Группа: 4 – 10 – 98 БУБ

студент: Заболотный

Александр Эдуардович

адрес: г. Запорожье,

ул. Мира, д. 10, кв. 18

телефон: 33 – 16 – 77

**КУРСОВАЯ РАБОТА**

по дисциплине: управление производством

тема: эффективность производства, анализ

эффективности производства

факультет: дистанционное обучение

специальность: БУБ

отделение: бакалаврат

Преподаватель консультант: Пляскин И. И.

МАУП 2000.

Тема: Эффективность производства, анализ эффективности производства

#### П Л А Н

Введение………………………………………………………………………………4

1. Понятие эффективности производства……………………………………6

### 2. Экономическая эффективность: её показатели и методы оценки

2.1 Задачи и особенности построения системы показателей

экономической эффективности производства……………………….8

2.2 Обобщающие показатели экономической эффективности

производства

2.2.1 Темпы роста производства чистой продукции………………10

2.2.2 Показатель затраты на 1 грн. товарной продукции,

показатель производства чистой продукции на 1 грн.

затрат…………………………………………………………..………11

2.2.3 Общая рентабельность и её рост, факторный

анализ рентабельности производства винзавода.…..…….13

2.3 Показатели эффективности использования труда

2.3.1 Показатели производительности труда,

темп роста производительности труда……………….………17

2.3.2 Показатель доли прироста объёма производства

в результате роста производительности труда………….…19

2.3.3 Относительная экономия живого труда………………………20

2.4 Показатели эффективности использования основных фондов,

оборотных средств и капитальных вложений

2.4.1 Фондоотдача………………………………………………..….……21

2.4.2 Прирост оборотных средств к приросту товарной

продукции…………………………………………………….………23

2.4.3 Относительная экономия основных производствен-

ных фондов, относительная экономия оборотных

средств…………………………………………………..……………23

2.4.4 Оборачиваемость оборотных средств…………..……………24

2.5 Показатели эффективности использования материальных

ресурсов

2.5.1 Относительная экономия материальных затрат,

снижение удельного расхода материалов………………….25

2.5.2 Материальные затраты на 1 грн. товарной продукции…..26

2.6 Дополнительные показатели системы показателей

эффективности производства………………………………………….27

Выводы……………………………………………………………………….………30

Список использованной литературы……………………………....…………35

Приложения…………………………………………………..…………..……..…36

### Введение

На современном этапе развития Украины, обеспечение стабильной работы предприятий по выпуску конкурентоспособной продукции, является задачей первостепенной важности для управляющих всех уровней. Важнейшей качественной характеристикой хозяйствования на всех уровнях является – эффективность производства.

Снижение издержек производства, рациональное использование материальных ресурсов, достижение более высоких экономических показателей и, прежде всего повышение производительности труда и эффективности производства, и на этой базе снижение себестоимости – наиболее важные и актуальные задачи работников управления производством. Для их решения большое значение имеет совершенствование управления в целях повышения его эффективности, овладение методами эффективного управления производством, а также расчеты и сравнение показателей эффективности производства предприятия.

Необходимым условием разрешения поставленных задач является научный поиск, анализ, обобщение практики и обоснование такой системы управления предприятием, которая могла бы обеспечить повышение эффективности производства и насыщение рынка высококачественными товарами, доступными для массового потребителя.

Целью настоящей работы является исследование методов и практики расчетов показателей эффективности производства предприятия. Здесь, даются характеристики показателей эффективности производства, которые необходимо применять при оценке эффективности производства предприятия. На основании расчетов данных показателей управление предприятием должно корректировать процессы производства, совершенствовать управление производством предприятия в целях повышения эффективности производства.

Объектом исследования выбрано предприятие: ОАО «Ударный», расположенное: пгт. Тарутино, Одесская область; ведущее хозяйственную деятельность в такой отрасли промышленности как – виноделие (вторичное виноделие). Для проведения анализа производства данного предприятия, результаты деятельности ОАО «Ударный», сведены в таблице: «Исходные данные для анализа производственной деятельности ОАО «Ударный» (см. Приложение 1).

В работе проводится анализ хозяйственной деятельности предприятия, и на основании полученных результатов, даются рекомендации по совершенствованию управления производства предприятия, так, чтобы на каждую единицу ресурсов добиваться существенного увеличения объёма производства продукции.

Настоящая работа состоит из двух разделов и четырех приложений.

В первом разделе эффективность производства рассматривается как понятие и как экономическая категория.

Во втором разделе рассматривается система показателей эффективности производства, которая способна давать всестороннюю оценку использования всех ресурсов предприятия и содержать все общеэкономические показатели. Данный раздел разбит в свою очередь на подразделы, детализирующие исследуемую систему показателей эффективности производства.

Приложения содержат: 1 схему и 3 таблицы.

Итогом данной работы является результат расчетов системы показателей эффективности производства, на примере ОАО «Ударный», которые сведены в таблицу: «Система показателей эффективности производства ОАО «Ударный»» (см. Приложение 4а, 4б).

Следует заметить, что общепринятая система показателей эффективности производства, содержит также и дополнительно рассчитанные мной показатели хозяйственной деятельности предприятия ОАО «Ударный» (п. 2.6). Данные дополнения, по моему мнению, являются целесообразными, т.к. они позволяют нам сделать также и дополнительные выводы об эффективности производства.

Методики определения и анализа системы показателей эффективности, использованные в работе, помогут руководителям любого уровня полнее выявить резервы дальнейшего повышения эффективности производства и наметить конкретные пути его совершенствования. Обеспечение стабильной работы предприятий по выпуску конкурентоспособной продукции, является задачей первостепенной важности для управляющих всех уровней, а важнейшей качественной характеристикой хозяйствования на всех уровнях является – эффективность производства.

**1. Понятие эффективности производства**

В буквальном смысле слова «эффективный» означает «дающий эффект, приводящий к нужным результатам, действенный».

Слово «эффективность» имеет следующее значение – относительный эффект, результативность процесса, операции, проекта, результата к затратам, расходам, обусловившим, обеспечившим его получение.

**Эффективность производства** – важнейшая качественная характеристика хозяйствования на всех уровнях. Под экономической эффективностью производства понимается *степень использования производственного потенциала, которая выявляется соотношением результатов и затрат общественного производства.* Чем выше результат при тех же затратах, чем быстрее он растет в расчете на единицу затрат общественно необходимого труда, или чем меньше затрат на единицу полезного эффекта, тем выше эффективность производства. Обобщающим критерием экономической эффективности общественного производства служит уровень производительности общественного труда.

*Эффективность производства –* это показатель деятельности производства по распределению и переработке ресурсов с целью производства товаров. Эффективность можно измерить через коэффициент – отношение результатов на выходе к ресурсам на входе или через объёмы выпуска продукции, её номенклатуры.

*Суть проблемы повышения экономической эффективности производства* состоит в том, чтобы на каждую единицу трудовых, материальных и финансовых ресурсов добиваться существенного увеличения объёма производства продукции. Это, в конечном счете, означает повышение производительности общественного труда, что и является критерием (мерилом) повышения эффективности производства.

Необходимость и возможность повышения эффективности производства обусловливается как совокупностью постоянно действующих факторов, так и рядом особенностей современного этапа экономического развития Украины.

Проблема эффективности в целом не нова, она существует в той или иной интерпретации с периода возникновения материального производства и отражает взаимосвязь производственных отношений определенного способа производства. В условиях формирования рыночных отношений, когда результаты работы одних субъектов рынка зависят от четкости и слаженности работы других субъектов, проблема эффективности становится определяющей.

Важное значение в системе управления производством занимает умение наиболее объективно определять эффективность производства предприятия. Длительное время в среде экономистов велась дискуссия о том, с помощью какого показателя (показателей) можно наиболее объективно определять эффективность производства.

В следующем разделе рассматривается система показателей эффективности производства, которая способна давать всестороннюю оценку использования всех ресурсов предприятия и содержать все общеэкономические показатели.

### 2. Экономическая эффективность: её показатели и методы оценки

2.1 Задачи и особенности построения системы показателей экономической эффективности производства

Система показателей эффективности производства должна давать всестороннюю оценку использования всех ресурсов предприятия и содержать все общеэкономические показатели. Очень важно, чтобы расчеты эффективности производства велись непрерывно: на стадиях проекта плана, утверждения плана, по мере его выполнения.

В системе показателей эффективности производства не все из них имеют одинаковую значимость. Есть главные и дополнительные (дифференцированные) показатели. Если первые принято называть обобщающими, то вторые являются функциональными, характеризующими какую-либо определённую сторону деятельности.

*Обобщающие* показатели в основном выражают конечные результаты производства и выполнение стратегических заданий. *Функциональные* показатели используются для анализа и выявления резервов эффективности, устранения узких мест в производстве.

Действенная, мобилизующая роль показателей эффективности производства во многом определяется методологией их расчета.

Следует заметить, что, ориентируясь только на темпы роста как на показатель, характеризующий эффективность производства, можно упустить главный фактор эффективности – интенсификацию производства, т.к. высокие темпы роста могут быть достигнуты и за счет экстенсивных факторов, т.е. в результате дополнительных капитальных вложений на расширение производства (новое строительство, обновление оборудования, реконструкция предприятий), хотя использование средств и внутренних резервов производства при этом может оставаться на низком уровне.

Однако было бы ошибочно из сказанного делать вывод о непригодности показателя темпов роста для оценки эффективности производства и отдельных технико-экономических показателей.

Говоря об эффективности производства предприятий вторичного виноделия, мы имеем в виду не сам процесс вторичного виноделия, представляющий собой часть процесса виноделия – хранение и выдержка виноматериалов. В данном случае речь идет об обособленных винодельческих предприятиях городского типа, занимающихся в основном разливом получаемых готовых обработанных виноградных вин, выработкой небольшого количества виноградных вин собственного купажа и плодово-ягодных вин. К заводам вторичного виноделия относят также заводы шампанских вин, вырабатывающие шампанское по специальной технологии из шампанских виноматериалов, получаемых на предприятиях первичного виноделия.

Во вторичном виноделии можно выделить ряд особенностей, которые необходимо учитывать при выборе показателей экономической эффективности производства.

Заводы вторичного виноделия отличает известная специализация: они разливают в основном тихие вина, главным образом в стеклянные бутылки на автоматических линиях разлива. Другие технологические процессы, осуществляемые на заводах вторичного виноделия, являются необходимыми подготовительными этапами к разливу вина в бутылки (выдержка, хранение) или же производятся с целью исправления некачественных (неразливостойких) вин, полученных с заводов первичного виноделия. Вся выпускаемая заводами продукция исчисляется в одном измерении декалитр (дал).

Эти особенности производства во вторичном виноделии дают возможность ряду предприятий отдельные показатели эффективности измерять не только в стоимостных показателях, но и в натуральных. Для такого расчета некоторое различие в трудоёмкости отдельных видов вин не будет иметь существенного значения, так как в целом преобладают вина, однородные по трудоёмкости, это крепленные ординарные виноградные вина. Объём их производства в системе винпрома Украины составляет более 80% всего выпуска виноградных вин. Удельный вес производства ординарных крепленных и сухих вин в общем объёме производства виноградных вин в бутылках составляет 96,7%. Удельный вес марочных вин, значительно превышающих по трудоёмкости ординарные вина, мал – 3,3%. Трудоёмкость бочкового вина намного ниже трудоёмкости вина, разлитого в бутылки, но удельный вес производства такого вина невелик – 6,1%.

Большое влияние на экономические показатели заводов вторичного виноделия оказывают потери вина в производстве. Поэтому важно в показателях эффективности производства отразить экономию материальных затрат, в которой доминирует экономия виноматериалов (сырья).

Как уже говорилось, длительное время в среде экономистов велась дискуссия о том, с помощью какого показателя можно наиболее объективно определять эффективность производства. Предлагались различные формулы, но каждая из них имела свои положительные и отрицательные стороны, достоинства и недостатки. И поскольку ни один из предлагаемых показателей не может выступать в качестве универсального, для оценки эффективности производства была введена *система показателей*, в которой показатели оценки и планирования повышения экономической деятельности были объединены в четыре группы (и, таким образом, экономическая эффективность рассматривается как многомерное явление):

1. Обобщающие показатели экономической эффективности производства.
2. Показатели эффективности использования труда.
3. Показатели эффективности использования основных фондов, оборотных средств и капитальных вложений.
4. Показатели эффективности использования материальных ресурсов.

Наглядно систему показателей эффективности общественного производства можно представить в виде схемы (см. Приложение 2).

2.2 Обобщающие показатели экономической эффективности производства

2.2.1 Темпы роста производства чистой продукции

Выше было сказано, что показатели экономической эффективности должны представлять собой систему оценок, охватывающую всю производственно-хозяйственную деятельность предприятия и состоящую из обобщающих и функциональных показателей. Учитывая особенности производств предприятий вторичного виноделия, к группе обобщающих показателей можно отнести следующие:

* темпы роста выпуска продукции;
* общая рентабельность и её рост;
* затраты на 1 грн. товарной продукции, производство чистой продукции на 1 грн. затрат.

Показатель темпов роста производства чистой (товарной) продукции используется в целях анализа динамики производства. *Валовая продукция* – это стоимость всей произведенной продукции и выполненных работ, включая незавершенное производство. Выражается обычно в сопоставимых ценах. *Товарная продукция* – отличается от валовой тем, что в неё не включают остатки незавершенного производства и внутрихозяйственный оборот. Выражается она в оптовых ценах, действующих в отчетном году. По своему составу на многих предприятиях валовая продукция совпадает с товарной, если нет внутрихозяйственного оборота и незавершенного производства.

Темпы роста объема чистой (товарной) продукции рассчитываются по формуле: **Jв = Тi/Тб**,

где Тi – объём чистой продукции в i-м периоде, грн.; Тб – объём чистой продукции в базовом периоде, грн.

Таким образом, темпы роста объёма чистой продукции составляют:

Jв = 17987/17204 = 1,046 = 104,6%.

В нашем случае, за 1999 г. по сравнению с 1998 г. объём производства товарной продукции увеличился на 4,6%. Это значит, что объём товарной продукции в 1999 г. по сравнению с 1998 г. увеличился на 783 тыс. грн.

2.2.2 Показатель затраты на 1 грн. товарной продукции, показатель производства чистой продукции на 1 грн. затрат

Затраты предприятия на производство продукции состоят из следующих элементов затрат:

* материальные затраты (сырьё и материалы, покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты, топливо, электроэнергия, теплоэнергия и др.);
* затраты на оплату труда;
* отчисления на социальные нужды;
* амортизация основных средств;
* прочие затраты (износ нематериальных активов, арендная плата, обязательные страховые платежи, проценты по кредитам банка, налоги, включаемые в себестоимость продукции, отчисления во внебюджетные фонды и др.)

Показатель затрат на 1 грн. товарной продукции – важный обобщающий показатель себестоимости продукции, который выгоден тем, что, во-первых, очень универсальный, во-вторых, наглядно показывает прямую связь между себестоимостью и прибылью. Исчисляется он отношением общей суммы затрат на производство и реализацию продукции к стоимости произведенной товарной продукции в действующих ценах:

**УЗ = Ст/Т**

Следовательно, затраты на 1 грн. товарной продукции в 1998 г. составили:

УЗ = 13525/17204 = 0,786 грн., т.е. 79 коп.,

а в 1999 г.: УЗ = 14105/17987 = 0,784 грн., т.е. 78 коп.

Таким образом, предприятие ОАО «Ударный» в 1999 г. затратило на 1 грн. товарной продукции 78 коп., что говорит об уменьшении затрат, т.к. в 1998 г. данный показатель составлял 79 коп.

В показателе затрат на 1 грн. товарной продукции концентрируются все текущие издержки производства, вызванные выработкой и реализацией всей товарной продукции – основной и неосновной, сравнимой и несравнимой. Разница между 1 грн. товарной продукции и затратами на неё показывает величину прибыли, полученную предприятием с каждой гривни товарной продукции. Уровень этих затрат отражает также уровень организации производства.

Обратный показатель затратам на 1 грн. товарной продукции, показатель производства чистой продукции на 1 грн. затрат:

**Пч = Т/Ст**,

где, Т – объём чистой продукции в i-м периоде, грн.; Ст – себестоимость продукции.

Следовательно, показатель производства чистой продукции на 1 грн. затрат составляет:

Пч = 17204\13525 = 1,272 грн., - 1998 г.

Пч = 17987\14105 = 1,275 грн., - 1999 г.

Таким образом, мы видим, что незначительно этот показатель улучшился по сравнению с 1998 г., что свидетельствует о хорошем уровне организации производства.

**2.2.3 Общая рентабельность и её рост, факторный анализ рентабельности производства винзавода**

В данном разделе мы уделим особое внимание исследованию показателя общей рентабельности предприятия, а также рассмотрим факторы и изучим меры влияния каждого из них на итоговый показатель рентабельности предприятия (см. Приложение 3).

Общая рентабельность производства – один из важнейших качественных показателей экономической эффективности производства. В нем обобщается деятельность предприятия, выражающаяся в соотношении используемых ресурсов производства (средств производства) и полученного эффекта. В этом смысле рентабельность представляет модификацию коэффициента экономической эффективности.

Определяя рентабельность производства на любом уровне хозяйствования, необходимо получаемый эффект сопоставить с производственными затратами, которые могут быть текущими и единовременными (в том числе капитальными).

Текущие затраты представляют собой средства, расходуемые предприятием на производство и реализацию продукции, выступают в виде полной себестоимости и покрываются выручкой от реализации продукции. Единовременные (в том числе капитальные) затраты овеществляются в основных и оборотных производственных фондах, которые покрываются за счет прибавочного продукта, создаваемого в течение многих производственных циклов.

Общая рентабельность производства на предприятии (R,%) определяется по формуле:

**R = П** • **100**, или   **R = П**  • **100**,

##### Ф+О А

где П – сумма балансовой прибыли от промышленной деятельности, грн.; Ф – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, грн; О – среднегодовая стоимость оборотных средств, грн.; А – среднегодовая стоимость производственных фондов, грн.

Следовательно, общая рентабельность предприятия ОАО «Ударный» составляет:

1998 – **133,8%**, т.к. 3660\2736 = 1,3377; 1,3377 · 100 = 133,8.

1999 – **129,9%**, т.к. 3624\2790 = 1,2989; 1,2989 · 100 = 129,9.

Изменение рентабельности производства по сравнению с базисным периодом зависит от многих факторов. Поэтому представляет интерес изучение меры влияния каждого из них на итоговый показатель.

Можно предложить следующий вариант анализа влияния многих факторов на динамику общей рентабельности производства. Исходные данные и буквенные обозначения показателей, используемые при анализе, представлены в Приложении 1 (Таблица 1: Исходные данные для анализа производственной деятельности ОАО «Ударный»), показатели 1 – 14.

Запишем уравнение рентабельности и преобразуем его:



1 2 3 4 5 6 7 8 9



Из полученных в формуле дробных выражений первый сомножитель выступает в качестве расчетного показателя и представляет собой индекс отклонения объёма реализованной продукции от валовой. Он будет тем ближе к единице, чем меньше расходятся размеры переходящих остатков продукции на складах с банковскими расчетами на начало и конец периода. Остальные дробные выражения имеют определённое экономическое содержание.

Так, уровень годовой производительности труда в расчете на одного среднесписочного рабочего обозначен произведением трех сомножителей, из которых первый представляет собой среднечасовую выработку за год (2), другой – среднюю продолжительность смены на одного рабочего, характеризующую плотность использования рабочего дня (3), и третий – среднее количество рабочих дней на одного рабочего за год, говорящее о степени использования календарного рабочего времени (4). Если полученное произведение умножить на показатель удельного веса среднегодовой численности рабочих в среднегодовой численности промышленно-производственного персонала (5), то определим годовую производительность труда в расчете на одного работающего. Этот показатель при прочих равных условиях будет тем выше, чем больший удельный вес рабочих в общей численности промышленно-производственного персонала.

В скобках дробное выражение (6) характеризует индекс отклонения балансовой прибыли от прибыли, получаемой в результате реализации промышленной продукции. Если последняя является единственным источником формирования балансовой прибыли, то этот индекс будет равен единице. Величина отклонения от единицы отразит доходы или убытки, получаемые от непромышленного хозяйства, а также внереализационной деятельности промышленного предприятия.

Из полученного числа вычитается относительная величина, характеризующая затраты на 1 грн. реализованной продукции (7). Если представить:



то при условии, когда



величина Ср\Р будет соответствовать затратам на 1 грн. товарной продукции, используемым при расчете динамики себестоимости продукции.

Для предприятия ОАО «Ударный», затраты на 1 грн. товарной и реализованной продукции совпадают или отличаются друг от друга незначительно. Поэтому вместо затрат на 1 грн. реализованной продукции можно использовать затраты на 1 грн. товарной продукции.

Последнее выражение в скобках включает вооруженность труда основными производственными фондами (8) и оборотными средствами (9).

Сумма их характеризует вооруженность труда производственными фондами (А\Ч = Ф\Ч + О\Ч), которая имеет тенденцию к увеличению при совершенствовании структуры составляемых показателей. Под воздействием научно-технического прогресса доля вооруженности труда основными производственными фондами по темпам возрастает быстрее, чем второй показатель, и одновременно повышается удельный вес активной части и стоимости производственных фондов.

Последнее прослеживается, если выражение (8) представить в виде Ф\Фа · Фа\Ч.

В этом случае Ф\Фа будет индексом повышения среднегодовой стоимости основных фондов над её активной частью (чем меньше это превышение, тем прогрессивнее структура основных фондов), а Фа\Ч – показателем вооруженности труда активной частью основных фондов.

Анализ рентабельности производства с использованием показателя чистой продукции может быть проведен на основе уравнения:



1 2 3 4 5 6 7 8

где З – сумма заработной платы промышленно-производственного персонала тыс. грн.

Первый сомножитель показывает среднечасовую выработку за год по чистой продукции; шестой – отражает затраты заработной платы на 1 грн. объёма чистой продукции.

На основании исходных данных по выведенной формуле рассчитывают показатели за год в сопоставлении с планом или за ряд лет. Затем, получив относительные величины, отражающие динамику взаимосвязанных показателей, определяют меру влияния каждого из фактора на изменение общей рентабельности производства предприятия.

Рентабельность производства повышается при опережающих темпах роста производительности труда по сравнению с увеличением фондовооруженности труда производственными фондами, при снижении себестоимости продукции, а также повышении прибыли за счет дополнительных источников. В свою очередь рост производительности труда зависит от увеличения среднечасовой выработки рабочего, степени использования рабочего дня и календарного времени за год и др.

Результаты факторного анализа общей рентабельности предприятия сведены в таблице: «Факторный анализ рентабельности производства винзавода» (см. Приложение 3).

**2.3 Показатели эффективности использования труда**

**2.3.1 Показатели производительности труда, темп роста производительности труда**

К группе показателей эффективности использования живого труда можно отнести следующие:

* темп роста производительности труда;
* доля прироста объёма производства в результате роста производительности труда;
* относительная экономия живого труда.

**Производительность труда** *–* показатель эффективности использования ресурсов труда, трудового фактора. Производительность труда измеряется количеством продукции в натуральном или денежном выражении, произведенным одним работником за определенное, фиксированное время (час, день, месяц, год)

Повышение производительности труда - объективный экономический закон развития человеческого общества. В процессе труда живой труд использует результаты прошлого, овеществленного труда (предметы и средства труда) для производства новых продуктов.

Производительность живого труда – это способность живого труда производить в единицу времени определенное количество продукции.

Показатели производительности труда:

1. *Выработка*: , где Ч – численность работников, Т – объем продукции, Зт – затраты труда.



2. *Трудоемкость*: , W=1/t.



В зависимости от принятой единицы измерения труда будут получаться разные показатели: на одного человека, на один человеко-день, час, на 1 грн. затрат труда.

Показатели динамики производительности труда – индексы производительности труда:

а) индивидуальные индексы (по какому-либо продукту):

;



б) общие индексы – в целом по производству:

;



- (по формуле среднего индекса);



, где Id – индекс структурных сдвигов;



, где , a .



**Производительность труда** – основной фактор роста эффективности производства. Повышение её означает рост интенсивности производства, т.е. уменьшение затрат труда (времени) на производство единицы продукции.

*Темпы роста производительности труда* рассчитываются по формуле:



где Wi – производительность труда в расчетном периоде, грн.\чел.; WБ – производительность труда в базовом периоде, грн.\чел.; Ч – количество производственного персонала, чел.

Так, показатель производительности труда на винзаводе ОАО «Ударный» составляет:

грн.\чел. 1997 г.



грн.\чел. 1998 г.



грн.\чел. 1999 г.



Темп роста производительности труда на предприятии:

1998 г.



1999 г.



Таким образом, динамика производительности труда на винзаводе ОАО «Ударный» свидетельствует о повышении данного показателя, т.е. с 67,7 в 1997 г., до 73,8 в 1998 г. и до 81,0 в 1999 г., а темп роста производительности труда составил 109,1% и 109,7% в 1998 г. и в 1999 г. соответственно.

2.3.2 Показатель доли прироста объёма производства в результате роста производительности труда

Показатель доли прироста продукции в результате повышения производительности труда, несомненно, должен быть отнесен к показателям, характеризующим эффективность производства, так как он выражает увеличение выпуска продукции с меньшими затратами труда.

Показатель доли прироста продукции в результате роста производительности труда **dВ** (в %) определяется по формуле:



где ΔЧ – темпы роста численности промышленно-производственного персонала, %; – Jв темпы прироста выпуска продукции, %.

В свою очередь показатели ΔЧ и Jв можно вычислить по формуле:



где Чф и Чб – численность промышленно-производственного персонала соответственно фактически и в базисном периоде, человек; Вф и Вб – объём выпуска продукции соответственно фактически и в базисном периоде, тыс. грн.

Для определения показателя доли прироста объёма производства в результате роста производительности труда, в ОАО «Ударный», рассчитываем показатели ΔЧ и Jв:



Следовательно, показатель доли прироста продукции в результате роста производительности труда **dВ** (в %) на ОАО “Ударный” составляет:



Однако следует заметить, что в случае, когда фактическая численность промышленно-производственного персонала по сравнению с численностью в базисном периоде не изменяется или уменьшается (случай с ОАО «Ударный»), нет необходимости производить указанный расчет, так как весь прирост продукции при этом получается в результате роста производительности труда. С другой стороны, при отсутствии роста выпуска продукции этот показатель вообще не определяется.

**2.3.3 Относительная экономия живого труда**

Проблема экономии живого труда вообще, а на современном этапе развития нашей экономики в особенности, является чрезвычайно важной. Решать её возможно лишь на основе – неуклонного повышения производительности труда в результате роста его фондовооруженности. Чем больше экономия живого труда, тем выше его производительность и выше доля прироста продукции.

Показатель экономии живого труда весьма наглядно показывает, насколько использованы резервы роста производительности труда. Ведь важнейшей задачей планирования труда является определение минимальной потребности в работниках, необходимых для нормального хода процесса производства и выполнения производственной программы.

Относительная экономия живого труда Эт (человек), рассчитывается по формуле:



где Jв – темпы роста выпуска продукции, %.

Рассчитаем темп роста выпуска продукции за 1999 г., по отношению к 1998 г.:



Тогда показатель относительной экономии живого труда Эт (человек), на предприятии составит:

чел. 1998 г.



чел. 1999 г.



Рассчитанный нами показатель экономии живого труда весьма наглядно показывает, насколько использованы резервы роста производительности труда.

Чем больше экономия живого труда, тем выше его производительность и выше доля прироста продукции.

Таким образом, на основании проведенных расчетов, можно констатировать о неуклонном повышении производительности труда, на винзаводе ОАО «Ударный», что является результатом роста фондовооруженности труда (см. Приложение 3, 4а-б).

**2.4 Показатели эффективности использования основных фондов, оборотных средств и капитальных вложений**

**2.4.1 Фондоотдача**

Следующей группой функциональных показателей являются показатели использования производственных фондов и капитальных вложений. Сюда могут быть отнесены такие показатели:

* фондоотдача;
* прирост оборотных средств к приросту товарной продукции;
* производство чистой продукции на 1 грн. среднегодового объёма оборотных средств;
* относительная экономия основных производственных фондов;
* относительная экономия оборотных средств;
* оборачиваемость оборотных средств;
* прирост оборотных средств к приросту товарной продукции;
* удельные капитальные вложения на единицу вводимой производственной мощности;
* удельные капитальные вложения на единицу прироста продукции;
* срок окупаемости капитальных вложений.

Перечисленные показатели отражают уровень использования средств производства в одном производственном цикле, частично или полностью переносящих свою стоимость на готовую продукцию. В связи с этим использование средств производства существенно влияет на уровень эффективности. Последние три показателя характеризуют эффективность капитальных вложений, направляемых на увеличение выпуска продукции.

**Фондоотдача** является в настоящее время основным показателем использования основных производственных фондов. Она показывает объём выработанной продукции, приходящейся на 1 грн. среднегодовой стоимости основных производственных фондов. Продукция может быть представлена в стоимостном или натуральном выражении. Динамика этого показателя отражает изменение величины и структуры основных фондов, объёма и ассортимента выпускаемой продукции. Поскольку фондоотдача выражает соотношение между достигнутым –экономическим эффектом (в виде выработанной продукции) и затратами на создание основных фондов, при помощи которых достигнут этот эффект, она является и показателем эффективности производства.

Фондоотдача рассчитывается по формуле:



где Т – объем произведенной продукции; Ф – стоимость основных производственных фондов, грн.

Рассчитаем показатель фондоотдачи на предприятии:

грн. 1998 г.



грн. 1999 г.



На основании наших расчетов видно, что на 1 грн. среднегодовой стоимости основных производственных фондов, приходится 10,17 грн. и 10,44 грн. выработанной продукции в 1998 г. и 1999 г. соответственно.

В нашем случае, показатель фондоотдачи в 1999 г. по отношению к 1998 г. увеличился на 0,27 грн. Как уже говорилось, динамика этого показателя отражает изменения величины и структуры основных фондов, объёма и ассортимента выпускаемой продукции.

2.4.2 Прирост оборотных средств к приросту товарной продукции

Показатель прироста оборотных средств к приросту товарной продукции рассчитывается по формуле



где Поб – прирост среднегодовой стоимости оборотных средств, %;

Jв – темп роста объёма чистой (товарной) продукции.

Таким образом, показатель прироста оборотных средств к приросту товарной продукции, на предприятии, составит:



На основании сделанных расчетов, можно говорить, что прирост товарной продукции, на предприятии, опережает прирост оборотных средств на 2,3%.

2.4.3 Относительная экономия основных производственных фондов, относительная экономия оборотных средств

Относительная экономия основных производственных фондов, грн., рассчитывается по следующей формуле:

,



где Фб – среднегодовая стоимость основных фондов в базовом периоде; Фi – среднегодовая стоимость в расчетном периоде. Следует заметить, что относительную экономию оборотных средств, материальных затрат, фондов заработной платы можно рассчитать по этой же формуле с использованием соответствующих значений фондов.

Таким образом, показатель относительной экономии основных фондов на предприятии составляет:

%.



Оборотные средства составляют часть средств производства, включающих в себя также фонды обращения (готовая продукция, денежные средства). Таким образом, показатель относительной экономии оборотных средств характеризует полученную экономию материальных и денежных средств в процессе производства и реализации продукции. Экономия оборотных средств содействует ускорению их оборачиваемости и тем самым повышению эффективности производства.

Рассчитаем относительную экономию оборотных средств (тыс. грн.), в ОАО «Ударный», по следующей формуле:

,



где Оф, Об – оборотные средства соответственно фактически и в базисном периоде, тыс. грн., Jв – темп роста объёма чистой продукции.

Таким образом, относительная экономия оборотных средств, в 1999 г., в ОАО «Ударный» составляет:

тыс. грн.



Как уже говорилось, показатель относительной экономии оборотных средств характеризует полученную экономию материальных и денежных средств в процессе производства и реализации продукции. Экономия оборотных средств содействует ускорению их оборачиваемости и тем самым повышению эффективности производства.

**2.4.4 Оборачиваемость оборотных средств**

Ускорение оборачиваемости оборотных средств содействует их высвобождению и использованию на другие нужды предприятия. Сокращение одного оборота (в днях) оборотных средств и частичное высвобождение их свидетельствует об эффективном их использовании.

Продолжительность одного оборота оборотных средств До (в днях) можно определить по формуле:

,



где Ос – оборотные средства, тыс. грн.; Вр – выручка от реализации продукции, тыс. грн.: 360 – количество дней в году.

Таким образом, оборачиваемость оборотных средств на предприятии составляет:

дн. 1998 г.



дн. 1999 г.



На основании расчетов видно, что показатели продолжительности одного оборота оборотных средств (До) в 1998 и 1999 гг. практически равны, и при округлении составят 21,4 дн., но все же незначительно, показатель До за 1999 г., позитивнее показателя за 1998 г. на 0,06 дн.

Разница между фактическим количеством дней одного оборота в истекшем году (1999) по сравнению с базисным (1998), показывает, на сколько дней ускорилась оборачиваемость, что и будет служить показателем эффективного использования оборотных средств.

2.5 Показатели эффективности использования материальных ресурсов

2.5.1 Относительная экономия материальных затрат, снижение удельного расхода материалов (виноматериалов)

Следующей группой функциональных показателей являются показатели использования материальных ресурсов:

* относительная экономия материальных затрат;
* снижение удельного расхода материалов (виноматериалов).
* материальные затраты на 1 грн. товарной продукции;

Доля материальных затрат в себестоимости винодельческой продукции составляет 93%. Поэтому становится понятным стремление управляющих винодельческих предприятий к экономии сырья, материалов, топлива, всех видов энергии, тары и других материальных ресурсов как к выполнению важнейшего условия повышения эффективности производства.

В составе материальных затрат стоимость сырья преобладает, поэтому в виноделии разработаны детализированные нормы потерь виноматериалов.

Расчет относительной экономии материальных затрат **Эм** (в тыс. грн.) производится по формуле:

,



где Мзф, Мзб – материальные затраты соответственно фактические и в базисном периоде, тыс. грн.; Jв – темп роста валовой продукции, %.

Таким образом, относительная экономия материальных затрат в ОАО «Ударный» составляет:

тыс. грн.



Снижение удельного расхода (потерь) виноматериалов Вс (в %) можно определить путем сравнения фактического расхода виноматериалов на 1000 дал. вина с установленным нормативом по формуле:

,



где Вф, Вн – расход виноматериалов на 1000 дал вина соответственно фактически и по норме, дал.

**2.5.2 Материальные затраты на 1 грн. товарной продукции**

К элементам затрат предприятия относятся и *материальные затраты* предприятия, к ним относятся затраты на: сырьё и материалы, покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты, топливо, электроэнергия, теплоэнергия и др.

Показатель материальных затрат на 1 грн. товарной продукции – важный показатель. Исчисляется он отношением суммы материальных затрат на производство к стоимости произведенной товарной продукции в действующих ценах:

,



где Мз – величина материальных затрат в общих затратах на производство, грн. (см. Приложение 1, показатель 15); Т – объём товарной продукции, грн.

Таким образом, материальные затраты на 1 грн. товарной продукции на винзаводе составили:

грн. 1998 г.



грн. 1999 г.



Как мы видим, предприятие ОАО «Ударный» в 1999 г. произвело материальных затрат на 1 грн. товарной продукции – 72 коп., что говорит об уменьшении материальных затрат, т.к. в 1998 г. данный показатель составлял – 73 коп.

**2.6 Дополнительные показатели системы показателей эффективности производства**

Итогом данной работы является результат расчетов системы показателей эффективности производства, на примере ОАО «Ударный», которые сведены в таблицу: «Система показателей эффективности производства ОАО «Ударный»» (см. Приложение 4а, 4б).

Следует заметить, что общепринятая система показателей эффективности производства, используемая для оценки эффективности производства, содержит также и дополнительно рассчитанные мной показатели хозяйственной деятельности предприятия. Данные дополнения, по моему мнению, являются целесообразными, т.к. они позволяют нам сделать также и дополнительные выводы об эффективности производства. Данные показатели были рассчитаны на основании исходных данных для анализа производственной деятельности ОАО «Ударный».

Дополнительные показатели, включенные в систему показателей эффективности производства предприятия:

* темп роста фондоотдачи;
* темп роста производственных фондов;
* фондовооруженность труда;
* темп роста фондовооруженности труда.

Расчеты показателей:

*а) темп роста фондоотдачи:*

% 1998 г.



% 1999 г.



*б) темп роста производственных фондов:*

% 1998 г.



% 1999 г.



*в) фондовооруженность труда:*

тыс. грн. 1998 г.



тыс. грн. 1999 г.



*г) темп роста фондовооруженности труда:*

% 1998 г.



% 1999 г.



Данные, дополнительно рассчитанные показатели (Приложение 4б, № 17, 18, 19, 20), позволяют нам сделать также и дополнительные выводы об эффективности производства ОАО «Ударный», а именно – **производственные фонды ОАО «Ударный» используются недостаточно эффективно**. Рост производственных фондов и фондовооруженности труда не сопровождается повышением фондоотдачи и соответствующим ростом производительности труда.

Так, среднегодовой рост производственных фондов в ОАО составляет – 115,5% (далее будут приводиться среднегодовые показатели за 1998, 1999 гг.), а рост фондовооруженности труда – 124,96%.

А темпы роста производительности труда и фондоотдачи, в ОАО «Ударный», составляют 109,4% и 83,49% соответственно.

При эффективном использовании производственных фондов темпы роста производительности труда должны опережать темпы роста фондовооруженности труда. Сопоставление указанных показателей свидетельствует об обратном – 109,4 < 124,96.

Фондовооружённость отражает степень технической оснащенности труда и оказывает непосредственное воздействие на производительность труда.

Приведенные цифры свидетельствуют о необходимости изыскания и использования резервов производственных фондов, с тем, чтобы повысить фондоотдачу.

Однако следует заметить, что данные показатели на винзаводе, в частности за 1999 г., свидетельствуют о положительных тенденциях. Так темп роста производительности труда в 1999 г. составил 109,7%, а темп роста фондовооруженности – 107,0%, т.е. темп роста производительности труда опережает темп роста фондовооруженности труда на 2,7%.

Улучшение использования основных производственных фондов позволяет без дополнительных капиталовложений увеличить выпуск продукции, улучшить технико-экономические показатели производства, такие, как фондоотдача, производительность труда, себестоимость продукции и др., т.е. позволяет повысить эффективность производства.

### Выводы

**Эффективность производства** – важнейшая качественная характеристика хозяйствования на всех уровнях. Под экономической эффективностью производства понимается *степень использования производственного потенциала, которая выявляется соотношением результатов и затрат общественного производства.* Чем выше результат при тех же затратах, чем быстрее он растет в расчете на единицу затрат общественно необходимого труда, или чем меньше затрат на единицу полезного эффекта, тем выше эффективность производства. Обобщающим критерием экономической эффективности общественного производства служит уровень производительности общественного труда.

В настоящей работе исследованы методы и практика расчетов показателей эффективности производства предприятия. Здесь, даются характеристики показателей эффективности производства, которые необходимо применять при оценке эффективности производства предприятия. На основании расчетов данных показателей управление предприятием должно корректировать процессы производства, совершенствовать управление производством предприятия в целях повышения эффективности производства.

В работе проведен анализ хозяйственной деятельности предприятия, и на основании полученных результатов, даны рекомендации по совершенствованию управления производства предприятия, так, чтобы на каждую единицу ресурсов добиваться существенного увеличения объёма производства продукции.

Система показателей эффективности производства предоставленная в работе даёт всестороннюю оценку использования всех ресурсов предприятия и содержит все общеэкономические показатели.

В системе показателей эффективности производства не все из них имеют одинаковую значимость. Есть главные и дополнительные (дифференцированные) показатели. Если первые принято называть обобщающими, то вторые являются функциональными, характеризующими какую-либо определённую сторону деятельности.

*Обобщающие* показатели в основном выражают конечные результаты производства и выполнение стратегических заданий. *Функциональные* показатели используются для анализа и выявления резервов эффективности, устранения узких мест в производстве.

Длительное время в среде экономистов велась дискуссия о том, с помощью какого показателя можно наиболее объективно определять эффективность производства. Предлагались различные формулы, но каждая из них имела свои положительные и отрицательные стороны, достоинства и недостатки. И поскольку ни один из предлагаемых показателей не может выступать в качестве универсального, для оценки эффективности производства была введена *система показателей*, в которой показатели оценки и планирования повышения экономической деятельности были объединены в четыре группы (и, таким образом, экономическая эффективность рассматривается как многомерное явление):

1. Обобщающие показатели экономической эффективности производства.
2. Показатели эффективности использования труда.
3. Показатели эффективности использования основных фондов, оборотных средств и капитальных вложений.
4. Показатели эффективности использования материальных ресурсов.

Наглядно система показателей эффективности общественного производства представлена в виде схемы (см. Приложение 2).

К группе обобщающих показателей можно отнести следующие:

* темпы роста выпуска продукции;
* общая рентабельность и её рост;
* затраты на 1 грн. товарной продукции, производство чистой продукции на 1 грн. затрат.

К группе показателей эффективности использования живого труда можно отнести следующие:

* темп роста производительности труда;
* доля прироста объёма производства в результате роста производительности труда;
* относительная экономия живого труда.

Следующей группой функциональных показателей являются показатели использования производственных фондов и капитальных вложений. Сюда могут быть отнесены такие показатели:

* фондоотдача;
* прирост оборотных средств к приросту товарной продукции;
* производство чистой продукции на 1 грн. среднегодового объёма оборотных средств;
* относительная экономия основных производственных фондов;
* относительная экономия оборотных средств;
* оборачиваемость оборотных средств;
* прирост оборотных средств к приросту товарной продукции;
* удельные капитальные вложения на единицу вводимой производственной мощности;
* удельные капитальные вложения на единицу прироста продукции;
* срок окупаемости капитальных вложений.

Перечисленные показатели отражают уровень использования средств производства в одном производственном цикле, частично или полностью переносящих свою стоимость на готовую продукцию. В связи с этим использование средств производства существенно влияет на уровень эффективности. Последние три показателя характеризуют эффективность капитальных вложений, направляемых на увеличение выпуска продукции.

Следующей группой функциональных показателей являются показатели использования материальных ресурсов:

* относительная экономия материальных затрат;
* снижение удельного расхода материалов (виноматериалов).
* материальные затраты на 1 грн. товарной продукции;

Доля материальных затрат в себестоимости продукции очень значительна. Поэтому становится понятным стремление управляющих предприятий к экономии сырья, материалов, топлива, всех видов энергии, тары и других материальных ресурсов как к выполнению важнейшего условия повышения эффективности производства.

Действенная, мобилизующая роль показателей эффективности производства во многом определяется методологией их расчета.

Следует заметить, что ориентируясь только на темпы роста как на показатель, характеризующий эффективность производства, можно упустить главный фактор эффективности – интенсификацию производства, т.к. высокие темпы роста могут быть достигнуты и за счет экстенсивных факторов, т.е. в результате дополнительных капитальных вложений на расширение производства (новое строительство, обновление оборудования, реконструкция предприятий), хотя использование средств и внутренних резервов производства при этом может оставаться на низком уровне.

Однако было бы ошибочно из сказанного делать вывод о непригодности показателя темпов роста для оценки эффективности производства и отдельных технико-экономических показателей.

Итогом данной работы является результат расчетов системы показателей эффективности производства, на примере ОАО «Ударный», которые сведены в таблицу: «Система показателей эффективности производства ОАО «Ударный»» (см. Приложение 4а, 4б).

В общепринятую систему показателей эффективности производства, используемую для оценки эффективности производства, включены дополнительно рассчитанные показатели хозяйственной деятельности предприятия. Данные дополнения, по моему мнению, являются целесообразными, т.к. они позволяют нам сделать также и дополнительные выводы об эффективности производства. Данные показатели были рассчитаны на основании исходных данных для анализа производственной деятельности ОАО «Ударный».

Дополнительные показатели, включенные в систему показателей эффективности производства предприятия:

* темп роста фондоотдачи;
* темп роста производственных фондов;
* фондовооруженность труда;
* темп роста фондовооруженности труда.

Вышеуказанные дополнительно рассчитанные показатели (Приложение 4б, № 17, 18, 19, 20), позволяют нам сделать также и дополнительные выводы об эффективности производства ОАО «Ударный», а именно – **производственные фонды ОАО «Ударный» используются недостаточно эффективно**. Рост производственных фондов и фондовооруженности труда не сопровождается повышением фондоотдачи и соответствующим ростом производительности труда.

Так, среднегодовой рост производственных фондов в ОАО составляет – 115,5% (далее будут приводиться среднегодовые показатели за 1998, 1999 гг.), а рост фондовооруженности труда – 124,96%.

А темпы роста производительности труда и фондоотдачи, в ОАО «Ударный», составляют 109,4% и 83,49% соответственно.

При эффективном использовании производственных фондов темпы роста производительности труда должны опережать темпы роста фондовооруженности труда. Сопоставление указанных показателей свидетельствует об обратном – 109,4 < 124,96.

Фондовооружённость отражает степень технической оснащенности труда и оказывает непосредственное воздействие на производительность труда.

Приведенные цифры свидетельствуют о необходимости изыскания и использования резервов производственных фондов, с тем, чтобы повысить фондоотдачу.

Однако следует заметить, что данные показатели на винзаводе, в частности за 1999 г., свидетельствуют о положительных тенденциях. Так темп роста производительности труда в 1999 г. составил 109,7%, а темп роста фондовооруженности – 107,0%, т.е. темп роста производительности труда опережает темп роста фондовооруженности труда на 2,7%.

Улучшение использования основных производственных фондов позволяет без дополнительных капиталовложений увеличить выпуск продукции, улучшить технико-экономические показатели производства, такие, как фондоотдача, производительность труда, себестоимость продукции и др., т.е. позволяет повысить эффективность производства.

Завершая работу, следует заметить, что методики определения и анализа системы показателей эффективности, использованные в работе, помогут руководителям любого уровня полнее выявить резервы дальнейшего повышения эффективности производства и наметить конкретные пути его совершенствования. Обеспечение стабильной работы предприятий по выпуску конкурентоспособной продукции, является задачей первостепенной важности для управляющих всех уровней, а важнейшей качественной характеристикой хозяйствования на всех уровнях является – эффективность производства.

### Список использованной литературы

1. Горфинкель. В.Я. Экономика предприятия: Учебник. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1998.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие. – Минск: Экоперспектива, 1998. – 498 с.
3. Стражев В.И. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности: Учебник. – Минск, 1997. – 363 с.
4. Петухов Р.М. Оценка эффективности промышленного производства: Методы и показатели. – М.: Экономика, 1994. – 191 с.
5. Чумаченко И.Г. Повышение эффективности производства: В 3-х томах. – К.: Высшая школа, 1989.
6. Ермолович А.Н. Анализ эффективности хозяйственной деятельности промышленных объединений и предприятий. – Минск, 1988.
7. Белашов Л.А. и др. Эффективность производства. – К.: Высшая школа, 1989.
8. Кабаков В.С. Управление предприятием. – СПб.: ЛИЭИ, 1996.
9. Вёйе Г. Дернинг У. Введение в общую экономику и организацию производства. – Красноярск: КТУ, 1995. – 509 с.
10. Ванинский А.Я. Факторный анализ хозяйственной деятельности. – М.: Финансы и статистика, 1989. – 179 с.
11. Калина А.В. Организация и оплата труда в условиях рынка (аспект эффективности): Учебно-методическое пособие. – К.: МАУП, 1997. – 300 с.

Приложение 1

Таблица 1: Исходные данные для анализа производственной деятельности ОАО «Ударный»

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| № п.п. | Показатели | Обозначения | 1998 г. | 1999 г. |
| 1 | Объём реализованной продукции, тыс. грн. | Р | 17533 | 17966 |
| 2 | Объём товарной продукции, тыс. грн. | Т | 17204 | 17987 |
| 3 | Объём валовой продукции, тыс. грн. | В | 17204 | 17987 |
| 4 | Отработано рабочими за год, тыс. чел.-час. | Н | 337,3 | 316,0 |
| 5 | Отработано рабочими за год, тыс. чел.-дней | Д | 42,2 | 39,0 |
| 6 | Среднесписочная численность рабочих, человек | Чр | 180 | 169 |
| 7 | Среднесписочная численность промышленно-производственного персонала, человек | Ч | 233 | 222 |
| 8 | Балансовая прибыль, тыс. грн. | П | 3660 | 3624 |
| 9 | Прибыль от реализации продукции | Пр | 3736 | 3830 |
| 10 | Полная себестоимость товарной продукции, тыс. грн. | Ст | 13525 | 14105 |
| 11 | Полная себестоимость реализованной продукции, тыс. грн. | Ср | 13749 | 14078 |
| 12 | Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. грн. | Ф | 1692 | 1723 |
| 13 | Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. грн. | О | 1044 | 1067 |
| 14 | Среднегодовая стоимость производственных фондов, тыс. грн. | А | 2736 | 2790 |
| 15 | Материальные затраты, тыс. грн. | Мз | 12578 | 13088 |
| 16 | Прирост среднегодовой стоимости оборотных средств, % | Поб | 2,756 | 2,203 |

Приложение 2

Схема: Система показателей эффективности общественного производства объединений (предприятий)

|  |
| --- |
| Эффективность производства |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Обобщающие показатели эффективности производства |  | Показатели эффективности использования труда. |  | Показатели эффективности использования основных фондов, оборотных средств и капитальных вложений |  | Показатели эффективности использования материальных ресурсов |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Темпы роста производства |  | Темпы роста производительности труда |  | Фондоотдача |  | Относительная экономия материальных затрат |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Затраты на 1 грн. товарной продукции |  | Доля прироста продукции за счет повышения производительности труда |  | Оборачиваемость оборотных средств |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Общая рентабельность |  | Относительная экономия живого труда |  | Относительная экономия оборотных средств |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Относительная экономия использования прошлого и живого труда |  | Удельные капитальные вложения |

Приложение 3

Таблица 2: Факторный анализ рентабельности производства винзавода

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатель | Год | |
| 1998 | 1999 |
| Общая рентабельность производства, % | 133,8 | 129,9 |
| Индекс отклонения объёма реализованной продукции от валовой Р\В | 17533\17204 = 1,019 | 17966\17987 = 0,998 |
| Среднечасовая производительность труда рабочего, грн. В\Н | 17204000\337300 = 51,005 | 17987000\316000 = 56,92 |
| Средняя продолжительность рабочего дня одного рабочего, ч. Н\Д | 337300\42200 = 7,99 | 316000\39000 = 8,1 |
| Среднее число календарных рабочих дней одного рабочего за год, Д\Чр | 42200\180 = 234,444 | 39000\169 = 230,769 |
| Удельный вес рабочих в общей численности работающих ППП, Чр\Ч | 180\233 = 0,772 | 169\222 = 0,761 |
| Индекс отклонения балансовой прибыли против прибыли от реализации | 3660\3736 = 0,979 | 3624\3830 = 0,946 |
| Затраты в грн. на 1 грн. товарной продукции, Ст\Т, грн. | 13525\17204 = 0,786 | 14105\17987 = 0,784 |
| Вооруженность работающего основными фондами Ф\Ч, грн.\ч. | 1692\233 = 7,261 | 1723\222 = 7,761 |
| Вооруженность работающего оборотными средствами О\Ч, грн.\ч. | 1044\233 = 4,480 | 1067\222 = 4,806 |

Приложение 4а

Таблица 3: Система показателей эффективности производства ОАО «Ударный»

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № | Показатель | Годы | |
| 1998 | 1999 |
| 1 | Темп роста производства чистой продукции (Jв=Тi/Тб·100), % | -- | 104,6 |
| 2 | Общая рентабельность предприятия (R), П\А·100, % | 133,8 | 129,9 |
| 3 | Затраты на 1 грн. товарной продукции (Уз), Ст\Т, грн. | 0,79 | 0,78 |
| 4 | Производство чистой продукции на 1 грн. затрат (Пч), Т\Ст, грн. | 1,27 | 1,28 |
| 5 | Производительность труда (W), Т\Ч, грн.\чел., | 73,84 | 81,02 |
| 6 | Темп роста производительности труда (Iw), Wi\Wб·100, % | 109,1 | 109,7 |
| 7 | Среднечасовая производительность труда рабочего, В\Н, грн. | 51,005 | 56,92 |
| 8 | Средняя продолжительность рабочего дня одного рабочего, Н\Д, ч. | 7,99 | 8,1 |
| 9 | Среднее число календарных рабочих дней одного рабочего за год, Д\Чр | 234,444 | 230,769 |
| 10 | Темпы роста численности промышленно-производственного персонала, ΔЧ, % | -- | 95,3 |
| 11 | Доля прироста продукции в результате роста производительности труда (dВ), % | -- | 8,87 |
| 12 | Относительная экономия живого труда (Эт), чел. | 21,3 | 21,6 |
| 13 | Вооруженность работающего основными фондами Ф\Ч, грн.\ч. | 7,261 | 7,761 |
| 14 | Фондоотдача (Фо), Т\Ф, грн. | 10,17 | 10,44 |
| 15 | Вооруженность работающего оборотными средствами О\Ч, грн.\ч. | 4,480 | 4,806 |
| 16 | Прирост оборотных средств к приросту товарной продукции (Ко=Поб\Jв·100), % | -- | 97,7 |

Окончание таблицы 3, продолжение таблицы 3 смотрите в Приложении 4б на странице 40.

Приложение 4б

Продолжение таблицы 3: Система показателей эффективности производства ОАО «Ударный»

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| № | Показатель | Годы | |
| 1998 | 1999 |
| 17 | Темп роста фондоотдачи,  (Jфо=Фоi \Фоб · 100), % | 64,33 | 102,65 |
| 18 | Темп роста производственных фондов, (Iп=Аi\Аб·100), % | 129,06 | 101,97 |
| 19 | Фондовооруженность труда, (ФВ=А\Ч), тыс. грн. | 11,742 | 12,568 |
| 20 | Темп роста фондовооруженности труда, (Iф=ФВi\ФВб·100), % | 142,9 | 107,0 |
| 21 | Относительная экономия основных фондов (Фэк), % | -- | 103,58 |
| 22 | Относительная экономия оборотных средств, (Эо=(Об·Jв):100-Оф), тыс. грн | -- | 25,024 |
| 23 | Оборачиваемость оборотных средств (До), дн. | 21,44 | 21,38 |
| 24 | Материальные затраты на 1 грн. товарной продукции, (Yмз=Мз\Т), грн. | 0,73 | 0,72 |
| 25 | Относительная экономия материальных затрат (Эм), тыс. грн. | -- | 118,588 |

20.12.2000