Содержание

Введение……………………………………………………….………….….3

Глава 1. Сущность, цели и показатели экономического роста

1.1. Понятие и показатели экономического роста………………....4

1.2. Типы экономического роста. ...………………………………..7

1.3. Факторы экономического роста. Показатели эффективности их использования……………………………………………………………………..9

Глава 2. Экономический рост: проблемы, темпы и качество, динамика последних лет

2.1. Критерии «нулевого роста»: особенности и проблемы экономического роста в РФ………………………………………………………15

Глава 3. Экономический рост: динамика последних лет в РФ и ХМАО –Югре………………………………………………………………………………...22

Заключение…………………………………………………………………..32

Список литературы………………………….………………..……….…….35

Приложение

Введение

Категория экономического роста является важнейшей характеристикой общественного производства при любых хозяйственных системах.

Данная тема актуальна для исследования, т.к. проблемы экономического роста занимают в настоящее время центральное место в экономических дискуссиях и обсуждениях, ведущихся представителями разных наций, народов и их правительств. Растущий объем реального производства позволяет в какой-то степени разрешить проблему, с которой сталкивается любая хозяйственная система: ограниченностью ресурсов при безграничности человеческих потребностей.

К сожалению проблема экономического роста существует до сих пор, в связи с чем приобретает особую актуальность.

Экономический рост — это след­ствие и вместе с тем условие технического прогресса, это средство разрешения многих проблем, стоящих перед страной, одновре­менно ведущих к возникновению новых проблем.

Целью курсовой работы - является исследование экономического роста.

Основные задачи решаемые в данной работе следующие:

1. Изложить: понятие и типы экономического роста;
2. Обобщить факторы и показатели экономического роста;
3. Выявить проблемы и перспективы экономического роста в России и ХМАО.

**Глава 1. Сущность, цели и показатели экономического роста**

**1.1. Понятие и показатели экономического роста**

Экономический рост — это сложный процесс, который име­ет свое содержание (общественное воспроизводство); материаль­но-вещественный носитель (факторы экономического роста); ко­личественные и качественные показатели, отраженные в ВНП и НД; социально-экономический результат (НБ); цель (уровень и качество жизни населения).

Экономический рост — составная часть, критерий экономи­ческого развития. Экономическое развитие — это сложный, про­тиворечивый и многофакторный процесс. Экономическое разви­тие — это прежде всего эволюция производительных сил и про­изводственных отношений, оно включает как периоды роста, так и периоды спада.

Показатели динамики экономического развития могут быть представлены:

* показателями экономического роста;
* показателями развития и качества жизни.

В экономической литературе существует несколько тракто­вок понятия экономического роста. Одни экономисты определя­ют экономический рост как прирост ВНП, то есть количествен­ный рост выпуска продукции. Другие — сводят к росту произ­водственных возможностей общества. Третьи — к темпам роста экономического благосостояния или национального дохода на душу населения.

Под экономическим ростом следует понимать количественное увеличение и качественное совершенствование ВНП и факторов его производства.

Проблема экономического роста всегда занимала централь­ное место в экономической науке. Увеличение объема производства продукции означает рост материального изобилия, повышение уровня жизни населения. Рост объема производства при минимальных издержках позволяет увели­чить объем инвестиций, то есть расширять производство, увели­чить реальные доходы населения, что позволит наиболее полно удовлетворять его растущие потребности, увеличить производ­ство общественных товаров без ущерба для других возможностей и благ. Экономический рост позволит осуществить новые программы по борьбе с бедностью, охраны окружающей среды, не снижая уровня потребления объема инвестиций. Растущая экономика обладает большей способностью в решении многих социально-экономических проблем как внутри страны, так и на международном уровне[[1]](#footnote-1)1.

Экономический рост облегчает решение проблемы ограничен­ных ресурсов, что позволяет более полно реализовать поставлен­ные экономические задачи и осуществлять новые крупные про­граммы.

Экономический рост определяется:

* как увеличение реального ВНП за определенный период вре­мени;
* как увеличение реального ВНП на душу населения за опреде­ленный период времени.

Используют и тот, и другой показатели для более полного представления об экономическом развитии страны. Ибо отдель­ные страны могут иметь высокий первый показатель, но суще­ственно отставать по производству продукции на душу населе­ния.

Экономический рост имеет ряд специфических показателей, характеризующих ту или иную его сторону. Все эти показатели можно подразделить на количественные, качественные, динами­ческие и статические.

К важнейшим количественным показателям экономическо­го роста относятся:

1. объем реального ВНП или НД;
2. объем чистого НД в расчете на душу населения — то есть «уровень жизни».

Рост национального дохода на душу населения повышает ка­чество жизни отдельного члена общества, но пропорциональной зависимости между ними нет, поскольку экономический рост имеет, наряду с позитивными и негативные последствия, сни­жающие качество жизни.

К негативным последствиям экономического роста относят­ся экологические издержки (загрязнение воды, воздуха, по­чвы), истощение природных ресурсов, а также социальные из­держки (интенсификация труда, урбанизация, глобализация). Рост этих издержек снижает темпы повышения уровня благо­состояния.

Качественным показателем экономического роста является показатель «качество жизни». Качество жизни характеризуют условия труда и быта, доступ к культурным и социальным цен­ностям общества, состояние природной и социальной сфер оби­тания, развитие здравоохранения, образования, социального обеспечения, социальная и правовая защищенность членов об­ществ.

Динамическими показателями экономического роста явля­ются такие показатели, как темпы роста и темпы прироста ре­ального ВНП или НД.

Темп роста определяется по формуле:

### Тр= Q1 / Q2 \*100%

Темп прироста определяется по формуле:

Тпр= Q1 – Q0 / Q2 \*100%

где Q1 и Q0 — ВНП или НД соответственно изучаемого и ба­зового периода.

Эти показатели характеризуют насколько быстро растет про­изводство и насколько национальная экономика способна пре­образовать потенциальные производственные ресурсы в реаль­ные блага.

Темпы экономического роста следует сопоставлять с приро­стом населения страны. Если ВНП увеличивается соответствен­но приросту населения, то по существу это будет означать стаг­нацию экономического развития[[2]](#footnote-2)1.

Наряду с темпами экономического роста, для более полного представления об экономическом состоянии страны важно учи­тывать и исходную базу роста — достигнутый уровень экономи­ческого развития. Этот уровень характеризуют статические по­казатели, отражающие условия равновесия экономики в целом и ее различных секторов и происходящих в них процессов.

Темпы и уровень экономического развития тесно взаимосвя­заны. Если уровень экономического развития невысок, то реша­ющим его фактором будут опережающие темпы экономическо­го роста.

**1.2. Типы экономического роста**

Соотношение между темпами экономического роста может быть различным в зависимости от того, какой тип экономиче­ского роста преобладает. Истории развития экономики известны такие типы экономического роста: экстенсивный и интен­сивный. Но экономическая история не знает в чистом виде ни одного из типов экономического роста, на практике ни того, ни другого в чистом виде не существует. Как правило, экстенсив­ный и интенсивный типы экономического роста взаимодейству­ют между собой, взаимопроникают, образуют диалектическое единство двух сторон общественного воспроизводства, но всегда тот или другой тип экономического роста был преобладающим. В реальной действительности имеет место смешанный тип эко­номического роста.

Экстенсивный тип экономического роста характеризуется приростом производства в результате увеличения количества используемых факторов производства при сохранении прежней технической основы и средней производительности труда.

К экстенсивным факторам производства относятся: увеличе­ние объема инвестиций при сохранении существующего уровня технологии, увеличение числа занятых работников, рост объе­мов потребляемого сырья, топлива. При экстенсивном типе эко­номического роста эффективность производства остается почти неизменной.

В условиях экстенсивного экономического роста соотноше­ние между его факторами изменяется сравнительно равномер­но. Прирост производства продукции зависит главным образом от состояния ресурсов, сочетания затрат труда и капитала и лишь в незначительной степени от технического прогресса.

Интенсивный тип экономического роста характеризуется тем, что прирост производства достигается за счет использова­ния более совершенных факторов производства, то есть за счет НТР, повышения квалификации работников, новых технологий, новых, более совершенных форм организации производства. Ин­тенсивный рост имеет место, когда рост НД опережает рост числа занятых в производстве.

Интенсивный тип экономического роста увеличивает влия­ние научно — технического прогресса и для характеристики его динамики используют модифицированную функцию Кобба— Ду­гласа, которая имеет такой вид:



где еrt — параметр научно-технического прогресса, техноло­гии.

С развитием НТР интенсивные факторы экономического ро­ста становятся доминирующими и можно говорить, что cовременный этап экономического развития характеризуется преиму­щественно интенсивным типом экономического роста.

Смешанный (реальный) тип экономического роста характери­зуется увеличением прироста производства как за счет качества, так и количества используемых факторов производства.

**1.3. Факторы экономического роста. Показатели эффективности их использования**

Экономический рост определяется рядом факторов. Известна теория трех факторов экономического роста (земля, труд, капи­тал), родоначальником которой был Ж.-Б. Сэй. Позднее трак­товка факторов экономического роста получила более широкое толкование.

Прежде всего факторы экономического роста подразделяют­ся на факторы предложения, факторы спроса и факторы распре­деления.

К факторам предложения относятся:

1) количество и качество трудовых ресурсов;

2) количество и качество основного капитала;

3) количество и качество природных ресурсов;

4) технология производства.

Именно эти факторы делают рост производства физически возможным, позволяют увеличить объем ВНП.

Определяющим фактором экономического роста являются трудовые ресурсы — трудовой потенциал страны, который с ко­личественной стороны характеризуется численностью занятых в общественном производстве, с качественной — уровнем квали­фикации рабочей силы.

О значимости человеческого фактора в экономическом разви­тии свидетельствует множество примеров того, как страны, бед­ные природными ресурсами (Япония, Сингапур, Тайвань и др.), достигли больших успехов в ускорении экономического роста. Именно поэтому многие экономисты отмечают важность инве­стиций в человеческий капитал как источник экономического роста.

В новой теории роста Р. Лукаса рост производительности труда тесно связан с инвестициями в человеческий капитал. Р. Лукас также утверждает, что инвестиции в человеческий капитал конкретного человека повышают производительность труда не только данного человека, но и других занятых в про­изводстве[[3]](#footnote-3)1.

Вторым фактором экономического роста является количе­ство и качество основного капитала, то есть производственный потенциал страны. Он включает все производственные фонды и чем они совершеннее, тем, при прочих равных условиях, выше их производительная сила. Но не менее важным фактором явля­ется объем основного капитала, приходящийся на одного работ­ника. Если численность рабочей силы будет возрастать быстрее объема капитала, производительность труда будет снижаться, так как снижается капиталовооруженность каждого работника. Поэтому для обеспечения устойчивых темпов экономического роста необходимо увеличивать инвестиции в основной капитал и в развитие инфраструктуры в частности.

Не менее важными факторами экономического роста явля­ются природные ресурсы и технология, представляющая собой совокупность способов обработки сырья и материалов, применя­емых в различных отраслях производства.

Хотя обилие природных ресурсов является мощным позитив­ным фактором экономического роста, это вовсе не означает, как отмечалось выше, что страны, где запасы природных ресурсов недостаточны, обречены на невысокие темпы экономического ро­ста. Дело в том, что природные ресурсы и технология тесно вза­имосвязаны. Уровень развития технологии производства опре­деляет физический запас природных ресурсов, то есть того, что может быть использовано в данный момент для экономического роста. Появление новых технологий открывает доступ к новым ресурсам, а их истощение требует поиска новых ресурсосберега­ющих технологий.

Важным двигателем экономического роста является НТП, который влечет за собой инвестиции в новые машины и обо­рудование, появление новых, прогрессивных и отмирание ста­рых, традиционных отраслей экономики, рождение новых видов трудовой деятельности, изменение в общественном разде­лении труда. НТП способствует переходу от одного качества факторов экономического роста к другому, обеспечивающему повышение производительности труда, качества произведен­ных продуктов, снижение капиталоемкости и материалоемко­сти, что в конечном итоге повышает темпы экономического роста.

Для обеспечения экономического роста важно не только на­личие факторов производства, но и то, насколько эффективно они используются.

В современных условиях важное значение приобрел показа­тель — эффективность производства, более полно отражающий степень экономического роста.

Эффективность производства, экономический рост тесно свя­заны с эффективностью трудовых затрат, эффективностью ис­пользования основного капитала, эффективностью использова­ния материальных ресурсов.

Эффективность трудовых затрат характеризует производи­тельность труда (Пт) — отношение стоимости чистой продукции (Q) к среднесписочному числу работников (L).

ПT = Q / L

Эффективность использования применяемо капитала харак­теризует показатель капиталоемкости (Ке) — отношение стоимо­сти применяемого капитала (К) к стоимости чистой продукции.

Ke = K /Q

Эффективность использования материальных ресурсов выра­жает материалоемкость (Ме) — отношение стоимости материаль­ных затрат (М) к стоимости чистой продукции. Me = M / Q

Рассматриваемые показатели могут возрастать, уменьшаться или оставаться неизменными. Различные сочетания их количе­ственных значений отражают весь спектр возможных вариантов динамики эффективности производства и экономического роста. Экономический рост будет выше, чем выше производительность труда и ниже капиталоемкость и материалоемкость.

Все факторы экономического роста тесно взаимосвязаны. Об­щее представление о взаимодействии может дать кривая произ­водственных возможностей (рис. 1).

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |
| |  | | --- | |  | |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  | В Д | |  |

**Рис.1. Кривая производственных возможностей[[4]](#footnote-4)1**

Экономический рост определяется смещением кривой произ­водственных возможностей вправо, то есть от АВ к СД.

Возможность такого сдвига обусловлена взаимодействием всех факторов предложения, факторов спроса и факторов рас­пределения.

Кривая реальной экономической деятельности будет нахо­диться внутри площади, ограниченной кривой производствен­ных возможностей.

И объясняется это тем, что прирост производственного потен­циала реализуется, если совокупные расходы увеличиваются в степени, достаточной для поддержания полной занятости, и если дополнительные ресурсы эффективно используются, обеспечи­вая максимальное увеличение выпуска продукции.

Существуют факторы экономического роста, измерить кото­рые невозможно, но они оказывают положительное влияние на экономический рост.

Это социальная, культурная, политическая атмосфера в стра­не, отсутствие социальных и моральных запретов, здоровое от­ношение к труду.

Наряду с факторами, способствующими экономическому ро­сту, есть факторы, сдерживающие экономический рост. К ним относятся:

* законодательная деятельность в области охраны здоровья, труда, окружающей среды;
* недобросовестное отношение к труду;
* хозяйственные преступления;
* прекращение работы во время трудовых конфликтов;
* природно-климатические условия.

Итак, экономический рост — составная часть, критерий экономи­ческого развития.

Все вышеизложенное свидетельствует о потенциальном эко­номическом росте.

На реальный экономический рост большое влияние оказы­вают факторы спроса. Чтобы реализовать имеющийся произ­водственный потенциал, экономика страны должна обеспечить спрос на весь объем произведенных благ. То есть растущий объ­ем производства требует увеличения уровня совокупных расхо­дов. Уровень совокупных расходов и определяет реальный объ­ем производства.

На экономический рост оказывают влияние и факторы рас­пределения. Важно не только полное вовлечение ресурсов в экономический оборот, но и реальное использование растуще­го объема производства, распределение ресурсов таким обра­зом, чтобы получить максимальное количество полезной про­дукции.

Глава 2. Экономический рост: проблемы, темпы и качество, динамика последних лет

**2.1. Критерии «нулевого роста»: особенности и проблемы экономического роста в РФ**

Одной из проблем, выдвинутых в начале 70-хх гг., стала проблема негативных последствий быстрого роста, связанного с вовлечением и переработкой все большего количества сырьевых ресурсов. Сырье и топливо становятся дефицитными, в то время как потребности населения в них непрерывно растут.

При существующих тенденциях роста человечество подойдет к определенному «пределу», за которым ему грозит катастрофа – разрушение городов, истощение ресурсов, природные катаклизмы.

Специалисты сходятся на том, что нужны разные подходы к решению проблемы экономического роста в различных странах и регионах. Следует ввести ограничения (например, в виде законов, налогов) на использование природных ресурсов, загрязнение среды. Назрело время шире использовать возможности современной технологии (регенерацию ресурсов, разработку глубоких залежей ископаемых, их более полное извлечение и использование, снижение потерь и т.д.).

Со сторонниками концепции «нулевого роста» полемизируют другие специалисты и исследователи. Они приходят к выводу, что надо изменить тенденции роста. Сам экономический рост следует рассматривать как условие или предпосылку смягчения противоречия между растущими потребностями и ограниченными ресурсами. Очевидно, что самые острые и неотложные проблемы социального развития невозможно решить без расширения производства товаров и услуг.

Особенностью экономического роста в последние два десятилетия является замедление его темпов по сравнению с первыми послевоен­ными десятилетиями. Так, если среднегодовые темпы прироста миро­вого ВВП на душу населения составляли в 50-е годы 2,7%, в 60-е — 2,9%, то в последующие десятилетия они постоянно снижались: до 1,9% — в 70-е годы, 1,3% — в 80-е и 1,2% — в 90-е годы.

Одной из основных причин возникших тенденций является, как считают многие экономисты, исчерпание ресурсов для дальнейшего экономического роста. Как известно, все экономические ресурсы (при­родные, материальные, трудовые) обладают одним общим свойством — относительной редкостью. Особенно это касается невоспроизводи­мых природных ресурсов. Исчерпаемость сырьевых и энергетических ресурсов, рост общемировых цен на них в последние десятилетия уси­ливает действие закона убывающей отдачи, чем и можно объяснить, в частности, торможение экономического роста в последние десяти­летия.

Данная проблема наиболее актуальна для промышленно развитых стран, которые для поддержания достаточно высоких темпов эконо­мического роста вынуждены ввозить сырье в значительных объемах. Составляя 1/5 земного шара, страны Запада и Япония, не экспорти­руя практически никаких видов сырья, тем не менее потребляют 2/3 мирового количества энергии и металлов.

Однако существует ряд факторов, противодействующих тенденции исчерпаемости ресурсов, тормозящей дальнейший экономический рост. Увеличение спроса на природные ресурсы приводит к росту цен на них, что стимулирует развитие новых технологий в данной облас­ти, которые позволят в будущем разрабатывать залежи полезных ис­копаемых, недоступных и не разведанных в настоящее время, а также расширят возможности вторичного использования сырья. Уже сейчас в США от 20 до 30% потребляемых металлов являются продуктами вторичной переработки. Наиболее прогрессивными технологиями бу­дущего в области производства металлов и их заменителей, очевид­но, станут гидрометаллургия и микробиология.

Другим долгосрочным решением проблемы «исчерпаемости ресур­сов» является поиск заменителей традиционных видов энергии. Нефтя­ные кризисы 70—80-х годов активизировали разработку программ производства энергии за счет термоядерной реакции, использования геотермальной, солнечной и химической энергии, применения таких традиционных источников энергии, как ветер и вода. Причем послед­няя превратилась в важнейший источник энергии в индустриальных государствах (Франция, Япония, США). Кроме того, решая проблему обеспечения ресурсами, развитые страны стремятся ослабить свою за­висимость от некоторых видов сырья при помощи изменения струк­туры потребления (например, перераспределяя спрос в пользу товаров длительного пользования или расширяя границы применения обще­ственного транспорта).

Другим важнейшим ресурсом экономического роста является тру­доспособное население страны. Его численность определяется особен­ностями развития демографических процессов на данном этапе.

Проблема влияния численности населения на экономическое раз­витие является спорной со времен Рикардо и Мальтуса. В своих рабо­тах они обращали внимание на постоянно усиливающийся риск пере­населения земного шара вследствие опережающего роста населения по сравнению с наличными ресурсами и, как следствие, торможение эко­номического развития. Единственное решение данной проблемы для сторонников мальтузианской школы и ее последователей — приоста­новка роста численности населения[[5]](#footnote-5)1.

Отсутствие механизма трансформации сбережений в инвестиции и неблагоприятный инвестиционный климат не позволяют полностью использовать финансовый потенциал страны. Так, инвестиционный потенциал населения составляет, по оценкам Правительства РФ, 100 трлн. руб., но используется он только на 15—20%.

Недостаточное использование научно-технического потенциала страны в целях возобновления экономического роста проявляется в несоответствии динамики созданных образцов новой техники и ее ос­воения в производстве. По данным Госкомстата, число созданных об­разцов новой техники возросло в 2000 г. по сравнению с 1999 г. в 1,1 раза, в то время как число новой техники, освоенной в производстве, сократилось в 1,85 раза. В дальнейшем тенденция к сокращению про­мышленных инноваций сохранится вследствие значительного сокраще­ния финансирования науки.

Вышеперечисленные негативные тенденции в экономическом разви­тии страны препятствуют полноценной реализации возможностей эко­номического роста на современном этапе и, как следствие, сдержива­ют процесс интеграции России в мировую экономику. Если прогнози­руемые темпы роста мировой экономики до конца столетия составят 2,5 — 3% в год, то для сокращения разрыва в уровне экономического развития необходимо, чтобы среднегодовые темпы роста российской экономики по крайней мере вдвое превышали среднемировые.

Итоги функционирования экономики в России оцениваются неоднозначно.

Уровни фактически полученных показателей за 2007-2008гг.приведены в приложении 1[[6]](#footnote-6)1.

Обратим внимание на одно обстоятельство. Если среднемесячный прирост ВВП за 10 месяцев был равен лишь 3%, то в ноябре он составил уже 10,7%, в декабре - 8,5%. Какие ресурсы были задействованы для этого, можно лишь предполагать, однако наверняка не обошлось без использования административного фактора. Характерны для этого периода и высокие темпы инфляции: если в январе - октябре среднемесячный рост цен был равен 2,8%, то в ноябре - 4,6%, в декабре - 5,5%, т.е. в среднем 5,1%.

Прирост ВВП в 2008г. в сравнении с 2007г. в сопоставимых условиях составил 666 млрд.руб., а на потребление должны направить примерно 3 трлн.руб. Если принять структуру использования ВВП в пределах сложившихся соотношений (в 2007 г. на конечное потребление направлено 76,5% и на валовое - 22,8%), то для обеспечения такого роста денежных доходов населения валовые накопления (а это близко к показателю инвестиций, хотя их отождествлять и нельзя) надо было бы снизить примерно на 60%. У нас же инвестиции в основной капитал сократились лишь на 6,1%. Отсюда еще один вопрос: за счет каких ресурсов обеспечен рост денежных доходов и инвестиций?

Еще одна особенность российской экономики состоит в том, что прирост розничного товарооборота исходя из сопоставимых условий и цен 2008г. составил 1364 млрд.руб., а прирост производства потребительских товаров - лишь 352 млрд.руб. При этом часть товарных ресурсов была направлена на экспорт, который увеличился на 2,3%. К тому же импорт товаров снизился на 7,3%. Это говорит о том, что от внешнеэкономической деятельности российский рынок дополнительных ресурсов не получил. Выходит, что оборот товаров резко возрос, т.е. они перепродавались по несколько раз, хотя в общем объеме товарооборота на долю продовольственных товаров пришлось в истекшем году 64% против 61% в 2006г. А продовольствие, как известно, товар одноразового использования. Поэтому вопрос о том, за счет каких ресурсов этот рост достигнут, остается без ответа.

Промышленность, ведущая отрасль экономики, на долю которой приходится 27,7% объема ВВП, раскрыла свой потенциал также только в ноябре - декабре. Если за 10 месяцев 2008г. прирост производства был 4,4%, то в ноябре - 9,4%, в декабре - 11,5%. И в целом по году получился достойный результат - 5,4%. Наиболее высокий прирост достигнут в пищевой промышленности - 11,3%, машиностроении и металлообработке -- 11,2%, черной металлургии - 6,5%. Электроэнергетика и легкая промышленность снизили объемы производства по сравнению с 2007г. соответственно на 1,3% и 0,04%. В целом по промышленности снизили объемы производства 29% общего числа предприятий.

Но главная проблема российской промышленности не в снижении объемов выпуска продукции, а в низкой эффективности ее реализации. Запасы готовых изделий в текущих ценах за истекший год выросли в 1,9 раза и достигли на 1 января т.г. 782,2 млрд.руб., что составило 66,7% к среднемесячному объему производства. Наиболее сложное положение с реализацией сложилось на предприятиях легкой промышленности, где остатки на начало 2008 г. равны 114,4% среднемесячного производства, и в машиностроении и металлообработке, где продукции осталось в объеме 109,4% к среднемесячному выпуску. Невостребованными оказались металлорежущие станки (на январь т.г. запасы составили 162,5% к среднемесячному выпуску), кузнечно-прессовые машины (331,1%), тракторы (185,9%), мотоциклы (233,1%), радиоприемные устройства (131,8%), бытовые часы (137,9%), шерстяные и льняные ткани (соответственно 302,1% и 202,4%), чулочно-носочные изделия (200,7% к среднемесячному объему производства). Возросли нереализованные остатки и другой продукции[[7]](#footnote-7)1.

Невольно напрашивается вопрос: зачем выпускать продукцию, если ее на складах и так с избытком (1,5--2 месячных объема производства)? И второе: откуда берутся ресурсы - материальные и финансовые - которые затем консервируются? Очевидно, ответы можно получить лишь в отраслевых министерствах, концернах да местных исполнительных органах, которые требуют от руководителей предприятий обеспечить темпы роста любой ценой и вопреки экономической целесообразности. Именно отсюда во многом вытекают результаты нашей хозяйственной деятельности.

Казалось бы, давно пора понять простую истину, которой руководствуется весь мир: главное не произвести продукцию, а выгодно ее реализовать, получить максимальный доход. У нас же объемы производства промышленной продукции увеличились, а прибыль предприятий с учетом роста цен снизилась. За январь - ноябрь 2008г. (годовые данные пока отсутствуют) промышленными предприятиями получено 1,2 трлн.руб. прибыли. По номиналу рост ее составил 1,2 раза при росте цен производителей промышленной продукции в 1,8 раза. То есть реальная прибыль, скорректированная на индекс роста цен, снизилась более чем на 30%. На 1 декабря 2007г. 31,3% общего числа промышленных предприятий оказались убыточными (в 2006г. таких субъектов хозяйствования было 20,3%). Сумма убытков в целом по промышленности за 11 месяцев равна 115,6 млрд.руб., в т.ч. в легкой промышленности - 22,7 млрд., машиностроении и металлообработке - 22,6 млрд., промышленности строительных материалов -- 21,2 млрд.руб.

Платежеспособность промышленных предприятий, определяемая отношением денежных средств на счетах предприятий к просроченной кредиторской задолженности, на 1 декабря 2008г. составила 12% против 14,8% на начало года, в т.ч. в электроэнергетике - 0,5%, тракторном и сельхозмашиностроении - 6,2%, станкостроении - 8,5%, промышленности строительных материалов - 9,1%. В целом просроченная кредиторская задолженность промышленных предприятий по сравнению с началом года увеличилась на 643,6 млрд.руб., или в 1,5 раза, и составила на 1 декабря 2007г.1,8 трлн.руб. Такие итоги хозяйствования назвать приемлемыми никак нельзя.

Глава 3. Экономический рост: динамика последних лет в РФ и ХМАО -Югре

Структура экономического роста свидетельствует об отсутствии даже признаков реструктуризации экономики и оживления обрабатывающих отрас­лей. Доминирование конъюнктурной составляющей (мировой цены нефти), с одной стороны, обесценивает его как объективный показатель развития экономики, а с другой - ограничивает возможности текущего пользования его благами.

Причины низких темпов развития отраслей экономики и ухудшения каче­ственных показателей объясняет анализ показателей эффективности. Сводная (обобщающая) эффективность формируется движением трех базовых ее элементов: производительность труда (использование живого труда), фондоотдача или рентабельность активов (использование прошлого труда), рентабельность продукции (расход ресурсов производства всех видов).

В нашей стране показатель производительности труда после перехода к рыночным отношениям исключен из хозяйственного практики, статистичес­кой отчетности, программ развития всех уровней. Между тем в процессе поэтому управление им является приводным ремнем максимального исполь­зования всего комплекса ресурсов производства, обнаружения и реализации резервов и сведения до минимума потерь. К тому же уровень производитель­ности труда служит объективной мерой его оплаты. Нельзя потребить больше того, что произведешь.

Оплата труда, превышающая рост производительности, возможна лишь за счет использования прибыли. В этом случае уменьшаются накопления и инвестиционная активность предприятий, а в конечном итоге - перспективы дальнейшего повышения благосостояния работников.

Производительность общественного труда (по экономике в ВВП) в 2009 г. составила 97,6%[[8]](#footnote-8)1.

Положение с производительностью труда только в топливной промыш­ленности и цветной металлургии можно связывать с ухудшающимися горноге­ологическими условиями. Обстановка во всех других отраслях, включая и машиностроение, пока не поддается однозначной трактовке.

Уровень производительности труда зависит от его технической вооруженности. В наших условиях, когда нет недостатка в рабочих местах (напротив, их избыток), образованных и квалифицированных кадрах, неудов­летворительная производительность труда может являться только следствием физического и морального износа материально-технической базы.

Многие годы Россия во главу своего развития ставила институциональное переустройство, связанное с переходом к новому способу производства: от советской к рыночной экономике. До настоящего времени ни о чем ином, как о расчетах по внешним и внутренним долгам государства, думать не приходи­лось. Но теперь свободный капитал (более 130 млрд. долл.), достаточный для начала масштабного продвижения по пути инновационного обновления всей материально-технической базы экономики, имеется. Следовательно, появи­лись предпосылки для решения социально-экономических проблем и созда­ния базы для их решения в будущем.

Однако нынешняя экономическая политика основывается на дальнейшей либерализации экономических отношений. Благоприятная экономическая среда по сути такой политики должна стимулировать силы рынка к ускоренному экономическому росту. Такой подход не дает ответа на вопросы: в каком году будет достигнуто удвоение ВВП, что будет представлять собой какая-либо отрасль в перспективе, что произойдет раньше: реабилитация материально-технической базы или развал экономики? Проводимая политика развития экономики практи­чески полностью исключает участие государства в этом процессе. В условиях финансовой неустойчивости предприятий, слабости финансовой системы, гипе­ртрофированного развития добывающей промышленности и крайней отсталости обрабатывающих отраслей необходимо существенно усилить роль государствен­ного регулирования в той мере, которая допустима и при необходимости приме­нялась или применяется в других странах с рыночной экономикой. При этом наибольшие акценты должны быть сделаны на усилении бюджетного (прямого) регулирования и, в частности, на усиление государственной инвестиционной политики, а также управлении собственностью. Бюджетные ресурсы могут и должны целенаправленно сбалансировать развитие отраслей и секторов эконо­мики, ускорить темпы экономического и социального развития страны.

Переход на оптимальную траекторию социально-экономического разви­тия страны должен определяться долгосрочной (15 лет) стратегией. Правитель­ство ограничивается среднесрочными (на несколько лет) программами. Реальное управление сводится к годовому планированию, являющемуся основой разработки и принятия бюджета на очередной год.

Бюджет на 2009г. в долларовом эквиваленте будет 176,4 млрд. долл., т. е. на 59% больше, чем в 2008 г. Однако если в нынешнем году ожидается рост ВВП на 5,9-6%, то в будущем - только 5,8%[[9]](#footnote-9)1. Ситуация совершенно парадоксальная. С другой стороны, цены за баррель нефти перевалили уже за 60 долл. (в бюдже­те - 40 долл.). Это означает дальнейшее увеличение части экономического роста, образуемой сверхдоходами от продажи нефти. В условиях ожидаемого в этом году снижения общего экономического роста с 7,1 до 6% составляющая реального развития отраслей (вторая часть экономического роста) может оказаться отрицательной величиной, означающей спад производства. Бюджет растет на 59%, а рост ВВП замедляется.

Итак, если общая социально-экономическая стратегия государства формули­руется как повышение материального и духовного уровня жизни народа, то на данном этапе, по нашему мнению, в сфере производства она трансформируется в стратегическую установку форсированной коренной реконструкции материально-технической базы народного хозяйства и связана с максимальным объемом ресур­сов, необходимых для ее реализации. Временной горизонт действия стратегической установки не может быть больше 15 лет. Затяжка сроков привела бы к скоплению больших объемов вновь устаревшего оборудования, что сделало бы бессмысленным изначальный замысел обеспечить отрасли достойной нынешнего времени матери­ально-технической базой. Это грандиозное мероприятие, требующее концентрации на его реализацию колоссальных ресурсов, может иметь шанс быть реализованным только один раз. В случае успеха процесс воспроизводства и инновационного обнов­ления основных фондов с соблюдением экономически обоснованных параметров войдет в русло самофинансирования. "Сопутствующими" явлениями этого естест­венного процесса станут высокая и перманентно возрастающая производительность и оплата труда, высокая рентабельность активов и продукции, конкурентоспособ­ность отечественных товаров, независимость от экспорта нефти и газа. Социальный эффект, ради чего все предпринимается, должен проявить себя уже в первые 2-3 года реализации стратегии и быстро нарастать в ходе ее осуществления.

При выделении этапов реализации стратегии нами также принимаются за основу не институциональные достижения, а процесс инновационной реконструк­ции материально-технической базы отраслей народного хозяйства, в котором главным ограничением выступают посильные масштабы финансирования этапов, приоритетная очередность которых определяется их эффективностью.

Капиталоемкость полного инновационного обновления основных фондов в секторах народного хозяйства определяется их стоимостью. На начало 2009 г. основные фонды по полной учетной стоимости (млрд. руб.) в секторах экономи­ки составляли: в промышленности - 7222, сельском хозяйстве - 1184, строитель­стве - 396, лесном хозяйстве - 15, транспорте - 7877, связи - 391, торговле и обще­ственном питании - 352, жилищном хозяйстве - 5622. Наиболее весомы размеры основных фондов в промышленности, на транспорте, в сельском и жилищном хозяйстве. Решению проблем обновления жилищного и коммунального хозяйства уже положено начало реформированием источников финансирования их содержания и обновления (перевод на самоокупаемость) за счет полной оплаты стоимости населением. Активы торговли и общественного питания, связи на порядок меньше, чем в промышленности и на транспорте, и к тому же успешно обновляются за счет иностранных инвесторов, представляя для них пока на­ибольшую привлекательность. Не в пример другим отраслям связь в последнее десятилетие развивается самостоятельно на инновационной основе.

Но при этом сферы образования, науки, культуры, здравоохранения и другие лишь отчасти зависят от состояния материально-технической базы, но остро нуждаются в кардинальном улучшении финансирования текущих нужд (повыше­ние зарплаты, стипендий и т. д.), которое полностью зависит от состояния бюдже­та, т. е. находится в полной зависимости от успехов обозначенной стратегии развития народного хозяйства. Таким образом, в зону непосредственного действия стратегии попадают промышленность, транспорт и сельское хозяйство, а также жестко сопряженные с ними производства других отраслей.

Общий объем инвестиций, обеспечивающий реализацию стратегии, составляет 6300 млрд. руб. (225 млрд. долл.), в том числе: в промышленность (оборудование) - 75 млрд.; в сельское хозяйство (парк машин и техники, обеспечение агрохимическими средствами производства, частично кормопро­изводство, животноводство) - 75 млрд.; в транспорт (подвижной состав и лимитирующая часть путевого хозяйства) - 75 млрд. долл.

Промышленность является ведущим сектором народного хозяйства, поставля­ющим средства производства всем отраслям, а промышленные и продовольствен­ные товары населению. Первоочередность инновационного перевооружения актив­ной части ее основных фондов требует приблизительно третью часть инвестиций и продолжительности действия стратегии (пять лет). Это составит первый этап реали­зации стратегии. Второй и третий этапы сроком десять лет должны включать инно­вационную реконструкцию транспорта и сельского хозяйства с аналогичным объемом инвестирования. Если техническое перевооружение промышленности (первый этап) придется осуществить преимущественно на базе новейшего импорт­ного оборудования, то транспорта и сельского хозяйства - в основном с использова­нием отечественного оборудования и машин. Реконструкция основных фондов на первых двух этапах, хотя инновационная по существу, будет вынужденно осущес­твлена на основе импортируемых идей, материализованных в новые технику и технологию. Процесс создания отечественной инновационной системы должен начинаться параллельно с реконструкцией промышленности по мере ее инновационного (импортного) перевооружения на первом этапе и будет продолжаться нарастающи­ми темпами до завершения пятнадцатилетия. Таким образом, основной задачей третьего этапа будут становление и отладка отечественной инновационной системы, а также устранение "недоделок" реконструкции по первым двум этапам. Роль инсти­туциональных факторов на завершающем этапе значительно возрастет.

Особое место в реализации данной стратегии отводится лизингу, использование которого для кредитования предприятия на приобретение прогрессивного оборудования позволяет концентрировать госу­дарственные инвестиции на техническом перевооружении, не распыляя их на другие виды работ и цели.

Реконструкция предприятий в целом осуществляется по комбинирован­ной схеме: замена оборудования - за счет лизингового кредита, сопутствующие строительно-монтажные работы - собственными или привлеченными средствами.

По оценкам Минэкономразвития России, за 8 месяцев 2009 года ВВП вырос приблизительно на 4%. Это тот темп роста, который абсолютно укладывается в прогнозный интервал, представленный нами в конце прошлого года, и факторы роста, которые мы прогнозировали на этот год, также в большей части совпадают с фактическими. Прежде всего, это рост спроса со стороны населения, рост потребительского спроса. Доходы населения и розничный товарооборот, соответственно, выросли даже большими темпами, чем мы предполагали. Это произошло, в том числе, за счет опережающей индексации заработной платы работников бюджетной сферы, опережающего роста пенсий.

Относительно меньшими темпами росли инвестиции, хотя в целом за год прогнозируется, что рост инвестиций превысит рост ВВП, т. е. инвестиции будут оставаться существенным фактором экономического роста.

Отрицательную роль, играет внешний компонент в структуре ВВП. Экспорт растет медленными темпами, при этом темп роста импорта немного быстрее, хотя необходимо заметить, что в прогнозе темпов роста импорта мы немного ошиблись, он растет в этом году меньшими темпами. И произошло это главным образом по той причине, что темпы реального удорожания рубля оказались существенно меньшими.

Если характеризовать рост экономики в целом, можно сказать следующее. Растет эффективная часть экономики, падает неэффективная часть экономики. В некоторые периоды, в некоторые кварталы, месяцы вторая часть перевешивает первую, наблюдается общее экономическое замедление. Но в большей части рассматриваемого периода эффективная экономика растет быстрее. И это касается прежде всего тех секторов, тех отраслей, где мы видим новые инвестиции. Это, повторяю, и пищевая промышленность, и сырьевой сектор, транспорт, телекоммуникации. Эти отрасли развиваются высокими темпами и дают возможность всей экономике расти за счет увеличения заказов по технологическим цепочкам.

Какой сектор остается самым неэффективным и не дает экономике развиваться быстрее? На основе проведенного анализа мы можем утверждать, что это государственный сектор - прежде всего государственные предприятия и бюджетная сфера.

Сектор услуг в России, сектор производственных услуг уже превысил производство товаров. Это то соотношение, которое наблюдается практически во всех развитых странах. С другой стороны, в секторе услуг у нас превалируют нерыночные услуги, и производство этих услуг является неэффективным. Издержки производства, отношение доли добавленной стоимости в общем объеме производства является минимальным. И именно это - наиболее существенное препятствие для повышения темпов экономического роста.

Вышеназванные факторы будут оставаться значимыми и в следующем году, поэтому не ожидается какого-то рывка в экономике, не ожидается резкого повышения темпов экономического роста. Прогнозируется, что в 2010 году ВВП увеличится на 3,5-4,4% в целом за год.

Создание особых экономических зон может привлечь миллиарды долларов инвестиций уже в ближайшие 1-2 года и способствовать развитию бизнеса как в хорошо инфраструктурно, технологически, развитых территориях, так и в относительно отсталых территориях, где высокая доля безработицы, где существует значительный потенциал для развития малого и среднего предпринимательства.

**По сравнению с РФ, в ХМАО** - **Югре** сохраняется положительная динамика роста объёмов промышленного производства, инвестиций, оборота розничной торговли, ввода жилья, увеличивалась заработная плата и реальные денежные доходы населения.

Сложившаяся на территории Ханты-Мансийского автономного округа за 2004 год социально-экономическая ситуация характеризуется стабильными процессами развития большинства секторов экономики, позволившими на 10,5% увеличить объёмы производства промышленной продукции в сопоставимых ценах к уровню 2005 года, ростом производства конкурентоспособной продукции в таких секторах экономики, как нефтеперерабатывающий (108, 9%), газоперерабатывающий (125, 6%), электроэнергетика (102,2%).

В Ханты-Мансийском автономном округе в 2006 году на 4,4% увеличились реальные денежные доходы населения, а средний размер пенсии с учётом окружных доплат вырос до 3457 рублей, что выше уровня прожиточного минимума пенсионеров на 22%[[10]](#footnote-10)1.

Вместе с тем в экономике и социальной сфере Ханты-Мансийского автономного округа сохранился ряд негативных явлений. К ним относится рост уровня регистрируемой безработицы. По состоянию на 1 января 2008 года он вырос на 0,1% в сравнении с соответствующим периодом 2007 года и составил 2,8% от экономически активного населения.

В 2008 году произошло уменьшение объёмов промышленного производства на предприятиях лесозаготовительной отрасли-88,8%, деревообрабатывающей отрасли-84,8%.

Сохраняется высокая дифференциация заработной платы между отдельными отраслями.

Правительство Югры считает необходимым в целях закрепления позитивных тенденций в экономике и социальной сфере и создания благоприятных условий для преодоления негативных факторов в социально-экономическом развитии Югры в 2009-2010 г.г. обеспечить снижение уровня бедности, повышение уровня и качества жизни населения, увеличение реальных располагаемых денежных доходов населения на 4%.

Кроме этого, необходимо создать условия и предпринять меры, направленные на переход к активному инновационному пути развития автономного округа в том числе на стимулирование инновационной активности и техническое перевооружение предприятий, внедрение современных ресурсосберегающих технологий, научное обеспечение развития топливно-энергетического комплекса путём активизации работы по созданию наукограда.

Также предстоит снизить издержки производства при предоставлении услуг жилищно-коммунального хозяйства, привлечь средства хозяйствующих субъектов в жилищное строительство, повсеместно внедрить ипотечные схемы строительства жилья в муниципальных образованиях автономного округа.

## Заключение

На основании вышерассмотренного материала можно сделать следующие выводы:

Экономический рост — постоянный сдвиг кривой производственных возможностей, который осуществляется благодаря приросту ресурсов и повышению технологического уровня. Максимальные выгоды от экономического роста могут быть получены только в случае достаточного увеличения совокупного спроса и распределения ограниченных ресурсов в те сферы, где отдача от них будет наибольшей.

Темп роста реального ВНП — показатель, которым измеряется экономический рост, способность экономики производить товары и услуги. Темп роста ВНП на душу населения — показатель, которым измеряется изменение уровня жизни. Темп роста производства на один отработанный час — показатель, которым измеряются производительность труда, эффективность соединения труда и капитала, существующий уровень технического развития.

Экономический рост зависит от четырех главных факторов: численности населения, доли рабочей силы в численности населения, среднего количества отработанных одним рабочим часов, производительности труда.

Для преодоления проблем, связанных с экономическим ростом, необходим: рост эффективности тру­да, во-первых, за счет роста производительности труда и, во-вто­рых, за счет роста населения, а это неизбежно увеличивает темп экономического роста.

Немаловажную роль в обеспечении устойчивой динамики экономического роста играют склонность к сбережению, динами­ка нормы сбережений, объем, структура и качество инвестиций, посредством которых материализуются достижения НТР. В усло­виях открытой экономики увеличить объем инвестиций возмож­но не только за счет сбережений. Если же ориентироваться толь­ко на собственные сбережения и любой ценой максимизировать их уровень, то можно прийти к сокращению потребительского спроса, а следовательно, и совокупного спроса. А последний, как известно, является важным фактором, определяющим реальный объем производства. Но если инвестиции, то есть накопления ка­питала принесут большой доход, то можно пожертвовать частью текущего потребления. Однако лучше все же осуществлять на­копление капитала за счет увеличения государственных сбере­жений, можно прибегать к иностранным кредитам, но только в том случае, если доход, обеспечиваемый инвестициями, превы­сит выплату процентов по долгу.

Но каковы бы ни были источники инвестиций, источники на­копления капитала, практика показывает, что рост инвестиций обеспечивает рост капиталовооруженности и производительно­сти труда и более быстрый экономический рост.

Современные экономисты выделяют две группы факторов, определяющих динамику экономического роста и его важней­шие тенденции.

Во-первых, это некоторые изменения в объеме и структуре совокупного спроса.

Во-вторых, качественные преобразования факторов экономи­ческого роста, обусловленные НТП.

Что касается первой группы факторов, то в связи с переходом к постиндустриальному обществу появилась качественно новая тенденция общественного развития, воплотившаяся в количе­ственном и качественном изменении совокупного спроса.

Эти изменения были обусловлены ростом реальной заработ­ной платы, изменением ее доли в общей величине дохода, сокра­щением рабочей недели, развитием и расширением трудовой собственности, участием в прибылях. Все вышеизложенное способ­ствовало росту доходов, а последнее — росту совокупного спроса, определяющего рост реального объема производства.

В отношении второй группы факторов следует отметить та­кие их изменения:

* тенденции к снижению материалоемкости; совсем недав­но затраты сырья, топливно-энергетических ресурсов рас­сматривались параллельно с ростом объема производства, в настоящее время их динамика сравнялась с динамикой объема производства, а иногда и начинает отставать;
* капиталовооруженность имеет тенденцию к росту;
* производительность труда практически постоянно растет, хотя темпы прироста производительности труда колеблют­ся во времени и различны по странам;
* относительно постоянным остается показатель капиталоотдачи, поскольку переход к новым технологиям, введе­ние в эксплуатацию значительных капитальных фондов для обеспечения охраны окружающей среды продолжают сдерживать снижение капиталоотдачи.

Ключом к экономическому росту является и эффективная организация экономики. Эффективная организация экономи­ки — это установление такой институциональной структуры и структуры прав собственности, которая стимулирует рост уси­лий отдельных предпринимателей и повышает экономическую активность в национальной экономике в целом.

**Список литературы**

1. Авдеев С.П. Новый тип экономического роста // ЭКО.-2008.- №9.-С.12-15.
2. Босчаева З. Н.   Управление экономическим ростом. - М.: Экономика, 2004. – 315.
3. Гайдар Е. Аномалии экономического роста // Вопросы экономики.- 2008.- №4.- С. 19.
4. Гукасьян Г. М.    Экономическая теория: курс лекций и практ. занятия: учеб. пособие для студентов. - СПб.: Питер, 2004. - 479 с.
5. Дворкович А.В. О темпах экономического роста в РФ //Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование.-2008.-№13.
6. Замулин О.  Концепция реальных экономических циклов и ее роль в эволюции маркоэкономической теории // Вопросы экономики.- 2007.-N1.- С. 144-153.
7. Илларионов В.И. Экономический рост // Вопросы экономики.-2008.- №4.- С. 4-8.
8. Клейнер Г. Микроэкономические факторы и ограничения экономического роста // Проблемы теории и практики управления.- 2007. -N 6. -С. 38-43.
9. Мельников Р. М.  Экономический рост в системе регионов// Регион: экономика и социология.- 2008.- N 2.- С. 3-18.
10. Носова С. С.  Экономическая теория: учеб. для вузов: Изд.-торг. корпорация "Дашков и К ". - М. : Дашков и К°, 2003. - 843 с.
11. Океанова З. К.    Экономическая теория: учеб.- М. : Дашков и К°, 2003. - 595 с.
12. Шевченко И. В.  Система факторов экономического роста российской экономики // Финансы и кредит. - 2008. - N 12. - С. 8-17.

**Приложение 1**

**Таблица 1**

**2007г. в % к 2008г (в сопоставимых ценах)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Прогноз на 2007 | фактически за 2008 год | среднегодовой рост |
| Валовой внутренний продукт | 103--104 | 104,1 | 106,2--107,0 |
| Продукция промышленности | 104,5--105,5 | 105,4 | 105,4 |
| Продукция сельского хозяйства | 104,5--105,5 | 101,8 | 104,1--105,1 |
| Инвестиции в основной капитал | 103,5--104,5 | 93,9 | 109,9--111,2 |
| Производство потребительских  товаров | 103,5--104,5 | 105,7 | 107,3--108,0 |
| Объем внешней торговли | 102,8--103,8 | 98,3 | 107,3--108,5 |
| в том числе: |  | | |
| экспорт | 103,7--104,8 | 102,8 | 107,4--108,7 |
| импорт | 101,9--102,9 | 94,2 | 107,1--108,3 |
| Реальные денежные доходы  населения | 103,5--104,5 | 125 | 109,6--110,3 |
| Розничный товарооборот | 104,5--105 | 121,2 | 108,5--109,2 |
| Платные услуги населению | 103--104 | 108,6 | 109,9--110,5 |
| Производительность труда  (в расчете по ВВП) | 103,5--104 | 105 | 107,7--108,5 |
| Материалоемкость валового выпуска  (снижение в %) | 0,6--0,8 | 0,2 | 1,2--1,4 |
| Энергоемкость ВВП (снижение в %) | 2,3--3 | 4,9 | 3,8--4,6 |
| Ввод в эксплуатацию жилья за счет всех источников финансирования, тыс.кв.м. | 2750 | 3024 | 2550--3000 |

1. 1 Босчаева З. Н.   Управление экономическим ростом. - М.: Экономика, 2004. – 315 с.-С.67. [↑](#footnote-ref-1)
2. 1 Босчаева З. Н.   Управление экономическим ростом. - М.: Экономика, 2004. – 315. С.79. [↑](#footnote-ref-2)
3. 1 Шевченко И. В.  Система факторов экономического роста российской экономики // Финансы и кредит. - 2008. - N 12. - С. 8-17. [↑](#footnote-ref-3)
4. 1 Носова С. С.  Экономическая теория: учеб. для вузов. - М. : Дашков и К°, 2003. - 843 с. [↑](#footnote-ref-4)
5. 1 Клейнер Г. Микроэкономические факторы и ограничения экономического роста // Проблемы теории и практики управления.- 2007. -N 6. -С. 38-43. [↑](#footnote-ref-5)
6. 1 Илларионов В.И. Экономический рост // Вопросы экономики.-2008.- №4.- С. 4-8. [↑](#footnote-ref-6)
7. 1 Клейнер Г. Микроэкономические факторы и ограничения экономического роста // Проблемы теории и практики управления.- 2007. -N 6. -С. 38-43. [↑](#footnote-ref-7)
8. 1 Авдеев С.П. Новый тип экономического роста // ЭКО.-2008.- №9.-С.12-15. [↑](#footnote-ref-8)
9. 1 Дворкович А.В. О темпах экономического роста в РФ //Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование.-2008.-№13. [↑](#footnote-ref-9)
10. 1 Дворкович А.В. О темпах экономического роста в РФ //Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование.-2008.-№13. [↑](#footnote-ref-10)