | 49775 | 9334 | 1404 | 124 | 103 |

Вывод: после проведенного анализа мы видим, что значения практически по всем показателям доходов как по Камчатскому краю, так и по ДВФО увеличились с учетом снижения численности населения, что является положительной тенденцией и говорит о снижении уровня убытков населения.

**Глава 3. Программа повышения уровня доходов населения Камчатского края**

* 1. **Цели и задачи в области доходов населения Камчатского края**

Основной целью государственной политики в области доходов населения на среднесрочный период является повышение реальных доходов населения республики, преодоление негативных явлений в области заработной платы и доходов в целом. Это может быть достигнуто за счет экономического роста и реформирования оплаты труда.

В качестве предложений по уровню доходов населения в Камчатском крае можно сделать следующие рекомендации:

1. Повысить размер социальных трансфертов населению (пенсий, пособий, стипендий) для увеличения доходов.

2. Сделать минимальный размер заработной платы равным прожиточному минимуму.

3. Усовершенствовать методику расчёта прожиточного минимума, в соответствии с реальной экономической ситуацией в стране.

4. Повысить среднюю заработную плату работникам бюджетной сферы до среднекраевого уровня.

5. Ввести контроль и государственное регулирование цен на жизненно важные товары и услуги.

6. Создание системы государственных минимальных стандартов в области доходов населения и оплаты труда: потребительской корзины, прожиточного минимума и минимального размера оплаты труда, приближенного к величине прожиточного минимума.

7. Погашение задолженности по выплате заработной платы во внебюджетной сфере, усиление административной и материальной ответственности руководителей и других должностных лиц предприятий за несвоевременную выплату заработной платы, вплоть до расторжения с ними контрактов.

8. Обеспечение опережающего роста заработной платы и других видов доходов в сравнении с ростом потребительских цен.

9. Совершенствование оплаты труда работников бюджетной сферы путем приближения тарифной ставки первого разряда Единой тарифной сетки к величине прожиточного минимума.

10. Увеличение минимального размера оплаты труда и размера тарифной ставки (оклада) первого разряда Единой тарифной сетки по оплате труда работников бюджетной сферы в соответствии с решениями Правительства Российской Федерации.

11. Определение принципов формирования тарифной и надтарифной части заработной платы с учетом того, что тарифная часть должна составлять не ниже 2/3 величины оплаты труда, за счет установления нижней границы доли тарифной части в структуре заработной платы во всех видах соглашений социального партнерства.

В результате принятия всех этих мер можно существенно повысить уровень жизни населения страны и области [1, 402 стр.].

**Заключение**

В течение 90-х годов в России произошли существенные изменения в доходах населения. Увеличилось многообразие доходов, усложнилась их структура, явно усилилась дифференциация. Располагающие же более значительными доходами группы населения, как правило, направляют свои доходы на сбережения, приобретение недвижимости и иностранной валюты. Используя свои доходы, люди могут часть их тратить на приобретение дополнительного объема факторов производства. Например, семья может вложить часть своих заработков в банк, чтобы получать доход не только в форме заработной платы, но и в форме процента. Так формируется богатство семей, то есть та собственность, которой они владеют (за вычетом долгов, которые сделала семья, чтобы приобрести эту собственность). Основные показатели дифференциации доходов изменялись следующим образом. Коэффициент Джини, который показывает степень неравномерности распределения населения по уровню денежных доходов. Децильный коэффициент выражает соотношение между средними доходами 10 % наиболее высокооплачиваемых и 10% наименее обеспеченных граждан. В 2008 году на 10% наиболее обеспеченного населения приходится 33,1%денежных доходов, а 10% наименее обеспеченных имеют всего 2,5% денежных доходов.В феврале 2008 на долю 10% наиболее обеспеченного населения приходится 29,5% общего объема денежных доходов, а на долю 10% наименее обеспеченного населения - 2,7%. Исходя из выше названного, можно сделать вывод, что, несмотря на сложность ситуации, дифференциация доходов населения всё-таки имеет тенденцию к сокращению. В течение многих лет, независимые эксперты с регулярной периодичностью пытались доказать, что уровень денежных доходов населения России существенно выше, тех оценок, которые делает Государственный комитет по статистике РФ. По величине разрыва в уровне доходов Россия попала в зону повышенного риска. Этот разрыв на 40% связан с различиями в оплате труда, на 7% - с дифференциацией социальных трансфертов и на 53% - с дифференциацией доходов за счёт предпринимательской деятельности, собственности и прочих источников. Основную часть населения России составляют низкодоходные группы, поэтому решение проблемы неравенства доходов в значительной степени сводится к сокращению численности бедных слоев населения. Экономисты пришли к выводу, что предел социальной напряжённости наступает в тот момент, когда беднейшие 40% населения получают менее 12-13% общей суммы доходов. Неравенство доходов - это та цена, которую обществу приходится платить за ускорение повышения его благосостояния. Россия не достигла того уровня, при котором происходит сглаживание социальных различий, нормальное для многих европейских стран.

На основании изложенного сделаем ряд выводов:

Для решения проблемы анализа доходов населения еобходимо выявить универсальную систему критериев - наиболее типичных признаков оценки доходов населения

Решением проблемы сбора достоверной статистической информации может стать создание единой статистической информационной системы, применение широкого круга различных компьютерных и информационных технологий и современных подходов в области проектирования информационных систем

Также существует необходимость в государственном регулировании в сфере оплаты труда.

**Библиографический список**

1. Автономов В.С., Алешина И.В. и др. 50 лекций по микроэкономике (том 1), СПб.: Экономическая школа, 2007г.
2. Абакумов Н.Н., Подовалов Р.Я. Политика доходов и заработной платы - Новосибирск: НГАЭиУ; М.: ИНФРА-М, - 2009
3. Борисов Е.Ф. Экономическая теория М.Проспект, 2008г.
4. Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. Макроэкономика СПб. Питер, 2006г.
5. Гальперин В.М. и др. Микроэкономика: В 2-х т. (том 1) СПб.: Экономическая школа, 2006г.
6. Горелова Н.А. Экономика труда: учебник СПб. Питер, 2007г.
7. Грязнова А.Г. Макроэкономика. Теория и Российская практика. КНОРУС, 2007г.
8. Елисеева И.И. Социальная статистика – М.: Финансы, 2008. – 480с.
9. Камаев В.Д. Экономическая теория. Учебник. – 8-е изд. – М., 2008.
10. Киселева Е.А. Макроэкономика: Курс лекций. М.: Изд-во Эксмо, 2006 г.
11. Кокина Ю. П. Политика доходов М.: Юристъ, 2007.
12. Колесникова И.И. Социально-экономическая статистика: учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2006. – 517 с.
13. Колосницина М. Г. Экономика труда. – М.: ИЧП «Изд-во Магистр», 1998.
14. Смирнов С.Н., Сидорина Т.Ю. Социальная политика: учебное пособие. – М.: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2007. – 432 с.
15. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) (официальный сайт Госкомстата РФ).
1. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [↑](#footnote-ref-1)
2. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [↑](#footnote-ref-2)
3. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [↑](#footnote-ref-3)
4. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [↑](#footnote-ref-4)
5. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [↑](#footnote-ref-5)
6. [www.gks.ru](http://www.gks.ru) [↑](#footnote-ref-6)