*Владимирский Государственный Университет*

*Кафедра Экономической теории*

РЕФЕРАТ

*По дисциплине «Основы экономической теории»*

*На тему: « Экономика: хозяйство, наука, отношения между людьми»*

*Факультет*

*Принял: Тимофеев Николай Николаевич.*

Владимир, 2002.

***Содержание:***

 ***стр.***

1. ***Введение. 3***
2. ***Предмет экономической науки. 5***
3. ***История развития предмета экономической науки. 8***
4. ***Экономика слов, чисел, рассуждений, мнений. 14***
5. ***Экономическая деятельность людей. Потребности, блага и доходы людей. 17***
6. ***Экономические законы. 21***
7. ***Взаимодействие экономических законов экономической деятельности людей. 24***
8. ***Выводы. 26***
9. ***Библиографический список. 27***
10. ***Введение.***

*Слово «экономика» имеет древнегреческое происхождение. Оно представляет собой сочетание двух греческих слов «хозяйство» и «закон», так что в буквальном, изначальном смысле экономику следовало бы трактовать как хозяйство, ведущееся в соответствии с законами, правилами, нормами. При этом надо помнить, что хозяйство в Древней Греции было в основном натуральным, домашним, так что экономика того периода мыслилась не как народное хозяйство страны, а скорее как домоводство. В литературе по экономике, в толковых словарях термин «экономика» в его изначальной трактовке принято характеризовать как «искусство ведения домашнего хозяйства».*

*За более чем два тысячелетия смысл термина, самого понятия «экономика» значительно обогатился и изменился. В это понятие теперь вкладывается гораздо больше, чем первоначально заложил греческий философ Ксенофонт, которого принято считать автором популярного термина, вошедшего во все языки мира.*

*В наше время следует иметь в виду, что слово «экономика» имеет два, а то и три разных значения.*

*Во-первых, экономика – это само хозяйство в широком смысле этого слова, то есть совокупность всех средств, предметов, вещей, субстанций материального и духовного мира, используемых людьми в целях обеспечения условий жизни, удовлетворения потребностей. В этом смысле экономику надо воспринимать как созданную и используемую человеком систему жизнеобеспечения, воспроизведения жизни людей, поддержания и улучшения условий существования.*

*Во-вторых, экономика – это наука, совокупность знаний о хозяйстве и связанной с ним деятельности людей, об использовании разнообразных, чаще всего ограниченных, ресурсов в целях обеспечения жизненных потребностей людей и общества; об отношениях, возникающих между людьми в процессе хозяйствования.*

*Для того, чтобы терминологически разделить экономику как хозяйство и как науку, слово «экономика» в иностранной, прежде всего англоязычной, литературе разделяется на два: «экономика» и «экономикс». Первое означает хозяйство, то есть экономику в ее непосредственном, натуральном проявлении, а второе – экономическую науку, а точнее – экономическую теорию. Такое разделение способствует большей четкости, определенности понимания экономики.*

*Отметим, что прямое употребление англоязычного термина «экономикс» в его рукописном написании не только неудачно, но и даже некорректно. Ведь никто не называет по-русски физическую науку «физикс», а математическую – «математикс», хотя названия этих наук иностранного происхождения. Следовало бы взамен термина «экономикс» употреблять словосочетание «экономическая теория».*

*Наряду с предметным восприятием экономики как хозяйственно системы и представлением об экономики как совокупности знаний о хозяйственной системе отдельные авторы склонны видеть в слове «экономика» еще и третье значение.*

*Они характеризуют экономику как отношения, возникающие между людьми в связи с процессами производства, распределения, обмена, потребления товаров и в ходе этих процессов.*

*Так что в целом* ***экономика – это хозяйство, наука о хозяйстве и хозяйствовании и отношения между людьми в процессе хозяйствования.*** *Ну, а к хозяйству, как уже упоминалось, следует отнести все то, что включено людьми в орбиту действий, направленных на получение и использовании средств существования, удовлетворения жизненных потребностей.*

1. ***Предмет экономической науки****.*

*Экономическая наука зародилась много позже, чем сама экономика. В течение многих тысячелетий люди хозяйствовали, опираясь на передаваемый из поколения в поколение опыт. Знания и представления носили эмпирический характер, не были обобщены и синтезированы в единую научную систему. Предшественницами научной экономики были философия и социология.*

*Предмет экономики как самостоятельной области знаний вырисовался около 300 лет назад, когда зародилась политическая экономия – предвестник будущей экономической теории. За прошедшее с тех пор время, в особенности за последний 150 лет, представления о предмете экономической науки значительно трансформировались. На вопрос: «Что такое экономика как наука?» - творцы и самые яркие представители этой отрасли знаний, ученые – экономисты дают далеко не однозначные ответы. Можно выделить, по крайней мере, три заметно отличающихся подхода к формулированию предмета экономики как науки.*

*Вначале зародилось представление об экономической науке как* ***изучающей создание и использование материальных благ,*** *получение материальных средств существования. Истоки такого видения четко просматриваются у отца экономики А. Смита и явно отражены в следующем определении, принадлежащем перу выдающего английского экономиста А. Маршалла: «Экономическая наука изучает ту сферу индивидуальных и общественных действий, которая теснейшим образом связана с созданием и использованием материальных основ благосостояния». Спустя 100 лет ограниченность подобной формулировки с позиции современных экономических представлений заключена в том, что в ней из сферы экономической деятельности исключено так называемое нематериальное производство в виде духовной, интеллектуальной деятельности, услуг. К тому же, согласно приводимому определению экономическая наука оказывается привязанной к сфере производства, тогда как обращение, обмен, потребление товаров остаются вне ее поля зрения.*

*В последние годы получил широкое распространение подход к формулированию предмета экономической науки, основанный на использовании понятия «ограниченность ресурсов». Согласно этому подходу главная задача экономической науки состоит в анализе возможных (альтернативных) способов использования ограниченных экономических ресурсов, необходимых для достижения определенных целей, позволяющем выбрать лучшую альтернативу. Иначе говоря, экономическая наука* ***изучает поведение людей и соответствует им, как поступать в условиях, когда приходится сопоставлять цели и ограниченные средства их достижения с учетом различных возможностей использования этих средств.***

*Более полным, комплексным выглядит определение экономической науки как науки,* ***изучающей деятельность, связанную с производством, распределением, обменом и потреблением товаров и услуг.*** *Так, американский профессор П. Самуэльсон, один из первых лауреатов Нобелевской премии по экономике, автор получившего мировую известность учебника «Экономика», кратко характеризует предмет изучения экономической теории как «налаживание и осуществление потребления и производства», «виды деятельности, связанные с обменом и денежными сделками между людьми», приводя одновременно и другие определения и подчеркивая тем самым, что формулировка предмета экономической науки не может быть ни единственной, ни точной.*

*Многогранность, многоаспектность экономической науки побуждает отдельных авторов к перечислительным определениям ее предмета. Так, уже упоминавшийся профессор П. Самуэльсон приводит следующие возможные определения предмета экономической теории:*

1. *Наука о видах деятельности, связанных с обменом и денежными сделками между людьми.*
2. *Наука об использовании людьми редких или ограниченных производительных ресурсов (земля, труд, товары производственного значения, например машины, технические знания) для производства различных товаров (таких, как пшеница, говядина, пальто, концерты, дороги и яхты) и распределения их между членами общества в целях потребления.*
3. *Наука о деловой повседневной жизнедеятельности людей, получении ими средств к существованию и использовании этих средств.*
4. *Наука о том, как человечество справляется со своими задачами в области потребления и производства.*
5. *Наука о богатстве.*

*Соединяя разные подходы, можно придти к обобщенному определению экономической науки, которое в формулировке П. Самуэльсона и В. Нордхауса выглядит следующим образом: «****Экономическая теория – это наука о том, как люди и общество выбирают способ использования дефицитных ресурсов, которые могут иметь многоцелевое назначение, для того, чтобы произвести разнообразные товары и распределить их сейчас или в будущем для потребления различных индивидов и групп общества****». Определение несколько громоздкое, но достаточно всеобъемлющее.*

*Думается, что можно обойтись более лаконичной формулировкой, определяя экономическую науку как изучающую, каким образом разнообразные ограниченные ресурсы преобразуются в необходимые людям блага, как производятся, распределяются, обмениваются средства жизнеобеспечения.*

*Существует еще одно оригинальное определение экономической науки. Согласно этому определению экономическая наука есть совокупность знаний, позволяющих дать ответ на три группы взаимосвязанных вопросов:*

1. ***Что*** *следует производить и в каком количестве?*
2. ***Как*** *надо производить товары, кто их должен производить, из каких ресурсов, с помощью каких технологий?*
3. ***Для кого*** *производятся, кому предназначаются производимые товары и услуги, как они распределяются между потребителями?*

*Иногда эти три группы вопросов излагаются предельно кратко: «Что? Как? Для кого?» Ответ на первый вопрос характеризует структуру производства, на второй – технологию, на третий – сферу потребления производимого продукта.*

*Однако и это определение не является исчерпывающим. Ведь надо еще знать, где производить, каким образом распределять или как продавать произведенный продукт, как увязать производство и потребление.*

*Так что число вопросов, на которые призвана отвечать экономическая наука, можно увеличить до пяти, как это делают остальные ученые – экономисты: что, как и зачем производить, как распределять и как потреблять продукт производства, использовать его.*

*Принципиально важно представлять и понимать, что экономическая наука не ограничена заранее заданными пределами, она постоянно расширяет свое поле действий, проникая в другие области, в особенности – в социальные, гуманитарные науки. Наряду со своим традиционным объектом (производство, обращение, потребление товаров) экономические знания глубоко пронизываю всю социальную сферу, приложимы практически ко всем видам отношений – в семье, социальных группах, производственных коллективах, в обществе. Экономика тесно взаимодействует с философией, социологией, психологией, правом, историей, географией, информатикой, математикой, с рядом естественных наук.*

***3. История развития предмета экономической науки.***

*Экономическое мышление является ровесником челове­ческого общества. Первоначально экономическая мысль не выделялась в виде отдельной формы мышления, и представляется очень трудным, если вообще возможным, кристаллизировать ее абсолютно начальные результаты. Истоками считают и папирусы Древнего Египта, и законы царя Хамурапи, и древнеиндийский трактат «Артхашастра». Интересные и весьма поучительные экономические заповеди содержатся в Библии. В сочинениях Аристотеля, Ксенофонта, Платона можно увидеть различные варианты теоретического осмысления экономического бытия.*

*Происхождение слова «экономия» берет начало от «ойкономиа» («ойкос» — дом, хозяйство и «номос» — правило, закон) и в начале рассматривалось как наука о домашнем хозяйстве. Аристотель, оперируя термином «экономия» и производным от него «экономика», рассмот­рел основные экономические закономерности общества своего времени. Философ и экономист, Аристотель иссле­дует основание пропорций обмена, происхождение и фун­кции денег, значение торговли и т. п.*

*Впервые термин «политическая экономия» ввел в науч­ный оборот француз Антуан де Монкретьен. Он опублико­вал в 1615 г. сочинение «Трактат политической экономии», которое дало название целой науке. Политическая эконо­мия рассматривалась Монкретьеном как сосредоточие правил хозяйственной деятельности.*

*Определяющим направлением экономической мысли XV-XVII вв. стал**меркантилизм****.*** *Сущностью меркантилизма в экономической теории является определение закономер­ностей в сфере обращения, т. е. в денежном обороте и торговле. Характерными выразителями идей меркантилиз­ма были англичанин Томас Ман и француз Жан Батист Кольбер.*

*Англия в XVII в. с ее идеями свободы, разума и прогресса выдвинула немало оригинальных мыслителей и среди них Уильяма Петти. Его роль в эволюции экономической мыс­ли весьма велика, что позволяет причислить его к одному из родоначальников классической политической эконо­мии.*

*Во Франции ХVII-XVIII вв. работы Пьера Лепезана де Буагильбера были весьма важным этапом формирования классической политической экономии. Буагильбер пытал­ся определить причины экономического роста общества. Он отмечал, что важнейшим условием прогресса являются нормальные цены, покрывающие издержки производства, позволяющие получить прибыль, поддерживающие про­цесс реализации и потребительский спрос. Подобные це­ны, по мнению Буагильбера, складываются в условиях свободной конкуренции.*

*Знаменитый шотландец Джон Ло, живший во второй половине XVII в. и первой половине XVIII в., ставший генеральным контролером финансов Франции, впоследст­вии называемый «отцом инфляции», оставил яркий след в экономической теории. По его мнению, основным крите­рием экономическою благополучия является большое ко­личество денег в стране. Джон Ло ясно представлял, что не сами деньги представляют собой настоящее богатство, а реальные товары. Он считал, что большое количество денег дает возможность открытия новых предприятий, наилуч­шего использования предпринимательского дара, рабочей силы и других факторов, созидающих экономическое про­цветание. Ло принадлежит идея централизации и ассоциа­ции капиталов. Если вспомнить, что быстрое развитие акционерных обществ началось в Старом и Новом Свете в середине XIX в., то становится понятным, что знаменитый шотландец, сделавший карьеру во Франции, опередил свое время примерно на 150 лет.*

*Французская экономическая мысль XVIII в. очень инте­ресно представлена школой**физиократов****.*** *Термин «физи­ократы» образован от греческих слов и дословно означает «власть природы». Наиболее яркими представителями этой экономической школы являются Франсуа Кенэ и Анн Тюрго.*

*Физиократы перенесли основной акцент исследования (в отличии от меркантилистов) непосредственно на произ­водство. Сам термин «воспроизводство» был впервые ис­пользован Кенэ. Это был период, когда, по Вольтеру, Франции наскучили стихи, комедии, трагедии, романы, богословские диспуты и страна принялась размышлять о хлебе.*

*Блестящим достижением Ф. Кенэ было создание «Эко­номической таблицы». В этой таблице автор проводит идею процесса воспроизводства и реализации как непрерывного процесса при условии существования определенных эко­номических пропорций в рамках сформулированной им классовой стратификации общества, а именно между клас­сами: производительным, собственников и так называе­мым бесплодным. Идеи Кенэ в XX в. стали одной из теоретических основ формирования межотраслевых балан­сов, или балансов «затраты — выпуск», которые позволяют проанализировать производство и распределение совокуп­ного общественного продукта.*

*Англия XVIII в. представлена в рассматриваемой эволю­ции блестящим теоретиком, основоположником**классиче­ской школы в экономической науке Адамом Смитом. Основ­ное сочинение А. Смита «Исследование о природе и при­чинах богатства народов» издано в 1776 г.*

*Проведенный А. Смитом анализ природы человека, вза­имодействия и взаимосвязи человека и общества был по­ложен в основу формулировки понятия «homo economicus» — «экономический человек», хотя само это понятие воз­никло позднее. А. Смит считал, что основным стимулом экономической активности человека является частный ин­терес. Реализовать свой интерес человек может только путем взаимообмена с другими людьми результатами час­тной экономической активности, иначе говоря, в процессе разделения труда. Преследуя частные интересы, люди объ­ективно удовлетворяют потребности друг друга. Процвета­ние общества, таким образом, возможно только на путях индивидуального благополучия, а частный интерес, веду­щий к достижению этого благополучия, это настолько мощный стимул, который готов «преодолеть сотни досад­ных препятствий», которыми безумие человеческих зако­нов так часто затрудняет его деятельность... ». Индивидуум, стремясь к приумножению личного капитала, не думает об общественных интересах, стремясь к удовлетворению частного интереса, и «в этом случае, как и во многих других, он невидимой рукой направляется к цели, которая совсем и не входила в его намерения... Преследуя свои собственные интересы, он часто более действительным образом служит интересам общества, чем тогда, когда сознательно стремится делать это»*

*Под «невидимой рукой» А. Смит понимал стихийное действие объективных экономических законов. Эти законы действуют помимо, а зачастую и против воли человека. Порядок свободного проявления и эффективного удовлет­ворения частного экономического интереса, а также сти­хийного функционирования объективных экономических законов называется по Смиту**естественным порядком.*

*Основой экономического учения А. Смита был принцип свободной конкуренции. Только при свободном передви­жении капитала, товаров, денег и людей ресурсы общества могут использоваться оптимально. Политика естественной сво­боды (по Смиту), была фундаментально обоснована в его теории и включала следующие элементы:*

* *свободное движение рабочей силы;*
* *свободная торговля землей;*
* *отмена правительственной регламентации функцио­нирования промышленности и внутренней торговли;*
* *свобода внешней торговли*.

*Экономическая политика многих стран через столетия испытала на практике теорию А. Смита, добившись эконо­мического возрождения. В реальной жизни ведь так просто и одновременно так трудно создать условия, при которых могла бы воплотиться его мысль: для того, чтобы поднять государство с самой низкой ступени варварства до высшей ступени благосостояния, нужны лишь в меру легкие налоги и терпимость в управлении: все остальное сделает естест­венный ход вещей.*

*Карл Маркс и Фридрих Энгельс в XIX в. создали теоре­тическую концепцию, получившую обобщенное название марксизм. В рамках этой концепции было сформулировано учение об общественно-экономических формациях, со­ставляющих их элементах, жестко детерминированных причинах смены формаций, определяющих, с авторской точки зрения, содержание исторического процесса. В мар­ксистской концепции продолжено исследование трудовой теории стоимости, начало которому было положено Уильямом Петти и Давидом Рикардо. Марксизм воспринял, переработал и дал свою интерпретацию теоретического наследия классической политической экономии. В марксистской концепции была разработана теория цены произ­водства, сформулирована позиция по проблемам противо­речия товара, двойственного характера труда, закона сто­имости как закона движения товарного производства. К. Маркс дал свой анализ эволюции формы стоимости, пони­мания им различил между стоимостью и меновой стоимо­стью, создал концепцию теории прибавочной стоимости и неизбежной гибели капитализма.*

*Во второй половине XIX в. была сформулирована теория предельной полезности и предельной производительности, или**маржинализма (marginal (англ.) — предельный). Теория маржинализма — это экономический анализ преимущест­венно с точки зрения психологии отдельного субъекта, вовлеченного в хозяйственные отношения. Данный субъ­ект руководствуется прежде всего собственными оценками предельных выгод и предельных потерь от участия или неучастия в экономическом процессе. На базе таких оце­нок в теории объясняются издержки производства, спрос и предложение, цена.*

*Классиками теории маржинализма являлись экономи­сты**австрийской школы Карл Менгер, Фридрих фон Визер, Евгений фон Бем-Баверк.*

*Теория маржинализма активно использовалась при ана­лизе взаимовлияния цены и спроса на конкретные товары, определении взаимозаменяемости и взаимодополняемости различных факторов производства.*

*Новое направление экономической теории, получившее название**неоклассического****,*** *в основном было сформулиро­вано в сочинениях английского экономиста Альфреда Маршалла. Его главная работа «Принципы политической экономии» вышла в 1890 г. (современный перевод — «Принципы экономической науки». М., 1993).*

*В экономической теории неоклассического направления было сформулировано положение о том, что и спрос и предложение являются равнозначными элементами меха­низма рыночного ценообразования. А. Маршалл по своему интерпретировал условия баланса спроса и предложения, активно используя понятие рыночного равновесия. Имен­но в рамках неоклассического направления был разработан и получил быстрое распространение принцип функцио­нальных соотношений экономических процессов. Иссле­дование экономики на основе принципа функциональных взаимозависимостей получило название**«economics» («экономикс»). Теоретики неоклассического направления опре­делили как один из основных пунктов своего анализа механизм формирования цен на основе рыночных факто­ров в процессе их взаимовлияния.*

*Одним из широко известных теоретиков математической школы XIX — начала XX вв. является швейцарский эконо­мист Леон Вальрас. Последователи этой школы экономи­ческой теории рассматривали рыночную экономику как систему, потенциально способную достигать равновесия на основе спроса и предложения. Составляющими рыночной системы являлись, по мнению экономистов-математиков, рациональные субъекты, непрерывно стремившиеся к оп­тимуму своего существования, т. е. экономическому успе­ху. Абсолютным экономическим механизмом достижения оптимума в концепции математической школы считается только рыночный механизм.*

*Активный деятель немецкой социал-демократии Эдуард Бернштейн в 1899 г. выпустил книгу «Предпосылки соци­ализма и задачи социал-демократии», где он изложил свой взгляд (основой которого был реформизм) на марксист­скую концепцию. Бернштейн отмечал, что исторический материализм Маркса основан на механическом детерми­низме, а в сформулированном им виде объективность экономических законов порождает фатализм.*

*Э. Бернштейн дал свою трактовку понятия «экономиче­ской стоимости» как совокупности полезности и издержек производства. Он квалифицировал марксистскую концеп­цию прибавочной стоимости как абстрактную формулу, опирающуюся на гипотезу. Виднейший теоретик рефор­мизма отрицал абсолютное и относительное ухудшение положения пролетариата и писал о повышении жизненно­го уровня трудящихся и вхождении общества в период благосостояния на рубеже ХIХ-ХХ вв. Анализируя развитие акционерной формы капитала, Э. Бернштейн делал вывод о децентрализации и демократизации капитала, приводя­щих к увеличению числа собственников, росту уровня жизни и преодолению социально-экономических катак­лизмов в обществе.*

*В 1936 г. выдающийся английский экономист Джон Мейнард Кейнс опубликовал свою самую знаменитую ра­боту «Общая теория занятости, процента и денег», основав новое направление экономической теории —**кейнсианство****.*** *Ранее при анализе экономических процессов применял­ся**микроэкономический подход. Он основывался на рас­смотрении деятельности отдельной фирмы в условиях сво­бодной конкуренции: снижение ее издержек, повышение прибыли, рациональная занятость рабочей силы. Эффек­тивное функционирование фирмы отождествляется с эко­номическим благополучием общества, в том числе и невоз­можностью массовой безработицы в обществе. В отличие от микроэкономического подхода, Кейнс сформулировал макроэкономический****,*** *иначе говоря, анализ взаимообуслов­ленности совокупных показателей — национального дохо­да, инвестиций, потребления, сбережений и др. Кейнс констатировал, что основой успешного функци­онирования экономики является формирование эффек­тивного спроса и его составляющих — потребительского и инвестиционного спроса, и факторов, влияющих на их изменение.*

*Одним из направлений эволюции экономической теории первой трети XX в. явилась концепция**институционализма в ее различных модификациях. Название концепции (от лат. — institutum — установление, устройство, учрежде­ние) служит иллюстрацией намерения авторов дать систем­ный анализ процессов и явлений, называемых ими**инсти­тутами****.*** *Причем содержание понятия институт в трактовке авторов концепции является очень широким и может включать и государство, и конкуренцию, и монополии, и налоги, и устойчивый образ мышления, и юридические нормы.*

*Американский экономист русского происхождения Ва­силий Леонтьев является одним из крупнейших ученых нашего времени. Его имя ассоциируется в первую очередь с таким направлением экономической теории, как созда­ние**модели «затраты — выпуск», отражающей идеи равен­ства между наличными ресурсами и их использованием.*

*Круг научных интересов профессора В. Леонтьева чрез­вычайно широк. Например, в «Экономические эссе» вклю­чены исследования по различным теоретическим пробле­мам классической экономической теории, характерным аспектам марксистской и кейнсианской теории, вопросам использования экономической науки для определения последствий внешнеэкономической помощи, моделям «за­траты — выпуск».*

*Важнейшим направлением современной экономической теории является концепция**монетаризма****,*** *духовным лиде­ром которой является американский экономист Милтон Фридмен; в центре исследований монетаристов стоит проблема стабилизации экономики, в кото­рой главенствующая роль принадлежит денежным факто­рам.*

***4. Экономика слов, чисел, рассуждений, мнений.***

*Люди, далекие от экономической теории, глубоко не изучавшие экономику, воспринимающие ее на основе бытовых представлений и сообщений средств массовой информации, чаще всего считают экономическую науку чисто количественной, пользующейся языком чисел и методов расчетов, вычислений. Получая заработную плату или пенсию, уплачивая деньги за покупки, слушая сообщения о количестве собранного зерна, валютном курсе рубля и величине внешнего долга страны, читая о количестве потребляемых товаров и услуг, человек поневоле воспринимает экономику количественным образом, а экономическую науку считает умением рассчитывать числовые величины, показатели. Поэтому столь часто приходится слышать голоса граждан, возмущенных тем, что экономика отклонилась от тех уровней, которые были провозглашены в планах, программах, прогнозах, предвыборных и других обещаниях: «Неужели ученые – экономисты не могли верно рассчитать заранее?»*

*Увы, представление об экономической науке, теории как областях знаний, оперирующих только формулами, математическими зависимостями, числами, расчетами, глубоко ошибочно. Как показывает анализ экономической, хозяйственной деятельности на всех уровнях: государства, предприятия, фирмы, домашнего хозяйства – только примерно 40% экономических проблем, задач решаются посредством количественных, числовых расчетов, с помощью математики, а точнее – арифметики. Остальные задачи, а их большинство, носят преимущественно качественный характер и не могут быть решены посредством только четырех действий арифметики. Подобного рода задачи, наиболее трудные для экономической науки, называют* ***неформализуемыми*** *или частично* ***формализуемыми.***

*Например, ни один ученый – экономист в мире не сможет однозначно убедить только расчетами, в каком возрасте следует предоставлять пенсию, сколько надо производить табачных изделий, в какой мере оказывать иностранную помощь другим государствам и оказывать ли ее вообще, какова должна быть продолжительность рабочего дня, какие цены следует регулировать, а какие нет, надо ли ограничивать производство и продажу спиртных напитков, табачных изделий.*

*Вряд ли методами математики или формальной логики можно обосновать тот факт, что пенсионный возраст в России для мужчин установлен на пять лет выше, чем для женщин, хотя продолжительность жизни мужчин почти на 10 лет меньше, чем женщин.*

*Такие и великое множество других экономических проблем решаются* ***качественными методами****: посредством социального анализа, использования аналогий, опроса общественного мнения, коллективного обсуждения, основываясь на логике рассуждений, наконец, посредством интуиции, на основе так называемых эвристических методов. Здесь уже экономическая наука пользуется не столько цифрами, сколько логикой жизни, мнением сведущих людей, сложившимися тенденциями и превращается из количественной, числовой в* ***качественную, описательную, словесную*** *(вербальную).*

*Это неизбежное следствие того, что объектом изучения экономической науки являются не только вещи, физические объекты, подающиеся количественному изменению и описанию (да и то не в полной мере, ибо даже погоду люди не в силах строго рассчитать, предсказать), но и биологическая природа, менее подверженная количественному анализу. Главная фигура экономики – человек, основные действующие лица в экономике – люди, а их экономические действия, поведение во многом не вписываются ни в какие количественные шкалы, не поддаются чисто числовому измерению. ОБ этом наглядно свидетельствует тот факт, что в экономической науке наряду с чисто количественными категориями: «объем производства и потребления», «денежные доходы и расходы», «цены», «производительность», «темпы экономического подъема и спада» - широко применяются качественные понятия: «справедливость», «благотворительность», «образ жизни», «равенство возможностей», «духовные потребности», «интересы», а также полуколичественные: «эффективность», «полезность», «удовлетворение потребностей», «рынок», «выгода», «предпочтения», «приоритеты».*

*Необходимо иметь в виду, что даже те экономические величины, показатели, которые в принципе являются числовыми, счетными, то есть поддаются расчету, во многих случаях не могут быть точно вычислены, определены, так как экономическая наука не овладела методами их расчета или для осуществления такого расчета нет необходимых исходных данных.*

*Большинство экономических понятий и категорий, в том числе таких, как труд, деньги, цены, финансы, доход, относится к типу «размытых», не поддающихся единому, однозначно трактуемому определению, что, однако, не лишает их смысла и не препятствует практическому использованию. Экономические законы, а точнее, закономерности носят преимущественно качественный характер, трактуются весьма общо, поэтому использование положений экономической науки на практике сопряжено с рядом трудностей и требует профессионализма, если угодно – искусства, и уж точно, глубоких знаний, опыта.*

*Экономической науке очень непросто учесть сумму факторов политического характера, оказывающих сильное влияние на хозяйственную деятельность. В весьма заметной степени на экономические процессы влияет индивидуальная, групповая и общественная, социальная психология, которую не измеришь числом.*

*Как это ни печально, но экономика не представляет собой точную науку, что ясно из предыдущих рассуждений. То обстоятельство, что слишком многое в экономике просто не поддается выражению числами, цифрами, свидетельствует о неправомерности отнесения ее к классу точных наук. Будучи по своей природе наукой общественной, экономика все же стоит гораздо ближе к таким естественным наукам, как физика, химия, биология, чем, скажем, история, философия, право, социология. Это связано с тем, что природные, естественные богатства служат основным источником хозяйственной деятельности, непосредственно вовлекаются в производственные процессы, распределительные отношения. Но в то же время, прямая причастность экономической науки к человеку, семье, производственным и социальным коллективам, общественным интересам, отношениям людей отдаляет экономику от точных и естественных наук, приближая к заведомо «неточным» общественным наукам..*

*Хотелось бы присоединиться ко мнению американского профессора Р. Хайрбронера: «Экономисты первыми согласятся, что от их дисциплины не приходится ждать прогнозов, которые хоть сколько-нибудь приближались по своей точности к тем, что дают технические науки, медицина или астрономия… Более того, функции, описывающие экономическое поведение, в отличие от тех, что описывают «поведение» звезд или частиц, несут на себе неизгладимый* ***отпечаток волеизъявления или интерпретации.****»*

*Итак, экономика – это, с одной стороны, наука цифр, расчетов, числовых показателей, определяемых с той или иной степенью достоверности, а с другой стороны, наука суждений, предположений, мнений, умозаключений, утверждений.*

*.*

***5. Экономическая деятельность людей. Потребности, блага и доходы людей.***

*Потребности*

*Для каждого человека нужно в течение периода времени (года, месяца, века и т.д.) определенная масса материальных предметов, служащих для определения его нужд. Эта масса является величиной довольно устойчивой и изменяется постепенно. На этой устойчивости основаны все расчеты в хозяйстве.*

*Давление потребностей*

*Потребности бывают:*

1. *насущные, неудовлетворение которых может подвергнуть опасности самое существование человека (потребность пищи, одежды, жилища), и культурные, неудовлетворение которых причиняет лишь большее или меньшее лишение, неприятности, но не грозит жизни человека;*
2. *индивидуальные и коллективные.*

*Первая потребность вытекает из физической и духовной природы отдельного лица, последние - из принадлежности человека к обществу или союзу.*

*Каждая потребность имеет продолжительность: она исчезает и затем снова возобновляется. Способ возобновления потребностей дает основание новому их давлению. Есть потребности:*

1. *непрерывная;*
2. *возобновляющаяся периодически;*
3. *возобновляющаяся в неправильные сроки, но так что их можно рассчитать;*
4. *возобновляющаяся в неопределенные сроки, не допускающие предварительного вычисления.*

*Благоустроенное хозяйство принимает в расчет все эти категории потребностей.*

*Блага*

*Чтобы покрыть потребительский бюджет, необходима известная совокупность материальных предметов, соответствующих нуждам человека. Предмет, обладающий общепризнанной способностью удовлетворять какую-нибудь хозяйственную потребность называется благом. Его свойство -удовлетворять человеческую потребность.*

*Виды благ*

*Есть блага, которые могут служить человеку один раз, и после этого терять свои полезные свойства (дрова, пища). Но есть блага, которые служат человеку периодически и лишь после многих потребительских актов теряют свои потребительские свойства (машины, дома, одежда). По отношению к первому виду благ берется во внимание только польза, доставляемая этим благом человеку; по отношению к другому - многоразового пользования - берется во внимание не только польза, но и оценивается еще другое - срок службы.*

*Условия полезности*

*Не все предметы обладают этим свойством (полезностью). Способность служить нуждам человека зависит, прежде всего от физических свойств предмета. То есть один предмет может служить человеку, другой нет; один предмет может быть полезен человеку в большей мере, другой в меньшей. Степень полезности оценивается естественными и техническими науками.*

*Хозяйственные блага*

*Из совокупности благ, некоторые даются природой в готовом виде, без всякого участия человека, и в неограниченном количестве (воздух, вода, лес). Они должны быть переработаны трудом человека. Поэтому, блага, приспособление которых к человеческим потребностям сопряжено с затратой труда, называются хозяйственными./5/ Политэкономия имеет дело исключительно с хозяйственными благами. Задача политэкономии исследовать отношение труда к потребностям: вот почему хозяйственное благо рассматривается лишь в тех случаях, если они сберегают труд или увеличивают его затрату.*

*Оценка хозяйственных благ*

*Политэкономия усвоила для себя оценку хозяйственных благ по двум признакам:*

1. *по потребительской стоимости, которой хозяйственные блага обладают;*
2. *по количественному труду или количеству труда, затраченного человеком для их добывания.*
3. *Это вытекает из необходимости соизмерять затраты труда с потребностями, обуславливаемыми ограниченностью физических сил человека.*

*Ценность товара оценивается, определяется не тем рабочим временем, которого он фактически стоил производителю, а тем количеством его, которое в данном обществе требуется для производства данного товара.*

*Различие в качествах труда, потребного для производства товаров, не служит препятствием к признанию труда за основу ценности всех товаров. Ценность, выраженная в одном каком-нибудь предмете, называется ценой этого предмета.*

*В жизни оценка хозяйственных благ совершается через выражения ценности в одном каком-нибудь хозяйственном благе. Товары, служащие для соизмерения, называются деньгами. Современное меновое хозяйство характеризуется тем, что обмен происходит при посредстве денег, форме купли-продажи.*

*Народное имущество*

*Совокупность хозяйственных благ, находящихся в обладании отдельного лица, группы лиц или целого народа называется имуществом частным или народным. Обычно употребляют слово “богатство” в смысле значительного имущества. Уже из самого определения следует, что богатство состоит из хозяйственных благ, то есть таких предметов, для производства которых затрачены определенные усилия. Предметы, достающиеся человеку даром, богатством не являются*

*Поле, не обработанное народом, не относится к народному имуществу.*

*При определении понятия “богатство” или “имущество” необходимо иметь в виду различие между частно-хозяйственной или народно-хозяйственной точками зрения на этот предмет. Ко второму понятию причисляются те материальные предметы, которые произведены трудом человека и служат действительным фактором удовлетворения материальных потребностей.*

*Адам Смит дал определение народному имуществу: “Народное имущество - это совокупность полезных и приятных вещей, удовлетворяющих потребностям народа и увеличивающих сумму наслаждений”.*

*Напротив, в состав отдельного хозяйства входят предметы, которые приносят выгоду хозяину или дают доход так, что сообщают ему возможность требовать от других какую-нибудь часть из запаса полезных или приятных вещей. В составе имущества две части: одна часть хозяйственных благ, входящих в состав имущества, предназначенная для непосредственного потребления называется потребительным запасом; другая предназначенная для дальнейшего производства, являясь лишь средством для добывания непосредственно потребляемых предметов, называется капиталом.*

*Доход*

*Имущество не является постоянной величиной, а может увеличиваться или уменьшаться с течением времени.*

*Сумма хозяйственных благ, присоединяющихся к хозяйству в течение периода времени называется валовым доходом частного лица или народа. Этот доход составляет основной фонд, из которого удовлетворяются все потребности населения. Не весь валовой доход используется на удовлетворение нужд потребителей. Часть его идет на восстановление материалов и орудий труда, затраченных в производстве. Таким образом из общей суммы валового дохода выделяется сумма затрат на производство, называемая издержкой производства.*

*Если предприятие успешно ведет дела, то валовой доход превышает производственные издержки. Часть валового дохода, которая остается за покрытием издержек производства называется чистым доходом. Он делится обычно на две доли: одна идет на удовлетворение потребителей, другая - на увеличение средств для производства, на увеличение капитала. Из “чистого дохода” экономическая теория выделяет еще одну категорию - “свободный доход”. Свободный доход - это часть, которая остается за вычетом “экзистену-минимума” - наименьшей суммы предметов, безусловно, необходимых для поддержания жизненно необходимых субъектов. Категория свободного дохода имеет важное значение для финансирования науки, т.к. свободный доход может подвергаться обложению для общественных надобностей.*

*Уменьшение издержек при больших размахах производства составляет выигрыш с точки зрения не только отдельного производства, но и всего народного хозяйства, т.к. сокращение зарплаты, будучи выгодным для частного предприятия, может быть убыточным для целого народа.*

*Люди не действуют изолировано, они вступают между собой в различные отношения и завязывают взаимные связи. Эти отношения, связи в политэкономии получили термин организация хозяйства.*

*Политэкономия на ранней стадии своего развития считала единственным мотивом хозяйственной деятельности личный интерес, стремление достижение наибольших выгод при наименьших пожертвованиях. Наряду с личными интересами обнаруживается, присущее человеку, чувство общения, которое побуждает людей объединяться в союзы и дает происхождение общественной власти.*

*Подводим итоги, и становится ясно, что личный интерес - стремление достигнуть наибольших выгод при наименьших затратах, и интересы общественные - стремление к общему благу, присущие человеку, - вот те главные основные начала, под влиянием которых совершается организация хозяйств происходит устройство экономических отношений между людьми.*

*Эти два экономических начала деятельности дают происхождение двум главным типам хозяйственных организаций:*

1. *преследование личного интереса образует частно-хозяйственную организацию;*
2. *преследование общественного интереса дает начало общественно-хозяйственной организации.*

*Порядок отношений в первом случае вырабатывается не по определенному плану, а сознательно, путем каких-то сделок, компромиссов, которыми заканчивается борьба интересов. Во втором же случае руководящим началом деятельности является не личная выгода, а общая польза, сознание общего интереса.У обоих типов организаций существует известные границы. В первом случае по отношению к отдельным хозяйственным делам: надо или не надо организация или какая-либо форма общественного хозяйства. Во втором случае общественные организации подводятся под два вида общественных предприятий:*

1. *основывающиеся на свободном соглашении между членами (товарищества, ассоциации);*
2. *создающиеся и поддерживающиеся принудительным авторитетом общественной власти (земства, общины).*
3. ***Экономические законы.***

*Необходимым условием науки служит известное постоянство и правильный порядок в изучаемых ею явлениях. Наука относительно каждого рода явлений возможна тогда, когда можно доказать, что эти явления подчинены известного рода законам, т.е. они постоянно сопутствуют друг другу или следуют одно за другим в определенном порядке, доступном наблюдению и изучению. Каждый человек повинуется своему разуму и воле, даже фантазии в своем хозяйственном действии. Опираясь на подобные наблюдения, государственные люди неоднократно пытались изменять направление хозяйственной деятельности путем воздействия на человеческую волю. Но этому противоречит ряд наблюдений, отличающихся от предыдущих лишь тем, что хозяйственные действия берутся в более широком масштабе.*

*В каждом общественном явлении мы встречаемся с действием двух разрядов причин: постоянных и случайных или пертурбационных. В каждом отдельном случае причины, как первого, так и второго рода настолько перепутаны, что становится невозможным различить действие каждой отдельной причины, что, и придает явлению индивидуальный характер. При наблюдении же больших масс случаев случайные причины взаимно уравновешиваются; взаимно нейтрализуются, и в результате совокупность явлений представляется в таком виде, какой получился бы, если бы действовали причины только постоянного характера. Главной причиной изменчивости общественных явлений служит участие человеческой воли, данное явление только в том случае будет оказывать одинаковое влияние, если человеческая воля будет относиться к нему всегда одинаково. Но в области народного хозяйства воля отдельных людей в большей степени, чем в других сферах человеческой деятельности, подчинена влиянию некоторых постоянных причин, и потому, в большинстве случаев оно следует по известному направлению. Мотив личного интереса, постоянно определяет человеческую волю в (интересах), области хозяйства, придает его отношениям к природе и к другим людям характер такого постоянства, которое дает возможность с полным основанием говорить о закономерности хозяйственных явлений. В области хозяйства постоянно приходится иметь дело с внешней природой и считаться с законами своего организма. Словом, природа и ее вечные законы определяют границы, в которых движется человеческое хозяйство. Человек есть раб привычки, только немногие подвергают критике свои привычки, и многие оценивают свои действия по привычке. Человек мало свободен в выборе различных способов удовлетворения своих потребностей. Эта необходимость подчиняться законам природы, все равно как психологический закон привычки, и те главные причины, по которым налагаются на произвольности экономических явлений печать правильности и закономерности.*

*Хозяйственная деятельность человека вытекает из знаний в обществе, из навыков, из строя учреждений, с такой же необходимостью, с какой за внешней точкой следует движение. Над их преобразованием работает человеческая мысль, которая и служит постоянным источником перемен, совершающихся в хозяйстве, несмотря на неизменяемость законов природы. Каждое новое изобретение порождает новые идеи и сообщает человеческой воле новые стимулы, новые цели и новые средства. Каждое поколение прибавляет свой вклад в духовный капитал человечества, прибавляет новое звено к цепи общественного развития. Не одна теоретическая задача, а также и практическая потребность заставляют при выработке правовых норм сопрягаться с природой экономических отношений. При том влиянии, которое оказывает юридический строй на хозяйственную деятельность, иногда незначительные упущения в оценке хозяйственных отношений могут привести к роковым последствиям. С другой стороны непонимание хозяйственного быта выражается иногда в отсутствии законодательных норм, в которых нуждается экономический строй народного быта.*

*Зависимость юридического строя от экономических отношений обнаруживается в тех различиях, какие представляют одни и те же юридические институты в применении к разным объектам в зависимости от неодинаковой их экономической природы. Взять, например, право собственности. По теории римского права, нашедшего себе выражение во многих современных кодексах, право собственности определяется как полное неограниченное, исключительное господство лица над вещью или как полное юридическое подчинение вещи воли лица. Между тем, в праве собственности в действительности подвергается разнообразным ограничениям интересах других лиц. Содержание этих ограничений изменяется по различию объектов собственности. Так как движимые имеют индивидуальное существование, человек может пользоваться ими, не затрагивая других вещей, находящихся в чужой собственности, не нарушая чьих-либо интересов; недвижимые вещи, напротив, не отличаются такой цельностью, обособленностью и индивидуальным существованием они обязаны не природе, а воле человека. Экономическая природа недвижимого имущества не допускает пользования им независимо от других.*

*Далее, даже право собственности различается по более или менее тесной связи с соседним имуществом.*

*Это все доказывает, что право собственности является весьма изменяющимся в своем объеме и полноте, смотря по тому, какое экономическое значение имеет ее объект. Это различие в свойствах правовых определений представляет собой новый аргумент в пользу той зависимости, в которой находится положительное право от экономического строя общества.*

*Одним из видов объективных законов общества является экономический закон. В литературе мы находим следующее определение экономического закона.*

*Объективный экономический закон- это существенное, необходимое, устойчивое отношение в экономических явлениях и процессах, определяющее их развитие.*

*В соответствии с данным определением, можно относиться к экономическому закону как к особому объективному явлению и изучить его сущность, содержание, структуру (форму) и условия действия и проявления.*

*Сущность экономического закона заключается в выражении существенной связи способа производства, то есть конкретизация сущности закона непосредственно связана с раскрытием существа данной связи, которая является преимущественно каузальной, причинно- следственной связью, одна сторона которой обусловливает другую.*

 *Далее, следует раскрыть содержание экономического закона, которое тесно переплетено с его сущностью. По своему содержанию экономический закон носит диалектический характер. Элементами содержания закона выступают:*

1. *стороны причинно-следственной связи;*
2. *сам процесс взаимодействия между данными сторонами;*
3. *формы взаимодействия между ними;*
4. *результат этого взаимодействия.*

*Кроме того, могут присутствовать и другие элементы содержания закона. В принципе при данном подходе закон познается в действии и, следовательно, содержание закона раскрывается по мере выяснения элементов механизма его действия.*

***Экономические законы.***

*Универсальные всеобщие способы «поведения» всего сущего в мире, объективно свойственные всем явлениям данного рода, класса, принято называть* ***законами.***

*Довольно часто приходится слышать о существовании и проявлении* ***экономических законов,*** *характеризующих типовые черты взаимосвязей и взаимодействий между частями, элементами экономической системы, включая и людей, участвующих в экономических процессах. Обычно имеется в виду наличие всеобщих, постоянно наблюдаемых связей и соотношением между производством, распределением, обменом, потреблением вещей, благ, услуг и показателями, характеризующими эти процессы.*

1. ***Закон возвышения потребностей.*** *Потребности растут в количественно и еще в большей степени в качественном отношении. Эта подтверждаемая многолетней историей человечества закономерность заслуживает выделения и может быть названа законом возвышения потребностей.*
2. ***Принцип ограниченности ресурсов.*** *Все виды экономических ресурсов, находящихся в распоряжении человечества в целом, отдельных стран, предприятий, семей, ограничены и в количественном и в качественном отношении. Их заведомо недостаточно для удовлетворения всей гаммы человеческих потребностей. В этом и заключается принцип ограниченности ресурсов.*
3. ***Закон убывающей доходности (отдачи).*** *Приращение выпуска определенного продукта за счет увеличения любого переменного фактора при остальных фиксированных факторах убывает, начиная с некоторого объема выпуска.*
4. ***Закон возрастания временных издержек*** *(упущенных возможностей, дополнительных затрат), отражающий свойство рыночной экономики, согласно которому для получения каждой дополнительной единицы одного товара приходится расплачиваться потерей все возрастающего количества других товаров, то есть увеличением упущенных возможностей.*
5. ***Закон убывающей предельной полезности.*** *Полезность – способность продукта (товаров, услуг) удовлетворять определенные потребности людей. Предельная полезность – приращение суммарного потребительского эффекта от определенного блага (товара, услуги), достигаемое за счет потребления каждой дополнительной единицы этого блага. Согласно закону убывающей предельной полезности каждая последующая единица потребляемого блага имеет предельную полезность ниже, чем предыдущая.*
6. ***Закон спроса.*** *Спрос – это запрос фактического или потенциально покупателя на приобретение товара за имеющиеся у него, предназначенные для покупки это товара деньги. Спрос на товар, понимаемый как объем спроса, означает количество данного товара, которое покупатели (потребители) желают, готовы и имеют денежную возможность приобрести за некоторый период по определенным ценам.*
7. ***Закон предложения.*** *Заключается в том, что при различных неизменных факторах величина (объем) предложения увеличивается о мере увеличения цены товара. Объем предложения – это количество товара (продукта, услуг), которое продавец (производитель) желает, может и способен в соответствии с наличием или возможностями предложить для продажи в течение некоторого периода времени по определенным ценам.*

***Издержки производства.***

* 1. ***Явные и альтернативные (временные) издержки.*** *К явным относятся все издержки фирмы на оплату используемых факторов производства (труд, земля, естественные ресурсы, капитал). Альтернативные издержки – издержки использования ресурсов, являющихся собственностью фирмы. Эти издержки не входят в платежи фирмы другими организациями или лицами. Учет не только явных, но и альтернативных издержек позволит более точно оценить прибыль фирмы. Чистая экономическая прибыль определяется как разница между доходом от реализации продукции и всеми (явными и альтернативными) издержками.*
	2. ***Постоянные, переменные и валовые издержки фирмы.*** *Издержки фирмы, связанные с возмещением производственных факторов, размеры которых не зависят от объема производимой продукции, называют* постоянными. *К* переменным *издержкам фирмы относят возмещение затрат на выплату заработной платы персоналу, начисляемой, в зависимости от выработки, платежи за используемое сырье и материалы, топливо, электроэнергию и т.д.*

*Изменение издержек в краткосрочном интервале подчинено действию закона убывающей отдачи. Его суть состоит в том, что при расширении использования в производстве какого-либо одно переменного ресурса (при условии, что все остальные ресурсы являются постоянными) отдача от него сначала растет, а затем начинает замедляться. В результате предельный продукт (продукция, произведенная за счет увеличения количества ресурса на единицу) на определенном этапе начнет сокращаться, а предельные издержки (прирост издержек на каждую дополнительную единицу продукции) – возрастать.*

***7.******Взаимодействие экономических законов экономической деятельности людей.***

*В некоторых литературных источниках зачастую встречается концепция противопоставления действия закона и экономической деятельности людей. В то же время, большинство современных авторов определяют такую концепцию, как неточную, так как нельзя объективный закон рассматривать, как пассивное отношение, которое лишь в определенных условиях может обнаруживаться в действии внешних сил. Объективный закон и есть закон действия этих сил.*

*Одной из главных характерных черт действия объективного закона заключается в том, что он выступает законом действия природных, общественных сил, что действие этих сил есть детерминированное действие закона, поскольку закон и представляет собой существенные взаимосвязи и зависимости этих сил.*

*Для применения данной концепции к экономическому закону, необходимо уточнить, что общественно- экономические силы - это силы взаимоотношения людей в общественном производстве и, следовательно:*

* *общественные силы, действующие в экономике, являются порождением и выражением существенных, повторяющихся причинно-следственных связей между людьми в процессе общественного производства;*
* *действие общественных сил представляет собой действие и проявление самих экономических законов;*
* *общественно - экономические силы выступают формой действия экономического закона.*

*Таким образом, концепция, ставящая под сомнение действие закона и признающая лишь его проявление, в конечном итоге ведет к прямому противопоставлению закона и деятельности людей. Подобное суждение является следствием искусственного противопоставления объективного и субъективного факторов развития экономики.*

*В дискуссии о механизме действия экономических законов сложились две противоположные концепции. Согласно первой, субъективный фактор включается в механизм законов. Согласно второй, - отметается всякая возможность наличия субъективного фактора.*

*Постановка вопроса об объективном и субъективном факторах имеет смысл только в пределах активной человеческой деятельности. Объективный и субъективный факторы не являются объективными и субъективными условиями деятельности, так же как субъект деятельности нельзя рассматривать как субъективный фактор.*

*Проблема объективного и субъективного требует четкого выяснения различия объекта и субъекта деятельности, объективных и субъективных условий деятельности, объективного и субъективного фактора в самой деятельности.*

*Исходя, из данной постановки вопроса, невозможно прийти к однозначному мнению по поводу, входит ли субъективный фактор в механизм действия экономического закона. Поэтому, необходимо определить роль и место субъективного фактора в действии и осуществлении исторической необходимости причинно-следственной связи способа производства. В данном аспекте необходимо подчеркнуть, что присутствие субъективного фактора в механизме закона ни в какой мере не ведет к неполной объективности ни причинно-следственной связи, выраженной законом, ни механизма воспроизводства и функционирования этой связи.*

*Таким образом, главное в диалекте объективного и субъективного в механизме действия экономического закона заключается в том, что субъективное зависит от объективного, подчинено ему, детерминируется им/. Однако, воля, сознание, цели отдельных людей, производственных коллективов, общества в целом не всегда и не во всем соответствует объективному фактору. Последние преобразуются в деятельность субъективного фактора специфически. Поэтому в их диалектическом взаимодействии наблюдается активное обратное воздействие, влияние субъективного фактора на объективную сторону общественно- производственной деятельности всех структурных звеньев экономики общества. Следовательно, в отношение объективного и субъективного в экономической деятельности людей включается следующий аспект: соотношение действия и использования экономических законов.*

*Экономическая деятельность людей является именно и процессом действия, и процессом пользования экономических законов. Природа экономических законов обуславливает необходимость сознательного использования их. Поэтому действие законов происходит в основном через сознательную деятельность людей на всех уровнях экономики. В то же время, сознательное использование экономических законов предполагает изучение механизма действия каждого закона и всей системы законов, выработку принципов, форм и методов их использования.*

***8. Выводы.***

*Мы живём в очень интересное и трудное время, время резких и глубоких экономических, политических и социальных перемен в России, и других странах СНГ. Разрушены привычные стереотипы восприятия мира, происходит глубокое переосмысление базовых, концептуальных постулатов в теории общественного развития. Российская экономическая наука с трудом вырывается из мертвящих объятий догматизма и схоластики, выходя на столбовую дорогу мировой экономической мысли.*

*Реформаторская деятельность по преобразованию тоталитарной, сверхмонополизированной, милитаризированной и неэффективной российской экономики в саморегулирующуюся рыночную систему наталкивается, помимо прочих, на трудности, связанные с крайне слабой подготовленностью подавляющего большинства членов нашего общества к работе в новых рыночных условиях.*

*В заключение уместно привести высказыва­ние Людвига фон Мизеса о назначении экономической теории: «Проблемы экономической организации обще­ства — совсем не подходящая тема для легкой беседы за коктейлем. Не могут они быть адекватно рассмотрены и демагогами, разглагольствующими на массовых митингах. Это серьезные вещи. Они требуют усердных занятий. К ним нельзя относиться легкомысленно»*

***9. Библиографический список.***

1. *Экономика: Учеб. для экономич. академий, вузов и факультетов /Под ред. А.С.Булатова.-М.:Бек,1995.-604 с.*
2. *Экономика: Учебник по курсу "Экономическая теория"/[С.А.Бартенев, И.И. Большакова, А. С.Булатов и др.];Под ред.А.С.Булатова.-2-е изд., перераб .и доп.- М.: Изд-во"Бек",1997.-786 с.*
3. *Курс экономической теории: [Учеб. пособие ]/ Под ред.М.Н. Чепурина, Е.А. Киселевой; МГИМО МИД РФ.-Киров:Б.и.,1994.-624 с.*
4. *Курс экономики: Учебник. -3-е изд., доп. /Под ред. Б.А. Райзберга. – М.: ИНФРА – М, 2000. -716 с.*

*Дата\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*Подпись \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.*