**СОДЕРЖАНИЕ**

[ВВЕДЕНИЕ 3](#_Toc283643296)

[1. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПОНЯТИЕ, ЦЕЛИ, ПРАВОВАЯ ОСНОВА 5](#_Toc283643297)

[1.1 Понятие и цели регулирования внешнеэкономической деятельности со стороны государства 5](#_Toc283643298)

[1.2 Законодательство Республики Беларусь о внешнеэкономической деятельности 9](#_Toc283643299)

[1.3 Международные правовые акты в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности 12](#_Toc283643300)

[2. МЕХАНИЗМЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ 15](#_Toc283643301)

[2.1 Тарифное регулирование 15](#_Toc283643302)

[2.2 Особенности механизма государственного нетарифного регулирования 18](#_Toc283643303)

[2.3 Таможенные платежи как инструмент внешнеэкономического регулирования 21](#_Toc283643304)

[ЗАКЛЮЧЕНИЕ 24](#_Toc283643305)

[СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ 26](#_Toc283643306)

# ВВЕДЕНИЕ

Актуальность избранной темы исследования обусловлена рядом факторов, основным из которых является тот факт, что в настоящее время мировая экономика переживает процессы глобализации и широкой интернационализации, в которые, наряду с иными странами, вовлечена и Республика Беларусь. Интеграция в систему международных экономических связей способствует расширению сотрудничества с иностранными партнерами и увеличению числа внешнеторговых операций.

Об этом свидетельствуют и следующие данные. Согласно информации Государственного таможенного комитета Республики Беларусь, по данным таможенной статистики в Республике Беларусь **объем внешней торговли товарами** (внешнеторговый оборот) в январе-июне 2010 года составил 26,1 млрд. долл. США, что на 18,1% больше, чем в январе-июне 2009 года. Товарооборот со странами СНГ составил 14,9 млрд. долл. США (57,2% общего товарооборота) и по сравнению с январем-июнем 2009 года увеличился на 22,7%. Товарооборот со странами вне СНГ увеличился на 12,4% и составил 11,1 млрд. долл. США [29].

Официальный курс проводимой руководством страны политики направлен на либерализацию экономики, активное сотрудничество с зарубежными партнерами, выход белорусских субъектов хозяйствования на новые рынки. Предпринимаемые руководством страны меры должны способствовать активизации коммерческой и производственной деятельности, расширению спектра деловой активности производителей и поставщиков.

Вместе с тем, стремительное расширение процессов внешнеэкономической кооперации требует разумного вмешательства государства. И здесь основными целями государственного регулирования внешнеторговой деятельности являются защита экономического суверенитета и обеспечение экономической безопасности государства, стимулирование развития национальной экономики при осуществлении внешнеторговой деятельности, обеспечение условий эффективной интеграции экономики соответствующего государства в мировую экономику.

Очевидно, что первостепенную роль в данном процессе играет должное правовое регулирование, соответствие нормативных правовых актов, во-первых, потребностям участников гражданского оборота, так и общества и государства в целом, а во-вторых, международным стандартам в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности, интересам гармонизации национального законодательства с нормативной основой функционирования международного рынка, межгосударственных образований и специализированных организаций.

Одновременно, государственное регулирование внешнеэкономической деятельности, с одной стороны, должно привести к прогрессивным изменениям в структуре производства и потребления товаров, повышению конкурентоспособности отечественных товаров, а, с другой, призвано обеспечить защиту экономики страны от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции.

**Так, сальдо** внешнеторгового оборота в январе-июне 2010 года сложилось отрицательное в размере 3,3 млрд. долл. США (в январе-июне 2009  года  – отрицательное в размере 3,7 млрд. долл. США). Со странами СНГ сальдо внешнеторгового оборота сложилось отрицательное и составило 3 млрд. долл. США (в январе-июне 2009 года – отрицательное в размере 4,2 млрд. долл. США). Со странами вне СНГ сальдо внешней торговли сложилось отрицательное и составило 318,8 млн. долл. США (в январе-июне 2009 года – положительное в размере 462,2 млн. долл. США) [29].

Таким образом, цель исследования состоит в том, чтобы всесторонне изучить комплексный институт государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь. При этом ключевыми аспектами, на которых следует заострить внимание, выступают правовые основы данного регулирования и основные механизмы его осуществления на современном этапе.

Методологическую основу исследования составили такие методы, как методы анализа и синтеза, а также формально-юридический и сравнительно-правовой методы.

В ходе исследования была проанализирована нормативно-правовая база государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, в том числе отдельные кодексы и законы Республики Беларусь, акты Президента и постановления Совета Министров. Кроме того, соответствующее внимание было уделено международным правовым актам, определяющим особенности внешнеэкономической деятельности.

При написании работы были использованы научные и аналитические статьи, монографии и учебные пособия таких авторов, как Булатов А. С., И.И. Лукашук, В.Ф. Чигир, А.З.Игнатюк, Л.П. Ануфриева, Д.К.Бекяшев, Ю.М. Колосов, Э.С. Кривчинкова, В. Н. Ревин и др.

# 1. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПОНЯТИЕ, ЦЕЛИ, ПРАВОВАЯ ОСНОВА

## 1.1 Понятие и цели регулирования внешнеэкономической деятельности со стороны государства

Для того, чтобы анализировать государственное регулирование в рассматриваемой сфере, необходимо определить сам объект данного регулирования. На основе анализа специальной литературы, можно дать следующее определение: внешнеэкономическая деятельность − это сфера хозяйственной деятельности, связанная с международной производственной и научно-технической кооперацией, экспортом и импортом продукции, выходом субъектов хозяйствования на внешний рынок [20, c. 49; 34, c. 96].

В свою очередь, что касается субъектов регулирования, то высшими органами управления внешнеэкономической деятельностью в Республике Беларусь являются Президент, Совет Республики и Палата представителей Национального собрания, а также Совет Министров Республике Беларусь как высший орган исполнительной власти. Последним, в частности, осуществляется координация работы государственных органов Республики Беларусь по разработке предложений по формированию государственной внешнеторговой политики Республики Беларусь, регулированию внешнеторговой деятельности ее участников, заключению международных договоров Республики Беларусь в области внешнеторговой деятельности, если иное не установлено Президентом Республики Беларусь [9; 12].

К вопросам, которые находятся в ведении Республики Беларусь в области регулирования внешнеэкономической деятельности, помимо прочего, относятся формирование концепции и стратегии развития внешнеторговых связей и основных принципов внешнеторговой политики государства, обеспечение экономической безопасности, защита экономического суверенитета и экономических интересов Республики Беларусь. Кроме того, в компетенции государственных органов находятся вопросы установления обязательных на всей территории страны и критериев безопасности и/или безвредности для человека при ввозе товаров и правил контроля за ними, а также определение порядка ввоза и вывоза вооружений, военной техники и имущества, оказание технического содействия в военной области, передача документации, модернизация и ремонт военной техники, а также оказание других услуг в военно-технических и смежных областях.

Посредством государственного регулирования внешнеэкономической деятельности определяется порядок вывоза отдельных видов сырья, материалов, оборудования, технологий, научно-технической информации, порядок вывоза отдельных видов стратегически важных сырьевых товаров, связанных с выполнением международных обязательств Республики Беларусь, ввоза сырья для переработки на ее таможенной территории, определение порядка ввоза и вывоза драгоценных металлов, драгоценных камней, изделий из них, лома драгоценных металлов и драгоценных камней, отходов их переработки и химических соединений, содержащих драгоценные металлы [36, c. 28-29].

В сферу государственного регулирования внешнеэкономической деятельности также входят такие элементы, как:

* установление показателей статистической отчетности внешнеторговой деятельности;
* предоставление государственных кредитов и иной экономической помощи иностранным государствам, их юридическим лицам и международным организациям, заключение международных договоров о внешних заимствованиях и государственных кредитах, предоставленных иностранными государствами;
* формирование и использование официальных золотовалютных резервов Республики Беларусь;
* привлечение государственных, банковских и коммерческих кредитов под гарантии Правительства, контроль за их использованием.

Наконец, важными составляющими регулятивной функции государства во внешнеэкономической сфере являются заключение международных договоров, участие в деятельности международных экономических и научно-технических организаций, реализации решений, принимаемых этими организациями, а также создание и функционирование торговых представительств Республики Беларусь за рубежом, представительств Республики Беларусь при международных экономических и научно-технических организациях.

Регулирование осуществления внешнеторговой деятельности со стороны государственных органов и должностных лиц не означает, что допускается неоправданное вмешательство государства во внешнеторговую деятельность, нанесение ущерба соучастникам и экономике Республики Беларусь в целом. Согласно статье 13 Конституции Республики Беларусь государство гарантирует всем равные возможности свободного использования своих способностей и имущества для предпринимательской и иной, не запрещенной законом экономической деятельности [3]. Применительно к внешнеторговой деятельности этот принцип означает, что в рамках правил, установленных законами и подзаконными актами Республики Беларусь, участники внешнеторговых сделок пользуются полной свободой деятельности.

В то же время, в целом ряде ситуаций государство не только может, но и обязано вмешиваться во внешнеторговую деятельность, осуществляя тем самым защиту основ конституционного строя. Согласно статье 59 Конституции Республики Беларусь государство должно принимать все доступные ему меры для создания внутреннего и международного порядка, необходимого для полного осуществления прав и свобод граждан Республики Беларусь, предусмотренных Конституцией [3].

Хотелось бы подчеркнуть, что на современном этапе государство стремится регулировать внешнеторговую деятельность, как правило, не административными запретами и ограничениями, а путем создания благоприятных экономических условий для осуществления тех внешнеторговых операций, которые способствуют повышению эффективности экономики, реализации конкретных задач социально-экономического развития страны.

С другой стороны, для операций, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на экономику, создаются менее благоприятные экономические условия. В этих целях используются экономические инструменты внешнеторгового регулирования, такие, как понижение или повышение ставок импортного таможенного тарифа, изменение порядка совершения валютных операций, установления исключительного права государства на осуществление отдельных видов внешнеторговой деятельности и т.п.

В свою очередь, административные меры могут использоваться только в том случае, если с помощью экономических мер оказывается невозможным достигнуть поставленных целей [33, c. 23].

Также хотелось бы обратить внимание на то, что особую роль в регулировании внешнеторговой деятельности играет формирование судебной и административной практики, которые содействуют отмене устаревших и принятию новых правовых норм, участвуют в разъяснении актов законодательства о внешнеэкономической деятельности и способствуют устранению пробелов в законодательстве.

Здесь следует упомянуть о том, что наиболее распространенной причиной возникновения внешнеэкономических споров с участием белорусских субъектов хозяйствования на сегодняшний день является неисполнение или ненадлежащее исполнение одной из сторон договорных обязательств по внешнеторговой сделке [36, c. 119]. Таким образом, даже соблюдение всех формальностей, требуемых законодательством при проведении внешнеторговой сделки, не может застраховать ее участников от недобросовестности иностранного партнера. И хотя для решения такого рода проблем мировая практика внешней торговли выработала множество способов, не последнее место среди них занимает судебная защита нарушенных или оспариваемых прав и законных интересов. Кроме того, в данном случае государство также принимает на себя функции по защите прав и законных интересов юридических и физических лиц, участвующих во внешнеторговой деятельности.

В рамках данного раздела особое внимание хотелось бы уделить такой цели государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, как обеспечение внешнеэкономической безопасности государства. Из научных исследований, связанных с данной тематикой, следует, что под внешнеэкономической безопасностью государства необходимо понимать такое состояние (функционирование) национальной экономики, которое характеризуется способностью к защите внешнеэкономических интересов государства, их неуязвимостью по отношению к возможным угрозам (к индикаторам внешнеэкономической безопасности относятся: доля машиностроения и металлообработки в экспорте, отношение внешнего долга к экспорту, доля сырья и готовой продукции в экспорте, рост экспорта в процентах к предыдущему году (индекс цен), покрытие импорта экспортом, индекс условий (обеспечения инфраструктуры) торговли и т. д.).

При этом обеспечение внешнеэкономической безопасности государства заключается в поддержании отношений с другими государствами в области внешнеэкономической деятельности на основе соблюдения общих и специальных принципов обеспечения международной экономической безопасности. К числу первых относятся принципы:

* суверенного равенства государств;
* невмешательства во внутренние дела;
* сотрудничества;
* добросовестного выполнения обязательств;
* мирного разрешения международных споров и др.

В свою очередь, в качестве специальных принципов выступают принципы:

* недискриминации;
* наибольшего благоприятствования;
* национального и преференциального режимов;
* взаимной выгоды при осуществлении торгово-экономического и научно-технического сотрудничества и др. [22, c. 17].

В свою очередь, исходя из анализа действующего законодательства государственная политика в области обеспечения экономической безопасности Республики Беларусь осуществляется посредством применения экономического и административного методов с использованием инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности, изучению и анализу которых посвящена вторая глава данного исследования.

В завершение же данного раздела отметим, что внешнеэкономическая деятельность и управление ею в Республике Беларусь регулируются законодательными актами, принятыми Национальным собранием, а также актами Президента Республики Беларусь, постановлениями Правительства, отраслевых министерств и ведомств.

## 1.2 Законодательство Республики Беларусь о внешнеэкономической деятельности

Законодательство о внешнеэкономической деятельности базируется на таких основополагающих законодательных актах, как Инвестиционный кодекс Республики Беларусь, Законы Республики Беларусь от 6 января 1998 года «Об экспортном контроле», от 25 ноября 2004 года «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами», от 25 ноября 2004 года «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» [11]. Кроме того, ключевую роль в данном вопросе играют акты Главы государства, среди которых следует упомянуть Указы Президента Республики Беларусь от 19 марта 1996 г. № 108 «О совершенствовании внешнеэкономической деятельности», от 3 мая 2005 г. № 199 «О некоторых мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь», от 28 января 2006 г. № 57 «О некоторых мерах по совершенствованию государственного регулирования внешнеторговой деятельности», от 17 июля 2006 г. № 460 «О мерах государственного регулирования ввоза и вывоза специфических товаров (работ, услуг)», от 15 октября 2007 г. № 502 «О запретах и ограничениях на перемещение отдельных видов товаров через таможенную границу Республики Беларусь», от 27 марта 2008 г. № 178 «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций» и др. [30]

На основании и в развитие указанных законодательных актов был принят ряд подзаконных актов, в том числе постановления Совета Министров Республики Беларусь от 23 сентября 2008 г. № 1397 «О некоторых вопросах порядка перемещения отдельных видов товаров через таможенную границу Республики Беларусь», от 29 октября 2002 г. № 1496 «О порядке проведения расследования, предшествующего введению ответных мер в области внешнеторговой деятельности», от 9 июня 2005 г. № 612 «Об утверждении Положения о порядке проведения расследования в целях применения специальных защитных, антидемпинговых или компенсационных мер и признании утратившими силу постановлений Совета Министров Республики Беларусь от 5 июня 2000 г. № 800 и от 26 июня 2002 г. № 859», от 27 сентября 2006 г. № 1267 «О лицензировании внешней торговли отдельными видами товаров» и др.

Кроме того, отдельно хотелось бы упомянуть постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 мая 2009 г. № 698 «О государственной регистрации постоянно действующих международных арбитражных (третейских) судов», утвердившее Положение о государственной регистрации данных судов и заменившее постановление Совета Министров Республики Беларусь от 27 декабря 1999 г. № 2013 «О государственной регистрации постоянно действующих международных арбитражных (третейских) судов», а также постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 мая 2009 г. № 690 «О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 24 марта 2007 г. № 366», изложившее в новой редакции приложение к последнему, касающемуся ставок вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые с таможенной территории Республики Беларусь за пределы Республики Беларусь и Российской Федерации [.

С 1 мая 2009 года также вступили в силу принятые в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 27 марта 2008 г. № 178 «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций» постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30 апреля 2009 г. № 549 «О статистическом декларировании товаров» и постановление Совета Министров Республики Беларусь, Национального Банка Республики Беларусь от 30 апреля 2009 г. № 548/8 «О неденежном прекращении обязательств по внешнеторговым операциям при экспорте».

Помимо этого, в целях реализации Национальной программы развития экспорта на 2006 – 2010 годы, утвержденной постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30 сентября 2005 г. № 1081, Советом Министров издано постановление от 5 февраля 2009 г. № 152 «О плане мероприятий на 2009 год по реализации Национальной программы развития экспорта на 2006 - 2010 годы» [30].

Наконец, постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 4 февраля 2009 г. № 145 был утвержден перечень импортозамещающих товаров, производимых резидентами свободных экономических зон Республики Беларусь и поставляемых на внутренний рынок республики [29].

В рамках данного раздела курсовой работы хотелось бы обратить внимание на высказываемое в литературе мнение о необходимости подготовки и принятия отдельного закона о государственном регулировании внешнеэкономической деятельности [22, c. 19]. Однако, с нашей точки зрения, следует согласиться с той позицией, что, с учетом соотношения понятий «внешнеэкономическая деятельность» и «внешнеторговая деятельность», расширенного предмета правового регулирования Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 года «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», потребностей правоприменительной практики на данном этапе, а также требований систематизации законодательства принятие такого закона, который к тому же в определенной степени носил бы декларативный характер и дублировал некоторые положения вышеназванного Закона, представляется нецелесообразным [30].

Отдельными авторами также высказываются идеи о кодификации законодательства о внешнеэкономической деятельности, в частности, о необходимости подготовки и принятия Кодекса основ внешнеэкономического законодательства Республики Беларусь. Однако, как отмечают специалиста Национального центра законодательства и правовых исследований, в настоящее время подготовка такого проекта представляется нецелесообразной по следующим основаниям:

1) данная отрасль законодательства в течение последнего времени была существенно обновлена;

2) нормы принятых (изданных) актов законодательства должны применяться в течение определенного периода, достаточного для выявления возможных недостатков;

3) во многих странах Содружества Независимых Государств рассматриваемая отрасль законодательства также не кодифицирована в силу своей нестабильности на данном этапе [30].

Таким образом, в системе нормативных правовых актов, определяющих Закон Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» предстает как некий правовой стержень, скрепляющий огромное число актов разного уровня. Тем не менее, понятие «экономическая безопасность» в действующей редакции Закона исключено [11]. В нем не нашли достаточного отражения такие важные вопросы, как бартерная и клиринговая торговля, ценообразование во внешнеторговой деятельности, гарантии партнерам по сотрудничеству и некоторые другие вопросы, требующие своего решения в последующих нормативных документах.

Отметим также, что с учетом положений основных программных документов (Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006 – 2010 годы, утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 12 июня 2006 г. № 384; Основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2010 года, утвержденных постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 3 апреля 2000 г. № 445; Основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006 - 2015 годы, утвержденных постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 4 ноября 2006 г. № 1475, и т.д.) дальнейшее развитие законодательства о внешнеэкономической деятельности должно осуществляться, в частности, по такому направлению как унификация законодательства Республики Беларусь и Российской Федерации в рамках Договора о создании Союзного государства и соглашений о ЕЭС и Таможенном союзе.

## 1.3 Международные правовые акты в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности

В данном разделе целесообразно начать с того, что внешнеэкономическая сделка – это сделка, заключаемая между субъектами предпринимательской деятельности, коммерческие предприятия которых находятся на территории разных государств [19, c. 73]

Внешнеэкономическая сделка характеризуется тем, что охватывает предпринимательскую деятельность Республики Беларусь как государства, ее граждан и юридических лиц в сфере внешнеэкономических отношений. В то же время в международной практике чаще употребляется термин «международный коммерческий договор». Например, Международный институт унификации частного права (УНИДРУА) разработал и принял Принципы международных коммерческих договоров, которые представляют собой сбалансированный свод норм, предназначенных для использования во всем мире, независимо от экономических и политических условий или правовых традиций отдельных стран [21, c. 418].

Внешнеэкономические сделки, в отличие от других гражданско-правовых сделок, имеют особенности в правовом регулировании. Это обусловлено тем, что внешнеэкономическая сделка связана с иностранным элементом, в качестве которого могут выступать:

* субъект, имеющий иностранное гражданство;
* объект, находящийся за границей;
* юридический факт, имевший место за рубежом [25, c. 68].

Соответственно, осуществление подобных договоров связано с применением законодательства разных государств, следовательно, возникает необходимость выбора применимого права. В этой связи следует отметить, что специфика внешнеэкономических сделок проявляется в наличии определенной системы регуляторов, в которую входят:

* национальное законодательство различных государств;
* международные правовые акты;
* международные обычаи (в основном торговые);
* судебная (арбитражная) практика;
* договорные условия [25, c. 69].

Например, договор купли-продажи, заключаемый в сфере международной торговли, представляет собой вид внешнеэкономической сделки, согласно которой одна сторона (продавец) передает другой стороне (покупателю) имущество в собственность, а покупатель уплачивает за приобретаемое имущество согласованную денежную сумму. Соответственно для внешнеторговой купли-продажи (как и для купли-продажи вообще) характерны условия, относящиеся к предмету договора, т.е. товару, цене, срокам передачи товара и его оплаты, моментам перехода от продавца к покупателю права собственности на товар и риска его случайной гибели или повреждения и др. [16, c. 211].

В то же время внешнеторговая сделка весьма специфична принадлежностью ее контрагентов к различным государствам, а также наличием в ее содержании условий, относящихся к перевозке и страхованию товара. Национальные законодательства разных государств регулируют права и обязанности продавца и покупателя неодинаковым образом, поэтому необходима международная унификация правовых норм.

Из числа международных соглашений, предназначенных для регламентации внешнеэкономических договоров, заключаемых между физическими и юридическими лицами, принадлежащими к различным государствам, следует назвать Конвенцию Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (далее – Конвенция 1980 года), которая устанавливает, что ее положения применяются к договорам между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах. Однако она, в частности не применяется к продаже:

* товаров, которые приобретаются для личного, семейного или домашнего пользования;
* с аукциона;
* в процессе исполнительного производства или иным образом в силу закона;
* фондовых бумаг, акций, обеспечительных бумаг, оборотных документов и денег;
* судов водного и воздушного транспорта;
* электроэнергии [1].

В ст. 6 Конвенции 1980 года закреплен принцип диспозитивности содержащихся в ней норм, согласно которому стороны договора могут исключить применение Конвенции 1980 года либо отступить от любого из положений или изменить его действие. Конвенция 1980 года регулирует только заключение международных договоров и те права и обязательства контрагентов, которые возникают из такого договора.

Конвенция 1980 года предусматривает субсидиарное применение национального законодательства участвующих в ней государств. На основании п. 2 ст. 7 Конвенции 1980 года по вопросам, которые прямо в ней не разрешены и не могут быть разрешены в соответствии с общими принципами, подлежат применению нормы национального законодательства, определяемого согласно коллизионным нормам. В Республике Беларусь нормы национального законодательства содержатся в Законе Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» [11].

Таким образом, Конвенция 1980 года, содержащая многочисленные правила о порядке заключения и содержании договора, не касается его транспортных и страховых условий, которые определяются обычаями и деловыми обыкновениями, сложившимися в международной торговле.

Здесь целесообразно отметить, что практика международной торговли выработала ряд более или менее стандартных условий поставки товаров, которые характеризуют обязанности поставщика (продавца) и получателя (покупателя) товаров и их взаимоотношения, они же определяют момент, где заканчиваются обязательства продавца и начинаются обязательства покупателя. Эти взаимоотношения довольно хорошо разработаны в Правилах толкования международных торговых терминов Инкотермс (International Rules for the Interpretation of Trade Terms) [2].

В 20-х годах прошлого столетия Международная торговая палата (далее – МТП) признала необходимость разработки правил толкования таких терминов, применение которых могло бы быть согласовано сторонами договора купли-продажи товаров. Итогом работы МТП стали семь редакций Инкотермс (1936, 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000 годов) и подготовленный Типовой контракт международной купли-продажи (готовых изделий, предназначенных для перепродажи).

Цель и сфера применения Инкотермс – внешняя торговля товарами. Более того, эти правила предназначаются для двусторонних договоров купли-продажи товаров с перемещением их через таможенные границы государств [2].

Термины Инкотермс минимизируют риски обмана и заблуждений. Сокращенные названия каждого термина являются стандартными, согласованными МТП с Европейской экономической комиссией. Таким образом, редакция Инкотермс 2000 предусматривает не только обеспечение толкования правил наиболее распространенных терминов внешней торговли, но также предоставила деловым людям результат по систематизации части терминов внешней торговли, которые нашли наибольшее применение в практике современной торговли товарами [24, c. 966].

Юридическая природа Инкотермс признается как обычай, известный как «базисные условия поставки», либо как неофициальная систематизация обыкновений, действующих в сфере международной торговли товарами. Белорусская торгово-промышленная палата признала Инкотермс торговым обычаем, действующим на территории Республики Беларусь.

Термин «торговый обычай» используется в нормативных актах Республики Беларусь и в международных договорах, участником которых она является. С правовой точки зрения обычай международной торговли есть инструмент негосударственного регулирования. Применительно к Инкотермс тот же взгляд выразила и сама МТП. Она считает, что поскольку Инкотермс не исходят от законодательного органа какого-либо государства, то они не имеют силу закона и не будут, таким образом применяться судами, за исключением тех случаев, когда стороны прямо или косвенно включили эти термины в договор [2].

# 2. МЕХАНИЗМЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

## 2.1 Тарифное регулирование

В теории правовой и экономической науки под тарифным регулированием внешнеэкономической деятельности понимают совокупность экономических (тарифных) мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, которые так или иначе призваны способствовать защите национальных производителей на внутреннем рынке, регулировать структуру экспорта и импорта товаров, а также обеспечивать источник пополнения доходной части государственного бюджета. [38, c. 225]]

В свою очередь, в Законе о внешнеторговой деятельности прямо установлено, что основным методом регулирования внешней торговли товарами, применяемым в целях защиты внутреннего рынка Республики Беларусь, является таможенно-тарифное регулирование. В соответствии со ст. 2 данного Закона, таможенно-тарифное регулирование представляет собой метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем установления, введения, изменения и прекращения действия таможенных пошлин на товары, перемещаемые через таможенную границу Республики Беларусь [11].

Таким образом, таможенно-тарифное регулирование заключается в установлении ввозных (импортных) и вывозных (экспортных) таможенных пошлин, целью применения которых является защита внутреннего рынка страны. Одновременно, под таможенно-тарифными правоотношениями понимаются такие урегулированные правовыми нормами отношения, которые связаны с обложением таможенной пошлиной товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу [23, c. 46]. Как отмечает Денисевич А.В. такие правоотношения именуются таможенными, поскольку регламентируются нормами таможенного законодательства, а тарифными – потому, что речь идет об обложении таможенными пошлинами, ставки которых систематизированы в специальной таблице (тарифе) [22, c. 18]. Отметим, что под таможенным тарифом понимается свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу Республики Беларусь, систематизированный в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь.

Основная функция тарифного регулирования заключается в защите внутреннего рынка от неблагоприятного воздействия конкуренции со стороны иностранных товаров. Дело в том, что на мировом рынке участвует огромное количество субъектов хозяйствования, являющихся поставщиками аналогичных товаров. При этом многие товары по техническим, ценовым параметрам превосходят отечественные, поэтому для нивелировки внутренних и мировых цен на аналогичную продукцию применяются в том числе и тарифные меры, использующие весь спектр таможенных пошлин, с помощью которых регулируется импорт товаров на внутренний рынок.

Правовые нормы, регулирующие отношения в таможенно-тарифной сфере, следует систематизировать в три группы:

1) нормы, устанавливающие таможенно-тарифный механизм, к которым относятся методология таможенного обложения, порядок определения таможенной стоимости, установления страны происхождения товара, предоставления тарифных преференций и т. д.;

2) нормы, определяющие основные параметры таможенно-тарифного регулирования , в том числе ставки таможенных пошлин с учетом их дифференциации;

3) нормы, с помощью которых охраняется установленный правопорядок в таможенно-тарифной сфере, предусматривающие уголовную, административную, экономическую ответственность за правонарушения в таможенно-тарифной сфере [23, c. 91].

Значение четкой правовой регламентации таможенно-тарифного регулирования объясняется тем, что ставка представляет собой один из важнейших элементов таможенных платежей, при этом, на сегодняшний день, она отличается крайней нестабильностью. Практика свидетельствует о непрекращающейся до настоящего времени так называемой «игре» на кодах Товарной номенклатруры внешнеэкономической деятельности, в результате которой перемещаемый через границу груз классифицируется как аналогичный, смежный товар, но с более низкой степенью качественной характеристики и более низкой ставкой таможенной пошлины, в результате чего субъект внешнеэкономической деятельности, избегая контрабандного ввоза в страну товаров, официально декларируя и оформляя его, уклоняется от уплаты таможенных платежей в полном объеме [31, c. 17]. Гибкое изменение тарифной политики сделает возможным и реальным проведение борьбы с «серым» импортом.

Здесь хотелось бы отметить, что до 1 января 2008 года в Республике Беларусь действовала товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности, утвержденная Постановлением Совета Министров Республики Беларусь 17 июня 2002 г. № 791 «О товарной номенклатуре, применяемой при осуществлении внешнеэкономической деятельности». Она включала в себя 21 раздел и 91 группу товаров. Постановлением о ТНВЭД, вступившим в силу с 1 января 2008 года, была утверждена новая ТНВЭД, которая основана на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров, Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств и общей Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического сообщества.

Номенклатура Гармонизированной системы описания и кодирования товаров (далее — номенклатура ГС) на сегодняшний день в качестве классификатора товаров получила наибольшее распространение в мире. [10]

В ст. 3 Конвенции по номенклатуре ГС предусмотрено, что страны, принявшие ее, не будут изменять классификацию товаров и их код в пределах первых шести знаков. Таким образом, код товара на уровне шести знаков во всех странах, подписавших Конвенцию по номенклатуре ГС, будет одинаков. [31, c. 22]

В Республике Беларусь ТН ВЭД охватывает все виды движимого имущества. Для покрытия всех товаров используются оговорки типа «прочие». Длина кодового обозначения товара по ТН ВЭД Республики Беларусь составляет 10 цифровых знаков, первые шесть из которых — общемировые, а последние четыре отражают детализацию номенклатуры товаров в соответствии с конкретными условиями, существующими в стране.

В Республике Беларусь ТН ВЭД — это структурированная номенклатура, то есть номенклатура, построенная по принципу распределения информации о товарах по определенным уровням:

* раздел — 1-й уровень;
* группа — 2-й уровень (это уже 2-значный код);
* товарная позиция — 3-й уровень (4-значный код);
* субпозиция — 4-й уровень (6-значный код);
* подсубпозиция — 5-й уровень (10-значный код).

При формировании разделов ТН ВЭД используются следующие классификационные признаки:

* по происхождению материала, из которого изготовлен тот или иной товар;
* либо по его химическому составу [37, c. 85].

При формировании групп заложен принцип последовательности обработки товаров от сырья, полуфабрикатов до готовых товаров. Другими словами, группы с изделиями, имеющими большую степень обработки, имеют больший номер. При построении товарных позиций, субпозиций и подсубпозиций в каждой группе ТН ВЭД также применяется своя строго определенная последовательность.

## 2.2 Особенности механизма государственного нетарифного регулирования

На основе анализа литературы можно предложить следующее определение нетарифного регулирования: нетарифное регулирование – это механизм государственного регулирования, включающий экономические (кроме таможенного тарифа), административные и технические условия и заключающийся во введении количественных и иных ограничений, с помощью которых государство оказывает непосредственное воздействие на субъектов внешнеэкономической деятельности [40].

Нетарифное регулирование определяет структуру внутреннего рынка, ограждая его как от импортных поставок, так и от возможностей дефицита отечественных товаров на данном рынке. Подчеркнем, что в этом заключается основное отличие нетарифного регулирования от тарифного, так как тарифные меры — это меры, увеличивающие импортную или экспортную цену товаров при пересечении ими границы таможенной территории.

Экономическая категория мер нетарифного регулирования включает в себя:

* контроль таможенной стоимости;
* валютный контроль;
* финансовые меры (субсидии, санкции и т. д.);
* защитные меры в виде особых пошлин (антидемпинговые, компенсационные и специальные);
* дополнительное таможенное обложение (акциз, НДС, другие налоги) [33, c. 25].

В свою очередь, важным элементом нетарифного регулирования выступает его административная составляющая. Административная категория мер нетарифного регулирования включает в себя следующие инструменты:

* эмбарго (запреты — открытые и завуалированные);
* лицензирование (автоматическое и неавтоматическое);
* квотирование;
* экспортный контроль.

В структуру нетарифного регулирования также входят так называемые технические меры (барьеры), под которыми следует понимать такие меры, которые основаны на соблюдении национальных требований к техническим характеристикам товаров и специальных требований к их качеству [26, c. 20-21].

В рамках данного вопроса целесообразным представляется привести классификацию, предложенную В. Н. Ревиным, который подразделяет нетарифные ограничения по степени их воздействия на внешнеэкономическую деятельность. Исследователь выделяет следующие нетарифных ограничений:

1) жесткие средства (hard care measures) – все барьеры, олицетворяющие таможенную войну (эмбарго, таможенную блокаду);

2) умеренные средства (mild measures) – лицензирование, квотирование, сертификация, меры нетарифного регулирования экономического характера;

3) надоедливые средства (niusance measures) – завышенные требования к документам, бюрократические проволочки на границе при соблюдении таможенных формальностей (таможенное оформление, таможенный контроль, лицензирование в сфере таможенного дела);

4) средства, степень воздействия которых установить невозможно.

К последней группе относятся нетарифные ограничения, которые установлены законодательством, но на практике не применяются или механизм их использования не регламентирован (в Российской Федерации, например, это предотгрузочная инспекция) [32, c. 14-16].

В то же время, на основании анализа национального законодательства Е. А. Реуцкая выделяет следующие меры нетарифного регулирования:

* установление количественных ограничений (квотирование и лицензирование экспорта и импорта отдельных товаров);
* регистрация контрактов на экспорт и импорт отдельных видов товаров;
* установление отдельных форм контроля (экспортного контроля, контроля качества ввозимых товаров);
* установление исключительного (монопольного) права на осуществление внешней торговли товарами;
* меры по защите экономических интересов в отношении импорта товаров;
* установление особого режима осуществления внешней торговли товарами [36, c. 119].

Отметим, что в Республике Беларусь меры нетарифного регулирования внешней торговли товарами устанавливаются Президентом Республики Беларусь или по его поручению Правительством Республики Беларусь путем введения количественных и (или) иных ограничений внешней торговли товарами исходя из интересов экономической политики Республики Беларусь (меры экономической политики) или по основаниям неэкономического характера. [29]

По общему правилу внешняя торговля товарами осуществляется без количественных ограничений. Однако, в соответствие с Законом «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», Президент Республики Беларусь или по его поручению Правительство Республики Беларусь могут устанавливать определённые количественные ограничения. К последним, в частности, относятся временные ограничения или запреты экспорта товаров для предотвращения либо уменьшения критического недостатка на внутреннем рынке Республики Беларусь продовольственных или иных товаров, которые являются существенно важными для внутреннего рынка Республики Беларусь, а также ограничения импорта сельскохозяйственных товаров или водных биологических ресурсов, ввозимых в Республику Беларусь в любом виде [11].

На основе анализа специальной литературы, в числе инструментов нетарифного регулирования также хотелось бы упомянуть валютные ограничения и валютный контроль.

Валютные ограничения представляют собой регламентацию операций резидентов и нерезидентов с валютой и другими валютными ценностями, тогда как центральным инструментом валютно-хозяйственного механизма управления внешнеэкономической деятельностью является установление курса национальной валюты по отношению к иностранным валютам [17, c. 74]. В Республике Беларусь органом государственной власти, ответственным за обеспечение устойчивости рубля, является Национальный банк Республики Беларусь, который устанавливает официальный курс белорусского рубля по отношению к ведущим иностранным валютам, который используется для решения многих задач, связанных с внешнеэкономической деятельностью (таможенные платежи и сборы, обязательная продажа валютной выручки и др.). Таким образом, за счет влияния государства в лице Нацбанка на рыночный и официальный курс белорусского рубля, в существенной мере определяется поведение экспортеров, импортеров, инвесторов как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе.

К числу мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности следует также отнести различные мероприятия, содействующие развитию внешнеторговой деятельности. Так, Правительство Республики Беларусь и иные органы власти осуществляют следующие мероприятия, содействующие развитию внешнеторговой деятельности:

* кредитование участников внешнеторговой деятельности;
* функционирование системы гарантий и страхования экспортных кредитов;
* организацию торговых выставок и ярмарок, специализированных симпозиумов и конференций и участие в них;
* проведение кампаний (в том числе рекламных) по продвижению российских товаров, услуг, интеллектуальной собственности на мировые рынки.

Вместе с тем, еще раз подчеркнем, что в целом действующее законодательство предоставляет большие возможности хозяйственникам и предпринимателям в проявлении инициативы и самостоятельности при работе на внешнем рынке. Однако их самостоятельность не беспредельна.

## 2.3 Таможенные платежи как инструмент внешнеэкономического регулирования

Таможенные платежи являются одним из инструментов реализации таможенной политики Республики Беларусь, составной частью которой выступает установление и применение тарифных и нетарифных методов государственного таможенного регулирования.

Следует отметить, что целью таможенной политики Республики Беларусь является, помимо прочего, обеспечение наиболее эффективного использования методов таможенного контроля и регулирования внешнеэкономической деятельности юридических и физических лиц, участие в реализации торгово-политических задач по защите белорусского рынка, стимулирование развития национальной экономики [29].

С точки зрения финансового права следует отметить, что таможенные платежи, кроме таможенных пошлин (тарифов), включают в себя налоги и сборы, относящиеся к нетарифным инструментам государственного регулирования внешней торговли. К таможенным платежам относятся установленные законодательством обязательные платежи, взимаемые таможенными органами при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу Республики Беларусь, а также в иных установленных случаях. Согласно ст. 242 Таможенного кодекса Республики Беларусь (далее – ТК) в Республике Беларусь действуют следующие виды таможенных платежей:

* ввозные таможенные пошлины;
* вывозные таможенные пошлины;
* специальные, антидемпинговые и компенсационные пошлины;
* налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию;
* акцизы, взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию;
* таможенные сборы [7].

Таможенная пошлина – это обязательный платеж, взимаемый таможенными органами Республики Беларусь при ввозе товара на таможенную территорию страны (ввозная или импортная таможенная пошлина) и вывозе товара с ее территории (вывозная или экспортная), который является неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза.

Одним из основных элементов таможенной пошлины является ее ставка, под которой понимается величина налога на единицу обложения.

С точки зрения права следует отметить, что в Республике Беларусь в настоящее время применяются следующие ставки таможенных пошлин:

* адвалорные, исчисляемые в процентах к таможенной стоимости товаров;
* специфические, исчисляемые в установленном размере за единицу облагаемых товаров;
* комбинированные, сочетающие оба вышеназванных вида [35, c. 33].

Таможенные платежи выполняют две основные функции:

1) фискальную, посредством которой они пополняют государственный бюджет;

2) функцию экономического регулирования по рационализации товарной структуры ввоза и вывоза товаров, защите экономики от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции и т.д. [23, c. 85]

В частности, налог на добавленную стоимость в Республике Беларусь был введен с 1992 года, посредством принятия 19 декабря 1991 года Закона Республики Беларусь «О налоге на добавленную стоимость». До августа 1995 года НДС не распространялся на внешнеэкономические операции и взимался только в отношении товаров, произведенных внутри страны. Однако, с 26 августа 1995 года в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 16 августа 1995 г. № 300 «Об уплате налога на добавленную стоимость и акцизов при ввозе товаров на территорию Республики Беларусь» было введено взимание НДС с импортируемых товаров по ставкам 10 и 20 процентов [26, c. 19].

Следует обратить внимание на то, что если применение таможенных пошлин представляет собой основу таможенно-тарифного регулирования, то акцизы и налог на добавленную стоимость входят в состав мер нетарифного регулирования внешней торговли. Вместе с тем, необходимо иметь в виду, что экономическая природа НДС как косвенного налога с точки зрения таможенного права близка экономической природе таможенной пошлины, поскольку они увеличивают продажную цену товара и взимаются при пересечении товарами таможенной границы государства [19, c. 117]. Как и таможенная пошлина, НДС уплачивается только при таможенном оформлении ввозимых товаров, поэтому данный налог следует рассматривать отдельно от внутреннего НДС, который уплачивается регулярно и регулируется исключительно налоговым и финансовым законодательством.

В соответствии со ст. 99 Налогового кодекса Республики Беларусь (далее – НК) налоговой базой для обложения товаров налогом на добавленную является таможенная стоимость таких товаров, которые ввозятся на территорию Республики Беларусь и заявляются в таможенных режимах, требующих его уплаты, к которой добавляются подлежащие уплате таможенные сборы за таможенное оформление, таможенная пошлина, а по подакцизным товарам – также и сумма акциза [5].

Необходимость уплаты платежей при растаможивании товаров, а также их размер определяются, кроме всего прочего, заявленным таможенным режимом. При этом уплата таможенных пошлин, акцизов и налога на добавленную стоимость является условием установления только двух режимов - свободного обращения и временного ввоза. Все иные таможенные режимы не требуют уплаты таких платежей, за исключением случаев, когда нарушаются условия использования в них товаров (например, если товар, помещенный под таможенный режим таможенного склада, будет утрачен и т.п.) [35, c. 90].

Продолжая рассматривать в качестве конкретного примера налог на добавленную стоимость, отметим, что исчисление НДС, согласно ст. 102 НК производится по следующим налоговым ставкам:

1) 0% - для отдельных товаров, перечень которых установлен нормативными актами;

2) 10% – при ввозе на таможенную территорию Республики Беларусь и (или) реализации продовольственных товаров и товаров для детей, по которым применяется ставка налога на добавленную стоимость в размере 10% при их ввозе на таможенную территорию Республики Беларусь);

3) 20% – при ввозе на таможенную территорию Республики Беларусь остальных товаров либо при использовании товаров в иных целях, чем те, в связи с которыми они были освобождены от налогообложения [6].

Что касается акцизов, то на всей территории Республики Беларусь действуют единые их ставки акцизов как для товаров, произведенных плательщиками акцизов, так и для товаров, ввозимых плательщиками акцизов на таможенную территорию Республики Беларусь и реализуемых на таможенной территории.

Как отмечается в специальной литературе, акцизами облагаются, в основном, товары повышенного спроса и предметы роскоши. В качестве примера можно привести алкогольную и табачную продукцию, нефть, автомобильные бензины, дизельное топливо, ювелирные изделия, автомобили [35, c. 91].

Ставки акцизов устанавливаются Советом Министров по согласованию с Президентом Республики Беларусь в абсолютной сумме на физическую единицу измерения подакцизных товаров (твердые (специфические) ставки) или в процентах от стоимости товаров (адвалорные ставки). Перечень облагаемых акцизами товаров может уточняться Президентом Республики Беларусь.

# ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Подводя итог данной курсовой работе, отметим следующее.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности осуществляется с помощью обширного перечня мер, число которых постоянно растет, при этом существующий обширный набор инструментов внешнеэкономической политики позволяет им активнее влиять как на формирование структуры и направления развития собственных внешнеэкономических связей, так и на внешнеторговую политику других государств.

В качестве главной задачи внешнеэкономической политики Республики Беларусь на современном этапе является создание благоприятных внешнеторговых условий для развития промышленного производства внутри страны. Что касается принципов осуществления регулирования внешнеэкономической деятельности, то в соответствии с законодательством в их числу могут быть отнесены: обеспечение национальной безопасности Республики Беларусь, в том числе в экономической сфере, единство таможенной территории Республики Беларусь, приоритет экономических мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности, обоснованности и объективности применения мер государственного регулирования, а также гарантированность права на судебную защиту прав, свобод и законных интересов участников внешнеторговой деятельности и др.

В свою очередь, правовыми формами государственного регулирования внешнеэкономической деятельности являются нормативные правовые акты и индивидуальные правовые акты в данной сфере регулирования внешнеэкономических отношений. Правовая основа системы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности базируется на положениях основных нормативных правовых актов: Конституции Республики Беларусь, ее кодексов и законов и указов Президента Республики Беларусь. При этом ядром специализированного массива законодательства в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности является Закон Республики Беларусь «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».

Все инструменты, применяемые государством для влияния на внешние экономические связи могут быть определенным образом систематизированы. Прежде всего, все меры могут быть разделены в зависимости от направленности действия на экономические и административные методы, при этом в современной экономике, как и в политике любого государства постоянно присутствуют две такие противоречивые тенденции, как протекционизм и либерализация.

Кроме того, все регулятивные меры могут быть разделены на прямые и косвенные, в зависимости от характера воздействия на экономические процессы. К первым относят меры прямого ограничения экспорта или импорта (установление квот, лицензий, эмбарго и др.) К косвенным же могут быть отнесены те меры, которые воздействуют на экономические процессы через экономические интересы их участников. Сюда следует отнести установление таможенных пошлин, акцизов, сборов, систему налогообложения, курс валют и др.

Обратим внимание на то, что в рамках общей тенденции, в Республике Беларусь в настоящее время в процессе государственного регулирования внешнеэкономической сферы происходит постепенный отказ от применения административных мер и переход к экономическим мерам.

Что касается дальнейших перспектив развития нормативно-правовой основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, то здесь ключевыми направлениями выступают согласование данного процесса с интеграционными процессами в рамках ЕврАзЭС, развития интеграционных и расширения внешнеэкономических связей и торгово-экономического, в том числе инвестиционного, сотрудничества со странами Таможенного Союза, Содружества Независимых Государств, Европейского Союза. Кроме того в силу активизации экономических связей Республики Беларусь со странами азиатско-тихоокеанского региона, Ближнего Востока, необходимо предусматривать возможность создания благоприятного инвестиционного климата для данных партнеров в Республике Беларусь и, в том числе, обеспечения стабильности законодательной базы в инвестиционной сфере.

Кроме того, поскольку Республика Беларусь заинтересована в сближении с ВТО, то при разработке и принятии нормативных правовых актов необходимо учитывать требования международных соглашений, заключенных в рамках данной организации. В связи с этим основополагающим направлением развития законодательства должно стать дальнейшее закрепление равных, недискриминационных условий для субъектов хозяйствования, как национальных, так и иностранных, создание на внутреннем рынке условий для справедливой конкуренции с участием иностранных инвесторов. Вступление Республики Беларусь в ВТО будет способствовать продвижению белорусских товаров на зарубежные рынки и позволит развивать внешнеторговые отношения с другими странами на долговременной, стабильной основе, отстаивать и защищать национальные интересы в торгово-экономических отношениях с партнерами от неблагоприятного воздействия мировой конъюнктуры и иностранной конкуренции на общепринятых в мировой практике правовых положениях и сложившихся традициях, с использованием протекционистских мер в соответствии с международной практикой, системой принципов и механизмов ВТО.

# СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. О договорах международной купли-продажи товаров: Конвенция Организации Объединенных Наций, 11 апреля 1980 г. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
2. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс 2000» (Incoterms 2000) (Публикация МТП № 560) – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
3. Конституция Республики Беларусь,15 марта 1994 г. № 2875-XII с изм. и доп., принятыми на республиканских референдумах24 ноября 1996 г. и 17 октября 2004 г. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
4. Гражданский кодекс Республики Беларусь, 7 декабря 1998 г. № 218–З – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
5. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть) от 19 декабря 2002 г. № 166-З. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
6. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) от 29 декабря 2009 г. № 71-З. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
7. Таможенный кодекс Республики Беларусь от 4 января 2007 г. № 204-З – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
8. О реализации свободы транзита в Республике Беларусь: Указ Президента Республики Беларусь от 16 июля 2007 г. №320. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
9. О структуре Правительства Республики Беларусь. Указ Президента Республики Беларусь от 5 мая 2006 г. № 289. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
10. О валютном регулировании и валютном контроле: Закон Республики Беларусь, 22 июля 2003 года № 226-З. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
11. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности: Закон Респ. Беларусь, 25 ноября 2004 года № 347-З. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
12. О Совете Министров Республики Беларусь. Закон Республики Беларусь от 23 июля 2008 г. № 424-З. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
13. О некоторых вопросах по внедрению товарной нумерации и штрихового кодирования и внесении изменений и дополнений в постановление Совета Министров Республики Беларусь,24 мая 2000 года № 748: постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 4 августа 2005 г. № 862– по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
14. Об утверждении Положения о порядке выдачи лицензий на экспорт и импорт товаров Республике Беларусь и Положения о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт товаров в Республике Беларусь: постановление Министерства торговли Республики Беларусь и Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 18 мая 2002 г. № 25/29. – по состоянию на 24.01.2011. [Электронный ресурс]// Эталонный банк данных правовой информации Респ. Беларусь «Эталон 6.0».[Электронный ресурс] – Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2011.
15. Ануфриева, Л.П., Бекяшев, Д.К. Международное публичное право: Учебник. 5-е изд., перераб. и доп./ Л.П. Ануфриева, Д.К. Бекяшев. - Москва: Проспект, 2010. – 1008 с.
16. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга вторая./М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – Москва: Статут, 2002. – 259 с.
17. Бударина Н. А. Международные финансы. Учебное пособие. Донецк, 2002. - 214 с.
18. Булатов А. С. Мировая экономика: Учебник. М.: Экономистъ, 2007. - 734 с.
19. Вавилова Е.В., Бородулина Л.П. Международная торговля : учебное пособие. – М.: Гардарики, 2006. – 287с.
20. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для вузов/ Л.Е. Стровский, С.К. Казанцев, Е.А. Паршина и др.; Под ред. проф. Л.Е. Сгровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 823 с.
21. Гетьман–Павлова, И.В. Международное частное право: Учебник./ И.В. Гетьман–Павлова. – Москва: Эксмо, 2005. – 752 с.
22. Денисевич, А. Проблемы правового регулирования обеспечения внешнеэкономической безопасности государства// Журнал международного права и международных отношений. – 2006 – № 1. С. 16-20.
23. Игнатюк А.З. Курс таможенного права Республики Беларусь: Учеб.пособие/. Под научной ред. доктора юридических наук, профессора И.И. Басецкого.- Мн.: Академия МВД Республики Беларусь. 2002. – 299 с.
24. Комментарий к Гражданскому кодексу Республики Беларусь с приложением актов законодательства и судебной практики (постатейный): в 3 кн. Кн. 1 / Ответственный редактор В.Ф.Чигир. – Мн.: Амалфея, 2005. – 1005 с.
25. Лукашук, И.И. Международное право. Особенная часть: Учебник для студентов юридических факультетов и вузов. Изд. 3-е, перераб. и доп./И.И. Лукашук. – Москва: Волтерс Клувер, 2005. – 417 с.
26. Макаревич, О.В. Таможенная служба Беларуси на защите экономических интересов государства.// Юстиция Беларуси. - №4. -, 1999. С. 15-23.
27. Макроэкономика: учеб. пособие / И.В.Новикова, Ю.М.Ясинский, О.А.Тихонов и др.; под ред. И.В.Новиковой и Ю.М.Ясинского. – Мн. Акад. Упр. при Президенте Респ. Беларусь, 2006. – 343 с.
28. Международное право: Учебник. Отв. Ред. Ю.М. Колосов, Э.С. Кривчинкова. – Москва: Международные отношения, 2001. – 648 c.
29. Официальный Интернет-портал Государственного таможенного комитета Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http:// gtk.gov.by. – Дата доступа: 26.12.2010.
30. Официальный Интернет-портал Национального центра законодательства и правовых исследований Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Дата доступа: 16.01.2011. – Режим доступа: <http://center.gov.by>
31. Петрушкевич, Е. Н. Условия вхождения Республики Беларусь в глобальную инвестиционную деятельность // Белорус. экон. журн. 2004. № 2. С. 15—23.
32. Ревин, В. Н. Формирование механизма нетарифного регулирования внешней торговли России // Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1998. – 25 с.
33. Свинухов, В. Г. Классификация мер нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности России / В. Г. Свинухов, Г. П. Щербина // Право и экономика. 2001. № 8. С. 23—31.
34. Стрыгин А. В. Мировая экономика. Учебник.М.: Экзамен, 2004. – 512 с.
35. Пилюткевич, В.С. Таможенное дело: Учеб. пособие /В. С. Пилюткевич. – Гродно: П32 ГрГУ, 2002. – 131 с.
36. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь: Учебник для юридических вузов / Шалаева Т. З. – Брест: БрГУ, 2005—381 с.
37. **Таможенное дело**. Учебник./ Под ред. Сорокиной Т.В. Мн.: БГЭУ, 2006. – 215 с.
38. Фомичев В.И. Международная торговля: Учебник; 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2001. - 446 с.
39. Чеботарев Н. Ф. Мировая экономика. М.: Дашков и Ко, 2007. - 332 с.
40. Шанин,А. А. Применение в Республике Беларусь мер экономической и неэкономической политики (нетарифные меры государственного регулирования).// Комментарии законодательства. – [Электронный ресурс] / Справочно–правовая система «Консультант Плюс Беларусь». Мн.: ООО «ЮрСпектр», 2010.