ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

«КАЗАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ

ФИНАНСОВО – ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ»

Кафедра экономического анализа и аудита

КУРСОВАЯ РАБОТА

по дисциплине: Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности

Тема: Анализ интенсификации и эффективности использования основных фондов

Автор курсовой работы \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Муликова Л.М.

Группа 511

Научный руководитель \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

«\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2010 г.

Казань 2010

Содержание

|  |  |
| --- | --- |
| Введение | 3 |
| 1. Теоретическая часть | 5 |
| 1.1. Понятие и структура основных фондов предприятия | 5 |
| 1.2. Цель и задачи анализа эффективности использования основных средств. Источники информации для анализа | 12 |
| 1.3. Анализ интенсивности и эффективности использования основных средств | 13 |
| 2. Практическая часть | 20 |
| Заключение | 26 |
| Список использованной литературы | 29 |

Введение

Деятельность любого хозяйствующего субъекта неразрывно связана с использованием имущественных ценностей. Они по своей сути относятся к объектам основных средств. Согласно МСФО №16 объект основных средств должен иметь материальную форму, приобретаться исключительно для использования в течение длительного периода времени (более одного года), приносить компании в будущем экономические выгоды или быть необходимым для получения экономических выгод или от использования других активов и быть надежно оценен при приобретении.

Одним из важнейших факторов увеличения объема, производства продукции на промышленных предприятиях является обеспеченность их основными средствами в необходимом количестве и ассортименте и эффективное их использование.

В процессе создания материально-технической базы возрастает роль интенсификации производства, которая предполагает повышение эффективности использования основных производственных фондов. Это обусловлено рядом причин. Во-первых, улучшение использования основных производственных фондов означает сбережение овеществленного труда общества, снижение затрат ранее овеществленного труда на единицу продукции. Во-вторых, интенсификация производства приводит к экономии средств на новые капиталовложения, улучшению соотношения между фондом потребления и фондом накопления, обеспечивает устойчивость темпов экономического роста.

Структура курсовой работы: введение, основная часть, состоящая из двух частей (теоретическая и практическая), заключение и список использованной литературы. В первой части я рассмотрела понятие и структуру основных фондов предприятия; цели и задачи анализа эффективности использования основных средств, источники информации для анализа, проанализировала интенсивность и эффективность использования основных средств. Во второй части рассмотрен пример расчета эффективности использования основных средств.

В условиях экономической реформы повышается роль учета и контроля за рациональным использованием всех ресурсов, в том числе и основных средств.

Цель курсовой работы - рассмотреть теоретический материал по вопросам интенсификации и эффективности использования основных средств, а также рассчитать основные показатели по исходным данным.

Задачи курсовой работы:

- изучить анализ интенсификации и эффективности использования основных фондов;

- охарактеризовать основные показатели интенсификации и эффективности использования основных фондов

Объектом исследования в курсовой работе является основные средства.

Предметом исследования является анализ эффективности использования основных средств.

1. Теоретическая часть
	1. Понятие и структура основных фондов предприятия

Основные средства – это совокупность материально-вещественных ценностей, действующих в неизменной натуральной форме в течение длительного периода времени как в сфере материального производства и производства услуг, так и в непроизводственной сфере. Основные производственные фонды представляют собой один из важнейших элементов производства, их называют фундаментом экономического потенциала страны. Осуществление производственного процесса обязательно требует, кроме рабочей силы, наличия средств производства, средств и предметов труда. Основные фонды играют огромную роль в процессе труда, они в своей совокупности образуют производственно-техническую базу и определяют производственную мощь предприятия. Сами по себе средства производства, в том числе и средства труда, не являются экономической категорией, а представляют чисто физическую субстанцию, форму существования вещей. Как экономическая категория средства производства существуют в стоимостной форме. Подразделение производственных фондов на основные и оборотные зависит от характера оборота, способа перенесения стоимости на вновь созданный продукт, а также от способа возмещения перенесённой стоимости. В основе деления средств производства на средства и предметы труда лежат технико-производственные признаки, а в основе деления производственных фондов на основные и оборотные лежат признаки экономические. Основные фонды (ОФ) - это средства производства, которые служат в течение длительного периода времени (больше года), переносят свою стоимость на изготовленную продукцию постепенно, частями, в течение срока службы и обладают значительной стоимостью за единицу (более 100-кратного установленного минимального размера оплаты труда в месяц).

Основные фонды в зависимости от характера участия в процессе производства подразделяются на производственные и непроизводственные средства (жилищно-коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание, культура, просвещение и др.). Непроизводственные основные фонды, не являются средствами труда. Постоянно находясь в обороте, они не могут участвовать в создании нового продукта в качестве вещественного фактора. Доход, образуемый от их использования, отражает перераспределение уже созданных без их участия первичных доходов. Использование зданий и оборудования непроизводственного назначения есть процесс утраты их стоимости, процесс удовлетворения потребностей людей.

Основные производственные фонды - важнейшая часть материально-технической базы общества. От того, насколько эффективно они используются, какова их отдача, зависит рост производительности труда, национального дохода в той его части, которая идёт на потребление.

Все основные фонды классифицируются по экономическим признакам, наиболее важными из которых являются функциональное назначение, интенсивность износа и срока службы, степень влияния на работу предприятия, техническая новизна, степень мобильности (подвижные или неподвижные) и др. Большое значение имеет также группировка по отраслям народного хозяйства (отраслевая структура).

По своему составу, целевому назначению и функциям, выполняемым в процессе труда, основные фонды подразделяются на следующее группы и подгруппы.

К первой группе относятся здания основных и вспомогательных цехов, лабораторий, мастерских и т.п. Сюда же относятся непроизводственные здания (служебные корпуса, склады, гаражи, депо и др.), обслуживающие как основное, так и вспомогательные производства.

Ко второй группе относятся инженерно-строительные объекты, сооружения и передаточные устройства, в том числе: гидротехнические сооружения - плотины, каналы, водохранилища, дамбы и т.п.; транспортные и коммуникационные сооружения - мосты, дороги, путепроводы, эстакады, туннели; передаточные устройства и коммуникационные связи - воздушные линии электропередач, кабельные линии, коммуникации телефонной и телеграфной связи, трубопроводы различного назначения.

Третья группа включает силовые машины и оборудование, т.е. орудия производства, назначением которых является генерирование энергии различных видов или её преобразование. В энергетике сюда относятся паровые котлы, турбины, генераторы, трансформаторы, компрессоры, электродвигатели и прочее аналогичного назначения оборудование.

В четвёртую группу включаются рабочие машины и оборудование, т.е. средства труда, которые непосредственно участвуют в технологическом процессе, и при помощи которых рабочий воздействует на предмет труда. Сюда относятся весь станочный парк и технологическое оборудование промышленных предприятий. В энергетике к этой группе относятся дробилки, мельницы, транспортёры, сварочные аппараты и т.д.

К пятой группе относятся измерительные и регулирующие приборы и устройства, лабораторное оборудование, в том числе аппаратура для управления, регулирования и контроля за производственным процессом, средства сигнализации и диспетчерского управления, счётно-решающее оборудование. Эта часть основных фондов в большой степени характеризует достигнутый уровень автоматизации производства.

Шестая группа включает транспортные средства, обеспечивающие необходимые связи между отдельными звеньями производства. Это, прежде всего подвижной состав железнодорожного транспорта, автомобильный парк, тягачи и другие средства транспорта, находящиеся в распоряжении данного промышленного предприятия.

К седьмой группе относятся инструменты, производственный и хозяйственный инвентарь, которые служат более 1 года, и стоимость которых составляет до 10 тыс. руб. включительно. Остальные инструменты, инвентарь, технологическая оснастка в силу сложности их учёта в качестве основных фондов относятся к оборотным средствам.

Приведённая классификация основных фондов определяется назначением и характером их функционирования в производстве. Она позволяет оценивать уровень технической оснащённости, энерговооружённости и автоматизации производства. Значение различных групп основных фондов в отраслях промышленности далеко не одинаково. Это определяется спецификой технологии, различной степенью технической оснащённости производства и рядом других факторов.

Соотношение этих групп основных фондов или удельный вес отдельных групп основных фондов, или удельный вес отдельных групп в общей их стоимости образуют производственную структуру основных фондов, которая может служить показателем технического уровня производства в промышленности. Анализ этой структуры и её совершенствование имеет важное практическое значение на всех уровнях хозяйственной деятельности, можно сказать, что структура основных фондов является одной из характеристик отрасли, производства.

Все перечисленные виды основных средств могут относиться к активной или пассивной частям.

К активной части основных средств относятся средства труда, в любой форме воздействующие на предмет труда или обеспечивающие этот процесс. Основу этой группы составляют машины и оборудование. В современных условиях к активной части основных фондов с достаточным основанием можно отнести и регулирующие приборы и устройства.

К пассивной части логично отнести основные средства, создающие условия для производства, но не являющиеся непосредственно «производителями» продукции.

К этой части обычно относятся здания и сооружения, часто - передаточные устройства, а также транспортные средства, инвентарь и прочее.

Рост доли активной части основных средств даёт прямой эффект - увеличение продукции и улучшение показателей деятельности предприятия. Как правило, на новых предприятиях удельный вес стоимости оборудования в основных фондах выше, чем на старых.

Нельзя упускать из виду и анализ пассивной части. В отдельных случаях пассивная часть может расти. Это возможно при переходе на выпуск такой продукции, которая требует особых условий производства (например, по чистоте, влажности, температуре воздуха), что резко увеличивает затраты на строительство новых производственных зданий. Рост пассивной части основных фондов иногда происходит за счёт крупных инвестиций в реконструкцию старых предприятий для приведения условий труда в соответствие с современными требованиями. Однако при прочих равных условиях необходимо стремиться к повышению доли активной части основных фондов путём установки самого прогрессивного оборудования, улучшения организации строительно-монтажных работ, более рационального проектирования и т.д.

Рост активной части основных фондов является основным резервом повышения производительности труда и эффективности производства. Экономическое значение прогрессивных изменений производственной структуры основных фондов, а значит необходимость и целесообразность управления её изменением, связано с задачей повышения эффективности основных фондов.

Важным фактором, влияющим, на структуру основных фондов, является размер предприятия. На крупных предприятиях, как правило, более высокий удельный вес имеют машины и оборудование и более низкий - здания и инвентарь, так как производственная площадь используется более рационально, на ней размещается больше оборудования, что экономит капиталовложения на зданиях (производственных площадях), сооружениях и инвентаре.

На структуру основных фондов оказывает влияние форма организации производства и его размер. Так, например, соотношение между стоимостью зданий и оборудования зависит от уровня специализации и кооперирования производства, правильное расположение оборудования, совершенствование технологических процессов, внедрение автоматизированных и малогабаритных машин способствует повышению удельного веса оборудования во всей массе основных производственных фондов. [4, стр. 192].

Наконец, структура основных фондов зависит от особенностей данной отрасли производства. Так, например, различается структура основных фондов в промышленности и на транспорте, а внутри промышленности - структура основных фондов в обрабатывающей и добывающей промышленности.

Ознакомившись с работами различных авторов и исходя из выше сказанного, можно заключить:

1. Основные средства играют огромную роль в процессе труда, они в своей совокупности образуют производственно-техническую базу и определяют производственную мощь предприятия.

2. Основные средства служат в течение длительного времени и переносят свою стоимость на продукцию постепенно.

3. По своему составу, целевому назначению и функциям, выполняемым в процессе труда, основные средства можно подразделить на группы, которые образуют структуру основных фондов.

4. Основные средства в зависимости от характера участия в процессе производства подразделяются на производственные и непроизводственные сферы (жилищно-коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание, культура, просвещение и др.) и предназначены для целей производственного потребления.

5. Оборудование, относимое к третьей и четвёртой группам, принято называть активной частью основных средств. Его состав определяет производственную мощность предприятия. В современных условиях к активной части основных фондов с достаточным основанием можно отнести и регулирующие приборы и устройства (пятая группа).

Остальные группы основных фондов относятся к пассивной их части - они прямо не участвуют в переработке сырья. Однако значение их чрезвычайно велико, так как они создают необходимые условия для нормального протекания производственных процессов.

6. Структура основных средств зависит от ряда факторов: технического уровня; размера и специализации предприятия; географического размещения.

1.2. Цель и задачи анализа эффективности использования основных средств. Источники информации для анализа

Одним из важнейших факторов увеличения объема, производства продукции на промышленных предприятиях является обеспеченность их основными средствами в необходимом количестве и ассортименте и эффективное их использование.

Цель анализа: изучить техническое состояние основных средств, дать оценку их использования, провести факторный анализ эффективности их использования и влияния на уровень производства.

Задачи анализа:

* оценка чувствительности объема производства продукции и других показателей к степени использования основных средств;
* изучение степени использования производственной мощности предприятия и оборудования;
* установление резервов повышения эффективности использования основных средств.

Источники информации*:* бизнес-план предприятия, план технического развития, форма № I «Баланс предприятия», форма № 5 «Приложение к балансу предприятия» (разд. «Основные средства»), форма № 11 «Отчет о наличии и движении основных средств», форма БМ «Баланс производственной мощности», данные о переоценке основных средств, инвентарные карточки учета основных средств, проектно-сметная, техническая документация и др.

Исходная информация: объем производства продукции, среднегодовая стоимость основных фондов, время работы установленного оборудования. [1, стр. 57]

* 1. Анализ интенсивности и эффективности использования основных средств

Для обобщающей характеристики эффективности и интенсивности использования основных производственных фондов (ОПФ) используются следующие показатели:

1. фондорентабелъность

 (1)

Этот показатель показывает, сколько прибыли получит предприятие с каждой единицы стоимости ОПФ или с каждой единицы средств инвестируемые в ОПФ.

1. фондоотдача ОПФ

 (2)

Она показывает, стоимость продукции, которую предприятие имеет с каждой единицы стоимости ОПФ или с каждой единицы средств инвестируемые в ОПФ.

1. фондоотдача активной части ОПФ

 (3)

Она показывает, стоимость продукции, которую предприятие имеет с каждой единицы стоимости ОПФ или с каждой единицы средств инвестируемые в ОПФ.

1. фондоемкость

 (4)

Она показывает, сколько средств инвестируемые в ОПФ приходится на единицу стоимости продукции.

Эффективность работы предприятия во многом определяется уровнем фондовооруженности труда, определяемой по формуле:

Фв = , (5)

где, Ф - среднегодовая стоимость основных производственных фондов предприятия, руб.

Ч - среднесписочная численность работников предприятия.

Эта величина должна непрерывно увеличиваться, так как от нее зависят техническая вооруженность, а, следовательно, и производительность труда.

Среднегодовая стоимость ОПФ определяется по формуле:



где Ф1 - стоимость ОПФ на начало года, руб.;

Фв - стоимость вводимых в течение года ОПФ, руб.;

Фвыб - стоимость выбывающих в течение года ОФП, руб.; [3, стр. 72]

К - количество полных месяцев функционирования ОПФ в течение года.

В процессе анализа изучаются динамика перечисленных показателей, выполнение плана по их уровню, проводятся межхозяйственные сравнения***.*** После этого изучают факторы изменения величины фондорентабельности и фондоотдачи.

Наиболее обобщающим показателем эффективности использования основных средств является *фондорентабельность.* Ее уровень зависит не только от фондоотдачи, но и от рентабельности продукции. Взаимосвязь этих показателей можно представить следующим образом:

 (6)

где ФО – фондоотдача основных средств,

Кпр  - коэффициент продаж

Rоб  - рентабельность продаж

Изменение фондорентабельности за счет:

а) фондоотдачи основных средств

 (7)

б) доли реализованной продукции в общем ее выпуске

 (8)

в) рентабельности продаж:

 (9)

Факторами первого уровня, влияющими на фондоотдачу ОС, являются изменение доли активной части основных средств в общей их сумме, удельного веса машин и оборудования в активной части основных средств и фондоотдачи машин и оборудования:

ФООС = Уда\*Удм\*ФОм. (10)

где Уда – удельный вес активной части основных средств

Удм  - удельный вес машин и оборудования

ФОм – фондоотдача машин и оборудования

Способом абсолютных разниц рассчитаем изменение фондоотдачи основных средств за счет:

а) удельного веса их активной части

∆ФОУла = ∆Уда\* Удм 0\*ФОм0 (11)

б) удельного веса машин и оборудования в активной части основных средств

∆ ФОУдм = Уда1\* ∆Удм \*ФОм0 (12)

в) фондоотдачи машин и оборудования

∆ФОфом = Уда1\* Удм 1\* ∆ФОм (13)

Влияние данных факторов на объем производства продукции устанавливается умножением изменения фондоотдачи за счет каждого фактора на фактическую среднегодовую стоимость основных средств текущего периода, а изменение среднегодовой стоимости основных средств — на базовый уровень их фондоотдачи. Изменение валового выпуска продукции за счет:

а) увеличения среднегодовой стоимости основных средств

∆ВПОС = ∆ОС \* ФО0ос (14)

б) изменения удельного веса активной части основных средств в обшей их сумме

∆ВПУда = ОС1 \* ∆ФОудаос (15)

в) изменения удельного веса машин и оборудования в активной части основных средств

∆ВПУдм = ОС1 \* ∆ФОудмос (16)

г) изменения фондоотдачи машин и оборудования

∆ВПУдм = ОС1 \* ∆ФОфоос (17)

После этого следует более детально изучить факторы изменения фондоотдачи машин и оборудования, для чего можно использовать следующую модель:

 (18)

где К – среднегодовое количество действующего оборудования

Тед  - отработано за год единицей оборудования часов

ЧВ – выработка продукции за 1 машиночас

ОСм – среднегодовая стоимость машин и оборудования

Факторную модель фондоотдачи оборудования можно расширить, если время работы единицы оборудования представить в виде произведения количества отработанных дней (Д), коэффициента сменности (Ксм) и средней продолжительности смены (П).

Среднегодовая стоимость технологического оборудования равна произведению количества (К) и средней стоимости его единицы (Ц):

 (19)

где Ксм  - отработано за год единицей оборудования смен

П – средняя продолжительность смены

Расчет влияния факторов на прирост фондоотдачи оборудования можно выполнить способом цепной подстановки:

 (20)

Для определения первого условного показателя фондоотдачи необходимо вместо базовой взять текущую среднегодовую стоимость единицы оборудования:

 (21)

Далее следует установить, какой была бы фондоотдача при фактической стоимости оборудования и фактическом количестве отработанных дней, но при базовой величине остальных факторов:

 (22)

Третий условный показатель фондоотдачи рассчитывается при фактической его стоимости, фактическом количестве отработанных дней, фактическом коэффициенте сменности и при базовом уровне остальных факторов:

 (23)

При расчете четвертого условного показателя фондоотдачи оста­ется базовым только уровень среднечасовой выработки оборудова­ния:

 (24)

При фактической выработке оборудования фондоотдача составит

 (25)

Чтобы узнать, как эти факторы повлияли на уровень фондоотдачи основных средств, полученные результаты надо умножить на фактический удельный вес технологического оборудования в об­щей сумме основных средств.

Зная, из-за каких факторов изменилась фондоотдача, можно определить их влияние на уровень фондорентабельности путем умножения абсолютного прироста фондоотдачи за счет i-го фактора на базовый уровень рентабельности оборота и коэффициента реализуемости продукции.

 (26)

На основании этого расчета можно установить неиспользованные резервы повышения уровня рентабельности основных средств. [2, стр. 181]

В процессе анализа выявляются и изучаются факторы, которые тем или иным образом влияют на результаты деятельности предприятия и в частности на эффективность использования основных средств. Тем самым выявляются пути и резервы увеличения эффективности использования основных средств. Ими могут быть ввод в действие не установленного оборудования, замена и модернизация его, сокращение целодневных и внутрисменных простоев, повышение коэффициента сменности, более интенсивное его использование, внедрение мероприятий по НТП.

Например, резервы увеличения выпуска продукции за счет ввода в действие нового оборудования определяют как:

ВПк= К \* Дф \* Ксмф \* Пф \* СВф (27),

где= К – дополнительное количество оборудование, Дф- количество отработанных дней (фактически), Ксмф –коэффициент сменности, Пф – средняя продолжительность рабочего дня, СВф- выработка.

Сокращение целодневных простоев оборудования приводит к увеличению среднего количества отработанных дней каждой единицей за год. Этот прирост рассчитывается как: :

ВПд=Кв\*Дф \* Ксмф \* Пф \* СВф (28),

Д- дополнительное количество рабочих дней , Кв- возможное количество рабочих дней.

Чтобы подсчитать резерв увеличения выпуска продукции за счет повышения коэффициента сменности в результате лучшей организации производства, необходимо воспользоваться следующей формулой:

 ВПкcм=Кв \* Дв \*Ксмф \* Пф \* СВф (24).

За счет сокращения внутрисменных простоев увеличивается средняя продолжительность смены, а следовательно и выпуск продукции :

ВПп=Кв \* Дв \* Ксмв \* П \* СВф (29).

Для определения резерва увеличения выпуска продукции за счет повышения среднечасовой выработки оборудования, нужно воспользоваться формулой :

ВПсв=Кв \* Дв \* Ксмв \* Пв \*СВ (30).

Резервы роста фондоотдачи – это увеличение объема производства и сокращение среднегодовых остатков основных производственных средств:

(ВПф +ВП )/( Фср + Фдоп – Фрез) - ВПф/ Фср = Фв – Фф (27),

где Ф –резерв роста фондоотдачи, Фв,Фф- соответственно возможный и фактический уровень фондоотдачи, ВП – резерв увеличения производства продукции, Фдоп – дополнительная сумма основных производственных средств, необходимые для освоения резервов увеличения выпуска продукции, Фрез – резерв сокращения среднегодовых остатков основных производственных средств. [5, стр. 86]

2. Практическая часть.

 Исходная информация для анализа:

Таблица 1.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | Ед. изм. | Предыдущий год | Отчетный год | Отклонение |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| 1 . Среднегодовая стоимость основных производственных фондов | тыс. руб. | 10005 | 10150 | 145 |
| в том числе: |   |   |   |  |
| 1.1. машин и оборудования | тыс. руб. | 5697 | 5895 | 198 |
| 2. Время работы установленного оборудования | тыс. маш-час. | 4012 | 4124 | 112 |
| 3.Объем продукции | тыс. руб. | 19743 | 21197 | 1454 |
| 4. Прибыль до налогообложения  | тыс. руб. | 6668 | 7010 | 342 |
| 5. Среднесписочная численность работников | чел. | 271 | 251 | -20 |

Рассчитаем фондорентабельность в отчетном и предыдущем году:

== .

 = = 

Таким образом, можно сделать вывод, что фондорентабельность повысилась в отчетном году по сравнению с предыдущим годом на 2,41 пункта и составила 69,06%. Это означает, что с каждой единицы стоимости ОПФ получено в отчетном году предприятием 69 копеек прибыли. Для определения влияния факторов на изменение фондорентабельности сделаем дополнительные расчеты:

==

Изменение фондорентабельности за счет изменения величины прибыли:

1) Френт = Френт усл.  - Френт 0  = 70,07%-66,65%=3,42%

Изменение фондорентабельности за счет изменения среднегодовой стоимости основных производственных фондов:

2) Френт = Френт 1 - Френт. усл =69,06%-70,07% = -1,01%

На основе полученных данных, можно сделать вывод, что за счет увеличения прибыли на 342 тыс руб., фондорентабельность повысилась на 3,42 процентных пункта, однако увеличение среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия на 145 тыс. руб., привело к снижению фондорентабельности на 1,01 процентных пункта.

Определим показатели фондоемкости и фондоотдачи в отчетном и предыдущем году:

Таблица 2.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатель | Предыдущий год | Отчетный год | Отклонение | Темп роста, % |
| 1 | 3 | 4 | 5 |  |
| 1 . Среднегодовая стоимость основных производственных фондов (тыс.руб) | 10005 | 10150 | 145 | 101,45 |
| в том числе: |  |  |  |  |
| 1.1. машин и оборудования (тыс.руб) | 5697 | 5895 | 198 | 103,48 |
| 2. Время работы установленного оборудования ( тыс. маш-час) | 4012 | 4124 | 112 | 102,79 |
| 3.Объем продукции ( тыс. руб.) | 19743 | 21197 | 1454 | 107,37 |
| 4.Фондоотдача (руб.) | 1,973 | 2,088 | 0,115 | 105,83 |
| 5.Фондоемкость (руб.) | 0,507 | 0,479 | -0,028 | 94,47 |

=

=

=

= 

∆Фотд = 2,088 – 1,973 = 0,115 тыс. руб.

∆Фемк = 0,479 – 0,507 = - 0,028 тыс. руб.

Сопоставление показателей эффективности показывает, что в отчетном периоде организация достаточно эффективно использовало свои основные производственные фонды, так фондоотдача в отчетном периоде увеличилась на 115 рублей, фондоемкость снизилась на 28 рублей.

Также эффективное использование основных производственных фондов подтверждается опережением темпа роста продукции над ростом стоимости основных производственных фондов.

Далее определим влияние на прирост продукции эффективность использования основных производственных фондов.

Прирост продукции составляет 1454 тыс. рублей – это объект факторного анализа. На данный показатель влияют два фактора: изменение фондоотдачи и среднегодовой стоимости основных производственных фондов.

1. Прирост продукции за счет изменение фондоотдачи

∆ Фотд  = (I v - Iэкс)\*Vпрод0 = (1,0737 – 1,0145)\*19743 = 1169 тыс. рублей

2) Прирост продукции за счет изменение среднегодовой стоимости основных производственных фондов.

∆ОПФ= (Iэкс - 1)\*Vпрод0 = (1,0145 – 1)\*19743 = 286 тыс. рублей

Этот факторный анализ показал, что прирост продукции на сумму 1169 тыс. рублей был обеспечен за счет интенсивного фактора (за счет увеличения фондоотдачи на 5,83 пункта) и на сумму 286 тыс. рублей - за счет экстенсивного фактора (увеличение стоимости основных производственных фондов на 1,45 пунктов).

Определим влияние на изменение фондоотдачи основных производственных фондов двух факторов:

1. фондоотдача активной части основных производственных фондов
2. удельный вес активной части основных производственных фондов общей стоимости фондов

ФО = Уда\*ФОм  (31)

Таблица 3.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Предыдущий год | Отчетный год | Отклонение |
| 1.Среднегодовая стоимость машин и оборудования (тыс.руб) | 5697 | 5895 | 198 |
| 2. Удельный вес машин и оборудования | 0,569 | 0,581 | 0,012 |
| 3.Объем продукции (тыс.руб) | 19743 | 21197 | 1454 |
| 4 Фондоотдача активной части (руб.) | 3,466 | 3,596 | 0,13 |

Рассчитаем методом абсолютных разниц.

Увеличение фондоотдачи основных производственных фондов на 115 рублей – это объект факторного анализа.

1. изменение удельного веса активной части основных производственных фондов в общей стоимости фондов

∆ФОуда = ∆Уда\*ФОм0 = 0,012\*3,466 =+41 руб.

1. изменение фондоотдачи активной части основных производственных фондов

∆ФОфом = Уда1\*∆ФОм= 0,581\*0,13 =+74 руб.

Увеличение фондоотдачи основных производственных фондов на 115 рублей связано с увеличением удельного веса машин и оборудования, что привело к увеличению фондоотдачи основных производственных фондов на 41 рубля, а за счет увеличения фондоотдачи активной части основных производственных фондов произошло увеличение фондоотдачи основных производственных фондов на 74 рублей.

Проанализируем использование оборудования во времени. Чтобы оценить насколько рационально используется оборудование во времени необходимо иметь показатели: время работы установленного оборудования и производительность оборудования (выпуск продукции в единицу времени).

Производительность в предыдущем периоде = 19743/4012 = 4,92 рубля

Производительность в отчетном периоде = 21197/ 4124=5,14 рубля.

Прирост продукции составляет 1454 тыс. рублей – это объект факторного анализа.

1. Прирост продукции за счет изменения экстенсивного фактора (время работы оборудования)

Прирост продукции =∆Время\*Производительность0 = 112\*4,92 = 551 тыс. рублей

1. Прирост продукции счет изменения интенсивного фактора (производительность)

Прирост продукции =Время1\*∆Производительность= 4124\*0,22 = 903 тыс. рублей

Таким образом, увеличение объема продукции на 1454 тыс. рублей это результат увеличения производительности оборудования, что обеспечило рост продукции на 903 тыс. рублей. Также на увеличение объема продукции на 551 тыс. рублей повлияло увеличение время работы оборудования на 112 тыс. маш-часов.

 Повышение эффективности использования основных средств имеет важное значение как источник расширение производства, так как фондоотдача показывает, сколько рублей товарной продукции приходится на 1 рубль основных средств. Пути повышения фондоотдачи:

 -наиболее полное и рациональное использование производственных мощностей;

 -совершенствование структуры и своевременное обновление основных средств;

 -увеличение коэффициента сменности и ликвидация простоев.

 Качественным показателем использования основных средств является фондовооруженность. Рост фондовооруженности труда направлен на непосредственное повышение его производительности. Основным фактором фондовооруженности является совершенствование средств труда, повышение эффективности их использования, рост производительности труда.

Рассчитаем коэффициент фондовооруженности:

=10005/271=36,919 тыс. руб./чел.

= 10150/251=40,438 тыс. руб./чел.

В анализируемом периоде фондовооруженность предприятия повысилась на 3,519 тыс.руб./чел., что говорит также говорит росте производительности труда и рациональном использовании оборудования. На это повлияло 2 фактора:

 - снижение численности работников предприятия на 20 человек, что привело к росту фондовооруженности на 2,984 тыс. руб./чел.

- а увеличение среднегодовой стоимости основных производственных фондов на 145 тыс. руб. привело к увеличению фондовооруженности на 0,535 тыс. руб./чел

В заключении анализа подсчитаем резервы увеличения выпуска продукции и фондоотдачи.

Заключение

Одним из важнейших факторов увеличения объема, производства продукции на промышленных предприятиях является обеспеченность их основными средствами в необходимом количестве и ассортименте и эффективное их использование.

В процессе создания материально-технической базы возрастает роль интенсификации производства, которая предполагает повышение эффективности использования основных производственных фондов. В условиях экономической реформы повышается роль учета и контроля за рациональным использованием основных средств.

Цель анализа интенсификации и использования основных фондов - изучить техническое состояние основных средств, дать оценку их использования, провести факторный анализ эффективности их использования и влияния на уровень производства.

Задачи анализа:

* оценка чувствительности объема производства продукции и других показателей к степени использования основных средств;
* изучение степени использования производственной мощности предприятия и оборудования;
* установление резервов повышения эффективности использования основных средств.

Для определения степени использования ОФ на предприятиях применяются обобщающие показатели. Наиболее важный из них – фондоотдача ОФ. Этот показатель определяется как отношение стоимости произведенной за год продукции к среднегодовой стоимости ОФ. Фондоотдача показывает, какова общая отдача от использования каждого рубля, вложенного в ОФ, то есть насколько эффективно это вложение средств. Важнейшие направления повышения фондоотдачи:

1) улучшение структуры ОФ, повышение удельного веса их активной части до оптимальной величины, рациональное соотношение различных видов оборудования;

2) повышение коэффициента сменности работы оборудования;

3) интенсификация производственных процессов путем внедрения новых технологий, машин и оборудования;

4) улучшение условий и режима труда с учетом производственной эстетики;

5) создание благоприятных социальных условий;

6) совершенствование организации производства и труда.

 Основными резервами увеличения выпуска продукции и фондоотдачи являются:

 1) сокращение целодневных простоев оборудования, приводящее к увеличению среднего количества отработанных дней каждой его единицей за год;

 2) повышение коэффициента сменности в результате лучшей организации производства;

 3) сокращение внутрисменных простоев;

 4)повышение среднечасовой выработки оборудования за счет модернизации, более интенсивного использования.

 К резервам роста фондоотдачи относятся:

 1) выпуск конкурентоспособной продукции

 2) рост качества продукции

 3) приобретение новой техники

 4) совершенствование технологических процессов.

Другой обобщающий показатель – это фондоемкость, которая рассчитывается как отношение стоимости ОФ к объему выпускаемой продукции. Показатель фондоемкости является обратным к показателю фондоотдачи. Фондоемкость определяет величину ОФ для производства продукции заданного объема на перспективный период.

Фондоотдача должна иметь тенденцию к увеличению, а фондоемкость – к снижению.

Фондовооруженность труда определяются отношением стоимости ОФ к числу рабочих на предприятии. Эта величина должна расти, так как от нее зависит техническая вооруженность, а, следовательно, производительность труда.

Наряду с показателем фондоотдачи на уровень использования Ос существенное влияние оказывает показатель рентабельности, точнее норма рентабельности. Рентабельность рассчитывается как отношение прибыли к стоимости средств производства (основных фондов и оборотных средств).

Таким образом, можно сделать вывод, для комплексной оценки эффективности использования ОФ применяется система показателей, включая показатели экстенсивного (использование ОФ по времени) и интенсивного использования (выработка продукции с единицы ОФ), а также обобщающие показатели (фондоотдача, фондоемкость и рентабельность по фондам).

В процессе анализа изучаются динамика перечисленных показателей, выполнение плана по их уровню, проводятся межхозяйственные сравнения***.*** После этого изучают факторы изменения величины фондорентабельности и фондоотдачи.

Список использованной литературы

1. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. пособие/ Т.Б. Бердников. – М.: Инфра – М. 2007
2. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. Пособие/Под. ред.Л.Л. Ермолович- Мн.: Интерпрессервис; Экоперспектива, 2006.
3. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. пособие/ Г.В. Савицкая. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Инфра – М. 2007
4. Анализ хозяйственной деятельности: Учеб. пособие/ Черкасова И. О. - Спб.: Издательский Дом «Нева», 2003.
5. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учебное пособие/Любушин Н.П. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2005
6. Финансы предприятия: менеджмент и анализ: Учеб. пособие/ А.Д. Шеремет. . – 4-е изд.– М.: Инфра – М. 2007
7. Экономика предприятия. Учеб./В.Д. Грибов. – 3-е изд. – М.: Финансы и статистика, 2006