**Курсовая работа**

**по экономической теории**

**по теме:**

**«Интернациональные экономические отношения»**

**студента 1 курса**

**МЗФ МГЮА отделение «Правоведение»**

**«Интернациональные экономические отношения»**

# ПЛАН

1. Введение…………………………………………………………………стр.1
2. Интернациональные экономические отношения……………………..стр.3

а) Международное разделение труда………………………………….стр.4

б) Международная торговля товарами и услугами…………...………стр.5

в) Международное движение капиталов и зарубежных инвестиций..стр.7

г) Международная миграция рабочей силы…………………………...стр.11

д) Международные валютно-финансовые и кредитные отношения…стр.13

е) Международная экономическая интеграция………………………..стр.15

1. Россия и интернациональные экономические отношения……………стр.17
2. Заключение……..………………………………………………………..стр.23

5. Список использованной литературы……………………………………стр.24

## Введение

Одной из отличительных особенностей функционирования мирового хозяйства второй половины **XX** века является интенсивное развитие международных экономических отношений. Происходит расширение и углубление экономических отношений между странами, группами стран, экономическими группировками, отдельными фирмами и организациями. Эти процессы проявляются в углублении международного разделения труда, интернационализации хозяйственной жизни, увеличении открытости национальных экономик, их взаимодополнении, переплетении и сближении, развитии и укреплении региональных международных структур.

Характерно, что все эти процессы взаимодействия, сближения, сотрудничества носят противоречивый, диалектический характер. Диалектика международных экономических отношений состоит в том, что стремление к экономической независимости, укреплению национальных хозяйств отдельных стран приводит в итоге к всё большей интернационализации мирового хозяйства, открытости национальных экономик, углублению международного разделения труда.

На пороге XXI столетия мировое сообщество вышло на новый исторический рубеж: стало реальным создание на новых основах всемирного хозяйства, охватывающего многие страны мира. Как и почему развилось такое экономическое взаимодействие между странами, всё более сближающее их и делающее устойчиво зависимыми друг от друга?

Истории известны четыре этапа процесса формирования всемирного хозяйства.

Первый этап приходится на доиндустриальную стадию производства. Если искать истоки человеческой общности, то они обнаруживаются в той исторической дали, которая отстоит то нас на 10 000 лет. Тогда зарождался торговый обмен, и люди, жившие в обособленных друг от друга родовых общинах и племенах, закладывали основы взаимовыгодного экономического сотрудничества. Его первыми объектами стали излишки зерна, мяса и других благ. С течением времени товарное производство создавало постоянно увеличивавшуюся массу продукции, которая поступала с регулярный обмен. С образованием сословия купцов начала развиваться международная торговля.

Второй этап экономического общения возник на индустриальной стадии производства. В результате распада замкнутых натуральных хозяйств и всестороннего развития рыночных отношений, появления крупного машинного производства внешняя торговля превратилась в неотъемлемую составную часть практически любой национальной экономики.

Третий этап образования глобальной экономики наступил на рубеже XIX-XX вв. Тогда впервые возникла всемирная система хозяйства. Окрепшему акционерному капиталу Запада стало тесно в рамках внутреннего рынка. В погоне за новыми прибылями он устремился в другие страны. Раздел мирового экономического пространства создал для крупного капитала возможность извлекать монопольную сверхприбыль на территориях многих зависимых стран.

Всемирное хозяйство – это глобальный экономический организм, в котором сложились взаимосвязи и взаимозависимости всех стран и народов планеты. По мере своего развития всемирное хозяйство начинает отражать растущую и крепнущую целостность мира. В последние десятилетия формируется новое глобальное экономическое пространство. Многие отсталые в экономическом отношении страны, имевшие натуральное или полунатуральное производство, переходят к рыночной экономике. Это способствует тому, что в международном масштабе более интенсивно развивается вся система рыночных отношений.

Международные экономические отношения (в основном, торговые) существовали и до возникновения мирового хозяйства. Например, международные экономические отношения между отдельными европейскими государствами, в рамках отдельных регионов (Европа — Северная Африка; Европа — Ближний Восток и др.). Эти отношения носили межстрановой, узкорегиональный характер. С возникновением и развитием мирового хозяйства международные экономические отношения расширяют и углубляют сферу своего существования, приобретают глобальный характер.

В общем виде международная торговля является средством, с помощью которого страны могут развивать специализацию, повышать производительность своих ресурсов и таким образом увеличивать общий объём производства.

Почему страны торгуют? Во-первых, экономические ресурсы – природные, человеческие, инвестиционные товары – распределены между странами мира крайне неравномерно; страны существенно различаются по своей обеспеченности экономическими ресурсами. Во-вторых, эффективное производство различных товаров требует различных технологий или комбинации ресурсов.

Глобальные связи между странами не сводятся только к внешнеторговым отношениям, как это было на первых этапах мировой экономической истории. Экономическая взаимозависимость становится всё более разносторонней. Нынешняя совокупность связей включает в себя внешнюю торговлю, кооперацию производства, обмен научно-технической информацией и технологическими разработками, перемещение рабочей силы из одной страны в другую, международный кредит и иностранные инвестиции, валютные взаимоотношения государств.

Экономической основой современного всемирного хозяйства служит интернационализация производства – развитие такого организационно-экономического сотрудничества, которое выпуск изделий в одних странах объединяет с их потреблением с других. Международные связи национальных экономик становятся постоянными, когда возникает международное разделение труда.

**Интернациональные экономические отношения.**

Интернациональныеэкономические отношения устанавливаются между комплексными экономическими системами, каковыми являются нации, государства. В экономическом плане нация предстаёт понятием сложным и богатым:

а) это центр экономической деятельности, различающийся:

-по своей природе: сельское хозяйство, промышленность, торговля и т.д;

-по своему происхождению: индивидуальные предприятия, крупные предприятия, государственные предприятия;

-по условиям деятельности: условия конкуренции, монополии и т. д.

б) во-вторых, нация – это центр сил, значение и влияние которых выходят за рамки географического и политического пространства.

Позиции государств в международных обменах различаются в зависимости от объёма производства и национального дохода, а также от объёма их национального капитала, в зависимости от которого находится их положение в качестве международных кредиторов или должников.

1. Развитые индустриальные страны занимают первое место в мировом импорте и экспорте.
2. В то время как развитые страны импортируют гласным образом сырьевые материалы и продукты питания, а экспортируют в основном готовую продукцию, слаборазвитые страны являются импортёрами главным образом готовой продукции и экспортёрами продовольственных товаров и сырья.
3. Развитые страны являются донорами капиталов и таким образом получают большие доходы от своих инвестиций.

В структуру международных экономических отношений входят:

1. Международное разделение труда.

2. Международная торговля товарами и услугами.

3. Международное движение капиталов и зарубежных инвестиций.

4. Международная миграция рабочей силы.

5. Международные валютно-финансовые и кредитные отношения.

6. Международная экономическая интеграция.

Исследование закономерностей формирования всех этих свя­зей и перспектив их развития показывает, что генеральной тен­денцией развития мирового хозяйства является движение к созданию единого планетарного рынка капиталов, товаров и услуг, экономическому сближению и объединению отдельных стран в единый мировой хозяйственный комплекс. Это позволя­ет говорить о необходимости изучения проблем глобальной эко­номики как системы, комплекса международных экономических отношений. Это иной, более высокий уровень международных экономических отношений.

**Международное разделение труда.**

Одной из базовых категорий, выражающих сущность, со­держание международных экономических отношений, является международноеразделение труда. Все страны мира, так или иначе, включены в международное разделение труда (МРТ), его углубление диктуется развитием производительных сил, которые испытывают огромное воздей­ствие НТР.

Участие в международном разделении труда дает стра­нам дополнительный экономический эффект, позволяя полнее и с наименьшими издержками удовлетворять свои потребно­сти.

Что такое разделение труда? Разделение труда ⎯ это исто­рически определенная система общественного труда. Она скла­дывается в результате качественной дифференциации деятель­ности в процессе развития общества.

Международное разделение труда играет возрастающую роль в реализации процессов расширенного воспроизводства в мировом хозяйстве.

Теория международного разделения труда получила свое обо­снование и развитие в работах классиков буржуазной политэко­номии А. Смита и Д. Рикардо. Анализируя МРТ, А. Смит в работе «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.) доказывал необходимость свободы торговли и предпри­нимательства, поскольку, по его мнению, различные ограниче­ния свободы торговли препятствуют дальнейшему углублению разделения труда между отдельными регионами и целыми стра­нами.

Уничтожение этих барьеров и расширение поля международ­ного обмена должно вести к специализации национальных эко­номик и росту их взаимозависимости, к складыванию общеми­рового хозяйства.

Идеи А. Смита получили отклик и развитие в вышедших позднее работах английских экономистов Д. Рикардо, Р. Торренса и Джона Стюарта Милля.

Главным достижением классиков в научной теории между­народного разделения труда считается теория сравнительных издержек производства. Эта теория расценивается как «клас­сическая» основа экономического учения о международной тор­говле.

В основу теории сравнительных издержек положена идея о существовании различий между странами в условиях производ­ства. В соответствии с этим предполагается, что в любой стране при любых природных и климатических условиях в принципе су­ществует возможность наладить производство любых товаров.

Сопоставление затрат, связанных с производ­ством тех или иных товаров, приводит к заключению, что вместо выпуска всех товаров, на которые предъявляется спрос, значительно выгоднее сосредоточиться на производстве какого-либо одного, но требующего наименьших затрат. Специализация на этом товаре позволит посредством обмена приобрести все другие товары на внешнем рынке.

**Международная торговля товарами и услугами.**

Традиционной и наиболее развитой формой международных экономических отношений является внешняя торговля. На долю торговли приходится около 80 процентов всего объема междуна­родных экономических отношений.

Для любой страны роль внешней торговли трудно переоце­нить. Международная торговля является формой связи между това­ропроизводителями разных стран, возникающей на основе меж­дународного разделения труда, и выражает их взаимную эконо­мическую зависимость.

Международная торговля, опосредующая движение всех межстрановых товарных потоков, растет быстрее производства. Со­гласно исследованиям внешнеторгового оборота, на каждые 10% роста мирового производства приходится 16% увеличения объ­ема мировой торговли. Тем самым создаются более благоприят­ные условия для его развития. Когда же в торговле происходят сбои, замедляется и развитие производства.

Под термином «внешняя торговля» понимается торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из оплачиваемого ввоза (импорта) и оплачиваемого вывоза (экспорта) товаров.

Международной торговлей называется оплачиваемый совокупныйтоварооборот между всеми странами мира. Однако понятие «международная торговля» употребляется и в более узком значении: например, совокупный товарооборот промышленно развитых стран, совокупный товарооборот развивающихся стран, совокупный товарооборот стран какого-либо континента, региона, например, стран Восточной Европы и т. п.

Перед дилеммой выбора внешнеторговой национальной поли­тики рано или поздно стоят все государства. На протяжении двух столетий на эту тему ведутся жаркие дискуссии.

Выбор политики фритредерства (свободной торговли) или протекционизма во внешней торговле в их бескомпромиссном варианте был характерен для прошлых столетий. В наше вре­мя эти два направления взаимосвязаны и переплетаются. Но во все большей степени в этом противоречивом единстве проявля­ется ведущая роль принципа свободной торговли.

Впервые политика фритредерства была определена А. Сми­том при обосновании им «теории сравнительных преиму­ществ». А. Смит доказывал, что «обмен благоприятен для каждой страны; каждая страна находит в нем абсолютное преимущество». Анализ А. Смита явился исходной точкой клас­сической теории, которая служит основой для всех видов поли­тики свободной торговли.

Однако, продолжая эти рассуждения до конца, можно прийти к выводу: если страна может найти за границей все, что нужно, за меньшую цену и без ограничений, то в ее интересах приобре­тать за границей всё. А сама она будет что-нибудь произво­дить для продажи? Ничто этого не гарантирует. Но тогда как она будет рассчитываться за свои покупки? Следовательно, те­ория абсолютного преимущества заводит в тупик.

Д. Рикардо в работе «Начала политической экономии и нало­гообложения» (1817 г.) выводит классическую теорию из тупи­ка. Он показывает, в каких пределах возможен и желателен об­мен между двумя странами, выделяя критерии международной специализации. В интересах каждой страны специализироваться на производстве, в котором она имеет наибольшее преимущество или наименьшую слабость и для которого относительная выгода является наибольшей. Его рассуждения нашли свое выражение в т. н. принципе или теории сравнительных преимуществ.

Д. Рикардо показал, что международный обмен возможен и желателен в интересах всех стран. Он определил ту ценовую зону, внутри которой обмен выгоден для каждого.

Со второй половины XX века, когда международный обмен приобретает "взрывной характер", мировая торговля разви­вается высокими темпами*.* В период 1950-1994 гг. мировой тор­говый оборот вырос в 14 раз. По оценке западных специалистов, период между 1950 и 1970 годами можно охарактеризовать как «золотой век» в развитии международной торговли. Именно в этот период был достигнут ежегодный 7%-ный рост мирового экспорта. Однако уже в 70-е годы он снизился до 5%, еще боль­ше сократившись в 80-е годы. В конце 80-х мировой экспорт про­демонстрировал заметное оживление (до 8,5% в 1988 г.). После явного спада в начале 90-х, в середине 90-х годов он вновь де­монстрирует высокие устойчивые темпы.

На стабильный, устойчивый рост международной торговли оказали влияние ряд факторов:

1. развитие международного разделения труда и интернаци­онализация производства;

2. НТР, способствующая обновлению основного капитала, со­зданию новых отраслей экономики, ускоряющая реконструирование старых;

3. активная деятельность транснациональных корпораций на мировом рынке;

4. регулирование (либерализация) международной торговли посредством мероприятий Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ);

5. либерализация международной торговли, переход многих стран к режиму, включающему отмену количественных огра­ничений импорта и существенное снижение таможенных по­шлин — образование свободных экономических зон;

6. устранение региональных барьеров, формирование общих рын­ков, зон свободной торговли.

**Международное движение капиталов и зарубежных инвестиций.**

Вывоз капитала за рубеж, его активная миграция между странами стали важнейшей отличительной чертой современ­ного мирового хозяйства и международных экономических от­ношений*.*

Вывоз капитала разбил монополию вывоза товаров в эпоху углубленного развития мирового хозяйства. Дополняя и опосредуя вывоз товаров, он становится определяющим в системе меж­дународных экономических отношений. Согласно оценке органи­зации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), в 80-е годы (с 1983 г.) среднегодовой темп прироста прямых инвести­ций составил примерно 34%, т. е. почти в 5 раз превышал темп увеличения мировой торговли.

Миграция капитала происходит, когда он может быть помещён в другом государстве с большей нормой прибыли, чем в своей стране. Причинами вывоза капитала ради большей прибыли являются: а) перенакопление капитала в регионе, откуда он вывозится; б) несовпадение спроса на капитал и его предложения в различных звеньях всемирного хозяйства; в) наличие в государствах, куда экспортируется капитал, более дешёвого сырья и рабочей силы; г) интернационализация производства.

Характерно, что экспорт капитала может осуществляться и при нехватке капита­ла для внутреннего инвестирования. В начале 90-х годов обще­мировой избыток капиталов оценивается в 180-200 млрд. долл.

Перенакопление капитала характерно для крупных корпораций, которые получают монопольную сверхприбыль в определённых отраслях и не заинтересованы в менее выгодном использовании своих средств внутри государства. Повышенный спрос на капитал в странах, куда он экспортируется, объясняется неравномерностью развития экономики разных

государств. Страны, испытывающие потребность в иностранных капиталовложениях, создают для них наиболее благоприятные условия. Зарубежных собственников капитала из развитых стран особенно привлекает возможность использовать в экономически более слабых государствах сравнительно дешёвые факторы производства (низкая заработная плата, невысокие цены на сырьё, воду, энергию). В результате сбережений на всех видах издержек производства иностранные инвесторы получают более высокую норму прибыли.

Важной причиной, расширяющей масштабы экспорта капитала, является интернационализация производства. Будучи первоначально результатом зарубежных капиталовложений, интернационализация постепенно становится постоянно действующим фактором расширения экспорта капитала. Когда предприятия отдельных стран превращаются в звенья международного производственного организма, они получают возможность использовать выгоды разделения труда и сложившихся в мировой экономике хозяйственных и денежных связей.

Поначалу вывоз капитала был свойственен для небольшого числа промышленно развитых стран, осуществлявших экспорт капитала на пери­ферию мирового хозяйства. Развитие мирового хозяйства суще­ственно раздвинуло рамки этого процесса: вывоз капитала ста­новится функцией любой успешно, динамично развивающейся экономики. Капитал вывозят и ведущие промышленно развитые страны, и среднеразвитые страны, и развивающиеся страны, в особенности «новые индустриальные страны».

Международная миграция капитала — это встречное дви­жение капиталов между странами, приносящее их собствен­никам доход. Каждая из стран одновременно является импор­тером и экспортером капитала: происходят т. н. перекрестные инвестиции.

Вывоз капитала осуществляется в форме:

— прямых инвестиций в промышленные, торговые и другие предприятия;

— портфельных инвестиций (в иностранные облигации, ак­ции, ценные бумаги);

— среднесрочных и долгосрочных международных кредитов (или займов) ссудного капитала промышленным и торговым кор­порациям, банкам и другим финансовым учреждениям;

—экономической помощи: бесплатно и в виде льготных кре­дитов (беспроцентных, низкопроцентных).

Прямые инвестиции обеспечивают фактически полный контроль над объектами зарубежных капиталовложений. Вновь возникающие или приобретаемые готовые предприятия становятся филиалами расположенной в другой стране материнской фирмы, которая образует центр международного производственного объединения. Прямые иностранные инвестиции распределяются во всемирном хозяйстве неравномерно.

Примерно ¾ их приходится на развитые страны Запада и лишь около ¼ поступает в развивающиеся государства.

Когда прямыми инвестициями обмениваются западноевропейские государства, Япония и США, экономические отношения между ними строятся на равноправной основе – на базе мировых цен. Поскольку все они находятся примерно на одинаковом индустриальном уровне, не возникает экономической или технологической зависимости одной страны от другой. В

отличие от этого экспорт западного капитала в страны Азии, Африки и Латинской Америки чаще всего ведёт к возникновению неравноправных экономических отношений и обогащению зарубежных партнёров. Прямые инвестиции в развивающиеся государства приносят норму прибыли в среднем с два раза более высокую, чем в западных странах.

В 1990 г. поток прямых инвестиций за рубеж оказался ре­кордным — около 234 млрд. долл. Последовавший за этим спад сменился новым ростом. Мировой объем прямых зарубежных ин­вестиций в 1995 г. увеличился на 235 млрд. долл. и достиг 2,6 трлн. долл.

Портфельные инвестиции *—* важный источник привлече­ния иностранного капитала для финансирования облигационных займов, выпускаемых крупнейшими корпорациями, центральны­ми (государственными) и частными банками. Посредниками в осуществлении зарубежных портфельных инвестиций выступа­ют, как правило, крупные инвестиционные банки.

На базе иностранных инвестиций в мировом хозяйстве сложились транснациональные корпорации (ТНК). ТНК – крупнейшие компании, которые являются национальными по месту их базирования и международными по распространению их филиалов в других странах. В число ТНК (по данным за 1988 г.) в первую очередь входят 600 корпораций- миллиардеров (с оборотом свыше 1 млрд. долл.). под их контролем в середине 80-х годов находилось около 80% патентов на новую технику и технологию западных стран. От 1/3 до ½ всех активов ТНК расположены за пределами стран базирования головных предприятий. Транснациональные корпорации продолжают свою экспансию в мировом экономическом через вывоз капитала.

В 60-е годы для международного рынка ссудных капиталов были характерны краткосрочные операции. В 70-80-е годы про­изошел огромный рост средне- и долгосрочных кредитов.

Средне- и долгосрочные кредиты используются для пополне­ния основного капитала, кредитования и финансирования опера­ций по приобретению акций, учреждению филиалов, строитель­ству и реконструкции зарубежных инвестиций. В роли главных заемщиков выступают, прежде всего, международные корпора­ции

Самыми крупными экспортерами на Европейском континенте остаются страны ЕС, Скандинавия и Швейцария. Их иностран­ные инвестиции до 1991 г. составляли 634 млрд. долл. Западная Европа направляла свои капиталы главным образом в Север­ную Америку (в 1985-1990 гг. — 123 млрд. долл.) и в Восточную Европу (141 млрд. долл. в те же годы). В свою очередь, США ли­дируют среди других промышленно развитых стран по объемам привлеченных инвестиций и вывезенного капитала. В 1994 г. иностранные фирмы вложили в экономику США 60 млрд. долл. Почти 1/3 внутренних потребностей инвестиций США покры­вается за счет импорта капитала. При исчислении в процентах инвестиций к валовому внутреннему продукту самый большой приток капитала в 1994 г. был в Бельгии и Люксембурге, а круп­нейшим инвестором стали Нидерланды. Характерно, что взаим­ные инвестиции двух регионов — США и Западной Европы — затрагивают одни и те же ведущие отрасли: машиностроение и химическую промышленность.

В мировой классификации крупнейшими «донорами» капита­ла в первой половине 90-х годов являлись Япония (53%), Швей­цария и Тайвань. А наиболее крупными «заемщиками» — США (27%), Великобритания, Мексика и Саудовская Аравия.

Среди современных тенденций вывоза капитала следует вы­делить растущее значение экспорта производительного капита­ла. Произошел отход от участия в предпринимательской дея­тельности через портфельные инвестиции к прямым инвестици­ям. Начиная с 50-х годов наблюдается последовательная перео­риентация прямых заграничных инвестиций с добывающей на обрабатывающую промышленность, а также в сферу услуг, на которую сейчас приходится более 50% ежегодного объема новых вложений.

Важная особенность современных процессов миграции капи­тала состоит в том, что капитал не навязывается странам, а наоборот, проходит довольно жесткая конкурентная борьба за его привлечение. В особенности за привлечение капитала в тек­стильную и швейную промышленность развивающихся и быв­ших социалистических стран.

В 90-е годы увеличился поток иностранного капитала в стра­ны Восточной Европы и СНГ. Основной поток идет в Венгрию, Польшу, Чехию. Так, в 1990-1995 гг. эти страны по­лучили 2,4 млрд. долл. Из них около 50% пришлось на Венгрию. В 1995 г. общий объем инвестиций Запада в восточноевропей­скую экономику составил порядка 10 млрд. долл. Из них Рос­сия получила 2 млрд. долл. Основная часть досталась наиболее благополучным, сравнительно далеко продвинувшимся по пути экономических реформ государствам. Это общая тенденция, ха­рактерная для движения частного капитала в мировом хозяй­стве. Политическая стабильность, минимальный экономический риск, максимальная прибыльность являются незыблемыми ори­ентирами для частного капитала вне зависимости от времени и места его приложения.

Одной из важнейших тенденций в процессе вывоза капитала в послевоенный период стало активное вмешательство государ­ства с регулирующими, контролирующими, стимулирующими функциями в этот процесс.

Воздействие промышленно развитых стран на миграцию капитала осуществляется, например, путем стимулирования экспорта—импорта капитала на национальном и межгосудар­ственном уровнях. Политика государства в отношении пере­мещения капитала в форме займов, портфельных инвестиций и т. п. строится на основе устранения всех возможных ограни­чений в его движении.

**Международная миграция рабочей силы.**

Массовая миграция населения стала одним из характерных явлений жизни мирового сообщества второй половины **XX** ве­ка. Миграция населения представляет собой перемещение людей через границы определенных территорий со сменой постоянного места жительства или возвращением к нему.

Международная (внешняя) миграция существует в разных формах: трудовой, семейной, рекреационной, туристической и др.

Международный рынок рабочей силы охва­тывает разнонаправленные потоки трудовых ресурсов, пересе­кающих национальные границы. Международный рынок труда объединяет национальные и региональные рынки рабочей силы.

На начало 1995 г. в мире насчитывалось более 35 млн. трудящихся-мигрантов против 3,2 млн. в 1960 г. Если считать, что на каждого трудящегося-мигранта приходится 3 иждивенца, то численность мигрирующего населения в середине 90-х годов превышает 100 млн. человек.

Международный рынок рабочей силы существует наряду с другими мировыми рынками: например, товаров и услуг, ка­питала. Рабочая сила, перемещаясь из одной страны в другую, предлагает себя в качестве товара, осуществляет международ­ную трудовую миграцию.

Причинами миграции рабочей силы являются факторы как экономического, так и неэкономического характера. К при­чинам неэкономического типа относятся: политические, нацио­нальные, религиозные, расовые, семейные и др.

Причины экономического характера кроются в различном экономическом уровне развития отдельных стран. Рабочая сила перемещается из стран с низким уровнем жизни в страны с более высоким уровнем. Объективно возможность миграции появляется вследствие национальных различий в условиях зара­ботной платы.

Существенным экономическим фактором, определяющим ми­грацию рабочей силы, является наличие органической безрабо­тицы в некоторых странах, прежде всего, слабо развитых. Важ­ным фактором международной трудовой миграции является вы­воз капитала, функционирование международных корпораций. Транснациональные корпорации способствуют соединению ра­бочей силы с капиталом, осуществляя либо движение рабочей силы к капиталу, либо перемещают свой капитал в трудоизбыточные регионы.

В середине XIX века было отмечено самое значительное явле­ние в истории современной миграции населения. В 40-е годы XIX столетия произошел взрыв эмиграции из Ирландии в США, вследствие т. н. «картофельного голода».

Широкомасштабная миграция в начале 80-х годов XIX в. из Италии и стран Восточной Европы в США была связана с па­дением цен на европейскую пшеницу. Поток миграции резко за­медлился вследствие ухудшения экономической конъюнктуры в США и снова набрал силу в ходе экономического оживления.

Можно выделить 5 направлений международной миграции рабочей силы:

1) миграция из развивающихся в промышленно развитые страны;

2) миграция в рамках промышленно развитых стран;

3) миграция рабочей силы между развивающимися странами;

4) миграция рабочей силы из бывших социалистических стран в промышленно развитые страны (сходна с миграцией из развивающихся в промышленно развитые);

5) миграция научных работников, квалифицированных спе­циалистов из промышленно развитых в развивающиеся страны.

По мере развертывания научно-технической революции все более усиливается переезд высококвалифицированных работников из одних стран в другие, получивший название «утечки мозгов». По самым раз­личным причинам большое число ученых, инженеров, врачей и других специалистов с высшим образованием эмигрируют из европейских го­сударств за океан. Корпорациям и государственным службам западных стран выгоднее приобретать уже готовых специалистов из иных реги­онов, чем обучать их у себя. Для развивающихся стран «утечка мозгов» оборачивается крупным экономическим, социальным, политическим и нравственным ущербом.

**Международные валютно-финансовые и кредитные отношения.**

С середины **XX** столетия международные экономические, фи­нансовые и валютные отношения получают новый импульс раз­вития. Общая тенденция к строительству открытой эконо­мики способствует интенсификации торгового обмена, раз­витию международного финансирования, возникновению новых валютных рынков, расширению валютно-финансовых отноше­ний между разными странами.

Валютные отношения представляют совокупность эконо­мических отношений, связанных с функционированием денег, как мировых денег*.* Деньги, как мировые деньги, обслуживают внешнюю торговлю и услуги, миграцию капитала, перевод при­былей на инвестиции, предоставление займов и субсидий, науч­но-технический обмен, туризм, государственные и частные де­нежные переводы.

Валютные отношения осуществляются на национальном и международном уровнях. На национальном уровне они охваты­вают сферу национальной валютной системы. Националь­ная валютная система *—* это форма организации валютных отношений страны, определяемая ее валютным законодательством*.* Особенности НВС определяются степенью развития и специфики экономики, а также внешнеэкономических связей той или иной страны.

Национальная валютная система характеризуется следующи­ми чертами:

— национальной валютной единицей;

— составом официальных золотовалютных резервов;

— паритетом национальной валюты и механизмом формиро­вания валютного курса;

— условиями обратимости валюты;

— наличием или отсутствием валютных ограничений;

— порядком осуществления внешнеэкономических расчетов стран и др.

Связующим звеном между национальными валютными систе­мами являются валютный курс и паритет. Валютный курс пред­ставляет соотношение между валютами отдельных стран или «цену» валюты данной страны, сраженную в валютах других стран.

Паритет — это соотношение валют, соответствующее их золотому содержанию. Паритет лежит в основе курса валют. Но курс валют почти никогда не совпадает с паритетом.

Международная валютная система (МВС) является формой организации валютных отношений в рамках мирового хозяй­ства. Она возникла в результате эволюции мирового капита­листического хозяйства и юридически закреплена межгосудар­ственными соглашениями.

Главная задача международной валютной системы— регулирование сферы международных расчетов и валютных рын­ков для обеспечения устойчивого экономического роста, сдержи­вания инфляции, поддержания равновесия внешнеэкономическо­го обмена и платежного оборота. МВС является одним из важ­нейших механизмов, который может содействовать расширению или, наоборот, ограничению международных экономических от­ношений.

Международные кредитно-финансовые отношения охваты­вают систему отношений, связанных с движением ссудного капитала на мировом кредитном и финансовом рынках.

На международном кредитном рынке происходит движение денежного капитала между странами на условиях возвратности, срочности, уплаты процента.

Мировой кредитный рынок — это часть рынка ссудного ка­питала, которая включает в себя: 1) мировой денежный рынок(краткосрочные депозитно-ссудные операции от одного дня до года, а также рынок евровалют); 2) мировой рынок капиталов*—* две составляющие: средне- и долгосрочные иностранные креди­ты и рынок еврокредитов (от одного года до 15 лет).

Мировой рынок ссудных капиталов приобрел в последние десятилетия стремительное развитие. Оно обусловлено дол­госрочными тенденциями движения ссудного капитала, общей либерализацией государственно-правовых норм, регулирующих это движение на национальном уровне, расширением действия ценных бумаг, интеграционными процессами. Мировой рынок ссудных капиталов охватывает совокупность различных компа­ний, банков, валютно-кредитных учреждений, обеспечивающих движение ссудного капитала в мировом хозяйстве. Важной тен­денцией в развитии мирового хозяйства и международных эко­номических отношений конца нынешнего столетия является то, что международные кредитно-финансовые отношения по темпам роста значительно опережают темпы роста как промышленного производства, так и международной торговли.

**Международная экономическая интеграция.**

Интернационализация хозяйственной жизни во второй по­ловине XX века стала ведущей тенденцией развития совре­менного мирового хозяйства. Одна из основных тенденций гло­бальной интернационализации мирового хозяйства проявляется в образовании обширных зон влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран. Эти страны и группа го­сударств становятся своеобразными интеграционными центра­ми, вокруг которых группируются другие государства, образуя своеобразные материки в океане мирохозяйственных связей.

Экономическая интеграция, в свою очередь, создает условия для ускорения интернационализации производства и капитала между странами — участницами этого процесса. Схематично процессы, ведущие к экономической интеграции, можно выра­зить следующей взаимосвязанной (с обратной связью) цепочкой: развитие производительных сил — международное разделение труда — интернационализация производства и капитала — эко­номическая интеграция. На экономическую интеграцию суще­ственным образом влияют два фактора: научно-техническая ре­волюция и транснациональные корпорации.

Региональная интеграция проходит на двух уровнях. На уров­не отдельных компаний, которые в своей хозяйственной деятель­ности вступают в интеграционные процессы. И на межгосудар­ственном уровне, когда целенаправленная деятельность государ­ства (коллективная или односторонняя) способствует интегра­ционным процессам переплетения труда и капитала в пределах той или иной группы стран, обеспечивает функционирование особых интеграционных инструментов.

Свое наиболее полное развитие экономическая интеграция по­лучила в Западной Европе. Помимо объективных экономических процессов западноевропейская интеграция подпитывалась идея­ми единой Европы, выдвигаемыми многими европейскими по­литическими, общественными деятелями и мыслителями.

Современная история образования и развития Европейского союза (ЕС) начинается с 1951 г. В апреле этого года был под­писан договор о Европейском объединении угля и стали (ЕОУС), в который вошли 6 стран — Франция, ФРГ, Италия Бель­гия, Нидерланды, Люксембург. Это была своего рода предыстория западноевропейской интеграции. Реальный отсчет ее возникновения и развития начинается с 1957 г., когда те же стороны подписали договоры о создании Европейского экономическо­го сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). В состав сообщества вошли страны с вы­соким уровнем развития, что во многом определило высокие темпы его экономического роста.

Конкретными целями создания ЕЭС или, как часто называли его, «Общего рынка» были:

— постепенное устранение всех ограничений в торговле меж­ду странами-участницами;

— установление общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами;

— ликвидация ограничений для свободного передвижения «людей, капиталов, услуг»;

— разработка и проведение общей политики в области транс­порта и сельского хозяйства;

— создание валютного союза;

— унификация налоговой системы;

— сближение законодательства;

— разработка принципов согласования экономической поли­тики.

Развитие западноевропейской интеграции с конца 50-х годов до настоящего времени протекало неравномерно и относительно противоречиво. Вместе с тем цели и задачи, поставленные при образовании Европейского экономического сообщества, на про­тяжении всего его существования реализовывались достаточно последовательно и успешно.

Успехи развития экономической интеграции в Западной Европе привлекли внимание в развивающихся регионах мира. В Латинской Америке, Африке и Азии возникло более трех де­сятков зон свободной торговли, таможенных или экономических союзов. Однако наиболее заметным, развивающимся интеграци­онным процессом стал процесс организации и функционирова­ния североамериканской зоны свободной торговли — НАФТА. Существующая экономическая интеграция США с Канадой и их сотрудничество с западноевропейскими партнерами перестала удовлетворять США. В результате интеграционные процессы в Северной Америке вышли за пределы двух государств, был за­ключен договор о североамериканской зоне свободной торговли, вступивший в силу 1 января 1994 г. НАФТА, кроме США и Кана­ды, включила Мексику. Территория блока составляет обширную территорию с населением 370 млн. человек и мощным экономи­ческим потенциалом. Ежегодное производство товаров и услуг этими странами составляет 7 трлн. долл. На их долю приходит­ся около 20% всего объема мировой торговли.

Стремление к интеграции, тесному взаимовыгодному сотруд­ничеству отмечается и среди арабских государств Персидского залива. С 1981 г. создан и функционирует Совет по сотрудниче­ству ряда арабских государств, включающий Саудовскую Ара­вию, Кувейт, Катар, Бахрейн, Объединенные Арабские Эмира­ты и Оман («нефтяная шестерка»). В 1992 г. было объявлено о создании Организации экономического сотрудничества центрально-азиатских государств (ОЭС—ЭКО). Инициаторами ее создания стали Иран, Пакистан и Турция. ОЭС—ЭКО, по замы­слу учредителей, должна стать прообразом будущего Центрально-азиатского общего рынка, который должен включать в себя и мусульманские республики СНГ — среднеазиатские, Казахстан, Азербайджан.

**Россия и интернациональные экономические отношения.**

На фоне устойчивого роста мирового производства в России наблюдается его падение, в результате происходит углубление отставания нашей страны от мирового хозяйственного развития, особенно по отношения к промышленно развитым странам. Это ведёт к снижению роли России в мировой торговле и производстве, снижается также значение внешней торговли в решении задач экономической стабилизации.

Так, ВВП в странах ЕС в последние годы растёт на 2,5%, в США – на 2,5-3% в среднем за год. В России в 1997 году прирост ВВП составил 0,8% , а в 1998 году – по предварительной оценке – спад на5 %.

Аналогичные тенденции прослеживаются в динамике экспорта: при росте объёма мирового экспорта в 1998 году по сравнению с 1997 годом примерно на 7%, произошло существенное его сокращение в нашей стране.

В результате сокращения товарооборота России ухудшается её положение в мировой торговле. По данным, опубликованным ООН, мы занимаем по товарообороту 18-е место в мире. Удельный вес России в международной торговле сократился с 2,5% в начале 90-х годов да 1,3% в настоящее время.

По данным таможенной статистики, в 1998 году внешнеторговый оборот России составил 115,0 млрд. долл. США и по сравнению с 1997 годом сократился на 16,7%, в том числе экспорт – 71,3 млрд. долл. (на 16,2%), импорт 43,7 (на 17,6%). В 1998 году существенных изменений в товарной структуре экспорта и импорта не произошло. При этом объёмы торговли сократились как в экспорте, так и в импорте по всем товарным группам. В экспорте основное место по-прежнему занимали топливно-энергитические товары - 41,4% от общего объёма экспорта. В импорте основное место занимали машины и оборудование – 35,8% от всего объёма российского импорта.

Последствия финансового кризиса более сильно проявились в сентябре 1998 года. При общем снижении импорта из стран дальнего зарубежья по сравнению с августом на 41%, поставки продовольственных товаров сократились в 2,2 раза, товаров химической промышленности – в 1,8, текстиля и обуви – в 2,1 раза. В десятку основных торговых партнёров России в 1998 году вошли: Германия, товарооборот с которой составил 41,2 млрд. долл. США, США – 9,2, Белоруссия – 9,1, Украина – 8,0, Италия – 5,1, Нидерланды – 4,9, Китай – 4,3, Великобритания – 4,2, Казахстан – 3,8, Финляндия – 3,5 млрд. долл.

Одним из условий полноценной интеграции России в международное сообщество является совершенствование товарной структуры экспорта и импорта во многом определяющей эффективность внешней торговли. Однако глубокая сырьевая зависимость российского экспорта в страны дальнего зарубежья от коньюктуры мирового рынка исключает возможность быстрого и безболезненного приспособления российской экономики к его меняющимся условиям.

В экспорте по-прежнему значительна доля топливно-энергитических, сырьевых товаров и материалов при незначительном удельном весе машин и оборудования. В то же время именно обмен продукцией машиностроения стран ЕС с другими промышленно развитыми странами выступает главным фактором динамизации торговли ЕС и роста производства. Таким образом, тенденции в структурных сдвигах российского экспорта диаметрально противоположны мировым тенденциям промышленно развитых стран и свидетельствуют об углублении отставания России от прогрессивных изменений в мировой торговле.

## Помимо отмеченных выше российская внешняя торговля сталкивается с рядом других серьезных проблем. И одна из глав­ных среди них — это необходимость стимулирования промыш­ленного экспорта.

Следует, однако, иметь в виду, что расширение экспорта мо­жет в значительной степени означать лишь отток ресурсов и капиталов за рубеж, если не будет сформирован эффективный механизм внешнеторгового контроля, а также благоприятный инвестиционный климат внутри страны.

Экономическая жизнь индустриальной России во многом определяется оборотом промышленного капитала, связанного с инвестиционным циклом. Помимо внутренних инвестиций, явля­ющихся основным мотором инвест-цикла, Россия с конца 80-х го­дов пытается активно использовать и иностранные инвестиции.

Как свидетельствует практика, мировое хозяйство не может эффективно функционировать без перелива капитала в мировом масштабе, без его постоянной миграции. Это объективная необ­ходимость и одна из важнейших отличительных черт современ­ного мирового хозяйства и международных экономических отно­шений. Поставив цель интегрироваться в мировое хозяйство, провозглашая принципы следования идеям открытой экономи­ки, нельзя не признать объективности процессов вывоза ка­питала из России и его импорта в Россию.

Как и другие страны, Россия рассматривает иностранные ин­вестиции как фактор:

1) ускорения экономического и технического прогресса;

2) обновления и модернизации производственного аппарата;

3) овладения передовыми методами организации производ­ства;

4) подготовка кадров, отвечающих требованиям рыночной экономики.

К тому же в условиях инвестиционного кризиса в России при­влечение иностранных инвестиций становится задачей, от эф­фективности решения которой зависят ход, темпы и во многом результаты проводимых реформ. В условиях перехода от одной хозяйственной системы к другой требуется огромное количество инвестиций для обеспечения такого перехода.

Имея множество альтернативных предложений на более бла­гоприятных, чем в России, условиях, иностранный капитал не спешит и не будет спешить инвестировать в российскую эко­номику. Ближайшие соседи России, будучи более расторопны, перехватывают потоки западных инвестиций. Так, например, Венгрия, Польша, Чехия, как отмечалось выше, получили зна­чительную часть иностранных инвестиций с начала 90-х годов. И хотя по абсолютной сумме иностранных инвестиций Россия занимает 2-е место после Венгрии, это не должно вводить в за­блуждение.

Иностранный капитал в России присутствует как в государ­ственной, так и в частной форме, в смешанном виде, а также как капитал международных организаций. Иностранные инве­стиции поступают в Российскую экономику как прямые частные инвестиции в форме портфельных инвестиций и в виде кредитов, как ссудный капитал.

Величина иностранного капитала, привлечённого в экономику РФ по итогам 1998 года, оценивается в 11,8 млрд. долл. Это составляет 96% от всех зарубежных инвестиций, пришедших в Россию в 1997 году.

Таблица 1

**Приток иностранного капитала в РФ**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Инвестиций  всего,  в том числе:  прямые  портфельные  прочие | 1997 г.  млн. долл. | % | 1998 г.  млн. долл. | % | 1998 г.  к 1997 г. % |
| **12295**  **5333**  **681**  **6281** | **100%**  **43,4**  **5,5**  **5,1** | **11773**  **3361**  **191**  **8221** | **100%**  **28,6**  **1,6**  **69,8** | **95,8**  **63,0**  **28,1**  **130,9** |

Исследования Института экономических проблем переходного периода свидетельствуют: влияние иностранного капитала в России незначительно. Так предприятия с иностранными инвестициями производят менее 5% российского ВВП.

Зарубежные инвесторы не верят в стабильный доход по акциям российских предприятий: доля портфельных инвестиций в 1998 году составила менее 2%.

Но интересен тот факт, что производительность труда в 2 раза выше на предприятиях с иностранным капиталом, чем в среднем по России.

Иностранные инвесторы по-прежнему вкладывают средства в крупные центры с развитой инфраструктурой рынка, со сравнительно высокой платёжеспособностью населения, а также в сырьевые районы.

В настоящее время инвестиционный климат в России, в основном, является неблагоприятным для широкого привлече­ния иностранных инвестиций.

Вхождение России как равноправного рыночного партнера в мировое сообщество неизбежно связано, помимо других факто­ров, с таким многогранным процессом, как международная ми­грация населения.

Россия с запозданием включилась в международные процессы миграции населения. Импортируя рабочую силу (в 1995 г. число легально работающих в России превысило 200 тыс. человек), Россия лишь несколько лет назад открыла вопрос об экспорте своей рабочей силы.

С принятием «Закона о занятости» (1991 г.) всем гражданам России предоставлено юридическое право выезжать за рубеж на работу.

По прогнозам некоторых специалистов, потенциально из Рос­сии могут выехать 50 млн. человек. Фактически же значительно меньше (1,5 млн. человек), а 4-5 млн. человек могут в принципе рассматривать такую же возможность.

Таблица 2

**Динамика внешней миграции в России в 90-е годы (тыс. чел.)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Направления миграци­онных потоков | Годы | | | | |
| **1990** | **1991** | **1992** | **1993** | **1994** |
| Прибыло — всего | **914,3** | **725,3** | **895,4** | **925,3** | **1149,7** |
| В т. ч. из стран:   * Ближнего зарубежья * Дальнего зарубежья | **913,1 1,2** | **724,0 1,3** | **893,7 1,7** | **922,9 2,4** | **1146,4**  **3,3** |
| Выбыло — всего | **729,5** | **675,5** | **675,4** | **495,2** | **339,7** |
| В т. ч. в страны:   * Ближнего зарубежья * Дальнего зарубежья | **625,9 103,6** | **587,2 88,3** | **570,1 105,3** | **379,3 115,9** | **231,8**  **107,9** |
| Сальдо миграции | **184,8** | **49,8** | **220,0** | **430,1** | **810,0** |
| В т. ч. со странами:   * Ближнего зарубежья * Дальнего зарубежья | **287,2 -102,4** | **136,8**  **-87,0** | **324,6**  **-103,6** | **543.6**  **-113,5** | **914,6**  **-104,6** |

Несмотря на определенные сложности в освое­нии нового международного рынка труда, Россия должна при­ложить максимум усилий для его освоения. Такой вывод опре­деляется расчетами российских экономистов, которые показыва­ют, что валютная эффективность экспорта рабочей силы в 5 раз больше, чем валютная эффективность товарного экспорта.

Для планомерного и эффективного освоения международного рынка рабочей силы нужна единая государственная концепция экспорта рабочей силы. По расчетам экономистов, для охвата 10% основных мировых рынков рабочей силы России потребу­ется около 10 лет. В перспективе Россия могла бы держать за рубежом 1-1,5 млн. человек, получая ежегодно 10-20 млрд. долл. Сумеет ли Россия занять достойное место на этом рынке — по­кажет ближайшее будущее.

Стремление России к интеграции в мировое хозяйство пред­полагает ее активное участие в международных валютно-финансовых и кредитных отношениях. Чтобы стать полноправным участником этих отношений, России предстоит решать немало проблем. При этом стратегической задачей ее валютной поли­тики является введение свободного обмена рубля на конверти­руемые валюты*.* Курс рубля к конвертируемым валютам обеспечивает связь экономики России с мировым рынком.

В России фактически имеется внутренняя конвертируемость рубля при наличии ряда валютных ограничений. Для перехода к полной конвертируемости рубля потребуются политико-эконо­мическая и финансовая стабилизация, накопление золотовалют­ных резервов, отработка валютного механизма сотрудничества со странами СНГ.

В середине 90-х годов внутренняя конвертируемость рубляспособствовала значительной долларизации сбережений россиян и, отчасти, наличного денежного оборота. В 1995 г. российские банки официально ввезли в Россию 20,16 млрд. долл. наличной валюты, т. е. примерно 135 долл. на каждого жителя. Вся де­нежная масса внутри России, по некоторым оценкам, составляет 50-60 млрд. долл. Эта цифра включает и до 20 млрд. наличных долларов, находящихся в обращении или в «чулках» россиян. Весь внутренний валовой продукт (ВВП) России для сравнения составляет немногим более 160 млрд. долл. (в пересчете по ком­мерческому курсу).

Интеграция России в мировое хозяйство дает возмож­ность участия в операциях мирового рынка ссудного капитала, портфельных и прямых инвестиций*.* Однако эта возможность не может быть реализована в полной мере из-за существующих ва­лютных ограничений, неблагоприятного инвестиционного кли­мата в стране, «бегства капиталов» за рубеж, устойчивого со­стояния недоверия к национальной валюте.

Многие из перечисленных факторов, препятствующих пол­ноценному участию России в международных валютно-финан­совых и кредитных отношениях, связаны между собой. Так, со­хранение ограничений в области движения капиталов в России обычно связывается с необходимостью борьбы с утечкой капита­ла. А утечка капитала, в свою очередь, связана с низкой степе­нью доверия к национальной валюте и т. д. В результате Россия остается пока вне мировых процессов интернационализации капитала и производства. Преодоление этого разрыва, актив­ное участие России на мировом рынке предполагают активное продвижение по пути экономических реформ с одновременной подстройкой существующего хозяйственного механизма.

Из-за неплатежеспособности Россия фактиче­ски лишилась доступа к рынку средне- и долгосрочного ссудно­го капитала. Основная масса представленных ей кредитов либо привязана к поставкам товаров, либо обусловлена определенны­ми нормами (уровень инфляции, бюджетного дефицита и др.), либо выделена на кредитование инвестиционных проектов. Та­кие кредиты быстро не реализуются, а некоторые из них могут быть и не востребованы.

Сбалансированная, гибкая политика России по управлению своими зарубежными займами и кредитами будет способство­вать ее выходу из нынешнего тяжелого финансового поло­жения.

**Заключение**

Несмотря на многие противоречия нынешней эпохи, ее основ­ной чертой все больше становится не противоборство, а тенден­ция к сотрудничеству и взаимопониманию. Общее движение к единому, взаимосвязанному, взаимозависимому и в каждой сво­ей части более развитому и социально-справедливому миру — вот основная тенденция мирового хозяйства. На основании это­го можно говорить о процессах конвергенции моделей нацио­нальных экономик, экономических и социальных ценностей и от­ношений. Происходит нивелирование, сближение экономических уровней развития различных стран. Конечно, это не беспроблем­ный поступательный процесс, а противоречивое, сложное движе­ние.

В целом можно констатировать, что современные междуна­родные экономические отношения характеризуются ускорением процессов их интенсификации, обогащением новыми чертами и характеристиками. Процессы развития междуна­родных экономических отношений 90-х годов еще больше свидетельствуют в пользу этого вывода.

Интеграция России в мировое хозяйство, ее активное уча­стие в интернациональных экономических отношениях только начинается. Несмотря на формаль­ное расширение в начале 90-х годов участия в международных экономических отношениях, доля России в мировой экономике и степень ее вовлечения в международное разделение труда пока не только не возрастает, а сокращается.

Переход в мировое рыночное хозяйство не будет легким. Промышленно развитым странам не нужен новый сильный конку­рент. За свое место на международном рынке России придется активно побороться.

**Список использованной литературы:**

1. Линдерт П. X. Экономика мирохозяйственных связей.— М.: Прогресс-Универс, 1992.
2. Борисов Е. Ф. Экономическая теория: Учебник. – М.: Юристъ, 1997.
3. Экономика и жизнь. 1995. № 50.
4. Экономика и жизнь. 1999. № 4.
5. Экономика и жизнь. 1999. № 9.
6. Экономика и жизнь. 1999. № 11.
7. Авдокушин Е. Ф. Международные экономические отношения: Учеб.пособие. – М.: ИВЦ «Маркетинг», 1996.
8. Пебро М. Международные экономические, валютные и финансовые отношения.— М.: Прогресс-Универс, 1994.
9. Барр Р. Политическая экономия: В 2 т. М., 1995. Т. 2.
10. Макконелл К. Р., Брю С. Л. Экономикс. М., 1992. Т. 2.

7 Апреля 1999 г. /Паршиков Д. П./