# План

# 1. Понятие, виды и стороны внешнеторговых сделок

2. Компенсационные сделки, как форма внешнеэкономической деятельности

# 1. Понятие, виды и стороны внешнеторговых сделок

В процессе осуществления торгово-экономических, научно-технических и иных международных связей между организациями и фирмами различных государств заключается большое число договоров, обычно именуемых контрактами.

Основной правовой формой экспортно-импортных внешнеэкономических операций в Украине является внешнеторговый договор (контракт).

Внешнеторговой сделки в своей совокупности образуют международный торговый оборот, поступательное развитие которого выражается как в росте его объема в стоимостном выражении, так и в прогрессирующем разнообразии его форм, что, в свою очередь, обуславливает появление все новых и новых видов международных торговых контрактов. Применительно к оформлению отношений, которые регулируются этими договорами, используются различные термины: "сделка", "договор", "контракт", "соглашение", "договоренность".

Договор предполагает соглашение сторон, конкретно определяющее эти стороны, предмет, в отношении которого достигается соглашение, закрепляющее права и обязанности сторон, иначе говоря, это есть оформление или воплощение сделки. При этом различается круг вопросов в отношение сделки и непосредственно договора.

*Внешнеторговый договор* – это вид хозяйственной сделки, то есть соглашение экономических агентов, один из которых является резидентом Украины либо, также, являясь резидентом Украины, имеет за рубежом коммерческую организацию, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей при осуществлении торговых (экспортных, импортных и реэкспортных) операций.

Представляется, что он должен включать в себя следующие признаки:

1. Нерезидентность одного из субъектов внешнеторгового правоотношения – различная государственная принадлежность экспортера и импортера либо нахождение в различных государствах их коммерческих предприятий, через которые идут отгрузка, приемка и оплата экспортных товаров (наличие в субъектном составе внешнеторгового правоотношения иностранного либо приравненного к нему элемента).

К иностранным участникам внешнеторговой сделки относятся иностранные лица – субъекты права, легализовавшиеся в установленном законодательством Украины порядке и формах в качестве участников хозяйственной деятельности и осуществляющие ее на территории Украины в соответствии с действующим законодательством:

а) организации, гражданская правосубъектность которых определяется по праву иностранного государства, в котором они учреждены либо на территории которого они осуществляют часть своей уставной деятельности;

б) Физические лица - иностранные граждане, гражданская правосубъектность которых определяется по праву иностранного государства, гражданами либо подданными которого они являются;

в) лица без гражданства, гражданская дееспособность которых определяется по праву иностранного государства, в котором эти лица имеют постоянное место жительства.

К иностранным участникам внешнеэкономической деятельности также приравниваются выступающие в хозяйственном обороте на территории Украины в качестве субъектов гражданских прав иностранные государства, их административно-территориальные единицы и государственные органы; субъекты иностранных федеративных государств; международные организации.

Нерезидентность одного из участников внешнеторгового договора закрепляется во вводной части контракта, определяющей стороны договора.

2. Использование международных торговых и иных внешнеэкономических обычаев при моделировании содержания сделки.

3. Отражение в разделе внешнеторгового контракта «Валютная оговорка» возможность использования при осуществлении расчетов по экспортно-импортным операциям валют иностранных государств либо оценка в этих валютах обязательств, возникающих из договора.

*Факультативными признаками* внешнеторговой сделки служат следующие особенности внешнеэкономических торговых отношений, правовой формой которых является внешнеторговый контракт:

а) Признаки, отражающие *трансграничный* характер внешнеторговых операций (факт пересечения товаром таможенной границы РФ): возникновение за рубежом России права собственности либо иного титула на имущество, являющееся объектом импортной сделки; исполнение вне таможенной территории Российской Федерации обязательства, возникающего из договора, либо его элемента;

б) *Материально-правовой признак* – отражаемая в разделе внешнеторгового контракта «Применимое право» допустимость применения иностранного и международного права к регулированию отношений, возникающих из договора;

в) *Процессуально - правовой признак* возможность обращения сторон договора к средствам международной юрисдикции при защите своих нарушенных прав и охраняемых законом интересов (раздел контракта «Арбитражная оговорка»).

В Украинском гражданском праве, торговом законодательстве большинства зарубежных стран, а так же в международном экономическом праве договор международной купли-продажи товаров моделируется как *двустороннее консенсуальное соглашение с участием иностранного либо приравненного к нему элемента, совершаемое в простой письменной (по российскому праву) или в устной (по международному частному праву) форме, содержанием которого является межгосударственный возмездный эквивалентный обмен товара на деньги (валюту).*

Консенсуальность договора означает, что права, обязанности экспортера и импортера возникают в тот момент, когда они достигнут соглашения по всем существенным условиям договора и облекут договоренность в требуемую законом форму, а не в момент реального выполнения каких-то юридически значимых действий.

Классификация внешнеторговых операций и сделок.

Классификация операций:

1. по направлениям торговли:

* основные (экспортные, импортные, реэкспотн, реимпортн),
* вспомогат (кредитные, расчетно-платежные, рекламные, страховые, таможенные, валютные, транспортные (транзитные, бондовые, погрузочно-разгрузоч, фрахтование, агентирование))

2. по предмету сделки:

* товары и продукция,
* сырье,
* результаты интул-ной дея-ти,
* работы и услуги

3. по степени самостоятельности:

* прямые , обменные (купля-продажа),
* посреднические (комиссионные, агентские, консигнационные, брокерские).

Классификация сделок:

1. в торговле машинами и оборудованием и услуг:

* подрядные (инжиниринговые),
* арендные (лизинговые)
* в торговле технолог и ноу-хау:
* лицензионные (чистые, сопутствующие),

3. во встречи торговле, производственной кооперации и научно-техническом сотрудничестве:

* бартерные,
* давальческие,
* выкуп устаревшей продукции.

2. Компенсационные сделки, как форма внешнеэкономической деятельности

Компенсационные сделки относятся к разряду товарообменных, или встречных. В международной торговле они встречаются в рамках производственной кооперации и при НТ сотрудничестве.

Компенсационные сделки можно представить в виде след схемы:

1. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе:

а) сделки с единовременной поставкой,

б) сделки с длительными сроками исполнения, предполагают оплату поставок в товарной форме.

1. Компенсационные сделки на коммерческой основе :

а) краткосрочные компенсационные соглашения,

б) встречные закупки

в) авансовые закупки (заключаются с оценкой стоимости. Во встречных закупках параллельные сделки оформляются несколькими контрактами. Аванс закрепляет параллельная встречная сделка в обратном порядке.

1. Компенсационные сделки на основе соглашений о сотрудничестве. Для таких сделок характерны крупномасштабные долгосрочные компенсационные соглашения с обратной закупкой товаров.
2. Сделки «о разделе продукции»,
3. Сделки «развитие - импорт».

Три последних вида сделок являются долгосрочными; правовой основой таких сделок является руководство по составлению международных договоров о компенсационных сделках.

Проблемы и возможности при заключении компенсационных сделок:

Поставщик-экспортер:

1. Благоприятные условия погашения кредитов.
2. Возможности для расширения специализации и кооперации на внешних рынках
3. Возможность пользоваться преимуществом сделки в течение длительного времени.

Заказчик:

1. Можно использовать местное сырье, материалы и рабочую силу, закупать сырье у розничных поставщиков по выгодным вариантам.

2. Безвалютная система взаиморасчетов.

1. Расширение экспортного потенциала.
2. Гарантированный рынок сбыта.

5. Сокращение сроков строительства и издержек. Возможны риски с определением стоимости проекта с учетом инфляции.

## **Заключение**

В процессе осуществления торгово-экономических, научно-технических и иных международных связей между организациями и фирмами различных государств заключается большое число договоров, обычно именуемых контрактами.

Основной правовой формой экспортно-импортных внешнеэкономических операций в Украине является внешнеторговый договор (контракт).

Одним из наиболее распространенных видов сделок международной торговли являются -компенсационные сделки относящиеся к разряду товарообменных, или встречных. В международной торговле они встречаются в рамках производственной кооперации и при НТ сотрудничестве.

Литература

1. Мусин В.Е. Международные торговые контракты. - К: «Либра»,1994

2.Новиков А.В. Внешнеэкономическая деятельность –К: «Знання»,1996