**Содержание**

Введение

§1. История создания Всемирной торговой организации

§2. Структура ВТО

§3. Функции и роль ВТО

Заключение

Список литературы

**Введение**

Сегодня, во времена относительно мирного времени под сотрудничеством чаще всего понимается совместная деятельность, направленная на достижение целей, выгодных для всех сторон, принимающих участие в сотрудничестве.

Наиболее ярко на мировой арене это выражается в политической и экономической сфере.

Традиционно более развитой формой экономических отношений в мире выступает внешняя торговля. Торговые отношения составляют примерно 80 % от общих международных отношений в экономическом плане. Современные международные экономические отношения очень развились за последнее время, чем обуславливается их влияние на развитие национальной экономики страны, вовлеченной в международные экономические отношения.

Внешняя торговля является достаточно значимой для любой страны. Как сказал Дж.Сакс, «экономический успех любой страны мира зиждется на внешней торговле. Еще ни одной стране не удалось создать здоровую экономику, изолировавшись от мировой экономической системы». [[1]](#footnote-1)

Международные торговые отношения представляют собой определенный вид связи между торговыми производителями разных стран, возникшую на основе международного разделения труда и специализации той или иной страны и выражает взаимозависимость стран - участников торговых отношений друг от друга.

Исторически эта зависимость сложилась таким образом, что экономически страны стали практически привязаны друг к другу. Эта зависимость была выработана на протяжении всего развития сферы экономических взаимоотношений, потому что разные страны обладают разными возможностями в развитии того или иного вида промышленности и производства. Ведь всем известно, что в некоторых странах богатые источники сырья, но высоко ценится человеческий труд, в других наоборот, третьи богаты природными ресурсами, в других развита сельскохозяйственная промышленность. Другими словами, товарооборот между странами взаимовыгоден всем и в свою очередь должен регулироваться, чтобы не нарушался баланс импорта-экспорта, ценовая политика, и естественно соблюдалось качество товарообмена.

Международная торговля, как и любой другой вид человеческой деятельности, нуждается в определенных органах контроля, способных обеспечить ее договорное функционирование. Для урегулирования международных торговых отношений, контроля за легальностью действия стран-партнеров были созданы международные торговые организации. Можно привести несколько примеров подобных организаций, например, Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ). Договор о ее создании был подписан в 1947 г. представителями 23 стран и вступил в силу в 1948 г. ГАТТ прекратила свое существование, модифицировавшись во Всемирную торговую организацию (ВТО) 31 декабря 1995 г.

Таким образом, основная задача сводится к тому, чтобы определить роль ВТО в развитии международного сотрудничества и торговых взаимоотношений между странами.

**§ 1. История создания Всемирной торговой организации**

Историю роста международной торговли следует рассматривать с 19 века, когда ведущие индустриальные страны пришли к решению установить таможенные пошлины и с их помощью поддерживать ограниченную кооперацию на должном уровне. В 1929 году разразился глобальный экономический кризис, попытки преодоления которого основывались на защите внутреннего рынка отдельных стран с помощью повышения таможенных пошлин, чтобы предотвратить потоки импорта на внутренний рынок. Эта практика показала, что при подобных растущих объемах внешней торговли необходимо ее регулирование в определенных установленных рамках.

Для поддержки развития экономических отношений на должном уровне стали разрабатываться различные теории. Требовался некий фундамент для либерализации внешней торговли. Таким фундаментом в начале 19 века послужила экономическая теория, разработанная Давидом Рикардо.

Господствующая на тот момент теория абсолютного преимущества вела в тупик. Поэтому в работе «Начала политической экономии и налогообложения» (1817 г.) Д. Рикардо предпринял попытку вывода классической теории из тупика.

Он преподносит рамки возможного и желательного товарообмена между двумя странами, выделяет критерии международной специализации. Впервые была выдвинута теория специализации, доказана продуктивность того, что специализироваться на производстве, которое дает наибольшее преимущество и имеет наибольшую выгоду для страны-производителя, можно и нужно. В этом случае каждый продукт производился с наименьшими затратами и имел наибольшую выгоду при товарообмене. Эта теория Д.Рикардобыла со временем развита и получила название теории сравнительных преимуществ.

Д. Рикардо продемонстрировал возможность и выгоду международного обмена между странами. Он сделал вывод, что ценовая зона, представляющая внутри себя выгодный обмен для каждого, лежит в кругу интересов всех стран.

В дальнейшем многие экономисты развивали и дорабатывали теорию Рикардо. Так, Дж. Стюарт Милль в своей работе «Основания политической экономии» (1848 г.) показал, по какой цене осуществляется обмен. Согласно Миллю, цена обмена устанавливается по закону спроса и предложения на таком уровне, что совокупность экспорта каждой страны позволяет оплачивать совокупность ее импорта.

Дальше была теория Эли Хекшера и Бертиля Олина («теорема выравнивания цен на факторы производства», суть которой в том, что национальные производственные различия определяются разной наделенностью факторами производства – землей, трудом, капиталом, а также разной внутренней потребностью в тех или иных товарах). Теорема Хекшера и Олина была усовершенствована в 1948 году экономистами Я.Самумьсоном и В.Столпером (в случае однородности факторов производства, идентичности техники, совершенной конкуренции и полной мобильности товаров международный обмен выравнивает цену факторов производства между странами.)

В концепциях торговли, основанных на модели Д. Рикардо с дополнениями Э. Хекшера, Б. Олина и П. Самуэлъсона, торговля рассматривается не просто как взаимовыгодный обмен, но и как средство, с помощью которого можно сократить разрыв в уровне развития между странами.

Таким образов все эти теоремы послужили первопричиной создания органа – международной организации, который будет регулировать и создавать условия товарообмена между странами.

Идея создания международной организации, призванной регулировать международную торговлю возникла еще до окончания Второй Мировой Войны. В основном усилиями США и Великобритании в 1944 году на Конференции в Бреттон Вуде были основаны Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Третьей опорой нового экономического порядка наряду с упомянутыми организациями предполагалось создание Международной торговой организации (МТО). Для этого в 1946 году в Гаване была созвана международная конференция по торговле и занятости, которая и должна была выработать материально-правовые рамки международного соглашения о снижении тарифов, а также предложить заинтересованным странам Устав этой организации, которая должна была взять на себя координирующую роль в вопросах упрощения внешней торговли и снижения таможенного бремени на пути товаров из страны в страну. Уже в октябре 1947 года было подписано Генеральное Соглашение о Тарифах и Торговле (ГАТТ), которое первоначально рассматривалось лишь как часть всеобъемлющего соглашения в рамках новой международной торговой организации.

ГАТТ — многостороннее международное соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения и государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц. ГАТТ являлась одной из крупнейших международных экономических организаций, сфера деятельности которой охватывала 94 % объема мировой торговли.

Правовой механизм ГАТТ основывался на ряде принципов и норм:

− недискриминация в торговле, обеспечиваемая взаимным пре-доставлением, с одной стороны, режима наибольшего благоприятствования в отношении экспортных, импортных и транзитных операций, связанных с ними таможенных пошлин и сборов, а с другой – национального режима, уравнивающего в правах товары импортного и отечественного производства применительно к внутренним налогам и сборам, а также правилам, регулирующим внутреннюю торговлю;

− режим наибольшего благоприятствования, означающий предоставление договаривающимися сторонами друг другу всех тех прав, преимуществ и льгот, которыми пользуется (или будет пользоваться) у них любое третье государство. Этот принцип может распространяться на ввоз и вывоз товаров, таможенные пошлины, промышленность, мореплавание, правовое положение юридических и физических лиц;

− использование преимущественно тарифных средств защиты национального рынка, устранение импортных квот и других нетарифных ограничений;

− прогрессивное снижение таможенных тарифов путем проведения многосторонних переговоров;

− предоставление преференциального режима в торговле с развивающимися странами;

− разрешение возникающих торговых споров путем переговоров;

− взаимность в предоставлении торгово-политических уступок.

Деятельность ГАТТ осуществлялась посредством многосторонних переговоров, которые объединялись в раунды. С начала работы ГАТТ было проведено 8 раундов, результаты которых привели к десятикратному сокращению средней таможенной пошлины. После 2-й мировой войны она составляла 40 %, в середине 90-х годов — около 4 %.[[2]](#footnote-2)

К началу 1996 г. в ГАТТ состояло около 130 стран. Как отмечалось выше, с января 1996 г. ГАТТ заменила Всемирная торговая организация (ВТО) Ее членами-основателями стала 81 страна. Соглашению о создании ВТО предшествовал 7-летний период переговоров в рамках «уругвайского раунда». По мнению Р. Руджеро, генерального директора Всемирной торговой организации (ВТО), уругвайский раунд приведет к росту объемов торговли «почти такому же, как в золотом веке» (т. е. в 50-70-е годы).[[3]](#footnote-3)

Всемирная торговая организация помимо принципов ГАТТ включает в себя Соглашение о торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам интеллектуальной собственности (ТРИПС). Новая организация будет также регулировать международный обмен услугами и интеллектуальной собственностью и контролировать защиту инвестиций. По оценкам, ее компетенция распространяется на товарооборот в 5 трлн. долл. Деятельность Всемирной торговой организации должна принести мировой экономике около 250 млрд. долл. дополнительного дохода ежегодно.

К концу 90-х годов средневзвешенная ставка таможенных тарифов развитых стран должна снизиться примерно до 3 %. У России в середине 90-х годов она составляла около 15 %.

Во время действия соглашения ГАТТ государства, снижая таможенные пошлины, компенсировали их т. н. нетарифными барьерами. К ним можно отнести дотации национальному производству, введение различных стандартов и норм, сертификацию товаров. На Уругвайском раунде ГАТТ были подняты вопросы об охране интеллектуальной собственности, санитарном и фитосанитарном контроле, которые также могут стать преградой на пути свободной торговли. Все эти вопросы теперь решаются силами Всемирной торговой организации.

**§** 2**. Структура ВТО**

Структура ВТО отражает три основных договоренности государств-членов в системе международной торговли: о торговле товарами (Генеральное соглашение по торговле товарами – ГАТТ 1994г.), услугами (Генеральное соглашение по торговле услугами – ГАТС) и правами на интеллектуальную собственность (Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности – ТРИПС). В своей работе Генеральный совет опирается на три других Совета:

– Совет по вопросам торговли товарами, который наблюдает за исполнением и действием Генерального соглашения по торговле товарами (ГАТТ 1994г.) и ему сопутствующих соглашений;

– Совет по вопросам торговли услугами, который наблюдает за исполнением и действием Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС), и

– Совет по вопросам Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), который наблюдает за исполнением этого Соглашения[[4]](#footnote-4) (см. Приложение 1).

Решения на высшем уровне в ВТО принимает Министерская конференция, которая собирается как минимум один раз в два года.

В подчинении Министерской конференции находится Генеральный совет, который отвечает за выполнение текущей работы и собирается несколько раз в год в штаб-квартире в Женеве в составе представителей членов ВТО, обычно послов и глав делегаций стран-участниц. В ведении Генерального совета также находятся два специальных органа: по анализу торговой политики и по разрешению споров. Кроме того, Генеральному совету подотчетны комитеты по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам.

Генеральный совет делегирует функции трем советам, находящимся на следующем уровне иерархии ВТО: Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Совет по торговле товарами, в свою очередь, руководит деятельностью специализированных комитетов, осуществляющих контроль за соблюдением принципов ВТО и выполнением соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами.

Совет по торговле услугами осуществляет контроль за выполнением соглашения ГАТС. В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам.

Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо осуществления контроля за выполнением соответствующего соглашения (ТРИПС), занимается также вопросами предотвращения возникновения конфликтов, связанных с международной торговлей поддельными товарами.

Многочисленные специализированные комитеты и рабочие группы занимаются отдельными соглашениями системы ВТО и решением вопросов в таких областях, как защита окружающей среды, проблемы развивающихся стран, процедура присоединения к ВТО и региональные торговые соглашения.

Секретариат ВТО, который базируется в Женеве, имеет около 500 штатных сотрудников; его возглавляет генеральный директор. Секретариат ВТО, в отличие от подобных органов других международных организаций, не принимает решений, так как эта функция возлагается на сами страны-члены. Основные обязанности Секретариата – обеспечивать техническую поддержку различным советам и комитетам, а также Министерской конференции, оказывать техническое содействие развивающимся странам, проводить анализ мировой торговли и разъяснять положения ВТО общественности и средствам массовой информации. Секретариат также обеспечивает некоторые формы правовой помощи в процессе разрешения споров и консультирует правительства стран, желающих стать членами ВТО. На сегодняшний день таких стран насчитывается более двадцати.

**§3. Функции и роль ВТО**

Основной функцией ВТОявляется выполнение Соглашения о создании ВТО, а также многосторонних торговых соглашений, обязательных для членов ВТО. Иными словами, ВТО - это форум для переговоров между ее членами по вопросам многосторонних торговых отношений, где переговоры ведутся как по вопросам соглашений, составляющих часть ВТО, так и по вопросам будущих соглашений.

Указанные особенности позволяют характеризовать ВТО как многостороннюю торговую систему. Такая система создает для производства и предпринимательства атмосферу стабильности и предсказуемости, которая является необходимым условием для развития международной торговли на условиях справедливой конкуренции. Существование международной торговой системы способствует увеличению объемов торговли и инвестиций, что связано с созданием новых рабочих мест и экономическим развитием участвующих в ВТО стран.

Страны-члены ВТО взаимодействуют в рамках недискриминационной торговой системы, где каждая страна получает гарантии справедливого и последовательного отношения к ее экспорту на рынках других стран, обязуясь обеспечивать такие же условия для импорта на свой собственный рынок. В выполнении обязательств развивающимися странами предусмотрена сравнительно большая гибкость и свобода действий.

Основные правила и принципы ВТО отражены в многосторонних торговых соглашениях, которые затрагивают торговлю товарами и услугами, а также торговые аспекты прав интеллектуальной собственности, разрешение споров и механизм обзора торговой политики.

ВТО постановило множество правил и соглашений по процедурам, регулирующих разрешение споров, что в свою очередь предусматривает создание системы, в которой страны могли бы урегулировать свои разногласия в ходе консультаций.

Также одной из задач ВТО является механизм обзора торговой политики, который заключается в усилении прозрачности, в разъяснении торговой политики тех или иных стран, и в оценке последствий ее проведения.

Основным преимуществом для стран-членов ВТО является понижение стоимости жизни за счет снижения протекционистских торговых барьеров. За 50 лет существования организации было проведено восемь раундов переговоров, и на данный момент торговые барьеры во всем мире ниже, чем они были когда-либо за всю историю современной торговли.

В результате снижения торговых барьеров дешевеют не только готовые импортируемые товары и услуги, но и отечественная продукция, в производстве которой используются импортные компоненты.

ВТО поощряет конкуренцию и понижает торговые барьеры, в результате чего потребители выигрывают.

За счет происходящего товарообмена происходит увеличение рынка товаров и услуг в каждой стране.

Кроме того, в результате более активного товарообмена развиваются новые технологии, как это произошло, к примеру, с мобильной связью.

Увеличение экспорта отечественной продукции также повышает доходы производителей, налоговые поступления в казну и, следовательно, доходы и благосостояние населения в целом.

Все эти факторы приводят к повышению как государственных, так и личных доходов, развитие торговли в свою очередь ведет в долгосрочной перспективе к повышению занятости, особенно в экспортных отраслях экономики, позволяют повысить эффективность внешнеэкономической деятельности государства за счет, прежде всего, упрощения системы таможенных пошлин и других торговых барьеров.

Нельзя отрицать и политические выгоды, создаваемые деятельностью ВТО, а именно у правительства появляется больше возможностей защищать себя от действий лоббистских групп, так как торговая политика осуществляется в интересах экономики в целом, возрастают возможности борьбы с коррупцией за счет распределения квот среди чиновников.

Таким образом, организации ВТО в првую очередь максимально узаконивает международное торговое сотрудничество, ставит страны в максимально равные условия, разоешаеет возникающие конфликты.

Можно отметить, что влияние ВТО носит скорее положительный характер для стран-членов ВТО, потому что обеспечивает их всем необходимым. С другой стороны, в условиях тесной взаимосвязи на международной арене нынешних экономических отношений, очень вероятно возникновения экономических кризисов или определенного рода нарушений баланса в той или иной сфере торговли.

**Заключение**

В заключение, стоит отметить, что развитие и усложнение международной торговли нашло отражение в эволюции теорий, объясняющих движущие силы этого процесса. В современных условиях различия в международной специализации можно проанализировать лишь на основе совокупности всех ключевых моделей международного разделения труда.

Если рассматривать мировую торговлю в плане тенденций ее развития, то налицо с одной стороны - явное усиление международной интеграции, постепенное стирание границ и создание различных межгосударственных торговых блоков, с другой стороны - углубление международного разделения труда, градация стран на промышленно развитые и отсталые.

В этом свете нельзя недооценивать роль международных торговых организаций при налаживании и поддержании международной торговой политики. Ведь система ВТО уравнивает шансы для всех участников международного товарообмена, ограничивая, таким образом, возможности экономического диктата более крупных государств, что было бы неизбежно при двусторонних переговорах, а также способствует укреплению международной стабильности.

За всю свою историю существования система доказала свою жизнеспособность, ибо политический конфликт между странами со сложившимися стабильными торговыми отношениями менее вероятен. Кроме того, люди, которые более обеспечены и благополучны, проявляют меньше склонности к конфликтам.

На 16 мая 2008 года членами ВТО являются 152 страны и еще 30 стран, в числе которых Россия, являются государствами-наблюдателями.

Сложно сказать, в каком ключе развивалась бы внешняя торговля России, если бы она была членом ВТО – безусловно, даже в такой большой бочке меда найдется ложка дегтя но, тем не менее, нельзя отрицать что данное членство намного упрочит положение России в глазах стран-партнеров, добавит веса на международной экономической и политической арене, позволит более эффективно решать проблемы, связанные с антидемпинговыми расследованиями против российских экспортеров.

**Список литературы**

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. Учебное пособие. М.: Маркетинг, 1999.
2. Данилова Е.В. ВТО: регулирование торговли услугами. - М.: Академкнига, 2003.
3. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. - М.: Экономика, 2003.
4. Зенкина И.В. Всемирная торговая организация в схемах. – Спб.: «Наука», 2002.
5. Ливенцев Н., Лисоволик Я. Региональные аспекты присоединения России к ВТО, МЭиМО №5, 2002.
6. Портанский А. В многосторонней торговой системе назревают серьезные перемены, Внешнеэкономический бюллетень № 2, 2004.
7. Филипова И.А. Организация международной торговли. Учебное пособие. Ульяновск, 2002.

**Приложение 1**



1. Филипова И.А. Организация международной торговли. Учебное пособие. Ульяновск, 2002, стр.5. [↑](#footnote-ref-1)
2. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. - М.: Экономика, 2003, стр.36. [↑](#footnote-ref-2)
3. Филипова И.А. Организация международной торговли. Учебное пособие. Ульяновск, 2002, стр. 12. [↑](#footnote-ref-3)
4. Зенкина И.В. Всемирная торговая организация в схемах. – Спб.: «Наука», 2002. [↑](#footnote-ref-4)