МОРДОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

ИМЕНИ Н.П.ОГАРЁВА

Факультет экономический

Кафедра экономической теории

Курсовая работа

Проблема ограниченности экономических ресурсов и

парето - эффективное состояние экономики

Автор курсовой работы: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Морозов С.Б.

Специальность: 0605 Бухгалтерский учет и аудит

Обозначение курсовой работы: КР – 2069965-ЭТ- -2000

Руководитель работы: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Говрякова Н.Н.

Оценка \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

САРАНСК 2000

РЕЦЕНЗИЯ

На курсовую работу студента I курса экономического факультета специальности бухгалтерский учет и аудит Морозова С.Б.

на тему:

Проблема ограниченности экономических ресурсов и

парето - эффективное состояние экономики

Научный руководитель \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Говрякова Н.Н

МОРДОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

ИМЕНИ Н.П.ОГАРЁВА

Факультет экономический

Кафедра экономической теории

Задание на курсовую работу

Студент Морозов С.Б. группа 102

1. Тема: Проблема ограниченности экономических ресурсов и парето - эффективное состояние экономики
2. Срок предоставления работы к защите\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
3. Исходные данные для научного исследования: Научные труды зарубежных экономистов: Кэмпбелла Р., Макконнелла, Стэнли Л, Самуэльсона П., Корнаи Я.; а также отечественных: Камаев В.Д., Лившица, Абалкина Л.И., Булатовой А. С., Тарана В. и др. данные Российского статистического агенства.
4. План работы:

1.ОГРАНИЧЕННОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

2.ЭФФЕКТИВНОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ

3.РОЛЬ ГОСУДАРСТВА КАК ГАРАНТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКОНОМИКИ

Руководитель работы:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Говрякова Н.Н.

Задание принято к исполнению: 20.02.2000\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Реферат

Курсовая работа содержит 32 страницы, 16 источников.

**Перечень ключевых слов**: ограниченность ресурсов, экономическая эффективность, простое воспроизводство, экономическая эффективность и социальная справедливость, рынок и экономическая эффективность, система показателей эффективности макроэкономике, сравнительная экономическая эффективность, расширенное воспроизводство.

**Объект исследования**: отношения по поводу использования ограниченных ресурсов в современной рыночной экономике.

**Цель работы**: Сравнить ресурсную и экономическую эффективность, рассмотреть сущность проблемы выбора в экономике.

**Методы исследования**: метод статистического анализа, индукция, дедукция, изучение литературы.

**Полученные результаты:** определена экономическая роль государства в распределении ограниченных ресурсов, дан анализ дефицитной и эффективной экономик.

**Область применения**: при формировании и реализации экономической политики, в учебном процессе в рамках курсов «Экономическая теория», «Макроэкономика», «Государственное регулирование».

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ 6

1. ОГРАНИЧЕННОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ 7

1.1. Ресурсы в экономике и их классификация. 7

1.2. Проблема ограниченности ресурсов 11

1.3. Кривая производственных возможностей. 13

1.4. Общественное воспроизводство 14

2. ЭФФЕКТИВНОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ 17

2.1. Сравнение ресурсной (затратной) и экономически эффективной экономик 17

2.2. Сочетание эффективности и социальной справедливости в экономике 17

3. РОЛЬ ГОСУДАРСТВА КАК ГАРАНТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКОНОМИКИ 24

3.1. Функции государства в рыночной экономике 24

3.2. Направления и методы государственного вмешательства в экономику. 25

3.3. Обеспечение социальной справедливости 27

ЗАКЛЮЧЕНИЕ 29

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ. 31

# ВВЕДЕНИЕ

Два факта по существу охватывают всю проблему экономики. Совершенно необходимо тщательно определить и глубоко осмыслить эти два факта. Первый факт таков: материальные потребности общества, то есть материальные потребности составляющих его индивидов и институтов, буквально безграничны или неутолимы*.* Второй факт: экономические ресурсы, то есть средства для производства товаров и услуг, ограниченны или редки.

Попытаемся обстоятельно исследовать и уяснить эти два факта в том порядке, как они названы. Что именно мы подразумеваем под понятием «материальные потребности» в первом случае? Прежде всего, желание потребителей приобрести использовать *товары* и *услуги*, которые доставляют им полезность, - так экономисты обозначают получаемое людьми удовольствие или удовлетворение.Короче говоря, бесчисленное множество продуктов, которые мы иногда подразделяем на *предметы первой необходимости* и *предметы роскоши*, способно удовлетворять человеческие потребности.

В общем можно сказать, что в каждый данный момент индивиды и институты, составляют общество, испытывают множество неудовлетворённых материальных потребностей. Некоторые из этих потребностей - пища, одежда, жильё – имеют общее из биологических потребностей человека. Однако другие возникают под влиянием сложившихся в обществе обычаев и привычек: специфические виды пищи, одежды, жилья, которые мы стремимся приобрести, часто предопределяются общей социальной и культурной средой нашего обитания. С течением времени потребности изменяются и умножаются в результате появления новых изделий и под воздействием широкой рекламы и энергичного стимулирования сбыта.

# 1. ОГРАНИЧЕННОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

## 1.1. Ресурсы в экономике и их классификация.

Производство предполагает использование ресурсов. Ресурсы, вовлечённые в производство, выполняют роль факторов производства. Ресурсы выступают в роли факторов производства, если они задействованы в производстве, если есть определённый результат.

Ресурсы подразделяются на :

* экономические(функционирующие)
* потенциальные(не вовлечённые в хозяйственный оборот)

Экономические ресурсы включают:

* природные ресурсы
* трудовые(население в трудоспособном возрасте)
* материальные (все созданные человеком средства производства, являющиеся результатом производства)
* финансовые (денежные средства, которые общество в состоянии выделить на организацию производства)
* информационные (научная, научно-техническая, проектно-конструкторская, статистическая, технологическая, информационная информация, а также др. виды интеллектуальных ценностей, необходимых для создания экономического продукта)

Природные ресурсы - это элементы функционирования природных систем, которые не созданы трудом человека, существуют независимо от него, но в той или иной степени используются человеком. Следует различать природные условия и природные ресурсы.

Природные условия создают возможности для производственной деятельности человека. К ним относятся солнечное излучение, внутреннее тепло Земли, рельеф, климат, осадки. На определённой ступени развития производительных сил природные условия превращаются в природные ресурсы. Например, ветер используется для получения энергии.

Природными ресурсами являются те силы, которые могут быть использованы в производственной и непроизводственной деятельности человека. Природные ресурсы по характеру использования делятся на:

* реальные(вовлечённые в производственный процесс)
* потенциальные(в настоящее время не используются)

Природные ресурсы делятся на:

* исчерпаемые
* неисчерпаемые
* заменимые
* незаменимые

Исчерпаемые - это такие ресурсы, которые на каком-то этапе производственной деятельности могут быть полностью исчерпаны. Исчерпаемые ресурсы:

* не возобновляемые(земельные угодья, воздух, полезные ископаемые)
* относительно возобновляемые
* воспроизводимые

Неисчерпаемые состоят из 3-х групп:

* космические(солнечная радиация, морские приливы и отливы)
* климатические(атмосферный воздух, энергия ветра, воды)
* водные ресурсы

Заменимые - это ресурсы, которые можно заменить другими, эк-ки более выгодными.

Незаменимые - атмосферный воздух, питьевая вода.

В экономическом плане природные ресурсы выполняют роль средств труда, предметов труда и условий жизни человека.

Необходимо различать понятия “экономические ресурсы” и “факторы производства”. Ресурсы это то, что поступает, входит в экономику, питает её. А факторы - это то, что задействовано в производственно-экономических процессах. Ресурсы есть входящий экономику поток, а факторы содержатся в преобразователе ресурсов.

Факторы производства - это параметры, определяющие характер и результативность протекания экономических процессов, предопределяющие количество и качество производимого экономического продукта. Факторы не столько производственные ресурсы, сколько производственный потенциал экономики. Факторы можно рассматривать причины, а экономический продукт как следствие экономического производственного процесса. Существует 2 подхода в классификации факторов производства:

1. в Западной экономической теории выделяют следующие факторы: земля, капитал, труд и предпринимательский фактор.
* **земля** - естественный фактор, она не является результатом человеческой деятельности. Земля - даровые блага природы(лес, недра и т.д.)
* **труд** - любая интеллектуальная и физическая деятельность человека, результатом которой являются блага, удовлетворяющие потребности человека.
* **капитал** - любые материальные блага, которые используются для производства др. благ и услуг. Капитал ассоциируется со способностью приносить доход. Различают основной и оборотный капитал. Основной - это здания, сооружения, оборудование. Оборотный - сырьё, материалы, энергия и т.д.
* **предпринимательский фактор** - особый вид деятельности, направленный на осуществление наиболее эффективной комбинации факторов производства с целью максимизации дохода.
1. марксистский подход. К. Маркс выделил следующие факторы производства:
* предметы труда
* средства труда
* рабочая сила

Рабочая сила - совокупность физических и духовных способностей человека. Рабочая сила - это способность к труду, а труд - потребление рабочей силы. Рабочая сила - личный фактор производства, а средства производства - вещественный.

**1.2. Экономические ресурсы как факторы производства.**

Факторы производства – это параметры определяющие характер и результативность протекания экономических процессов, предопределяющие кол-во качество производимого экономического продукта. Так что факторы есть не столько производственные ресурсы, сколько производственный потенциал экономики. Факторы можно рассматривать как причины, а экономический продукт как следствие экономического производственного процесса. Существует два подхода к классификации факторов производства:

 В западной экономической теории выделяют следующие факторы:

* земля
* труд
* капитал
* предпринимательский фактор.

Земля – это естественный фактор. Она не является результатом человеческой деятельности. Земля – даровое благо природы.

Труд – любая интеллектуальная и физическая деятельность человека, результатом которого являются блага, удовлетворяющие потребности человека.

Капитал – любые материальные блага, которые используются для производства других благ и услуг. Капитал ассоциируется со способностью приносить доход. Различают основной и оборотный капитал.

Основной – здание, сооружение, оборудование.

Оборотный – сырье, материалы, Е и т.д.

Предпринимательская деятельность – особый вид деятельности, направленный на осуществление наиболее эффективной комбинации факторов производства. С целью максимизации дохода.

Маркс выделил следующие факторы производства: предмет труда, средство труда, рабочая сила.

Раб сила – совокупность физических и духовных способностей человека (личный фактор)

 **Предметы труда** – все то, на что направлен труд человека (данные природой: нефть в земле, лес; и сырье: предмет труда претерпевший определенную обработку).

**Средства труда** – то, с помощью чего человек воздействует на предмет труда.

Средства производства – вещественный фактор производства.

23. Проблема выбора. Производственные возможности экономики. Понятие альтернативных (вмененных) издержек.

## 1.2. Проблема ограниченности ресурсов

**Проблема ограниченности ресурсов,** производство автомобилей в мире растет с каждым годом, однако желаю­щих приобрести их значительно больше. Для увеличения производства автомобилей требуется больше металла, рези­ны. двигателей, и т.д., а имеющиеся ресурсы ограничены.

Все виды экономических ресурсов, находящихся в рас­поряжении человечества в целом, отдельных стран, предпри­ятий, семей, ограничены и в количественном и в качествен­ном отношении. Их заведомо недостаточно для удовлетворе­ния всей гаммы человеческих потребностей. В этом и заклю­чается принцип ограниченности, редкости ресурсов.

Ограниченность ресурсов, с помощью которых осу­ществляется процесс производства различных товаров, вынуждает делать выбор между относительно редкими ресурсами. Поэтому необходимо принимать решение о том, какие товары и услуги производить, а от производства каких товаров и услуг следует отказаться.

Проблема выбора сложна тем, что, отдавая предпочте­ние одному виду благ, мы одновременно отказываемся от потребления других. Например, человек, скопивший день­ги па покупку видеомагнитофона, в последний момент решает, что в преддверии зимы лучше купить себе шубу. Купив ее, он отказывается от реализации своего первого желания. Вопрос о том, как распределить имеющиеся ограниченные ресурсы, стоит не только перед каждым отдельным человеком, но и перед предприятием, перед правительством любой страны.

Предположим, что экономика сталкивается с необходи­мостью выбора между альтернативами: производить, ска­жем, продукт А — средства производства, или продукт Б — предметы потребления. Всякое увеличение производст­ва продукта А потребует переключения части ресурсов с производства продукта Б и наоборот.

Рассмотрим на условных данных альтернативные комби­нации продукта А и Б, которые общество может выбирать.

Возможности производства продукта А и Б при полном использовании ресурсов, тыс. шт.:

вид продукции: производственные альтернативы:

 А Б В Г Д

 продукт А 10 9 7 4 О

 продукт Б 0 1 2 3 4

Согласно альтернативе А наша экономика направила бы все ресурсы для производства продукта А, т.е. товаров производственного назначения, а при альтернативе Д все наличные ресурсы были бы использованы на производство продукта Б, или предметов потребления.

По мере продвижения от альтернативы А к Д мы увеличиваем производство предметов потребления за счет переключения ресурсов с производства средств производ­ства. Двигаясь в этом направлении, общество удовлетво­ряет свои текущие потребности. Напротив, двигаясь от альтернативы Д к А, общество выбирает политику воздер­жания от текущего потребления, направляет ресурсы для увеличения производства средств производства.

Из приведенного следует, что экономические ресурсы редки. Этот факт не позволяет экономике увеличивать одновременно производство продукта А и Б.

## 1.3. Кривая производственных возможностей.

Общество стремится использовать свои редкие ресурсы эффективно, т.е. оно желает получить максимальное количество полезных товаров и услуг, произведенных из ограниченного числа ресурсов. Чтобы этого добиться, оно должно обеспечить и полную занятость населения, и полный объем производства.

Для углубленного понимания содержания производственных воз­можностей используем предыдущий пример и зададим ему графическое изображение, отложив по вертикали данные о производстве продукта А, а по горизонтали — продукта Б. Получим кривую производственных возможностей, каждая точка на которой — это максимальный объем производства двух продуктов. Все сочетания на кривой двух продуктов отвечают их максимальным количествам, которые могут быть получены в результате эффективного использо­вания имеющихся ресурсов. Точки, находящиеся вне кривой производственных возможностей, противоречат принятому условию. Если точка К расположена правее данной кривой, это Означает, что такие параметры недостижимы при имею­щейся технологии производства, если левее — наблюдается недоиспользование имеющихся ресурсов.

На основе приведенных данных можно сказать, что большее количество продукта Б можно произвести только в том случае, если уменьшить производство других про­дуктов, отказаться от них, чтобы получить какое-то коли­чество любого данного продукта, называемое *вмененными издержками производства этого продукта.* В нашем при­мере количество продукта А (средства производства), от которого придется отказаться, чтобы получить дополни­тельную единицу продукта Б (предметы потребления), и есть вмененные, или альтернативные, издержки. Передвигаясь по кривой производственных возможнос­тей от альтернативы А к Б, устанавливаем, что издержки производства одной единицы продукта Б (предметы по­требления) равны издержкам производства одной единицы продукта А (средства производства). Однако по мере перехода к дополнительным производственным возмож­ностям —от Б к В, от В к Г и т.д. — нам открывается важный экономический принцип, заключающийся в том, что стоимость средств производства, которыми приходится жертвовать ради получения дополнительной единицы предметов потребления, возрастает.

Если при переходе от альтернативы А к Б на получение одной дополнительной единицы продукта Б приносится в жертву одна единица продукта А, то при переходе от Б к В на получение одной дополнительной единицы предметов потребления прихо­дится жертвовать уже двумя единицами средств производ­ства, затем соответственно на одну единицу продукта Б —тремя единицами продукта А. Эта же закономерность проявляется и при движении от альтернативы Д к А, где видно, что издержки на производство дополнительной единицы продукта А (средств производства) равны соот­ветственно издержкам на производство 1/4, 1/3, 1/2 и 1 продукта Б для каждого из четырех перемещений. Это явление получило название *закона возрастающих вменен­ных издержек.*

Закон возрастающих вмененных издержек (дополни­тельных затрат) отражает свойство рыночной экономики, согласно которому для получения каждой дополнительной единицы одного товара приходится расплачиваться поте­рей всевозрастающего количества других товаров.

## 1.4. Общественное воспроизводство

**Понятие воспроизводства.** Это процесс постоянного повторения и возобновления производства. В любом обще­стве процесс воспроизводства включает в себя следующие основные моменты.

1. Воспроизводство материальных благ. Средства груда в процессе производства изнашиваются, предметы груда потребляются, предметы потребления тоже потребляются. Поэтому одна часть общественного продукта на­правляется на возобновление и расширение средств произ­водства, другая — на восстановление потребленных пред­метов потребления.

2. Воспроизводство рабочей силы. Чтобы участвовать в процессе производства, работник должен постоянно вос­станавливать свою способность к труду. Воспроизводство рабочей силы в широком смысле означает подготовку нового поколения работников, которые обладают профес­сиональными качествами.

3. Воспроизводство природных ресурсов и среды оби­тания человека. Речь идет о постоянном восстановлении плодородия почвы, лесных массивов, поддержании чисто­ты воздушного бассейна.

4. Воспроизводство отношений между людьми, возника­ющих в производстве, распределении, обмене и потреблении.

**Простое и расширенное** воспроизводство. При *•про­стом воспроизводстве* размеры произведенного продукта, а также его качество каждый год остаются неизменными. Весь прибавочный продукт идет на' личное потребление. Неизменными остаются и факторы производства. Простое воспроизводство было типично, характерно для докапита­листических систем. При капитализме оно выступает как основа, момент расширенного воспроизводства. *Расширен­ное воспроизводство* означает, что размеры произведенно­го продукта и его качество возрастают. Изменяются и факторы производства. Источником расширенного воспро­изводства является прибавочный продукт.

Иногда в обществе имеет место убывающее воспроиз­водство. Это происходит тогда, когда наблюдается сниже­ние объемов производства вследствие стихийных бедствий, войн и разрушений, экологических кризисов.

Как было сказано, в зависимости от характера экономи­ческого использования различных частей совокупного общественного продукта, все общественное производство делится на: производство средств производства (1 подразделение) и производство предметов потребления (II подразделение).

Реализация общественного продукта предполагает со­блюдение определенных пропорций между подразделения­ми и внутри этих подразделений. Без этого невозможно нормальное осуществление процесса воспроизводства. При простом воспроизводстве:

1) средства производства (продукция 1 подразделения) должны равняться фонду возмещения в обоих подразделе­ниях :

2) предметы потребления (продукция II подразделе­ния) должны равняться чистому продукту, созданному в обоих подразделениях;

3) чистый продукт, т.е. сумма необходимого и приба­вочного продукта 1 подразделения, должен равняться фонду возмещения II подразделения. При расширенном воспроизводстве: 1) продукт 1 подразделения должен быть больше суммы фондов возмещения в обоих подразделениях;

2) продукт II подразделения должен быть меньше чистого продукта, созданного в обоих подразделениях;

3) чистый продукт 1 подразделения должен быть боль­ше фонда возмещения II подразделения.

Расширенное воспроизводство имеет два типа: *экстен­сивный* и *интенсивный.* Первый осуществляется за счет вовлечения дополнительных трудовых и природных ресур­сов, основных и оборотных фондов без изменения их технической основы. Второй предполагает совершенство­вание Средств производства и рост производительности труда.

# 2. ЭФФЕКТИВНОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ

## 2.1. Сравнение ресурсной (затратной) и экономически эффективной экономик

Все экономические ресурсы, или факторы производства, обладают одним общим коренным свойством: *они редки или ограниченны в количестве.* Наш «КОСМИЧЕСКИЙ КОРАБЛЬ ЗЕМЛЯ» содержит ограниченное количество ресурсов, которые могут использовать в производстве товаров и услуг. Пахотные земли, полезные ископаемые, капитальное оборудование и рабочая сила (рабочее время) – их наличие ограниченно приделом. Вследствие редкости производственных ресурсов и предела, который их ставит перед производственной деятельностью, сам объём производства по необходимости ограничен. Общество не способно произвести и потребить весь объём товаров и услуг, который оно хотело бы получить. Например, в Соединённых Штатах – одной из самых богатых стран – объём производства на душу населения в 1988 году ограничивался суммой 19 755 долларов. Годовой объём производства на душу населения в беднейших странах может даже оказаться на таком низком уровне, как 200 или 300 долларов.

## 2.2. Сочетание эффективности и социальной справедливости в экономике

Мировой опыт показывает, что рыночная хозяйство противоречиво и способно привести не только к прогрессу, но и к анархии, тяжёлым кризисом всей экономической системы воспроизводства. Об этом свидетельствуют исследования исторических особенностей хозяйственного развития западноевропейских государств, а также тяжёлый кризис, охвативший нашу страну при переходе к рыночной экономике. Поэтому необходимо предусматривать своевременные меры по предотвращению разрушительных тенденций, связанных со стихийным стремлением каждого из взаимодействующих рыночных субъектов только к личной выгоде.

Общеизвестно также: рынок не имеет стимулов для создания и содержания объектов коллективного пользования – национальной обороны, энергетики, дорожных и общественно – транспортных коммуникаций, системы коммунального хозяйства, здравоохранения и тд. Эта особенность вызвана тем обстоятельством, что « капитал предпринимает только выгодные – с его точки зрения - операции », а невыгодные, связанные как правило созданием всеобщих условий производства, частный капитал « в качестве национальных потребностей взваливает на всю страну », т.е. перекладывает на плечи государства.

Как представляется, в принципе достижение экономической сбалансированности, заключающейся в удовлетворении растущих потребностей общества на базе максимального увеличения выпуска качественной продукции при минимальных затратах живого и овеществлённого труда и оптимальных размерах накоплений, в известной мере может быть осуществлено уже сейчас. Но для этого в переходный период, когда дефицитны организационный опыт, капитал и современная инфраструктура, необходима жёсткая государственно–принудительная настройка предприятий на достижение этой цели.

Разумная стратегия реформирования предполагает строго обозначенную этапность и последовательность проведения соответствующих каждому из этапов мероприятий, разработку и реализацию которых диктует сама сложившаяся в стране в данный период экономическая и политическая ситуация. Пока хозяйство ещё не готово к полной рыночной саморегуляции, необходим период функционирования экономики в условиях смешанных моделей.

Целенаправленные воздействия на производственно – экономических интересов потребителей и государства в целом как на внешнем, так и на внутреннем рынках, которая осуществляется путём законодательно установленных регламентирующих актов (налогообложение, кредитование, финансовые санкции, распределение государственных инвестиций, выдача специальных лицензий на производство или реализацию товаров и другие особые режимы функционирования ).

Надо иметь в виду, что при любой системе экономических отношений в области некоторых видов деятельности всегда сохранится государственная собственность( оборонная промышленность, энергетика, коммуникации, транспорт, связь, космос, информатика и использование стратегических ресурсов – здесь везде необходимо сильное государственное регулирование), а значит, и монополия.

С другой стороны, известен и другой немаловажный факт, что нынешней развитой западной экономике, в отличие от прежних лет, стали присущи коллективные и смешанные формы собственности. Раньше считалось, что в рыночной среде доминирует частная собственность, видимо поэтому проводимая в стране либерализация экономики, связывается, прежде всего, с ликвидацией монопольного положения государства в управлении предприятиями и посредническими организациями. Такая политика в определённой мере соответствует объективной необходимости создания в России эффективного механизма регулирования промышленным производством и вывода экономики из кризисного состояния. В тоже время нельзя не отметить, что 10-15% средств производства на Западе находятся в частной собственности, 60-70 – в коллективно- корпоративной и акционерной и 15-25% - в государственной. При этом государственный сектор (его ведущая роль определена именно в отраслях производственной инфраструктуры, области долгосрочных кредитов и финансов) обеспечивает в странах западноевропейского региона от 1/3 до 1/2 валовых капитальных вложений, потребляет около 1/4 конечного общественного продукта, финансирует более 1/2 общенациональных расходов на НИОКР.

В этих условиях прибыльность и повышение эффективности во всех цивилизованных странах объявлены главными целями деятельности государственного предпринимательства. По этому многие государства превратились в непосредственных организаторов производства в ведущих отраслях научно-технического прогресса. Они уже не доверяют частному капиталу освоения новых, приоритетных сфер деятельности, которые могут стать структурообразующим фактором для национальной экономики.

В современных условиях в большинстве промышленно развитых стран рынки редко являются независимыми от вмешательства государства (имеются в виду правительственные учреждения, реализующие функции государственного управления страной и регулирования экономики на различных уровнях – местном, региональном, национальном для достижения общественных целей и согласия ), которое регулирует цены, устанавливает налоги, предоставляет субсидии, дотации и тд. Неизбежность регулирования со стороны государства определяется широким разветвлением хозяйственных связей и всеобщей зависимостью жизнеспособности стран от использования всей совокупной массы имеющихся в мире частных достижений.

Вообще, «чистого» рынка как такового давно уже нет ни в одном государстве. Об этом свидетельствуют сформировавшиеся в развитых странах современные модели рыночных отношений. Их хозяйственный механизм, как правило, представляет собой некий конгломерат рыночных и не рыночных систем (разумное соотношение государственного планирования и рыночного механизма), тесно взаимодействующих между собой через многочисленные регулирующие государственные институты, социальные, правовые и культурные модифицирующееся тенденции, идеологию и правосознание.

В основу концепций выхода из нынешнего кризиса должен быть заложен динамичный процесс совершенствования государственного управления экономикой и развития всех отраслей промышленности, согласованный с поэтапным процессом создания условий для развития благоприятной среды в повышении эффективности отечественного производства. Только таким путём можно создать экономическую систему, в который централизованное управление не нарушило бы объективных, обусловленных рыночным механизмом границ государственного вмешательства в экономические процесс и сочеталось с инициативой и ответственностью хозяйствующих субъектов за конечные результаты своего труда.

При этом на всех указанных стадиях следует целенаправленно проводить последовательную гармонизацию отечественных и международных нормативных документов с учётом реальных возможностей предприятий и государственных интересов, ориентируясь прежде всего на приоритет отечественных производителей и потребителей. А основными регуляторами общего процесса согласования интересов между хозяйствующими субъектами должны стать известные формы цивилизованного общения через маркетинг, менеджмент, сертификацию систем качества и основных видов выпускаемой предприятиями продукции.

Особое значение имеет государственная политика стимулирования конкуренции товаропроизводителей. Опыт таких стран, как Великобритания, Франция, Германия, показал, что экономическая эффективность гораздо в большей степени зависит от конкуренции, чем от природы права собственности.

Да и наш собственный опыт подтверждает этот вывод, так как главный результат от проводимой сейчас в России политики приватизации государственной собственности состоит лишь в создании множества распылённых частных монополий взамен существовавшей ранее монополии государства, ещё более усиливших неопределённость и хаотичность экономики страны из-за того, что предприятия монополисты имеют возможность сохранять дефицит выпускаемой ими продукции и игнорировать все ограничения.

В этой связи можно констатировать факт, что либерализация (разгосударствление) экономики России привела к частной собственности (связанной с общественно значимой капитализацией), как предполагалось, а гипертрофированной личной собственности (сейчас капитализируется лишь та часть, которая вывозится на Запад и работает на чужую экономику). А личные богатства, как известно, не становятся капиталом; капитал или инвестиционные ресурсы – это вещественные факторы производства: машины, оборудование, инструмент, фабрично-заводские здания, сооружения, транспортные средства и коммуникации, складские помещения, сбытовая сеть и т.д.), которые используются в производстве и доставке товаров потребителям, при оказании им различных услуг. По этому каких-либо ожидаемых принципиальных изменений в лучшую сторону, связанных с повышением эффективности производства, не произошло. Наоборот, под воздействием дезорганизованной внешней по отношению к предприятиям среды идёт развал промышленности.

На нынешнем этапе развития мирового сообщества общепризнанной целью трансформации социально-экономических систем считается достижение приемлемого компромисса между экономической эффективностью и социальной справедливостью. В условиях переходного периода попасть в означенную зону достаточно сложно. Главная причина здесь в структурной неравномерности существования самого мирового сообщества, систем пространственного, ресурсно-технологического, социально политического и природно-биологического состояния. Поэтому на Западе уже давно весьма осторожно относятся ко всяким целенаправленным, резким трансформациям экономики и общества, так как в этом случае ход дальнейшего движения страны по пути интеграции в международное экономическое пространство, как правило, имеет ограниченную предсказуемость.

Надо помнить, что под рынком подразумевается не цель, а лишь средство достижения эффективности производства более высокого порядка для повышения уровня и качества жизни всех слоёв общества. И уж никоим образом – не деформацию экономики и государства.

Прогрессирующая экономика как правило должна быть созидающей, производящей, а не распределяющей. Причём с обязательным приоритетом отечественных предприятий и их продукции во всех сферах деятельности. Кроме того, она предполагает, прежде всего, увеличение, а не снижение производства, умножение покупательной способности национальной валюты, сбалансированность спроса и предложения, материально-сырьевых и финансовых ресурсов, соответствие структуры производства платёжеспособному спросу потребителей.

Решение проблемы выхода из нынешнего кризиса и последующего развития экономики страны невозможно без решения сопряжённых с остальными, но всё же особого класса задач, которые в первооснове являются социально экономическими. Они охватывают все компоненты научно-технического прогресса – развитие информационных структур (наука, образование, культура); обеспечение полного, рационального использования всех видов ресурсов; сохранение окружающей среды обитания; программ роста уровня и качества жизни населения. Не случайно в настоящее время в сферах бизнеса и политики Запада всё чаще звучит относительно новое для нас понятие: «социально ответственный капитал».

# 3. РОЛЬ ГОСУДАРСТВА КАК ГАРАНТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКОНОМИКИ

## 3.1. Функции государства в рыночной экономике

**Функции государства**. В литературе выделяют сле­дующие экономические функции государства:

1. создание, сохранение и совершенствование системы социально-экономических отношений;
2. составление прогнозов развития социально-экономи­ческой системы на перспективу;
3. регулирование процессов использования производи­тельных сил природы и охрана окружающей человека среды;
4. управление демографическими процессами, обеспечи­вающими рациональное, научно обоснованное воспроиз­водство производительной силы человека;
5. ориентация производства на конечные результаты, учет интересов и мотивов трудовой деятельности;
6. разработка целевых комплексных программ экономи­ческого развития;
7. повышение роли трудовых коллективов, каждого ра­ботника в управлении экономическими и социальными процессами;
8. согласование экономических интересов субъектов про­изводственно-экономических отношений, преодоление между ними противоречий;
9. формирование и регулирование системы стимулирова­ния производственно-экономической деятельности;
10. регулирование и экономическое обеспечение интеллек­туального развития, защиты жизни, прав и свобод граж­дан;
11. регулирование процессов по включению страны в меж­дународную экономическую интеграцию.

## 3.2. Направления и методы государственного вмешатель­ства в экономику.

Известны следующие направления государственного вмешательства в экономику: микро-, макро- и интеррегулирование.

Основными инструментами *микрорегулирования* вы­ступают налогообложение, ускоренная амортизация, воз­действие на цены, антимонопольное регулирование. На­пример, в соответствии с антимонопольной политикой определяются монополии, регулируются процессы образо­вания монополистических объединений, уголовно-право­вые санкции против виновных лиц.

В практике государств с развитой рыночной экономикой антимонопольное регу­лирование реализуется следующим образом. Чтобы огра­ничить рост масштабов производства и продаж, фирмы законодательно лимитируют размеры выпуска продукции, ее квоты.

В странах Европейского союза, чтобы уменьшить число слияний и поглощений одной фирмы другой, прак­тикуется обязательная регистрация всех соглашений об объединении фирм. Что же касается налогов, то они тоже используются для стимулирования или сдерживания раз­вития предприятий. Льготное налогообложение дает воз­можность возмещать издержки при низких рыночных ценах. Наиболее распространены следующие виды налого­вых льгот: необлагаемый минимум дохода, налоговые скидки, полное освобождение от уплаты некоторых нало­гов, снижение налоговых ставок.

*Макрорегулирующими инструментами* являются фи­нансовое и налоговое регулирование уровня производства, безработицы и инфляции; создание правовой основы для принятия экономических решений, стабилизация экономи­ки; программирование и прогнозирование экономики, фис­кальная и денежная политика; политика регулирования доходов; социальная политика, государственное предпри­нимательство.

*Интеррегулирование* включает в себя торговую поли­тику государства, управление обменным курсом, систему внешнеторговых тарифов и льгот, лицензирование внеш­ней торговли и т.д.

Государственное регулирование может быть прямым, т.е. осуществляемым посредством законодательных актов и основанных на них действий исполнительной власти, и косвенным, т.е. опирающимся на использование различ­ных финансовых (бюджетно-налоговых и кредитно-денеж­ных) рычагов, с помощью которых правительство имеет возможность с определенной степенью эффективности воз­действовать на поведение частных фирм, предприятий.

*Прямое* вмешательство выражается в том, что государ­ство, обладая капиталами, в самых разнообразных формах предоставляет кредиты, принимает долевое участие, явля­ется собственником предприятий. Прямое вмешательство государства это и принятие законодательных актов, призванных упорядочивать и развивать отношения между всеми элементами рыночной системы.

*Косвенное* вмешательство государства осуществляется по следующим направлениям: стимулирование капиталовложений; обеспечение полной занятости; стимулирование экспорта и импорта товаров, капита­лов и рабочей силы; воздействие на общий уровень цен в целях его стаби­лизации и цены некоторых специфических товаров; поддержка устойчивого экономического роста; перераспределение доходов.

Для проведения косвенного вмешательства государство прибегает главным образом к фискальной и кредитно-де­нежной политике.

## 3.3. Обеспечение социальной справедливости

Задачи государства при регулировании социально-экономических процессов.

1. Создание надежного правопорядка, в рамках которого возможно принятие децентрализованных решений, то есть урегулирование возможностей вступления в договорные отношения и порядок распоряжения и пользования собственностью.

2. Обеспечение внутренней и внешней безопасности.

3. Обеспечение стабильности национальной валюты.

4. Развитие социальной инфраструктуры, в частности: образования, здравоохранения, науки, транспорта и т.д.

5. Обеспечение конкурентной борьбы и недопущение образования картелей власти на рынке сбыта.

6. Обеспечение социальных гарантий и гарантий в области трудового права для более слабых членов общества.

7. Разработка и реализация требований, запретов и использование рыночно -хозяйственных стимулов для охраны среды.

8. Определение общепризнанных правил в области налогового и социального права и внешнеэкономических отношений.

9. Макроэкономическое управление социально- экономическими процессами в рамках возможностей рыночного хозяйства.

Думается, на государственном уровне можно найти тот путь, который позволит квалифицированно координировать работу всего промышленно-производственного и социального комплекса страны по наращиванию мощи и развитию экономического потенциала России, причём за счёт качественного индустриального роста, а не путём резкого снижения жизненного уровня массы населения и непомерной нагрузки на состояние природных систем.

Цели средства социально-экономического хозяйства в области экономической и социальной политики.

1. Повышение жизненного уровня населения.

2. Стабильный уровень цен.

3. Социальное обеспечение и справедливость.

Инструментами для повышения уровня жизни служит следующая система мер:

а) Сохранение и усиление нормально функционирующей конкурентной борьбы.

б) Проведение политики, гарантирующей нормальный и надлежащий экономический прирост в условиях высокого уровня занятости, стабильности цен и сбалансированности внешнеэкономических связей.

в) Обеспечение максимально свободного международного обмена.

г) Обеспечение свободной конвертируемости валюты.

д) Развертывание международного разделения труда в экономике.

# ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Изучение данной темы дает обильную пищу для размышлений. Мы выяснили, что рыночные механизмы не обеспечивают нормального сбалансированного развития всех отраслей экономики, поэтому необходимо вмешательство государства. Вмешательство государства помогает сгладить циклические колебания в экономике. Очень часто государство является первопричиной изменений экономического поведения предпринимателей. От решений, принимаемых правительством, зависят решения, принимаемые (или не принимаемые) на микроуровне.

Правительственная политика достигает цели только тогда, когда она поощряет, а не указывает в директивном порядке. При создании благоприятных условий предпринимателям их частный интерес совпадет с интересом государства, то есть общества. Следовательно, государство должно просто сделать более доступной для предпринимателей ту сферу экономики, которая является для него наиболее приоритетной. Таким образом, государство способствует более рациональному распределению ресурсов и, тем самым, достигается паретто эффективность в экономике.

Следует отметить, что государство должно вмешиваться в те сферы экономики, где его вмешательство действительно является необходимым.

В целом трудно переоценить роль государства в экономике. Оно создает условия для экономической деятельности, защищает предпринимателей от угрозы со стороны монополий, обеспечивает потребности общества в общественных товарах, обеспечивает социальную защиту малообеспеченных слоев населения, решает вопросы национальной обороны. С другой стороны, государственное вмешательство может в некоторых случаях заметно ослабить рыночный механизм и принести заметный вред экономике страны, как это было во Франции в конце 70-х - начале 80-х годов. Из-за слишком активного государственного вмешательства из страны начался отток капиталов, темпы экономического роста заметно упали. В таком случае необходима приватизация и дерегулирование, что и было сделано в 1986 году.

Как мне кажется, основная задача государства состоит в том, чтобы удерживать "золотую середину" в сфере влияния на рыночную экономику.

# СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.

1. Блауг М. экономическая мысль в ретроспективе м. ДЕЛО ЛТД. 1994. С 544 555 558 – 561.
2. Булатова А. С. Экономика: учебник. М.: Бек. 1994. Гл. 16. С. 260 — 277.
3. В. Папава "Роль государства в современной экономической системе", Вопросы экономики, N 11, 1993.
4. Зубкова, Яковлев К сбалансированию политики доходов населения // Российский экономический журнал. – 1996. - №11-12. – с.45-53.
5. И. П. Мерзляков, "О становлении рыночной экономики", Финансы, N 1, 1994.
6. Корнаи Я. Путь к свободной экономике. - М.: Экономика. - 1993 г. - с.236.
7. Курс переходной экономики: Учебник для вузов по экономическим направлениям и специальностям / Под ред. Абалкина Л.И., М.: Финстатинформ. – 1997. – с.640.
8. Лившиц "Государство в рыночной экономике", Российский экономический журнал, N 11-12, 1992, N1, 1993.
9. РОБЕРТ ПИНДАЙК, ДАНИЕЛЬ РУБИНФЕЛЬД. МИКРОЭКОНОМИКА. / НАУЧН. РЕД. В. Т. БОРИСОВИЧ, В. М. ПОЛТЕРОВИЧ, В.И. ДАНИЛОВ И ДРУГИЕ М. : « ЭКОНОМИКА», « ДЕЛО», 1992. Гл. 15 с. 256-288.
10. Россия и зарубежные страны: сравнение по основным показателям \\ вопр. Экономики. 1997. № 10. с. 142-150.
11. Самуэльсон П. Экономика. М. 1992. Т. 1. Г л. 9, 10, 19.
12. Сидорова Изменение структуры доходов населения и её оптимизация // Экономист. – 1996. - №9. – с.65-76.
13. Таран В. сочетание эффективности и социальной справедливости в экономике \\ экономист. 1996. № 4. с. 11-19.
14. Учебник по основам экономической теории / Под ред. Камаева В.Д. - М.: Владос. – 1994. – с.374.
15. Шаронов А. О некоторых аспектах социальной политики // Экономист. – 1998г. - №8. – с.54-56.
16. Экономикс: принципы, проблемы и политика: Учебник / Под ред. Кэмпбелла Р., Макконнелла, Стэнли Л., М.: Республика. - 1995. – с.400.