**План**

Введение 3

1. Основные этапы мирового хозяйства 5

2. Роль и место субъектов мирового хозяйства 7

2.1 Государства как субъекты мирового хозяйства 7

2.2 Международные экономические организации 13

2.3 Транснациональные корпорации 16

Заключение 21

Список литературы 22

Введение

Современная система мирового хозяйства, если прибегнуть к упрощению, может быть представлена в виде механизма, у которого есть составные части, узлы. Главными из этих частей (узлов) являются национальные экономики, а также транснациональные корпорации, интеграционные объединения, международные экономические организации.

В прошлом внешнеэкономической деятельностью той или иной страны занимались преимущественно те национальные формы, для которых рынок их стран оставался главным. В последние десятилетия многие из них превратились в транснациональные корпорации (ТНК), для которых полем деятельности (торговой, промышленной, финансовой) является весь мир. В результате ТНК стали важной частью механизма мирового хозяйства. Причем их интересы не всегда совпадают с интересами национальных экономик, включая страны и их происхождение.

Все больше сращиваясь, экономики многих соседних стран образуют региональные интеграционные объединения. Они существуют в разных частях света. Подобные образования стали заметной частью механизма мирового хозяйства, а некоторые интеграционные объединения вообще выступают во внешнем мире от лица входящих в них стран.

В послевоенные годы резко возросло количество международных экономических организаций. Они все активнее принимают участие в регулировании международных экономических отношений, превратившись в заметную самостоятельную часть механизма всемирного хозяйства.

Вторая половина XX в. войдет в историю как период беспрецедентного роста всемирного характера эволюции человечества. Сегодня растущее, хотя и противоречивое единство мира проявляется во взаимозависимости национальных экономик в рамках мирового хозяйства, в политической взаимозависимости в широком диалоге культур и цивилизаций, то есть во всем, с чем сопрягается многогранное понятие глобализация. Несмотря на разницу в подходах, большинство исследователей сходятся в том, что под глобализацией следует понимать такую степень интегрированности национальных экономик на основе транснационализации и интернационализации, при которой стираются все препятствия для движения потоков факторов производства, все национальные экономические различия теряют свое значение и формируется мировой рынок, функционирующий без каких-либо ограничений и государственного регулирования, невозможного в условиях стирания межгосударственных экономических и политических границ.

Целью данной работы является:

1. Выявление основных субъектов мирового хозяйства;
2. Выяснение их структуры и истории возникновения;
3. Выявление их основных функций, задач, значения для мировой экономики.

1. Основные этапы мирового хозяйства

Мировое хозяйство – это глобальный целостный, но вместе с тем и противоречивый экономический организм, в котором сложилась взаимосвязь всех стран и народов планеты. Для него характерна интернационализация производительных сил и создание многообразной системы международных экономических отношений.

1 этап (конец ХIX – начало XX в.). Мировое хозяйство было представлено двумя полюсами: империалистическими державами, с одной стороны, и их колониями – с другой. Целостность мирового хозяйства держалась за счет системы внеэкономического принуждения, при которой колониальные страны оказались втянутыми в международные экономические отношения до формирования их национальных рынков, объективных потребностей развития в силу экспансии капитализма.

При этом изменилась и роль колоний в международном разделении труда. Если раньше (а процесс колонизации начался еще в ХVI веке) подчиненные территории были преимущественно областью выгодного сбыта товаров, поступающих из метрополий, то в XX в. они становятся дополнительными источниками сырья, дешевой рабочей силы, областью выгодного приложения капитала, важнейшими военно-стратегическими районами. Колониям навязывалась такая специализация, которая определялась потребностями иностранного капитала. Огромные доходы выкачивались из колоний в виде налогов другими внеэкономическими методами. Такое развитие мирового хозяйства породило глубокие социально-экономические противоречия, приведшие к войнам и масштабному национально-освободительному движению.

2 этап (50–80 гг. XX столетия) – Образование социалистических государств в ходе второй мировой войны и волна национально-освободительного движения колониальных стран привели к распаду мирового хозяйства на две автономные и, в определенной степени, изолированные системы: мировое капиталистическое хозяйство, включающее 160 суверенных государств, и мировое социалистическое хозяйство, включающее 14 государств, а также страны «третьего мира».

Экономическое сотрудничество и мирное сосуществование двух социальных систем рассматривались как основа формирования. При этом доминирующим в системе всемирного хозяйства оставалось мировое капиталистическое хозяйство, на которое приходилось девять десятых всей мировой торговли, чьи законы определяли потоки международного движения капиталов.[[1]](#footnote-1)

3 этап (со средины 80-х гг. XX столетия) характеризуется распадом мировой социалистической системы, процессами болезненного включения экономик «бывших социалистических стран» в мировое капиталистическое хозяйство и формированием на этой основе единого мирового экономического пространства. При этом «условия» включения и законы функционирования мирового хозяйства всецело определяются интересами ведущих стран мирового капиталистического хозяйства и законами его функционирования. Другой характерной чертой 3-го этапа является транснационализация экономик, захват основных потоков международного движения товаров крупнейшими ТНК и финансово-промышленными группами (ФПГ).[[2]](#footnote-2)

# 2. Роль и место субъектов мирового хозяйства

## 2.1 Государства как субъекты мирового хозяйства

Классификация стран современного мирового хозяйства производится на основе различных критериев.

С позиций степени развитости рыночного хозяйства выделяют страны

– с развитой рыночной экономикой;

– с развивающейся рыночной экономикой;

– с переходной экономикой.

С позиций уровня развития производительных сил:

– доиндустриальные (аграрные);

– индустриальные;

– постиндустриальные (созданные на основе новейших достижений науки и техники).[[3]](#footnote-3)

Место и роль каждой страны в мировом хозяйстве, ее воздействие на экономику других стран и, наоборот, степень влияния мирового хозяйства на экономическое и политическое положение данной страны определяются размером экономического потенциала и уровнем экономического развития каждой страны.

До недавнего времени мировое капиталистическое хозяйство (а именно оно составляет основу современного мирового хозяйства) рассматривалось как дуалистическая система, представленная «центром» и развивающейся периферией.[[4]](#footnote-4)

«Центр» – включает 24 страны о крупным частным сектором, занимающим главенствующие позиции в экономике, с развитыми хозяйственной и социальной функциями государства. Эти страны отличают: высокий уровень развития производительных сил, интенсивный тип экономики; единый воспроизводственный процесс в рамках национально организованных хозяйств. Здесь сосредоточена подавляющая часть экономического и научно-технического потенциала. Здесь также расположены главные финансовые центры мира.

В группу развитых (промышленно развитых, индустриальных) входят государства с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития, у которых ВВП на душу населения по ППС сейчас составляет не менее 12 тыс. долл. по ППС. Международный валютный фонд включает в число развитых стран и территорий (т.е. тех частей Некоторых стран, которые имеют особый статус, например, Гонконг или Гренландия) все страны Западной Европы, США и Канаду, Японию, Австралию и Новую Зеландию, а с 1997 г. – также Южную Корею, Сингапур, Гонконг и Тайвань, Израиль. ООН добавляет к ним Южно-Африканскую Республику. Организация экономического сотрудничества и развития относит к их числу также Турцию и Мексику, которые являются членами этой организации, хотя скорее это развивающиеся страны, но они вошли в нее по территориальному признаку (Турции принадлежит часть Европы, а Мексика входит в Североамериканское соглашение о свободной торговле – НАФТА). Таким образом, в число развитых стран включают около 30 стран и территорий. Вероятно, что после официального присоединения к Европейскому союзу Польши, Венгрии, Чехии, Словении, Кипра и Эстонии они также будут включены в число развитых стран.[[5]](#footnote-5)

Возможно, что в будущем в группу развитых стран войдет и Россия. Однако для этого ей предстоит пройти длительный путь преобразования своей экономики в рыночную и увеличения производства ВВП на душу населения хотя бы до дореформенного уровня.

Развитые страны являются главной группой стран в мировом хозяйстве. В конце 90-х гг. на них приходилось 55% мирового ВВП (если его подсчитывать по ППС) и большая часть мировой торговли и международного движения капитала. В самой группе развитых стран выделяют «большую семерку» с наибольшим объемом ВВП (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада). На эти страны приходится более 44% мирового ВВП, в том числе на США – 21, Японию – 7, Германию – 5%. Большинство развитых стран входит в интеграционные объединения, из которых наиболее мощными являются Европейский союз – ЕС (20% мирового ВВП) и Североамериканское соглашение о свободной торговле – НАФТА (24%).

На общем фоне этих стран резко выделяются семь ведущих государств: США, Япония, Германия, Великобритания, Италия, Франция, Канада. Вместе взятые они концентрируют у себя две трети ВВП, основные научно-технические разработки, более половины экспорта, четыре пятых заграничных капиталовложений, свыше двух третей золотовалютных резервов мирового капиталистического хозяйства. В них базируются материнские компании крупнейших ТНК и ТНБ, располагающие мощными рычагами экономического и технологического влияния в мире.

«Развивающаяся периферия» – это другая значительно более крупная социально-экономическая общность, охватывающая свыше 130 развивающихся государств. Ее главная особенность – многообразие социальных укладов, а также переходных, неустоявшихся форм общественных отношений. Во многих странах процесс формирования национальных хозяйств еще не завершен, преобладает экстенсивный тип экономического развития. По среднедушевому доходу они в 11 раз отстают от экономически развитых стран.[[6]](#footnote-6)

Развивающийся мир глубоко неоднороден. Поэтому дифференциация стран по уровню развития углубляется и сегодня. В системе развивающихся стран выделяют:

* новые индустриальные страны (НИС или NJCs), куда входят Южная Корея, Мексика, Сингапур. Гонконг, Бразилия;
* страны среднего уровня развития (ССУР), куда относится большая часть развивающихся стран, уже прошедших начальный этап индустриализации, но не накопивших еще достаточного потенциала для поддержания стабильной структуры экономики, необходимо для индустриального развития;
* наименее развитые страны (НРС), куда входят наиболее бедные страны мира. Число наименее развитых стран мира увеличивается. По классификации учреждений ООН в начале 70-х гг. в эту группу были включены 24 страны, а в 1986 г. уже 40 (Чад, Эфиопия, Афганистан. Бангладеш и др.).

В группу развивающихся стран (менее развитых, слаборазвитых) входят государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития. Из 182 стран – членов Международного валютного фонда к развивающимся относят 121. Несмотря на значительное число этих стран, а также на то, что для многих из них характерны большая численность населения и огромная территория, на них приходится около 28% мирового ВВП.

Это целая вселенная, недаром группу развивающихся стран нередко называют третьим миром, и она неоднородна. Верхний эшелон развивающихся стран составляют государства со сравнительно современной структурой экономики (например, некоторые страны Азии, особенно Юго-Восточной, и страны Латинской Америки), большим ВВП на душу населения (в частности, большинство стран Персидского залива), высоким индексом человеческого развития. Из них выделяют подгруппу новых индустриальных стран. В нее включают страны, которые в последние два-три десятилетия продемонстрировали очень высокие темпы экономического роста и на этой основе смогли сильно сократить свое отставание от развитых стран (а некоторые уже вошли в группу развитых стран – см. выше). К нынешним новым индустриальным странам можно отнести в Азии – Индонезию, Малайзию, Таиланд и другие, в Латинской Америке – Чили и другие южно- и центральноамериканские страны.[[7]](#footnote-7)

В особую группу выделяются высокодоходные нефтеэкспортирующие страны (страны ОПЕК: Саудовская Аравия, Кувейт и др.), хотя ряд стран-нефтеэкспортеров из третьего мира не входит в ОПЕК: Мексика, Бруней и др. Несмотря на то, что дифференциация по ВВП на душу населения в этой подгруппе велика (от менее 1 тыс. долл. в Нигерии до более 24 тыс. долл. в Кувейте, если считать по паритету покупательной способности), тем не менее, большие запасы нефти уже сослужили большую службу этим странам и будут заметно способствовать их развитию в дальнейшем. Все они имеют высокий доход на душу населения, высокий уровень накопления, что позволило им провести серьезные структурные преобразования в экономике, в социальной сфере. Эти страны ближе других подошли к границе новых индустриальных стран, хотя их индустриализация деформированная, однобокая.

Вековая отсталость, отсутствие богатых запасов полезных ископаемых, а часто – и выхода к морю, неблагоприятная внутриполитическая и социальная обстановка, военные действия, нередко и просто засушливый климат обусловливают в последние десятилетия рост числа стран, относимых к подгруппе наименее развитых. Сейчас их 47, а том числе 32 расположены в Тропической Африке, 10 – в Азии, 4 – в Океании, 1 – в Латинской Америке (Гаити). Главная проблема этих стран состоит не столько в отсталости и бедности, сколько в отсутствии ощутимых экономических ресурсов для их преодоления.[[8]](#footnote-8)

К группе стран с переходной экономикой относят государства, которые с 80–90-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной (поэтому их часто называют постсоциалистическими). Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран – бывших советских республик, а также Монголия, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм). Иногда всю эту группу стран относят к развивающимся (например, в статистике МВФ), исходя из низкого уровня ВВП на душу населения (только у Чехии и Словении он превышает 10 тыс. долл.), а иногда к ним относят только три последние страны.

Страны с переходной экономикой производят около 17–18% мирового ВВП, в том числе страны Центральной и Восточной Европы (без Балтии) – менее 2%, бывшие советские республики – более 4% (в том числе Россия – около 3%), Китай – около 12%. Все они делятся западными экспертами на три группы в зависимости от того, насколько успешно проводятся реформы:

1. – страны, которые начинают «выныривать» из острого кризиса (к ним относятся Венгрия. Польша, Чехия, Словакия, Болгария);
2. – страны, которые еще находятся в водовороте событий (к ним относятся Россия и большинство республик, входивших в СССР, а также Румыния и Албания);
3. – страны, которые еще не начали строить рыночные отношения отказавшись от командно-административной системы управления экономики. Это группу стран еще называют «заблудившимися» К ним относят страны, образовавшиеся на обломках Югославии, бывшие республики Закавказья, Таджикистан, Узбекистан и Украину.

В первую подгруппу можно объединить страны Центральной и Восточной Европы, включая страны Балтии. Для этих стран характерен преимущественно радикальный подход к реформам, стремление войти в ЕС, сравнительно высокий уровень развития большинства из них. Однако сильное отставание от лидеров этой подгруппы, меньшая радикальность реформ приводит некоторых экономистов к выводу, что Албанию, Болгарию, Румынию и некоторые республики бывшей Югославии целесообразно включать во вторую подгруппу.[[9]](#footnote-9)

В нее можно выделить большинство бывших советских республик, которые ныне объединены в Содружество Независимых Государств (СНГ). Это позволяют сделать схожий подход к реформированию экономики, близкий уровень развития большинства этих стран, объединение в одной интеграционной группировке, хотя подгруппа достаточно разнородна. Так, Белоруссия, Узбекистан, Туркмения приводят менее радикальные по сравнению с другими странами подгруппы реформы, а Таджикистан по уровню социально-экономического развития и в советские времена сильно отставал от других союзных республик.

В третью (отдельную) подгруппу можно выделить Китай и Вьетнам, проводящие реформы схожим образом и имевшие в первые годы реформирования низкий уровень социально-экономического развития, который сейчас быстро повышается.

Из прежней многочисленной группы стран с административно-командной экономикой к началу ХХI века остались только две страны: Куба и Северная Корея.

Существует и такая классификация «самых-самых» в Восточной Европе: самая передовая – Венгрия; самая смелая – Польша; самая богатая – Чехия; самая задолжавшая – Болгария; самая отсталая – Албания; самая стабильная – Литва; самая взрывоопасная – Россия.[[10]](#footnote-10)

## 2.2 Международные экономические организации

Усиление интернационализации хозяйственной жизни, усложнение характера вопросов, подлежащих решению в повседневной международной хозяйственной жизни, обусловливает необходимость их оперативного решения при помощи институционального, постоянно действующего механизма. Таким механизмом и призваны быть международные экономические организации.

Все международные экономические организации обычно подразделяются на две категории: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

Под международными правительственными экономическими организациями здесь понимаются международные организации, членами которых являются государства и которые учреждены на основе соответствующих договоров для выполнения определенных целей. Эти организации имеют систему постоянно действующих органов и обладают международной правосубъектностью (способностью иметь права / обязанности или приобретать их посредством своих действий, например, права на заключение договоров, на привилегии, иммунитета и т.д.). К таковым относятся: Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП), Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и др.[[11]](#footnote-11)

В резолюции Экономического и Социального Совета ООН (ЭКОСОС) от 27 февраля 1950 г. содержится следующее определение международных неправительственных организаций: «Любая международная организация, не учрежденная на основании межправительственного соглашения, считается неправительственной организацией». Эти организации в отличие от межгосударственных (межправительственных) организаций не являются субъектами международного (публичного) права, однако осуществляют свою деятельность в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица. Безусловно, их деятельность оказывает определенное влияние на политику государств и международных правительственных экономических организаций. В настоящее время количество международных неправительственных организаций превысило 7000.[[12]](#footnote-12)

Возможны различные классификации этих организаций. В современных условиях целесообразно выделять следующие их виды:

1. Межгосударственные универсальные организации, цель и предмет деятельности которых представляют интерес для всех государств мира. Это, прежде всего, система Организации Объединенных Наций, включающая Организацию Объединенных Наций (главные органы: Генеральная Ассамблея, Совет Безопасности, Экономический и Социальный Совет, Совет по опеке, Международный суд и Секретариат) и специализированные учреждения ООН, являющиеся самостоятельными международными экономическими организациями. Среди них можно выделить Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР) и его дочерние организации – Международную финансовую корпорацию (МФК) и Международную ассоциацию развития (МАР), а также Всемирную торговую организацию (ВТО) и Конференцию ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).
2. Межгосударственные организации регионального и межрегионального характера, которые создаются государствами для решения различных вопросов, в том числе экономических и финансовых. Примером организаций первого типа служит Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). Данные организации также могут создаваться на основе критериев экономического развития входящих в них государств. Типичным примером здесь является Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), объединяющая промышленно развитые страны различных регионов мира (второй тип организаций).
3. Международные экономические организации, функционирующие в отдельных сегментах мирового рынка. В этом случае они чаще всего выступают в форме товарных организаций (соглашений), объединяющих широкий или узкий круг стран. Поэтому в международные экономические организации часто включают Организацию стран – экспортеров нефти (ОПЕК, 1960 г.), Международное соглашение по олову (1956 г.), Международные соглашения по какао (периодически заключаемые с начала 70-х гг.), Международные соглашения по кофе (заключаемые с начала 60-х гг.), Международное соглашение по текстильным товарам (МСТТ, 1974 г.).
4. Международные экономические организации, представленные полуформальными объединениями типа «семерки» (США, Япония, Канада, ФРГ, Франция, Великобритания и Италия). От состояния экономики этих лидеров мирового хозяйства во многом зависит экономическая «погода» на всей планете. Поэтому в ходе ежегодных конференций (с 1974 г.) они наряду с другими вопросами рассматривают наиболее актуальные проблемы мировой экономики и вырабатывают общую линию поведения. Эти решения часто определяют политику МВФ, МБРР и других международных экономических организаций. Как известно, Россия приняла участие в 24-м саммите (Бирмингем, май 1998 г.) как член «большой восьмерки». К этому виду организаций также следует отнести Парижский клуб стран-кредиторов (действующий на межгосударственном уровне) и Лондонский клуб (действующий на межбанковском уровне).
5. Различные торгово-экономические, валютно-финансовые и кредитные, отраслевые или специализированные экономические и научно-технические организации.

## 2.3 Транснациональные корпорации

Для современной мировой экономики характерен стремительно идущий процесс транс национализации. В этом процессе основной движущей силой выступают транснациональные корпорации (ТНК). Они представляют собой хозяйственные объединения, состоящие из головной (родительской, материнской) компании и зарубежных филиалов. Головная компания контролирует деятельность входящих в объединение предприятий путем владения долей (участием) в их капитале. В зарубежных филиалах ТНК на долю родительской компании – резидента другой страны – обычно приходится более 10% акций или их эквивалента. На рубеже ХХ-ХХI вв. наблюдается беспрецедентный размах внешнеэкономической деятельности (международных экономических операций), в которой ТНК являются торговцами (коммерсантами), инвесторами, распространителями современных технологий и стимуляторами международной торговой миграции. Они во многом определяют динамику и структуру, уровень конкурентоспособности на мировом рынке товаров и услуг, а также международное движение капитала и передачи технологии (знаний). ТНК играют ведущую роль в интернационализации производства, получающем все более широкое распространение процесса расширения и углубления производственных связей между предприятиями разных стран[[13]](#footnote-13).

Покажем основные источники эффективной деятельности ТНК.

Анализ деятельности ТНК и теорий прямых иностранных инвестиций позволяет выделить следующие основные источники эффективной деятельности ТНК (по сравнению с чисто национальными компаниями):[[14]](#footnote-14)

* Использование преимуществ владения природными ресурсами (или доступа к ним), капиталом и знаниями, особенно результатами НИОКР, перед фирмами, осуществляющими свою предпринимательскую деятельность в одной стране и удовлетворяющими свои потребности в заграничных ресурсах только путем экспортно-импортных сделок;
* Возможность оптимального расположения своих предприятий в разных странах с учетом размеров их внутреннего рынка, темпов экономического роста, цены и квалификации рабочей силы, цен и доступности остальных экономических ресурсов, развитости инфраструктуры, а также политико-правовых факторов, среди которых важнейшим является политическая стабильность;
* Возможность аккумулирования капитала в рамках всей системы ТНК, включая заемные средства в странах расположения зарубежных филиалов, и приложение его в наиболее выгодных для компании обстоятельствах и местах;
* Использование в своих целях финансовых ресурсов всего мира. Так, по данным Министерства торговли США, общие активы зарубежных филиалов американских корпораций в начале ХХI века оценивались в почти 4 трлн. долл. Источниками их финансирования выступают не только иные столько головные американские компании, сколько физические и юридические лица из принимающих и третьих стран. Для этого зарубежные филиалы ТНК широко используют займы коммерческих и финансовых институтов принимающего государства и третьих стран, а не только стран базирования материнской компании;
* постоянная информированность о конъюнктуре товарных, валютных и финансовых рынков в разных странах, что позволяет оперативно переводить потоки капиталов в те государства, где складываются условия для получения максимальной прибыли, и одновременно распределить финансовые ресурсы с минимальными рисками (включая риски от колебания курсов национальных валют);
* рациональная организационная структура, которая находится под пристальным вниманием руководства ТНК, постоянно совершенствуется;
* опыт международного менеджмента, включая оптимальную организацию производства и сбыта, поддержание высокой репутации фирмы. Источники эффективной деятельности этого типа динамичны: они обычно увеличиваются по мере роста активов компании и диверсификации ее деятельности. При этом необходимыми условиями реализации этих источников выступают надежная и недорогая связь головной компании с зарубежными филиалами, широкая сеть долговых контактов зарубежного филиала с местными фирмами, принимающей страны, умелое использование их возможностей, предоставляемых законодательством этой страны.

По оценкам Доклада по мировым инвестициям, периодически публикуемого ЮНКТАД, в середине 90-х годов в мире насчитывалось примерно 37 тыс. ТНК, имеющих более 206 тыс. филиалов по всему миру. На около 100 крупнейших ТНК (исключая транснациональные финансовые компании и банки) приходилось около 1/2 всех прямых иностранных инвестиций. Из 100 крупнейших ТНК 38 базировались в Западной Европе, 29 – в США, 16 – в Японии и остальные – в Австралии, Канаде, Финляндии, Новой Зеландии и других индустриальных странах. Примерно треть международной торговли составляли внутрикорпорационные поставки ТНК.

Если ранжировать 100 крупнейших ТНК по размерам иностранных активов, то наиболее существенно их влияние в электронной промышленности (26% от общей суммы иностранных активов), в горнорудной и нефтедобывающей промышленности (24%), автомобилестроении (19%), химической и фармацевтической промышленности (15%), пищевой промышленности (9%), торговле (4%) и металлургической промышленности (4%). Под ТНК принято понимать лишь действительно крупные международные корпорации, оказывающие существенное влияние на мировой рынок товаров и факторов их производства.[[15]](#footnote-15)

К настоящему времени уже в основном сложилась такая система мироустройства, при которой ТНК контролирует до половины мирового промышленного производства, 63% внешней торговли, а также примерно 4/5 патентов и лицензий на новую технику, технологий и «ноу-хау». Под контролем ТНК находится 90% мирового рынка пшеницы, кофе, кукурузы, лесоматериалов, табака, джута и железной руды. Половина экспортных операций США осуществляется американскими и иностранными ТНК.

В начале XXI в. в мире насчитывается более 70 тыс. ТНК и 850 тыс. их филиалов. Материнские компании расположены главным образом в развитых странах (50,2 тыс.), большее число филиалов приходится на развивающиеся страны (495 тыс.). Около половины мирового промышленного производства и свыше 2/3 внешней торговли приходится на ТНК. Они контролируют примерно 80% патентов и лицензий на изобретения, новые технологии и ноу-хау. Под контролем ТНК находятся отдельные товарные рынки: 90% мирового рынка пшеницы, кофе, кукурузы, лесоматериалов, табака, джута и железной руды, 85% – рынка меди и бокситов, 80% – рынка чая и олова, 75% – рынка сырой нефти, натурального каучука и бананов. До половины экспортных операций США осуществляется американскими и зарубежными ТНК, в Великобритании аналогичные операции осуществляют до 80% ТНК, в Сингапуре – до 90%. На предприятиях ТНК работает более 70 млн. человек, которые ежегодно производят продукции более чем на 1 трлн. дол. С учетом различной инфраструктуры и смежных отраслей ТНК обеспечили работой 150 млн. человек, занятых в современном промышленном производстве и оказании услуг. [[16]](#footnote-16)

# Заключение

Рассмотрев субъекты современного мирового хозяйства, мы выявили следующее.

На данный момент ими являются: на макроэкономическом уровне: отдельные международные организации, транснациональные корпорации, отдельные региональные интеграционные группировки.

Все международные экономические организации обычно подразделяются на две категории: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

Для современной мировой экономики характерен стремительно идущий процесс транс национализации. В этом процессе основной движущей силой выступают транснациональные корпорации (ТНК). Они представляют собой хозяйственные объединения, состоящие из головной (родительской, материнской) компании и зарубежных филиалов. Головная компания контролирует деятельность входящих в объединение предприятий путем владения долей (участием) в их капитале. В зарубежных филиалах ТНК на долю родительской компании – резидента другой страны – обычно приходится более 10% акций или их эквивалента.

Каждый субъект несёт в себе определённые функции и задачи. Сегодня видя их можно говорить о тенденциях и путях развития мировой экономики, об интернационализации, интеграции, глобализации. Эти процессы неотвратимы и неизбежны.

Мировое хозяйство представляет собой сложный механизм, в котором составными частями выступают субъекты мирового хозяйства.

# Список литературы

* 1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения – М.: Юристъ, 2006 – 366 с.
  2. Бодрова Н.А. Эволюция теорий вывоза капитала // Внешнеэкономический бюллетень. – 2006. – №12.
  3. Владимирова И.Г. Роль и место транснациональных корпораций в современной экономике // Менеджмент в России и за рубежом. – 2007. – №2.
  4. Гатина Г.Ф., Мерзликин В.А., Щукина Н.Н. Мировая экономика – М.: Инфра-М 2001 – 384 с.
  5. Кокушкина И.В., Цыцырева А.Ю. Вестник СПбГУ. Сер. 5. Вып. 1. – СПб, 2007.
  6. Мировая экономика: Глобальные тенденции за 100 лет / Под ред. И.С. Королева. – М.: Экономистъ, 2003.
  7. Мировая экономика: Учебник / Под ред. А.С. Булатова. М.: Экономистъ, 2003.
  8. Мовсесян А.Г., Огнивцев СЕ. Мировая экономика: Учебник. – М.: Финансы и статистика, 2006.
  9. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика. В 2-х т. М.: Экономика, 2006.
  10. Экономика США: Учебник для вузов / Под ред. В.Б. Супяна. СПб.: Питер, 2003.

1. Бодрова Н.А. Эволюция теорий вывоза капитала//Внешнеэкономический бюллетень. - 2006. - № 12 [↑](#footnote-ref-1)
2. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения – М.: Юристъ, 2006 [↑](#footnote-ref-2)
3. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика. В 2-х т. М.: Экономика, 2006 [↑](#footnote-ref-3)
4. Экономика США: Учебник для вузов / Под ред. В.Б. Супяна. СПб.: Питер, 2003 [↑](#footnote-ref-4)
5. Владимирова И.Г. Роль и место транснациональных корпораций в современной экономике//Менеджмент в России и за рубежом. - 2007. - №2 [↑](#footnote-ref-5)
6. Кокушкина И.В., Цыцырева А.Ю. Вестник СПбГУ. Сер. 5. Вып. 1. – СПб, 2007 [↑](#footnote-ref-6)
7. Гатина Г.Ф., Мерзликин В.А., Щукина Н.Н. Мировая экономика – М.: Инфра-М 2001 [↑](#footnote-ref-7)
8. Кокушкина И.В., Цыцырева А.Ю. Вестник СПбГУ. Сер. 5. Вып. 1. – СПб, 2007 [↑](#footnote-ref-8)
9. Мировая экономика: Учебник/Под ред. А.С. Булатова. М.: Экономистъ, 2003 [↑](#footnote-ref-9)
10. Мировая экономика: Глобальные тенденции за 100 лет/Под ред. И.С. Королева. - М.: Экономистъ, 2003 [↑](#footnote-ref-10)
11. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения – М.: Юристъ, 2006 [↑](#footnote-ref-11)
12. Бодрова Н.А. Эволюция теорий вывоза капитала//Внешнеэкономический бюллетень. - 2006. - №12 [↑](#footnote-ref-12)
13. Мировая экономика / под ред. А.С. Булатова – Юристъ, 2002, с.276 [↑](#footnote-ref-13)
14. Владимирова И.Г. Роль и место транснациональных корпораций в современной экономике//Менеджмент в России и за рубежом. - 2007. - № 2. [↑](#footnote-ref-14)
15. Владимирова И.Г. Роль и место транснациональных корпораций в современной экономике//Менеджмент в России и за рубежом. - 2007. - №2 [↑](#footnote-ref-15)
16. Мировая экономика: Учебник/Под ред. А.С. Булатова. М.: Экономистъ, 2003 [↑](#footnote-ref-16)