## План курсовой работы

План курсовой работы 1

Введение 2

Роль и значение правового регулирования в оптовой торговле 7

Договоры в оптовой торговле 9

Договор купли-продажи 12

Договор поставки 23

Товарообменные сделки 31

Договор комиссии 39

Договор консигнации 45

Типичные ошибки и нарушения, допускаемые участниками договора 48

Список использованной литературы 52

Приложения 53

## Введение

Значение оптовой торговли в экономической жизни современного общества невозможно переоценить. Она является важнейшей "артерией", необходимым связующим звеном между товаропроизводителями и конечными потребителями товаров. Сказанное относится к любой стране, но особенно актуально для России с её огромным экономическим пространством, разительными различиями климатических условий и экономического развития отдельных регионов, значительной удалённостью многих товаропроизводителей, нередко единственных в отношении отдельных товаров, от своих потребителей. Специфика экономических условий в России заключается также в необходимости создания разветвлённой товаропроводящей сети, от "супермаркетов" до ларьков в трудно доступных условиях, что влечёт за собой необходимость дробления крупных партий товаров на минимальные, исчисляемые штуками.

Отношения в сфере оптовой торговли как часть экономических отношений в сфере товарного обращения по своему характеру являются волевыми отношениями, а потому не только способны испытывать на себе правовое воздействие, не только поддаются правовому регулированию, но и нуждаются в нём. Тем не менее, ни в одном ГК России, включая действующий, не назван даже термин "оптовая торговля", не говоря уже об определении его понятия и регламентации общественных отношений в этой сфере. Основная причина такого положения в том, что продолжающееся в течение многих десятилетий действие планово-распределительной административно-командной системы, в которой единственно возможными были отношения поставки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления, прекратилась; условия рынка диктуют необходимость разнообразия в правовом регулировании отношений в сфере оптовой торговли. Более того, создана надёжная конституционная основа правового регулирования этих отношений: Российская Федерация представляет собой единое экономическое пространство со свободным перемещением товаров, услуг и финансовых средств. Это конституционное положение создаёт весьма благоприятную среду для развития текущего законодательства, регулирующего общественные отношения в сфере оптовой торговли.

Тем не менее, правовое регулирование общественных отношений в указанной сфере в известной мере находится в состоянии застоя; по традиции, а также за неимением альтернативы, к данным отношениям применяются нормы о поставках, что далеко не всегда соответствует их надлежащему регулированию и, в конечном счете, правильному развитию. Основная причина таких застойных явлений в праве заключается в отсутствии чёткого представления о системе правового регулирования этих отношений; разработка целостной системы взглядов на правовое регулирование отношений в области оптовой торговли не просто является актуальной, а не терпит отлагательства.

Прежде всего, весьма сложным и мало разработанным, особенно в науке гражданского права, является вопрос о понятии оптовой торговли, поскольку с его решением неразрывно связано определение предмета правового регулирования в данной сфере отношений. Необходимо также определиться по вопросу о том, действительно ли оптовая торговля как юридическая категория применяется только для нужд публичного права, или это частно-правовая категория. В свою очередь, с этим вопросом напрямую связан вопрос об определении метода и способов правового регулирования отношений оптовой торговли.

Оптовая торговля – это предпринимательская деятельность, осуществляемая на внутреннем, как правило, организованном оптовом рынке путем совершения сделок по приобретению или отчуждению партий однородного товара, предназначаемого для продолжения предпринимательской деятельности, до момента его доставки конечному потребителю. Факультативным признаком оптовой торговли является наличие организованных оптовых рынков (оптовые магазины, биржи, ярмарки и т.п.). Однако, посредническая деятельность, совершаемая помимо оптовых рынков, также является оптовой торговлей.

Оптовая торговля – одно из основных и традиционных направлений деятельности потребительской кооперации. Причём потребительская кооперация обладает опытом не только торговли на территории России, но и внешней торговли.

Преимущества, отличающие торговые предприятия потребительской кооперации, заключаются в следующем:

в системе имеется более 47 тысяч действующих магазинов совокупной площадью 3,2 миллиона квадратных метров;

торговля обслуживает до 60 процентов сельского населения;

имеются свои оптово-распределительные центры практически в каждом регионе (более 100 действующих торговых баз и 3,5 тысячи складов);

имеются возможности для частичного обеспечения потребностей торговли за счёт производства организаций потребительской кооперации;

магазины потребительской кооперации в сельской местности являются центрами общественной жизни для многих населённых пунктов.

Вместе с тем имеются особенности, которые определяют специфику кооперативной торговли и должны учитываться в разработке планов развития торговой сети потребительской кооперации. В частности:

в большинстве регионов магазины либо не интегрированы вообще, либо объединены на уровне административных районов, практически отсутствуют торговые сети;

большинство магазинов имеет небольшие площади;

имеется значительное количество убыточных магазинов, в частности, расположенных в населённых пунктах с численностью населения менее 100 человек; указанные магазины зачастую имеют исключительно социальный характер и не являются коммерчески эффективными;

многие торговые точки находятся на значительном удалении от возможных логистических распределительных центров.

В условиях бурного развития торговых сетей на территории Российской Федерации в ближайшее время может произойти вытеснение кооперативной торговли с наиболее коммерчески эффективных площадок на уровень, где существование экономически обоснованной торговли будет невозможным.

Поэтому основной целью развития торговли в потребительской кооперации должно стать создание единых общероссийских кооперативных торговых сетей, отвечающих следующим основным требованиям:

Единство торговой системы, основанной на объединении информационных и логистических связей, стилистических и технических решений, закупочной и торговой политики.

Коммерческая эффективность для максимально широкого круга торговых предприятий.

Коммерчески обоснованная специализация.

Социальная ориентация и обслуживание населения в малонаселённых и отдалённых населённых пунктах с использованием создаваемого социального эффекта как конкурентного преимущества кооперативной торговой сети.

Наличие широкого круга лояльных покупателей, в первую очередь работников и пайщиков потребительской кооперации.

Наличие ниши для сбыта продукции кооперативного производства при соответствии её качества приемлемым стандартам.

Миссия потребительской кооперации в России – участие в развитии социальной инфраструктуры, в первую очередь на селе, обеспечение стабильного развития потребительского рынка страны за счёт удовлетворения потребностей и социальной защиты, повышения занятости населения, вовлекаемого в деятельность и обслуживаемого потребительской кооперацией, укрепление безопасности России в сфере продовольственного обеспечения.

Основными целями развития потребительской кооперации являются:

сохранение и развитие потребительской кооперации как единой, мощной и самобытной системы;

укрепление и усиление позиций на традиционных рынках;

укрепление позиций в сельских поселениях на уровне районных центров и центральных усадеб, развитие и конкуренция на региональном, межрегиональном и федеральном уровнях, выход на рынки городов, в том числе крупных;

модернизация и интеграция в инновационную экономику;

интеграция в решение общегосударственных проблем, в том числе повышения благосостояния сельского населения, развитие на основе эффективного взаимодействия с государственными институтами.

Главным условием динамичного и стабильного развития потребительской кооперации является удовлетворение интересов основных вовлечённых групп:

потребителей товаров и услуг – основы экономического развития,

работников потребительской кооперации – движущей силы системы потребительской кооперации,

пайщиков – социальной основы потребительской кооперации.

Интересы потребителей товаров и услуг потребительской кооперации – это получение доступных и качественных товаров и услуг.

Интересы работников потребительской кооперации – обеспечение достойного уровня жизни, условий труда, социального и пенсионного обеспечения, вознаграждения труда сообразно вложению собственных сил и средств.

Интересы пайщиков – доступ к товарам и услугам потребительской кооперации на льготных условиях, целесообразность вложения средств в развитие потребительской кооперации.

## Роль и значение правового регулирования в оптовой торговле

Глубокие перемены, происходящие в нашей стране, охватывают сферу оптовой торговли и деятельность ее субъектов, в существенной мере актуализируют проблемы правовой регламентации всего спектра отношений, возникающих в данной связи.

На протяжении последних 10-15 лет продолжается динамичное развитие торговли, усложнение и углубление процессов взаимодействия между субъектами имущественных отношений.

В сфере правового регулирования экономических операций с особой силой появились тесно переплетающиеся противоречия между динамикой предпринимательских связей и стабильностью законодательства, их опосредующего.

Тем не менее общественные отношения в сфере оптовой торговли передаются и в современных (рыночных) условиях в правовом регулировании. Преодолевать пробелы в законодательстве по регулированию своей деятельности и подстраивать свои отношения под тип договора, который не всегда подходит для урегулирования таких отношений, предприниматели вынуждены самостоятельно. Что, в свою очередь, сказывается отрицательно на результатах хозяйственных взаимоотношений субъектов. Особенно это ощутимо в процессе реализации изготовителями и оптовыми посредниками розничным торговым организациям товаров, предназначенных для последующей продажи конечным потребителям.

Такие отношения имеют особую специфику, которая состоит в необходимости обеспечения полного, оперативного и повсеместного насыщения розничной торговой сети товарами, удовлетворяющими запросы населения.

Посредством оптовой торговли обеспечивается уровень обслуживания конечных потребителей, т.е. всего населения страны, удовлетворение ассортиментных запросов, улучшение качества предлагаемых товаров. В оптовой торговле это зависит от нескольких факторов, так как процесс товародвижения затрагивает не только покупателя и продавца, но и обслуживающие их структуры. В свою очередь, это позволит обеспечить осуществление потребительских прав граждан как одного из важных аспектов осуществления прав человека.

Нуждается в научной систематизации порядок правового регулирования торгового оборота. В настоящее время имеет место бессистемность, отсутствие единых подходов, целостной, последовательно проводимой концепции.

В современных экономических условиях выделение в ГК РФ положений о субъектах оптовой торговли и разработка типовых условий договора оптовой купли-продажи на основе деятельности этих субъектов является объективной необходимостью, поскольку это позволит в значительной мере улучшить качество, систематически расширять и обновлять ассортимент товаров, поступающих в розничную торговую сеть, исключит залеженность товара у предприятий-изготовителей и, соответственно, повысит уровень обслуживания населения.

Следует отметить, что многие теоретические предложения, касающиеся договора поставки товара, не согласуются с современными требованиями, предъявляемыми к оптовым торговым субъектам, а также к оптовой и розничной купле-продаже.

Дальнейшие исследования в данной области позволят выявить пробелы, избежать упущений и коллизий в теоретической разработке и законодательной практике в отношении оптовых торговых субъектов, использовании ими договора оптовой купли-продажи в своей хозяйственной деятельности.

## Договоры в оптовой торговле

Требования к осуществлению оптовой торговли установлены преимущественно Гражданским кодексом РФ. Обусловлено это тем, что отношения, возникающие между продавцом (предприятием оптовой торговли) и покупателем (предприятием иного вида деятельности), оформляются хозяйственными договорами.

Хозяйственный договор - соглашение, заключаемое между предприятиями c целью обеспечения их хозяйственной деятельности и выполнения взаимных обязательств.

Договор регулирует отношения партнеров в осуществлении хозяйственной деятельности и является выражением согласия сторон, направленного на установление, изменение либо прекращение обязательств. B дополнение к законодательству договор может регулировать как предусмотренные, так и не предусмотренные законом или иными правовыми актами отношения, но при условии, что они не нарушают императивные нормы (обязательные для сторон правила, установленные законами и иными правовыми актами, действующими в момент заключения договора).

Договор представляет собой совокупность условий, определяющих действия сторон для достижения конкретных целей. Устанавливаются эти условия по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано законом или иными правовыми актами. B случае, когда условие договора предусмотрено нормой, которая применяется постольку, поскольку соглашением сторон не установлено иное (диспозитивная норма), стороны могут своим соглашением исключить ее применение либо установить условие, отличное от предусмотренного в ней. При отсутствии такого соглашения условие договора определяется диспозитивной нормой. Статьей 421 Гражданского кодекса РФ также установлено, что если условие договора не определено сторонами или диспозитивной нормой, то соответствующие условия определяются обычаями делового оборота, применимыми к отношениям сторон.

Договор заключается с целью:

юридически закрепить отношения между партнерами (то есть придать отношениям характер обязательств, выполнение которых защищено законом);

определить порядок, способы и последовательность совершения действий партнерами;

предусмотреть способы обеспечения обязательств и последствия их невыполнения.

С экономической точки зрения заключение договоров, в частности договоров купли-продажи, поставки, имеет существенное влияние на товарооборот предприятия. Так, заключив договор c покупателем, предприятие оптовой торговли может планировать исполнение своих обязательств таким образом, чтобы его транспортные издержки и расходы по хранению товара были минимальными, что, в свою очередь, существенно влияет на цену товара.

В оптовой торговле применяется возмездный договор, то есть такой, по которому одна из сторон должна получить плату или иное встречное предоставление за исполнение своих обязанностей.

Гражданским кодексом РФ предусмотрено, что договор может быть заключен в любой форме, предусмотренной для совершения сделок, если законом для договоров данного вида не установлена определенная форма. Если договор заключается в определенной соглашением сторон форме, он считается заключенным после придания ему таковой, даже если законом для договоров данного вида такая форма не предусмотрена. B действительности же, это правило возможно применить только для договоров, заключаемых устно или письменно; если же для договора предусмотрено нотариальное удостоверение или государственная регистрация - эти формы по соглашению сторон не могут быть заменены.

Под письменной формой договора понимается составление одного документа, выражающего содержание заключаемой сделки и подписанного сторонами, a также обмен документами между сторонами посредством почтовой, телеграфной, телетайпной, телефонной, электронной или иной связи, позволяющей достоверно установить, что документ исходит от стороны по договору. заключается договор посредством направления оферты (предложения заключить договор) одной из сторон и ее акцепта (принятия предложения) другой стороной.

Договор считается заключенным, если между сторонами достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора и оно оформлено в надлежащей форме. Существенными признаются условия o предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, a также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Договор вступает в силу и становится обязательным для сторон c момента его заключения. Законом или самим договором может быть предусмотрено, что окончание срока действия договора влечет прекращение обязательств сторон по договору. Если в договоре отсутствует такое условие, то он признается действующим до определенного в нем момента окончания исполнения сторонами обязательства.

Изменение и расторжение договора возможны по соглашению сторон, если иное не предусмотрено законодательством или договором. По требованию одной из сторон договор может быть изменен или расторгнут по решению суда только:

при существенном нарушении договора другой стороной;

в иных случаях, предусмотренных законодательством или договором.

Существенным признается нарушение договора одной из сторон, которое влечет для другой стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора.

В случае одностороннего отказа от исполнения договора полностью или частично, когда такой отказ допускается законом или соглашением сторон, договор считается соответственно расторгнутым или измененным.

Структура и необходимые атрибуты договора.

Составление текста договора - дело сложное и трудоемкое. Предприятие, решив заключить сделку, обращается либо к квалифицированному юристу, либо использует примерные шаблоны договоров. При использовании проформ стороны должны тщательно продумать все условия договора и учесть их в тексте. Ни в одной проформе нельзя предусмотреть все условия сделки, и ни один шаблон не дает возможности "прочувствовать" все тонкости заключаемого договора. Небрежность и поспешность при составлении договора способны привести к неблагоприятным последствиям, которые могут выражаться в больших материальных потерях, полном банкротстве, решениях арбитражного суда не в вашу пользу.

B прил.1 можно посмотреть общую структуру договора (преамбула, предмет договора, обязанности и права сторон, цена договора, порядок расчетов, порядок сдачи-приемки, ответственность сторон, иные условия договора, заключительные статьи (адреса, реквизиты и подписи сторон)). Все его элементы снабжены примечаниями, которые помогут сторонам при составлении текста договора указать необходимые условия.

## Договор купли-продажи

B соответствии со ст.454 ГК РФ договор купли-продажи - это договор, по которому "одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену)". Закон не может регламентировать каждый шаг продавца и покупателя, поэтому ГК РФ устанавливает только общие правила продажи. Конкретные условия купли-продажи определяются продавцом и покупателем самостоятельно.

Данный вид договора получил широкое применение в торговле, как наиболее соответствующий сущности отношений между продавцом и покупателем, которыми могут быть юридические и (или) предприниматели без образования юридического лица.

1. Предмет договора

В этой статье (разделе) договора определяются цели и задачи, которые каждая из сторон намерена достигнуть, заключая договор. По условию этого договора товаром могут быть любые вещи, если они не изъяты из оборота или не ограничены в обороте (статья 129 ГК РФ).

Необходимо отметить, что договор может быть заключен на куплю-продажу не только товара, имеющегося в наличии y продавца в момент заключения, но также и товара, который будет создан или приобретен продавцом в будущем, если иное не установлено законом или не вытекает из характера товара.

Условие договора купли-продажи o товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование и количество товара, которое, как правило, указывается в приложении к договору и является его неотъемлемой частью.

Количество товаров. Количество товара, подлежащего передаче покупателю, предусматривается договором купли-продажи в соответствующих единицах измерения или в денежном выражении. Условие o количестве может быть согласовано путем установления в договоре порядка его определения. Если договор купли-продажи не позволяет определить количество подлежащего передаче товара, он не считаете заключенным.

В случае, если продавец передал в нарушение договора купли-продажи покупателю меньшее количество товара, чем определено договором, покупатель вправе, если иное не предусмотрено договором, либо потребовать передать недостающее количество товара, либо отказаться от переданного товара и от его оплаты, a если товар оплачен - потребовать возврата уплаченной денежной суммы.

Если же продавец передал покупателю товар в количестве, превышающем указанное в договоре купли-продажи, покупатель обязан известить об этом продавца в предусмотренном порядке. При отсутствии заинтересованности продавца в совершении каких-либо действий c соответствующей частью товара в течение разумного срока после получения сообщения покупателя, последний вправе принять весь дополнительный товар и оплатить его по цене, определенной для товара, принятого в соответствии с договором, если иная цена и иные условия не определены соглашением сторон.

Качество товаров. Согласно ст.469 ГК РФ продавец обязан передать покупателю товар, качество которого должно соответствовать договору купли-продажи.

При отсутствии в договоре купли-продажи условий о качестве товара продавец обязан передать товар, пригодный для елей, для которых товар такого рода обычно используется. Если продавец при заключении договора был поставлен покупателем в известность o конкретных целях приобретения товара, продавец обязан передать покупателю товар, пригодный для использования в соответствии c этими целями.

Законом могут быть предусмотрены обязательные требования к качеству продаваемого товара. B этом случае продавец обязан передать покупателю товар, соответствующий этим требованиям. По соглашению между продавцом и покупателем может быть передан товар, соответствующий повышенным требованиям к качеству по сравнению c обязательными требованиями.

Товар, который продавец обязан передать покупателю, должен соответствовать требованиям, предусмотренным статьей 469 ГК РФ, в момент передачи покупателю, если иной момент определения соответствия товара этим требованиям не предусмотрен договором купли-продажи. Более того, товар должен быть пригодным в пределах разумного срока для целей, для которых товары такого рода обычно используются.

B случае, когда договором купли-продажи предусмотрено предоставление продавцом гарантии качества товара, продавец обязан передать покупателю товар в течение времени, установленного договором. Такая гарантия качества называется гарантийным сроком.

Гарантия качества товара распространяется и на все составляющие его части (комплектующие изделия). Договором купли-продажи может быть предусмотрено ограничение распространения гарантии на отдельные комплектующие товара.

Гарантийный срок начинается c момента передачи товара покупателю, либо со дня доставки товара потребителю (если момент заключения договора и момент передачи товара покупателю не совпадают), либо со дня его установки (подключения) или сборки (если товар нуждается в специальной установке (подключении) или в сборке). Иногда день доставки, установки (подключения) или сборки товара установить невозможно. B таком случае гарантийный срок исчисляется со дня заключения договора купли-продажи.

Для сезонных товаров (например, обуви, одежды и пр) гарантийный срок исчисляется c момента наступления соответствующего сезона. Срок наступления того или иного сезона определяется субъектами Российской Федерации исходя из климатических условий места нахождения потребителей. Так, Распоряжением премьера Правительства Москвы от 07.04. 1998 № 375-РП установлены следующие периоды продолжительности сезонов для товаров сезонного назначения:

для товаров зимнего ассортимента - с 1 ноября по 1 марта;

для товаров весеннего и осеннего ассортимента - с 1 марта по 1 мая и с 1 сентября по 15 ноября;

для товаров летнего ассортимента - с 1 мая по 1 сентября.

Этим документом также определено, что гарантийные сроки по товарам сезонного назначения, приобретенным вне сезона, исчисляются c момента наступления соответствующего сезона.

Гарантийный срок на комплектующее изделие считается равным гарантийному сроку на основное изделие и начинается одновременно c гарантийным сроком на основное изделие.

На товар (комплектующее изделие), переданный продавцом взамен товара (комплектующего изделия), в котором в течение гарантийного срока были обнаружены недостатки, устанавливается гарантийный срок той же продолжительности, что и на замененный.

Порядок проверки качества определенной продукции может быть установлен законом, иными правовыми актами, обязательными требованиями государственных стандартов. В этом случае порядок проверки качества, определяемый в договоре, должен соответствовать указанным требованиям.

Если порядок проверки качества товара не предусмотрен нормативными правовыми документами, в условиях договора следует оговорить и согласовать методику испытаний и тестов при проверке качества товара. B противном случае проверка производится в соответствии c обычаями делового оборота или иными обычно применяемыми условиями проверки товара, подлежащего передаче по договору купли-продажи. Применение различных методик определения качественных показателей, как правило, служит причиной возникновения противоречий в отношениях сторон.

Ассортимент товаров. При заключении договора стороны согласуют ассортимент товаров (то есть устанавливают, в каком соотношении по видам, моделям, размерам, цветам и иным признакам продавец обязан передать покупателю товары).

Если ассортимент в договоре купли-продажи не определен и не установлен порядок его определения, но из существа обязательства вытекает, что товары должны быть переданы покупателю в ассортименте, продавец вправе сделать это исходя из потребностей покупателя, которые были известны продавцу на момент заключения договора, или отказаться от исполнения договора.

При передаче продавцом предусмотренных договором купли-продажи товаров в ассортименте, не соответствующем договору, покупатель вправе отказаться от их принятия и оплаты, a если они оплачены - потребовать возврата уплаченной денежной суммы.

Если продавец передал покупателю наряду с товарами, ассортимент которых соответствует договору купли-продажи, товары c нарушением условия об ассортименте, покупатель вправе по своему выбору:

принять товары, соответствующие условию об ассортименте, и отказаться от остальных товаров;

отказаться от всех переданных товаров;

потребовать заменить товары, не соответствующие условию об ассортименте, товарами в ассортименте, предусмотренном договором;

принять все переданные товары.

При отказе от товаров, ассортимент которых не соответствует условию договора купли-продажи, или предъявлении требования o замене товаров, не соответствующих условию об ассортименте, покупатель может также отказаться от оплаты этих товаров, a если они оплачены - потребовать возврата уплаченной денежной суммы.

Товары, не соответствующие условию договора купли-продажи об ассортименте, считаются принятыми, если покупатель в разумный срок после их получения не сообщит продавцу о своем отказе от товаров.

Если покупатель не отказался от товаров, ассортимент которых не соответствует договору купли-продажи, он обязан их оплатить по цене, согласованной c продавцом. B случае, когда продавцом не приняты необходимые меры по согласованию цены в разумный срок, покупатель оплачивает товары по цене, которая в момент заключения договора при сравнимых обстоятельствах обычно взималась за аналогичные товары.

Эти правила применяются в том случае, если иное не предусмотрено договором.

2. Цена товара

Покупатель обязан оплатить товар по цене, предусмотренной договором. Если цена не предусмотрена договором и не может быть определена исходя из его условий, то она устанавливается в соответствии с ценой, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары. Покупатель также обязан за свой счет совершить действия, которые необходимы для осуществления платежа.

Когда цена устанавливается в зависимости от веса товара, она определяется по весу нетто, если иное не предусмотрено договором купли-продажи.

B договоре купли-продажи указывается возможность изменения цены в течение действия договора. Если договор предусматривает, что цена товара подлежит изменению в зависимости от показателей, обусловливающих цену товара себестоимость, затраты и т.п.), но при этом не определен способ пересмотра цены, цена определяется исходя из соотношения этих показателей на момент заключения договора и на момент передачи товара.

При просрочке продавцом исполнения обязанности передать товар, цена определяется исходя из соотношения этих показателей на момент заключения договора и на момент передачи товара, предусмотренный договором. Если срок договором не предусмотрен, обязательство исполняется в семидневный срок со дня требования кредитором исполнения.

3. Обязанности сторон

Каждая из сторон берет на себя ряд обязательств, что также отражается в договоре в виде их четкого разграничения.

Обязанности продавца. Продавец обязан передать покупателю товар, указанный в договоре купли-продажи.

Если иное не оговорено сторонами, продавец одновременно c передачей товара должен передать покупателю принадлежности товара, a также относящиеся к нему документы (технический паспорт, сертификат качества, инструкцию по эксплуатации и т.п.), предусмотренные законом, иными правoвыми актами или самим договором.

Продавец обязан передать покупателю товар свободным от любых прав третьих лиц, за исключением случая, когда покупатель согласился принять товар, обремененный правами третьих лиц. Неисполнение продавцом этой обязанности дает покупателю право требовать уменьшения цены товара либо расторжения договора купли-продажи, если не будет доказано, что покупатель знал или должен был знать o правах третьих лиц на этот товар. Указанное правило применяется и в том случае, когда в отношении товара к моменту его передачи покупателю имелись притязания третьих лиц, o которых продавцу было известно, если эти притязания впоследствии признаны в установленном порядке правомерными.

Срок исполнения продавцом обязательства передать товар покупателю определяется договором. Если он не позволяет определить срок исполнения и не содержит условий, позволяющих определить этот срок, то обязательство должно быть исполнено в разумный срок после его возникновения.

Обязательство, не исполненное в разумный срок, a равно обязательство, срок исполнения которого определен моментом востребования, должник обязан исполнить в семидневный срок со дня предъявления кредитором требования o его исполнении, если обязанность исполнения в другой срок не вытекают из закона, иных правовых актов, условий обязательства, обычаев делового оборота или существа обязательства.

Договор купли-продажи признается заключенным c условием его исполнения к строго определенному сроку, если из договора ясно вытекает, что при нарушении срока его исполнения покупатель утрачивает интерес к сделке. Продавец вправе исполнять такой договор до наступления или после истечения определенного в нем срока только c согласия покупателя.

Если иное не предусмотрено договором купли-продажи, обязанность продавца передать товар покупателю считается исполненной в момент:

вручения товара покупателю или указанному им лицу, если договором предусмотрена обязанность продавца по доставке товара;

предоставления товара в распоряжение покупателя, если товар должен быть передан покупателю или указанному им лицу в месте нахождения товара.

Товар считается предоставленным в распоряжение покупателя, когда к сроку, предусмотренному договором, товар готов к передаче в надлежащем месте и покупатель, в соответствии c условиями договора, осведомлен o готовности товара к передаче. Товар не признается готовым к передаче, если он не идентифицирован для целей договора путем маркировки или иным образом.

В случаях, когда из договора купли-продажи не вытекает обязанность продавца по доставке товара или передаче товара покупателю в месте его нахождения, обязанность продавца передать товар считается исполненной в момент сдачи товара перевозчику или организации связи для доставки покупателю.

Обязанности покупателя. Покупатель, в свою очередь, обязан принять товар и произвести его оплату. Исключение составляют случаи, когда он вправе потребовать замены товара или отказаться от исполнения договора купли-продажи.

Если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или договором, покупатель обязан совершить действия, которые в соответствии c обычно предъявляемыми требованиями необходимы c его стороны для обеспечения передачи и получения соответствующего товара.

В случаях, когда покупатель в нарушение закона, иных правовых актов или договора не принимает товар или отказывается его принять, продавец вправе потребовать от покупателя принять товар или отказаться от исполнения договора.

4. Порядок расчетов

Расчет производится путем перечисления денег на указанный расчетный счет продавца. Срок оплаты согласовывается сторонами.

Если срок не определен, покупатель обязан оплатить товар непосредственно до или после передачи ему продавцом товара, если иное не предусмотрено законодательством или договором купли-продажи и не вытекает из существа обязательства.

5. Оплата товара

Оплата товара по договору купли-продажи может производиться в различных формах. B прил.2 приводятся возможные формы и присущие им особенности.

6. Порядок доставки товара

Порядок доставки товара устанавливается для согласования взаимодействия транспортных служб продавца и покупателя.

B одноименной статье договора указываются следующие условия:

а) способ вывоза (самовывоз покупателем или вывоз продавцом);

б) если товар вывозится покупателем самостоятельно:

порядок извещения покупателя o готовности товара к передаче;

порядок хранения товара до приемки;

порядок приемки;

оформление и передача сопроводительных документов;

документальное оформление приемки;

в) порядок оплаты транспортных расходов;

г) сроки приемки товара;

д) транспортный риск;

е) сопровождение и охрана товара;

ж) страхование товара;

з) иные вопросы.

Особое внимание здесь следует уделить упаковке товара и его сохранности при транспортировке. Условия, касающиеся тары и упаковки товара, можно оговорить и в отдельной статье договора.

Если иное не предусмотрено договором купли-продажи и не вытекает из существа обязательства, продавец обязан передать покупателю товар в таре и (или) упаковке, за исключением товара, который по своему характеру не требует затаривания и транспортировки.

Договором купли-продажи не всегда определяются требования к таре и упаковке. B этом случае товар должен быть затарен и (или) упакован обычным для такого товара способом, a при отсутствии такового - способом, обеспечивающим сохранность товаров такого рода при обычных условиях хранения и транспортирования.

Если в установленном законом порядке предусмотрены обязательные требования к таре и (или) упаковке, то продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязан передать покупателю товар в таре и (или) упаковке, соответствующих этим обязательным требованиям.

B случаях, когда подлежащий затариванию и (или) упаковке товар передается покупателю без тары и (или) упаковки либо в ненадлежащей таре и (или) упаковке, покупатель вправе потребовать от продавца затарить и (или) упаковать товар либо заменить ненадлежащую тару и (или) упаковку, если иное не вытекает из договора, существа обязательства ели характера товара. Покупатель вправе вместо предъявления продавцу требований, указанных выше, предъявить требования, вытекающие из передачи товара ненадлежащего качества.

7. Примерная форма договора купли-продажи

Прил.3 (примерная форма) договора купли-продажи может быть использован в качестве основы проекта договора, который намерено заключить предприятие оптовой торговли. Как правило, шаблон договора используют при оформлении хозяйственных отношений между сторонами, являющимися партнерами длительное время, и нет оснований для сомнений в надлежащем исполнении сторонами принимаемых на себя обязательств.

Если же стороной по сделке выступает лицо, c которым сделки ранее не совершались, текст этого договора значительно расширяется, в договоре учитываются все возможные риски, указываются особые условия, жестко закрепляется ответственность сторон.

B пунктах 1-6 настоящего параграфа приведены общие правила заключения договоров купли-продажи, установленные Гражданским кодексом РФ. Гражданское законодательство предоставляет возможность определять условия договора в различных вариантах. Приведенный примерный образец договора может изменяться и дополняться в зависимости от особенностей заключаемой сделки.

## Договор поставки

Оптовая продажа товаров, т.е. отношения между профессиональными продавцами и покупателями регламентированы в ГК РФ договором поставки. Согласно ст.506 ГК РФ договором поставки называется договор, по которому "поставщик - продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных c личным, семейным, домашним и иным подобным использованием". Этот договор имеет наибольшее распространение при оформлении сделок между производителями и посредниками.

До заключения договора поставки стороны согласовывают отдельные условия сделки. B случае возникновения разногласии сторона, предложившая заключить договор и получившая от другой стороны предложение o согласовании этих дней условий, должна в течение тридцати дней со дня получения (если иной срок не установлен законом или не согласован сторонами) принять меры по согласованию соответствующих условий договора либо письменно уведомить другую сторону об отказе от его заключения.

Сторона, получившая предложение по соответствующим условиям договора, но не принявшая мер по согласованию условий договора поставки и не уведомившая другую сторону об отказе от заключения договора в предусмотренный срок, обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора.

1. Предмет договора

Предмет договора должен отвечать характеру отношений между поставщиком и покупателем, определять порядок и цели партнерства.

Для описания характеристик товара в качестве приложения используется спецификация, в которой указываются:

наименование товара;

марка (тип);

размеры;

технические условия (ГОСТ, Ту и др.);

согласованные единицы измерений; .

специальные условия (для товаров со сложными техническими характеристиками).

C учетом специфики договора поставки в этой статье может быть также оговорен пункт o возможности передачи торгового оборудования для обеспечения сохранности продукции, что выражается в составлении дополнительного договора, являющегося неотъемлемой частью основного.

2. Цена товара

Цена товара согласовывается сторонами и указывается в самом договоре либо протоколе согласования. Она может быть зафиксирована различными способами. Наиболее распространенными во взаимоотношениях поставщика и покупателей видами цен являются твердые, подвижные и цены c последующей фиксацией.

Для защиты от инфляции стороны указывают твердую цену, т.е. не подлежащую изменению в течение всего срока действия договора, и определяют валюту цены (доллары США, евро и пр). Размер цены указывается в валюте, но с обязательной оговоркой, что расчеты производятся в российских рублях. Указывая цену товара в валюте, в договоре необходимо предусмотреть порядок осуществления перерасчетов, а именно – по какому курсу будет осуществляться расчет цены товара (на день приемки товара, на день платежа и т.д.). Поскольку курс валют в разных банках различается, следует оговорить, по курсу какого банка будет производиться перерасчет – это может быть и ЦБ РФ, г коммерческий банк, обслуживающий одну из сторон, и любой иной банк, выбранный сторонами. Курс валюты может быть эквивалентным курсу, зафиксированному на ММВБ.

При указании в договоре поставки подвижной цены необходимо зафиксировать ее размер на момент подписания договора и указать, при каких условиях цена может и будет изменяться (при изменении рыночных цен, затрат на производство, сырье, транспортировку и т.д.). При этом в договоре также следует указать, в каком порядке будет производиться изменение цены (одностороннем или требующем согласования).

Для договоров, заключаемых с условием поставки товаров по заказам розничного торгового предприятия, направляемых поставщику с определенной регулярностью в течение действия договора, распространенным является указание цены, фиксируемой в процессе исполнения договора. Это означает, что цена товара может уточняться перед поставкой каждой партии товара. Для этого в текст договора включается условие о способе определения цены, источнике информации о цене, моменте и способе фиксации цены.

Цена товара по общему правилу устанавливается за определенное количество единиц товара, а в договоре указываются и цена за единицу товара, и общая цена договора.

3. Обязанности сторон

Во избежание неправильной трактовки положений договора одной из сторон (что может привести к материальным или моральным потерям, потерям времени и т.д.) одноименную статью договора необходимо изложить наиболее детально.

Обязанности поставщика. Поставщик, заключая договор, берет на себя обязательства по поставке товара, указанного в спецификации, в указанный срок.

Доставка товара осуществляется поставщиком путем отгрузки его транспортом, предусмотренным договором поставки, и на определенных в договоре условиях, обеспечивающих сохранность товара.

В случаях, когда в договоре не определено, каким видом транспорта или на каких условиях осуществляется доставка, право выбора вида транспорта или определения условий доставки товаров принадлежит поставщику, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота.

Договором поставки может быть предусмотрено получение товаров покупателем в месте нахождения поставщика (выборка товаров). Это необходимо для определения момента выполнения обязательств поставщика.

В случае недопоставки товаров в отдельном периоде поставки поставщик обязан восполнить недопоставленное количество товаров в следующем периоде (периодах) в пределах срока действия договора поставки, если иное не предусмотрено договором.

В случае, когда товары отгружаются поставщиком нескольким получателям, указанным в договоре поставки или отгрузочной разнарядке покупателя, товары, поставленные одному получателю сверх количества, предусмотренного в договоре или отгрузочной разнарядке, не засчитываются в покрытие недопоставки другим получателям, если иное не предусмотрено в договоре.

Покупатель вправе, уведомив поставщика, отказаться от принятия товаров, поставка которых просрочена, если в договоре поставки не предусмотрено иное. Товары, поставленные до получения поставщиком уведомления, покупатель обязан принять и оплатить.

Ассортимент товаров, недопоставка которых подлежит восполнению, определяется соглашением сторон. При отсутствии такого соглашения поставщик обязан восполнить недопоставленное количество товаров в ассортименте, установленном для того периода, в котором допущена недопоставка.

Поставка товаров одного наименования в большем количестве, чем предусмотрено договором поставки, не засчитывается в покрытие недопоставки товаров другого наименования, входящих в тот же ассортимент, которая подлежит восполнению, кроме случаев, когда такая замена произведена с предварительного письменного согласия покупателя.

Поставщик обязан поставить товар с соблюдением требований договора о комплектности. Согласно ч.2 ст.519 ГК РФ покупатель, которому поставлены товары с нарушением указанного требования, вправе, по своему выбору, предъявить поставщику требования:

Соразмерного уменьшения покупной цены.

Доукомплектования товара в разумный срок.

Поставщик, получивший уведомление покупателя о некомплектности поставленных товаров, должен без промедления доукомплектовать товары либо заменить их комплектными.

Если он не выполнит требование покупателя о доукомплектовании в разумный срок, покупатель может воспользоваться своим правом:

потребовать замены некомплектного товара на комплектный;

отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной денежной суммы.

Если покупатель является предприятием розничной торговли, то он в случае нарушения поставщиком требований договора о комплектности товаров вправе требовать замены в разумный срок некомплектных товаров, возвращенных потребителем, комплектными.

Обязанности покупателя. Покупатель обязан совершить все необходимые действия, обеспечивающие принятие товаров, поставленных в соответствии с договором поставки.

При приемке товаров покупатель должен проверить количество и качество принятых товаров в порядке, установленном законом, иными правовыми актами, договором или обычаями делового оборота, и о выявленных несоответствиях или недостатках товаров незамедлительно письменно уведомить поставщика.

В случае получения поставленных товаров от транспортной организации покупатель обязан проверить соответствие товаров сведениям, указанным в транспортных и сопроводительных документах, а также принять эти товары от транспортной организации с соблюдением правил, предусмотренных законами и иными правовыми актами, регулирующими деятельность транспорта.

Когда покупатель в соответствии с законом, иными правовыми актами или договором поставки отказывается от переданного поставщиком товара, он обязан обеспечить сохранность этого товара (ответственное хранение) и незамедлительно уведомить поставщика.

Поставщик обязан вывезти товар, принятый покупателем на ответственное хранение, или распорядиться им в разумный срок. Если поставщик в этот срок не распорядится товаром, покупатель вправе реализовать товар или возвратить его поставщику.

Необходимые расходы, понесенные покупателем в связи с принятием товара на ответственное хранение, его реализацией или возвратом продавцу, подлежат возмещению поставщиком. При этом вырученное от реализации товара передается поставщику за вычетом причитающегося покупателю.

В случаях, когда покупатель без оснований, установленных законом, иными правовыми актами или договором, не принимает товар от поставщика или отказывается от его принятия, поставщик вправе потребовать от покупателя оплаты товара.

Если иное не установлено договором поставки, покупатель обязан возвратить поставщику многооборотную тару и средства пакетирования, в которых поступил товар, в порядке и в сроки, установленные законом, иными правовыми актами, принятыми в соответствии с ними обязательными правилами или договором. Прочая тара, а также упаковка товара подлежат возврату поставщику лишь в случаях, предусмотренных договором.

4. Порядок расчетов

Покупатель оплачивает поставляемые товары с соблюдением порядка и формы расчетов, предусмотренных договором поставки.

Определяя порядок расчетов, сторонам необходимо, в первую очередь, выбрать форму оплаты – в безналичном порядке или наличными деньгами.

В том случае, когда договором поставки предусмотрено, что оплата товаров осуществляется покупателем и последний неосновательно отказался от оплаты либо не оплатил товары в установленный договором срок, поставщик вправе потребовать оплаты поставленных товаров.

В безналичном порядке расчеты могут осуществляться следующими способами:

платежными поручениями;

платежными требованиями-поручениями;

чеками;

аккредитивом.

Следует помнить, что если соглашением сторон порядок и форма расчетов не определены, то расчеты осуществляются платежными поручениями.

Расчеты с покупателями могут производиться и наличными деньгами. Однако возможность расчета в наличном порядке ограничена Центральным банком Российской Федерации 60 тысячами рублей по одной сделке (Указание ЦБ РФ от 14.11. 2001 1050-у).

В случае, когда в договоре предусмотрена поставка товаров отдельными частями, входящими в комплект, оплата товаров покупателем производится после отгрузки (выборки) последней части, входящей в комплект. Впрочем, договором может быть установлено иное.

5. Упаковка и маркировка

Согласно ст.481 Гражданского кодекса РФ поставщик обязан передать товар покупателю в таре и (или) упаковке, за исключением товара, который по своему характеру не требует затаривания и (или) упаковки.

В заключаемом договоре необходимо дать детальную характеристику тары, упаковки и маркировки, указать их качество, размеры и т.д.

Упаковка товара обеспечивает его сохранность при транспортировке и хранении. Повреждение и порча потребительской упаковки является нарушением условия о качестве товара. Во избежание возможных противоречий сторонам необходимо оговорить, что повреждение упаковки означает нарушение качества товара и является основанием для предъявления покупателем претензий, а также требований устранить выявленные недостатки упаковки.

Вся упаковка должна иметь соответствующую маркировку. Стандартами на отдельные виды товаров установлены требования к маркировке: перечень обязательных реквизитов, способы нанесения и пр.

Если для поставки товара используется возвратная или нестандартная тара, то в договор необходимо включить условие о ее возврате. Если же такое условие отсутствует, то покупатель в соответствии со ст.517 ГК РФ обязан возвратить поставщику многооборотную тару и средства пакетирования, в которых товар поступил к покупателю, в порядке и в сроки, установленные законом, иными правовыми актами.

Термины, обязательные для применения во всех видах документации и литературы, входящих в сферу стандартизации, введены ГОСТ 17527-86. Об упаковке и маркировке товара подробно рассказывается в § 2 главы 3 настоящего справочника.

6. Ответственность сторон

Покупатель, которому поставлены товары ненадлежащего качества либо недоукомплектованные товары, вправе предъявить поставщику требования, предусмотренные для договора купли-продажи, за исключением случая, когда поставщик, получивший уведомление покупателя о недостатках поставленных товаров, без промедления заменит доставленные товары товарами надлежащего качества (либо без промедления доукомплектует товары, заменит их комплектными товарами).

Поставщик, в свою очередь, также имеет право предъявить покупателю требования по возмещению убытков, если причина заключается в ненадлежащем выполнении последним договора.

7. Примерная форма договора поставки

(при разовой сделке)

В регулировании взаимоотношений между оптовыми торговыми организациями и покупателями (предприятиями мелкооптовой и розничной торговли) достаточно распространен договор поставки, оформляющий разовую сделку.

8. Примерная форма договора поставки продукции по длительным хозяйственным связям

Взаимоотношения между производителями товаров и поставщиками сырья, материалов, комплектующих изделий, а также между изготовителями товаров и оптовыми торговыми организациями, как правило, носят долгосрочный и стабильный характер. Про оформление сделок между такими партнерами, как правило, используется договор поставки продукции по длительным хозяйственным связям (Прил.4).

## Товарообменные сделки

Товарообменные сделки - особая сфера договорных отношений предприятий оптовой торговли. Их заключение обусловлено, прежде всего, следующими обстоятельствами:

необходимостью расширения ассортимента имеющегося в наличии товара;

отсутствием возможности реализовать на внутреннем рынке свой товар за реальные деньги;

неудовлетворительным выполнением денежной системой своих функций (инфляция, неплатежи и др.).

Большинство предпринимателей при заключении товарообменных сделок предпочитают использовать понятие "бартер". Учитывая тот факт, что "barter" в переводе с английского - "обмен", применение этого понятия уместно. Однако при обращении к нормам гражданского, налогового, финансового права России, нормативным актам, регламентирующим бухгалтерский учет, возникает сомнение в однозначности употребления термина в бартер" при заключении сделок, предметом которых является обмен товарами.

Существует несколько точек зрения на использование терминов к бартер" и "мена":

первая - сделки мены и бартерные сделки тождественны;

вторая - сделки мены и бартерные сделки различаются по предметам и объектам сделок;

третья - сделки мены совершаются между российскими юридическими лицами, а бартерные сделки - между российскими и иностранными юридическими лицами.

Определить, какая из точек зрения юридически наиболее правильна, используя действующее законодательство, затруднительно.

Так, согласно Гражданскому кодексу РФ (часть 2, ст.567) в по договору мены каждая из сторон обязуется передать в собственность другой стороны один товар в обмен на другой". Согласно же Указу Президента от 18.08. 1996 № 1209 "О государственном регулировании внешнеторговых бартерных сделок" под внешнеторговыми бартерными сделками понимаются "совершаемые при осуществлении внешнеторговой деятельности сделки, предусматривающие обмен эквивалентными по стоимости товарами, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности".

Обращение к Указу Президента РФ обусловлено тем, что именно он содержит определение бартерной сделки в правовом аспекте. К сожалению, направленность этого документа на урегулирование именно внешнеторговых сделок несколько затрудняет применение понятия "бартер" при заключении сделок между российскими предприятиями. Если же абстрагироваться от внешнеторговой сферы, то употребление термина "бартер" при совершении сделок между российскими юридическими лицами, предметом которых могут быть как товары, результаты интеллектуальной деятельности, так и работы, услуги, допустимо.

Предприятия оптовой торговли в силу своей специфики заключают сделки, предметом которых является обмен именно товарами. И в зависимости от того, российское или иностранное юридическое лицо является партнером российского юридического лица в заключаемой сделке, становится уместным употребление термина "мена" или же соответственно "бартер".

Вероятно, предприятию лучше выработать собственную политику в отношении того или другого понятия. Это, в первую очередь, способствует правильному применению норм права при заключении соответствующих сделок.

Остается добавить, что для целей налогообложения товарообменные и бартерные сделки рассматриваются как тождественные экономические понятия.

1. Мена

Договор мены регулируется Гражданским кодексом РФ (глава 31). Условия заключения и совершения данной сделки в соответствии с указанным документом определяются следующим образом.

Стороны. Преимущественно обе стороны - российские юридические лица. ГК РФ (ст.2 ч.4) определяет, что участниками гражданских правоотношений на территории Российской Федерации могут быть иностранные юридические лица и иностранные граждане. Но торговую деятельность, осуществляемую между российским юридическим лицом и иностранным, законодательство определяет как внешнеторговую и регулирует соответствующими нормативными актами (Федеральный закон от 13.10. 1995 № 157-Ф3 "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности" (с изменениями на 10.02. 1999); Указ Президента РФ от 18.08. 1996 № 1209 "О государственном регулировании внешнеторговых бартерных сделок" и др.).

Объект. В соответствии со ст.567 Гражданского кодекса РФ объектом договора мены является товар. Поскольку к договору мены применяются соответственно правила о купле-продаже, есть основания рассматривать товар как вещь. Однако из положений закона РФ от 22.03. 1991 № 948-I "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках" видно, что под товаром понимается "продукт деятельности (включая работы, услуги), предназначенный для продажи, обмена или иного введения в оборот".

Соответственно, вопрос о различии объектов бартерной сделки и мены весьма условный, хотя не учитывать тот факт, что при обмене различных объектов гражданских правоотношений законодательство определяет особые правила документирования, учета, исчисления налогов, нельзя.

Предмет. Предметом договора мены является обмен одного товара на другой, причем обмениваемые товары могут быть как равноценными, так и неравноценными.

В случае, когда в соответствии с договором мены обмениваемые товары признаются неравноценными, сторона, обязанная передать товар, цена которого ниже цены товара, предоставляемого в обмен, должна оплатить разницу в ценах непосредственно до или после исполнения ее обязанности передать товар, если иной порядок оплаты не предусмотрен договором.

Расчеты. Допускаются в денежных и иных платежных средствах при обмене неравноценных товаров.

Форма. Простая письменная форма.

Договор в письменной форме может быть заключен путем составления одного документа, подписанного сторонами, а также путем обмена документами посредством связи (почтовой, телеграфной, телетайпной, телефонной, электронной или иной), позволяющей достоверно установить, что документ исходит от стороны по договору.

Два договора между юридическими лицами, в одном из которых, первая сторона является покупателем, а вторая продавцом, а в другом, наоборот, - первая продавцом, вторая покупателем – наиболее распространенная форма оформления сделки мены.

Особенности. В соответствии со ст.567 Гражданского кодекса РФ к договору мены применяются, соответственно, правила о купле-продаже (глава 30), при этом каждая из сторон признается продавцом товара, который она обязуется передать, и покупателем товара, который она обязуется принять в обмен.

Если договором мены определены сроки передачи обмениваемых товаров, которые не совпадают, к исполнению обязательства передать товар стороной, которая должна передать его после передачи товара другой стороной, применяются правила о встречном исполнении обязательств.

Право собственности на обмениваемые товары переходит к сторонам, выступающим по договору мены в качестве покупателей, одновременно после исполнения обязательств передать соответствующие товары обеими сторонами. законом или договором мены могут быть предусмотрены иные основания и сроки перехода права собственности.

2. Примерная форма договора мены

Учитывая тот факт, что предприятия оптовой торговли преимущественно совершают сделки, предметом которых является обмен разнородными товарами (прил.5).

Бартер.

В этом пункте подход к понятию "бартер" с внешнеэкономической точки зрения обусловлен направленностью Указа Президента РФ от 18.08. 1996 № 1209 "О государственном регулировании внешнеторговых бартерных сделок". Однако обращение к нормам Гражданского кодекса РФ неизбежно. Итак, основные условия заключения и совершения внешнеторговых бартерных сделок определяются следующим образом.

Стороны. С учетом положений Указа Президента РФ одна сторона - российское юридическое лицо, вторая – иностранное юридическое лицо.

Объекты.

Товары.

Работы.

Услуги.

Результаты интеллектуальной деятельности.

Здесь необходимо привести некоторые пояснения, с помощью которых можно сделать попытку установления различию между договорами бартера и мены.

Под товаром в данном случае понимаются вещи – иначе как объяснить наличие в приведенном перечне таких объектов гражданских правоотношений, как работы, услуги и результаты интеллектуальной деятельности.

Работы и услуги являются объектами гражданских прав в обязательственных правоотношениях. Работа и услуга – однопорядковые понятия. Они являются результатом действий, совершаемых сторонами при осуществлении сделок. Различие между ними заключается в получаемом результате: при выполнении работ результат имеет овеществленную форму, а при оказании услуг – неовеществленную. Например, результат оказания консультационных услуг может быть определен только на основании соответствующих документов (актов, сертификатов, счетов и пр). При различных комбинациях обмена вышеперечисленными объектами (товары и услуги, товары и работы) необходимо правильно оформлять эти операции.

В соответствии с Конвенцией об учреждении Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) объектами права интеллектуальной собственности (то есть результатами интеллектуальной деятельности и приравненными к ним средствами индивидуализации продукции) являются:

литературные, художественные произведения и научные труды;

исполнительская деятельность артистов, фонограммы и радиопередачи;

изобретения, полезные модели, промышленные образцы, товарные знаки, знаки обслуживания, фирменные наименования, коммерческие наименования и обозначения.

Для сделки, предметом которой является обмен товара на право применения промышленного образца, законодательством определен свой порядок документирования, учета и исчисления налогов, а для сделки, предметом которой является обмен товара на право использования литературного произведения, - свой.

Предмет. Предметом договора бартера является обмен эквивалентными по стоимости товарами, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности.

Особенностью предмета именно внешнеторговых бартерных сделок является то, что российские лица, заключившие или от имени которых заключены бартерные сделки, обязаны в сроки, установленные законодательством Российской Федерации для исполнения текущих валютных операций, обеспечить ввоз на таможенную территорию Российской Федерации эквивалентных по стоимости товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности с подтверждением факта ввоза соответствующими документами. Сроки исчисляются с даты выпуска экспортируемых товаров таможенными органами Российской Федерации либо с момента выполнения работ, предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Превышение установленных сроков и выполнение иностранным лицом встречного обязательства способом, не предусматривающим ввоз на таможенную территорию Российской Федерации товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, допускается лишь при условии получения разрешения, выдаваемого Министерством экономического развития и торговли РФ.

Расчеты. Расчеты в денежных или иных платежных средствах не допускаются. Более того, сделки, предусматривающие использование при их осуществлении денежных или иных платежных средств, не являются бартерными.

Если же условия заключенной сторонами бартерной сделки изменяются на условия, предусматривающие осуществление расчетов в денежных или иных платежных средствах, российские лица обязаны обеспечить возврат этих средств в сумме, эквивалентной стоимости экспортированных товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, на свои счета в уполномоченных банках.

Форма. Бартерная сделка заключается в простой письменной форме путем заключения двустороннего договора мены.

В соответствии со ст.162 ГК РФ "несоблюдение простой письменной формы внешнеэкономической сделки влечет недействительность сделки".

Договор бартера оформляется в виде одного документа. Два договора между юридическими лицами, в одном из которых первая сторона является покупателем, а вторая продавцом, а в другом, наоборот, - первая продавцом, а вторая покупателем, не рассматриваются законодательством как договор бартера. Исключение составляют бартерные сделки, заключаемые в счет выполнения международных соглашений, - в этом случае допускается оформление договора в виде нескольких документов, в которых должны содержаться сведения, позволяющие отнести договор к конкретному соглашению, а также установить взаимосвязь этих документов в целях определения условий исполнения бартерной сделки.

В договоре бартера должны быть определены:

номенклатура, количество, качество, цена товара по каждой товарной позиции, сроки и условия экспорта, импорта товаров;

перечень работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, их стоимость, сроки выполнения работ, момент предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности;

перечень документов, представляемых российскому лицу для подтверждения факта выполнения работ, предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности;

порядок удовлетворения претензий в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения сторонами условий договора.

Особые условия. При совершении бартерных сделок экспорт товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности может быть осуществлен только после оформления паспорта бартерной сделки.

Особенностью договора бартера является также обязанность российских лиц представить экспортируемые товары для экспертной оценки количества, качества и цены.

4. Примерная форма договора бартера

Если отойти от применения понятия "бартер" только к внешнеторговым сделкам, но учитывая ту особенность, что российское законодательство в качестве объектов бартерных сделок прямо определяет наряду с товарами также работы, услуги и результаты интеллектуальной собственности, примерный образец договора бартера, заключаемого российскими юридическими лицами, предметом которого является обмен товара на услуги, можно представить, посмотрев прил.6.

## Договор комиссии

Договор комиссии - это договор, по которому одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента.

Данный договор имеет смысл применять там, где у торговой организации нет своих мест реализации товара или потребительский рынок ввиду конкуренции уже занят другими торговыми организациями.

1. Предмет договора

Предметом договора является определение порядка действий каждой из сторон при совершении комиссионных операций. В заключаемых в оптовой торговле договорах комиссии в качестве предмета определяются:

реализация комиссионером товара комитента;

закупка комиссионером товара для комитента.

Количество, качество и ассортимент товара, передаваемого на комиссию, определяются так же, как и в договоре купли-продажи.

В одноименной статье договора определяется ответственность за все последствия сделки, заключенной комиссионером с третьим лицом. Если иное не предусмотрено договором, ответственность ложится на комиссионера.

Согласно ст.990 ГК РФ по сделке, совершенной комиссионером с третьим лицом, приобретает права и обязанности комиссионер, хотя бы комитент и был назван в сделке или вступил с третьим лицом в непосредственные отношения по исполнению сделки.

Непременным атрибутом договора комиссии является условие о том, что товар на весь период действия договора остается в собственности комитента. Этот пункт необходим с той точки зрения, что он дает право комитенту в законном порядке вернуть свой товар в случае возникновения конфликтной ситуации с комиссионером при невыполнении последним условий договора.

2. Обязанности комиссионера

Комиссионер обязан исполнить принятое на себя поручение на наиболее выгодных для комитента условиях в соответствии с указаниями комитента, а при отсутствии в договоре комиссии таких указаний – в соответствии с обычаями делового оборота или иными обычно предъявляемыми требованиями.

В случае, когда комиссионер совершил сделку на условиях более выгодных, чем те, которые были указаны комитентом, дополнительная выгода делится между комитентом и комиссионером поровну. Договором может быть предусмотрен иной раздел дополнительной выгоды.

В договоре комиссии следует указать условия, при которых комиссионер вправе отступить от указаний комитента, если по обстоятельствам дела это необходимо в интересах комитента и комиссионер не мог предварительно запросить комитента либо не получил в разумный срок ответа на свой запрос. Однако, несмотря на присутствие в договоре вышеуказанного пункта, комиссионер обязан уведомить комитента о допущенных отступлениях, как только уведомление стало возможным.

Комиссионеру, действующему в качестве продавца, комитентом может быть предоставлено право отступать от его указаний без предварительного запроса. В этом случае комиссионер также обязан в разумный срок уведомить комитента о допущенных отступлениях.

Комиссионер, продавший товар по цене ниже согласованной с комитентом, обязан возместить последнему разницу, если не докажет, что у него не было возможности продать товар по согласованной цене и продажа по более низкой цене предупредила еще большие убытки. В случае, когда комиссионер обязан был предварительно запросить согласие комитента, комиссионер должен также доказать, что он не имел возможности получить предварительное согласие комитента на отступление от его указаний.

Комиссионер обязан принять меры, необходимые для обеспечения сохранности товара комитента, и извещать комитента о всех непредвиденных обстоятельствах, препятствующих заключению сделки на условиях комитента. Он также отвечает перед комитентом за утрату, недостачу или повреждение находящегося у него товара.

Если при приеме комиссионером товара, присланного комитентом либо поступившего к комиссионеру для комитента, в нем окажутся повреждения или недостача, которые могут быть замечены при наружном осмотре, а также в случае причинения кем-либо ущерба товару, находящемуся у комиссионера, комиссионер обязан принять меры по охране прав комитента, собрать необходимые доказательства и обо всем без промедления сообщить комитенту.

Комиссионер, не застраховавший находящийся у него товар комитента, отвечает за него лишь в случаях, когда комитент предписал ему застраховать товар за счет комитента либо страхование товара комиссионером предусмотрено договором комиссии или обычаями делового оборота.

В статье об обязанностях комиссионера необходимо оговорить порядок расчетов с комитентом, а также указать, имеет ли право комиссионер самостоятельно изымать часть прибыли от совершенных сделок в качестве вознаграждения. Если договором комиссии не предусмотрено иное, комиссионер вправе удержать причитающиеся ему по договору комиссии суммы из всех сумм, поступивших к нему за счет комитента.

В этой статье договора определяется обязанность комиссионера предоставить комитенту отчет об исполнении своих обязательств по договору за определенный период и передать ему все полученное по договору комиссии. Комитент, имеющий возражения по отчету, должен сообщить о них комиссионеру в течение 30 дней со дня получения отчета, если соглашением сторон не установлен иной срок. В противном случае отчет считается принятым.

3. Обязанности комитента

В одноименной статье договора определяются основные обязанности комитента, а именно:

принять от комиссионера все исполненное по договору комиссии;

осмотреть товар, приобретенный для него комиссионером, и известить последнего без промедления об обнаруженных в товаре недостатках;

освободить комиссионера от обязательств, принятых им на себя перед третьим лицом по исполнению комиссионного поручения.

Комитент обязан уплатить комиссионеру вознаграждение, указанное в договоре. На практике часто встречаются случаи, когда комитент передает комиссионеру товар по цене, которую он хотел бы получить после реализации товара с наценкой комиссионера. Эта наценка и выступает в данном случае в качестве вознаграждения комиссионера. Она согласовывается сторонами и находит свое отражение в договоре.

В случае, когда комиссионер принял на себя обязательство за исполнение сделки третьим лицом (делькредере), комитент обязан уплатить комиссионеру также дополнительное вознаграждение в размере и в порядке, установленных в договоре комиссии.

Если договором размер вознаграждения или порядок его уплаты не предусмотрен и не может быть определен исходя из условий договора, вознаграждение уплачивается после исполнения договора комиссии в размере, который при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги (п.3 ст.424 ГК РФ).

Комитент обязан помимо уплаты комиссионного вознаграждения, а в соответствующих случаях и дополнительного вознаграждения за делькредере, возместить комиссионеру израсходованные им на исполнение комиссионного поручения суммы. Комиссионер не имеет права на возмещение расходов за хранение находящегося у него имущества комитента, если в законе или договоре комиссии не установлено иное.

Комитент вправе в любое время отказаться от исполнения договора комиссии, отменив данное комиссионеру поручение. В этом случае комиссионер вправе требовать возмещения убытков, вызванных отменой поручения.

В случае, когда договор комиссии заключен без указания срока его действия, комитент должен уведомить комиссионера о прекращении договора не позднее чем за 30 дней, если более продолжительный срок уведомления не предусмотрен договором.

Комитент, расторгающий договор, обязан выплатить комиссионеру вознаграждение за сделки, совершенные им до прекращения договора, а также возместить ему расходы, понесенные до прекращения договора.

В случае отмены поручения комитент обязан в срок, установленный договором комиссии, а если такой срок не установлен, то незамедлительно, распорядиться своим товаром, находящимся в ведении комиссионера. Если комитент не выполнит эту обязанность, комиссионер вправе сдать товар на хранение за счет комитента либо продать его по возможно более выгодной для комитента цене.

4. Субкомиссия

Если иное не предусмотрено договором комиссии, комиссионер вправе в целях исполнения этого договора заключить договор субкомиссии с другим лицом, оставаясь ответственным за действия субкомиссионера перед комитентом.

По договору субкомиссии комиссионер приобретает в отношении субкомиссионера права и обязанности комитента.

До прекращения договора комиссии комитент не вправе без согласия комиссионера вступать в непосредственные отношения с субкомиссионером, если иное не предусмотрено договором комиссии.

5. Вступление договора в силу и прекращение его действия

Договор комиссии может быть заключен:

на определенный срок или без указания срока его действия;

с указанием или без указания территории его исполнения;

с обязательством комитента не предоставлять третьим лицам права совершать в его интересах и за его счет сделки, совершение которых поручено комиссионеру, или без такого обязательства;

с условиями или без условий относительно ассортимента товаров, являющихся предметом комиссии.

Договор комиссии прекращается вследствие:

отказа комитента от исполнения договора (приоритетное право на расторжение договора без указания причин принадлежит комитенту как владельцу товара, при условии расчета с комиссионером за уже совершенные последним действия по выполнению поручения комитента);

отказа комиссионера от исполнения договора в случаях, предусмотренных законом или договором;

смерти комиссионера, признания его недееспособным, ограниченно дееспособным или безвестно отсутствующим;

признания предпринимателя без образования юридического лица, являющегося комиссионером, несостоятельным (банкротом).

В случае объявления комиссионера несостоятельным (банкротом) его права и обязанности по сделкам, заключенным им для комитента во исполнение указании последнего, переходят к комитенту.

6. Примерная форма договора комиссии

Как уже ранее отмечалось, в оптовой торговле применяются договоры комиссии, предметом которых является либо реализация комиссионером товара комитента, либо закупка комиссионером товара для комитента. Примерная форма договора комиссии (прил.7) ориентирована на предприятия оптовой торговли, заключающие оба варианта договора комиссии.

## Договор консигнации

Основные положения договора консигнации

Гражданский кодекс РФ не содержит определения договора консигнации, как и не содержит правила заключения такого договора.

Понятием "договор консигнации" оперирует таможенное и налоговое законодательство. В соответствии с актами ГТК России и МНС России договор консигнации – договор, по которому иностранная фирма - экспортер товаров в Российскую Федерацию (консигнант) поставляет товары на склад российского посредника (консигнатора) и поручает ему от своего имени осуществить за вознаграждение дальнейшую реализацию поставленного по договору товара в течение определенного срока.

Такая трактовка понятия договора консигнации обусловлена прежде всего тем, что этим термином раннее пользовались только во внешнеторговой сфере. Однако в настоящее время этот договор часто используется во взаимоотношениях между российскими предприятиями.

Договор консигнации является разновидностью договора комиссии.

Консигнант поставляет товар на консигнационный склад консигнатора с целью демонстрации и продажи. При этом консигнатору предоставляется исключительное право представительства на договорной территории.

К особенностям договора консигнации, отличающим его от договора комиссии, относится оговоренный срок консигнации, в течение которого товар должен быть продан. Нереализованный товар выкупается консигнатором либо возвращается обратно консигнанту. Что касается прав собственности, заметим, что товары, поступившие от консигнанта к консигнатору, являются собственностью первого до их реализации покупателям.

Предмет договора. Положения статьи, содержащей описание предмета договора консигнации, аналогичны тем, которые определяют предмет договора комиссии. Исключение составляют пункты, отражающие специфику договора консигнации, а именно:

товар поставляется непосредственно на склад консигнатора;

консигнатор наделяется исключительными правами по предоставлению и продаже на определенной территории указанного товара.

Территория действия договора указывается во избежание пересечения интересов консигнатора с интересами других дилеров, с которыми консигнант также мог заключить договор. С этой же целью консигнатору запрещается продавать данные товары вне оговоренной территории без согласования с консигнантом.

Обязанности консигнатора. В обязанности консигнатора, помимо указанных в договоре комиссии, добавляются варианты его действий в случае, если товар не будет продан в течение срока консигнации. В договоре необходимо определить, каким образом консигнатор имеет право поступить с оставшимся товаром (либо выкупить его по заранее оговоренной цене, либо вернуть консигнанту с соблюдением требований договора).

Обязанности консигнанта. Поскольку товар на весь период действия договора остается в собственности консигнанта, то он вправе следить за ходом выполнения договора консигнатором, а также посещать с этой целью склады и демонстрационные залы.

К обязанностям консигнанта относится регулярная поставка товаров в соответствии с договором. Он также обеспечивает консигнатора документами, подтверждающими соответствие товара (установленным требованиям) и его место происхождения.

Цена. В этой статье определяются цена товара и ее возможное изменение в течение всего периода действия договора, а также комиссия консигнатора (его вознаграждение).

Срок консигнации. Главная задача этой статьи – определить срок консигнации, для чего, в свою очередь, необходимо обозначить момент ее начала, например момент поставки товаров на склад, и момент ее конца, в данном случае – момент продажи товаров третьим лицам.

Доставка. Поскольку при транспортировке товаров консигнант уже приступил к выполнению своей части договора, разумно считать датой доставки дату составления транспортной накладной, составляемой в соответствии с кодексом или уставом, регулирующим данный вид перевозок. Условия, включаемые в эту статью, аналогичны условиям соответствующей статьи договора купли-продажи (поставки) товаров.

Переотправка и возврат товара. Эта статья необходима в случае, если договором предусмотрена возможность возврата товара консигнанту. Здесь указываются условия и порядок возврата товаров, а также определяется дата возврата.

2. Примерная форма договора консигнации

Договор консигнации применяется, как правило, при проведении крупных выставок-продаж с участием большого числа торговых представителей или же для освоения новых рынков сбыта и привлечения для этой цели дилеров (прил.8).

## Типичные ошибки и нарушения, допускаемые участниками договора

Договоры, особенно составленные на малых предприятиях, менеджеры которых не обладают достаточной правовой подготовкой, часто содержат многочисленные ошибки и неточности. Эти ошибки могут приводить к спорам между сторонами, значительным финансовым потерям или к признанию договора недействительным.

Преамбула. В преамбуле часто встречаются неточности в наименовании должностных лиц, подписывающих договор, и документов, на основании которых эти лица действуют. Указывается, например, что договор от имени одной из сторон подписан генеральным директором. Однако должность называется по - другому, или подписавший договор является заместителем генерального директора.

Указывается: "в лице торгового менеджера, действующего на основании устава". Как правило, на основании устава действует руководитель – генеральный директор (директор, председатель правления). Следует проверить, действительно ли в уставе оговорено право данного лица заключать подобные сделки именно на основании устава. В противном случае надо потребовать предъявить документы, подтверждающие полномочия. Как правило, такие полномочия удостоверяются доверенностью.

Если лицо, подписывающее договор, действует на основании доверенности, нужно прямо указать это в договоре, приведя номер доверенности и дату ее выдачи.

Предмет договора. В этом разделе ошибки встречаются наиболее часто. Самая распространенная – предмет договора определяется без указания конкретного вида, сорта, количества и цены, например как "продукты питания". Если это рамочный договор, а конкретные условия поставки определяются какими-либо другими документами (чаще всего спецификациями), необходимо указать, что спецификации являются неотъемлемыми частями настоящего договора.

Следует иметь в виду, что, если в договоре отсутствуют предмет и цена и определить их невозможно, договор может быть признан недействительным.

Часто допускается ошибка: в одном пункте договора отмечено, что ассортимент и количество определяются в дополнении к договору, а в другом - что цена определяется в спецификации. Нередко на вопрос, об одном ли документе идет речь в этих пунктах, следует положительный ответ. Если это так, то во всем договоре он должен указываться под одним названием.

Порядок расчетов. Довольно часто указывается, что продукция должна быть оплачена в течение, например, трех дней, но не уточняется, какие дни - календарные или банковские – имеются в виду. Когда в договоре отсутствует специальная оговорка о том, что речь идет о банковских днях, покупатель может попасть в очень неприятную ситуацию: ведь по умолчанию считается, что речь идет о календарных днях и, если срок платежа составляет два или три дня, а все два или три дня могут оказаться нерабочими для банка, у покупателя не будет возможности выполнить свои обязанности.

В такой ситуации, если строго следовать букве договора, для покупателя наступает ответственность за невыполнение обязательств по договору.

Порядок приемки продукции по количеству и качеству. Чаще всего при приемке продукции пользуются Инструкциями П-6 и П-7, утвержденными постановлением Госарбитража СССР. Но применение этих Инструкций возможно, если это специально указано в договоре. Кроме того, необходимо учесть, что некоторые вопросы эти Инструкции отдают на усмотрение сторон, поэтому их желательно особо оговорить в договоре.

Прочие разделы. В договорах часто опускаются некоторые пункты, а то и целые разделы, так как составители считают их пустыми формальностями. Например, отсутствует раздел "форс-мажорные обстоятельства". Однако когда такие обстоятельства наступают, бывает довольно сложно определить порядок действий сторон. Поэтому данный раздел в договоре должен быть обязательно. В нем следует указать виды этих обстоятельств, какими документами должно подтверждаться их наступление, в течение какого срока сторона, для которой наступили форс-мажорные обстоятельства, должна уведомить об этом контрагента, а также действия сторон, если такие обстоятельства длятся более установленного здесь же срока (обычно трех или шести месяцев).

Если в договоре установлен претенциозный порядок рассмотрения споров, надо установить для рассмотрения претензии минимальные сроки (одну-две недели).

Следует обращать также внимание на точность указания реквизитов сторон, на недопустимость сокращений, не являющихся общепринятыми, на четкость оттиска печати (должна стоять печать самого предприятия, заключившего договор).

Некоторые общие замечания и рекомендации. В документе не должно быть неточностей (например, в одном из договоров одно и то же лицо именовалось то продавцом, то поставщиком, то продавцом-поставщиком).

Если качество продукции определяется ГОСТами, они должны быть названы, причем точно.

Если в договоре указано, что качество определяется в спецификации, спецификация обязательно должна содержать эти требования.

Каждый лист договора должен быть подписан, чтобы исключить подмену листов. Если по каким-либо условиям договора должна быть достигнута устная договоренность, а также в случаях возникновения разногласий можно, предупредив партнера, записывать переговоры (в том числе телефонные) на магнитофон. Не будет лишним включить в договор условие, в соответствии с которым записанные переговоры приравниваются к письменной форме и могут быть использованы в качестве доказательств в суде (арбитражном суде).

В договоре недопустимы зачеркивания, подчистки, поправки и т.п. Если же такое все-таки произошло, нужно написать на полях "исправленному верить". Эта надпись должна быть заверена подписями обеих сторон.

Если какой-либо договор предполагается использовать в качестве типового для многих контрагентов, он должен быть особо выверен, чтобы не тиражировать ошибки.

Чтобы не допустить ошибок в договоре необходимо соблюдать следующие правила:

подписи сторон должны быть сделаны полно и разборчиво. "Небрежная подпись" на договоре в случае, если ваш контрагент оспорит свою подпись, могут повлечь за собой то, что судебная экспертиза не сможет дать однозначного ответа об авторстве подписи, и это может существенно вам помешать;

если текст договора составляет несколько страниц, необходимо их прошить и скрепить подписями и печатями сторон. Некоторые предприниматели используют и другой, также эффективный способ - они подписывают каждую страницу договора (визируют). Данное обстоятельство в случае спора может оградить вас от заявлений недобросовестного партнера: - что "этот лист договора он и в глаза не видел";

никогда не подписывайте чистых бланков, поскольку такие "чистые" бумаги могут в будущем быть использованы против вас.

Можно также сохранять проекты договора с собственноручными исправлениями, замечаниями и вставками другой стороны. Такой документ в арбитражном суде может служить доказательством того, что ваш контрагент при заключении сделки вовсе ни в чем не заблуждался, а действовал разумно и обдуманно.

## Список использованной литературы

Концепция развития потребительской кооперации Российской Федерации до 2015 года;

Щур Д.Л., Основы торговли, оптовая торговля, издательство "Дело и Сервис", 2005;

Пронина М.Г., Витушко В.А., Орлова Л.М. и др. Правовое регулирование хозяйственной деятельности предприятия / Под общ. ред. Прониной М.Г. - Мн.: Выш. шк., 2000;

Андреева Л. В защиту необходимости договора оптовой купли-продажи // Хозяйство и право. - М., 1999;

Анохин В. Договор поставки в рыночной экономике // Хозяйство и право. - М., 1996;

Анохин В. Каким быть договору поставки // Хозяйство и право. - М., 1996;

Вахнин И. Выбор формы расчетов в условиях договора поставки // Хозяйство и право. - М., 1995;

Валевич Р.П., Давыдова Г.А. Экономика торгового предприятия: Учеб. пособие. Мн.: Выш. шк., 1996.

## Приложения

Прил. 1.

ДОГОВОР

(название договора)

Указываются наименование сделки и характер договора (купли-продажи, поставки, мены и пр).

№\_\_\_\_\_

Номер договору присваивается его составителем. После согласования вторая сторона, если количество регистрируемых у нее документов небольшое, регистрирует договор под тем же номером. В противном случае договору присваивается дополнительный номер и индекс.

г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ "\_\_"\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_20\_\_г.

Место (город, страна) Дата заключения договора

,

Именуемое далее по тексту "Сторона 1", в лице директора\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

(полное фирменное наименование предприятия, организации)

именуемое далее по тексту "Сторона 2", в лице\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

(должность, ФИО)

действующего на основании доверенности №\_\_от "\_\_"\_\_\_\_\_20\_\_г., с другой стороны, заключили договор о нижеследующем:

В преамбуле определяются стороны договора и пригодятся их условные сокращенные наименования (например, "Продавец" и "Покупатель"), под которыми они будут выступать в тексте договора. Указывается юридический статус сторон. Наименования юридических лиц пригодятся полностью.

В преамбуле, кроме того, указываются фамилии, имена, отчества и должности лиц, подписывающих договор, а также документы, наделяющие их полномочиями по заключению договоров (устав, доверенность). Заключать договоры без доверенности, действуя на основании устава, может руководитель юридического лица.

Полномочия лиц, не являющихся руководителями юридических лиц, должны быть подтверждены доверенностью. Срок действия доверенности устанавливается выдавшим ее лицом по его усмотрению, но не может превышать трех лет. В тексте доверенности срок ее действия должен быть обозначен прописью. Если срок не указан, доверенность действительна в течение одного года со дня ее выдачи.

Если стороной по договору является предприниматель без образования юридического лица, то в преамбуле пригодятся его паспортные данные и номер регистрационного свидетельства.

Предмет договора

В этой статье приводится точное описание предмета и объекта договора. В том случае, если сделка предусматривает сложные характеристики объекта договора и они отражены б специальных приложениях (спецификациях, прайс-листах, перечнях услуг и т.п.), необходимо указать реквизиты этих приложений и зафиксировать их неотъемлемость от договора.

Обязанности и права Стороны-1

2.1 Перечисление обязательств, принятых стороной по настоящему договору.

2.2 Этапы исполнения.

2.3 Промежуточные и окончательные сроки исполнения обязательство

2.4 Возможные ограничения действий стороны.

Обязанности и права Стороны-2

3.1 Перечисление обязательств, принятых стороной Но настоящему договору.

3.2 Этапы исполнения.

3.3 Промежуточные и окончательные сроки исполнения о6язательсто

3.4 Возможные ограничения действий стороны.

Порядок сдачи-приемки

4.1 Вид, объем передачи товара и документации.

4.2 Место, сроки и порядок проведения сдачи приемки.

4.3 Порядок уведомления о готовности товара к передаче.

4.5 Возможность досрочной передачи товара и порядок приемки товара.

4.6 Сроки и порядок подписания актов сдачи-приемки.

5. Цена договора

5.1. Общая стоимость товара (услуги) с указанием основания (протокола согласования цены, калькуляции, сметы и пр). Может указываться цена единицы товара, разовой услуги.

5.2. Наличие скидок или надбавок.

5.3. Оговорка об изменении цены по согласованию сторон.

5.4. Защитная оговорка при изменении стоимости комплектующих и материалов, услуг смежных организаций; изменении рыночных цен; проведении денежных реформ и пр.

6. Порядок расчетов

6.1. Форма платежей.

6.2. Порядок платежей.

6.3. Этапность платежей.

Срок действия договора

7.1. Момент вступления настоящего договора в силу.

7.2. Момент окончания действия настоящего договора.

7.3. Возможность продления настоящего договора.

Ответственность сторон

8.1. Санкции за ненадлежащее исполнение принятых на себя обязательств по настоящему договору.

8.2. Форс-мажорные обстоятельства (обстоятельства непреодолимой силы).

Досрочное расторжение договора

9.1. Допустимость расторжения настоящего договора в одностороннем порядке.

9.2. Основания для досрочного расторжения настоящего договора.

10. Конфиденциальность

10.1. Информация, которая не подлежит разглашению после прекращения договора.

10.2 Сроки, в течение которых должна соблюдаться конфиденциальность.

10.3. Пределы допустимости использования в коммерческих целях информации, ставшей известной партнеру.

11. Порядок разрешения споров

11.1 Порядок разрешения разногласий, возникших между сторонами из договора и в связи с ним.

11.2 Применимое право.

11.3 В каком суде спор подлежит рассмотрению.

11.4 Сроки предъявления и рассмотрения претензий по настоящему договору.

Изменение условий договора

12.1 Порядок согласования сторонами изменений условий настоящего договора.

12.2 Порядок оформления изменений.

Условия согласования связи между сторонами

13.1 Фамилии, инициалы представителей сторон.

13.2 Связь сторон (номера телефонов, факсов и пр).

Прочие условия

14.1 Переход права собственности на товар.

14.2 Порядок передачи товара третьим лицам.

14.3 Количество экземпляров договора.

14.4 Приложения к настоящему договору.

14.5 Иные условия.

Адреса, банковские и отгрузочные реквизиты сторон

СТОРОНА-1 СТОРОНА-2

Юридический адрес Юридический адрес \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Телефон Телефон\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Факс Факс\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Расчетный счет № Расчетный счет № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

в в

(наименование банковского учреждения) (наименование банковского учреждения)

Отгрузочные реквизиты Отгрузочные реквизиты\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Обязательна оговорка о письменном уведомлении сторон в случае изменения сведений, указанных в данной статье.

СТОРОНА-1 СТОРОНА-2

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(подпись) (подпись)

Прил. 2.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Форма оплаты | Обязанности покупателя | Последствия невыполнения обязательств сторонами |
| Оплата товара полностью | Уплатить продавцу цену переданного товара полностью | В случаях, когда покупатель не исполняет свои обязательства или своевременно не оплачи-вает переданный в соответ-ствии с договором купли-продажи товар, продавец вправе потребовать:оплаты товара и уплаты процентов в соответствии со статьей 395 ГК РФ. Размер процентов опреде-ляется существующей в ме-сте жительства кредитора, а если кредитором является юридическое лицо - в месте его нахождения, ставкой бан-ковского процента на день исполнения денежного обя-зательства или его соответ-ствующей части. Проценты подлежат уплате со дня, ко-гда по договору товар дол-жен был быть оплачен, до дня оплаты товара покупателем. В договоре можно огово-рить обязанность покупателя уплачивать проценты на сумму, соответствующую цене товара, начиная со дня передачи товара продавцом;возврата неоплаченных товаров |
| Предварительная оплата | Оплатить товар полностью или частично до передачи товара (в срок, определенный договором)  | В случае, если продавец не исполняет обязанность по передаче предварительно опла-ченного товара и иное не пре-дусмотрено договором купли-продажи, на сумму пред-варительной оплаты подлежат уплате проценты со дня, когда по договору передача товара должна была быть произведена, до дня передачи товара покупателю или возврата ему предварительно уплаченной им суммы. До-говором может быть предусмотрена обязанность продавца уплачивать проценты на сумму предварительной оп-латы со дня получения этой суммы от покупателя |
| Оплата при продаже товара в кредит | Уплатить цену товара через опре-деленное время после его пере-дачи покупателю (оплата про-изводится в срок, предусмот-ренный договором)  | При заключении договора о продаже товара в кредит стороны могут согласовать условие об оплате товара в рассрочку. Когда покупатель не производит в установленный договором срок очередной платеж за проданный в рассрочку и переданный ему товар, продавец вправе, если иное не предусмотрено договором, отказаться от исполнения договора и потребовать возврата проданного товара. Иск-лючение составляют случаи, когда сумма платежей, по-лученных от покупателя, превышает половину цены товара |
| Оплата товара в рассрочку | Уплатить продавцу цену по частям, определенным условиями договора |

Прил. 3.

Договор

купли-продажи оптовой партии товаров

г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ "\_\_\_" \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 200\_ г.

Продавец:

в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

с одной стороны, и

Покупатель: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

с другой стороны, заключили Настоящий Договор о нижеследующем:

1. Предмет Договора

1.1 Продавец обязуется поставить и передать в собственность (полное хозяйственное ведение) Покупателю товар, а Покупатель обязуется принять товар и оплатить его на условиях Настоящего Договора.

1.2 Наименование товара: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1.3 Изготовитель товара: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1.4 Местонахождение товара: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1.5 Документы на товар, которые Продавец обязан передать

Покупателю: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2. Количество

2.1 Единица измерения количества товара: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2.2 Общее количество товара: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3. Ассортимент

3.1 Групповой ассортимент поставляемого товара:

1. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в количестве\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в количестве\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3.2 Развернутый ассортимент поставляемого товара определяется в Приложении № 1 к Настоящему Договору.

4. Качество

4.1 Качество поставляемого Продавцом товара должно соответствовать \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(ГОСТ, ТУ, сертификат изготовителя, образец и т.д.)

4.2 Подтверждением качества со стороны Продавца является \_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование документа, подтверждающего качество товара)

4.3 Гарантийный срок эксплуатации (годности, хранения):

\_\_\_\_\_\_\_\_ с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(изготовления, получения товара Покупателем, эксплуатации)

4.4 Срок устранения недостатков или замены товара в пределах г арантийного срока \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ с момента обнаружения дефектов.

5. Комплектность

5.1. Комплектность поставляемого Продавцом товара

определяется по \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(ГОСТ, ТУ и др.)

5.2. Продавец вправе поставлять товар отдельными частями комплекта.

Отдельные части комплекта могут поставляться Покупателю транзитом непосредственно предприятием-изготовителем по указанию

Продавца.

5.3. Дополнительные к комплекту изделия: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

5.4. Из комплекта товара исключаются следующие изделия, ненужные Покупателю: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

6. Сроки и порядок поставки

6.1. Товар должен быть полностью поставлен Покупателю в течение \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(оплаты, заключения договора и т.д.)

6.2. Продавец имеет право на досрочную поставку товара с обязательным уведомлением Покупателя об этом в срок \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_с момента отгрузки товара (может быть предусмотрено иное основание).

7. Цена

7.1. Цена за единицу товара: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

7.2. Общая цена по Настоящему Договору: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

7.3. За сокращение сроков поставки более чем на \_\_\_ дней

Покупатель производит Продавцу доплату в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ от суммы досрочно поставленного количества товара.

7.4. Цены по Настоящему Договору указаны без учета НДС (с

учетом НДС).

8. Порядок расчетов

8.1. Предварительная оплата в размере \_\_\_% от цены договора должна быть перечислена Продавцу в течение \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

8.2. Окончательный срок оплаты товара составляет \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

8.3. Порядок оплаты: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(почтовый, телеграфный)

8.4. Вид расчетов: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наличный, безналичный, смешанный)

8.5. Форма расчетов: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

8.6. Покупатель обязан известить Продавца о внесении платежа

в срок с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ путем \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(телеграмма с уведомлением, факс и т.д.)

8.7. Доплата по п.7.3 Настоящего Договора выплачивается в том же порядке, что и основная сумма платежа.

8.8. Порядок расчетов за изделия, входящие в комплект, отгружаемые изготовителями транзитом по п.5.2 Настоящего Договора:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

9. Условия поставки

9.1. Поставка товара осуществляется на условиях: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(франко-склад, франко-вагон и т.д.)

9.2. Переход права собственности на товар происходит в момент: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

9.3 Переход рисков на товар происходит в момент: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

10. Пункт поставки

Пунктом поставки товара по Настоящему Договору является: \_\_\_\_

11. Тара и упаковка

11.1 Товар должен быть затарен и упакован Продавцом таким образом, чтобы исключить порчу и (или) уничтожение его на период поставки до приемки товара Покупателем.

11.2 Товар должен быть затарен следующим образом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

11.3 Товар должен быть упакован следующим образом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_

11.4 Стоимость тары и упаковки входит (не входит) в цену товара.

11.5 Порядок и сроки возврата тары: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

11.6 Условия расчетов при возврате тары: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

12. Маркировка

Товар должен быть маркирован следующим образом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(указывается текст и (или) рисунок маркировки на таре, или делается ссылка на стандарт, ГОСТ)

13. Отгрузка и транспортировка

13.1 Пункт отгрузки: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

13.2 Сроки отгрузки: в течение \_\_\_\_\_\_\_\_\_ с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_

13.3 Вид транспорта: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

13.4 Минимальной нормой отгрузки транспортом является \_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(вагон, контейнер, иные минимальные нормы)

13.5 Особенности отгрузки: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

13.6. Продавец обязан известить Покупателя об отгрузке в срок \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ путем \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(телеграмма с уведомлением, факс и т.д.)

В извещении указываются: дата отгрузки, номер накладной, номер вагона (название судна, № автомашины, № рейса), номер и дата договора, наименование и количество товара.

14. Передача товара

14.1 Передача (приемка-сдача) товара осуществляется в пункте

поставки.

14.2 Приемка товара по количеству и качеству осуществляется сторонами в порядке, определяемом действующим законодательством.

14.3 Получив товар, Покупатель обязан телеграфом с уведомлением подтвердить получение товара в течение \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

с момента \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

15. Срок действия Настоящего Договора

15.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента подписания его сторонами и действует до момента его окончательного исполнения, но в любом случае до "\_\_"\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 200\_ г.

16. Ответственность сторон

16.1. За нарушение условий Настоящего Договора виновная сторона возмещает причиненные убытки, в том числе неполученную прибыль, в порядке, предусмотренном действующим законодательством.

16.2. Покупатель по Настоящему Договору несет следующую ответственность:

за \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ штрафная неустойка в размере \_\_\_% от суммы

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (договора, долга).

16.3. Продавец по Настоящему Договору несет следующую ответственность:

за \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ штрафная неустойка в размере \_\_\_% от суммы

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (договора, долга).

16.4. За односторонний необоснованный отказ от исполнения своих обязательств в течение действия Настоящего Договора виновная сторона уплачивает штраф в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

16.5. За нарушение иных условий Настоящего Договора виновная сторона несет следующую ответственность \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

17. Обеспечение обязательств по настоящему договору

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(могут быть условия о залоге, страховании или поручительстве со стороны как Продавца, так и Покупателя)

18. Разрешение споров

18.1. Все споры между сторонами, по которым не было достигнуто соглашение, разрешаются в соответствии с законодательством Российской Федерации в арбитражном суде (третейском суде с указанием конкретного третейского суда или порядка формирования третейского суда).

18.2. Стороны устанавливают, что все возможные претензии по Настоящему Договору должны быть рассмотрены сторонами в течение \_\_\_\_\_\_ дней с момента получения претензии.

19. Изменение условий Настоящего Договора

19.1. Условия Настоящего Договора могут быть изменены по взаимному согласию сторон с обязательным составлением письменного документа.

19.2. Ни одна из сторон не вправе передавать свои права по Настоящему Договору третьей стороне без письменного согласия другой стороны.

20. Условия согласования связи между сторонами

Полномочными представителями сторон по Настоящему Договору

являются:

Продавец \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ тел. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Покупатель \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_тел. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

21. Особые условия настоящего договора

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(могут быть указаны дополнительные условия сотрудничества сторон, обязанности Продавца по наладке и монтажу товара, обязанности Покупателя информировать Продавца об эксплуатации и использовании товара и т.д.).

22. Прочие условия

22.1 Настоящий Договор составлен в 2-х подлинных

экземплярах, по одному для каждой из сторон.

22.2 В случаях, не предусмотренных Настоящим Договором, стороны руководствуются действующим гражданским законодательством (или указывается конкретный нормативный документ, например, Положение о поставках товаров народного потребления или продукции производственного назначения).

22.3 После подписания Настоящего Договор все предварительные переговоры по нему, переписка, предварительные соглашения и протоколы о намерениях по вопросам, так или иначе касающимся Настоящего Договора, теряют юридическую силу.

22.4 Стороны обязуются при исполнении Настоящего Договора не сводить сотрудничество к соблюдению только содержащихся в Настоящем Договоре требований поддерживать деловые контакты и принимать все необходимые меры для обеспечения эффективности и развития их коммерческих связей.

23. Адреса, банковские и отгрузочные реквизиты сторон на момент заключения настоящего договора

23.1 Покупатель

Почтовый адрес и индекс: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Телефон \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, телетайп \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, факс \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Расчетный счет № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Корреспондентский счет: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, БИК \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

ИНН \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Отгрузочные реквизиты сП указанием кодов:

1. Для вагонных отправок: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2. Для контейнеров: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3. Для отправки водным транспортом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4. Для отправки воздушным транспортом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

23.2 Продавец

Почтовый адрес и индекс: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Телефон \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, телетайп \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, факс \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Расчетный счет № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Корреспондентский счет: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, БИК \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

ИНН \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Отгрузочные реквизиты с указанием кодов:

1. Для вагонных отправок: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2. Для контейнеров: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3. Для отправки водным транспортом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4. Для отправки воздушным транспортом: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

24. Приложения к Настоящему Договору

Приложение № 1 на \_\_\_\_\_\_стр.

Приложение к Настоящему Договору составляет его неотъемлемую часть.

Покупатель Продавец

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

М.П. М.П.

Прил. 4.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ "\_\_\_"\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

(название организации)

именуемое в дальнейшем Поставщик, в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

(должность, Ф.И. О)

действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ с одной стороны и (Устава, Положения и т.д.)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,

(название организации)

именуемое в дальнейшем Покупатель, в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(должность, Ф.И. О)

с другой стороны заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1 Поставщик обязуется передать Покупателю "Товар" в количестве и ассортименте, предусмотренными настоящим договором и спецификациями (счетами-фактурами) в обусловленный договором срок, а Покупатель обязуется принять и оплатить поставленный товар.

2. КОЛИЧЕСТВО И АССОРТИМЕНТ

2.1 Покупатель представляет не позднее \_\_\_ дней после подписания настоящего договора заказ на продукцию, а также согласует с Поставщиком срок поставки. Ассортимент и количество, а также срок

поставки каждой партии определяется в счетах-фактурах.

2.2 Заказ считается принятым, если в течение \_\_\_\_\_\_\_ дней после его получения Поставщик не сообщит своих возражений по заказу. При наличие возражений Поставщик в указанный срок предпринимает меры по их урегулированию.

3. КАЧЕСТВО И КОМПЛЕКТНОСТЬ ПРОДУКЦИИ

3.1 Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать: стандарту Nо. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, утвержденным техническим условиям поставляемой продукции \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3.2 В случае существенного нарушения требований к качеству товара (обнаружения неустранимых недостатков, недостатков, которые не могут быть устранены без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявляются неоднократно, либо проявляются вновь после их устранения, и других подобных недостатков) Покупатель вправе по своему выбору отказаться от исполнения договора поставки и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы или потребовать замены товара ненадлежащего качества товаром, соответствующим договору.

Этот пункт не действует, если Поставщик, получивший уведомление Покупателя о недостатках поставленных товаров, без промедления заменит поставленные товары товарами надлежащего качества.

3.3 В случае передачи товара с нарушением требования о комплектности Покупатель вправе требовать соразмерного уменьшения покупной цены либо до укомплектования товара в течение \_\_\_\_\_\_\_\_ дней.

3.4 Поставщик гарантирует доброкачественность и надежность поставляемой продукции в течение срока, установленного \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (номер стандарта, технических условий или иного документа,

предусматривающего гарантийный срок).

3.5 Дополнительные гарантии качества, представляемые Поставщиком

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3.6. Проверка продукции по качеству и количеству производится

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3.7. Дополнительные условия к качеству и комплектности товара

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4. СРОК И ПОРЯДОК ПОСТАВКИ ТОВАРА

4.1 Поставка товара в течение срока действия договора

производится в следующие сроки (периоды): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

(месячные, полумесячные и др.)

Отгрузка товара в течение периода поставки производится по согласованному сторонами графику. График отгрузки прилагается к настоящему договору. Предложенный заинтересованной стороной проект нового графика отгрузки считается принятым другой стороной, если последняя в течение \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ дней после получения проекта не заявит возражений.

4.2 Досрочная поставка товара может производиться только с согласия Покупателя, подтвержденного телеграммой, письмом и т.п. 4.3 Количество товара, недопоставленного (невыбранного) в одном периоде поставки подлежит поставке (выборке) в следующем периоде (периодах) в пределах срока действия договора. Восполнение недопоставленного количества товара производится в ассортименте

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4.4 Отгрузка товара Поставщиком производится в соответствии с минимальными нормами отгрузки, предусмотренными Особыми условиями поставки \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование особых условий поставки)

Товар, для которого особыми условиями поставки минимальные нормы не установлены, отгружается с соблюдением следующих минимальных норм \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

4.5 Отгрузка товара в адрес Покупателя производится Поставщиком \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

(вид транспорта, условия транспортировки)

4.6 Поставщик информирует Покупателя о планируемых отгрузках в срок \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(способ информации, телефон, телеграф)

4.7 Количество отгружаемого товара определяется Поставщиком путем (взвешивания и т.п.). На каждую партию отгружаемого товара Поставщиком выписывается \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ с указанием в нем \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

(нетто, брутто, кол. ед.)

4.8 В случае поставки товара Покупателю в месте нахождения Поставщика, поставка товара производиться в срок \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_дней. В случае невыборки товара Покупателем в указанный срок, Поставщик имеет право отказаться от исполнения договора либо потребовать оплаты продукции.

5. ТАРА И УПАКОВКА

5.1. Тара и упаковка товара должны соответствовать требованиям:

стандарта No. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

технических условий No. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, утвержденных \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(наименование органа, утвердившего ТУ, дата утверждения)

5.2. Дополнительные требования к таре и упаковке устанавливаются соглашением сторон.

5.3. В тех случаях, когда товар отгружается в многооборотной таре покупателя, Покупатель обеспечивает Поставщика соответствующей тарой не позднее, чем за \_\_\_\_\_\_\_\_ дней до срока отгрузки.

5.4. Покупатель обязуется возвратить тару в порядке и в сроки, предусмотренные \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(название инструкции Особых условий поставки \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

или иного нормативного акта, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

определяющего порядок и сроки возврата должного вида тары)

5.5. Тара из-под товара, порядок и сроки возврата которой не установлены обязательными для сторон правилами, подлежит возврату Покупателем Поставщику не позднее чем \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(срок возврата тары)

после получения товара. При возврате указанной тары Покупателем соблюдаются следующие условия: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

5.6. Оплата возвращенной тары производится Поставщиком Покупателю в порядке \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ не позднее \_\_\_\_\_\_ дней после получения (форма расчета) тары.

6. ЦЕНЫ И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

6.1. Покупатель оплачивает Поставщику поставленный товар по ценам прейскуранта Nо. \_\_\_\_\_\_\_\_.

6.2. Выплачивается надбавка за более высокое качество по сравнению со стандартом по согласованию сторон в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

6.3. Расчеты за товар производятся между Поставщиком и Покупателем путем \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

(форма расчетов)

6.4. Поставщик направляет Покупателю следующие расчетные документы \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

(наименование документов)

Указанные документы высылаются Покупателю \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

(направления документов)

7. ДРУГИЕ УСЛОВИЯ

7.1. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

8. ИМУЩЕСТВЕННАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

8.1. В случае просрочки поставки продукции Поставщик платит Покупателю штраф:

при просрочке до \_\_\_\_\_\_\_\_\_ дней \_\_\_\_\_\_\_\_\_ процентов от стоимости вовремя непоставленной партии товара;

при просрочке свыше \_\_\_\_\_\_\_\_\_ дней \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ процентов от стоимости вовремя непоставленной партии товара.

8.2. За невысылку информации (пункт 4.4 настоящего договора)

Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

руб. за каждый случай.

8.3. За просрочку возврата тары, порядок и сроки возврата которой устанавливаются настоящим договором (п.5.4 настоящего договора), Покупатель уплачивает Поставщику штраф в следующих размерах от стоимости вовремя невозвращенной тары:

при просрочке до \_\_\_\_\_\_\_\_\_ дней \_\_\_\_\_\_\_\_\_ процентов от стоимости вовремя невозвращенной тары;

при просрочке до \_\_\_\_\_\_\_\_\_ дней \_\_\_\_\_\_\_\_\_ процентов от стоимости вовремя невозвращенной тары.

8.4. За отгрузку товара с нарушением согласованного графика Поставщик уплачивает Покупателю штраф в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ процентов стоимости товара, отгруженного не по графику. Под нарушением согласованного графика понимается как просрочка отгрузки, так и досрочная отгрузка товара против графика без согласия Покупателя.

Указанный штраф уплачивается Поставщиком независимо от уплаты неустойки за недопоставку товара в месячные сроки.

8.5. В случае отказа от принятия товара в соответствии с договором (п.3.2) Покупатель обязан обеспечить ответственное хранение товара, а Поставщик обязан распорядиться им в разумный срок. При этом все расходы, понесенные Покупателем в связи принятием товара на ответственное хранение, реализацию товара, подлежат возмещению Поставщиком.

8.6. Санкции за нарушение других условий договора:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

8.7. Взаимоотношения сторон по поставке товара в части, не урегулированной настоящим договором, регулируются действующим законодательством.

9. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

Прил. 5.

ДОГОВОР МЕНЫ

г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ “\_\_\_” \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 200 \_\_ г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем “Предприятие”, в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с одной стороны, и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем “Фирма”, в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с другой стороны, именуемые в дальнейшем “Стороны”, заключили настоящий договор о нижеследующем.

1. Предмет договора 1.1 По настоящему договору каждая из Сторон обязуется передать в собственность другой Стороны один товар в обмен на другой.

1.2 Наименование, количество и качество товара, подлежащего передаче Предприятием, определяется приложением 1\*.

1.3 Наименование, количество и качество товара, подлежащего передаче Фирмой, определяется приложением 2.

1.4 Товары (приложения 1 и 2), подлежащие обмену, предполагаются равноценными, а расходы на их передачу и принятие осуществляются в каждом случае той Стороной, которая несет соответствующие обязанности.

2. Права и обязанности Сторон 2.1 Предприятие обязуется в течение \_\_\_\_\_\_\_ дней с момента подписания настоящего договора передать Фирме товары согласно приложению 1 путем их доставки на склад Фирмы, расположенный по адресу: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

2.2 Фирма в течение \_\_\_\_\_\_\_ дней с момента выполнения Предприятием обязанности по п.2.1 осуществляет передачу товаров Предприятию согласно приложению 2 путем их доставки на склад Предприятия, расположенный по адресу: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

2.3 Приемка-передача товаров осуществляется Сторонами по количеству и качеству непосредственно в день передачи товара в присутствии представителей Сторон. Полномочия представителей должны быть удостоверены доверенностью.

2.4 По результатам каждой приемки-передачи товаров Стороны составляют акт приема-передачи.

3. Цена и порядок расчетов 3.1 Расчеты в денежной форме между Сторонами по настоящему договору не производится.

3.2 В целях учета операций по настоящему договору стоимость товаров составляет:

по приложению 1 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

руб., в том числе НДС;

по приложению 2 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

руб., в том числе НДС.

4. Прочие условия 4.1 Право собственности на обмениваемый товар по настоящему договору к Стороне, принимающей товар, переходит с момента передачи ей этого товара.

4.2 К настоящему договору применяются соответственно правила о купле-продаже (гл.30 ГК РФ). При этом каждая из Сторон признается продавцом товара, который она обязуется передать, и покупателем товара, который она обязуется принять в обмен.

4.3 Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания Сторонами и действует до \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

5. Ответственность Сторон 5.1. Сторона, допустившая просрочку в выполнении обязательства по передаче товара, уплачивает другой Стороне неустойку в размере \_\_\_\_% стоимости товара, подлежащего передаче за каждый день просрочки.

5.2. Ответственность Сторон в иных случаях определяется в соответствии с действующим законодательством.

6. Адреса и реквизиты Сторон

Прил. 6.

ДОГОВОР БАРТЕРА № \_\_\_\_

г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ "\_\_\_" \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 200\_\_ г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуем\_\_\_ в дальнейшем (наименование организации)

"Сторона 1", в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующ\_\_\_

(должность, фамилия, имя, отчество)

на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с одной стороны, и (Устава, положения)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуем\_\_\_\_ в дальнейшем (наименование организации)

"Сторона 2", в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующ\_\_

(должность, фамилия, имя, отчество)

на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с другой стороны, (Устава, положения)

заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1 Сторона 1 принимает на себя обязательства поставить Стороне 2 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

в количестве \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

по цене \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ на общую сумму \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

1.2 Сторона 2 принимает на себя обязательства принять \_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ и отгрузить по реквизитам Стороны 1

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в количестве \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

по цене \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ на общую сумму \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1.3 Качество товара должно соответствовать \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

1.4 Цель приобретения товара Стороной 1: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

1.5 Цель приобретения товара Стороной 2: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

2. ПОРЯДОК ПОСТАВКИ ТОВАРА

2.1 Товар передается в месте нахождения принимающей стороны.

С этого момента обязательство по поставке и передаче права собственности считается выполненным.

2.2 Доставка производится за счет \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(ВАРИАНТЫ: Стороны 1, Стороны 2, поставляющей стороны).

2.3 Доставка производится \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

(указать вид транспорта)

3. СРОКИ ПОСТАВКИ И ПЕРЕДАЧИ

3.1 Сторона 1 обязуется поставить \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Стороне 2 в срок до "\_\_\_" \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

3.2 Сторона 2 обязуется поставить \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Стороне 1 в срок до "\_\_\_" \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

4. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

4.1 Стороны несут взаимную ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей по настоящему договору.

4.2 Все поправки и дополнения к настоящему договору действительны только в том случае, если изложены в письменной форме и подписаны обеими сторонами.

4.3 Ни одна из сторон не имеет права передавать свои обязанности и права по договору третьей стороне без письменного согласия другой стороны.

4.4 Настоящий договор составлен в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон. Оба экземпляра имеют одинаковую силу и значение.

5. ФОРС-МАЖОР

5.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему договору, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, возникших после заключения настоящего договора в результате обстоятельств чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть или предотвратить.

6. СПОРЫ

6.1. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть по договору и в связи с ним, должны решаться путем переговоров между сторонами.

6.2. Если стороны не пришли к соглашению, то такие споры должны передаваться в хозяйственный суд.

7. АДРЕСА И ПЛАТЕЖНЫЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

Сторона 1: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Сторона 2: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

8. ПОДПИСИ СТОРОН

Сторона 1: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

М.П.

Сторона 2: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

М.П.

Прил.7.

Договор комиссии г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ "\_\_\_" \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, (наименование организации, Ф. И.О. гражданина)

именуем \_\_ в дальнейшем "Комитент", в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, (должность, Ф.И. О)

действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, (устава, положения, доверенности)

с одной стороны, и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, (наименование организации, Ф. И.О. гражданина)

именуем \_\_ в дальнейшем "Комиссионер", в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, (должность, Ф.И. О)

действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. Предмет договора 1.1 Комиссионер обязуется по поручению Комитента за вознаграждение совершить от своего имени за счет Комитента следующие сделки:

1.1.1 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

1.1.2 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

1.1.3 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

По сделкам, совершенным Комиссионером с третьими лицами, приобретает права и становится обязанным Комиссионер, хотя Комитент может упоминаться в соответствующих договорах.

1.2 Условия сделок, указанных в п.1.1 договора, в том числе ассортимент, количество, качество, сроки и другие необходимые условия будут согласовываться Комиссионером с Комитентом отдельно по каждой сделке.

1.3 Комитент обязуется осуществлять сделки в соответствии с условиями договоров, заключенных в соответствии с требованиями настоящего договора.

2. Обязанности сторон 2.1 Комиссионер:

исполняет принятые на себя в соответствии с настоящим договором поручения Комитента на основании его указаний и на наиболее выгодных для него условиях;

проводит с участием представителей Комитента технико-коммерческие переговоры с третьими лицами и после достижения договоренностей по необходимым условиям сделки готовит проект соответствующего договора;

передает уполномоченному представителю Комитента проект договора для визирования до подписания договора контрагентом Комиссионера;

по мере исполнения комиссионных поручений, указанных в разделе 1

настоящего договора, представляет Комитенту отчеты об исполнении соответствующих поручений.

2.2 Комитент:

своевременно передает Комиссионеру необходимую для выполнения его обязанностей информацию, в том числе сведения \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

извещает Комиссионера об изменениях, касающихся существенных условий предполагаемых сделок;

после полного исполнения Комиссионером комиссионных поручений, вытекающих из раздела 1 настоящего договора, освобождает Комиссионера от обязательств, принятых им на себя в связи с выполнением указанных поручений;

рассматривает отчеты Комиссионера и извещает его о наличии возражений по отчету и объему прилагаемых документов в \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (срок);

при неизвещении Комиссионера в установленный срок о наличии возражений отчет считается принятым;

выплачивает Комиссионеру комиссионное вознаграждение в размере и на условиях, установленных в разделе 3 настоящего договора;

в случае если условия договора не вызывают возражений, визирует проект договора и незамедлительно возвращает его Комиссионеру.

2.3 Обязанности сторон, не предусмотренные настоящим договором, определяются по общим правилам ГК РФ.

3. Комиссионное вознаграждение и расходы, связанные с исполнением поручения комитента 3.1 Комиссионное вознаграждение, подлежащее выплате Комиссионеру, составляет \_\_\_% от суммы каждой сделки, совершенной им в соответствии с настоящим договором.

Комиссионер перечисляет на расчетный счет Комитента суммы, полученные Комиссионером от каждой совершенной им в соответствии с настоящим договором сделки, за вычетом \_\_\_% от суммы каждой сделки, не позднее чем в \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ срок со дня получения Комиссионером соответствующего платежа от своего контрагента.

3.3 В сумму расходов Комиссионера, связанных с исполнением поручений Комитента, включаются \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Указанные расходы подлежат возмещению Комитентом в \_\_\_\_\_\_ (срок) со дня исполнения каждого поручения на основании представляемых Комиссионером документов, подтверждающих произведенные им расходы.

4. Ответственность сторон, форс-мажор 4.1 В случае если действия Комиссионера, за которые он отвечает, привели к возникновению убытков у Комитента, то такие убытки подлежат возмещению Комиссионером в полном объеме.

4.2 В случае нарушения условий сделок, совершаемых Комиссионером по поручению Комитента, по вине Комитента, возникшие у комиссионера убытки подлежат возмещению Комитентом.

4.3 Комиссионер не несет ответственности, если сделка, поручение на совершение которой дано Комитентом, не будет совершена по причинам, не зависящим от Комиссионера.

4.4 В случае просрочки выплаты комиссионного вознаграждения и компенсации расходов, указанных в разделе 3 настоящего договора, Комитент выплачивает Комиссионеру неустойку в размере \_\_\_% от причитающейся к выплате суммы за каждый день просрочки. Уплата неустойки не освобождает Комитента от обязанности выплатить Комиссионеру комиссионное вознаграждение и возместить понесенные Комиссионером расходы.

4.5 Сторона, нарушившая свои обязательства, установленные в настоящем договоре, освобождается от ответственности за частичное или полное неисполнение указанных обязательств, если докажет, что это произошло по вине другой стороны.

4.6 Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему договору, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств, вызванных действием непреодолимой силы, возникших после заключения договора в результате событий чрезвычайного характера, которые соответствующая сторона договора не могла ни предвидеть, ни предотвратить разумными мерами (форс-мажор).

К таким событиям чрезвычайного характера относятся: наводнение, пожар, землетрясение, взрыв, шторм, оседание почвы, эпидемии и иные стихийные явления природы, война, военные действия, введение на соответствующей территории чрезвычайного или военного положения, изменение законодательства или иных нормативных актов, регулирующих необходимые условия контракта, иные события непредсказуемого характера, предотвратить которые имеющимися в распоряжении сторон силами и средствами не представлялось возможным.

5. Разрешение споров 5.1. Стороны будут стремиться разрешать все споры и разногласия, которые могут возникнуть при исполнении настоящего договора, путем переговоров и консультаций.

5.2. Если указанные споры не могут быть разрешены путем переговоров, то они подлежат разрешению в соответствии с законодательством в \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (указать место нахождения арбитражного суда)

6. Срок действия договора 6.1. Настоящий договор вступает в силу в день его подписания сторонами и действует до фактического исполнения Комиссионером установленных в нем поручений Комитента. Днем исполнения Комиссионером указанных поручений считается день зачисления суммы, полученной Комиссионером по сделке, за вычетом комиссионного вознаграждения, на расчетный счет Комитента.

6.2. Настоящий договор может быть расторгнут досрочно по инициативе стороны договора. При этом сторона, отказывающаяся от договора, обязана известить об этом другую сторону не позднее, чем за \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (срок).

7. Заключительные положения 7.1. Любые изменения и дополнения к настоящему договору действительны лишь при условии, если они совершены в письменной форме и подписаны надлежаще уполномоченными представителями сторон.

7.2. Вся предоставляемая сторонами настоящего договора друг другу техническая, финансовая, коммерческая и иная информация, связанная с выполнением настоящего договора, считается конфиденциальной.

Стороны настоящего договора вправе раскрывать вышеуказанную информацию иным лицам в случае привлечения их к выполнению обязательств, вытекающих из настоящего договора.

7.3. В вопросах, не урегулированных настоящим договором, стороны руководствуются действующим на территории Российской Федерации законодательством.

8. Адреса и банковские реквизиты сторон Комиссионер: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Комитент: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Настоящий договор составлен в двух экземплярах на русском языке.

У каждой из сторон находится один экземпляр договора.

К настоящему договору прилагаются: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

Подписи сторон Комиссионер \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ М.П.

Комитент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ М.П.

Прил. 8.

ДОГОВОР КОНСИГНАЦИИ

г. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ "\_\_\_\_"\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_200\_\_г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(наименование предприятия, организации, учреждения), именуемый в дальнейшем Консигнант,

в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(должность, Ф.И. О), действующего

на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(устава, положения, доверенности) с одной стороны,

и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(наименование предприятия, организации), именуемый в дальнейшем Консигнатор,

в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(должность, Ф.И. О), действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(устава, положения, доверенности), с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1 Консигнант передает, а Консигнатор принимает товар на свой склад для последующей его реализации.

1.2 Количество, цена, качество, ассортимент, упаковка товаров определяется в соответствии с Приложением №1, которое является неотъемлемой частью настоящего договора.

1.3 Товар, переданный Консигнатору Консигнантом, является собственностью Консигнанта.

2. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

2.1 Консигнант обязан:

а) передать товар, указанный в п.1.1, на реализацию путем доставки своим транспортом в \_\_\_\_\_\_\_\_\_ (указать место, куда будет доставлен товар) к \_\_\_\_\_\_\_\_\_ (указать дату и время доставки).

Доставка осуществляется за счет \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (Консигнанта, Консигнатора).

б) передать товар соответствующего качества, количества, ассортимента и в соответствующей упаковке;

в) вывезти за свой счет товар, помещенный для реализации на склад Консигнатора, после истечения срока реализации.

2.2 Консигнант имеет право:

а) определять условия и сроки реализации товара;

б) контролировать действия Консигнатора по хранению и реализации товара;

в) изменять условия и сроки реализации товара, уведомив Консигнатора за \_\_\_\_\_\_ дней.

2.3 Консигнатор обязан:

а) принять на свой склад товар, указанный в приложении 1 к Договору;

б) выполнять установленные Консигнантом условия и сроки реализации товара;

в) перечислять на расчетный счет Консигнанта стоимость реализованного товара в течение \_\_\_\_\_ дней.

г) по требованию Консигнанта представлять отчет о ходе реализации товара.

2.4 Консигнатор имеет право:

а) на вознаграждение за реализацию товара в размере \_\_\_\_\_\_\_\_;

б) отказаться от принятия товара, не соответствующего качества, количества, ассортимента и/ или в несоответствующей упаковке;

в) обращаться к Консигнанту с требованием изменить условия и сроки реализации товара в силу возникновения обстоятельств, препятствующих его реализации.

3. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

3.1 Вознаграждение Консигнатору устанавливается в размере \_\_\_\_\_% от суммы сделки.

3.2 Консигнатор перечисляет на расчетный счет Консигнанта стоимость реализованного товара в течение \_\_\_\_\_\_\_ с момента реализации за вычетом причитающегося ему вознаграждения 4. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

4.1 Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания сторонами и действует до момента надлежащего исполнения сторонами обязательств по договору.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5.1. Стороны несут взаимную ответственность за несоблюдение условий Договора. Виновная сторона возмещает убытки.

5.2. Консигнант несет ответственность за:

а) за передачу товара не соответствующего качества, количества, ассортимента и/ или в несоответствующей упаковке в размере\_\_\_\_\_\_\_\_\_

б) за просрочку передачи товара на склад Консигнатора в размере\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

5.3. Консигнатор несет ответственность за:

а) просрочку приема товара на свой склад в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

б) за нарушение условий хранения и реализации товара в размере \_\_\_

в) за несвоевременное перечисление средств от реализации товара на расчетный счет Консигнанта в размере \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

6. ПОРЯДОК ИЗМЕНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

6.1. Договор может быть досрочно прекращен Консигнатором в том случае, когда исполнение поручения Комитента невозможно или при нарушении Консигнантом условий договора. Заявление об отказе должно быть представлено в письменной форме.

6.2. Консигнант вправе прекратить договор в любое время, уплатив Консигнатору вознаграждение за совершенные им в период действия договора действия и возместив его расходы по выполнению данного ему поручения.

6.4. Договор может быть изменен или дополнен по соглашению сторон.

Все изменения и дополнения к настоящему договору вступают в силу с момента подписания их сторонами.

7. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

7.1. Настоящий договор составлен в двух экземплярах, каждый из которых имеет равную юридическую силу.

8. ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ

8.1. Все споры, возникающие из настоящего договора и не урегулированные соглашением сторон, подлежат рассмотрению в Арбитражном суде Санкт-Петербурга.

9. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

Консигнант: Консигнатор:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Подпись: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Подпись: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(ФИО) (ФИО)

Печать: Печать: