**Санкт-Петербургский Государственный Технический университет**

**История Экономических Учений**

**Реферат**

**Джон Кеннет Гэлбрейт**

**Экономические теории и цели общества**

(Москва, «Прогресс», 1976 год. 406 страниц)

**Кравец Игорь, ВФТЭМ, 1074/1**

**Список 4. Номер задания 8.**

--- Printed at harry’s HHB Corp. © 1998 ---

**Оглавление:**

I. Дебри.............................................................................................3

 Глава I. Функции экономической системы и

экономической теории..................................................3

 Глава II. Неоклассическая модель.......................................................4

 Глава III. Неоклассическая модель II: Государство............................5

 Глава IV. Потребление и концепция домашнего хозяйства..............6

 Глава V. Общая теория высокого уровня развития стран.................7

II. Рыночная система.........................................................................8

 Глава VI. Услуги и рыночная система................................................8

 Глава VII. Рыночная система и искусство...........................................9

 Глава VIII. Самоэксплуатация и эксплуатация...................................9

III. Планирующая система................................................................10 Глава IX. Природа коллективного разума..........................................10

 Глава X. Как используется власть: защитные цели..........................10

 Глава XI. Положительные цели...........................................................11

 Глава XII. Как устанавливаются цены................................................11

 Глава XIII. Издержки, контракты, координация

и цели империализма....................................................12

 Глава XIV. Убеждение и власть...........................................................12

 Глава XV. Новая экономическая теория

экономического прогресса.........................................13

 Глава XVI. Источники государственной политики: итоги..............13

 Глава XVII. Межнациональная система............................................14

IV. Две системы.................................................................................15

 Глава XVIII. Нестабильность и две системы....................................15

 Глава XIX. Инфляция и две системы................................................15

 Глава XX. Экономическая теория тревоги: проверка.....................15

V. Общая теория реформы................................................................16

 Глава XXI. Негативная стратегия экономической реформы..........16

 Глава XXII. Раскрепощение мнений.................................................17

 Глава XXIII. Справедливая организация домашнего

хозяйства и ее последствия.........................................17

 Глава XXIV. Раскрепощение государства.........................................18

 Глава XXV. Политика для рыночной системы.................................18

 Глава XXVI. Равенство в планирующей системе.............................19

 Глава XXVII. Социалистический императив...................................19 Глава XXVIII. Окружающая среда.....................................................20

 Глава XXIX. Государство и общество...............................................21

 Глава XXX. Финансово, кредитно-денежная политика

 и меры контроля.........................................................21

 Глава XXXI. Координация, планирование и перспективы.............22

**Часть первая: Дебри.**

**Глава I**

**Функции экономической системы и экономические теории**

По укоренившемуся мнению назначение экономической системы, на первый взгляд, кажется вполне очевидным. Оно состоит в том, чтобы производить материальные блага и оказывать услуги, которые нужны людям. Наилучшая экономическая система та - которая максимально обеспечивает людей тем, в чем они больше всего нуждаются.

 Хотя этот взгляд широко распространен в учебниках, он является, пожалуй, слишком упрощенным.

 Функция экономических систем на самом деле не является такой простой, по крайней мере для тех, кто хочет это видеть. Частично экономическая система служит отдельному человеку. Но частично служит интересам своих собственных организаций. «Дженерал моторс» существует, чтобы обслуживать общество. Но «Дженерал Моторс» также, или даже вместо этого, служит самой себе.

Новое понимание функции экономической системы влечет за собой и новую точку зрения на функцию экономической теории. До тех пор, пока предполагалось, что экономическая система служит интересам отдельного человека, подчинена его нуждам и желаниям, можно было предполагать, что функция экономической теории состоит в объяснении процесса, по средствам которого это происходит.

 Экономическая теория создает у людей представление об их экономическом обществе. Такое представление заметно влияет на их поведение и на их отношение к организациям которые составляют экономическую систему.

В экономической системе организация развивается очень неравномерно. Она достигает наибольшего размера в таких отраслях, как средства связи и автомобильная промышленность, а наивысшая техническая сложность и наиболее тесная связь с государством имеют место в производстве оружия. В сельском хозяйстве, жилищном строительстве, услугах, ремесленном производстве, менее организованных формах подпольного бизнеса коммерческая фирма остается сравнительно простой. Эти различия приводят к очень большим различиям во власти и, следовательно, в социальных последствиях. Компания «Форд», «Шелл» и «Проктер & Гэмбл» пользуются большой властью. У отдельного фермера такой власти нет; у строительной фирмы ее очень мало. Эти различия в свою очередь в значительной мере определяют, как работает экономическая система и для кого. Здесь, а не в первоначальных капризах вкусов потребителей общества, кроется объяснение высокого уровня развития автомобильной промышленности, системы скоростных автодорог и оружия и низкого уровня развития жилищного строительства, здравоохранения и пищевой промышленности.

 Следовательно, подход к экономической системе как к единому целому не может быть плодотворным. В идеальном случае ее следует рассматривать как непрерывную цепь организаций

, которая в условиях США начинается от простейшей борющейся за существование семейной фермы и простирается до «Американ телефон энд телеграф» и «Дженерал моторс», а в других странах – от отдельного крестьянина до «Фольксваген». Однако классификация, даже если она содержит произвольные элементы, есть первый шаг к ясности.

**Глава II**

**Неоклассическая модель**

 Экономисты называют общепринятую интерпретацию несоциалистичес-кой экономической системы неоклассической моделью. Представители других отраслей науки называют ее экономической теорией. Ее принципиальные истоки восходят к книге Адама Смита «Богатство наций», вышедшей в 1776 году.

 В первой половине прошлого столетия идеи А. Смита подвергались дальнейшему развитию Давидом Рикардо, Томасом Мальтусом, Джеймсом и в особенности Джоном Стюартом Миллем и получили название классической системы. В последней четверти XIX в. Австрийские, английские и американские экономисты дополнили теорию так называемым маржинальным анализом, и это в конце концов привело к замене термина «*классическая* экономическая теория» термином «*неоклассическая* экономическая теория». В 30-е годы XX в. Были внесены еще две важные поправки. До этого предполагалось, что рынки обслуживаются множеством фирм, каждая из которых производит незначительную долю совокупного продукта. Все подчинялось рыночной цене, которую не контролировал никто. Монополии тоже существовали, но они считались крайнем исключением. Однако оказалось, что на многих рынках могут господствовать несколько фирм, коллективно осуществляющих власть, которая прежде ассоциировалась с монополией. Это была олигополия. А после выхода в свет и широкого признания «Общей теории» Кейнса система больше не считается саморегулирующейся. Только активное вмешательство государства может поддерживать экономику на уровне полной или почти полной занятости и обеспечивать ее неуклонный рост.

Суть неоклассической системы сводится к тому, что люди, используя свой доход, полученный главным образом от их производительной деятельности, выражают свои желания путем распределения этого дохода между различными благами и услугами, к которым они имеют доступ на рынках. С точки зрения только что упомянутого маржинального анализа они стремятся таким образом распределить свой доход, чтобы удовлетворение, получаемое от последней еденицы затрат на какую-нибудь цель, было равно удовлетворению от затрат на любую другую цель. Желания отдельного человека не подвергаются критике, их происхождение глубоко не изучаются.

Контроль со стороны отдельной личности – потребителя и гражданина – над экономической системой не означает, что власть распределена равномерно. Общепризнанно, что гражданин, голосующий на выборах десять раз, обладает, при прочих равных условиях, в десять раз большей властью, чем гражданин, голосующий только один раз. То же самое происходит в более общем случае, когда человек контролирует десять голосов по сравнению с человеком, у которого имеется только свой собственный голос. Аналогичным образом человек, который расходует в год 70 тыс. долл., на рынке имеет в десять раз большую власть над тем, что производится, чем человек, который расходует в год 7 тыс. долл. С точки зрения демократических идеалов это недостаток. Но все-таки власть пока принадлежит отдельной личности. Только в осуществлении этой власти некоторые из них более «равны», чем другие.

 Расширение производства понижает рыночную цену которую никто не контролирует, а тем самым получаемую прибыль и доход. Это, в свою очередь уменьшает власть, т.е. покупательную силу, которой производитель располагает, выступая в качестве потребителя. Таким образом, не только контроль принадлежал в конечном счете отдельной личности, но, кроме того, в систему была встроена мощная сила конкуренции, которая действовала в сторону ограничения или выравнивания доходов и, следовательно, в сторону демократизации этого контроля.

К 30-м годам тезис о существовании конкуренции между многими фирмами, не имеющими власть и контроль над ценами, стал несостоятельным. Это признавалось везде, кроме учебников. Соответственно была модифицирована неоклассическая модель с тем, чтобы включать случай, когда рынки поделены двумя, тремя, четырьмя или более, как правило, очень крупными производителями. Промежуточное положение между конкуренцией многих и монополией одной фирмы стала занимать олигополия нескольких фирм.

 Однако такая поправка не внесла столь значительных изменений, как это предполагали в тот период и считают теперь. Новым явилось то, что фирма приобретает способность устанавливать цены на свои изделия и услуги. Однако все фирмы остаются в распоряжении потребителя. Воля потребителя, выражающаяся в увеличении или уменьшении закупок, все еще передается на рынок. Она все еще является определяющим воздействием, на которое реагируют фирмы и отрасль.

 Прибыли олигополии выше, чем это необходимо, и процесс конкуренции, который возвращает их и образующиеся в результате доходы к нормальному уровню, нарушается. В силу этого система больше не обладает тенденцией к выравниванию доходов, как это имело место в прошлом. А поскольку цены выше, чем это нужно, производство, а стало быть, инвестиции и занятость там, где имеются олигополии (и монополии), ниже, чем в идеальном случае. Неравенство, возникающие в результате существования монополии и олигополии, распространяются на сравнительно узкий круг людей и в силу этого в принципе может быть исправлено вмешательством государства.

**Глава III**

**Неоклассическая модель II: Государство**

 С неоклассической моделью отождествляется неоклассическое представление о государстве. Экономическая система функционирует в соответствии с волей, диктуемой рынком, а в конечном итоге волей потребителя. В тех случаях, когда по той или иной причине ответная реакция на это воздействие оказывается недостаточной или несовершенной, может возникнуть необходимость, чтобы правительство скорректировало такое воздействие или дополнило ответную реакцию системы таким образом, чтобы она лучше соответствовала общественным интересам.

 Если не считать отдельных неоправданных и случайных исключений, государство по мнению неоклассической теории стоит над экономической деятельностью.

 Существует, однако, некоторое исключение. Вполне естественно, что коммерческая фирма стремится оказывать влияние на рынок, который в противном случае ее поработит. Она может стремиться к введению тарифов, которые сократят предложение и тем самым поднимут цены на ее рыках. Она может стремиться к тому, чтобы правительство запретило использование каких-либо изобретений, поскольку создается угроза появления на рынке изделий лучшего качества по той же цене или таких же, но более дешевых товаров. Фирма может рассчитывать на поддержку или молчаливое согласие со стороны правительства в деле поглощения своих конкурентов и обретения, таким образом, контроля над ценами. Экономисты неоклассической школы крайне отрицательно относятся к тарифам, поддерживанию уровня цен, созданию препятствий на пути технических изобретений. Все эти меры, связанные с вмешательством в рыночный механизм ради отдельной фирмы, являются классическими приемами привлечения общественной поддержки с целью обеспечения частных интересов.

 Неоклассическая система не является описанием реальности. Чем же в этом случае объясняется ее влияние на экономическую теорию? Данная система содержит формулу для спокойной жизни без лишних споров. Неоклассическая система многим обязана традиции – она приемлема как описание общества, которое когда-то существовало. Кроме того, это готовая теория. Студенты приходят, чему-то их надо учить, а неоклассическая модель имеется под рукой. Она так же обладает еще одной сильной стороной. Это учение допускает бесконечное теоретическое усовершенствование. С возрастающей сложностью возникает впечатления растущей точности и правильности. А по мере решения трудностей создается впечатление лучшего понимания.

**Глава IV**

**Потребление и концепция домашнего хозяйства**

 Потребление – это поистине благословенная вещь в соответствии с неоклассической моделью; его следует максимизировать любыми честными и социально приемлемыми средствами. И то, и другое неверно. Из виду упускается обстоятельства, в значительной мере формирующие образ личной, семейной и общественной жизни.

 Так, например, употребление изысканных и экзотических блюд доставляет удовольствие только тогда, когда есть кому их готовить.

 Превращение женщин в класс скрытой прислуги явилось экономическим достижением первостепенного значения. В наше время жена-служанка доступна на сугубо демократической основе почти для всего мужского населения. Если бы эту работу выполняли наемные работники, получавшие денежное вознаграждение, они оказались бы самой крупной категорией в структуре рабочей силы.

 Современное домашнее хозяйство не допускает выражения индивидуальности и личных предпочтений. Оно требует подчинения предпочтений во многих областях от того или иного члена семьи.

 Главный догмат современной веры, занимающий центральное положение в господствующей экономической теории, состоит в том, что счастье есть функция поступления потребительских товаров и услуг.

**Глава V**

**Общая теория высокого уровня развития**

Решающим инструментом преобразования является не государство и не отдельная личность, а современная корпорация. Она представляет собой движущую силу этого изменения. Начальной точкой, которая оказывает влияние на все развитие, является технология и ее еще более важное дополнение – организация.

 Технология, т.е. развитие и применение научных или систематизированных знаний к практическим задачам, является центральной характеристикой современного экономического развития. Чтобы сделать технологию эффективной, требуется капитал.

 Чем более с технической точки зрения является процесс или продукт, тем больше требуется времени на его освоение, тем больше промежуток между начальными капиталовложениями и окончательным изготовлением продукта. Это означает, что цены, по возможности, должны находиться под контролем.

 По мере того, как организация развивается и становится более сложной, все больше возрастает ее независимость от внешнего вмешательства. На мелком предприятии с несложным производством власть исходит от собственности на капитал, на средства производства. В крупной и высоко организованной фирме власть переходит к самой организации – к техноструктуре корпорации. Власть собственников капитала, т. е. держателей акций, равна нулю.

 Не удивительно, что рост фирмы является доминирующей тенденцией при высоком уровне экономического развития. Этот рост, сопряженный с осуществлением власти, есть главная сила, которая преобразует экономику общества.

 Во многих отраслях нормальная тенденция к росту подрывается или задерживается. Это происходит в то время, когда руководство, осуществляемое отдельным лицом-владельцем или его непосредственным представителем, должно уступить место руководству, осуществляемому организацией. Одни задачи могут выполнятся организацией, на решение других она оказывается неспособной.

 Организация исключается там, где работа имеет нестандартный характер и географически разбросана. Так же если фирма причастна к искусству. Ученые и инженеры легко включаются в организацию, в то время как художник гораздо меньше подходит для нее. Поэтому если продукт, или услуга требуют истинно артистического выражения, фирма всегда будет мелкой.

 Наконец, иногда размеры фирмы остаются небольшими в соответствии с требованиями закона, из-за характера профессии и требований профсоюзов, запрещающих внедрение техники и организации (например, групповую медицинскую практику)

 Существует глубокое концептуальное различие между предприятием, находящимся полностью под контролем отдельного лица и обязанным всеми своими успехами этому обстоятельству, и фирмой, которая, хотя и не отрицает полностью влияние отдельных лиц, однако не может существовать без организации. Это отличие, которое можно рассматривать как рубеж, отделяющий 12 млн. Мелких фирм от тысячи гигантов, лежит в основе широкого разделения в экономике. Это рубеж между тем, что с этого момента мы будем называть «рыночной системой», и тем, что будет именоваться «планирующей системой»

 Разница между планирующей и рыночной системами не лежит в стремлении избавиться от ограничений рынка и обрести контроль над экономической средой. Она заключается в инструментах, с помощью которых достигаются эти цели, и в том, насколько успешными оказываются такие попытки. Участники рыночной системы, которые хотят обеспечить стабилизацию своих цен или добиться контроля над предложением, должны действовать коллективно или получить помощь или получить помощь со стороны правительства. Такие действия слишком явны и часто неэффективны, безуспешны и бесплодны.

 Напротив, в планирующей системе фирма автоматически добивается контроля над ценами без лишнего шума, просто в силу своих размеров.

**Часть вторая: Рыночная система.**

**Глава VI**

**Услуги и рыночная система**

 Услуги совершенно справедливо считаются сферой деятельности мелкой фирмы и тем самым рыночной экономики. В последнее время в Соединенных Штатах и других промышленно развитых странах много говорят о росте так называемой экономики услуг. Растущий спрос на услуги уберегает экономическую теорию в том виде, в котором она преподается, от разрушительных последствий факта существования крупной корпорации.

 Многочисленные предприятия сферы услуг являются побочным продуктом процесса становления крупной фирмы. Они являются вспомогательной сферой и содействуют развитию планирующей системы.

 В процессе экономического развития и социального прогресса в экономике сохраняется и расширяется сектор услуг, что в очень большой степени является результатом развития планирующей системы. В результате и в дальнейшем будут существовать возможности для деятельного мелкого предпринимателя и мелкой фирмы. В равной мере будет продолжать свое существование эта часть рыночной системы.

**Глава VII**

**Рыночная система и искусство**

 Как услуги, искусство плохо поддается организации. На это не обращалось внимания, и это упущение не бросается в глаза. Экономическая теория никогда не относилась к искусству серьезно.

 Поскольку хороший художник не может и не будет подчинятся организации, крупное, довольно негибкое предприятие распоряжается не самыми лучшими талантами, а наиболее сговорчивыми.

 Мелкая фирма неизменно обслуживает то, что называют верхушкой рынка, т.е. предлагает более дорогие товары более состоятельным потребителям, имеющим более развитый вкус.

 Крупные производители одежды покупают модели у мелких модельеров; автомобильные компании ищут помощи у итальянских предпринимателей.

**Глава VIII**

**Самоэксплуатация и эксплуатация**

 Отсутствие правил, устанавливающих минимальный уровень трудовых усилий, очевидно, означает и отсутствие правил, ограничивающих максимальные затраты труда. Это значит, что кроме гибких запретов, налагаемых законом и обычаем, часы работы отдельного предпринимателя ничем не регулируются, и ничто вообще не регулирует интенсивности его усилий. Таким образом, он, возможно, способен компенсировать более высокую техническую производительность имеющего лучшее оборудование рабочего в организованном, но регулируемым секторе экономики более продолжительной, усердной и более тонкой работой, чем у его организованного коллеги. При этом он понижает свой доход на еденицу эффективных и полезных затраченных усилий.

 Самоэксплуатация крайне важна для сохранения мелкой фирмы. Она имеет первостепенное значение для сельского хозяйства.

 Полвека и более идут дебаты о том, суждено ли мелкой фирме исчезнуть – существует ли неотвратимая тенденция экономики к предприятиям крупного размера. Защитники неоклассической теории убеждены в важности мелкой фирмы. В зависимости от темперамента они разделились на тех, кто доказывал, что мелкая фирма находится под угрозой и по этому нуждается в помощи правительства, и тех, кто считал, что их будущие абсолютно прочно.

 Мы видим, что имеются области – большая часть сельского хозяйства, пространственно разбросанные услуги, задачи, связанные с искусством, –

– которые не поддаются организации. А там, где организация могла бы существовать, предприниматель, снижая свое собственное вознаграждение, увеличивая свои усилии в некоторых пределах делая тоже самое со своими работниками, может выжить в конкуренции с организацией. Поэтому мелкий предприниматель остается.

**Часть третья: Планирующая система.**

**Глава IX**

**Природа коллективного разума**

Организация – это некий комплекс мер, направленных на замену усилий и знаний одного человека более специализированными усилиями и знаниями нескольких, или многих людей. Неотъемлемой частью специализации всегда является организация.

Организация позволяет фирме осуществлять увеличение своих размеров, что приводит к росту ее влияния на рынок, общественное мнение и усиливает ее позиции в отношениях с государством. Для осуществления этого влияния, т.е. для планирования производства, установления цен и выработки рыночной политики, для сбыта и рекламы, для планировок закупок, связей с общественностью и отношений с правительством, также нужны специалисты. И для того, чтобы совершенствовать организацию, в рамках которой работают эти специалисты, и руководить ею, также требуются специалисты. В итоге мыслительным центром, определяющим действия фирмы, становится не отдельная личность, а целая совокупность ученых, инженеров и техников, специалистов по реализации, рекламе, торговым операциям, экспертов в области отношений с общественностью, лоббистов, адвокатов и людей, хорошо знакомых с особенностями вашингтонского бюрократического аппарата и его деятельности, а так же посредников, управляющих, администраторов. Это и есть **техноструктура**. Она, а не отдельная личность становится ведущей силой.

**Глава X**

**Как используется власть: защитные цели.**

Власть – это способность одного человека или целой группы людей навязывать свои цели другим. Ее наличие порождает три вопроса: кто этой властью обладает (ибо это не всегда бывает очевидным); для достижения каких целей ее используют; и каким образом добиваются согласия или повиновения всех остальных? В планирующей системе власть принадлежит техноструктуре

 Власть служит определенным целям. На первый взгляд эти цели одинаковы для мелких и для крупных предприятий, т.е. стремление избежать банкротства и обеспечить свою деятельность. Такое стремление называется *защитной* целью. Надежно защитив свое существование, предприятие старается расширить дело, т.е. будет преследовать свои *положительные* цели.

 У техноструктуры две защитные цели. Она должна, подобно мелкому предпринимателю, обеспечить свое существование, и кроме того, она должна помешать кому бы то ни было – недовольному акционеру или кредитору, не получившему свои деньги, -- сместить ее.

**Глава XI**

**Положительные цели**

 Основной положительной целью техноструктуры является рост фирмы. Затем этот рост становится важнейшей целью планирующей системы и – как следствие – общества, в котором доминируют крупные предприятия.

Прежде всего рост фирмы направлен на то, чтобы обеспечить достижение защитных целей техноструктуры. Кроме того, он служит также, как ничто другое, обеспечению непосредственных финансовых интересов техноструктуры.

Рост современной корпорации представляет собой весьма сложный процесс, охватывающий целый ряд направлений деятельности. Первое из них – расширение производства и объема продаж при существующих возможностях корпорации.

Второе направление состоит в приобретении более мелких фирм в смежных или совсем не связанных с деятельностью приобретающей фирмы областях для их более или менее полного объединения с техноструктурой этой фирмы.

**Глава XII**

**Как устанавливаются цены**

В неоклассической модели первичны цены. Они представляют собой нервную систему экономики. Цены сигнализируют фирме-производителю об изменениях в потребностях потребителя. С другой стороны, они сообщают потребителю об изменениях в издержках производства, а так же о новых возможностях удовлетворить свои потребности.

В планирующей системе роль цен значительно меньше чем в рыночной. Они гораздо эффективнее контролируются фирмой. В рыночной системе поведение потребителя, издержки, реакция поставщиков, деятельность правительства – все это недоступно влиянию отдельной фирмы. В планирующей системе фирма стремится к власти или влиянию над всеми указанными факторами и добивается своего.

Отсюда следует, что цены перестают играть исключительную роль в деле распределения ресурсов.

В планирующей системе контроль фирмы над ценами подобно другим способам применения ее власти определяется защитными и положительными целями техноструктуры.

Первое защитное требование заключается в том, чтобы цены были поставлены под жесткий контроль. При помощи такого контроля предотвращаются случайные и нежелательные колебания цен, в результате которых могут уменьшиться или полностью исчезнуть доходы.

**Глава XIII**

**Издержки, контракты, координация и цели империализма**

Техноструктура сильно заинтересована во внешних рынках. Но этот интерес почти исключительно сконцентрирован на рынках других промышленно развитых стран. Не менее важным или даже более существенным обстоятельством является то, что экономическое развитие и растущий уровень жизни приводят в основном к исчезновению империалистической заинтересованности в рынках бедных стран. Если техноструктура преследует империалистические цели в бедных странах, то они в значительно большей степени относятся к сырью, а не к рынкам.

 Результатом является тенденция к неравному распределению дохода между развитыми и отсталыми странами.

 Контракты – это основное средство для защиты цен и издержек, а также продаж и поставок по этим ценам при этих издержках. Когда гарантия обеспечена, уместной становится и положительная цель техноструктуры. В планирующей системе для каждой фирмы этой целью будет тот уровень цен или издержек, который наилучшим образом обеспечивает рост фирмы. Эта цель в свою очередь создает возможность для существования гигантской сети контрактов, а это было бы невозможным, если бы неоклассическая система соответствовала действительности.

**Глава XIV**

**Убеждение и власть**

Неоклассическая модель признает, что производители во многих отраслях в существенной мере обладают контролем над ценами и издержками. Такова природа монополии и олигополии. Поскольку природа эта заключается в том, чтобы максимизировать прибыль, а не представляет собой частичное проявление более широкой системы использования власти, фирма в конечном итоге остается подчиненной власти потребителя товаров.

Это достойное восхищения представление о существовании в конечном итоге власти потребителя нельзя, однако, поддержать, если вкусы и потребности потребителя попадают под влияние производителя. Потребитель не независим, если он или она полностью или частично подчинены воле производителя.

Конечные потребители товаров и услуг – это частные лица и правительство. Попытки оказать воздействие на спрос распространяются как на тех, так и на других.

Воздействие на частного потребителя. У потребителя либо существует, либо отсутствует предпочтение в отношении товара или услуги данного производителя, именно в этом плане на него следует оказывать соответствующее воздействие. Если же указанное предпочтение существует, возникает не менее острый вопрос: обладает ли потребитель достаточным доходом, чтобы приобрести данное изделие или услугу.

Корпорация так же стремится управлять закупками со стороны государства. Государственные расходы, которые представляют собой результат воздействия техноструктуры на государственные закупки, важны так же для поддержания потока расходов на общественные нужды, стабилизирующего покупательную способность частного потребителя. Таим образом, становится очевидным, что выделяемые экономистами понятия макроэкономики и микроэкономики представляют собой части более крупной совокупности, которая образована мощью планирующей системы.

**Глава XV**

**Новая экономическая теория технического прогресса**

В настоящее время гораздо очевиднее становится роль технического прогресса в современной экономике и планирующей системе. Еще совсем недавно изменения в технике являлись абсолютным общественным благом. Только чудаки подвергали это сомнению. Слово «изобретение» было синонимом слова «прогресс».

Теперь сомнения – обычная вещь. Все чувствуют, что многие новшества в потребительских товарах есть ни что иное, как обман.

Технический прогресс в том случае, когда он направлен на совершенствование производственного или других процессов, в отличии от нововведений в области производства товаров или оказания услуг, служит двум целям техноструктуры. Он уменьшает издержки производства и тем самым дает возможность устанавливать такие цены, которые стимулируют больший объем продаж. Таким образом он служит положительной цели техноструктуры – обеспечению роста.

Новизна или кажущаяся новизна, если она способствует эффективности убеждения потребителя, служит целям техноструктуры лучше, чем надежность или работоспособность.

**Глава XVI**

**Источники государственной политики: итоги**

Планирующая система существует в самой тесной связи с государством. Очевидной основой этих взаимоотношений являются огромные расходы правительства на приобретение выпускаемых ею товаров.

Планирующая система полагается на государство при обеспечении своих громадных потребностей в квалифицированной, хорошо подготовленной рабочей силе.

Планирующая система требует дополнительных капиталовложений со стороны государства всякий раз, когда ей необходимо продавать свои товары, например, в строительство шоссейных дорог, если речь идет о продаже автомобилей. Кроме того планирующая система нуждается в помощи при осуществлении технических разработок, многие из которых слишком накладны для самой фирмы.

В значительной мере оправдано все более распространяющиеся мнения, что современная экономика выглядит как социализм для крупных фирм и как свободное предпринимательство для мелких.

Для воздействия планирующей системы а общество требуется непоколебимая вера его членов в важность деятельности этой системы. Необходима глубокая общественная убежденность в важности данных товаров и услуг. Обеспечив себе престиж, путем огромных затрат на рекламу по телевидению, в газетах, журналах, планирующая система приобретает влияние и как источник политических решений.

Вторым объективным источником государственной власти является бюрократический симбиоз. Рыночная система вступает в контакт с правительством через законодательную власть. Эти взаимоотношения, хотя и являются весьма очевидными, устанавливаются с теми органами государственной власти, значение которых уменьшилось. Техноструктура имеет дело с государственной бюрократией. Связь эта значительно менее заметна. К тому же, она осуществляется теми органами, которые по мере усложнения государственных задач быстро становятся господствующими.

Все вышесказанное ни в коей мере не означает, что власть планирующей системы в определении и проведении политики является полной. По мере развития ее цели имеют тенденцию все больше расходиться с целями общества.

**Глава XVII**

**Межнациональная система**

 Планирующая система приспосабливает государство к своим нуждам. То, что служит ее защитным и положительным целям, становится здравой государственной политикой. Но планирующая система в то же время преступает границы национального государства, чтобы создать международное планирующее сообщество.

 Продукция фирмы, покидая страну в которой она была создана, полностью освобождается от власти создателя. На цену изделия влияет конкуренция и неконтролируемое воздействие внутреннего производства в той стране, где оно продается, и конкурирующий импорт из других стран.

 Как мы видели, техноструктура стремится поставить свои цены и свои издержки под контроль и обеспечить спрос и предложение по этим ценам. Вдобавок у нее есть ряд жизненно важных потребностей, которые должно удовлетворять государство. Совершенно естественно, что единственный способ добиться этого – создание своего филиала, зачастую не уступающего по масштабам фирме, в других странах.

**Часть четвертая: Две системы**

**Глава XVIII**

**Нестабильность и две системы**

 Мы наконец, подошли к заключительному выводу о различиях между двумя системами. Сама по себе рыночная система, представляющая собой классическую комбинацию конкурирующих фирм и небольших монополий, довольно стабильна. Снижение объема выпуска продукции и занятости или повышение цен имеет место, но оно самоограниченно, а часто и саморегулируемо. Планирующая система при отсутствии государственного регулирования, как правило, нестабильна. Она подвержена спадам или депрессиям, которые не самоограничиваются, но могут приобрести кумулятивный характер. Она подвергается воздействию инфляции, которая носит хронический характер и не поддается саморегулированию. Последствия спадов и инфляции в планирующей системе оказывают затем отрицательное воздействие на рыночную систему. Последняя страдает от спадов больше, чем планирующая система, в недрах которой зарождается спад.

**Глава XIX**

**Инфляция и две системы**

 Рыночная система может нести потери от инфляции, связанные с длительным процессом повышения цен. Но такую инфляцию нельзя считать органически присущей данной системе, с ней сравнительно просто бороться.

 Частный предприниматель в рыночной системе действует, руководствуясь уровнем цен, который он не может контролировать. Если спрос достаточно высок, это приведет к повышению его цен. Источником такого спроса будет либо предоставление кредитов баками, либо правительственные расходы сверх того, что взимается в виде налогов. Регулируется центробанком и правительством и то и другое. Производитель в данном случае бессилен что-либо сделать. Цены будут оставаться стабильными или понизятся.

 В планирующей системе положение весьма отличается от вышеописанного. Здесь фирма имеет возможность регулировать цены на свою продукцию. Важным моментом является то, что часть расходов на заработную плату можно переложить на плечи налогоплательщика.

**Глава XX**

**Экономическая теория тревоги: проверка**

 В конечном итоге проверка комплекса экономических идей – их системы, если можно так выразиться, – состоит в ответе на вопрос, отражает ли этот комплекс тревоги своего времени. Настало время рассмотреть, в чем состоят основные заботы нашего времени.

 В последнее время возникла недовольство, связанное с нерациональностью государственных расходов. Для производства оружия, создание самолетов, полетов на Луну, атомных испытаний и т.д. широко используются государственные средства. Тем временем ощущается постоянная нехватка средств для удовлетворения исключительно важных общественных потребностей, т.е. покрытие расходов на образование, содержание полиции, обеспечение деятельности судов и т.д.

Неоклассическая система вновь оказывается бесполезной. Распределение государственных расходов также осуществляется в соответствии с волей граждан. Либо гражданин стремится к самоуничтожению либо существует в данный момент некий своеобразный порок правительства, приводящий к неправильному использованию государственных фондов. Наш анализ позволяет предсказать результат. Распределение государственных ресурсов отражает влияние планирующей системы на государство.

Еще одна причина для тревоги, связанная с современной экономикой, относится к ее воздействию на окружающую среду. Нет нужды подчеркивать масштабы и глубину такой тревоги.

Положительная цель планирующей системы состоит в обеспечении роста. Он превращается в цель экономической системы и общества. Чем выше темпы роста, тем, очевидно, больше воздействие на окружающую среду.

**Часть пятая: Общая теория реформы**

**Глава XXI**

**Негативная стратегия экономической реформы**

Прежде чем государство сможет осуществлять регулирование планирующей системы, необходимо будет понять, что интересы общественности и планирующей системы обычно не совпадают. Государство должно быть освобождено от власти планирующей системы.

Первый шаг в реформе должен стоять в раскрепощении мнений. Пока это не достигнуто, нет никаких шансов объединить общественность во имя ее собственных интересов в противоположность интересам техноструктуры.

 По мере того, как государство начинает использоваться в интересах общества, становится возможным осуществление других необходимых реформ. В первую очередь существует потребность радикально усилить влияние и возможность рыночной системы, положительно повысить уровень ее развития по отношению к планирующей системе и тем самым уменьшить со стороны рыночной постоянное неравенство в уровнях развития между двумя системами. Мы называем это «Новым Социализмом».

Затем приходит очередь политики в отношении планирующей системы. Она состоит в упорядочении ее целей с тем, чтобы они не определяли интересы общества, а служили им.

И наконец, экономикой нужно управлять. Проблема состоит в том, чтобы управлять не одной экономикой, а двумя: одна из них подчинена рынку, а другая планируется фирмами, из которых она состоит.

**Глава XXII**

**Раскрепощение мнений**

Раскрепощение мнений является самой трудной из задач реформы, от решения которой зависит все остальное. Оно трудно потому, что власть, основанная на мнении, необыкновенно авторитарна. Современная задача состоит в том, чтобы освободиться от доктрин, которые в случае их принятия заставляют людей служить не самим себе, а планирующей системе.

Необходимо бороться против мнения, что интересы планирующей системы совпадают с интересами отдельного человека. Власть планирующей системы зависит от того, насколько ей удастся внушить точку зрения, что любое действие со стороны государства и частных лиц, служащее ее интересам, служит также интересам широкой общественности.

Чтобы сделать первый шаг при ниспровержении существующей веры, следует показать источник господствующего мифа. Затем надо выявить и обезвредить специфические инструменты, используемые для увековечения этого мифа. Существуют четыре таких инструмента: Современное экономическое образование, Современная ориентация системы образования, Современная реакция на открытые методы убеждения, Выработка государственной политики.

Политическая необходимость определения интересов планирующей системы как чего-то отличного от интересов общественности, от того, что я называю «общественным пониманием».

**Глава XXIII**

**Справедливая организация домашнего хозяйства и ее последствия**

 Одно из выдающихся достижений планирующей системы состоит в том, что ей удалось заставить женщин принять на себя роль скрытых слуг.

 Разумная цель экономической системы состоит в том, что она позволяет всем людям независимо от пола преследовать социально приемлемые личные цели. Не должно быть никакого предписанного или обусловленного подчинения одного пола другому. Учитывая методы, с помощью которых в настоящее время отнимаются права у женщин, необходимы существенные перемены в способах принятия решений в домашнем хозяйстве относительно потребления.

 Равные права на получение работы должны быть закреплены в законодательном порядке. Для этого необходимо проведение также ряда связанных между собой реформ. Особое значение имеют четыре момента: Обеспечение профессионального ухода за детьми. Большая возможность для индивидуального выбора в отношении продолжительности рабочей недели и трудового года, ликвидация существующей монополии мужчин на наиболее выгодную работу в техноструктуре, Обеспечение женщинам необходимых возможностей в области образования.

 Если женщины больше не занимаются управлением процессом потребления и усилия, связанные с обеспечением использования товаров, должны быть поэтому уменьшены, то в экономике произойдет значительный сдвиг от производства товаров к оказанию услуг. Одновременно это означает сдвиг в экономике от планирующей системы к рыночной.

**Глава XXIV**

**Раскрепощение государства**

 Планирующая система преследует свои собственные интересы и соответственно приспосабливает к ним интересы общества. Правительство путем осуществления своих закупок и обеспечения разнообразных потребностей планирующей системы играет жизненно важную роль в осуществлении ее интересов.

 Если задуматься над проблемами, связанными с реформой, роль правительства представляется двойственной. С правительством связана основная часть проблемы, и правительство же должно сыграть главную роль в осуществлении мер, направленных на исправление положения.

 Для осуществления как той, так и другой роли правительству требуется одинаковое средство освобождения от контроля со стороны планирующей системы.

 Для появления хоть какой-нибудь возможности для раскрепощения государства должна существовать политическая группировка, которая разделяет точку зрения общества и открыто выступает за общественные интересы.

 В условиях, когда общество сознает свои потребности и государство раскрепощено (гигантски трудная, но решающая предпосылка), становятся возможными и необходимыми семь направлений деятельности со стороны общества: 1. Меры для обеспечения равенства власти в экономической системе. 2. Меры, непосредственно направленные на выравнивание возможностей в рамках экономической системы. 3. Меры, непосредственно направленные на обеспечение равенства в доходах между рыночной и планирующей системами, и внутри планирующей системы. 4. Меры для координации интересов планирующей системы с интересами общества по поводу загрязнения окружающей среды. 5. Меры для контроля над государственными расходами с целью обеспечения гарантии их использования в интересах общества. 6. Меры для устранения систематических дефляционных и инфляционных тенденций в планирующей системе. 7. Меры обеспечений межотраслевой координации, которую не способна осуществить планирующая система.

**Глава XXV**

**Политика для рыночной системы**

 Должна оказываться не вынужденная, не просто пассивная, а твердая позитивная поддержка попыткам рыночной системы повысить свои позиции на рынке. Необходима общая презумпция, направленная не против, а в защиту коллективных действий тех, кто многочисленен, мал и слаб. Конкретно говоря это означает следующее:

1. Общее освобождение мелких предпринимателей от всех запретов по антитрестовским законам против сговора с целью стабилизации цен и производства.
2. Прямое правительственное регулирование цен и производства в рыночной системе.
3. Активное и эффективное поощрение организации профсоюзов в рыночной системе
4. Расширение области применения и значительное повышение минимального уровня заработной платы.
5. Пересмотр точки зрения на международную организацию производства товаров и некоторое изменение взглядов на тарифную защиту в рыночной системе.
6. Наличие сильных доводов в пользу оказания правительственной помощи в деле удовлетворения потребностей рыночной системы в подготовке кадров, получения капитала и технологии.

**Глава XXVI**

**Равенство в планирующей системе**

 Рынок с точки зрения неоклассической системы представляет собой инструмент для распределения экономических ресурсов – рабочей силы и капитала – между разными сферами их применения, в конечном итоге осуществляемого в соответствии с волей потребителя. В тех случаях, когда идет речь о рабочей силе, люди с каким-нибудь редким и полезным талантом получают очень высокое вознаграждение.

 Реальность планирующей системы, как мы видели, более прозаична. Вознаграждение зависит не от рынка, а от чисто человеческих факторов. Такова природа планирования. В зрелой корпорации этот порядок своим существованием в значительной мере обязан традиции – босс должен получать гораздо больше чем его подчиненный, хотя последний может быть гораздо умнее, энергичнее и чья деятельность является более эффективной.

**Глава XXVII**

**Социалистический императив**

 Ни один проект социальных реформ не подвергается такому полному замалчиванию в солидных дискуссиях, как социализм в Соединенных Штатах. Даже самый радикальный кандидат на государственную должность, если его намерения серьезны, следует общему примеру: «Я, разумеется, не выступаю за социализм». Причины, в силу которых на социализм налагается такой строгий запрет, сейчас становятся понятны. Социализм – это не то, что может понравиться техноструктуре; последняя, добившись независимости от собственников, отнюдь не стремится к подчинению государству.

 Однако было бы неверно связывать падение интереса к социализму исключительно с требованиями техноструктуры. Демократический социализм долго сходился с классической и неоклассической теорией в определении и выявлении главного порока экономического общества. Он находится там, где имеется монополия, происходит эксплуатация общества в виде более низкого уровня производства, чем это возможно, но по более высоким ценам, чем это необходимо.

Читатель поймет, почему старая страсть к социализму исчезла. Поведение монополиста, которое было вначале принципиальной основой для социализма, не существует. Главной проблемой современной экономики является неравномерное развитие. Фирма, которая надувает своих покупателей, чтобы увеличить свои продажи, не может в то же время эксплуатировать их по образу классической монополии.

Рабочие отказались от социализма по той же причине, что и потребители. Рабочие, как мы знаем, подвергаются эксплуатации – или же эксплуатируют самих себя. Но эксплуатация происходит в рыночной системе. В планирующей системе рабочие находятся под защитой профсоюзов и государства.

Существуют отрасли, предназначенные не только для комфорта, благополучия, спокойствия и счастья, но просто для продолжительного существования. Они обеспечивают жилища, медицинские услуги и городской транспорт. Неспособность этих отраслей войти в планирующую систему связана с разными причинами. Географическая разбросанность, тормозящая роль профсоюзов.

Эти отрасли не могут функционировать в рыночной системе. Они не могут развиваться в планирующей системе. Единственным ответом для этих отраслей является их полная организация в условиях государственной собственности. Это новый социализм, который стремится не к командным высотам, а ищет слабые звенья.

В основном в результате государственных мер развитие сельского хозяйства было довольно удовлетворительным в промышленно развитых странах. Окажись сельское хозяйство свободным от государственного вмешательства – продолжайся господство ортодоксального принципа, -- развитие, бесспорно, было бы недостаточным, а к настоящему времени, возможно, и опасно низким.

В отношении слишком слабых отраслей и чрезмерно сильных мы не в состоянии запретить понятие «социализм» в качестве меры, направленной на исправление положения там, где существует общий низкий уровень развития, и как средство контроля над гипертрофированным развитием. Социализм уже существует.

**Глава XXVIII**

**Окружающая среда**

 Ущерб окружающей среде наносит как производство, так и потребление товаров. Речь идет о загрязнении воздуха электростанцией и отрицательном воздействии неонового света н зрение, о том вреде, который наносит металлургический завод близлежащему озеру, и отрицательном воздействии выхлопных газов автомобилей, изготовленных из металла, произведенного на этом заводе, на легкие человека.

В значительной степени меры по устранению вреда, причиненного окружающей среде, сводятся к необходимости выделения государственных средств для осуществления уборочных работ.

Защита окружающей среды становится важнейшей задачей законодательства. Сейчас ни у конгресса, ни у законодательных органов более низкого ранга для этого нет необходимого аппарата. Поскольку планирование в этой области неизбежно, этот недостаток нужно исправить. Любой важный законодательный орган должен иметь эффективный аппарат планирования в области окружающей среды.

**Глава XXIX**

**Государство и общество**

 Как мы видели, правительство в заметной степени способствует существованию неравенства в развитии. Там, где промышленность сильна, правительство с готовностью реагирует на ее нужды. В то же время оно экономит за счет сокращения помощи более слабым частям планирующей системы, еще в большей степени это относится к рыночной системе и в наивысшей мере к общественным потребностям, не имеющим отношения к экономическим интересам.

 Таким образом, неотъемлемой частью, отражением неравномерного развития экономики является неравное распределение услуг, оказываемых государством.

 Прежде всего необходимо обеспечить, чтобы государственные доходы распределялись в соответствии с распределением задач между различными уровнями государственного аппарата. Создается впечатление, что нынешний порядок был задуман с дьявольской хитростью и направлен на то, чтобы удовлетворять интересы не общества, а планирующей системы.

 Тем временем выполнение правительством задач, затрагивающих интересы населения, имеет тенденцию, которая является совершенно противоположной по отношению к динамике государственных доходов. Доходы от налогов, которые растут пропорционально развитию экономики, поступают федеральному правительству, которое использует их для поддержки планирующей системы.

**Глава XXX**

**Финансовая, кредитно-денежная политика и меры контроля**

 Нам остается рассмотреть вопрос о том, как следует руководить планирующей и рыночной системами, чтобы они обеспечивали надежное поступление дохода и производство изделий по достаточно стабильным ценам.

 Планирующая система не может гарантировать, что спрос будет достаточным, чтобы заставить ее работать с полным использованием своих мощностей. Так же она не располагает возможностями для преодоления сопутствующей тенденции к повышению цен.

 Исходным пунктом для мер, направленных на исправление положения, являются не требования, связанные со стабилизацией, а требования, обусловленные общей реформой. Для проведения реформы в свою очередь тоже требуется стабильное осуществление в большом объеме государственных расходов, которые направлены на нужды общества, а не планирующей системы.

 С налогами дело обстоит точно так же. Налоги, которые служат цели достижения большего равенства, наиболее эффективны в деле стабилизации. Корпоративные и личные подоходные налоги больше всего способствуют выравниванию доходов.

 Следующим шагом в осуществлении реформы является сокращение, притом навсегда, сферы применения кредитно-денежной политики. Такая политика заключается в прямом или косвенном сокращении или увеличении количества денег, доступных в качестве кредитов.

 При осуществлении контроля над ценами и заработной платой, как в меньшей степени и в руководстве финансовой политикой, возникает дилема. Основная роль должна принадлежать главе исполнительной власти, и поэтому связанные с этим конкретные задачи становятся крайне подверженными влиянию со стороны планирующей системы. Но ведь это именно те задачи, осуществление которых должно отражать общественное сознание.

 Решения этой проблемы нет. Единственной надеждой остается преданный общественным интересам президент и прежде всего преданные общественным интересам бдительные законодательные органы.

**Глава XXXI**

**Координация, планирование и перспектива**

 Как мы видели, фирмы, образующие планирующую систему, перешагивают через национальные границы. В основном они избавляются от тарифов как от досадной помехи. Такие фирмы поставляют свои изделия в другие развитые в промышленном отношении страны, где они присоединяются к олигопольному соглашению, определяющему цены в этих странах. Они расширяют производство, а тем самым и инвестиции в тех странах, где издержки самые низки. Фирмы, которые занимают самое выгодное стратегическое положение в странах с низкими издержками производства расширяются быстрее других.

 Миграция производства в планирующие системы с выгодной структурой издержек означает, что эти страны, вернее, фирмы в этих странах накапливают средства в валюте находящейся в неблагоприятном положении страны, в которой они осуществляют продажи и закупки. Наличие таких средств регулярно вызывает затруднения у их владельцев; предпринимаются попытки обратить их в валюту страны, где положение более благоприятно. Это наталкивается на естественное сопротивление. Результатом этих попыток и этого нежелания является наиболее распространенное явление в отношениях между планирующими системами разных стран.

 Единственным средством остается координация политики планирования между национальными планирующими системами.

 Пришло время сделать некоторые заключительные замечания относительно экономической теории. Лорд Кейнс в своем знаменитом прогнозе предположил, что этот предмет в конце концов потеряет значение – по социальной значимости он приблизительно сравняется с лечением зубов.

 Он был прав в той степени, в какой экономическая теория имеет дело с производством материальных благ и предотвращением депрессий.

 Однако в более важном смысле Кейнс ошибался. Она не представлял себе, что в ходе экономического развития власть перейдет от потребителя к производителю. И, не предвидя этого, он не видел растущего расхождения между интересами производителя или планирования и интересами общества.

The author of this work brings his apologies

for the delay being made.

«John Kenneth Galbraith critics» article

(authors translation) is also available

Original text source was provided by

Maiakovsky’s Library, Saint-Petersburg

No animals were hurt while making this document.