**Курсовая работа**

по дисциплине

**«Гражданское право»**

На тему:

**«Проблемы содержания, исполнения и ответственности договора поставки»**

г. Пермь 2011

# Введение

Целью моей курсовой является исследовать проблемы содержания, исполнения и ответственности договора поставки.

Актуальность темы моей курсовой работы в том, что договор поставки – один из наиболее распространенных видов обязательств, используемых в сфере гражданского оборота. Этот вид договоров охватывает практически весь товарооборот в хозяйственной деятельности предпринимателей. Причем заключение договора поставки удобно как для юридических лиц, так и для индивидуальных предпринимателей.

Целью работы является рассмотрение договора поставки, для чего поставлены следующие задачи:

– уточнить понятие и признаки договора поставки;

– уточнить существенные условия договора поставки;

– рассмотреть содержание договора поставки, а также права и обязанности поставщика и покупателя;

– проанализировать ответственность по договору поставки.

# 1. Основные положения о договоре поставке

## 

## История законодательного регулирования договора поставки в Российском праве

Правовому регулированию поставочных отношений уделялось достаточное внимание в истории становления и развития отечественного права. В дореволюционном российском гражданском законодательстве договор поставки выделялся самостоятельным договором наряду с договором купли-продажи. С 18 века договор поставки вошел в число регулируемых правом Российской Империи обязательств. Большую часть норм, относящихся к поставке, составляли нормы о договорных отношениях государства с частными лицами, где первое выступало покупателем. При этом под поставкой понимался договор, по которому одна сторона обязывалась доставить другой какую-либо вещь за обговоренную цену к обговоренному сроку.

В процессе уничтожения социально-экономических основ царской России и создания предпосылок для социалистического строительства изменилось и сложившееся до того гражданское право. Сфера применения договорных обязательств в их дореволюционном понимании неуклонно сокращалась. За этим процессом открывались перспективы развития обязательственного права на новой социалистической базе. Впервые месяцы после Октябрьской революции законодательная регламентация гражданско-правовых отношений еще не имеет планомерного и систематического характера. Национализация орудий и средств производства была связана с запрещением распорядительных сделок относительно национализированных имуществ: земли, недр, вод, лесов. Это ограничение, прежде всего, относилось к договору поставки. Этот товарообмен с самого начала был охвачен государственным регулированием.

Гражданский кодекс 1922 г. не включал в себя нормы о договоре поставки как самостоятельном виде гражданско-правового договора. В эпоху новой экономической политики значительно расширилась сфера применения договора поставки. Товарообмен получил значительное расширение, как в рамках советской государственной торговли, так и на почве вольного рынка.

Сейчас основным правовым источником для договора поставки служат нормы главы 30 ГК РФ. Договор поставки как вид договора купли-продажи подчиняется общим положениям о купле-продаже, включенным в параграф 1 гл. 30 ГК РФ. Вместе с тем, договор поставки регулируется нормами параграфа 3 той же главы. Поэтому при применении норм ГК РФ необходимо, прежде всего, учитывать установленное Кодексом соотношение упомянутых норм. В этой связи можно выделить три вида норм, включенных в параграф 3 главы 30 ГК РФ:

– нормы, регулирующие отношения по договору поставки иначе, чем нормы «Общих положений о купле-продаже» параграфа 1 гл. 30 ГК РФ;

– нормы, дополняющие или частично изменяющие правила, установленные «Общими положениями о купле-продаже» параграфа 1 гл. 30 ГКРФ;

– нормы о договоре поставки, отсутствующие не только в общих положениях о купле-продаже, но и в параграфах о других видах купли-продажи.

Наряду с ГК РФ в случае к отношениям поставки могут применяться и другие федеральные законы.

Проведенный анализ этапов становления и развития правового регулирования отношений поставки в России в 19, 20 и 21 веках, позволяет заключить, что споры о правовой природе договора поставки начались еще с момента его возникновения в российском законодательстве. Позиция законодателя периодически менялась, вследствие чего побеждало то мнение о самостоятельности данного договора, то, что договор поставки является видом договора купли-продажи. Если в XVIII веке договор появился как самостоятельный, то к XXI веку законодатель определил его видом договора купли-продажи.

Разделение норм современного гражданского права о поставках таково, что при заключении и исполнении договора поставки, сначала применяются нормы, включенные в параграф 3 главы 30 ГК РФ, потом нормы законов и иных правовых актов о поставках, а при отсутствии соответствующих норм в параграфе 3 главы 30 ГК РФ, стороны руководствуются нормами «Общих положений о купле-продаже», включенными в параграфе 1 главы 30 ГК РФ.

## 1.2 Понятие, элементы договора поставки

Определение договора поставки содержится в ст. 506 Гражданского кодекса РФ.

Договор поставки – поставщик, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется в обговоренный срок или сроки передать производимые или закупаемые им товары покупателю для использования товаров в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным использованием. Договор поставки в случае возникновения разногласий по отдельным условиям договора должен быть согласован в течение 30 дней. Поставщик, допустивший неполную поставку товара в отдельном периоде, обязан восполнить остальное количество товара в следующем периоде. Покупатель обязан произвести необходимые действия по приемке товара, произвести его осмотр, проверить количество и т.д. Данное определение позволяет сделать вывод о том, что договор поставки является консенсуальным (договор заключен, когда стороны придут к соглашению по всем существенным условиям соглашения), возмездным (что обуславливает денежный характер соглашения), двусторонне обязывающим договором (правам и обязанностям одной стороны противостоят соответствующие права и обязанности другой стороны).

На практике до сих пор возникают трудности с ограничением выделения договора поставки из других разновидностей купли-продажи. В связи с этим, только анализ и выделение квалифицирующих признаков позволит определить конкретный договор как договор поставки.

Элементы договора поставки:

1. Стороны договора поставки.

Сторонами договора поставки являются поставщик и покупатель. На стороне поставщика, как правило, выступают коммерческие организации и граждане-предприниматели. В качестве покупателя могут выступать любые лица (за исключением граждан, приобретающих товары для бытовых нужд), однако чаще всего это также предпринимателя (индивидуальные и коллективные).

1. Форма договора поставки.

Форма договора поставки должна соответствовать нормам ГК РФ о заключении сделок. Согласно ст. 161 ГК РФ сделки юридических лиц между собой и с гражданами должны совершаться в простой письменной форме. Но при этом в обязательном порядке не требуется совершение договора поставки на бланке определенной формы, а также скрепление его печатью. На основании ст. 23 ГК РФ это правило распространяется и на граждан, занимающихся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица. Таким образом, юридическим лицам и предпринимателям рекомендуется оформлять типовой договор поставки в простой письменной форме.

Несоблюдение сторонами простой письменной формы договора поставки согласно ст. 162 ГК РФ не влечет его недействительности. Последствием несоблюдения формы может быть лишь отсутствие у сторон по договору права в случае спора ссылаться в подтверждение сделки и ее условий на свидетельские показания. В такой ситуации стороны могут использовать в качестве доказательств заключения типового договора поставки переписку друг с другом, бухгалтерские документы (накладные и т.д.), которые подтверждают факт заключения и исполнения договора.

3. Существенные условия.

* Предмет договора – это условия о товаре, о его наименовании, количестве и качестве. Описание предмета может содержаться как в тексте примера договора поставки, так и отдельно в специальном приложении – «Спецификация товара», которое является неотъемлемой частью договора поставки.
* Срок поставки – условие о предусмотренных в договоре поставки временных периодах, в течение которых поставщик должен передать товар покупателю, это основная характеристика договора поставки.

При отсутствии этих согласованных условий в договоре поставки, он не считается заключенным.

1. Дополнительные условия.

* Цена договора поставки. Цена и порядок расчетов в договоре поставки не определяется законодательными актами.
* Страхование товара. Стороны договора поставки могут оговорить условие о страховании товара, причем расходы по страхования может взять на себя покупатель или поставщик, а страховые расходы стороны могут поделить между собой.
* Порядок передачи товара от поставщика покупателю. В договоре поставки может быть оговорено условие порядка передачи товара, каким образом покупатель должен вести приемку поставленных товаров, место и время передачи товара и др.

Отсутствие в договоре поставки вышеперечисленных дополнительных условий договора, не влечет признание договора поставки недействительным.

# 2. Правовое регулирование договора поставки

## 

## 2.1 Заключение договора поставки

Граждане и юридические лица свободны в заключение договора, условия договора определяются по усмотрению сторон. Если условие договора не определяется сторонами или диспозитивной нормой, соответствующие условия определяются обычаями делового оборота, применимыми к отношениям сторон.

Договор заключается посредством направления оферты (предложения заключить договор) одной из сторон и ее акцепта (принятия предложения) другой стороной.

Оферта – адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определенно и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение. Оферта связывает лицо, направившее оферту с момента ее получения адресатом. Если извещение об отзыве оферты поступило ранее или одновременно с самой офертой, оферта считается не полученной.

Акцепт – ответ лица, которому адресована оферта, о ее принятии. Акцепт должен быть полным и безоговорочным. Молчание не является акцептом, если иное не вытекает из закона, обычая делового оборота, из прежних деловых отношений сторон. Акцептом является совершение действий, указанных в оферте, по выполнению условий договора в установленный для ее акцепта срок, если иное не предусмотрено законом или не указано в оферте. Если извещение об отзыве акцепта поступило лицу, направившему оферту, ранее акцепта или одновременно с ним, акцепт считается недействительным.

Договор считается заключенным в момент получения лицом, направившем оферту, ее акцепта.

Договор поставки носит долгосрочный характер, поэтому при заключении договора поставки особое значение принимает согласование всех условий и подробностей договора, а также урегулирование разногласий.

Действующее законодательство содержит специальные правила заключения договора поставки, в том числе по разрешению разногласий на стадии заключения договора поставки (ст. 507 ГК РФ).

Разногласия по заключению между сторонами договора поставки могут возникнуть тогда, когда происходит обмен проектами, и выявляются документы, необходимые для заключения договора. Действующим законодательством РФ установлена обязанность стороны, получившей возражения по условиям договора или предложение согласовать иные условия (в форме протокола разногласий, письма, телеграммы и др.), принять меры к согласованию таких условий договора, то есть к заключению договора поставки; а также установлен 30-дневный срок для согласования соответствующих условий, если иной срок не определен сторонами; в-третьих, предусмотрена обязанность стороны, получившей предложение согласовать условия и считающей согласование нецелесообразным, в тот же срок уведомить другую сторону об отказе заключения договора поставки на предложенных ею условиях.

Сторона, получившая в письменной форме уведомление с возражениями, должна действовать активно, т.е. либо уведомить другую сторону об отказе от заключения договора поставки, либо принять меры к согласованию разногласий. Если условия договора поставки не согласованы и разногласия не устранены, договор признается незаключенным.

В ч. 2 ст. 507 ГК РФ устанавливается ответственность за уклонение от согласований условий договора. Так, сторона, получившая предложение по соответствующим условиям договора, но не принявшая мер по согласованию условий договора поставки и не уведомившая другую сторону об отказе от заключения договора поставки в согласованный срок, обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора.

## 2.2 Содержание договора поставки

Юридическое содержание договора поставки образуют взаимные права и обязанности его участников, а также предусматриваемые соглашением меры ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства. Они формулируются в виде условий (пунктов) договора.

В договоре должны быть определены:

1) наименование

2) количество

3) развернутый ассортимент (номенклатура) подлежащих поставке изделий

4) качество товаров

5) комплектность товаров

6) общий срок действия договора

7) конкретные сроки (периоды) поставки

8) цена товара

9) форма и порядок расчетов;

10) банковские, почтовые и транспортные реквизиты поставщика и покупателя

11) требования к таре, упаковке, порядку доставки

12) условия о взаимной имущественной ответственности и др.

В долгосрочных, т.е. заключаемых на срок свыше одного года, договорах вместе с указанными выше условиями рассматриваются еще и взаимные обязанности сторон по расширению ассортимента, улучшению качества и технико-экономических показателей товара в течение срока действия договора, оказанию технической помощи в процессе изготовления и эксплуатации новых видов изделий, внедрению и использованию прогрессивных видов тары, упаковки и транспортировки товаров, а также другие условия, вытекающие из долговременного сотрудничества сторон.

Содержание договора определяется установлениями законодательства и согласованным изъявлением воли сторон. Нормативные акты могут непосредственно предписывать содержание отдельных условий договора, либо предусматривать требования к порядку выработки таких условий сторонами договора. Большинство пунктов включается в договор по усмотрению сторон на основе взаимного согласования интересов.

Принято различать юридико-фактические и правилообразующие условия.

Юридико-фактические – пункты договора, достижение соглашения по которым порождает для сторон обязанность руководствоваться правовыми нормами, регулирующими соответствующие вопросы взаимоотношений лиц. Например, указание в договоре номера и позиции прейскуранта, установившего в централизованном порядке цену на товар, влечет для субъектов необходимость следовать всем другим требованиям, предписываемым этим прейскурантом, в частности о распределении расходов по транспортировке товара, размерах скидок и надбавок к цене.

Согласование вида транспорта, которым будет доставлен товар, порождает обязанность руководствоваться требованиями уставов (кодексов) и правил перевозок грузов соответствующим видом транспорта.

Правилообразующие условия договоров вырабатываются сторонами самостоятельно для придания необходимой четкости и определенности, взаимосвязанным действиям, достижения желаемых результатов. Они разрабатываются субъектами в случаях, когда закон не устанавливает правил действий в соответствующей ситуации. Нередко законодательство указывает на необходимость включения в договор какого-либо условия, относя определение его содержания к усмотрению участников обязательства. В ряде случаев регламентируется порядок разработки таких условий, указываются обстоятельства, подлежащие учету контрагентами в ходе согласования.

Основная масса условий договора поставки должна вырабатываться субъектами самостоятельно, путем согласования взаимоприемлемой редакции пунктов.

Особую группу составляют обеспечительные условия. В целях стимулирования к исполнению обязанностей, обеспечения своих интересов на случай возможного неисполнения договора контрагенты предусматривают различные меры имущественной ответственности, специальные способы обеспечения обязательств, оперативные санкции и другие меры.

Предмет поставки определяется путем установления в договоре наименования, количества и ассортимента (номенклатуры) товара.

Количество подлежащего поставке товара определяется в договоре на основе заказа покупателя и с учетом возможностей поставщика. Оно предусматривается в натуральном и денежном выражении.

Ассортимент (номенклатура) представляет собой установленное договором количественное соотношение различных видов, артикулов, моделей, размеров, расцветок, рецептур и т.п. подлежащих поставке товаров. Положения о поставках различают групповой и развернутый ассортимент. Групповой ассортимент характеризует товар по укрупненным группам или видам, а развернутый – по более детализированным показателям. Он определяется исходя из заказа покупателя, а также специализации и производственного профиля поставщика.

Групповой ассортимент устанавливается в долгосрочных, реже – годовых договорах. Он подлежит ежегодной (для годовых договоров – ежеквартальной) конкретизации сторонами. Развернутый ассортимент обычно предусматривается в спецификации, являющейся частью договора.

В необходимых случаях стороны могут уточнять и изменять согласованный ассортимент в порядке и в сроки, предусматриваемые договором.

Качество поставляемых товаров определяется в договоре с учетом требований стандартов, технических условий или иных нормативно-технических документов. Номера и индексы стандартов, технических условий, иной документации указываются в договоре.

Государственные стандарты должны содержать обязательные и рекомендуемые требования к качеству продукции.

К обязательным требованиям относятся требования к продукции, обеспечивающие ее безопасность для жизни и здоровья населения, охрану окружающей среды, совместимость и взаимозаменяемость изделий. Обязательные требования стандартов распространяются на все государственные, кооперативные, арендные, совместные и другие предприятия и организации, независимо от их ведомственной принадлежности и форм собственности, а также на граждан, занимающихся предпринимательской деятельностью.

К рекомендуемым требованиям относятся требования, характеризующие потребительские и другие свойства продукции. Конкретное содержание их поставщик и покупатель определяют при заключении договоров.

Предприятиям, организациям и объединениям предоставлено право самим разрабатывать и утверждать стандарты предприятия на выпускаемую продукцию, если требования таких стандартов превышают показатели государственных стандартов на соответствующие изделия.

Комплектность товаров устанавливается стандартами, техническими условиями или прейскурантами. Стороны могут предусмотреть в договоре поставку продукции с дополнительными к изделию частями или без отдельных ненужных покупателю частей, входящих в комплект. Если комплектность изделия не определена нормативно-техническими документами, она может устанавливаться в договоре.

Срок договора определяет временные границы существования обязательства в целом, он влияет на содержание остальных условий договора. Общий срок действия договора устанавливается соглашением сторон. Для контрагентов, как правило, выгодно заключение договоров на более длительные сроки, если только поставка не носит разового характера. Досрочная поставка допускается с согласия покупателя. Такое согласие может «быть заранее предусмотрено в договоре либо даваться по просьбе заинтересованной стороны в отношении отдельных партий товара. Товары, отгруженные досрочно без согласия покупателя, принимаются им на ответственное хранение и подлежат оплате по наступлению срока их поставки.

Сумма договора определяется сторонами и выражает общую стоимость подлежащих поставке товаров. В договоре должна указываться конкретная цена. В необходимых случаях в договоре кроме цены указываются скидки и надбавки на возмещение расходов по хранению и переотправке товаров снабженческими и оптовыми торговыми организациями.

Форма и порядок расчетов определяется в договоре по соглашению сторон с учетом требований законодательства и правил расчетов, утвержденных центральным банком. Расчеты за поставленные товары осуществляются, как правило, непосредственно между отправителем и получателем. Участие в расчетах покупателей, не являющихся получателями отгруженного товара, допускается лишь в случаях, предусмотренных законодательством.

Иные условия договора. Стороны вправе оговорить в договоре любые иные условия, устанавливающие требования к предмету поставки или порядку исполнения обязательства.

В договоре должны предусматриваться меры ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение взаимных обязанностей (в том числе, путем отсылки к законодательству о поставках). Помимо мер ответственности могут вводиться специальные способы обеспечения обязательства (залог, поручительство или гарантия и др.), а также меры оперативного воздействия на нарушителя.

## 2.3 Исполнение договора поставки

Договор поставки является одним из самых распространенных, среди многочисленных договорных отношений между субъектами рынка. Это связано с тем, что даже если поставка не является основным видом деятельности организации или предпринимателя, то для обеспечения своей работы им все равно необходимо приобретать к какие-то товары и вступать в договорные отношения с поставщиками.

Нормы, посвященные исполнению договора поставки, находятся как в специальном параграфе 3 главы 30 ГК РФ («Поставка товаров»), так и в параграфе 1 главы 30 ГК РФ, посвященному общим положениям о купле-продаже, поскольку поставка является ее разновидностью. Кроме того, при решении вопросов об исполнении договора поставки, необходимо применять положения главы 22 ГК РФ («Исполнение обязательств»), которые являются общими для всех видов гражданско-правовых обязательств.

Исполнение договора – это совершение определенных действий, о которых стороны договорились при заключении договора. Можно сказать, что исполнение договора поставки – это его содержательная часть. Исполнение договора может быть реальное и надлежащее.

Реальное исполнение заключается в том что, стороны совершили действия в отношении друг друга, которые по своей сути должны совпадать с тем, о чем они изначально договаривались. Например, поставщик предоставил покупателю оборудование, а покупатель перечислил на расчетный счет поставщика денежные средства за товар). Это и есть реальное исполнение договора.

Другой аспект договора поставки – его надлежащее исполнение. В практике зачастую встречаются случаи, когда стороны договора поставки, конфликтуя по поводу исполнения условий договора, смешивают эти два понятия: «надлежащее исполнения договора» и «реальное исполнение договора». Тот факт, что эти понятия тесно связаны между собой, очевиден. Однако надлежащее исполнение договора – это его качественная часть. В зависимости от того, как исполнена содержательная часть договора поставки (поставлен ли товар в полном объеме, оплачена ли поставка вовремя) можно говорить о надлежащем или ненадлежащем исполнении договора поставки.

При этом обе части договора поставки – содержательная и качественная – являются взаимозависимыми. Следовательно, недопоставка товара в оговоренном количестве (нарушение качественной части договора) влечет за собой неисполнение договора (нарушение его содержательной части).

Так же существуют заблуждения по поводу реальности исполнения договора. Реальность исполнения понимается как фактическая отгрузка товара в полном объеме, без какого-либо возмещения, например, за недопоставку. Такой взгляд имел место в плановом хозяйстве в социалистическом гражданском праве, сейчас этот подход устарел, поскольку в действующей системе отношений.

В настоящее время, в отсутствие административных рычагов воздействия времен планового хозяйствования, нельзя заставить поставщика выполнить обязательство по поставке в натуральном виде, если у него, например, нет необходимого товара. Поэтому действующим законодательством и предусмотрена возможность денежного возмещения «реально неисполненного» обязательства.

## 2.4 Ответственность по договору поставки

поставка договор покупатель неустойка

Исполнение обязательств по договору поставки подразумевает взаимные права и обязанности сторон договора: право покупателя получить товар и обязанность его оплатить; обязанность поставщика предоставить покупателю оговоренный товар и право получить за него деньги. Итак, основная обязанность поставщика состоит в передаче предмета поставки покупателю. При этом данная обязанность включает в себя несколько правовых составляющих.

Обязанности поставщика:

* Поставщик обязан исполнить свои обязательства надлежащему лицу.

Поставка осуществляется путем отгрузки товара покупателю или лицу, которое по указанию покупателя является получателем товара. В этом случае необходимо прямо в договоре поставки указать лицо, которому должна производиться поставка. Также возможен вариант, когда покупатель сам получает товар в месте нахождения поставщика (выборка товара).

* Поставщик обязан поставить товар в оговоренное место, либо же передать товар перевозчику, который осуществит его доставку.

Исполнение этой обязанности по договору поставки в большинстве случаев связано с моментом перехода права собственности и всех рисков в отношении товара от поставщика к покупателю.

По внешнеэкономическим сделкам для определения условия о месте поставки и перехода всех рисков широко используются правила ИНКОТЕРМС (международные правила по толкованию наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли). Устанавливая во внешнеэкономическом контракте базис поставки, стороны тем самым избавляют себя от необходимости каждый раз прописывать процедуру доставки и передачи товара.

* Поставщик обязан поставить товар в установленный срок.

Поскольку поставка товаров связана с осуществлением предпринимательской деятельности обеими сторонами договорных отношений (ст. 506 ГК РФ), то надлежащее выполнение этого условия является залогом стабильной работы контрагентов. При этом нарушением условий договора поставки о сроке исполнения обязательств поставщиком является как и просрочка исполнения, так и досрочное исполнение обязательства без согласия на то покупателя.

* Поставщик должен поставить оговоренное количество товара, ассортимент и качество которого должны соответствовать определенным в договоре условиям (то есть исполнить обязательство надлежащим предметом).

Обязанности покупателя:

* Принять товар, переданный в соответствии с законом или иными правовыми актами.
* Осмотреть товар и проверить его количество и качество.
* Предоставить поставщику отгрузочные разнарядки (документ, в котором покупатель по конкретному договору поставки указывает грузополучателей, которым поставщик должен отгружать товар) в указанный в договоре срок, а если срок в договоре не указан – не позднее, чем за 30 дней до наступления периода поставки.

В случае неисполнения покупателем этой обязанности поставщик вправе отказаться от исполнения договора и (или) потребовать оплаты товара;

* Возвратить поставщику многооборотную тару и средства пакетирования, в которых был передан товар. Прочая тара по общему правилу возврату не подлежит.

Права поставщика:

* Требовать оплаты товара от покупателя; оплата товара осуществляется по цене, обусловленной договором.
* Если в договоре не определено, каким видом транспорта или на каких условиях осуществляется доставка, у поставщика возникает право выбора вида транспорта или определения условий доставки товаров, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота (ст. 510 ГК РФ).

Права покупателя:

* Отказаться от принятия товаров, поставка которых просрочена, письменно уведомить продавца, если иное не предусмотрено договором.
* Если в соответствии с законом, или иными правовыми актами покупатель имеет право отказаться от принятия товара (например, товар доставлен досрочно), он обязан принять товар на ответственное хранение, а поставщик должен немедленно забрать товар (ст. 514 ГК РФ).

Это является одной из особенностей, отличающей договор поставки от других видов купли-продажи, где отказ покупателя от принятия товара не влечет для него никаких обязанностей. В случае неисполнения поставщиком данной обязанности, покупатель вправе реализовать товар с передачей вырученной суммы поставщику либо отправить товар поставщику, а также требовать возмещения расходов за ответственное хранение товара, его реализацию или возврат продавцу.

Нарушение договора считается существенным (ст. 523 ГК РФ), если:

1) со стороны поставщика:

* произведена поставка товаров ненадлежащего качества, с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок;
* неоднократное нарушение сроков поставки товаров;

2) со стороны покупателя:

* неоднократное нарушение сроков оплаты товаров;
* неоднократная невыборка товаров.

Под неоднократностью нарушения судебная арбитражная практика понимает нарушение, допущенное одной из сторон не менее двух раз.

Ответственность по договору поставки регламентируется общими положениями купли-продажи, но существуют особенности:

* Покупатель вправе предъявить требования, предусмотренные ст. 475 ГК РФ, которая предусматривает последствия передачи товара ненадлежащего качества при нарушении поставщиком условий договора о качестве и комплектности товара, если поставщик незамедлительно после получения уведомления о допущенных недостатках не заменит недоброкачественный товар, либо не доукомплектует его;
* Если поставщик допустил недопоставку, либо своевременно не заменил недоброкачественный товар, или не доукомплектовал его, покупатель вправе приобрести непоставленные товары у других лиц с отнесением на поставщика всех разумных и необходимых расходов на приобретение (ст. 524 ГК РФ);
* Неустойка за недопоставку или просрочку поставки товара взыскивается до фактического исполнения обязательства в пределах срока действия договора.

# 3. Особенности правового регулирования договора поставки

Договор поставки представляет собой разновидность договора купли-продажи. При этом к договору поставки применяются специальные правила, закрепленные в параграфе 3 главы 30 ГК РФ и имеющие приоритет перед общими положениями о купле-продаже. Таким образом, можно установить очередность норм, которые подлежат к договору поставки.

Сначала применяются специальные правила о поставке, при отсутствии таковых – общие положения о купле-продаже, далее – общие положения о гражданско-правовом договоре, об обязательствах и сделках**.**

Такой подход разделяет и арбитражная практика. В пункте 3 постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 содержится разъяснение, в соответствии с которым при рассмотрении споров, связанных с заключением и исполнением договора поставки, и отсутствии необходимых норм в параграфе 3 главы 30 ГК РФ суду следует исходить из норм, закрепленных в параграфе 1 главы 30, а при отсутствии таких норм в правилах о купле-продаже руководствоваться общими положениями ГК РФ о договоре, обязательствах и сделках.

Что касается применения различных подзаконных актов, регулирующих отношения по поставке товаров и устанавливающих особые условия поставки отдельных видов товаров, которые продолжают действовать с советского периода, то ситуация двоякая. С одной стороны, наличие в действующем ГК РФ общих правил о купле-продаже и общих положений о договорах и сделках строго юридически исключает возможность применения указанных актов. С другой стороны, пункт 4 постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 допускает при определенных условиях их применение: арбитражные суды при разрешении спора могут применять те правила указанных нормативных документов, которые не противоречат императивным нормам ГК, если в договоре поставки имеется прямая ссылка на конкретные пункты таких актов либо из текста договора очевидно, что в указанных случаях правила содержащиеся в данных актах, применяются не в качестве правовых норм, а как согласованные сторонами условия обязательства.

В таком же порядке – т.е. в качестве согласованных сторонами условий договора поставки – к отношениям по поставке могут применяться и утратившие силу Особые условия поставки иных видов товаров.

# Заключение

В заключении можно подвести итоги моей курсовой работы, которые показывают, что договор поставки является консенсуальным (поставщик обязуется передать товары покупателю, а последний обязуется их оплатить), возмездным, двусторонним (синаллагматическим) договором;

– в данном договоре предусмотрены ограничения по субъектному составу на стороне продавца – это субъект, осуществляющий предпринимательскую деятельность и по целям, для которых приобретается товар покупателем – товары приобретаются для использования в предпринимательской деятельности или иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием;

– в нормативно-правовых актах нет прямых указаний на существенные условия договора поставки, но из анализа статей о применении норм ГК РФ о купле-продаже и судебной практики следует, что существенными условиями договора поставки являются наименование товара, количество и его цена.

Таким образом, договор поставки в условиях развития рыночных отношений получил очень широкое применение, с данным видом гражданско-правового договора имеет дело практически каждый субъект предпринимательской деятельности. В условиях современного развития производства товаров и сырья, а также увеличения интенсивности и объёма процесса обмена этими материальными благами было бы немыслимо предположить существование гражданско-правовой действительности без договора поставки.

# Список литературы

1. В.О. Мушинский. «Основы гражданского права». М. 2007 г.

2. Витрянский В.В. «Договорное право. Договоры о передаче имущества»

3. Гражданский процесс. Учебник / Под ред. В.В. Яркова. – М.: Волтерс Клувер, 2006. – 703 с.

4. Учебник по гражданскому праву. Часть 2. Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого.

5. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Под. Ред. О.Н. Садикова М. 2001 г.