# Введение

Поставка один из наиболее распространенных в сфере предпринимательской деятельности договоров. Он опосредует возмездное перемещение материальных благ в народном хозяйстве, без которого немыслимо нормальное функционирование экономики.

Поставка является разновидностью купли-продажи и иногда называется предпринимательской, или торговой, куплей-продажей.

Договор поставки можно считать традиционно российским предпринимательским договором, поскольку уже в середине XVIII века он специально регулировался отечественным правом, и практически не имел аналогов в зарубежных законодательствах того периода. С самого зарождения этот институт использовался преимущественно для регулирования отношений государства казны с частными лицами по поводу удовлетворения государственных нужд в тех или иных товарах. Так был предопределен высокий уровень заинтересованности и вмешательства государственной власти в нормирование отношений по поставкам, которые проявлялись до самого недавнего времени. С началом строительства социализма в России планово-регулирующее воздействие государства на отношения по поставке продолжало расти, сфера автономии воли сторон договора сужалась. Лишь в последнее десятилетие XX века наметился переход к рыночной организации отечественной экономики и, как следствие, поставка в действующем ГК стала приобретать обычные черты нормального договора частного права, все больше сближаясь с традиционной куплей-продажей.

Главная особенность договора поставки в особом характере использования товара, являющегося его предметом. Согласно ст. 506 ГК такой товар приобретается для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и другим бытовым использованием.

Итак, товар приобретается по договору поставки для дальнейшего производительного потребления, т.е. такого его использования, в ходе которого товар либо непосредственно сохраняет свою стоимость (в результате перепродажи), либо переносит ее на другие товары (в процессе производства). Между тем в результате личного и другого бытового (т. е. непроизводительного) потребления товар как определенная стоимость прекращает свое существование (независимо от того, как скоро это происходит).

В отечественной цивилистике в числе признаков этого договора обычно назывались несовпадение моментов заключения и исполнения договора, поставка товара, определяемого родовыми признаками и, как правило, партиями в течение определенного периода времени, совпадение изготовителя и продавца товара в одном лице, передача будущих вещей и другие. Все эти особенности, действительно, обычно присущи поставке. Но, строго говоря, для этого договора они не являются необходимыми. Поэтому отграничение поставки от сходных гражданско-правовых договоров должно производиться с использованием формально определенных критериев, зафиксированных в легальной дефиниции договора: субъектного состава и предмета.

Договор поставки является консенсуальным, возмездным, взаимным. Он не относится к числу публичных договоров, однако в случаях, установленных законом (ст. 445 ГК), его заключение для поставщика обязательно.

Правильное понимание сути договора поставки благоприятствует улучшению хозяйственных связей между предприятиями, что в свою очередь положительно сказывается на экономических показателях работы.

Целью работы является изучение института договора поставке в гражданском праве РФ. Для достижения поставленной цели необходимо рассмотреть следующие вопросы:

1. Понятие и элементы договора поставки

2. Содержание договора поставки

3. Ответственность по договору и его прекращение и другие.

# 1. Понятие и элементы договора поставки

##

## 1.1 Понятие договора поставки

Договор поставки - один из наиболее распространенных видов обязательств, используемых в предпринимательстве. Договор поставки охватывает практически весь товарооборот в хозяйственной деятельности предпринимателей. Заключение этого договора очень удобно как для предприятий (юридических лиц) так и для индивидуальных предпринимателей.

Наиболее оптимален договор поставки, к примеру, для регулирования взаимоотношений между производителями товаров и поставщиками сырья, материалов либо комплектующих изделий; между изготовителями товаров и оптовыми организациями ,специализирующимися на реализации товаров. Указанные отношения должны отличаться стабильностью и иметь долгосрочный характер. Поэтому в правовом регулировании поставочных отношений преобладающее значение имеют не разовые сделки по передаче партии товаров, а долгосрочные договорные связи.

В настоящее время законодательное регулирование хозяйственных отношений по договору поставки осуществляется новым ГК РФ , и, необходимость применения старых нормативных актов ( Положение о поставках продукции производственно-технического назначения; Положение о поставках товаров народного потребления ) , как противоречащих ГК РФ , отпала.[[1]](#footnote-1)

Оптовый оборот товаров, отношения между профессиональными продавцами и покупателями обозначены в Кодексе как поставка товаров . Определение условий таких коммерческих отношений - дело прежде всего их участников. Вместе с тем есть признанные стандарты коммерческого оборота, которые следует предусматривать в законе и применять в случае отсутствия иного соглашения сторон. Кодекс в этой части учитывает правила, установленные Венской конвенцией о международных договорах купли - продажи товаров, участником которой является Россия, а также сложившиеся в нашей стране нормы о периодах, порядке поставки, восполнении недопоставки товаров, их выборке, расчетах за поставленные товары, последствиях нарушения условий поставки.

Договором поставки ст.506 ГК признает такой договор купли - продажи , по которому продавец (поставщик), осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.[[2]](#footnote-2)

Договор поставки имеет такую же экономическую сущность (возмездная передача товара от одного субъекта к другому) как и договор купли - продажи. ГК РФ определил договор поставки как разновидность договора купли - продажи, и отсюда просматривается единство экономического содержания и юридических признаков этих договоров:

1) они призваны обеспечить переход права собственности (иного вещного права) на имущество;

2) заключение этих договоров происходит в результате свободного волеизъявления сторон, которые выступают как свободные товаровладельцы;

3) они имеют возмездно - эквивалентный характер, где встречным предоставлением являются деньги.

Гражданский кодекс РФ устанавливает, что к договору поставки товаров применяются не только специальные нормы, но и общие положения о купле - продаже (ст.454). Это положение имеет как научно - познавательное, так и практическое значение, поскольку в процессе реализации прав, вытекающих их конкретных обязательств, а также при осуществлении защиты прав в арбитражном суде требуется и четкое их определение, и правильная юридическая квалификация.

Договору поставки присущи квалифицирующие признаки, выделяющие его в отдельный вид договора купли - продажи и обуславливающие его особое правовое регулирование:

1) передача товаров продавцом (поставщиком) покупателю должна осуществляться в обусловленный договором срок или срок. Применительно к договору поставки срок (сроки) передачи товаров приобретает характер существенного условия договора;

2) по договору поставки подлежат передаче не любые товары, а только производимые или закупаемые поставщиком. Таким образом, в качестве поставщика выступает коммерческая организация, специализирующаяся на производстве соответствующих товаров либо профессионально занимается их закупками;

3) имеет существенное значение, для какой цели покупателем приобретаются товары у поставщика, ибо договором поставки признается только такой, в силу которого покупателю передаются товары для их использования в предпринимательской деятельности или иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием. Данный признак свидетельствует о том, что и в качестве покупателя по договору поставки должна выступать, как правило, коммерческая организация, занимающаяся предпринимательской деятельностью.

Кроме того, договор поставки имеет и другие существенные отличия:

1) система договорных связей при поставке зачастую сложная, и поэтому поставщик не всегда собственник (производитель) поставляемого имущества, им может быть и посредник, реализующий покупателю товары с целью получения прибыли;

2) в договоре поставки момент заключения договора отдален во времени от момента исполнения, так как товара, подлежащего поставке, может и не быть на момент заключения договора;

3) договор поставки создает длительные отношения между сторонами;

4) исполнение договора поставки, как правило, осуществляется по частям;

5) в объем прав и обязанностей сторон входит не только продажа поставляемого товара, но и его доставка;

6) само содержание договора определяет письменную форму его заключения.

Значение договора поставки состоит в том, что он как договор купли - продажи опосредует процессы товарного обмена в обществе, в частности материально - техническое обеспечение субъектов хозяйствования. Действительно, купля- продажа является универсальной юридической формой отношений обмена, позволяющей опосредовать различные его виды, а общественно - экономические отношения, регулируемые договором поставки и купли - продажи, в основном тождественны: они лежат в сфере товарного обращения и представляют собой куплю - продажу в ее экономическом значении.

## 1.2 Элементы договора поставки

Сторонами договора поставки обычно являются лица, ведущие предпринимательскую деятельность. На стороне поставщика, как правило, выступают коммерческие организации и граждане-предприниматели.[[3]](#footnote-3) Покупателями в договоре поставки, в принципе, могут быть любые лица (за исключением гражданина, приобретающего товары для бытовых нужд), однако чаще всего — это предприниматели (индивидуальные и коллективные). Государство также может выступать покупателем по договору поставки (например, приобретая товары в государственный резерв), что чаще всего оформляется государственным контрактом на поставку товаров для государственных нужд.

Предметом договора поставки могут быть любые не изъятые из оборота вещи. В большинстве случаев они определяются родовыми признаками, однако закон не препятствует и продаже индивидуально-определенных вещей. На момент заключения договора поставщик, как правило, еще не располагает товарами для поставки.

Однако некоммерческие организации также могут осуществлять предпринимательскую деятельность, соответствующую их уставным целям и необходимую для их достижения (абз. 2 п. 3 ст. 50 ГК).[[4]](#footnote-4) Поэтому некоммерческая организация, выступающая в качестве предпринимателя, может быть поставщиком, хотя это и нетипично.

Статья 506 ГК ограничивает предмет договора поставки товарами, которые производятся или закупаются поставщиком.[[5]](#footnote-5) Этому ограничению не стоит придавать большого значения. Ведь правособственности на товары может приобретаться и многими другими способами (в результате переработки, правопреемства при реорганизации юридических лиц и др.). Кроме того, поставщиком может выступать лицо, не обладающее правом собственности (или другим вещным правом) на товары, например комиссионер (в консигнационной торговле). Таким образом, производимые или закупаемые поставщиком товары не исчерпывают предмета договора, а соответствующее положение ст. 506 ГК следует толковать распространительно.[[6]](#footnote-6)

Продажа таких вещей, как недвижимость (в том числе предприятие), сельскохозяйственная продукция, энергия и энергоносители, оформляется не договором поставки, а другими разновидностями договора купли-продажи.

Имущественные права и другие объекты гражданских прав предметом поставки выступать не могут.

Условие о цене применительно к договору поставки специально не регулируется. Следовательно, в силу общих положений о купле-продаже она не относится к существенным условиям этого договора. Цена договора обычно согласуется его сторонами. Цены на отдельные виды товаров (например, продукцию оборонного назначения или алкоголь) устанавливаются или регулируются государством.[[7]](#footnote-7)

Срок следует считать существенным условием договора поставки. В пользу существенного характера условия о сроке говорит само определение договора, обязывающего поставщика передать товар «в обусловленный срок или сроки»(ст. 506 ГК).[[8]](#footnote-8)

Особое значение срока исполнения обязательств между предпринимателями (в отличие от общегражданских обязательств) подчеркивается и ст. 315 ГК, которая в качестве общего правила запрещает их досрочное исполнение. Жесткая регламентация сроков урегулирования преддоговорных разногласий (ст. 507 ГК) и сроков направления отгрузочных разнарядок (п. 2 ст. 509 ГК) во многом теряет смысл, если условию о сроке договора поставки не придавать существенного значения. Кроме того, неоднократные упоминания о «разумном» сроке исполнения отдельных обязанностей по договору (п. 2 ст. 514, п. 2 ст. 515, п. 2 ст. 518, п. 2 ст. 519 ГК) означают, по-видимому, что законодатель не считает возможным применить в целом к обязательству по поставке «разумный» срок, установленный ст. 314 ГК. В противном случае эти повторы были бы излишними. Таким образом, до тех пор, пока стороны не согласовали условие о сроке поставки, договор не может считаться заключенным.[[9]](#footnote-9)

Срок (или сроки) исполнения договора определяется его сторонами, государство редко вмешивается в регулирование этого условия.

Форма и порядок заключения договора поставки урегулированы ГК с учетом отмеченных особенностей этого обязательства. В большинстве случаев договор поставки заключается в письменной форме. Ее несоблюдение, по общему правилу, не влечет недействительности самого договора, порождая лишь неблагоприятные процессуальные последствия (недопустимость свидетельских показаний). Если же сторонами договора являются два гражданина-предпринимателя, а общая стоимость поставляемых товаров не превышает 10 МРОТ, он может облекаться и в устную форму.

Необходимость, с одной стороны, формализовать процедуру заключения договора, а с другой — обеспечить устойчивость хозяйственного оборота привела к появлению в ГК ст. 507, регулирующей процедуру заключения договора поставки, которая, однако, не является новой для нашего законодательства. Ранее аналогичные положения содержались в ряде подзаконных актов, регулировавших поставку отдельных видов товаров, и носили гораздо более детальный характер. Смысл правила, установленного ст. 507 ГК, сводится к следующему. Оферент, получивший на свое предложение о заключении договора не акцепт, а встречную оферту, обязан в течение 30 дней с даты получения последней принять меры по согласованию соответствующих условий договора с партнером либо уведомить его об отказе от заключения договора на новых условиях. Эта норма вполне согласуется с правилами деловой этики. Если же первоначальный оферент не выполнил данной обязанности (т. е. не согласовал окончательных условий договора и не уведомил партнера об отказе от договора), он должен возместить причиненные убытки. Этот случай, именуемый culpa in contrahendo (дословно: вина в процессе переговоров), является примером внедоговорного обязательства по возмещению вреда.[[10]](#footnote-10)

# 2. Содержание договора поставки

##

## 2.1 Обязанности поставщика

Обязанности продавца заключаются в передаче товара покупателю со всеми необходимыми принадлежностями и документами, в согласованном количестве, ассортименте и комплекте (комплектности), установленного качества, свободным от прав третьих лиц, в надлежащей упаковке и (или) таре.

Обязанность передать товары покупателю осуществляется путем отгрузки их покупателю (или лицу, указанному в договоре в качестве получателя) либо путем предоставления товаров в распоряжение покупателя в месте нахождения поставщика (п. 1ст. 509 и п. 2 ст. 510 ГК).[[11]](#footnote-11)

Из смысла ст. 510 ГК следует, что продавец, по общему правилу, обязан доставить товар покупателю. Значит, если в договоре не определен базис поставки, т. е. условие о распределении обязанностей и расходов сторон по транспортировке товара, обязанность доставки лежит на продавце. Соответственно, ему же будет принадлежать и право выбора вида транспорта и других условий доставки, если они не определены в договоре и не вытекают из требований нормативных актов, существа обязательства или обычаев делового оборота (абз. 2 п. 1 ст. 510 ГК).

Поставка с условием выборки товаров покупателем означает, что обязанности поставщика по передаче товаров ограничиваются их подготовкой к вывозу покупателем, индивидуализацией товаров как предназначенных для передачи покупателю и извещением последнего о готовности товаров к выборке. Покупатель обязан вывезти товары от поставщика в срок, установленный договором, а при его отсутствии — в разумный срок после получения уведомления поставщика.

Договор поставки обычно предусматривает передачу покупателю товаров отдельными партиями в течение срока договора, т. е. определенную периодичность поставок. Но чтобы условие о периодичности поставок имело силу, его необходимо включить в договор.

В противном случае поставщик обязан передать покупателю все количество товаров единовременно. Если из договора вытекает необходимость периодичных поставок, однако сами периоды (сроки) поставок не определены, поставщик, по общему правилу, обязан передавать товары покупателю равномерными партиями помесячно. Недопоставка товаров в отдельном периоде должна быть, как правило, восполнена в следующем периоде (периодах) поставки в пределах срока действия договора (п. 1 ст. 511 ГК).[[12]](#footnote-12)

Из существенного характера условия о сроке в договоре поставки вытекает правило о невозможности досрочной поставки товаров без согласия покупателя. Но как быть, если товар все-таки поставлен досрочно, а покупатель не давал на то согласия? В соответствии со сложившейся практикой такие товары принимаются покупателем на ответственное хранение (ст. 514 ГК) и в дальнейшем будут оплачиваться по цене, действующей на момент наступления соответствующего срока поставки.[[13]](#footnote-13) Если же покупатель согласился с досрочной поставкой, она будет зачтена поставщику в счет следующего периода поставок (п. 3 ст. 509 ГК).

Покупатель может быть заинтересован не только в личном получении товаров, но и в переадресовке их другим получателям. Если общий срок договора с условием о периодичности поставок не превышает одного месяца, возникает вопрос о том, с какой частотой должны осуществляться отгрузки (подекадно, еженедельно, ежедневно и т. д.).

В данном случае периодичность (график) поставок должна определяться обычаями делового оборота.

Отгрузочные разнарядки — это обязательные для поставщика (в силу заключенного договора) письменные распоряжения покупателя об отгрузке (передаче) товаров указанным им получателям (п. 2 ст. 509 ГК).

Такие разнарядки на отгрузку должны, по общему правилу, направляться поставщику не менее чем за 30 дней до начала соответствующего периода поставки, если иной срок не установлен договором. Продавец, не получивший своевременно отгрузочных разнарядок от покупателя (и, следовательно, не имеющий возможности исполнить договор по вине покупателя), вправе взыскать с покупателя причиненные этим убытки, а также отказаться от исполнения договора либо потребовать от покупателя оплаты товаров (п. 3 ст. 509 ГК).

Поставщик обязан передать покупателю установленное договором количество товара.

Способы определения количества товара в договоре поставки в целом аналогичны общим правилам о купле-продаже. Однако наряду с общепринятыми способами в поставке часто допускается отклонение количества фактически переданного товара от согласованного в договоре (оговорка «около»). Так, предметом поставки может быть 1 тыс. куб. м лесоматериалов плюс-минус 5% по выбору одной из сторон договора. Если же стороны забыли указать, кому из них принадлежит опцион (т. е. право выбора), действует общее правило ст. 320 ГК: выбирает должник, т. е. поставщик.[[14]](#footnote-14)

Нарушение поставщиком условия о количестве товара (т. е. просрочка поставки или недопоставка) дает покупателю право:

а) уведомив поставщика, отказаться от принятия просроченных товаров. Однако товары, поставленные до получения поставщиком уведомления, он все же обязан принять и оплатить (п. 3ст. 511 ГК);

б) приобрести не поставленные товары у других лиц и отнести на поставщика все расходы на их приобретение при условии, что они являются необходимыми и разумными.

Договором (реже — законом) может предусматриваться неустойка за недопоставку или просрочку поставки товаров, порядок уплаты которой определен ст. 521 ГК. Учитывая, что поставки. Разумеется, с этим условием должен быть согласен и продавец. Отправка продавцом товаров по отгрузочным разнарядкам — типичный случай исполнения в пользу третьего лица, обычно носят периодический характер, законодатель здесь устанавливает принцип так называемого суммированного обязательства: количество товаров, подлежащих поставке в каждом из периодов, складывается из количества товаров, предусмотренного договором для данного периода, а также недопоставленного в предыдущем. Поэтому не восполненная в срок недопоставка товаров переходит на следующий период, а если недопоставки происходят в каждом из периодов, их величина суммируется. Соответственно определяется и порядок уплаты неустойки за недопоставку: она, по общему правилу, взыскивается с поставщика до момента фактического исполнения им договорных обязательств (включая восполнение недопоставок в предыдущих периодах).

Специальные правила определяют последствия нарушения поставщиком нескольких однородных обязательств по отношению к одному и тому же покупателю (ст. 522 ГК). В частности, такой случай имеет место, когда поставщика и покупателя связывают одновременно несколько договоров поставки однородных товаров. Если количества поставленных товаров недостаточно для погашения обязательств поставщика по всем договорам, он вправе указать покупателю, в счет исполнения какого из договоров передаются товары. При отсутствии такого указания поставка товаров засчитывается в погашение обязательства, возникшего раньше других. А если все они возникли одновременно, каждое из обязательств считается частично погашенным пропорционально его величине.

Условие об ассортименте ГК регулирует применительно к случаю недопоставки товаров (ст. 512 ГК). Так, если недопоставленный товар должен был передаваться в определенном ассортименте, восполнение недопоставки, по общему правилу, должно осуществляться в том же ассортименте товаров.

Последствия поставки товаров ненадлежащего качества в общем виде урегулированы ст. 518 ГК. Самым существенным их отличием от общих правил о купле-продаже является то, что требования, основанные на поставке недоброкачественных товаров, могут быть заявлены поставщику не только покупателем, но и получателем, т. е. лицом, которому покупатель предоставил право получения товара. Это — требования о соразмерном уменьшении покупной цены, безвозмездном устранении недостатков товара, возмещении собственных расходов на устранение недостатков, замене товара доброкачественным и расторжении договора. При этом, если поставщик не выполнил требования покупателя (получателя) о замене недоброкачественных товаров в установленный срок, последний вправе приобрести аналогичные товары у других лиц с отнесением на поставщика всех необходимых и разумных расходов по их покупке.

В отличие от купли-продажи не ограничено никакими условиями право покупателя — розничного торговца требовать замены недоброкачественных товаров, возвращенных ему потребителя-ми (в разумный срок).

Нарушение условия о комплектности приводит к последствиям, аналогичным нарушению условия о качестве товара, с той лишь разницей, что соответствующие права покупателя регулируются ст. 480, а не ст. 475 ГК.[[15]](#footnote-15)

Покупатель, получивший затаренные товары, обязан возвратить поставщику многооборотную тару (и средства пакетирования), если иное не установлено договором. Срок возврата устанавливается обязательными требованиями законодательства. Тара однократного использования и упаковка товара, по общему правилу, возврату продавцу не подлежат (ст. 517 ГК).

Обязанности по передаче товара вместе с принадлежностями и документами, относящимися к товару, а также свободным от прав третьих лиц регулируются в договоре поставки общими положениями о купле-продаже (соответственно и нормами об эвикции).

## 2.2 Обязанности покупателя

Основные обязанности покупателя по договору поставки заключаются в принятии товара и его оплате.

Обязанность принять товар в ст. 513, 515 ГК сформулирована шире, чем в общих положениях о купле-продаже. Наряду с осуществлением фактических действий по принятию исполнения, она включает и ряд дополнительных обязанностей по проверке товара, содержание которых различается в зависимости от способа его доставки покупателю.[[16]](#footnote-16) Если доставка осуществляется поставщиком, покупатель обязан осмотреть товары и проверить их количество и качество. Срок и порядок такой проверки иногда определяются нормативными актами (ГОСТами), но чаще самим договором поставки или обычаями делового оборота.[[17]](#footnote-17)

Если же товары вручены покупателю не самим поставщиком, а транспортной организацией, он обязан проверить соответствие товаров транспортным и сопроводительным документам и принять эти товары от транспортной организации в установленном порядке.

В случае выборки (самовывоза) товаров покупателем он, по общему правилу, обязан осмотреть передаваемые товары непосредственно в месте их передачи.

Последствия невыборки товаров покупателем определяются п. 2 ст. 515 ГК аналогично нормам о купле-продаже. В случае невыборки поставщик имеет право потребовать от покупателя возмещения убытков, а также расторжения договора или оплаты покупной цены.

Отказ покупателя от принятия товара не должен приводить к его порче или уничтожению. Ведь предметом поставки обычно являются товары, которые можно использовать в предпринимательской деятельности, т. е. в целях извлечения прибыли. Поэтому закон устанавливает специальные правила, направленные на обеспечение сохранности таких вещей. Так, покупатель, отказавшийся от принятия товара, обязан обеспечить его сохранность (принять на ответственное хранение) и незамедлительно уведомить поставщика о своем отказе (п. 1 ст. 514 ГК). В свою очередь, поставщик обязан либо вывезти товар, принятый покупателем на ответственное хранение, либо распорядиться им в разумный срок. Если же он этого не сделает, покупатель вправе сам реализовать товар (выручка от реализации передается поставщику за вычетом причитающегося покупателю) или возвратить его поставщику. Все необходимые расходы, понесенные покупателем в связи с принятием товара на ответственное хранение, его реализацией или возвратом поставщику, возмещаются последним.

Указанные последствия наступают лишь в случае, когда отказ покупателя от товара последовал по основаниям, допускаемым законом, иными правовыми актами или договором поставки. Если же отказ неоснователен, поставщик вправе требовать от покупателя оплаты товара.

Обязанность покупателя по оплате товаров в поставке имеет особенности. По общему правилу, расчеты между сторонами осуществляются платежными поручениями. Если покупатель перепоручил оплату получателю товаров, он продолжает нести соответствующую обязанность перед поставщиком. Поэтому в случае неоплаты товаров получателем поставщик вправе предъявить соответствующее требование к покупателю.

Нормы о погашении однородных обязательств по нескольким договорам поставки (ст. 522 ГК) применяются, когда покупатель, рассчитывающийся с поставщиком по нескольким договорам поставки, уплатил недостаточную для оплаты всех договоров сумму.[[18]](#footnote-18)

В этом случае покупатель имеет право указать продавцу, в оплату какого из договоров он направляет деньги. При отсутствии такого указания переведенные суммы засчитываются в погашение обязательства, срок исполнения которого наступил раньше других. Указанная норма идентична правилу о порядке погашения в случае недопоставки однородных обязательств натурального характера.

Обязанность покупателя информировать продавца о нарушении им договора, предусмотренная ст. 483 ГК, распространяется и на поставку.

## 3. Отвественность по договору и его прекращение

#

# 3.1 Ответственность по договору поставки

С учетом предпринимательского характера договора поставки ответственность за его нарушение, как правило, строится на началах риска. Возмещение убытков и уплата неустойки — основные формы такой ответственности.[[19]](#footnote-19)

Статья 524 ГК предусматривает ряд правил определения величины упущенной выгоды (как составной части убытков) при расторжении договора поставки. Указанные правила, пожалуй, следовало бы поместить в часть первую ГК, поскольку их значение выходит далеко за рамки договора поставки. Норма ст. 524 ГК носит симметричный характер по отношению и к поставщику, и к покупателю. Смысл ее в том, что сторона, расторгнувшая договоров следствие нарушения обязательства контрагентом, а затем в разумный срок после расторжения купившая (продавшая) товар по более высокой (низкой), но все же разумной цене, вправе требовать от контрагента возмещения убытков в виде разницы между первоначальной договорной ценой и ценой совершенной взамен сделки. Так закон конкретизирует общее правило об упущенной выгоде (п. 2 ст. 15 ГК) применительно к договору поставки.[[20]](#footnote-20)

Указанные убытки (в виде упущенной выгоды) носят конкретный характер, так как исчисляются в виде разницы цен двух состоявшихся (конкретных) сделок. В то же время п. 3 ст. 524 ГК содержит новое для нашего законодательства правило о способах определения так называемых абстрактных убытков. Например, если после расторжения договора вследствие нарушения обязательства контрагентом потерпевшая сторона не совершила другой сделки взамен расторгнутого договора, величина понесенных ею убытков определяется в виде разницы между договорной ценой и текущей ценой на данный товар в момент расторжения договора.

Текущей признается цена, обычно взимавшаяся при сравнимых обстоятельствах за аналогичный товар в месте предполагавшейся его передачи.

Величина другой составной части убытков — реального ущерба (который может взыскиваться помимо упущенной выгоды) — определяется по общим правилам ст. 15 ГК.[[21]](#footnote-21)

## 3.2 Прекращение договора поставки

Общие основания и порядок расторжения (изменения) договора купли-продажи, предусмотренные § 1 главы 30 ГК, применительно к поставке конкретизируются в ст. 523 ГК.[[22]](#footnote-22)

Так, односторонний отказ от исполнения договора поставки или его изменение) допускается в случаях существенного нарушения его условий одной из сторон. Такими нарушениями для поставщика считаются:

а) поставка товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые нельзя устранить в приемлемый для покупателя срок

б) неоднократная просрочка поставки.

Существенные нарушения договора покупателем выражаются в:

а) неоднократной просрочке оплаты товаров

б) неоднократной не выборке товаров.

В то же время ст. 509, 511, 515, 518 и 519 ГК предусматривают возможность отказа от исполнения договора поставки в случаях, которые не охватываются ст. 523 ГК. К ним относятся: поставка недоброкачественных (или некомплектных) товаров, просрочка поставки или оплаты, невыборка товаров и непредставление отгрузочной разнарядки.

Возникающее противоречие можно разрешить путем толкования ст. 450 и 452 ГК. Данные статьи устанавливают общие основания и порядок одностороннего расторжения (изменения) договоров при их существенном нарушении одной стороной (подп. 1 п. 2ст. 450 ГК) и в других случаях, предусмотренных законом или до-говором (подп. 2 п. 2 ст. 450 ГК). И в том, и в другом случае требование об одностороннем расторжении договора должно быть заявлено в суд в порядке ст. 452 ГК.

Однако ст. 523 ГК, выступающая как lex specialis по отношению к ст. 450, 452 ГК, перечисляет не только особые основания, но и соответствующий им порядок расторжения (изменения) договора поставки. Указанный договор считается расторгнутым (измененным), по общему правилу, с момента получения одной стороной уведомления контрагента об одностороннем отказе от исполнения договора полностью или частично.

Таким образом, в случаях существенного нарушения договора поставки, предусмотренных пп. 2 и 3 ст. 523 ГК, не требуется ни обращения в суд с иском, ни предварительного получения согласия контрагента на расторжение (изменение) договора, о необходимости которых говорит п. 2 ст. 452 ГК. Если же нарушение договора поставки не носит существенного характера (т. е., как правило, является однократным), процедура расторжения (изменения) договора регулируется не п. 4 ст. 523 ГК, а общими правилами ст. 452 ГК.[[23]](#footnote-23)

Аналогичным образом решаются вопросы расторжения договора поставки по основаниям, предусмотренным § 1 главы 30 ГК.

## 4. Разновидности договора поставки

#

# 4.1 Договор поставки товаров для государственных нужд

Договор поставки товаров для государственных нужд осуществляется на основе государственного контракта — договора, по которому поставщик (исполнитель) обязуется передать товары государственному заказчику либо по его указанию иному лицу, а государственный заказчик обязуется обеспечить оплату поставленных товаров.[[24]](#footnote-24)

Государственными нуждами являются потребности Российской Федерации, субъектов РФ для решения определенных задач (создание и поддержание государственного резерва, обеспечение экспортных поставок для выполнения международных обязательств, реализация федеральных и региональных целевых программ и т.д.).

Государственные нужды обеспечиваются за счет средств бюджетов и внебюджетных средств.

К отношениям по поставке товаров для государственных нужд применяются общие правила о поставке товаров, а также соответствующие Федеральные законы.

Государственным заказчиком могут быть федеральный орган исполнительной власти, федеральное казенное предприятие или государственное учреждение.

Государственный контракт заключается на основе заказа, принятого поставщиком от государственного заказчика.

Заключение государственного контракта для заказчика, разместившего заказ, принятый поставщиком, обязательно. Для поставщика заключение контракта обязательно в предусмотренных законом случаях и при условии возмещения заказчиком убытков, причиненных исполнением контракта.

В случае если заказ размещается по конкурсу, заключение контракта с победителем обязательно для заказчика. Контракт должен быть заключен не позднее 20 дней со дня проведения конкурса.

Условия заключения государственного контракта и договора поставки для государственных нужд.

Государственный заказчик разрабатывает и направляет поставщику проект государственного заказа. Не позднее 30-дневного срока потенциальный поставщик подписывает и возвращает один экземпляр контракта либо составляет протокол разногласий и направляет его вместе с подписанным контрактом, либо уведомляет об отказе от его заключения.

Заказчик также в 30-дневный срок после получения протокола разногласий рассматривает их и извещает о принятии государственного контракта в новой редакции, либо об отклонении протокола разногласий.

В последнем случае, если заключение контракта обязательно для одной из сторон, разногласия могут быть переданы на рассмотрение суда.

При уклонении от заключения контракта стороной, для которой это заключение является обязательным, другая сторона может требовать в судебном порядке понуждения к заключению контракта.

Государственный контракт является основанием для заключения договора поставки для государственных нужд либо для поставки на основании отгрузочной разнарядки.

На основании заключенного государственного контракта государственный заказчик в течение 30 дней с момента его подписания направляет поставщику и покупателю извещение о прикреплении покупателя к поставщику. На основании такого извещения заключается договор поставки. Для его заключения поставщик направляет его проект покупателю в течение 30 дней с момента получения извещения, если иное не предусмотрено контрактом либо проект договора представлен покупателем.[[25]](#footnote-25)

В течение 30 дней другая сторона — покупатель либо поставщик, если проект представлен покупателем, в течение 30 дней подписывает его и возвращает либо составляет протокол разногласий и направляет его с подписанным договором другой стороне.

В течение 30 дней сторона, получившая протокол разногласий, должна принять меры по их согласованию и известить другую сторону о принятии договора в новой редакции либо об отклонении протокола разногласий.

Неурегулированные разногласия передаются заинтересованной стороной на рассмотрение суда.

Покупатель вправе отказаться от товаров, указанных в извещении о прикреплении и заключении договора на поставку. Поставщик должен незамедлительно сообщить об этом заказчику и вправе требовать прикрепления нового покупателя. Государственный заказчик в течение 30 дней должен:

- известить о прикреплении нового покупателя;

- направить отгрузочную разнарядку с указанием получателя товаров;

- сообщить о своем согласии принять и оплатить товары.[[26]](#footnote-26)

Государственный заказчик вправе полностью или частично отказаться от товаров с возмещением причиненных таким отказом убытков в предусмотренных законом случаях. Если отказ от товаров по договору поставки, заключенному на основании государственного контракта, повлек расторжение или изменение такого договора, причиненные убытки возмещаются государственным заказчиком.

Обязанность оплатить товар по ценам, определенным государственным контрактом, лежит на покупателе, при этом заказчик признается его поручителем. Государственный заказчик должен полностью или частично оплатить заказанный и поставленный товар, если покупатель не исполнил данной обязанности.

Если товары поставляются государственному заказчику или указанному им получателю по отгрузочной разнарядке, применяются правила о договоре поставки, а если получателю, указанному в отгрузочной разнарядке, — то обязанность оплатить товар лежит на государственном заказчике.

Если заключение государственного контракта обязательно для поставщика, то государственный заказчик обязан возместить ему убытки, причиненные таким исполнением, не позднее 30 дней со дня поставки товара. В противном случае поставщик вправе отказаться от исполнения государственного контракта и договора поставки. В таком случае убытки, причиненные покупателю, возмещаются государственным заказчиком.

## 4.2 Договор контрактации

По договору контрактации одна сторона (производитель сельскохозяйственной продукции) обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию другой стороне — заготовителю, закупающему такую продукцию для переработки или продажи.

Особенности данного договора:

Субъекты:

- производитель сельскохозяйственной продукции — им могут быть как юридические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, так и граждане, производящие сельскохозяйственную продукцию на приусадебных, садово-огородных и дачных участках;

- заготовитель — физические или юридические лица, закупающие сельскохозяйственную продукцию для переработки или продажи, т.е. для использования в предпринимательской деятельности;

Объектом является сельскохозяйственная продукция;

К такому договору применяются правила, регламентирующие договор поставки и договор поставки для государственных нужд.[[27]](#footnote-27)

Основные права и обязанности сторон

Производитель обязан передать заготовителю выращенную продукцию в количестве и ассортименте, определенных договором, и при невыполнении своего обязательства несет ответственность только при наличии вины.

Изготовитель обязан принять сельскохозяйственную продукцию в месте ее нахождения и обеспечить ее вывоз. Если принятие продукции осуществляется в месте нахождения заготовителя, то он не вправе отказаться от принятия продукции:

- соответствующей договору;

- переданной в обусловленный договором срок.

Договором контрактации может быть установлено дополнительное условие — возвращать производителю отходы от переработки сельскохозяйственной продукции с определенной оплатой.[[28]](#footnote-28)

# 4.3 Договор энергоснабжения

По договору энергоснабжения одна сторона — энергоснабжающая организация обязуется подавать другой стороне — абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, а также соблюдать предусмотренный договором режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии.[[29]](#footnote-29)

Особый объект договора — энергия, подаваемая через присоединенную сеть.

Стороны договора:

- энергоснабжающая организация — коммерческая организация, осуществляющая продажу произведенной или купленной электрической или тепловой энергии;

- абонент — физическое или юридическое лицо, использующее энергию.

По договору на стороны возлагаются особые обязанности:

- соблюдать режим потребления энергии;

- обеспечивать безопасность эксплуатации энергетических сетей;

- обеспечивать исправность используемых приборов и оборудования.[[30]](#footnote-30)

Условием заключения данного договора является наличие у абонента энергопринимающего устройства, присоединенного к сетям энергоснабжающей организации, и другого необходимого оборудования.

Договор энергоснабжения является публичным, и энергоснабжающая организация обязана заключить договор с любым обратившимся к ней лицом.

Данные правила применяются к отношениям, связанным со снабжением через присоединенную сеть тепловой энергией, газом, нефтью, водой и другими товарами, если иное не установлено законом или вытекает из существа обязательства.[[31]](#footnote-31)

Условия договора энергоснабжения.

Договор может быть заключен двумя способами в зависимости от того, кто является абонентом: с абонентом-гражданином для использования энергии в бытовых нуждах считается заключенным с момента его первого фактического подключения к присоединенной сети и на неопределенный срок; с абонентом — юридическим лицом заключается в письменной форме.

В случае, если в договоре предусмотрен срок его действия, он может быть продлен на тот же срок и на тех же условиях, если ни одна из сторон не заявит о его прекращении.

Права и обязанности энергоснабжающей организации заключаются в том, чтобы подавать через присоединенную сеть энергию в определенном количестве и определенного качества.

Условия договора о количестве и качестве подаваемой энергии:

- энергия подается с соблюдением режима подачи в согласованном сторонами количестве. Оно определяется в соответствии с данными ее фактического потребления. Гражданин вправе использовать энергию в том объеме, который ему необходим. Абонент вправе изменять согласованное количество энергии при условии возмещения соответствующих расходов энергоснабжающей организацией;

- поставляемая энергия должна соответствовать по качеству требованиям государственного стандарта, иных обязательных правил, договора. Абонент вправе отказаться от оплаты некачественной энергии. В свою очередь энергоснабжающая организация вправе требовать возмещения стоимости сбереженного вследствие использования некачественной энергии;

- энергоснабжающая организация должна обеспечивать надлежащее техническое состояние и безопасность энергетических сетей, приборов учета потребления энергии, если абонентом является гражданин, а также нести ответственность за допущение перерыва в подаче энергии при наличии вины.[[32]](#footnote-32)

Права и обязанности абонента:

- обеспечивать надлежащее техническое состояние и безопасность энергетических сетей, приборов и оборудования, соблюдать режим потребления энергии;

- немедленно сообщать энергоснабжающей организации об авариях, пожарах, неисправностях приборов учета энергии и иных нарушениях;

- оплачивать фактически принятое количество энергии в соответствии с данными учета энергии. Размер и порядок расчетов за нее определяются законом, иными правовыми актами, соглашением сторон;

- с согласия энергоснабжающей организации передавать принятую энергию через присоединенную сеть другому лицу (субабоненту).

Прекращение договора энергоснабжения в результате одностороннего отказа одной из сторон:

- абонент-гражданин в любое время вправе расторгнуть договор при уведомлении об этом энергоснабжающей организации и полной оплате использованной энергии;

- энергоснабжающая организация вправе:

отказаться от договора с абонентом — юридическим лицом в случае неоднократного нарушения сроков оплаты использованной энергии;

сделать перерыв в подаче, прекратить или ограничить подачу энергии в случае необходимости принятия неотложных мер по предотвращению или ликвидации аварии с немедленным уведомлением об этом абонента;

при предупреждении об этом абонента сделать перерыв в подаче, прекратить или ограничить подачу энергии в случае неудовлетворительного состояния энергетических установок абонента, угрожающих аварией либо создающих угрозу жизни и безопасности граждан.[[33]](#footnote-33)

# 5. Практическое задание

**5.1 Задача 1**

Гуманитарный лицей заключил с акционерным обществом договор, в соответствии с которым АО обязалось к 1 августа поставить лицею 15 персональных компьютеров производства США для оснащения ими учебного класса. Своих обязательств АО не выполнило, и лицей предъявил у нему иск об уплате предусмотренной в договоре неустойки в размере 4-х % от стоимости не поставленных товаров. Как выяснилось при рассмотрении спора, в заключенном сторонами договоре не были указаны точная марка, конфигурация и комплектность подлежащих поставке компьютеров, а так же не установлены требования к их качеству и порядок его определения. И объедению и заводу был предъявлен иск об уплате штрафа за поставку недоброкачественной продукции, а также о возмещении убытков, вызванных месячным простоем вагонов.

Какое решение должен принять арбитражный суд?

Пояснение о том, что в договоре не установлены требования к качеству товара не дает оснований для отказа в удовлетворении иска, так как согласно ст.469 п.2 ГК РФ «При отсутствии в договоре купли-продажи условий о качестве товара продавец обязан передать покупателю товар, пригодный для целей, для которых товар такого рода обычно используют.». Таким образом, иск подлежит удовлетворению согласно ст.521 «Установленная законом или договором поставки неустойка за недопоставку или просрочку поставки товара взыскивается с поставщика до фактического исполнения обязательства пределах его обязанности восполнить недопоставленное количество товаров в последующих периодах поставки, если иной порядок уплаты неустойки не установлен законом ли договором». А так же согласно ст 524 п.4 «Удовлетворение требований, предусмотренных пунктами 1, 2 и 3 настоящей статьи, не освобождает сторону, не исполнившую или не надлежаще исполнившую обязательство, от возмещения иных убытков, причиненных другой стороне, на основании ст.15 настоящего Кодекса» иск подлежит удовлетворению и в части возмещения убытков, вызванных простоем вагонов.

**5.2 Задача 2**

Кондитерский комбинат обратился в арбитражный суд с иском к мукомольному заводу о внесении изменений в договор на поставку муки. Покупатель предложил установить в договоре санкции за каждый случай неявки представителя завода по вызову покупателя в случае обнаружения им недостачи или недоброкачественности муки.

Завод возражал портив установления в договоре такой санкции, однако арбитражный суд удовлетворил требования истца и включил в договор условия о штрафе за каждый случай неявки, пологая, что это будет способствовать улучшению сохранности муки.

Каков порядок установления в договоре поставки дополнительных санкций?

Правильное ли решение принял арбитражный суд?

Суд принял неправильное решение, так как в соответствии со ст.518 ч.1 «Покупатель (получатель), которому поставлены товары ненадлежащего качества, вправе предъявить поставщику требования, предусмотрены ст.475 настоящего Кодекса, за исключением случая, когда поставщик, получивший уведомление покупателя о недостатках поставленных товаров, без промедления заменит поставленные товары товарами надлежащего качества», а ст.475 п.1 гласит «Если недостатки товара не были оговорены продавцом, покупатель, которому передан товар ненадлежащего качества, вправе по своему усмотрению потребовать от продавца:

- соразмерного уменьшения покупной цены;

- безвозмездного устранения недостатков товара в разумный срок;

- возмещения своих расходов на устранение недостатка товаров». Таким образом, закон не предусматривает установления санкции за неявку представителя завода по вызову покупателя.

**5.3 Задача 3**

Вагоностроительное объединение поставило Управлению Октябрьской железной дороги 10 пассажирских вагонов. В период гарантийного срока эксплуатации в трех вагонах были обнаружены дефекты генераторов, изготовленных электромашиностроительным заводом. Покупатель потребовал от объединения уплаты штрафа за поставку продукции ненадлежащего качества, а так же замену генераторов в двухдневный срок.

Претензию железной дороги объединение получило 5 февраля, а 28 февраля переадресовало ее электромашиностроительному заводу.

На следующий день после получения претензии завод направил к покупателю свих представителей, которые заменили генераторы на качественные. От уплаты штрафа завод отказался, считая, что за нарушение 20-дневного срока устранения дефектов ответственность должно нести объединение, которое является поставщиком и как сторона по договору отвечает перед покупателем за качество продукции.

Кроме того, если бы объединение вовремя направило заводу претензию покупателя, то завод заменил бы генераторы значительно раньше. Управление Октябрьской железной дороги обратилось в арбитражный суд с иском. В договоре не содержались условия о предмете договора и качестве поставляемых товаров, арбитражный суд признал данный договор незаключенным и в иске отказал.

Какие последствия могут наступить в случае признания договора незаключенным? Правильно ли решение арбитражного суда?

Договор считается незаключенным в случае, когда между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме не достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора (статьи 432, 465, 554, 555, 607, 654, 812 ГК РФ) либо договор, требующий государственной регистрации и при ее отсутствии признаваемый незаключенным, не прошел регистрацию (статьи 433, 558, 560, 651, 658 ГК РФ).

Исходя из этого, исследователи считают, что общим последствием признания договора незаключенным является то, что к такому договору не могут применяться способы защиты, применяемые в обычных договорных отношениях:

- нельзя понудить к исполнению договора, признанного незаключенным, поскольку такой договор не порождает прав и обязанностей сторон;

- незаключенный договор не может быть изменен или расторгнут, потому что изменить или расторгнуть можно только заключенный договор;

- по признанному незаключенным договору, как не порождающему соответствующих прав и обязанностей, нельзя требовать взыскания договорных пеней, штрафов, неустоек в случае его ненадлежащего исполнения;

- по признанному незаключенным договору нельзя требовать и взыскания основного долга, ссылаясь на нормы договорного права; основной долг по такому договору может быть взыскан только в соответствии с нормами о неосновательном обогащении - глава 60 ГК РФ;

- по признанному незаключенным договору нельзя требовать взыскания убытков, связанных с отказом от исполнения (ненадлежащим исполнением) другой стороной такого договора;

- в отношении незаключенных договоров не могут применяться такие способы защиты гражданского права, как признание сделки недействительной и применение последствий ее недействительности, потому что недействительным может быть признан только заключенный договор.

Суд принял правильное решение.

**5.4 Задача 4**

Швейный кооператив поставил магазину «Молодежная мода» партию женских платьев и по истечению установленного в договоре срока предъявил покупателю платежное требование на оплату товара. Однако магазин отказался оплатить полученные товары, ссылаясь на то, что она не пользуются спросом. Он предложил кооперативу расторгнуть договор и забрать платья. Кооператив с этим не согласился и предъявил магазину иск о взыскании 750 тыс. рублей, составляющих стоимость поставленных платьев, а так же штраф за отказ от оплаты товара.

Какова ответственность покупателя за отказ от оплаты поставленных товаров? Как разрешить спор между сторонами?

Согласно ст.523 ч.2 «Нарушение договора поставки поставщиком предполагается существенным в случаях:

- поставка товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок;

- неоднократное нарушение сроков поставки товаров», в данном случае таких обстоятельств не наблюдалось, значит, согласно ст.523 ч.1 «Односторонний отказ от исполнения договора поставки или одностороннее его изменение допускаются в случае существенного нарушения договора одной из сторон» существенного нарушения договора со стороны поставщика не было.

Однако согласно ст.486 ч.3, которая гласит «Если покупатель своевременно не оплачивает переданный в соответствии с договором товар, продавец вправе потребовать оплаты товара и уплаты процентов в соответствии со ст.395 настоящего Кодекса», иск может быть удовлетворен только в пределах действия нормы закона.

# Заключение

По договору поставки поставщик - продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, - обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием (ст. 506 ГК РФ).

В договоре поставки есть особенности, связанные с процедурой его заключения. Сторона, направившая оферту и получившая от другой стороны предложение о согласовании отдельных условий договора, должна в течение тридцати дней, если не установлен иной срок, принять меры по согласованию соответствующих условий либо письменно уведомить другую сторону об отказе от заключения договора. Сторона, не принявшая мер по согласованию условий и не уведомившая другую сторону об отказе от заключения договора, обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий.

Если поставка осуществляется периодами, существуют специальные правила по восполнению недопоставки и ассортимента товаров.

Если поставщик не поставил предусмотренное договором количество товаров либо не выполнил требования покупателя о замене недоброкачественных товаров или о доукомплектовании товаров в установленный срок, покупатель вправе приобрести не поставленные товары у других лиц с отнесением на поставщика всех необходимых и разумных расходов на их приобретение.

Односторонний отказ от исполнения договора (полностью или частично) или одностороннее его изменение допускаются в случае существенного нарушения договора одной из сторон.

Поставка товаров для государственных или муниципальных нужд осуществляется на основе государственного или муниципального контракта на поставку товаров, а также заключаемых в соответствии с ним договоров поставки товаров для государственных или муниципальных нужд.

При установлении обязательственных связей по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд возможны следующие варианты:

а) отношения сторон регулируются только государственным или муниципальным контрактом на поставку товаров. Сторонами договора являются государственный или муниципальный заказчик и поставщик (исполнитель). Государственный или муниципальный заказчик одновременно является и покупателем товаров. Поставка товаров осуществляется непосредственно ему. Отношения сторон по исполнению государственного или муниципального контракта регулируются нормами о договоре поставки;

б) поставка товаров по государственному или муниципальному контракту осуществляется не государственному или муниципальному заказчику, а, по его указанию, третьему лицу. Покупателем продолжает считаться государственный или муниципальный заказчик, в связи с чем на нем, по общему правилу, лежит обязанность оплатить товар;

в) на основании государственного или муниципального контракта поставщик (исполнитель) заключает договор поставки с третьим лицом (покупателем). Отношения поставщика (исполнителя) и покупателя регулируются нормами о договоре поставки. Государственный или муниципальный заказчик не является стороной до-говора поставки, но несет важные обязанности перед поставщиком (исполнителем), гарантирующие принятие товаров от поставщика и (или) их оплату.

При заключении договора поставки государственный или муниципальный заказчик продолжает нести важные обязанности перед поставщиком (исполнителем), гарантирующие принятие товаров и (или) их оплату.

По договору контрактации производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи (ст. 535 ГК РФ).

Производитель сельскохозяйственной продукции, не исполнивший обязательство либо ненадлежащим образом исполнивший обязательство, несет ответственность лишь при наличии его вины.

По договору энергоснабжения энергоснабжающая организация обязуется подавать абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, а также соблюдать предусмотренный договором режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии (ст. 539 ГК РФ).

Договор энергоснабжения считается незаключенным, если в нем отсутствует условие о количестве поставляемой энергии.

В случае, когда абонентом по договору энергоснабжения выступает гражданин, использующий энергию для бытового потребления, договор считается заключенным с момента первого фактического подключения абонента в установленном порядке к присоединенной сети. Если иное не предусмотрено соглашением сторон, такой договор считается заключенным на неопределенный срок.

За нарушение обязательств по оплате энергии энергоснабжающая организация вправе прекратить или ограничить подачу энергии, только если абонентом является юридическое лицо.

# Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс
2. Гражданское право / под ред. Е.А. Суханова. - М.: БЕК, 2003. - 431 с.
3. Гражданское право / под ред. Е.А. Суханова. - М.: БЕК, 2005.-435 с.
4. Гражданское право России: курс лекций / под ред. О.Н. Садикова. - М: Юрид. лит., 2001. - 303 с.
5. Гражданское право: учеб. / под общ. ред. Т.И. Илларионовой, Б.М. Гон-гало, В.А. Плетнева. - М.: НОРМА - ИНФРА-М, 2004. - 453 с.
6. Гражданское право: учеб. / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К., - М.: «Проспект», 2005. - 610 с.
7. Гражданское право: учеб. / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К., - М: «Проспект», 2000. - 718 с.
8. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Лига Разум», 2001.-525 с.
9. Мушинский, В.О. Основы гражданского права: учеб. пособие. - М.: Проспект, 2009. - 222 с.
10. Практикум по гражданскому праву / под ред. Н.Д. Егорова, А.П. Сергеева. - М.: Фирма Гардарика, 2000. - 303 с.
11. Образцы договоров - М.: Приор, 2006. - 416 с.
12. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. - М.: Фирма «Спарк», 2002. - 556 с.
1. Гражданское право / под ред. Е.А. Суханова. - М.: БЕК, 2005.С.135 [↑](#footnote-ref-1)
2. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-2)
3. Гражданское право / под ред. Е.А. Суханова. - М.: БЕК, 2005.С.136 [↑](#footnote-ref-3)
4. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-4)
5. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-5)
6. Гражданское право: учеб. / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К., - М.: «Проспект», 2005. С.410 [↑](#footnote-ref-6)
7. Там же [↑](#footnote-ref-7)
8. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-8)
9. Гражданское право: учеб. / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К., - М.: «Проспект», 2005. С.413 [↑](#footnote-ref-9)
10. Гражданское право: учеб. / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К., - М.: «Проспект», 2005. С.414 [↑](#footnote-ref-10)
11. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-11)
12. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-12)
13. Гражданское право: учеб. / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К., - М.: «Проспект», 2005. С.416 [↑](#footnote-ref-13)
14. Гражданское право / под ред. Е.А. Суханова. - М.: БЕК, 2005.С.139 [↑](#footnote-ref-14)
15. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-15)
16. Гражданское право / под ред. Е.А. Суханова. - М.: БЕК, 2005.С.141 [↑](#footnote-ref-16)
17. Там же [↑](#footnote-ref-17)
18. Гражданское право / под ред. Е.А. Суханова. - М.: БЕК, 2005.С.142 [↑](#footnote-ref-18)
19. Гражданское право России: курс лекций / под ред. О.Н. Садикова. - М: Юрид. лит., 2001. С.203 [↑](#footnote-ref-19)
20. Гражданское право: учеб. / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К., - М.: «Проспект», 2005. С.423 [↑](#footnote-ref-20)
21. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-21)
22. Гражданский кодекс РФ (от 01.12. 2007 №333-ФЗ) КонсультантПлюс [↑](#footnote-ref-22)
23. Гражданское право России: курс лекций / под ред. О.Н. Садикова. - М: Юрид. лит., 2001. С.207 [↑](#footnote-ref-23)
24. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.465 [↑](#footnote-ref-24)
25. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.467 [↑](#footnote-ref-25)
26. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.468 [↑](#footnote-ref-26)
27. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.469 [↑](#footnote-ref-27)
28. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.471 [↑](#footnote-ref-28)
29. Там же [↑](#footnote-ref-29)
30. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.474 [↑](#footnote-ref-30)
31. Там же [↑](#footnote-ref-31)
32. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.475 [↑](#footnote-ref-32)
33. Завидов, Б.Д. Договорное право России / Б.Д. Завидов. - М.: ИПК «Ли­га Разум», 2001.С.478 [↑](#footnote-ref-33)