Министерство образования Российской Федерации

Институт экономики и внешнеэкономических связей

Ростовского Государственного Университета

Специальность Мировая экономика

Курсовая работа

по дисциплине: Мировая экономика

на тему: Сравнительный анализ социально-экономических и психологических особенностей экономик Запада и Востока

#### Ростов-на-Дону

2004 г.

**Введение**

Современная экономическая наука использует самые различные критерии для описания различий и противоречий мирового хозяйства. Например, мировой банк использует степень экономического развития и рассматривает следующие группы стран:

**1. Промышленно развитые страны**

В них живет примерно 1,0 млрд. человек, на их долю приходится более 50% мирового ВВП, ВВП на душу населения составляет 10-25 тыс. долларов. По роли в мировом хозяйстве из можно подразделить на следующие подгруппы:

А) «семерка» (США, Япония, Франция, Германия, Италия, Канада, Великобритания);

Б) развитые государства Европы;

В) страны переселенческого капитала (Австралия, ЮАР, Израиль).

**2. Развивающиеся страны**

На них приходится более 70% населения земного шара, более 50% мировых запасов минерального сырья, их доля в мировом промышленном экспорте составляет 30%. Для развивающихся стран характерны: низкий уровень развития производительных сил, многоукладность (натуральное, мелкотоварное, частнокапиталистическое, государственное хозяйство); товарообмен на мировом рынке сельскохозяйственным сырьем и минеральными полуфабрикатами; недостаток финансовых средств.

Развивающиеся страны делятся на следующие подгруппы: А) новые индустриальные страны Латинской Америки и Азиатско-Тихоокеанского региона (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Мексика, Уругвай, Сингапур, Южная Корея, Тайвань, Гонконг и др.); Б) нефтеэкспортирующие страны (Катар, Кувейт, Бахрейн, Ливия и т.д.); В) страны со средним уровнем развития (Колумбия, Гватемала, Парагвай, Тунис и др.); Г) демографические гиганты (Индия, КНР, Пакистан, Индонезия); Д) наименее развитые страны мира (Экваториальная Африка и Океания).

**3. Государства с переходной экономикой (страны Восточной Европы и СНГ)**

Из общего количества всех стран мира, индустриально-развитые страны играют ведущую роль в мировом ВНП и мировом экспорте (их доля составляет более половины мирового ВНП и более 2/3 экспорта). Однако, существование групп стран с различным уровнем социально-экономического, политического, культурного развития приводит к возникновению между ними противоречий. Отмечено наличие таких противоречий между группами стран «Севера» и «Юга». Суть противоречий между ними заключается в том, что многие развивающиеся страны (прежде всего новые индустриальные страны (НИС)) по многим экономическим показателям достигли уровня развитых стран и стремятся занять соответствующее место во всемирном хозяйстве. Еще одна группа противоречий – противоречия между группами стран «Восток» - «Запад», где «Запад» - промышленно-развитые страны, а «Восток» - страны бывшего социалистического лагеря или страны с переходной экономикой. Главная проблема заключается в том, что после распада СЭВ, бывшие социалистические страны активно стремятся войти в мировой рынок. Однако, промышленно-развитые страны не заинтересованы в усилении конкурентов на мировом рынке. Пропасть между богатыми и бедными народами и локальными цивилизациями широка и пока не уменьшается. В этом основное противоречие переходного периода и зародыш возможного планетарного взрыва. За пять лет (с 1987 по 1992 г.) у 51 страны отставание от США сократилось, у 45 стран – увеличилось, у 4 стран – не изменилось. Однако у 10 наиболее богатых стран превышение уровня среднедушевого дохода по сравнению с 10 наиболее бедными странами увеличилось с 37 до 44 раз – в 1,2 раза. Однако, решение этой проблемы реально. Об этом свидетельствует опыт Сингапура, Южной Кореи, Таиланда, Малайзии, Китая. Большинство экономистов отмечают, что в настоящее время происходит значительное изменение конфигурации мирового хозяйства: усиливается геополитическое влияние США, борьба за сохранение многополюсного строения мирового хозяйства. Наряду с этим в число крупнейших экономических держав мира вошел Китай, который оказывает значительное влияние на экономический рост Азиатско-Тихоокеанского региона. В основе нарастания волны конфликтов в современном мире, при всем их разнообразии, в конечном итоге лежит стремление человека к получению экономической выгоды. Но, как отмечает Ю.В. Яковец, «одним из главных векторов исторического прогресса заключается в том, что по мере отдаления человека от природы, выявления его исторической функции, приоритет отдается социальному перед биологическим, духовному, интеллектуальному перед материальным». Для того, чтобы изучить этот феномен нам кажется необходимым проследить те особенности, которые накладывает на человека, как субъекта экономических отношений, те или иные конкретные исторические обстоятельства и тип психологической личности, сформировавшийся под влиянием доминирующей на территории страны философской или религиозной системы воспитания.

Наиболее выпукло эти различий просматриваются при анализе двух таких стран как США (яркий представитель западных ценностей) и Китай (страна достигшая высокого уровня развития на основе иных ценностей). И. Акашиге указывает, что в основе западного мышления лежит логика логоса, которая стоит на трех законах: идентичности, исключения третьего и противоречия. При этом все суждения являются либо положительными, либо отрицательными. Те из них, которые не положительны и не отрицательны, исключаются, как противоречащие принципу исключения третьего. Тезис уничтожает антитезис. Синтез рождает новый тезис, который уничтожается следующим антитезисом. Следовательно, все вещи развиваются в бесконечном повторении противопоставлений и объединений. Таким образом, всегда существует борьба и решение проблемы – результат таких разрушений. В основе мышления восточного человека лежит логика леммы: абсолютное отрицание, которое отвергает все конкретные утверждения и отрицания, трансформирующееся из этой своей формы в абсолютное утверждение, при котором принимаются все конкретные утверждения и отрицания. В этом мире абсолютного утверждения все те вещи, которые находятся в противоречии и противопоставлении, принимают каждая другую, как необходимое условие своего собственного бытия и создают взаимоотношения взаимно-негативной зависимости.

Изолированный феномен просто не существует, т.к. каждый временной и пространственный феномен понимается и существует как необходимое условие для всех остальных. Для того чтобы всесторонне исследовать эти различия, нам представляется необходимым рассмотреть процесс с точки зрения истории формирования Западной и Восточной цивилизаций, а также под углом зрения проявления психологических особенностей жителей Китая и США на рынке труда.

Однако, в начале дадим краткую характеристику экономикам этих двух гигантов – США и Китай.

**4. Краткая характеристика экономики США**

По масштабам хозяйства США значительно опержает любую другую страну мира. Один только федеральный бюджет США превосходит размеры ВВП всех государств, кроме КНР, Японии и Германии. Социально-экономическому развитию страны способствовали прежде всего геополитические факторы. Прежде всего это большие размеры территории (9,4 млн. кв.км.), что ставит США на четвертое место в мире после России, Канады и КНР, богатая ресурсная база (как полезных ископаемых, так и природных ресурсов). Важную роль играют демографические факторы – на 1 января 2002 г. население страны составило 284 млн. человек. Кроме того, США является страной, привлекательной для иммигрантов (примерно 500 тыс. человек ежегодно). Третью группу причин, определяющих успешное экономическое развитие США, можно условно назвать историческими. Положительное влияние оказало, например, отсутствие пережитков феодальной системы, большая социально-политическая стабильность, отсутствие разрушений в связи с войнами на своей территорией. В ходе исторического развития страны сложились некоторые особенности американской экономики: сочетание массового производства и потребления, создание в 60-е годы в США «общества потребления» и особой ментальности, ориентированной на это, а также развернувшаяся в последние десятилетия «постиндустриальная» революция и возникновение «сервисной» экономики.

На современном этапе США обладают самым крупным в мире научно-техническим потенциалом. На их долю приходится примерно половина расходов всех стран на эти цели. Доля США в мировом производстве наукоемкой продукции превышает 36%. Для экономики страны, которая носит смешанный характер, характерны чрезвычайно высокий уровень концентрации производства и большая роль крупного частного бизнеса. Из 4 миллионов промышленных корпораций, 500 крупнейших дают 40% ВВП государства. Наиболее крупные банки и промышленные корпорации образуют стратегические альянсы. Эти финансово-промышленные группировки охватывают своим влиянием ведущие экономические центры страны. Наряду с крупным капиталом важные позиции в экономике США занимают мелкие и средние предприятия. В 2002 г. было зарегистрировано более 19 млн. предприятий, 99% из которых относятся к категории малого (до 500 работающих сотрудников) и мелкого (до 20 человек) бизнеса. Одним из важнейших факторов развития малого бизнеса является оказываемая ему государственная поддержка.

Кроме того, государство стремится обеспечивать надежность валютных и финансовых рынков, что жизненно необходимо для экономики, особенно в современных условиях. Большое значение имеет разнообразное государственное регулирование экономики с помощью бюджетной политики и политики в сфере налогов, цен и инвестиций. К этому необходимо добавить активную социальную политику американского государства. Она служит, в частности, одним из факторов, обеспечивающих высокий квалификационный уровень рабочей силы в США. В области регулирования внешнеторговой деятельности государство также играет определяющую роль. Этим занимается Министерство торговли США. По заявлениям его руководителей основной целью торговой политики государства в данной сфере, состоит в устранении иностранных барьеров, стоящих на пути американского экспорта, особенно в тех отраслях, в которых американцы обладают конкурентоспособностью на международном уровне.

Последние несколько десятилетий являлись для экономики США во многом парадоксальными: с одной стороны это период беспрецедентного по продолжительности и размерам экономического подъема, а с другой – время, когда начался и все более расширяется и углубляется финансово-экономический кризис. Высокие темпы роста были следствием ряда факторов. В частности, это и воздействие информационной революции, ускорение интернетизации экономики, а также огромное значение конъюнктурных факторов, как среднесрочного, так и долгосрочного циклов.

Вместе с тем, огромные достижения сопровождались нарастанием противоречий. В области международных экономических отношений эти противоречия проявились в гигантском росте внешней задолженности, огромном притоке иностранного капитала, которой служил в течение ряда лет источником роста, и одновременно создавал угрозу устойчивости положения американской экономики, а при изменении конъюнктуры мог стать причиной ее обвала. К числу противоречий международных экономических отношений относится и рост внешнеторгового дефицита.

**5. Краткая характеристика экономики Китая**

экономика восточный европа развитый

Китай – первое государство в мире по размерам населения и третье по территории. Внушительные успехи, достигнутые в КНР в ходе осуществления хозяйственных преобразований, привлекают к себе внимание всего мира.

Вся история Китая на протяжении трех тысячелетий показывает, что присоединение к «серединному царству» новых территорий происходило в основном за счет распространения ареала китайской цивилизации на сопредельные территории.

В китайской истории много примеров, когда покорявшие страну «варварские» племена или государства сами за очень короткие сроки «попадали в плен» культуры и традиций коренного населения и фактически превращались в китайцев (ханьцев). Таким образом, рост территории и могущества Китая обеспечивались относительно ненасильственными действиями, что является следствием той философски-религиозной системы (чань-будизм или иначе дзен-будизм), которой придерживалось большинство населения страны. Однако, об этом и о том, какое влияние данное обстоятельство оказало на экономику, будет подробнее сказано ниже. Многие ученые высказывают мнение о том, что выбранный Китаем путь уникален. Он сочетает в себе, с одной стороны, ориентацию на социалистический строй, а с другой – переход к рыночной экономике. Государство в Китае исторически сложилось как высшая общность народа во главе с сильным лидером. Государственная собственность – основная форма, все остальные формы собственности имеют право на существование лишь в той мере, в какой они способствуют экономической и военной мощи государства. В Китае товарно-денежные отношения никогда не служили основой жизни населения. Государство регламентировало собственность отдельных его групп, условия жизни, межличностные отношения. Отдельный человек, семья – лишь частичка высшей общности. В 1978 г. политическое руководство Китая пришло к выводу о необходимости реформ, которые предполагали решение следующих проблем:

* переход от натурального и полунатурального хозяйства к плановой товарной экономике;
* переход от аграрного к индустриальному обществу, от деревенского к поселково-городскому;
* переход от закрытого общества к открытому, от «единообразного общества» к многоликому;

переход от общества «моральных принципов» к правовому. За два десятилетия социально-экономических реформ КНР превратилась в динамичную развивающуюся страну. По общему объему промышленного производства Китай вышел на 4-е место, а по количеству предприятий - на первое место в мире. Успехи экономического развития Китая выражаются прежде всего в росте абсолютных размеров его ВВП. Только за 1978-97 годы ВВП страны вырос в 5,7 раза, что соответствует среднегодовому приросту в 9,6%. Всего за последние 20 лет ВВП Китая вырос в 5 раз, а доходы населения - в 4 раза. По размерам ВВП, исходя из паритета покупательной способности национальных валют, Китай в настоящее время – вторая держава мира, обогнавшая Японию (по итогам 2000 г. ВВП КНР превысил 4996 млрд.дол. против 4337,3 млрд.дол. у Японии). В Китае выделяется три экономические зоны.

1. Восточная (приморская) зона в экономическом отношении наиболее развита. Здесь находится большинство промышленных центров и свободных экономических зон, морские порты, офисы крупных международных ТНК.

2. Центральная зона с преобладанием производства топлива и энергии, химических продуктов, сырья и полуфабрикатов, продовольствия.

3. Западная зона, в которой предпочтение отдается животноводству, переработке минерального сырья.

За последние 20 лет существенно изменилась отраслевая структура китайской экономики. В сельском хозяйстве в 1978 г. было занято около 71 % работающих, в то время как в промышленности и строительстве – 17,4 % а в сфере услуг – около 12%. В 1995 г. число вовлеченных в эти сферы работников составило соответственно 53, 23 и 24%.

На первом этапе реформы в Китае более высокими темпами развивалась легкая промышленность. В 90-е годы центр индустриального развития переместился в новую группу ведущих отраслей – машиностроение, электронику, автомобилестроение, нефтехимию, строительство.

Сформировался и в последнее время уже достаточно весомо заявил о себе фондовый рынок Китая с двумя основными биржами в Шанхае и Шэньчжене. По размерам биржевой капитализации, количеству участников, объему совершаемых операций шанхайская биржа в настоящее время занимает одно из первых мест в Азии.

Китайское машиностроение представлено широким набором отраслей и видов производства (радиоэлектроника, автомобилестроение, станкостроение, часовая промышленность, производство товаров народного потребления и др.).

Среднегодовые темпы прироста в автомобилестроении превышают показатели всей тяжелой промышленности. Растет производство легковых автомобилей, бурно развивается химическая промышленность, транспортное хозяйство (по объему грузовых перевозок и пассажирообороту китайский железнодорожный транспорт вышел на первое место в мире), электронная промышленность.

Вместе с тем, к числу имеющихся проблем относится качество продукции. По официальным данным, к середине 90-х годов только 10 % продукции машиностроения достигало мировых стандартов. Однако эта проблема успешно решается и уже сейчас пренебрежительные слова «китайская подделка» далеко не всегда соответствуют истине. В связи с вышесказанным, необходимо отметить, что Восточные культуры вообще и Китай в частности, показали миру, что в сфере материального производства они являются непревзойденными «подражателями». Не затрачивая усилий на разработку и создание нового, они идеально, с наименьшими затратами копируют лучшее, что изобретено Западной культурой. В этом заключается одно из проявлений «стратегемности» мышления восточного человека. Данного аспекта мы также коснемся в следующих разделах предлагаемой работы. В Китае существуют и другие проблемы, например сепаратизм и чудовищная коррупция, бедность (особенно в сельских районах), безработица, нехватка квалифицированной рабочей силы. Не смотря на это, ведущие международные корпорации рассматривают КНР как перспективный рынок. К нему устремляются капиталопотоки из основных развитых стран. В течение ряда лет Китай занимал второе место по объему импортируемых капиталов, уступая только США.

Для привлечения прямых иностранных инвестиций в Китае применяются различные стимулы. Они включают в себя: налоговые каникулы, льготные импортные тарифы, облегченные правила приема и увольнения иностранного персонала.

Одна из важнейших задач внешней торговли КНР – приобретение техники и технологий. За счет импорта наукоемких технологий было обеспечено примерно 60% прироста промышленного производства, поступило свыше 8 тыс. наименований новых видов продукции.

В заключении необходимо отметить, что официально принятой идеологией экономического развития Китая по прежнему остается концепция «опоры на собственные силы», которой должна соответствовать открытость экономики. В развитии связей с зарубежными странами правительство вынуждено решать вопрос: насколько процесс внешнеэкономического сотрудничества совместим с сохранением традиционных ценностей и государственного контроля над экономическими процессами.

Воссоединения страны, после возвращения в состав государства Гонконга, а также при условии использования капиталов и технологий Тайваня и торговых сетей Макао, приведет к появлению в мире новой экономической супердержавы.

**6. Особенности исторического формирования восточной и западной цивилизаций**

Как отмечает Ю.В. Яковец в работе «История цивилизаций»: «Смена мировых цивилизаций выражает последовательные ступени развития человеческого общества, определяемые по эпицентрам исторического прогресса. Эти эпицентры периодически перемещаются. Для первых трех цивилизаций эпицентр прогресса размещался в районе Средиземноморья, Ближнего и Дальнего Востока, Индостана (Египет, Месопотамия, Греция, Рим, Индия, Китай). Следующие три цивилизации характеризуются сдвигом эпицентра исторического прогресса с Востока на Запад, в Европу, а затем в Северную Америку. Новый суперцикл обнаруживает тенденцию смещения эпицентра на Восток, в Азиатско-Тихоокеанский регион (Япония, новые индустриальные страны, США, Китай)».

Исторические циклы находятся в постоянном взаимодействии со смежными циклами и, прежде всего с циклами в развитии природы. Климатические условия, природные богатства того или иного континента или региона создают внешний фон и определяют естественные условия возникновения и развития исторических циклов. Автор концепции круговорота цивилизаций А. Тойнби, исследуя структуру человечества последнего тысячелетия, выделяет пять живых цивилизаций:

1) западное общество, объединяемое западным христианством;

2) православно-христианское, или византийское общество, расположенное в Юго-Восточной Европе и России;

3) исламское общество – от Северной Африки и Среднего Востока до Великой Китайской стены;

4) индустриальное общество в тропической субконтинентальной Индии;

5) дальневосточное общество в субтропическом и умеренном районах Юго-Восточной Азии.

Здесь представляется необходимым дать определения понятиям «мировая цивилизация» и его отнесенность к понятию «локальная цивилизация».

Мировая цивилизация – этап в истории человечества, характеризующийся определенным уровнем потребностей, способностей, знаний, навыков и интересов человека, технологическим и экономическим способом производства, строем политических и общественных отношений, уровнем развития духовного воспроизводства; по сути дела речь идет о сверхдолгосрочном (многовековом) историческом цикле. Локальные цивилизации выражают культурно-исторические, религиозные, экономико-географические особенности отдельной страны, группы стран, этносов, связанных общей судьбой. В связи с вышесказанным, для нас больший интерес представляет именно второе понятие. В последние тысячелетия до нашей эры эпицентры цивилизаций сконцентрировались в Средиземноморье; затем они сместились на Восток. В конце первого – начале второго тысячелетия вновь переместились в Европу, где со временем вспыхнул пожар индустриальной цивилизации, перекинувшийся затем в Северную Америку и охвативший всю планету. Сейчас эпицентр глобального переворота вновь смещается на Восток, в Азиатско-Тихоокеанский регион (Япония, США, Южная Корея и другие новые индустриальные страны); к новому подъему приближаются и страны Западной Европы.

Общепринято деление локальных цивилизаций на два главных типа: западные, исторические корни которых - в античности, христианстве, индивидуализме и демократических традициях. К этому типу относится подавляющая часть развитых стран.

Другой тип – восточные цивилизации, культурно-психологические устои которых сформировались под влиянием мусульманства, буддизма и других восточных религий, азиатского способа производства, сильной роли государства, преобладания коллективистских и бюрократических начал над правами личности. К этому типу относится большинство государств Азии, Северной Африки, Ближнего и Среднего Востока. Азиатская группа локальных цивилизаций включает в себя Индию, Китай, Японию, Персию, Среднюю Азию. В начале второго суперцикла сюда сместился эпицентр мирового прогресса, но затем, особенно в период индустриального общества, наблюдается стагнация, ход исторического прогресса был прерван колонизацией. С началом постиндустриальной цивилизации наблюдаются признаки включения ряда стран этого региона в эпицентр исторического прогресса. Американские цивилизации первоначально в силу изолированности материков развивались особым путем. Древние цивилизации были практически уничтожены потоком агрессивных европейских колонистов. Затем возникли новые, дочерние по отношению к западноевропейским, локальные цивилизации, которые вскоре приобрели самостоятельный ритм. В 20-м веке США вступили в число мировых лидеров, стали сверхдержавой. Под влиянием названных выше культурно-психологических особенностей сформировалось диаметрально противоположное, специфическое понятие времени в западной и восточной культурах:

- на Западе традиционно история понимается в виде прямой линии, которая тянется из прошлого в будущее;

- на Востоке историческое настоящее, которое несет в себе прошлое и содержит план будущего, составляют замкнутый круг.

Человеческая жизнь от рождения до смерти представляет из себя цепочку неслучайных кругов жизни, каждый из которых рождается в какой-то момент и умирает в следующий.

Как бы не изменялось содержание исторического настоящего, в нем всегда поддерживается неизменная самоидентичность и устойчивость. Эта неизменность и устойчивость и есть нирвана и пустота.

В мире просветленного человека ничего не прибавляется и не убывает. В нем нет ничего от развития. Однако, это отсутствие развития не означает, что не происходит изменений в содержании мира, или, что этот мир находится в зафиксированном состоянии. Это означает, что мир сохраняет во всякий момент свою константность, несмотря на то, что непрестанно изменяется и двигается. Рассматриваемый нами подход отличается от традиционных, принятых в экономической науке тем, что исходит из примата человека, его потребностей, знаний, умений, культуры, идеологии – всего того, что часто называется обобщающим словом общественное сознание и что отличает человека от всего остального мира. Такой подход тесно связан с социальной и экономической психологией.

**7. Психологические механизмы формирования рынка труда на Западе и Востоке**

Социокультурный подход к исследованию позволяет нам подойти к данной проблеме с точки зрения главного субъекта – человека.

Как отмечают в своей книге «Личность и личностный рост. Восточные теории личности» Фейдимен Дж., Фрейгер Р., западные теории понимают рост личности, как усиление самости: самоопределение, самоактуализация и т.д.

Восток – это тенденция обрести более интимное отношение с чем-то большим, нежели индивидуальная самость. Человек ищет свое место в более широком единстве, частью которого он стремится быть.

С точки зрения первой тенденции человек стремится быть центром своего мира и старается сформировать и организовать объекты вокруг себя. С точки же зрения второй тенденции, человек скорее добровольно подчиняет себя, становясь организованной частью чего-то, что он полагает большим, нежели он сам, находя в нем свое пристанище. Эти принципиальные различия указывают на типично интровертированную установку Востока в отличии от экстравертированной установки Запада, аналитический Запад и интуитивный Восток. В Китае основные поведенческие стереотипы формировались под воздействием учения Конфуция и принципов даосизма. Как пишет А. Уотс, конфуцианство исповедовалось теми, кто стоял на верхних этажах социальной лестницы и занимается языковыми, этическими и ритуальными конвенциями (соглашениями), которые обеспечивают общество системой коммуникаций. Индивидуум находит себя и свое место в социуме с помощью формул Конфуция, представляющих из себя систему жестко сформулированных правил поведения, которым должен был строго следовать «благородный муж». Конфуцианство осуществляло социально-необходимую функцию. Оно вводит природную спонтанность жизни в жесткие рамки конвенций. Это – уважай и слушай старших, родителей, начальство, учителя. Мужчина – глава семьи, он заботится о деньгах, а женщина – о доме.

Конфуцианство культивировало дисциплинированность, трудолюбие, послушание, настойчивость, умение сдерживать эмоции, обостренное чувство «социальной лестницы». Даосизм в противоположность конфуцианству возник как религия «низов», простого народа. Даосов не интересуют конвенциальные знания, а также восприятие жизни в терминах линейного, дискурсивного мышления. Его область – прямое, непосредственное знание. Задача даосизма в Китае – исправить неизбежный вред, нанесенный социальной дисциплиной, и не только восстановить, но и развить природную спонтанность. Однако, на Востоке понимают, что быть свободным от конвенций – не значит отвергать их. Это значит не быть их инструментами, а уметь пользоваться ими, как инструментами. Чтобы следовать пути Дао, необходимо соблюдать принципы спонтанности и недеяния. Тогда человек (общество) будет подобен Дао – абсолютно свободен, ни от чего не зависим и следующий собственной природе. Именно тогда «человек или общество будут плыть по течению в правильном направлении» и, что особенно важно, интуитивно чувствовать первосубстанцию Ци, наполняющую все пространство, включая тело человека. Именно в Китае, Японии, Индии были созданы сложные системы психофизических тренировок для совершенного следования пути Дао. Отношение к труду, богатству, деньгам и т.д. определяется общей экономической направленностью восточных верований и религий. Основной упор делается на степень эмоциональной зависимости и привязанности к этим факторам. В восточной культуре нет агрессивного неприятия материальных предметов. Если человек исключил желание обладать чем-то, то само обладание уже не опасно и не вредит совершенству. При этом, материальное благополучие рассматривается как естественная награда за праведность.

Согласно концепции праведного богатства, основным принципом является идея перераспределения благ. Поэтому центр тяжести экономической концепции в этих странах падает на механизм распределения, а не производства.

Сама идея собственности не приветствуется, а вот богатство ценится высоко. Своеобразно на Востоке и отношение к труду. Считается, что с помощью труда человек может достичь особых состояний ума, способствующих совершенствованию Духа.

С западной точки зрения восточный рынок труда выглядит иррациональным. Единственной целью является не личное достоинство индивидуума, а способность обменивать материальное на другие ценности – власть, связи, влияние. Социокультурные основы западного рынка труда сформировались на основе христианской морали. Не смотря на то, что известны христианские требования полного отказа от собственности и накопления богатства: «Не собирай себе сокровищ на земле» или «Блаженны нищие духом, ибо Ваше есть царство Божье» и т.д., реформация церкви (начало 17 века) положила начало протестантизму, основанному на сакрализации частной собственности, труда и закона. В утверждении М.Вебера, идея христианской аскезы вычертилась в протестантской этике как стремление к постоянной прибыли, добываемой через рациональное основание и ведение предприятия. Так утвердилась рационалистическая парадигма мышления, ориентированная на непрерывный прогресс знаний и инструментария производства, развитие постоянно действующих предприятий, законодательства и т.д. В настоящее время страны Запада – это страны с хорошо налаженными рыночными отношениями, где на страже всех атрибутов рынка – частной собственности, денег, производства, трудовых отношений и т.д. – стоит Закон, являющийся основным регулятором общественных отношений. Это резко отличает Запад от Востока.

Западный человек по сути своей индивидуалист. Чем больше он отличается от других, тем выше стоит в глазах общества. Этими отличиями могут быть неординарные способности, успех в делах, наличие богатства, красивая внешность – вообще все, что укладывается в рамки рационально-практического менталитета и позволяет достичь успеха.

Способ же пребывания в мире восточных людей не позволяет рассматривать индивидуума как отдельно взятый элемент, оторванный от социального организма. А. Зиновьев в работе «Запад: феномен западнизма» так описывает черты представителей западной культуры: «практицизм, деловитость, расчетливость, способность к конкуренции, риску. Это холодность, эмоциональная черствость, склонность к индивидуализму, повышенное чувство собственного достоинства, стремление к независимости и успеху в делах, склонность к добросовестности в деле, чувство превосходства над другими народами, склонность управлять более сильная, чем у других народов, способность к самодисциплине и самоорганизации». Кроме вышеперечисленных черт выделяется примат материальных ценностей над духовными. Западный человек отличается деловитостью, предприимчивостью, трудолюбием, ценит профессиональную компетентность. А.Зиновьев отмечает, что одним из ведущих мотивов западного общества является принудительно высокий жизненный стандарт большинства населения, для которого он зависит от личных усилий. Чтобы удержаться на своем уровне, люди вынуждены проявлять беспредельную личную активность, изобретательность и деловитость. Отсюда движущей силой является стремление к сверхприбыли и скорейшему успеху в делах. Такая форма современной «кастовости» приводит к тому, что при повышении уровня дохода или социального статуса, человек вынужден увеличить свои расходы, т.к. для того, чтобы не выделяться из круга себе подобных должен приобрести более другую машину, переселиться в более престижное жилье, носить более дорогую одежда, проводить время только в кругу людей своего уровня, свернув отношения с теми, с кем общался раньше и т.д. Стимулируя это, средства массовой коммуникации на Западе облагораживают и идеализируют стремление к наживе, успеху, считая это ценностной «традицией». В качестве примера можно привести книгу Ог. Мандино «Величайший в мире торговец» в которой путь к обогащению представляется как стезя самосовершенствования, т.е. одна из наиболее благородных целей жизненного бытия. Такой подход есть тщательно продуманная психотехника самопрограммирования на успех и обогащение с помощью труда. Аналогичные функции несут и книги Д.Карнеги и других, подобных им авторов. Механизм рынка труда на Западе весьма рационален. Его функционирование отвечает фундаментальной потребности общества – производить товар, который можно продать с целью получения прибыли. Все три составные части рынка труда (работодатель – государство – работник) добросовестно исполняют каждый свою роль в осуществлении основной цели существования Запада (производства).

Это коренным образом отличает Запад от Востока, где основной отличительной чертой общества является распределение. Наряду с уже описанными отличиями, необходимо отметить и то, что любая работа имеет два аспекта – деловой и коммуникационный, связанный с взаимоотношениями между работником и работодателем. Второй из них слабо представлен на местах работы Запада, т.к. западные люди на работе трудятся, но не более. Социальная и интимная жизнь проходят вне работы. Неделовые отношения на работе конечно существуют, но это не становится общепринятой нормой. Таким образом – основой западной работы является максимальное использование силы сотрудников, исключение праздного времяпровождения и невозможность использования рабочего времени в личных целях.

Восточный же аспект взаимоотношений работодателя и работника следуют из конфуцианских правил: если работник является постоянным сотрудником фирмы, то работодатель чувствует за него ответственность, как за «родного». Соответственно работник, согласно этому же принципу, чувствует признательность, преданность, желание подчиняться, а также хорошо выполнять порученную ему работу. Если же работник временный, то никакой «отеческой» заботы он не испытывает и даже наоборот, его всячески эксплуатируют и надувают без угрызений совести. Восточный образ жизни оставляет мало места для индивидуализма. Термин «частная жизнь», так тщательно оберегаемый на Западе, здесь практически не имеет смысла. Восточные предприниматели пользуются этой особенностью своего персонала и продуманно культивируют дух патриархальной общины в фирме, сознательно поддерживая антогонизм между постоянными и внештатными работниками. Вместе с тем, отношения между постоянным работником и работодателем на Востоке сродни с отношениями учителя и ученика. Первоначально в буддистских монастырях не было статуи Будды, были только отпечатки его следов. Это напоминало ученику принцип: «Ты должен идти сам. Будды лишь указывают путь». Вместе с тем, ученик относится к учителю, как к идеалу, которому следует как живому Будде. Учитель же, сознавая свою ограниченность, прежде всего занимается собственным обучением. Принципиальным является и отличие в представлении о том, что обучение и есть просветление. Ученик, помнящий об этом, не попадает в ловушку работы ради недостижимого идеала. Продолжительная работа ради цели или награды в будущем может означать отсутствие полной вовлеченности в настоящее. Из вышесказанного ясно, почему представители восточных культур являются прекрасными исполнителями очень тонких и в то же время монотонных работ – сборки микросхем, ткачестве ковров и т.д. Понятно, что именно восточные люди наиболее пригодны для промышленного конвейера. Соблюдение правильного направления потока Ци требовало, чтобы работник как бы сливался с выпускаемым изделием с самого начала работы. При этом каждый ощущал свое единство с группой, работающей, как единый организм. Поясняя это, можно привести такой пример: мясник, исповедующий чань-буддизм способен несколькими легкими ударами топора расчленить крупную тушу животного, попадая точно в те места, в которые необходимо. Это происходит вследствие того, что он как бы становится с ней и со всем окружающим миров одним целым. То же самое относится и к поединкам восточных единоборств. Используя социокультурный подход в изучении особенностей западного рынка труда, можно сказать, что данные отношения подчиняются законам теории предельной полезности и для прогнозирования можно применять экономико-математические модели.

Таблица 1. Сравнительная характеристика рынков труда

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № п/п | Запад | Восток |
|  1. | Рынок труда сформирован | Рынок труда сформирован, несовершенен |
|  2. | Закон Оукена (зависимость ВНПот уровня безработицы) соблюдается | Закон Оукена не соблюдается |
|  3. | Кривая Филипса в основномсоблюдается | Кривая Филипса не соблюдается |
|  4. | Нет ощутимой разницы между уровнем открытой и скрытой безработицы | Нет понятия безработица, однако существует огромное количествобезработных |
|  5. | Работодатель и наемный работник в правах равны | Работодатель и наемный работник для решения своих проблем не нуждаются в официальном законе. Работодатель традиционно несет ответственность перед работником, а тот в свою очередь почитаетработодателя |
|  6. | Четкая связь затрат труда и оплаты(цена труда соответствует стоимоститруда) | Отсутствие связи между затратами трудаи оплатой. Дешевая рабочая сила |

Таким образом, основные отличия в отношениях между предпринимателями и наемными работниками на Востоке и на Западе, приведенные в таблице 2, свидетельствуют о том, что эти отличия являются кардинальными.

Таблица 2. Отношение субъектов рынка труда в различных культурах к субъектам и ценностям, обусловливающим функционирование рынка труда.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Субъекты |  Предприниматель |  Наемный работник |
| Ценности | Запад | Восток | Запад | Восток |
| Предприниматель | Здоровая конкуренция | Кто кого | Функционально: работодатель | С уважением: даешь работу – значитсильный, а силу надо уважать |
| Бюрократия(государство) | Налоговая инстанция,с уважением | Уважение с примесью боязни,сакральность  | Представитель закона, а закон свят  | Власть сакральна |
| Наемный работник | Равный в правах, но нев социальном статусе | Несет ответственностьза работников в психологическом отношении | Партнер поработе | Патернализм |
| Закон | Святость | Личные связи, а также следование принципам Конфуция и Дао – вот Закон | Святость | Почитание указов работодателя, а также следование основнымпринципам Дао |
| Бедность | Отсутствие богоугодности | Кармическое наказание, естественное состояние; объект для благотворительности | Это позор длячеловека; низкийсоциальный статус | Кармическое наказание;естественное состояние |
| Богатство | Мерило богоугодности | Признак силы | То, к чему надо стремиться,чтобы повыситьсоциальныйстатус | С уважением, кармическаязаслуга |
| Деньги | Мерило богоугодности | Мерило власти | Эквивалент платыза труд, выражениестоимости труда – заработная плата | Отсутствие связи между оплатой труда и количеством вложенноготруда; тем не менее уважительное отношение к деньгам  |
| Безработица | «Форма духовной смерти»(Иоанн Павел II – римскийпапа) | Способ выявлениядешевой рабочей силы | Бедственное положение | Отсутствие работы;понятия безработицы нет,а явление есть |

Однако, не смотря на это, и на Западе и на Востоке действуют одни и те же законы, определяющие отношение к труду:

- рациональная организация дела как в частностях, так и в целом;

- жесткая трудовая дисциплина;

- максимальное использование среды производства и рабочей силы. Представители как западной, так и Восточной культур демонстрируют способность трудиться не отвлекаясь на посторонние дела с полной самоотдачей. Наверное в этом и заключается главный секрет роста экономики Китая и высокого уровня развития США, а также стран Западной Европы.

**Заключение**

Как учит история, перераспределение сфер влияния между локальными цивилизациями, перемещение эпицентра исторического прогресса не могут происходить безболезненно. Тем более в периоды, проходящие между историческими циклами. По утверждению американского профессора С. Хантингтона в книге «Столкновение цивилизаций», на таком большом историческом переломе, усиливается процесс дифференциации локальных цивилизаций, некоторые из которых оказываются в стадии надлома и распада. Это дает ему основание предсказать, что будущая война будет войной цивилизаций.

В связи с этим, узловой проблемой 21 века является вопрос - перерастут ли очаги локальных конфликтов, которые уже идут в пространствах их соприкосновения, в глобальное столкновение локальных цивилизаций. Либо постиндустриальное общество выработает эффективные механизмы неизбежно возникающих противоречий.

Рассматриваемые в данной работе вопросы могут приблизить нас к пониманию этой проблемы. Усиление влияния Китая в современном мире с его философией гармоничного существования в мире в будущем возможно будет играть все более и более позитивную роль. Особую актуальность это приобретает в ситуации эскалации напряженности, провоцируемой представителями самой молодой из мировых религий – исламом.

Вместе с тем, не смотря на то, что ряд аналитиков (например, Морис Гринберг, являющийся председателем правления American International Group) отмечают, что по мере вступления мировой экономики в 21 век, самым мрачным прогнозам о судьбе мировой экономики после терактов 11 сентября не было суждено воплотиться в реальность – ситуация в мировой экономике сегодня постепенно начинает приходить в норму. Однако как определить, насколько активно будет идти этот процесс, и какие страны он затронет в наибольшей степени? Сегодня аналитики еще не могут дать ответа на эти вопросы. «Экономика Японии продолжает свой путь вниз, Аргентина поражена кризисом, а европейская экономика пока так и не сумела набрать необходимые темпы роста», – отмечает Морис Гринберг. Гринберг упоминает лишь те проблемы мировой экономики, которые лежат на поверхности. На самом деле, в будущем нам предстоит столкнуться с целым рядом глобальных проблем, которые сегодня просто ускользают от глаз большинства наблюдателей. Так, мало кто из ведущих политиков и экономистов в настоящее время представляет себе будущее мировой экономики. Еще несколько лет назад этот вопрос не вызывал никаких затруднений: все вокруг буквально носились с идеями открытых товарных рынков. Однако, удастся ли построить такие рынки сегодня, когда мир уже успел разочароваться в плодах глобализации? Не получится ли так, что большинство стран Юго-восточной Азии, Латинской Америки и Африки останутся в стороне от процессов интеграции мировой экономики? Можно ли, в принципе, создать такие государственные границы, которые, с одной стороны, были бы настолько открытыми, чтобы позволять свободное перемещение путешественников, товаров и капитала, а с другой – настолько закрытыми, чтобы стать надежной преградой на пути террористов? В заключении хотелось бы указать на одну важную задачу, стоящую перед научным сообществом. Суть ее заключается в следующем – не смотря на то, что традиционно при анализе какого-либо явления изначально рассматривают различия, более конструктивным подходом является подход, при котором вначале определяются сходства, точки соприкосновения. С такой позиции может стать очевидным, что кажущиеся непреодолимыми противоречия, на самом деле либо не существенны, либо достаточно легко преодолимы. Поэтому, анализ тенденций развития и взаимодействия экономик стран с различным социально-экономическим и культурологическим положением необходимо осуществлять под углом зрения именно этого подхода.

**Список использованной литературы**

1. Басовский Л.Е., «Мировая экономика: курс лекций», Москва, изд-во «Инфра-М», 2003 г.

2. В.П. Воронин, Г.В. Кандаков, И.П. Подмолодина, «Мировая экономика: краткий курс лекций, Москва, изд-во «Юрайт», 2003 г.

3. Business Week, 11.02.02

4. «Мировая экономика и международные экономические отношения», под ред. Ю.Ф. Симионова, Б.П. Носка, А.А. Гильяно; Ростов-на-Дону, изд. «Феникс», 2003 г.

5. Семенов К.А., «Международная экономическая интеграция», Москва, изд-во. «Логос», 2001 г.

6. «Современная экономика», под ред. проф. О.Ю. Мамедова, г. Ростов-на-Дону, изд. «Феникс», 1998 г.

7. Г.П. Черников, Д.А. Черникова, «Мировая экономика», Моска, Изд-во «Дрофа», 2003 г.

8. Akishige I. The principles of psychology of Zen. N-Y, 1984.

9. Ю.В. Яковец, «История цивилизации», Москва, изд. «Гуманитарный издательский центр ВЛАДОС», 1997 г.

10. Экономическая психология / под ред. И.В. Андреевой – СПб: Питер, 2000г.

11.Зиновьев А., Запад: феномен западнизма. М., 1995 г.

12.Фейдимен Дж., Фрейгер Р. Личность и личностный рост. Восточные теории личности. ИНИОН АН СССР, 1987 г.