**Содержание**

Введение……………………………………………………………………...3

***Глава I.*** Статистические показатели доходов населения…………………………………………………………………………..5

1.1Показатели номинальных и располагаемых доходов населения……..5

1.2.Методы изучения динамики реальных доходов населения …………7

1.3. Методы изучения дифференциации доходов…………………………9

1.4 Показатели статистики расходов населения и потребления материальных благ и услуг…………………………….......................................13

***Глава II****.* Факторы динамики доходов населения………………………..17

2.1. Расчет влияния социально – профессионального фактора…………25

2.2. Изменение доходов населения под влиянием социально – демографического фактора……………………………....………………….......31

***Глава III.*** Выводы и предложения………………………………………..33

Список использованной литературы…………………….………………..35

**Введение**

Цель работы - статистический анализ факторов влияющих на доходы населения. Доходы населения – индикатор, измеряющий сумму денежных средств и материальных благ, полученных или произведенных домашними хозяйствами за определенный промежуток времени. Социальная статистика занимается изучением этого индикатора и представляет собой одно из важнейших приложений статистических методов, исследующих количественную характеристику структуры общества, жизни и деятельности людей, позволяет выявить и измерить основные закономерности в распределении благ между социальными группами.

К числу наиболее значимых направлений исследования в социальной статистике относятся: социальная и демографическая структура населения, её динамика, уровень жизни населения, уровень благосостояния, уровень здоровья населения, культура и образования, моральная статистика, общественное мнение, политическая жизнь. Применительно к каждой области исследования разрабатывается и система показателей, определяются источники информации и существуют специфические подходы к использованию статистических материалов в целях регулирования социальной обстановки в стране и регионах. Вместе с тем все эти направления дают, в конечном счёте, единую, последовательную и интегрированную информацию о картине социальной жизни, о тенденциях и закономерностях развития общества.

При изучении вопроса об уровне жизни основной проблемой является проблема неравенства благосостояния, а также порождаемого ею социального напряжения в обществе. В настоящее время статистике доходов и расходов населения отводится важная роль. Она даёт оценку достигнутого состояния и динамики стоимости жизни, уровня обеспеченности населения материальными благами. Именно статистика доходов и расходов населения показывает размеры и изменение использования денежных средств, получаемых населением страны. С этой целью формируется система показателей для характеристики расслоения населения по уровню доходов, определяются объёмы и темпы бедности.

Неравенство доходов может достигать огромных масштабов и создавать угрозу для политической и экономической стабильности в стране, поэтому практически все развитые страны мира вынуждены постоянно сокращать разрыв в доходах различных групп населения. Но разработка такого рода мер возможна лишь при умении точно определять степень дифференциации доходов и богатства и воздействовать на нее с помощью государственной политики.

В задачи статистики уровня жизни входит изучение процессов, явлений и факторов, оказывающих влияние на жизнедеятельность людей, их материальные условия, выявление ключевых проблем социально-экономического развития, подлежащих приоритетному решению. Хорошо отлаженная система показателей уровня жизни имеет большое значение для эффективной разработки социальной политики, принятия обоснованных решений по оказанию помощи малоимущему населению, оценки социально-экономических последствий проводимых в стране реформ, осуществление контроля за ходом реализации важнейших федеральных и региональных социальных программ.

Решение задач, стоящих перед социальной статистикой, достигается на базе использования различных методов и приемов: общих и специальных статистических наблюдений, единовременных обследований и учетов, статистической и административной отчетности предприятий, переписей и социально-демографических обследований населения, социологических опросов и др.

***Глава I*. Статистические показатели доходов населения**

**1.1 Показатели номинальных и располагаемых доходов населения**

Уровень жизни во многом определяется *доходами населения*, от размера которых главным образом и зависит степень удовлетворения личных потребностей населения в материальных благах и услугах.

Основными источниками доходов населения являются:

* заработная плата и другие выплаты, которые работники получают за свой труд (в денежной и натуральной форме) – например, премии, комиссионные, отпускные, различные надбавки и др.;
* доходы от индивидуальной трудовой деятельности;
* выплаты и льготы из общественных фондов потребления (трансферты – пенсии, стипендии, пособия и т.д.), специальных фондов, ежегодные выплаты по страхованию жизни;
* доходы от собственности (например, платежи за использование финансовых активов, зданий, земли, авторских прав, патентов и т.д.);
* доходы от личного подсобного хозяйства, сада, огорода (стоимость чистой продукции).

Возможны и другие источники и структуры дохода (выигрыш в лотерею, приз за победу в соревновании, конкурсе и т.д.)

Для измерения уровня и структуры доходов населения используется ряд показателей, характеризующих их в различных аспектах.

Одним из показателей доходов является объем **личных доходов населения** (ЛДН) – все виды доходов населения, полученные в денежной форме или натуре.

Совокупные (общие) доходы населения (СДН) определяются суммированием личных доходов и стоимости бесплатных или льготных услуг, оказываемых населению за счет социальных фондов.

Показатели, рассчитанные в ценах текущего периода, называются ***номинальными показателями доходов***. Они не определяют реального содержания доходов, т.е. не показывают, какое количество материальных благ и услуг доступно населению при сложившемся уровне доходов.

Вычитая из личных номинальных доходов населения (ЛДН) налоги, обязательные платежи и взносы в общественные организации (НП), находят ***личные располагаемые доходы (ЛРД)*** населения – ту часть личных доходов, которую их владельцы направляют на потребление и содержание:

ЛРД = ЛДН – НП

Доля этой части в общем объеме составит:



***Среднедушевые денежные доходы населения*** (или средние по домашним хозяйствам) исчисляют делением общей суммы денежного дохода за год на среднегодовую численность населения (или число домохозяйств).

**1.2. Методы изучения динамики реальных доходов населения**

Однако не всякий темп роста денежных доходов при наличии инфляции в экономике может свидетельствовать об улучшении уровня жизни населения.

С целью устранения фактора изменения цен, приводящего к изменению покупательной способности денег, номинальные и располагаемые денежные доходы (расходы) населения рассчитываются в реальном выражении с корректировкой на индексы потребительских цен (сводный и субиндексы на отдельные товарные группы).

Расчет показателей в реальном выражении осуществляется делением соответствующих показателей текущего периода на *индекс потребительских цен* (ИПЦ рубля), или умножением на *индекс покупательной способности денег* (ИПЦ).

Реальные располагаемые доходы населения рассчитываются по формуле:

РРД = (ЛДН – НП) ∙ *I* п.с.р.,



Аналогично рассчитываются ***реальные общие доходы*** (РОД) ***населения*** – как совокупные доходы (СДН) с поправкой на покупательную способность денег:



Для характеристики динамики этих показателей строятся соответствующие индексы, например, ***индекс реальных располагаемых доходов:***

*******I*ЛНД∙*Id* ЛРД∙*I*п.с.р.

Следовательно, скорость изменения реальных располагаемых доходов зависит от трех факторов: *темпов роста номинальных доходов, изменения ставок налоговых платежей* и *изменения покупательной способности денег.*

**1.3. Методы изучения дифференциации доходов**

В связи с переходом к рыночным отношениям в последние годы в России резко обострился процесс расслоения общества, возникла необходимость применения широко используемых в международной статистической практике методик анализа социально-экономической *дифференциации населения по денежным доходам* на основе выборочного обследования бюджетов домашних хозяйств.

Важнейшим инструментом такого анализа является построение распределения населения по уровню среднедушевого денежного дохода, позволяющее производить сравнительную оценку благосостояния отдельных групп населения. Особое внимание при этом уделяется низкодоходным социальным группам, нуждающимся в целенаправленной социальной политике государства.

К числу важнейших методов изучения дифференциации доходов населения относится построение вариационных рядов, и на их основе, - статистических рядов распределения населения по уровню среднедушевых денежных доходов, представляющих собой ранжированные и сгруппированные в определенных интервалах по величине дохода результаты наблюдения.

Для характеристики дифференциации доходов населения и уровня бедности рассчитываются следующие показатели:

* модальный доход – уровень дохода наиболее часто встречающихся среди населения;
* медианный доход – показатель дохода, находящегося в середине ранжированного ряда распределения. Половина населения имеет доход ниже медианного, а вторая половина – выше;
* средний доход – общий средний уровень дохода всего населения;
* **дециальный коэффициент дифференциации доходов населения** (*К*d), показывающий, во сколько раз минимальные доходы 10% самого богатого населения превышают максимальные доходы 10% наименее обеспеченного населения:

,

где *d*9, *d*1 – девятый и первый дециль[[1]](#footnote-1) соответственно.

Нижний дециль (d1) (самые низкие доходы) определяются по формуле:





Верхний предел (*d*9) – (самые высокие доходы) определяются по формуле:



**Коэффициент фондов (Кд)** – соотношение между средними доходами в десятой и первой дециальной группах:

,

где  и  - среднедушевой доход 10% населения с наименьшими доходами и 10% населения с самыми высокими доходами.

При расчете среднего дохода 10% населения в знаменателе показателей  и  находятся одинаковые значения, поэтому коэффициент фондов можно исчислить как:

,

где Д1 и Д10 – суммарный доход 10% самой бедной и 10% самой богатой частей населения соответственно.

**Коэффициент концентрации доходов Джини** (К*G*), характеризующий степень неравенства в распределении доходов населения, определяется по формуле:

,

где x*i* – доля населения, принадлежащая к (*i*-1) социальной группе в общей численности населения;

y*i* – доля доходов, сосредоточенная у *i*-той социальной группы населения;

n – число социальных групп;

cum y*i* – кумулятивная (исчисленная нарастающим итогом) доля дохода.

Коэффициент Джини изменяется в пределах от 0 до 1. При равномерном распределении этот коэффициент стремится к нулю, а чем выше поляризация доходов в обществе, тем он ближе к единице.

При статическом изучении уровня и границ бедности, прежде всего, устанавливается граница дохода, обеспечивающая потребление на минимально допустимом уровне, т.е. определяется стоимостная величина прожиточного минимума, с которой сравниваются фактические доходы отдельных слоев населения.

Прожиточный минимум представляет собой стоимостную оценку минимального набора продуктов питания, необходимого для сохранения здоровья человека и поддержания его жизнедеятельности, а также расходы на непродовольственные товары и услуги, налоги и обязательные платежи, исходя из доли затрат на эти цели в бюджетах низкодоходных групп населения; используется в качестве критерия бедности при характеристике процессов социально-экономической дифференциации.

Рассчитывается величина прожиточного минимума на основе методических рекомендаций, утвержденных Министерством труда Российской Федерации 10 ноября 1992г.

Она определяется в расчете на «среднестатистического» жителя и для различных социально-демографических групп населения с учетом научно обоснованных норм, национальных и других особенностей потребления, а так же реальных возможностей экономики. По отдельным половозрастным группам прожиточный минимум заметно различается.

Прожиточный минимум существенно зависит от цен, поэтому в условиях инфляции он непрерывно изменяется.

В настоящее время наряду с общим прожиточным минимумом определяется физиологический минимум.

**Прожиточный (физиологический) минимум** – суммарная стоимость товаров и услуг, которую можно рассматривать как нижний предел, позволяющий поддержать физическое состояние, но лишь в течение определенного времени. Жизненно необходимый уровень потребления включает только расходы на питание, самые необходимые предметы санитарии и гигиены, лекарства, коммуникальные услуги и другие обязательные платежи.

Бедность является одной из важнейших характеристик неравенства в распределении доходов. **Уровень бедности** – удельный вес населения с доходами ниже прожиточного минимума в общей численности населения выступает информативным показателем социально-экономического положения страны. Обычно бедность определяется как состояние, когда экономических ресурсов не хватает для обеспечения прожиточного минимума.

На основе данных о доходах бедного населения рассчитываются относительно новые для социальной статистики показатели:

* *дефицит дохода* оценивается как суммарный доход малоимущего недостающий до величины прожиточного минимума.
* *коэффициент глубины бедности* характеризует дефицит дохода обследуемых домохозяйств в виде среднего простого отклонения их доходов от прожиточного минимума в расчете на одно домохозяйство.
* *коэффициент остроты бедности* также отражает дефицит дохода обследуемых домохозяйств, но рассчитывается по средневзвешенному отклонению их доходов от прожиточного минимума (т.е. придается больший вес домохозяйствам с более высоким дефицитом дохода).

**1.4.Показатели статистики расходов населения и потребления материальных благ и услуг.**

**Денежные расходы населения –** это использование доходов населения на покупку товаров и оплату услуг и различного рода платежи: обязательные платежи и профсоюзные взносы (налоги, сборы, платежи по страхованию, взносы в общественные и кооперативные организации, возврат банковских ссуд), покупку иностранной валюты, а также прирост сбережений во вкладах и ценных бумагах. При этом в СНС проводится различие между *расходами на конечное потребление и объемом фактического конечного потребления.*

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств включают:

1. расходы за счет личного бюджета на покупку потребительских товаров;
2. расходы на оплату потребительских товаров;
3. потребление продуктов в натуральной форме, произведенных домашними хозяйствами для собственного конечного потребления;
4. потребление продуктов, полученных домашними хозяйствами в натуральной форме в качестве оплаты труда;
5. услуги по проживанию в собственном жилище

**Объем фактического потребления домашних хозяйств** – реальная величина конечного потребления, которое обеспечивается как за счет реального дохода, так и за счет социальных трансфертов в натуральной форме, предоставляемых населению органами государственного управления, и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства.

Основным показателем потребления служит **уровень индивидуального потребления** как средний размер потребления определенных товаров и услуг на душу населения. Он рассчитывается в виде отношения годового объема потребляемых товаров и услуг по видам к среднегодовой численности населения как в целом, так и по отдельным социальным группам, группам по доходу, возрасту, характеру занятий.

Сравнение фактического потребления отдельных товаров с нормативным позволяет определить уровень удовлетворения потребности населения в данном товаре.

Коэффициент удовлетворения потребности в *i-*м товаре имеет вид:

,

где факт – фактическое потребление *i*-го товара в среднем на душу населения;

норм – нормативный уровень потребления *i*-го товара в среднем на душу населения;

**Коэффициент удовлетворения потребностей населения по всем потребительским товарам и услугам** (*К* у.п.о.) определяется в агрегатной форме:

,

где *p* – цена товара;

*q*- количество фактически потребленных товаров;

*s* – количество фактически потребленных услуг;

*t* – фактический тариф за определенную услугу;

*q*н – норматив потребления определенного товара на душу населения;

*s*н – норматив потребления определенного вида услуг на душу населения;

 - средняя численность населения за период.

Разность числителя и знаменате6ля этого показателя определяет стоимость общего недопотребления товаров и услуг по сравнению с нормативным его уровнем.

*Динамика* общего и среднедушевого потребления изучается с помощью индексов. По отдельным видам товаров рассчитываются **индивидуальные индексы изменения потребления:**

* *общего потребления i-го товара: ,*

где ∑q*i*1, ∑qi10 - объемы потребления *i* – го товара в натуральном выражении в отчетном и базисном периодах соответственно;

* *среднедушевого потребления i-го товара:*

,

где ,  - средняя численность населения в отчетном и базисном периодах, соответственно;

* разница между числителем и знаменателем индексов показывает *абсолютное изменение соответственно общего* и *среднедушевого потребления i-го товара:* Δ;

.

Потребление населением услуг измеряется так же, как и товаров. При этом должна быть обеспечена сопоставимость цен (тарифов – *t*) на услуги в отчетном и базисном периодах в результате использования сопоставимой (базисной) цены или применения метода дефлятирования.

Динамика общего потребления населением товаров и услуг характеризуется **агрегатным индексом объема потребления**:

,

где *q*1, *q*0; *s*1,*s*0 – количество потребленных в отчетном и базисном периодах соответственно товаров и услуг;

*p*0, *t*0 – цена товара и тариф за определенную услугу в базисном периоде.

Для изучения динамики потребления отдельных групп товаров или услуг применяется **средний гармонический индекс физического объема** следующего вида:

,

где *i*p – индивидуальные индексы цен на отдельные товары и услуги.

Для изучения зависимости объема потребления от дохода в социальной статистике на практике используется **коэффициент эластичности потребления от изменения дохода**, который показывает, насколько процентов возрастает (или снижается) потребление товаров и услуг при росте дохода на 1% (формула А. Маршалла):

,

где x, y – начальный доход и потребление;

Δx, Δy – их приращение за некоторый период.

Если коэффициент эластичности отрицательный, то с ростом доходов потребление «малоценных» (низкого качества) товаров уменьшается

Если К*э*>1, то потребление растет быстрее доходов.

Если К*э=*1, то между доходом и потреблением существует пропорциональная зависимость.

Если К*э<*1, то потребление увеличивается медленнее, чем доход.

Кроме рассмотренных показателей социальная статистика изучает жизненные условия и бытовое обслуживание населения, свободное время населения, здоровье населения, уровень образования и развитие системы обучения, культуру, искусство, отдых и др.

***Глава II*. Факторы динамики доходов населения**

Доходы населения изменяются под воздействием множества факторов, сила действия которых неодинакова, различна их направленность (рост или снижение доходов).

Факторы динамики доходов тесно взаимосвязаны с факторами динамики уровня жизни, формированием бюджета семьи. На реальное наполнение номинальных доходов влияют также факторы, связанные с изменением цен и налогообложения.

Номинальные доходы обусловлены источниками формирования, зависят от размера, структуры, динамики, от социальных, политических, экономических и других факторов. Остановимся на краткой характеристике их.

Размеры доходов и их различия обусловлены воздействием следующих факторов:

* *социально-политических*;
* *социально-демографических* (пол, возраст, выносливость, наличие таланта и способностей и т. д.);
* *социально-профессиональных* (профессия, специальность, образование, квалификация, опыт и т. п.);
* *социально-статусных* (занятый или незанятый общественно полезной деятельностью; ребенок, учащийся, наемный работник, владелец собственности, предприниматель, фермер, свободный художник, пенсионер, инвалид и т. д.);
* *социально-экономических* (род занятий или деятельности, вид производства, условия труда и т.д.);
* *социально-географических* (природно-климатические особенности места жительства, плотность и характер расселения, национальные особенности).

Используемая терминология носит принципиальный характер, так как все факторы прямо или косвенно связаны с социальной политикой, социальной ориентацией общества и отдельных социумов.

**Социально-политические факторы.** Переход к рыночной экономике предполагает социальную переориентацию общества, что влечет за собой большие изменения в трудовой, финансово-кредитной, правовой, инвестиционной, технической, социально-бытовой областях жизнедеятельности общества и индивидов.

Демонополизация экономики, развитие различных форм собственности вносят принципиальные изменения в распределительные отношения. На смену некогда единому, официально провозглашенному, принципу распределения по труду приходит и объективно реализуется распределение по труду, его результатам, паевому взносу, капиталу (собственности), стоимости рабочей силы.

В рыночной экономике важную роль играет конкуренция на рынке товаров (услуг), которая влияет на формирование доходов предприятий, а значит, и отдельных работников. На первоначальной стадии перехода к рынку происходит некоторое выравнивание трудовых доходов предприятий (фирм) с примерно равными технико-экономическими показателями (это обеспечивает примерно равные потребительские качества товаров, услуг и затраты труда). Опыт зарубежных стран показывает, что с развитием рыночных отношений, научно-техническим прогрессом, внедрением инноваций все более активную роль начинают играть средние общественно необходимые затраты труда. Это может привести одни предприятия к банкротству, а другие (которые получат сверхприбыль как норму избыточного прибавочного продукта) - к процветанию, что будет способствовать и росту доходов работников. Все эти процессы прямо влияют на занятость населения, цену рабочей силы.

В России в настоящее время занятость зависит не столько от личных трудовых усилий и инициативы, сколько от социальной политики государства, в частности в области регулирования рынка труда (через регулирование занятости, рабочего времени, изменение структуры производства, его развитие, формирование системы социальных гарантий и т. п.). Определенную роль здесь могут сыграть снятие ограничений в подвижности рабочей силы, свобода выбора места жительства (через развитие, например, рынка жилья), повышение роли коллективных договоров, расширение контрактной формы найма рабочей силы.

Таким образом, социально-политические факторы в значительной мере определяют направленность и силу действия других факторов формирования доходов различных групп населения.

**Социально-демографические факторы.** Формирование доходов у отдельных групп населения в силу различий возраста, пола существенно отличается, так как здесь действуют разные источники формирования доходов и неодинаковые возможности участия в общественно полезной деятельности. Кроме того, высокая физическая выносливость позволяет человеку, наделенному таким качеством, получить больший доход в силу более высокой выработки. Наличие таланта, больших способностей способствует интеллектуальному росту в более короткие сроки, выработке новых идей, изобретений и открытий, на базе которых осуществляется развитие НТП, духовное развитие нации и т.п.

**Социально-профессиональные факторы** оказывают большое влияние на размеры доходов и их дифференциацию. Каждая профессия (специальность) требует определенного уровня образования, опыта, профессионализма (чаще всего требуется стаж работы). Отдельные профессии и специальности отличаются как внутри, так между собой уровнем квалификации. Есть профессии заведомо низкой квалификации (подсобные рабочие, уборщики санитарно-бытовых и производственных помещений, грузчики, табельщики, гардеробщики и т.д.), а значит, и с более низкими доходами. Но имеются профессии работников, у которых изначально более высокие доходы (менеджеры, юристы, банковские работники, летчики, космонавты и т.д.). Для большей же части работников различных профессий размер заработка зависит при прочих равных условиях от квалификации.

**Социально-статусные факторы** тесно взаимосвязаны с перечисленными выше факторами и во многом определяются ими. Социальный статус каждого человека характеризуется его местом в обществе на различных стадиях жизнедеятельности и возможностями получения доходов из различных источников. Владелец собственности (капитала) не позволит, например, наемному работнику получать доход больше, чем имеет он сам.

**От социально-экономического статуса**, уровня образования зависит также социальное и экономическое поведение людей. Социальное поведение выражается в культуре поведения, формах досуга, общении, образе жизни. Экономическое поведение выражается в выборе вида деятельности, в действиях в случае потери работы. Так, специалисты редко соглашаются перейти на работу не по специальности, но хорошо оплачиваемую. Жить на пособие и ждать подходящей работы не желают руководители. А большая часть высококвалифицированных работников готова пройти переобучение, если это необходимо для трудоустройства, а значит, и получения трудового дохода.

Социальный статус отчасти определяется такими качествами личности, как честность, порядочность, ответственность, инициатива и предприимчивость, моральное состояние, контактность, доброжелательность, терпимость, чувство хозяина.

и структуру доходов Их реализация немыслима без учета перечисленных факторов. Здесь, прежде всего, значима зависимость от рода и вида деятельности (наемный труд, предпринимательская и индивидуально-трудовая деятельность, "челночный" бизнес, работа в личном подсобном и домашнем хозяйствах, "свободный художник", посредничество и консультирование и др.), вариантов занятости (сочетание различных видов, форм, времени и характера занятости), вида производства (отрасли экономики и т. п.), форм собственности, условий труда и др.

На практике возможны различные комбинации этих факторов, что позволяет увеличить (уменьшить) доходы наемных работников, владельцев собственности, предпринимателей и других лиц. Ясно, что совмещение различных видов занятости ведет к росту доходов. Труд во вредных условиях оплачивается выше, чем в нормальных условиях. Сверхурочная работа сопровождается также повышенной оплатой. Неполная занятость ведет к снижению размера дохода, так как оплата труда построена в зависимости от времени или производительности труда.

Размер дохода зависит также от выбора предприятия (фирмы), он связан с формой собственности, типом предприятия, положением его на рынке товаров (услуг) и труда. Если предприятие (отрасль) - монополист, то оно, естественно, диктует свои условия и имеет больше возможностей для роста доходов. По этой причине заработная плата и доходы работников газовой промышленности, электроэнергетики, связи значительно выше среднего уровня. Работники акционерных обществ по сравнению с госпредприятиями имеют дополнительный доход от собственности.

Форма собственности предопределяет самостоятельность и свободу в организации оплаты труда. В бюджетной сфере возможности ее регулирования ограничены, ибо концепция оплаты труда здесь определяется государством. Частным предприятиям предоставлена практически полная свобода в этом отношении.

**Социально-географические факторы** определяются территориальным пространством, природно-климатическими условиями, характером расселения. Россия отличается большой территорией, неодинаковыми климатическими условиями, неравномерностью залегания полезных ископаемых и т. п.

В силу этих причин в разных регионах страны стоимость жизненных средств различается, что предполагает обеспечение соответствующих доходов и их регулирование. На размер дохода (заработной платы) оказывает влияние отраслевая структура отдельных регионов. Например, размер оплаты труда выше в Тюменской, Кемеровской областях, так как в них преобладает добывающая промышленность, в Москве - из-за большой концентрации финансово-банковских учреждений (где преобладает коммерческий сектор) и сосредоточения органов государственного управления. Низкая заработная плата характерна для регионов с сельскохозяйственным уклоном и преобладанием легкой промышленности (Ивановская область). Размер заработной платы тесно связан с состоянием региональных рынков труда, активностью профсоюзов.

Следует учитывать, что доходы формируются под влиянием факторов трех уровней:

первый уровень - это факторы, зависящие от самого работника, личности (жизненная позиция, социальный потенциал - образование, квалификация, опыт, интенсивность труда, совмещение профессий (функций) и видов занятости и т. п.);

второй уровень (микроуровень) - это факторы, связанные с предприятием (фирмой), где занят работник (отрасль, форма собственности, тип предприятия, положение на рынке товаров и труда, техническая оснащенность, месторасположение, развитость коллективно-договорных отношений и т. д.);

третий уровень (макроуровень) - это факторы, связанные с экономикой в целом (или регионов) - экономический потенциал, состояние научно-технического прогресса, социально-бытовой сферы, социального партнерства и т. п.

Зависимость доходов от влияния отдельных факторов характерно для всех стран. Так, в США среди факторов неравенства доходов называют различия в способностях, образование и обучение, профессиональные вкусы и риск, владение собственностью, господство на рынке, удача, связи и др.

На реальные доходы, так же как и на номинальные, помимо перечисленных факторов воздействуют факторы, связанные с изменением цен и налогов.

Изменение цен зависит от роста объемов производства (рыночная экономика характеризуется нестабильностью производства), его структурной перестройки, состояния рынков товаров (услуг) и труда, дефицита государственного бюджета, наличия (отсутствия) контроля за ценами, противоречий интересов различных групп населения и власти, необоснованности роста социальных гарантий без учета реальных экономических возможностей и т. д.

Для расчета степени влияния на доходы изменения цен и тарифов определяется общий индекс потребительских цен, называемый также индексом стоимости жизни. Он показывает, насколько больше средств население стало тратить на покупку продуктов питания, товаров и услуг (т. е. насколько возрастают потребительские расходы) в текущем периоде по сравнению с базисным, если принять, что при изменении цен уровень потребления остался прежним. Рост цен сопровождается изменением структуры потребления (повышение затрат на питание, снижение расходов на покупку дорогостоящих предметов, товаров длительного пользования и т.д.), что приводит к обеднению населения.

Налоги и обязательные отчисления показывают наличие доходов у населения после их уплаты. И значит, чем меньше налоги, тем больше денег остается у населения и больше возможностей для удовлетворения разнообразных потребностей (в том числе духовных), приобретения предметов длительного социально-бытового назначения, роста сбережений. Действующая система налогообложения в России строится по принципу преимущественного обложения юридических, а не физических лиц, как принято за рубежом. Переориентация на мировую практику в ближайшее время затруднительна из-за низкого уровня доходов большей части населения России.

Размеры и структура налогов на разные виды доходов существенно различаются. Если, например, доход в виде заработной платы облагается прогрессивным подоходным налогом плюс один процент обязательных отчислений в Пенсионный фонд, то пенсия, социальные пособия подоходным налогом не облагаются. Помимо подоходного налога используется система налогов на землю, транспорт, наследство, имущество и т.д. С учетом большого разнообразия доходов и соответственно налогов влияние последних на располагаемые доходы у отдельных групп населения существенно различается.

Таким образом, дифференциация доходов определяется многочисленными и разнообразными факторами. Управление ими на различных уровнях позволяет более обоснованно регулировать доходы, а значит, и уровень жизни

**2.1. Расчет влияния социально – профессионального фактора.**

Рассмотрим влияние социально – профессионального фактора на доходы населения по Ленинградской области за 2006, 2007и 2008 года. В таблице 2.1 приведены три обобщенные профессии и их среднемесячная номинальная заработная плата.

Таблица 2.1.1

**Среднемесячная номинальная заработная плата по Ленинградской области по профессиям за 2006-2008 г., в рублях.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Время (год)** | **Финансовая деят-ть** | **Здравоохранение** | **Образование** |
| 2006 | 15601.9 | 8499.5 | 7598.1 |
| 2007 | 21162 | 10477.9 | 9331.9 |
| 2008 | 24202.20 | 13975.5 | 12702.60 |
| *Среднее* | *20322.03* | *10984.3* | *9877.53* |

Среднее рассчитывалось как сумма всех трех годов деленное на их количество. Из приведенной таблицы видно что доходы по профессиям растут, однако неравномерно. Прирост в процентном соотношении по профессиям представлен в таблице 2.2 без учета инфляции.

Таблица 2.1.2

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Время (год)** | **Финансовая деят-ть** | **Здравоохранение** | **Образование** |
| 2007 по сравнению с 2006 | 36% | 23% | 23% |
| 2008 по сравнению с 2007 | 14% | 33% | 36% |
| *Средний прирост* | *25%* | *28%* | *29.5%* |

Расчет прироста заработной платы в 2007 году рассчитывался: 2007/2006\*100%-100 и в 2008 году соответственно как 2008/2007\*100%-100.

За 2006 – 2008 года заметнее всего в процентном соотношении выросли доходы у россиян занимающихся в области образования, однако граждане занятые в сфере финансов по-прежнему имеют наиболее высокий денежный доход.

Рассмотрим дифференциацию денежных доходов 2006-2008годов на примере этих трех обобщенных профессий, построим кривую Лоренца и посчитаем коэффициент Джини. Для этого нам понадобятся данные приведенные в таблице2.3

Таблица 2.1.3

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Год** | **Профессия** | **Средний**  **доход** | **Удельный**  **Вес в общ. доходе** | **Кумулят.**  **Ряд доходов** | **Кол-во нас-ия. Занятого**  **В этой**  **профессии** | **Удельный вес нас-ия** | **Кумулят**  **Ряд числ нас-ия** |
| 2006 | Образование | 7598.1 | 24 | 24 | 52508 | 54 | 54 |
| Здравоохр. | 8499.5 | 27 | 51 | 41158 | 42 | 96 |
| Фин. Деят-ть | 15601.9 | 49 | 100 | 4513 | 4 | 100 |
| 2007 | Образование | 9331.9 | 23 | 23 | 51469 | 52 | 52 |
| Здравоохр. | 10477.9 | 26 | 49 | 41151 | 42 | 94 |
| Фин.Деят-ть | 21162 | 51 | 100 | 5824 | 6 | 100 |
| 2008 | Образование | 12702.6 | 25 | 25 | 49829 | 52 | 52 |
| Здравоохр. | 13975.5 | 27 | 52 | 41097 | 42 | 94 |
| Фин.Деят-ть | 24202.2 | 48 | 100 | 5883 | 6 | 100 |

Кривая Лоренца на 2006 год :



Кривая Лоренца на 2007 год:



Кривая Лоренца на 2008 год:



Расчет индекса Джини на 2006 год:

=1-2(0,54\*0,24+0,42\*0,51+0,04\*1)+0,54\*0,24+0,42\*0,27+0,04\*0,49=0,495

Расчет индекса Джини на 2007 год:

=1-2(0,52\*0,23+0,42\*0,49+0,06\*1)+0,52\*0,23+0,42\*0,26+0,06\*0,51=0,487

Расчет индекса Джини на 2008 год:

=1-2(0,52\*0,25+0,42\*0,52+0,06\*1)+0,52\*0,25+0,42\*0,27+0,06\*0,48=0,455

Таким образом, судя по кривой Лоренца и индексу Джини на примере трех сфер деятельности можно сказать что дифференциация доходов очень велика и на протяжении трех лет практически не менялась. Хотя нельзя не отметить что за это время заметен маленький прогресс, индекс Джини постоянно снижается.**2.2 Изменение доходов населения под влиянием социально – демографического фактора**

Для анализа изменения доходов населения под влиянием социально-демографического фактора разделим совокупность на мужчин и женщин и приведем их среднюю начисленную заработную плату(в рублях) за 2005 и 2007 годы в таблице.

Таблица 2.2.1

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Год** | **Пол** | |
| **Мужчины** | **Женщины** |
| 2005 | 11778 | 7153 |
| 2007 | 17949 | 11326 |
| Среднее | 14863,5 | 9239,5 |

Из приведенной таблицы сразу видно что мужское население имеет более высокую заработную плату. Их разница за 2005 год составит 7153/11778\*100%=60,73% и за 2007 год 11326/17949\*100=63,1%

Дифференциация доходов с 2005 по 2007 года по половому признаку только усугубилась на 2,37%.

Используя данные из таблицы 2.2.1 (строку «Среднее») посчитаем личные располагаемые доходы, реально располагаемые доходы:

1. Мужское население

ЛРД = ЛДН – НП = 14863,5-1932,26=12931,24

РРД = (ЛДН – НП) ∙ *I* п.с.р =12931,24\*0,91=11767,43

1. Женское население

ЛРД = ЛДН – НП = 9239,5-1201,14=8038,36

РРД = (ЛДН – НП) ∙ *I* п.с.р =8038,36\*0,91=7314,9

Таким образом, социально – демографический фактор оказывает очень большое влияние на изменение доходов населения, что по моему мнению не совсем правильно.

***Глава III.* Выводы и предложения**

Повышение благосостояния населения – важнейшая задача социальной политики. В данной курсовой работе благосостояние населения является основным объектом исследования.

В Российской Федерации требуется быстрее восстановить доходы и максимально стимулировать платежеспособный спрос населения. Задачи эти очень сложные. У большинства населения снижение уровня жизни продолжается длительное время.За годы реформ он упал примерно у 60% россиян. Реальные денежные доходы в семьях уменьшились более чем на 30%. Не менее важным является и преодоление несправедливости в распределении доходов. Дифференциация денежных доходов 10% наиболее и наименее обеспеченного населения составила около 3 раз.

Актуальная проблема народного благосостояния – противоречие между возрастающими потребностями населения, формирующимися на базе высоких технологических достижений в ряде отраслей народного хозяйства (приборостроение, электроника и др.), и реальными возможностями их удовлетворения, ограниченными низким уровнем развития производительных сил в потребительском секторе.

Для улучшения жизни населения требуется выработка государственной Программы повышения уровня и качества жизни.

В Программе повышения уровня и качества жизни необходимо предусмотреть решение нескольких ключевых проблем, а именно:

1. Повышение уровня оплаты труда, т.е. сделать минимальный размер заработной платы равным прожиточному минимуму.

2. Необходимо повысить покупательную способность оплаты труда. Для этого необходимо:

а) введение регулирования цен и тарифов на товары и услуги, входящих в состав потребительской корзины, используемой для расчета прожиточного минимума, позволяющее уменьшить влияние инфляции на потребление предметов повседневного спроса малоимущего населения.

б) осуществление обязательной индексации выплаченной заработной платы при повышении потребительских цен и тарифов на товары и услуги, определяющих размер прожиточного минимума трудоспособного работника. Индексацию также необходимо проводить при увеличении расходов населения на платные услуги здравоохранения и образования в случаях превышения ими установленного порога индексации (в дополнение к регулированию цен на потребительскую корзину прожиточного минимума).

3. Повысить размер социальных трансфертов населению (пенсий, пособий, стипендий) для увеличения доходов.

4. Усовершенствовать методику расчёта прожиточного минимума, в соответствии с реальной экономической ситуацией в стране.

5. Повысить среднюю заработную плату работникам бюджетной сферы до среднеобластного уровня.

**Список использованной литературы**

1. Курс социально-экономической статистики/под редакцией М.Г. Назарова.-6-е изд., испр. и доп.-Москва:  
   Омега-Л, 2007.
2. Статистика: учебник/ под ред. И.И. Елисеевой.- М.: Высшее образование, 2007. – 566с.
3. Российский статистический ежегодник.2005
4. В.М. Гусаров. Теория статистики: М.: «Аудит», издательское объединение «ЮНИТИ», 2003.

Официальный сайт Госкомстата РФ: [www.gks.ru](http://www.gks.ru)

1. Дециль – вариант ранжированного ряда, отсекающий десятую часть совокупности. [↑](#footnote-ref-1)