МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ

ДОНЕЦКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ

КУРСОВАЯ РАБОТА

по дисциплине «Основы экономической теории»

на тему: «Капитал и его вещественное содержание»

Исполнитель,

студент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Коспинский Константин Викторович

(подпись, дата)

Группа, домашний адрес: МО(ММ) 02-1, г. Донецк ул. Университетская 53/40

Руководитель роботы \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Боталова Н.П.

(подпись, дата)

Донецк – 2003

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ УКРАИНЫ

ДОНЕЦКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ

ЗАДАНИЕ

НА КУРСОВУЮ РАБОТУ

по дисциплине «Основы экономической теории»

Студенту Коспинскому Константину Викторовичу

Тема работы: «Капитал и его вещественное содержание»

Исполнитель,

студент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Коспинский Константин Викторович

(подпись, дата)

Группа, домашний адрес: МО(ММ) 02-1, г. Донецк ул. Университетская 53/40

Руководитель роботы \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Боталова Н.П.

(подпись, дата)

Донецк – 2003

РЕФЕРАТ

Курсовая работа 45с., 15 источников, 4 сноски.

Цель курсовой работы на тему «Капитал и его вещественное содержание» - изучить содержание капитала, теории капитала, категории капитала и износ и амортизацию капитала.

В ходе выполнения курсовой работы изучено что категория капитал имеет двоякий смысл. Обычно в обиходе под капиталом понимается богатство, состояние в денежной или имущественной форме.

В результате проведённых теоретических исследований были сделаны следующие выводы: капитал – это экономическая категория, выражающая отношение между людьми. Капитал как экономическая категория – это стоимость, приносящая его владельцу прибавочную стоимость. Или капитал – это самовозрастающая стоимость.

Таким образом, ясно что, капитал – это определенный запас ценностей (благ) в денежной или не денежной форме, который приносит доход своему владельцу, обеспечивая самовозрастание богатства, особенно в форме денег

КАПИТАЛ, ОБОРОТ, МАРКС, ПОСТОЯННЫЕ И ПЕРЕМЕННЫЙ КАПИТАЛ, ДЕНЬГИ, ИЗНОС, АМОРТИЗАЦИЯ, НЕОКЛАССИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ.

«Капитал и его вещественное содержание»

СОДЕРЖАНИЕ

|  |  |
| --- | --- |
| Введение …………………………………………………………………….. | 5 |
| 1. Капитал как экономическая категория …………………………………. | 6 |
| 2. Марксистская теория капитала. Постоянный и переменный капитал. Кругооборот капитала ……………………………………………………… | 14 |
| 2.1. Основные экономические учения Маркса …………………………... | 14 |
| 2.1.1.Превращение денег в капитал……………………………………... | 14 |
| 2.1.2Процесс труда и процесс увеличения стоимости ………………… | 14 |
| 2.1.3.Постоянный капитал и переменный капитал …………………….. | 15 |
| 2.1.4. Процесс накопления капитала ……………………………………. | 16 |
| 2.1.5 Превращение прибавочной стоимости в капитал ………………... | 16 |
| 2.1.6 Всеобщий закон капиталистического накопления ………………. | 18 |
| 3. Неоклассическая теория капитала ………………………………………. | 22 |
| 3.1. История теории капитала……………………………………………. | 22 |
| 3.2. Неоклассики и их вклад в теорию………………………………….. | 23 |
| 4. Основной и оборотный капитал. Износ и амортизация капитала …….. | 36 |
| 4.1.Кругооборот и оборот капиталa | 36 |
| 4.2.Основной и оборотный капитал. Амортизация основного капитала | 37 |
| Заключение ………………………………………………………………... | 43 |
| Список литературы ………………………………………………………. | 45 |

В в е д е н и е

В экономической науке видное место занимает теория капитала. Капитал (франц., англ. capital, от лат. capitalis - главный) в широком смысле это всё, что способно приносить доход или ресурсы, созданные людьми для производства товаров и услуг. Термин “капитал”, понимаемый как капитальные вложения материальных и денежных средств в экономику, в производство, именуют также капиталовложениями или инвестициями.

Элементы учения о капитале как о накоплении богатств, особенно в форме денег, встречаются еще у Аристотеля. Затем понятие “капитал” становится предметом анализа у меркантилистов, физиократов, классиков. Наиболее последовательно и системно оно впервые было проанализировано К. Марксом, раскрывшим сущность капитала на основе учения о прибавочной стоимости. Однако и его концепция не стала исчерпывающей в разрешении всех сложных вопросов теории капитала. При более общем подходе к рассматриваемому понятию оказалось, что капитал далеко не всегда связан с созданием прибавочной стоимости, а значит, и с эксплуатацией наемной рабочей силы. Последующие экономисты в основном преодолели эту односторонность марксовой трактовки капитала, но впали в другую крайность, расширительно истолковав капитал просто как запас благ (богатства), не учитывая его социально-исторической природы.[10]

**1. Капитал как экономическая категория**

Категория капитал имеет двоякий смысл. Обычно в обиходе под капиталом понимается богатство, состояние в денежной или имущественной форме. Наличие капиталов у определенного круга лиц в жизни хорошо видно и понятно, и люди всегда стремились к богатству. Однако наличие богатства, включая и солидную сумму денег, в научном смысле не означает, что их владелец является капиталистом. Капитал как богатство и пути его приобретения изучают многие науки, в том числе и юридическая. И каждая со своих позиций. Последняя, например, с позиций законности его приобретения и владения. Политэкономия как наука теоретическая изучает капитал, как абстрактную экономическую категорию, выражающую отношения между людьми.[1]

***Капитал как экономическая категория – это стоимость, приносящая его владельцу прибавочную стоимость****.* Или ***капитал – это самовозрастающая стоимость****.* Исходная сумма денег (Д) в качестве капитала совершает кругооборот по схеме:

Д - Т- Д|

где Т символизирует товары, Д – возросшую на величину Д| первоначальную сумму денег. Приращение денег ( Д| ) Маркс назвал ***прибавочной стоимостью****,* а самовозрастающие деньги – ***капиталом****.* Формула Д - Т- Д|  названа Марксом всеобщей формулой капитала.

Источник прибавочной стоимости Маркс ищет в рамках трудовой стоимости, анализируя при этом особенности рабочей силы как специфического товара.

***Рабочая сила*** есть способность человека к труду, совокупность его физических, духовных сил, благодаря которым он производит жизненные блага. Она существует в любом обществе, но только на определенном этапе его развития становится товаром. Какие же условия необходимы, чтобы рабочая сила стала товаром?

Владелец рабочей силой должен быть: во-первых, юридически свободной личностью, т.е. иметь право распоряжаться своей рабочей силой, и во-вторых, лишен средств производства, а следовательно, и средств существования.

**Процесс труда**

создание потребительской

стоимости товара

образование стоимости

товара

перенос старой

создание новой

прибавочное рабочее

время

необходимое рабочее

время

Рис. 1 – Схема процесса труда

Как и все другие товары, рабочая сила обладает стоимостью и потребительской стоимостью. ***Стоимость товара рабочая сила*** определяется стоимостью тех средств существования, которые необходимы для нормального воспроизводства рабочей силы, т.е. для поддержания и продолжения жизни рабочего и его семьи. ***Потребительская стоимость товара рабочая сила*** проявляется в процессе потребления силы, т.е. в процессе труда. В отличие от других товаров рабочая сила создает новую стоимость, причем стоимость большую, чем стоит сама. Избыток стоимости, созданной трудом рабочего сверх стоимости его рабочей силы, составляет прибавочную стоимость. Стоимость рабочей силы и стоимость, создаваемая в процессе её потребления, - величины разные. Разница между вновь созданной стоимостью и эквивалентом стоимости товара рабочая сила составляет прибавочную стоимость, иначе говоря, денежный прирост ∆Д. Анализ производства прибавочной стоимости вскрывает деление рабочего дня на две части: необходимое рабочее время и прибавочное рабочее время. В течение ***необходимого рабочего времени*** создается эквивалент стоимости рабочей силы, который в целом возмещается наемному работнику в виде заработной платы. В ***прибавочное рабочее время***, продолженное за пределы необходимого, создается прибавочная стоимость. ***Прибавочная стоимость представляет собой,*** ***таким образом, стоимость, создаваемую в течение прибавочного рабочего времени неоплаченным трудом наемного рабочего.***

Капиталист авансирует деньги на покупку средств производства и рабочей силы, которые являются соответственно вещественными и личными факторами производства. Эти факторы играют различную роль в процессе создания стоимости и прибавочной стоимости. Стоимость средств производства в процессе труда переносится на вновь создаваемые потребительские стоимости, не изменяя своей величины. Та часть капитала, которая воплощена в средствах производства, называется ***постоянным капиталом,*** и обозначается буквой С. Другая часть капитала, затрачиваемая на покупку рабочей силы, изменяет свою величину, поскольку наемные рабочие создают новую стоимость, большую, чем стоимость, затраченная на покупку рабочей силы. Эта часть капитала (V) называется ***переменным капиталом.*** Созданная прибавочная стоимость обозначается буквой m.

Отношение величины прибавочной стоимости к переменному капиталу (в %) называется ***нормой прибавочной стоимости*** и может быть выражена формулой

m = m / v \* 100 %

Однако капиталиста-предпринимателя интересует не норма прибавочной стоимости, а её масса (М). Последняя зависит также от стоимости рабочей силы и числа эксплуатируемых рабочих. ***Массу прибавочной стоимости*** можно записать в виде формулы.

М = m / v \* V,

где V – общие затраты на покупку рабочей силы.

Таково в общих чертах марксово понимание капитала, широко распространенное на рубеже 19-20 вв. Важно отметить, что приведенные положения теории Маркса относятся главным образом к промышленному капиталу, являющемуся лишь частным случаем капитала вообще. Марксово понимание капитала оказалось, однако, слишком сильно привязанным к конкретным условиям существования развитого товарно - капиталистического хозяйства, превращения рабочей силы в товар и создания прибавочной стоимости. Тем самым Маркс показал лишь один источник самовозрастания денег – эксплуатацию наемной рабочей силы.

В настоящее время в мировой экономической науке нет однозначного понимания Капитала. В самом общем виде смысловое содержание рассматриваемого понятия сводится к толкованию капитала как блага вообще, использование которого позволяет увеличить будущие блага. Капитал выступает при этом не обязательно в форме денег. Главный его признак – приносить доход своему владельцу. Такого взгляда придерживались, например, видные представители неоклассического направления И. Фишер (1867 - 1947), Ф. Найт (1885 - 1974).

Существенное место в современных определениях капитала отводится характеристике его как главного элемента производства, выступающего в многообразных формах, включая и создание услуг. Видный английский экономист Дж. Хикс (р. 1904 г.), к примеру, под капиталом понимал совокупность товаров производственного назначения.

Существует и более узкий, как бы бухгалтерский подход к определению капитала, в соответствии с которым капиталом называют все активы (средства) фирмы. Рассмотренные выше версии капитала, выдвинутые, разумеется, экономистами в противовес марксовой концепции капитала как самовозрастающей стоимости, содержат определенные позитивные моменты. Так, авторы упомянутых версий путались подойти к трактовке капитала с позиций более общих, чем у К. Маркса, который не выходил за узкие рамки трудовой теории стоимости.

Определения капитала, не связанные с самовозрастанием стоимости, нередки сейчас и в отечественной экономической литературе. Вот один из примеров: « Капитал – экономический ресурс, определяемый как сумма материальных, денежных и интеллектуальных средств, используемых для предпринимательской деятельности»

Более широкое понимание капитала в трудах большинства экономистов неоклассического направления проявляется прежде всего в трактовке его как запаса благ (богатства), приносящего систематический доход своему владельцу. Это значительный шаг вперед в определении капитала, тем не менее подобную характеристику нельзя принять без оговорок, поскольку не все то, что приносит доход, является капиталом. Например, владелец садового участка получает с него определенный доход в виде выращенного урожая, который, однако, вряд ли можно рассматривать в виде капитала, если урожай выращен личным трудом владельца. В то же время доход, получаемый им на правах собственника от сдачи этого участка в аренду другому лицу (не собственнику), несомненно, выступает как результат использования садового участка в качестве капитала. Садовый участок функционирует как капитал и тогда, когда урожай на нем выращивается наемными работниками, принося его владельцу определенный доход.

Следовательно, одна и та же ценность (вещь, предмет, благо) может быть или не быть капиталом в зависимости от того, каким образом с ее помощью извлекает для себя доход владелец этой ценности. Никакая ценность не является сама по себе капиталом. Что бы стать им, она должна служить средством самовозрастания богатства в той или иной форме. Главным критерием самовозрастания богатства является его рост не на основе личного труда владельца.

Таким образом, более общий подход к определению понятия капитала может быть следующим:

***Капитал*** *– это определенный запас ценностей (благ) в денежной или не денежной форме, который приносит доход своему владельцу, обеспечивая самовозрастание богатства, особенно в форме денег.[[1]](#footnote-1)*

Один из способов самовозрастания богатства – использование наемной рабочей силы – нами рассмотрен. Другие способы будут проанализированы по мере раскрытия содержания основных видов капитала, к рассмотрению которых мы и перейдем.

Обычно в литературе выделяются следующие виды капитала: промышленный, торговый и ссудный.

*Промышленный капитал* связан с получением дохода на основе использования наемной рабочей силы в процессе производства и реализации услуг. Он приносит его владельцу доход в виде прибыли. Всякий капитал, вкладываемый в производство, начинает свое движение с авансирования определенной суммы денег (Д) на приобретение средств производства (СП) и рабочей силы (РС), которые используются с целью производства (П) определенных товаров, включающих прибавочную стоимость в товарной сфере (Т|). После реализации созданных товаров первоначально авансированный капитал возвращается к своему владельцу, принося ему прибавочную стоимость в денежной форме. Описанное движение капитала, которое включает в себя его авансирование, применение в производстве товаров и возврат к исходной денежной форме, образует *кругооборот капитала,* что можно записать следующим образом:

Д – Т < СП / РС … П … Т| - Д|

Первая Вторая Третья

стадия стадия стадия

(в данной формуле Д| = Д + ∆Д).

Движение капитала в рамках кругооборота распадается на три стадии. На *первой стадии* капитал выступает в денежной форме и используется для приобретения на рынке необходимых средств производства и рабочей силы. На *второй стадии* осуществляется процесс производства и создания прибавочной стоимости в форме товара, а капитал представлен производительной формой. На *третьей стадии,* где возросший капитал выступает в товарной форме, происходит реализация произведенных товаров и присвоение прибавочной стоимости. По завершении кругооборота, капитал вновь приобретает денежную форму.

Для того чтобы процесс производства был непрерывным, каждый индивидуальный капитал должен одновременно находиться во всех трех формах, причем в определенной количественной пропорции. Капитал, проходящий в своем движении три названные стадии, последовательно принимая соответствующие функциональные формы (денежную, производительную, товарную), Маркс назвал *промышленным капиталом*. Последний приносит своему владельцу доход в виде прибыли, которую Маркс трактовал как форму прибавочной стоимости. *Торговый капитал* представляет собой обособившуюся часть промышленного капитала, которая обслуживает процесс реализации товаров. На ранних этапах развития капитализма владелец промышленного капитала сам занимается реализацией товаров. Однако по мере расширения объемов производства и роста времени обращения возникла нужда в особой группе капиталистов – торговцах, занимающихся реализацией готовой продукции. Движение торгового капитала может быть представлено формулой Д - Т- Д|  , которая языком символов выражает действия капитала торговца, а именно куплю товаров ради продажи с прибылью.

Торговый капитал, как и всякий другой капитал, приносит его владельцу определенный доход, называемый в данном случае торговой прибылью. Её источником служит прибавочная стоимость, созданная в сфере производства. Следовательно, *торговая прибыль* – это часть прибавочной стоимости, которую капиталист – промышленник уступает капиталисту – торговцу за услуги последнего по реализации товаров.

**Ссудный капитал** – это денежный капитал, собственник которого ссужает свои деньги нуждающимся в них субъектам рынка на определенный срок за известную плату, называемую ссудным процентом (или просто процентом). Отсюда следует, что процент – это, с одной стороны, доход денежного капиталиста, получаемый им от заёмщика за предоставленную последнему во временное пользование сумму денег. С другой стороны, ссудный процент можно определить и как плату заёмщика собственнику денег за полученную от него денежную сумму. Такое истолкование процента в принципе допускает возможность уплаты за полученную ссуду не обязательно в виде денег. [5]

Движение ссудного капитала может быть выражено формулой Д - Д│, где Д│ = Д + (ΔД). Это означает, что деньги отдаются в ссуду функционирующим капиталистам и другим субъектам рынка во временное пользование и возвращаются кредитору с приростом (ΔД), т.е. с процентом. Предоставление ссуды заёмщикам обеспечивает, таким образом, самовозрастание денег (богатства) ссудного капитала. Источники формирования ссудного капитала многообразны. Ссудный капитал образуется не только из временно свободных денежных средств промышленных капиталистов (фонд амортизации, фонд заработной платы, накапливаемая для расширения производства прибавочная стоимость), но и за счет денежных накоплений государства, доходов исбережений различных слоев населения, а также денежных средств так называемых институциональных инвесторов – страховых компаний, пенсионных фондов, профессиональных союзов, благотворительных фондов и др.

Владельца промышленного торгового и ссудного капиталов получают доходы в виде промышленной прибыли, торговой прибыли и ссудного процента. К этим видам доходов тесно примыкает еще один вид – рента, в частности, земельная рента.

*Земельная рента* – это доход земельного собственника (как правило, в денежной форме), получаемый от арендаторов за использование арендованного участка земли. С точки зрения арендатора, она выступает как плата землевладельцу за предоставленную в аренду землю. Земельная рента – часть арендной платы, представляющей собой вознаграждение за арендованное имущество вообще, включая жилые здания, складские помещения, ирригационные сооружения, недра и т.д. Таким образом, предоставление во временное пользование земли и другого имущества приводит к самовозрастанию богатства их владельца. В связи с существованием ренты как особого вида дохода правомерно было бы говорить по аналогии о капитале, приносящем этот вид дохода. Условно его можно назвать *арендным (рентным) капиталом*.

Выше было проанализировано многообразие видов капитала, показано, что самовозрастание богатства происходит не только на основе использования наемной рабочей силы, но и в процессах предоставления ссуды, а также аренды ценностей. В итоге определение капитала можно конкретизировать так:

**Капитал** – это определенный запас ценностей (благ) в денежной или не денежной форме, которые служат средством увеличения богатства собственника этих ценностей, принося ему доход в виде либо прибыли, либо процента, либо ренты. [3]

**2. Марксистская теория капитала. Постоянный и переменный капитал. Кругооборот капитала**

2.1. Основные экономические учения Маркса

2.1.1.Превращение денег в капитал

1. *Всеобщая формула капитала*

Предпосылками возникновения капитала являются товарное производство и развитое товарное обращение, торговля. Форма Деньги – Товар – Деньги куплю ради продажи. (Деньги – Товар – Деньги)[[2]](#footnote-2) – всеобщая формула капитала (его проявление в сфере обращения).

1. *Противоречия всеобщей формулы*

Когда денежная куколка превращается в капитал, противореча всем развитым раньше законам относительно природы товар, стоимости, денег и самого обращения. От простого товарного обращения ее отличают два противоположных процесса: продажа и купля.

1. *Купля и продажа рабочей силы*

Совокупность физических и духовных способностей есть рабочая сила. Эти способности пускаются человеком в ход всякий раз, когда он производит какие-либо потребительные стоимости. Рабочая сила может выступать в качестве товар, когда она выносится на рынок или продается ее собственным владельцем.

Стоимость рабочей силы определяется рабочим временем, необходимым для воспроизводства этого специфического предмета торговли. Стоимость рабочей силы сводится к стоимости определенной суммы жизненных средств.

2.1.2Процесс труда и процесс увеличения стоимости

1. *Процесс труда*

Труд это процесс, который совершается между человеком и природой. В этом процессе человек своей деятельностью опосредует, регулирует, контролирует обмен веществ между собой и природой. Простые моменты труда: целесообразная деятельность, или самый труд, предмет труда и средства труда. Средство труда есть вещь или комплекс вещей, которые человек помещает между собой и предметом труда, и которые для него служат в качестве проводника его воздействий на этот предмет. К средствам процесса труда относятся все материальные условия, необходимые вообще для того, чтобы процесс мог совершаться. Средство труда и предмет труда выступают как средство производства, а труд – производительный труд.

1. *Процесс увеличения стоимости*

Стоимость рабочей силы и стоимость, создаваемая в процесс ее потребления, суть две различные величины. Процесс увеличения стоимости есть не что иное, как процесс образования стоимости, продолженный далее известного пункта. Если процесс образования стоимости продолжается лишь до того пункта, когда уплаченная капиталом стоимость рабочей силы будет возмещена новым эквивалентом, то это будет простой процесс образования стоимости. Если же процесс образования стоимости продолжается далее этого пункта, то он становится процессом увеличения стоимости.

2.1.3.Постоянный капитал и переменный капитал

Та часть капитала, которая превращена в рабочую силу, в процессе производства изменяет свою стоимость. Она воспроизводит свой собственный эквивалент и сверх того избыток, прибавочную стоимость, которая, в свою очередь, может изменяться, быть больше или меньше. Из постоянной величины эта часть капитала непрерывно превращается в переменную (переменный капитал). Та часть капитала, которая превращается в средства производства, т.е. в сырой материал, вспомогательные материалы и средства труда в процессе производства не изменяет величины своей стоимости (постоянная часть капитала).

2.1.4. Процесс накопления капитала

Превращение известной денежной суммы в средства производства и рабочую силу есть первое движение, совершаемое стоимостью, которая должна функционировать в качестве капитала. Происходит оно на рынке, в сфере обращения. Вторая фаза этого движения, процесс производства, закончена, поскольку средства производства превращены в товары, стоимость которых превышает стоимость их составных частей, т.е. содержит в себе первоначально авансированный капитал плюс прибавочную стоимость. Эти товары должны быть затем снова брошены в сферу обращения. Надо продать их, реализовать их стоимость в деньгах, эти деньги вновь превратить в капитал и так все снова и снова. Этот кругооборот, неизменно, проходящий одни и те же последовательные фазы, образует обращение капитала.

2.1.5 Превращение прибавочной стоимости в капитал

1. *Капиталистический процесс производства в расширенном масштабе. Превращение законов собственности товарного производства в законы капиталистического присвоения*

Накопление — воспроизводство в расширенном масштабе. Первоначальное превращение суммы стоимости в капитал совершалось в полном согласии с законами обмена. Один контрагент продает свою рабочую силу, другой покупает ее. Первый получает стоимость своего товара и тем самым отчуждает его потребительную стоимость. Затем второй превращает средства производства при помощи принадлежащего ему труда в новый продукт, который принадлежит ему по праву. Стоимость этого продукта заключает в себе:

Стоимость потребленных средств производства. Полезный труд не может потребить эти средства производства не перенося в то же время их стоимости на продукт; но рабочая сила могла быть предметом продажи лишь в том, что если она способна доставить полезный труд той отрасли промышленности, где имеется в виду ее применить.

Стоимость нового продукта заключает в себе эквивалент стоимости рабочей силы и прибавочную стоимость. И это как раз потому, что рабочая сила, проданная на определенный срок, обладает меньшей стоимостью, чем та стоимость, которая создает ее потребление в течение этого срока. Но рабочему оплачена меновая стоимость его рабочей силы, и тем самым от него отчуждена ее потребительная стоимость, как это имеет место при каждой купли-продажи.

*2. Ошибочное понимание политической экономией воспроизводства в расширенном масштабе*

Смит ввел в моду изображать накопление как простое потребление прибавочного продукта производительным рабочим. Не может выть большего заблуждения, чем утверждать, что “та часть дохода, о котором говорится, что она присоединилась к капиталу, потребляется производительным рабочим”.

*3. Разделение прибавочной стоимости на капитал и доход. Теория воздержания*

Прибавочная стоимость есть не только индивидуальный потребительный фонд капиталиста и не только фонд накопления, а то и другое вместе. Часто прибавочные стоимости потребляется капиталистом как доход, другая часть ее применяется как капитал, или накопляется.

Теория воздержания: капиталист предоставляет свои орудия производства рабочему, вместо того, чтобы обратить их стоимость на свое личное потребление, превратив ее в предметы потребления или роскоши.

*4. Обстоятельства, определяющие размеры накопления независимо от той пропорции, в которой прибавочная стоимость распадается на капитал и доход. Степень эксплуатации рабочей силы. Производительная сила труда. Увеличение разницы между применяемым капиталом и капиталом потребляемым. Величина авансированного капитала*

В определении величины накопления участвуют не обстоятельства, которые определяют массу прибавочной стоимости:

1. норма прибавочной стоимости зависит, прежде всего, от степени эксплуатации рабочей силы.
2. уровень производительности общественного труда. С ростом производительности труда растет та стоимость, которая при этом переносится на продукт.

С ростом эффективности, размеров и стоимости средств производства, т.е. с ростом накопления, труд сохраняет и увековечивает все в новых формах постоянно увеличивающуюся капиталистическую стоимость. С ростом капитала растет разница между применяемым капиталом и потребляемым капиталом. Чем больше растет капитал благодаря последовательному накоплению, тем сильнее возрастает и та сумма стоимости, которая распадается на фонд потребления и фонд накопления.

*5. Так называемый рабочий фонд*

Была сочинена басня, что вещественное существование переменного капитала, т.е. та масса жизненных средств, которых он представляет для рабочих или так называемый рабочий фонд, есть ограниченная самой природой особая часть общественного богатства, границы которого непреодолимы.

2.1.6 Всеобщий закон капиталистического накопления

1. *Увеличение спроса на рабочую силу по мере накопления при не изменяющемся строении капитала*

Строение капитала:

а) Строение определяется тем отношением, в котором капитал делится на постоянный капитал, или стоимость рабочей силы – со стороны стоимость.

б) со стороны материала – функционирующего его в процессе производства, всякий капитал: на средства производства и живую рабочую силу.

а) называется стоимостным строением капитала

б) техническим строением капитала

Взаимосвязь между ними называется стоимостное строение капитала (оно определяется техническим строением и отображает в себе изменение технического строения).

1. *Относительное уменьшение переменной части капитала в ходе накопления и сопровождающей его концентрации*

Увеличение производительности труда проявляется в уменьшении массы труда по отношению к массе средств производства, приводимой этим трудом в движение, или в уменьшении величины субъективного фактора труда по сравнению с его объективными факторами. С увеличением производительности труда понижается стоимость их по сравнению с их объемом. Разность между постоянным и переменным капиталом возрастает много медленнее, чем разность между той массой средств производства, в которую превращается постоянный капитал, и той массой рабочей силы, в которую превращается переменный капитал. С накопленным капиталом возрастает и число капиталов.

1. рост концентрации общественных средств производства в руках индивидуальных капиталов, при прочих равных условиях, ограничен степенью возрастания общественного богатства.
2. часть общественного капитала, вложенная в каждую отдельную сферу производства, делится между многими капиталами.

Тогда накопление, его концентрация не только делится на многочисленные пункты, но и возрастание функционирующих капиталов перекрещивается с образованием новых и расширением старых капиталов. Поэтому, если, с одной стороны, накопление представляется как возрастающая концентрация средств производства и командования над трудом, то с другой стороны, оно представляется как взаимное отталкивание многих капиталов.

*3) Возрастающее производство относительного перенаселения, или промышленной резервной армии*

Накопление капитала осуществляется в качественном непрерывном изменении его строения, в увеличение его постоянной составной части за счет переменной. С возрастанием капитала увеличивается и его переменная составная часть, но увеличивается она в постоянно убывающей пропорции. Накопление всего капитала требуется для того, чтобы поглотить определенное добавочное число рабочих, и даже – в виду постоянных изменений в старом капитале – для одного того, чтобы дать работу уже функционирующим рабочим. Это накопление и централизация, в сою очередь, сами превращаются в источник нового изменения строения капитала или нового ускоренного уменьшения его переменной части по сравнению с постоянной. Это относительное уменьшение переменной части капитала, ускоряющееся с возрастанием всего капитала представляется в таком виде, как будто, наоборот, абсолютное возрастание рабочего населения совершается быстрее, чем возрастание переменного капитала, или средств занятости этого населения. Напротив, капиталистическое накопление постоянно производит и притом пропорционально своей энергии и своим размерам, относительно избыточное, т.е. избыточное по сравнению со средней потребностью капитала в возрастании, а потому излишнее или добавочное рабочее население.

*4) Различные формы существования относительного перенаселения. Всеобщий закон капиталистического накопления*

Перенаселение: текущее, скрытое и застойное.

Абсолютный, всеобщий закон капиталистического накопления: чем больше промышленная резервная армия по сравнению с активной рабочей силой, тем обширнее постоянное перенаселение, нищета прямо пропорциональна мукам труда активной рабочей армии. Чем больше нищенские слои рабочего класса и промышленная резервная армия, тем больше функциональная бедность рабочих.

*5) Иллюстрации всеобщего закона капиталистического накопления*

*а) Англия 1846-66 года*

С одной стороны увеличение и уменьшение численности пауперов является отражением периодической смены фаз промышленного цикла. С другой стороны официальная статистика все больше искажает действительные размеры пауперизма по мере развития классовой борьбы.

*б) Плохо оплачиваемые слои британского промышленного рабочего класса*

Чем быстрее накопляется капитал, тем быстрее прилив доступного эксплуатации числового материала

*в) Бродячее население*

*г) Влияние кризисов на наиболее высоко оплачиваемую часть рабочего класса*

*д) Британский сельскохозяйственный пролетариат:*

1. понижение заработной платы ниже ее минимума
2. процентное отношение

Чрезмерный труд детей и подростков

*е) Ирландия*

Много земли осталось без обработки. Но вместе с увеличением численности населения все время возрастала земельная рента и фермерская прибыль. Хотя масса средств производства, применяемых в земледелии и уменьшалась вместе с уменьшением количества населения, тем не менее, масса капитала, применяемого в земледелии, увеличилась, потому что часть распыленных прежде средств производства была превращена в капитал.

1. **Неоклассическая теория капитала**

**3.1. История теории капитала**

Основными постулатами неоклассической теории капитала являются следующие:

1. Границы и размер капитала определяются на основе оптимального соотношения ограниченных факторов производства, обеспечивающих получение максимального чистого дохода. Это предполагает рациональное поведение экономических субъектов и бесплатность рыночных трансакций.
2. Рынок, по существу, является доминирующей формой экономического капитала. Фирмы при этом выбирают оптимальный вариант своих действий в условиях риска и неопределенности, когда основные результирующие параметры деятельности определяются за спиной экономического субъекта после процесса непосредственного производства.
3. Способ внутрифирменного упорядочивания элементов, позволяющий в этих условиях добиваться максимального эффекта, - внутрифирменная иерархия в виде бюрократической организации, закрепляющей организационную структуру фирмы в виде функциональной, строящейся по принципу: одна функция - одно структурное подразделение.
4. Элементарной структурной единицей (“атомом”) капитала становится технологическая, или функциональная, операция, полученная на основе использования принципа разделения труда с последующей координацией разделенных частей в единое целое. Бюрократическая организация в результате этого фактически получает адекватную своей природе основу, позволяющую в полной мере мобилизовать ее созидательный потенциал.
5. Реакция фирмы на изменения во внешней среде не отражается на ее структуре. Она остается жесткой. Некоторая гибкость присуща лишь определению должностных обязанностей ряда работников или каких-то структурных подразделений.

Данная теория капитала, как нам представляется, вполне соответствовала теории и практике менеджмента в рамках “научной”, “классической” школ и школы “человеческих отношений”.

Теоретические выводы, полученные при решении четырех основных вопросов теории капитала, способствовали достижению эффективного функционирования компаний. Противоречие между структурой организации и менеджментом успешно разрешалось, не нанося существенного урона капиталистическим фирмам.

Однако по мере развития производительных сил, создания новых технологий, новых товаров, освоения новых рынков все заметнее становилась коллизия между структурой организации и менеджментом. Рынок не обеспечивал соответствующей защиты трансакций (сделок), риск неполучения прибыли нарастал. Подвергался сомнению и принцип рационального поведения экономических субъектов. Линейно-функциональная структура организации не могла уже обеспечить эффективного функционирования многоотраслевых компаний. Хозяйственная практика сталкивалась с ограничениями в теории. Переход к новой теории организации был неизбежен.

**3.2. Неоклассики и их вклад в теорию**

Неоклассическая школа сформировалась в 90-х гг. XIX в. после опубликования книги А. Маршалла "Принципы экономики" (1890). Неоклассическая теория исследовала рыночное хозяйство в период господства свободной конкуренции. Она соединила идеи классической политэкономии с идеями маржинализма. Возникновение предельного анализа Маршалл понимал не как революцию в науке, а как результат ее эволюции. После того как полезность была соединена с общественными издержками, была создана общая теория сопоставления результатов и затрат, возникла так называемая вторая классическая ситуация. Неоклассическая школа господствовала до 30-х гг. XX в.

Прежде всего нужно обратить внимание на особенности методологии неоклассического анализа. Во всех предыдущих теориях в первую очередь выделялся источник ценности, абсолютный закон ее образования. Например, ценность выводилась из затрат труда или издержек производства, или из предельной полезности. Неоклассики переходят к функциональной теории, где нет места абсолютным категориям, все они рассматриваются как относительные. Экономические явления анализируются не по принципу движения от глубинных причин к поверхностным явлениям, а по принципу взаимозависимости и взаимного определения (принцип релятивизма). Маршалл писал: "Мы могли бы с равным основанием спорить о том, регулируется ли ценность полезностью или издержками производства, как и о том, разрезает ли кусок бумаги верхнее или нижнее лезвие ножниц".

*Вклад Маршалла*

Дж. Кейнс отмечал, что Маршалл очень рано пришел к мысли, что голые постулаты экономической теории сами по себе мало что стоят и не приближают сколько-нибудь к существенно полезным и практическим выводам. Все дело в том, как их применять для истолкования повседневной экономической жизни. А это требует глубокого знания реальных фактов из практики функционирования хозяйства. Однако эти факты и отношение людей быстро меняются. Экономист должен изучать эти изменения. "Экономическая наука - это не совокупность конкретной истины, а лишь орудие для открытия конкретной истины", - писал Маршалл.

Я укажу лишь главные аспекты вклада:

1. "Крест" Маршалла. Маршалл представил взаимодействие рыночного спроса и предложения в виде пересекающихся кривых, выражающих закон убывания предельной полезности данного товара для потребителей и закон возрастания предельных издержек для производителей. Рыночная ценность товара определяется равновесием предельной полезности и предельных издержек. Обе теории - трудовая (затратная), и маржиналистская - объединяются более общей неоклассической теорией равновесия. "Издержки производства, интенсивность спроса, предел производства и цена продукта, - пишет Маршалл, - взаимно регулируют друг друга". Новый подход к пониманию роли издержек производства в определении ценности реабилитировал классиков.

2. Теории "предела" и "замещения". Общая теория экономического равновесия была подкреплена и сделана эффективной в качестве системы научного познания двумя глубокими дополнительными концепциями, а именно теориями "предела" и "замещения". Понятие "предел" было распространено за рамки понятия "полезность", чтобы охарактеризовать равновесную точку в данных условиях любого экономического фактора. Понятие "замещение" было введено для характеристики процесса, посредством которого равновесие восстанавливается или утрачивается. Идея "замещения" на "пределе" не только между альтернативными предметами потребления, но также и между факторами производства оказалась чрезвычайно плодотворной. Этот метод позволил подчинить категорию заработной платы и прибыли действию общих законов ценности, предложения и спроса.

3. Эластичность спроса. Анализ закона убывающей полезности привел Маршалла к пониманию влияния на спрос изменения цены, и он четко сформулировал идею "эластичности", без помощи которой прогрессивная теория ценности и распределения не могла получить дальнейшее развитие. Формула e=dx/x+dy/y целиком принадлежит Маршаллу. Он предложил задавать изменение цены не в единицах денег, а в процентах. Показатель изменения спроса при изменении цены на 1% Маршалл назвал эластичностью спроса. Выводы, которые вытекают из характера показателя эластичности, можно применять в бизнесе.

4. Временной фактор. Введением элемента времени в качестве фактора в экономическом анализе мы обязаны главным образом Маршаллу. Ему принадлежат понятия "долгосрочного" и "краткосрочного" периодов. Этим он устранил много путаницы в экономической теории: внес ясность между статическими и динамическими задачами, между формами чистого дохода в долгом и коротком периодах (процент и прибыль), позволил обосновать концепции "квазиренты" и "нормальной прибыли". Маршалл считал, что фактор времени "лежит в основе главных трудностей в решении почти любой экономической проблемы".

5. Потребительский излишек. Концепция "потребительского излишка" или "потребительской ренты" занимает особенно важное место в "Принципах...", поскольку ее использование показывает, что при определенных условиях принцип неограниченной конкуренции, рассматриваемый как принцип максимальной общественной выгоды, оказывается несостоятельным не только практически, но и теоретически, что имело огромное философское значение.

6. Монополии. Проделанный Маршалом анализ монополии имел большое значение для развития теории. Он верил в могущество сил конкуренции, но учитывал рост влияния монополизма. Маршалл сопоставляет интересы монополиста с интересами общества, характеризует чистый монопольный доход и его изменения под влиянием налога, выясняет, можно ли вести эффективно монопольное предприятие.

7. Благодаря Маршаллу в экономической науке стал широко применяться графический метод анализа. В работе "Деньги, кредит и торговля" (1923) Маршалл создал свой вариант количественной теории денег. Его заслугой является формулирование теории денег как составной части общей теории стоимости. Он учил, что стоимость денег - это, с одной стороны, функция их предложения, а с другой - функция спроса на них. Уравнение неоклассической теории денег Маршала выглядит так: M=kPY, где M - объем денежной массы; P - общий уровень цен на товары; k - коэффициент, характеризующий долю денег, остающихся у людей в наличной форме.

Уравнение Маршалла выражает потребность в деньгах с точки зрения дохода. Общий объем сделок за год порождает национальный продукт. Маршалл указывал, что увеличение количества денег в стране не увеличивает ни числа, ни объема сделок, которые обслуживаются этими деньгами. Неоклассическая денежная теория показала, что ценность денег как инструмента экономической жизни не связана с собственной ценностью денежного материала, например золота. Маршалл предсказал возможность успешного применения неконвертируемой бумажной валюты при условии жесткого государственного контроля за их выпуском.

Таким образом, подобно А. Смиту Маршалл создал систему науки (статическую микроэкономику), но не на пустом месте, а используя здание, возведенное классиками. Однако он его основательно перестроил. Новую экономическую науку вместо политической экономии он назвал экономикой (economics).

*Теория благосостояния Сиджвика и Пигу*

Важным течением в неоклассической науке была теория благосостояния. Значительный вклад в нее внесли Генри Сиджвик (1838-1900) и Артур Пигу (1877-1959).

В своем трактате "Принцип политической экономии" Сиджвик подверг критике понимание богатства у классиков, их доктрину "естественной свободы", согласно которой каждый индивид, преследуя собственную выгоду, одновременно служит выгоде всего общества. Доход общества слагается из доходов частных лиц. Сиджвик утверждает, что частная и общественные выгоды не совпадают; что свободная конкуренция обеспечивают эффективное производство богатства, но не дает справедливого распределения его. Система "естественной свободы" порождает конфликты между частными и общественными интересами. Более того, конфликт возникает также внутри общественного интереса: между выгодой текущего момента и интересами будущих поколений. Сиджвику в первую очередь обязана своим формированием доктрина о смешанной экономике.

Главное сочинение А. Пигу - "Экономическая теория благосостояния" (первое издание - 1920 г.). В центре его теории - понятие национального дивиденда (национального дохода). Пигу считал национальный дивиденд показателем не только эффективности общественного производства, но и меры общественного благосостояния. Пигу поставил задачу - выяснить соотношение экономических интересов общества и индивида в аспекте проблем распределения, используя понятие "предельный чистый продукт".

Ключевым понятием концепции Пигу является дивергенция (разрыв) между частными выгодами и издержками, выступающими как результат экономических решений отдельных людей, с одной стороны, и общественной выгодой и затратами, выпадающими на долю каждого, - с другой. Примером является фабрика с дымящейся трубой, выпускающая потребительские товары. Фабрика использует воздух (общественное благо) и возлагает на других внешние издержки. Пигу считал, что подобные нерыночные связи глубоко проникают в индустриальную экономику и представляют собой большой практический интерес. Средством воздействия на них должна быть система государственных налогов и субсидий.

В итоге, считает Пигу, достижение максимума национального дивиденда возможно через действие двух дополняющих друг друга сил - своекорыстного частного интереса и вмешательства государства, выражающего интересы общества.

Обратим внимание также на эффект Пигу. Классики считали, что при наличии гибкой заработной платы и подвижных цен процентная ставка будет приводить в равновесие сбережения и инвестиции, а также спрос и предложение денег при полной занятости. А как обстоит дело в условиях безработицы? Неоклассическая концепция равновесия в условиях безработицы названа эффектом Пигу. Этот эффект показывает влияние активов на потребление и зависит от той части денежной массы, которая отражает чистую задолженность правительства. Поэтому эффект Пигу основывается на "внешних деньгах" (золото, бумажные деньги, государственные облигации) в отличие от "внутренних денег" (чековые депозиты), применительно к которым снижающиеся цены и зарплата не порождают чистого агрегатного эффекта. Следовательно, когда цены и зарплата снижаются, отношение предложения "внешнего" ликвидного богатства к национальному доходу возрастает до тех пор, пока стремление к сбережениям не начнет насыщаться, что в свою очередь стимулирует потребление.

*Американский неоклассик Кларк*

Основателем американской школы маржинализма и неоклассической теории был Джон Бейтс Кларк (1847-1938). Он выступил со своей теорией капитала богатства и его распределения. "Над обществом тяготеет обвинение, что оно эксплуатирует труд", - пишет Кларк. Он ставит задачу доказать, что при капитализме нет неразрешимых противоречий, что общественный доход распределяется в целом справедливо.

Кларк разделил политэкономию на три раздела: универсальная экономика, экономическая статика и экономическая динамика. Этим трем разделам он посвятил три основных своих произведения: "Философия богатства" (1886), "Распределение богатства" (1889) и "Сущность экономической теории" (1907). Универсальная экономика включает в себя общие законы хозяйственной деятельности: редкость ресурсов, убывание предельной полезности, убывание производительности труда и капитала, закон народонаселения и т.д.

В теории статики Кларк в первую очередь рассматривал проблему ценности. При ее трактовке он придерживался теории предельной полезности, которую он модифицировал. "Закон Кларка" состоит в том, что полезность товара распадается на составные элементы (пучок полезностей), после чего ценность товара определяется не полезностью его в целом, а суммой предельных полезностей всех его свойств.

Кларк считал, что центральное место в экономической теории занимает проблема распределения общественного богатства (продукта).

Рост богатства зависит от количества применяемого труда и капитала. Но проблема капитала не была до конца разрешена. Кларк внес ясность в трактовку этого понятия. Он исходит из понимания богатства как такого запаса благ, который если его тратить, возобновляется и при том еще с добавкой. Капитал является подлинной формой богатства. Это некий запас, приносящий доход. Вещи и деньги, которые представляют капитал, называются капитальными благами. Кларк указывает на различие капитала и капитальных благ. Капитальные блага расходуются беспредельно, а капитал остается. Капитал - это запас, который находится в постоянном движении - в обороте. Поэтому он приносит доход и сохраняется за счет постоянного возобновления капитальных благ. Кроме того, капитальные блага - материальные вещи, а капитал - абстрактная, умозрительная вещь. Кларк об этом сказал так: "Производительная сила, измеренная в единицах и выраженная в денежной оценке, - абстрактна, но если эта сила воплощена в бесконечной последовательности капитальных благ,

тогда она конкретна".

Теория капитала непосредственно связана у Кларка с теорией предельной производительности. Для статической сиcтемы анализ предельной производительности основывается на принципе ее убывания. Еще Мальтус применял принцип убывающей производительности к земледелию. Кларк распространил его на все сферы хозяйства и факторы производства.

При неизменном оборудовании наем новых рабочих приведет к понижению производительности. Последний нанятый рабочий является предельным, т.е. с самой низкой производительностью труда. Ценность каждого рабочего для предпринимателя равняется предельному продукту. Отсюда вывод: заработная плата каждого рабочего имеет тенденцию равняться предельному продукту труда. Излишек производимой продукции над зарплатой Кларк считает продуктом капитала.

В динамичной экономике все факторы находятся в развитии. Технический прогресс ведет к росту производительности труда, его предельного продукта, а значит, и к увеличению заработной платы. Рост прибыли определяется техническим ростом производства, который обеспечивается предпринимателем. Таким образом, по Кларку, капиталисты и рабочие одинаково заинтересованы в подъеме производства и равно от него выигрывают.

*Теория капитала, процента и денег Фишера*

Существенную роль в развитии неоклассической теории сыграл другой американец - Ирвин Фишер (1867-1947). Он написал несколько книг по теории капитала, процента и денег, главная среди них - "Теория процента" (1930).

Фишер, как и Кларк, рассматривал капитал в виде запаса, который порождает услугу, а последняя оборачивается доходом. Возникает поток услуг капитала и доходов в вещественной и стоимостной форме. Сначала Фишер говорил о производительности капитала, но позднее вместо этого ввел понятие "инвестиционные возможности" капитала. Речь идет о настоящей оценке будущей отдачи капитала. Само понятие капитала оказывается у Фишера производным от порождаемой им отдачи. Следовательно, капитал есть не что иное как дисконтированный поток дохода.

Что же представляет собой процент по Фишеру? С одной стороны, процент есть выражение полезности капитала, т.е. способности приносить доход, с другой - процент есть компенсация издержек ожидания дохода от вложенных средств. Столкновение полезности и издержек происходит на рынке ссудного капитала. Потребители выходят со своими сбережениями, за которые они ожидают премию в форме процента. Производители выходят туда в поисках заемных денег, за которые они готовы платить цену в форме процента. Спрос на деньги сталкивается с предложением денег. Цена равновесия спроса и предложения денег есть рыночная ставка процента. В 1911 г. И. Фишер издал книгу "Покупательная сила денег", в которой развил теорию денег в духе классической политэкономии (Рикардо). Он исходил из предположения о существовании непосредственной механической связи между общей массой обращающихся в стране денежных знаков и товарными ценами.

Фишер ставил задачу вывести формулу для "уравнения обмена". В хозяйственном обороте происходит обмен товаров на деньги. Деньги и товары, взятые в совокупности, равны. Уравнение обмена и должно дать формулу этого равенства и установить покупательную силу денег. Она определяется количеством благ, которые можно купить за определенное количество денег. Чем ниже товарные цены, тем больше покупательная сила денег, и наоборот.

Уравнение обмена есть математическое выражение всех оборотов, совершенных в стране в течение известного периода. На денежной стороне этого уравнения находятся две группы величин: количество денег М и скорость их обращения V. На товарной стороне - тоже две группы величин: количество обмениваемых товаров Т и цены этих товаров, или общий уровень цен Р. Уравнение обмена таково:

MV = PT.

Оно выражает потребность в деньгах для обслуживания на рынке всех сделок. Уравнение Фишера является вариантом неоклассической теории денег (наряду с маршаллианским).

*Теория регулирования цикла Викселля*

Основателем шведской неоклассической школы был Кнут Викселль (1851-1926) - создатель теории кредитно-денежного регулирования цикла. Его главные труды - "Ценность, капитал и рента" (1893), "Процент и цены" (1898). Они интересны прежде всего виртуозным использованием математических методов анализа теории ценности и теории распределения в духе австрийской школы маржинализма. Викселль доказал математически, что распределение доходов обусловлено вменением каждому фактору производства той доли продуктов, которая способствует предельной производительности этого фактора. Однако он считал, что по мере накопления капитала его производительность снижается, и доля прибыли в совокупном продукте также будет падать, увеличивая долю зарплаты и ренты. Рост сбережений и инвестиций усиливает конкуренцию между капиталистами за рабочие руки, заработная плата повышается и поглощает часть сбережений владельцев капитала. Этот тезис получил название эффекта Викселля. В теории денежного равновесия Викселль выявил возможности его нарушения и появления инфляции в результате расхождения между рыночной (банковской) и естественной (доход на капитал) ставками процента. Возникает кумулятивный процесс, представляющий собой состояние неравновесия, в котором чистые инвестиции непрерывно возрастают. Это может привести к инфляции, если органы, управляющие кредитной системой, не затормозят инвестиции посредством увеличения учетной ставки процента.

Викселль впервые ввел в теорию понятие "ожидания" участников хозяйственного процесса, которое впоследствии играло важную роль в теоретических разработках представителей шведской школы, а также Дж. Кейнса и Дж. Хикса. Анализ неравновесных ситуаций, проведенный Викселлем, позволил ему сформулировать условия, которые необходимы для равновесного развития экономики. Равновесие, по Викселлю, зависит от трех критериев. Процентная ставка на займы находится в состоянии равновесия, если она равна ставке, 1) "которая более или менее соответствует ожидаемому доходу на вновь созданный капитал"; 2) "при которой спрос на заемный капитал точно согласуется с предложением сбережений" и 3) "при которой общий уровень товарных цен не имеет ни повышательной, ни понижательной тенденции". Однако если учитывать экономический рост на основе технических новшеств, то стремление к стабильности цен приводит к накоплению незавершенных проектов из-за повышения учетной ставки во время бума. Становится очевидным, что простые викселианские критерии равновесия не дают адекватной основы для управления кредитно-денежной системой. Викселль использовал свою теорию главным образом для объяснения вековых изменений. В защите количественной теории денег Викселль исходил из того, что экономика функционирует на уровне полного использования ресурсов, так что все вызванные денежными факторами изменения в расходах проявляются главным образом в изменении уровня цен, а не в изменении производства и занятости.

*Экономические взгляды Шумпетера*

Йозеф Шумпетер (1883-1950) оставался приверженцем теории неоклассического направления, хотя во многом выходил за рамки одного направления, например, его иногда относят к неолибералам. В своих работах Шумпетер сохранял верность трем крупным проблемам.

1. Методология и история экономического анализа, которым он посвятил книги: "Сущность и основное содержание теоретической политэкономии" (1908), "История экономического анализа" (1954).

2. Теория экономической динамики. Взгляд на эту проблему Шумпетер излагает в книгах "Теория экономического развития" (1912) и "Экономические циклы" (1939).

3. Концепция общественного развития, которая приведена в работах "Социология империализма" (1919), "Социальные классы в экономически однородном окружении" (1927) и "Капитализм, социализм и демократия" (1942).

Хотя неоклассическая теория тяготела к рассмотрению статических задач, Шумпетер начинает разговор о динамике. Уравновешенный хозяйственный кругооборот нарушает Новатор. Это предприниматель, который обнаруживает возможность получить дополнительную выгоду: вводит технические изобретения, улучшает организацию производства и т.д. Ломается весь ритм кругооборота, вся система издержек, цен и доходов. Часть предприятий разоряется, другая прогрессирует. И потому, говорит Шумпетер, обычным состоянием является не равновесный кругооборот, а подобные сдвиги. Движение осуществляется не по кругу, а по спирали. Особую роль играет сфера кредита (кредитование новатора).

Каждая инновация вызывает волну подражаний, расходящихся во все стороны. Эти волны накладываются друг на друга, и такое движение не может быть равномерным. Шумпетер подходит к анализу экономических циклов. Его теория экономического развития исследует эндогенные механизмы (внутреннего происхождения) экономических циклов любого вида. Она изучается многими поколениями ученых, но не входит в состав общепринятых конструкций. Например, Шумпетер доказывает, что в экономике существует механизм цикличности немонетарного типа, связанный с дискретным возникновением кластеров комбинаций. Такой взгляд не вписывается в традиционные схемы макроэкономического анализа. Точно так же не согласуется с традиционной, восходящей к теории общего равновесия Л. Вальраса, предложенная Шумпетером концепция перехода от одних равновесных состояний к другим.

В "Теории экономического развития" Шумпетер выдвинул идею макрогенераций. Он представил экономику как специфический мир комбинаций, где каждая из них есть единичный способ соединения производительных сил, с помощью которого создается единичный продукт.

Шумпетер подчеркивает прогрессивность капитализма, его динамичность, способность к неуклонному росту. Технический прогресс непрестанно революционизирует экономическую структуру изнутри, непрестанно разрушает старую и создает новую. "Этот процесс творческого разрушения есть существенное явление для капитализма". Движущей силой капиталистического прогресса он считает предпринимателя - организатора и новатора. Прибыль выводит из новаторской деятельности предпринимателя. Он решительно выступает в защиту крупного бизнеса, который является мощным двигателем экономического прогресса. Последний создает условия для подъема жизненного уровня народа, полного уничтожения бедности. Шумпетер подверг критике теорию обнищания рабочих Маркса. По его мнению, капитализм постепенно "социализируется" путем усиления контроля государства над производством, т.е. происходит самоотрицание капитализма.

Вместе с тем теория фильтра заставила с большей осторожностью относиться к выводам и рекомендациям, выработанным теорией человеческого капитала. Большинство исследователей согласны с тем, что их нужно рассматривать не столько как противоположные, сколько как взаимодополняющие подходы. [8]

**4. Основной и оборотный капитал. Износ и амортизация капитала**

**4.1.Кругооборот и оборот капитала**

По Марксу *капитал* – это ст-ть, приносящая прибавочную ст-ть, самовозрастающую ст-ть.

Но Маркс дает еще одно определение капитала. *Капитал* можно понять как движение или как процесс кругооборота.

*Кругооборот капитала* – прохождение капитала через 3 стадии при смене  3-х функциональных форм.

  Кругооборот денежного капитала можно изобразить следующим образом:

*Рс*

*/*

*Д – Т               …П…Т’  - Д’*

*\*

*Cп*

Где:

*Д* – денежный капитал;

*Т* – товар;

*Сп* – средства пр-ва;

*Рс* – рабочая сила;

*П* – процесс пр-ва

Кругооборот распадается на 3 стадии:

На *первой стадии* капитал из денежной формы переходит в форму средств пр-ва и рабочей силы.

На *второй стадии* осуществляется непосредственно процесс капиталистического пр-ва и создаются товары.

На *третьей стадии* происходит продажа товаров капиталистами, в результате чего реализуется ст-ть и прибавочная ст-ть. По завершении этой стадии капитал вновь приобретает денежную форму.

*Первая и третья стадии относятся к сфере обращения, а вторая - к сфере пр-ва.*

*На каждой стадии капитал принимает определенную функциональную форму.* На первой стадии он выступает как *денежный*, на второй – как *производительный* и на третьей – как *товарный*. Чтобы движение было непрерывным, определенные части капитала должны одновременно находиться в каждой из трех форм и проходить 3 стадии.

*Оборот капитала* – постоянное повторение процесса кругооборота.

*Время оборота капитала*  исчисляется с момента авансирования капитала до момента возврата капитала с прибылью.

Время оборота капитала для различных товаров разное, например в хлебопечении – несколько часов, в с/х – год, в кораблестроении – несколько лет.

*Число оборотов капитала определяется по формуле*:  *n=O/o*

Где:

*n*– число оборотов в год;

*О*– принятая единица времени (12 месяцев);

*o* – время оборота данного капитала.

Скорость оборота капитала зависит от множества факторов. Наиболее существенный из них: в каком отношении капитал делится на основной и оборотный.

**4.2.Основной и оборотный капитал. Амортизация основного капитала.**

В процессе оборота участвуют разные элементы: здания, оборудование, сырье, топливо. Но все эти элементы по-разному переносят свою ст-ть на     готовый продукт. По способу перенесения ст-ти капитал делится на основной и оборотный. *Основной капитал* – часть производственного капитала, который сразу затрачивается на станки, здания, инструменты и в пр-ве участвует долго. Свою ст-ть переносит на готовый продукт медленно, по частям, по мере износа. Полный оборот (полная окупаемость) этот капитал совершает в течение ряда лет. *Оборотный капитал* – часть производственного капитала, затраченную на сырье, топливо, электроэнергию, воду и полностью переносит свою ст-ть на готовый продукт на готовый продукт за один производственный цикл и часть денег должна быть потрачена на сырье. Оборотный капитал оборачивается быстрее основного. Оборотный капитал обернется много раз, пока основной капитал обернется один раз.

*Физический и моральный износ основного капитала.*

В ходе  производственного исполнения основной капитал подвергается физическому и моральному износу.

*Физический износ 1-ого рода* происходит в результате эксплуатации. Например,  станки ломаются, здания ветшают, происходит коррозия металла.

*Физический износ 2-ого рода* износ здания, оборудования за счет атмосферных осадков.

*Моральный износ* – обесценивание элементов основного капитала вследствие постоянно идущего НТП.

*Моральный износ 1-ого вида* происходит в результате роста производительности труда, т.е. машины с одинаковыми техническими характеристиками со временем продаются дешевле. В результате не зависимо от степени физического износа старые машины обесцениваются.

*Моральный износ 2-ого вида* создаются более производительные машины, которые дают продукцию более высокого качества.

Чтобы понизить риск морального износа правительство вводит амортизацию.

*Амортизация* – процесс перенесения ст-ти средств труда на производственную продукцию и накопление амортизационного фонда для замены оборудования.

В условиях рыночного хозяйства процесс воспроизводства совпадает с воспроизводством индивидуального и общественного капитала. Под *воспроизводством индивидуального капитала* понимается кругооборот и оборот капитала отдельного субъекта рынка.

Поскольку непосредственной целью капитала является не получение одноразовой прибыли, а ее систематическое увеличение, то движение капитала не ограничивается одним кругооборотом. Кругооборот капитала, рассматриваемый не как единичный акт, а как постоянно повторяющийся процесс, представляет собой *оборот капитала*. В процессе оборота функционирующий в производстве капитал распадается на основной и оборотный.

**Воспроизводство основного капитала**

восстановление

(финансирование)

потребление

(амортизация)

применение

(износ)

Рис. 2. – Воспроизводство основного капитала

В отличие от основного, *оборотный капитал* – это та часть производительного капитала (прежде всего предметы труда и рабочая сила), которая, целиком участвуя в производстве, переносит свою стоимость на вновь создаваемый продукт сразу. К оборотному капиталу на практике относят заработную плату, поскольку деньги, затраченные на оплату труда, возвращаются за один кругооборот так же, как и стоимость предметов труда. Отсюда вытекает заинтересованность собственника в ускорении движения оборотного капитала: чем быстрее возвращаются деньги, израсходованные, в частности, на заработную плату, тем шире возможность за тот же год нанять больше работников. Это, в конечном счете, увеличит размер прибыли.

Особую заботу собственники проявляют о возмещении стоимости основного капитала, который требует постоянного возобновления. Такое непрерывное восстановление стоимости средств труда производится по определенным нормам в соответствии с их износом. Этот износ бывает двояким: 1) физическим, 2) стоимостным.

В процессе производства основные производственные фонды подвергаются физическому и моральному износу.

*Физический износ* основных фондов наступает как в результате их использования в процессе производства, так и в период их бездействия. Бездействующие основные фонды изнашиваются, если подвергаются воздействию естественных процессов (атмосферных явлений, внутренних процессов, происхо­дящих в строении металлов и других материалов, из ко­торых изготовлены основные фонды). В результате такого износа обществу наносятся большие убытки. Что касается действующих основных фондов, то их физиче­ский износ зависит от ряда факторов, в том числе:

* от качества основных фондов (материалов, из которых они изготовлены, от технического совершенства конструк­ций, от качества постройки и монтажа);
* от степени на­грузки (количество смен и часов работы в сутки, про­должительность работы в году, интенсивность исполь­зования в каждую единицу рабочего времени);
* от особенностей технологического процесса и степени за­щиты основных фондов от влияния внешних условий, в том числе агрессивных сред (температура, влажность и др.);
* от качества ухода (своевременность чистки, смазки покраски, регулярность и качество ремонта);

Находящиеся на предприятиях основные фонды под­вергаются не только физическому, но и моральному износу. *Моральный износ* имеет две формы. *Первая форма морального износа* заключается в том, что с внед­рением новых машин, с совершенствованием техники, технологии, организации производства и труда стои­мость изготовления, например, машин и оборудования при сохранении их конструктивных свойств и эксплуа­тационных показателей неуклонно снижается. То же относится и к зданиям, стоимость которых в результате индустриализации строительства снижается. Следова­тельно, эта форма морального износа выражает умень­шение стоимости машин или оборудования вследствие удешевления их воспроизводства. В соответствии со сни­жением стоимости производства машин, оборудования и других элементов основных фондов пересматриваются соответственно и цены на них.[10]

Моральный износ первой формы определяется на основании соотношения балансовой и восстановительной стоимостей:

М1 = [(Фб – Фв)/ Фб] \* 100%, (6)

где Фб – балансовая стоимость (руб.);

Фв – восстановительная стоимость (руб.).

Моральный износ первой формы можно определить и по другой, более простой, формуле:

М1 = Фп – Фв, (7)

где Фп – первоначальная стоимость (грн.).

*Вторая форма морального износа* имеет место в том случае, когда изменяются конструкция и эксплуатацион­ные показатели новых машин. Их применение позволяет увеличить объем производства, повысить производитель­ность труда, уменьшить расход эксплуатационных мате­риалов (горючее, электроэнергия, смазочные материалы и т.д.), а в некоторых случаях и основных материалов, снизить затраты на производство единицы продукции и обеспечить более высокое качество обработки. Таким образом, вторая форма морального износа имеет место тогда, когда машина технически устарела и заменяется более совершенной. В этом случае общество, применяя устаревшую технику, затрачивает больше рабочего времени на производство одного и того же количества про­дукции[[3]](#footnote-3).

Моральный износ второго рода чаще всего определяется на основе сравнения производительности оборудования:

М2 = [(Пр2 – Пр1)/Пр2] \* 100%, (8)

где Пр1 – производительность действующих основных фондов;

Пр2 – производительность новых основных фондов.

Известно, что во время эксплуатации основных фон­дов наступает период, когда их необходимо ремонтиро­вать, усовершенствовать или заменять новыми. Для ремонта старой или покупки новой машины нужны де­нежные средства. Они создаются и накапливаются при эксплуатации машины, так как в процессе труда часть стоимости ее переносится на вновь созданный продукт. Указанная часть стоимости машины включается в за­траты на производство продукции в виде амортиза­ции.

Износ и амортизация не являются тождественными понятиями. Амортизация в денежной форме выражает износ основных фондов. Она может не совпадать с раз­мером износа в отдельные промежутки года, так как основные фонды изнашиваются неравномерно, а аморти­зация начисляется равными долями в течение года.[12]

*Амортизация* в промышленности – это плановое погашение стоимости основных фондов (по мере их износа) путем ее перенесения на изготовляемую продукцию.

По таким видам основных фондов, как здания, соору­жения и передаточные устройства, имеющим длитель­ный срок службы, нормы амортизации значительно ниже, чем, например, на машины и оборудование, транс­портные средства, являющиеся более активной частью основных фондов. Та часть амортизационных отчислений, которая предназначена для капитального ремонта основных фондов, находится в распоряжении предприятий и расходуется по их усмотрению в соответствии с принятыми планами осуществления ремонтных работ.

**Заключение**

Итак, рассмотрев учение о капитале, его сущность и виды, процесс воспроизводства, источники накопления капитала, можно сделать следующий вывод:

− Капитал – это экономическая категория, выражающая отношение между людьми.

* Капитал как экономическая категория – это стоимость, приносящая

его владельцу прибавочную стоимость. Или капитал – это самовозрастающая стоимость.

В действительности проблема капитальных затрат немного сложнее, чем понимал Рикардо. Если ограничить капитал рамками оборотного капитала, проблема действительно сведется к вопросу "времени". Но основной капитал не может быть отделен от оборотного только на основе большего срока его службы, как думал Рикардо. Труд, функционирующий вместе с основным капиталом в форме машины, производит в качестве побочного продукта несколько устаревшую машину, которая овеществляется в последующем производстве. Использованная машина имеет цену, определенную первоначальными затратами на нее, заработной платой и процентной ставкой, которые устанавливались в период ее функционирования, и способом начисления амортизации. Это создает такого рода трудности, которые еще и сегодня окончательно не разрешены. История теории капитала, проходящая после Рикардо через Бём-Баверка вплоть до Викселля, была ограничена по этой причине рассмотрением оборотного, а не основного капитала. И все же для наших целей использование основного капитала не вносит изменений в сказанное. Товары производятся при различных соотношениях основного капитала с трудом, и капитал, вложенный в машины долговременного использования, должен был бы получать текущую норму прибыли каждый год на протяжении всего срока службы машины. Чем больше машин приходится в расчете на одного работника, тем больше в себестоимости удельный вес дохода, отличного от трудового, и тем ниже отношение затрат на заработную плату к продажной цене товара.

Путь, которым Рикардо подходил к теории ценности, объясняется его озабоченностью проблемой распределения. Он с самого начала предполагал, что покупательская способность денег по отношению ко всем товарам и услугам, исчисленная по среднему курсу цен в экономике, постоянна, и, следовательно, распределение - это вопрос деления данного реального национального продукта между землевладельцами, капиталистами и рабочими. Рента, будучи внутри маргинальным излишком, не участвует в определении цен. Ценность товара поэтому определяется переменными вложениями в землю, не приносящую ренту, и распределение, в первую очередь, является вопросом деления продукта, не приносящего ренты, между капиталом и трудом. Тот факт, что соотношение труда и капитала различно в разных отраслях, означает, что любые изменения в ставке номинальной заработной платы или в норме прибыли с необходимостью изменяют норму цен, следовательно, ценность продукта, не приносящего ренты. Изменение в уровне цен, вызванное изменением в номинальных заработных платах, было уже исключено предположением постоянной покупательной способности денег. Поистине всеобщий рост заработной платы во всех отраслях, включая золотодобычу, не может, утверждал Рикардо, поднять цены: невозможно поднять и цены товаров в золоте, и товарную цену золота, потому что одно является обратной величиной другого. Даже если золото не добывается в стране, этот аргумент сохраняется, если рассматриваемая страна использует золотой стандарт с бумажными банкнотами, целиком обратимыми в золото; все, что нам необходимо сделать в данном случае, - это применить механизм прилива металлических денег по Юму. Этим оставляется лишь воздействие на структуру цен изменения в номинальных заработных платах.

**Список литературы**

1. «Современная экономика» − научный редактор : Мамедов О.Ю., издательство «Феникс» ; Ростов – на – Дону − 1995 год – 608 стр.
2. Стародубцева Е.Б.; Москва – издательство «Инфра – М», 1999 год, 497 стр.
3. «Политэкономия». (история экономических учений, экономическая теория, мировая экономика), научный редактор Валовой Д.В., Москва, издательство ЗАО «Бизнес – школа «Интел – Синтез»», 1999 год, 400 стр.
4. «Основы экономической теории», И.П. Николаева, Москва, ЮНИТИ, 2001 год, 229 стр.
5. «Экономическая теория», Е.Ф. Борисов, Москва, ЮРАЙТ, 383 стр.
6. Е.Ф. Борисов, «Экономическая теория», учебник, Москва: Юристъ, 1999 год, 568 стр. /глава 9, стр 234-258.
7. «Экономика», Общий курс, Войтов А.Г., учебник, − 3-е переработанное издание, Москва, Информационно – внедренческий центр «Маркетинг», 1999г
8. «Источники привлечения капитала» /стр. 209/, Курс экономики, учебник, 2-е издание, под редакцией Б.А. Райзберга, Москва, ИНФРА – М , 1999 год, 716
9. B.H. Костюк «История экономических учений»
10. К. Маркс «Капитал»
11. Н.Е. Титова «История экономических учений»
12. Макроэкономика: практический курс. Учебное пособие. /Под ред. Луссе А. –СПб.: «Питер», 1999.
13. Теория переходной экономики. Т1. Микроэкономика. Учебное пособие. /Под ред. канд. эк. наук. В.В.Герасименко – М: ТЕИС, 1997.Теория переходной экономики. Т2.
14. Современная экономика. Общедоступный учебный курс. – Ростов-на-Дону: Феникс, 1995.
15. Экономика абсурдов и парадоксов: Очерки-размышления. /Под ред. Валовой Д.В. – М.: Политиздат, 1991.

1. «Современная экономика» − научный редактор : Мамедов О.Ю., издательство «Феникс» ; Ростов – на – Дону − 1995 год – 608 стр. [↑](#footnote-ref-1)
2. К. Маркс «Капитал» [↑](#footnote-ref-2)
3. Теория переходной экономики. Т1. Микроэкономика. Учебное пособие. /Под ред. канд. эк. наук. В.В.Герасименко – М: ТЕИС, 1997. [↑](#footnote-ref-3)