Министерство сельского хозяйства РФ

Федеральное государственное образовательное учреждение

Высшего профессионального образования

Ярославская государственная сельскохозяйственная академия

Кафедра аграрной экономики и рынков

**Реферат**

По дисциплине: "Мировая экономика"

На тему:

Принципы формирования и функционирования сельскохозяйственных кооперативов в сельском хозяйстве развитых стран.

Выполнила: студентка

Ярославль 2009

Оглавление

Введение

1. Формирование сельскохозяйственной кооперации

2. Кооперация в развитых странах

Заключение

Список литературы

## Введение

Термин "сельскохозяйственная кооперация" все чаще встречается в аграрной сфере, в сельскохозяйственной литературе, на полосах газет. Это явление почти незнакомо современному советскому крестьянину, что негативно сказывалось на развитии всего сельского хозяйства. Это происходило на фоне масштабного развития сельскохозяйственной кооперации в ведущих странах мира с высокоразвитыми интенсивными аграрными технологиями.

Кооперация подразумевает демократические методы управления, создается только на добровольных началах. Управленческая иерархия в истинно кооперативной системе строится снизу вверх, на принципах выборности и подотчетности перед низшими уровнями, а значит, исключает бюрократизацию аппарата. Важнейшая характеристика кооперации - постепенность выбора форм, переход от простейших к более сложным, их сосуществование и взаимное переплетение, таким образом, она воплощает в себе то, что принято называть экономическими методами. Поэтому кооперация, кооперативные принципы необходимы сейчас как важнейшее условие и неотъемлемая часть процесса демократизации, а на его основе и перехода на новый уровень эффективности экономики страны.

Кооперация в сельском хозяйстве развивается на основе общих принципов, характеризующих ее как одну из форм рыночного предпринимательства. В последнее десятилетие учеными-аграрниками активизировались исследования по отдельным кооперативным формам в сельском хозяйстве, а также по различным видам межхозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции. В них, как правило, анализируются отдельные стороны применения кооперативных принципов в сфере АПК. Сделаны и первые шаги в теоретическом обобщении начального этапа возрождения сельскохозяйственной кооперации в России.

Как форма межхозяйственных связей в системе АПК кооперация включает в свою орбиту сотрудничество физических и юридических лиц, осуществляющих сельскохозяйственную промышленную и другие виды хозяйственной деятельности. Участниками такой кооперации могут быть различные типы хозяйств, включая государственные. Причем в отличие, например, от так называемой агропромышленной интеграции, предполагающей слияние, своего рода "обобществление", различных производств межхозяйственное сотрудничество на кооперативной основе исключает такое слияние и строится на сохранении юридической самостоятельности участников кооперации, демократической форме управления и других кооперативных принципах, в частности на принципе распределения полученной прибыли.

## ****1. Формирование сельскохозяйственной кооперации****

**Кооперация сельскохозяйственная,** вид кооперации, объединяющей с. - х. товаропроизводителей для совместно производства продукции или осуществления других видов деятельности по обеспечению экономических потребностей своих хозяйств (переработка, сбыт продукции, снабжение средствами производства и т.д.). Возникла в странах Западной Европы в 1-й половине 19 в., в странах Восточной Европы и в России - во 2-й половине 19 в. На империалистической стадии развития капитализма во многих современных развитых капиталистических странах **Кооперация сельскохозяйственная** превратилась в сложный социально-экономический организм, охватывающий производство с. - х. продукции, её переработку, хранение, реализацию, кредитование сельского хозяйства, производство для него средств производства, а также снабжение ими фермеров. Часто с. - х. кооперативы организуют свою деятельность на основе *вертикальной интеграции*; закупочно-снабженческие кооперативы осуществляют переработку и сбыт с. - х. продукции, организацию технического обслуживания путём создания соответствующих предприятий; кредитные кооперативы наряду с финансовыми операциями всё в больших размерах осуществляют торговые операции (сбыт, снабжение). На протяжении многих десятилетий делались попытки создания производственных с. - х. кооперативов. Они начали возникать уже в конце 19 - начале 20 вв. Однако известное распространение получили лишь в 60-х гг.20 в. Под влиянием научно-технического прогресса и попыток части мелкого и среднего фермерства объединёнными усилиями противостоять крупному капиталу*.* Среди капиталистических стран **Кооперация сельскохозяйственная** наиболее развита в скандинавских странах, Нидерландах, Исландии, Японии, где с. - х. кооперативы в конце 60-х гг. обеспечивали переработку и сбыт до 75-90% всей товарной продукции сельского хозяйства и поставку до 60-75% средств производства. В этих странах кооперативы играют решающую роль в кредитовании сельского хозяйства, занимают ключевые позиции в пищевой промышленности, в оптовой торговле, в производстве минеральных удобрений, некоторых видов с. - х. техники и т.д. Меньше развита **Кооперация сельскохозяйственная** в других капиталистических странах. Во Франции во 2-й половине 60-х гг. с. - х. кооперативы сбывали до 40% товарной продукции, поставляли земледельцам почти 50% производственных товаров, сосредоточивали в своих руках свыше 75% мелкого с. - х. кредита; в ФРГ на долю **Кооперация сельскохозяйственная** конца 60-х гг. приходилось 36% сбыта товарной продукции, 47% поставок фермерам средств производства, 26% всех выданных им кредитов. В Италии **Кооперация сельскохозяйственная** обеспечивали до 30% переработки и сбыта товарного молока, 15-20% вина, до 35% экспорта овощей и фруктов, до 30% потребности в с. - х. кредите. В США доля **Кооперация сельскохозяйственная** (конец 60-х гг.) составляла 20-25% в сбыте товарной продукции и 20% в фермерских закупках средств производства. В Великобритании (2-я половина 60-х гг.) через **Кооперация сельскохозяйственная** осуществлялась реализация 10% товарной продукции и 20% производственных поставок сельскому хозяйству.

В ряде стран **Кооперация сельскохозяйственная** занимает монопольное положение в переработке и сбыте большинства или отдельных видов с. - х. продукции, а некоторые кооперативные предприятия входят в число крупнейших перерабатывающих и сбытовых компаний.

В Швеции, Норвегии, в известной степени в Японии существует единая система **Кооперация сельскохозяйственная**, руководимая из общего центра; в большинстве же стран имеется несколько крупных центров **Кооперация сельскохозяйственная,** действующих независимо друг от друга и вступающих иногда в конкурентную борьбу между собой.

В переходный период от капитализма к социализму пролетарское государство использует различные виды **Кооперация сельскохозяйственная,** которые служат средством постепенного вовлечения трудящегося крестьянства в социалистическое строительство.

**Кооперация сельскохозяйственная** в развивающихся странах Азии и Африки возникла в конце 19 - начале 20 вв. двумя путями: как добровольные организации среди колонистов европейского происхождения и как насильственные объединения местного населения, насаждавшиеся колониальной администрацией для хищнической эксплуатации природных богатств в интересах метрополий. Принципиально новый этап в развитии кооперативного движения в странах, освободившихся от колониальной зависимости, наступил после получения ими политической независимости. Правительства большинства молодых государств отводят кооперации значительное место в программах развития с. - х. производства и всей национальной экономики. Ранней формой **Кооперация сельскохозяйственная** является кредитная кооперация*,* имеющая наибольшее распространение в странах Азии. Сбытовая кооперация развивается преимущественно в странах Африки, где перед монокультурным сельским хозяйством остро стоит проблема сбыта продукции. Так, в середине 60-х гг.20 в. Через кооперативы сбывалось: в Сенегале свыше 50% урожая земляного ореха, в Уганде 60% хлопка и свыше 50% кофе. В АРЕ в районах, где проведена аграрная реформа, весь сбыт хлопка осуществляется кооперативами. Сбытовые кооперативы постепенно переходят к первичной переработке заготовляемых продуктов. В развивающихся странах **Кооперация сельскохозяйственная** способствует сплочению разрозненных крестьянских масс, содействует росту их классового самосознания, выработке навыков коллективного ведения хозяйства и тем самым созданию социально-экономических предпосылок для перехода этих стран на некапиталистический путь развития. В странах Латинской Америки тенденция развития **Кооперация сельскохозяйственная** в целом соответствует практике развитых капиталистических стран. Специфические черты связаны с использованием форм общинного землепользования и землевладения, а также с проведением в ряде стран *аграрных реформ.*

## 2. Кооперация в развитых странах

Кооперация опирается на три принципа: добровольности, неприкосновенности и коллективной реализации собственности. На современном этапе в развитых странах Западной Европы кооперация охватывает мелкое и среднее фермерство, мелких собственников всех отраслей реальной экономики на основе сочетания этих принципов с целью выживания. Задачами кооперации являются умелая защита от разорения и обеспечение мелкому собственнику стабильных условий для выживания в конкурентной борьбе с крупными предприятиями как внутри страны, так и на мировой арене. Цели кооперации - обеспечение возможностей использования в малом и среднем хозяйстве новаторских технологий в промышленности и индустриальных технологий в агропромышленном комплексе, направленных на рост объемов производства товаров народного потребления и устойчивых доходов кооператорам, что является залогом повышения уровня жизни населения.

Кооперация возникла в Древнем Египте, Вавилоне и Месопотамии, Древнем Китае и Древней Индии за 2-2,5 тыс. лет до н.э. Простая кооперация является первой и основной экономической формой организации труда и производства. С возникновением капитализма кооперация стала коренным способом такой организации и основой для двух исторически последующих форм организации труда и производства - мануфактуры (описанной английским экономистом Смитом) в 1776 г. и фабрики, или машинного производства (впервые описанной Рикардо) в 1819 г. Следующей формой организации труда является научная лаборатория, в недрах которой наука стала непосредственной производительной силой, вбирающей в себя черты всех трех форм.

Кооперация объединяет принцип неприкосновенности трудовой собственности с принципом коллективной ее реализации на основе разделения труда. Если в Западной Европе сохранились индивидуальные крестьянские (семейные) хозяйства, то это произошло потому, что их предки начиная с XV в. были объединены кооперативным движением.

Понятие кооперация происходит от латинского слова "cooperatio", что в переводе на русский язык означает сотрудничество. Сейчас данный термин имеет два аспекта: первый - кооперация в узком смысле слова, относящаяся к технико-технологическому процессу производства, второй - в широком, и несет в себе организационно-управленческую нагрузку.

Кооперация в узком смысле слова - простая кооперация - предполагает участие многих сотен, а иногда и тысяч работников, действующих одновременно на строительстве какого-нибудь крупного объекта. Все они подчиняются воле одного руководителя, четко выполняя свою работу. Свидетельствами простой кооперации являются всемирно известные памятники истории цивилизации: Египетские пирамиды, остатки Вавилонских строений, Китайская стена, Греческий Парфенон, Римский Колизей, Московский Кремль, Зимний дворец в Санкт-Петербурге и др.

Кооперация в широком смысле слова, или сложная кооперация, как особая форма организации производства является не только технико-технологической формой приложения труда, а экономической и социальной формой организации мелких собственников, как правило, мелких крестьян и индивидуальных кустарей и ремесленников по поводу производства и реализации готовой продукции с целью выживания в конкурентной борьбе с крупными феодальными, а затем и капиталистическими хозяйствами.

Сложная форма кооперации возникла, на наш взгляд, в сельском хозяйстве Северной Италии, во Флоренции, в XV в. при кооперировании и специализации крестьянских хозяйств на производстве молока. Крестьяне стали членами кооперативов по переработке и реализации молока, масла и сыров. Эти кооперативы были освобождены от земельного налога, а также было дано распоряжение купцам покупать продукцию объединенных в кооперативы крестьян по экспортным ценам. Они просуществовали до XVIII в.

Опыт кооперации в сельском хозяйстве Италии. Началось все с первых кооперативов по закупке, переработке и реализации молока и молочных продуктов. Небольшие заводы по производству молока создавались на "паях" крестьян-кооператоров. Молоко же производилось, как и раньше, в индивидуальных хозяйствах. Из Флоренции сельскохозяйственная кооперация распространилась по всему северу Италии - от Венеции и Генуи до Милана и Турина, вовлекая в кооперативы все новые и новые массы крестьян. Хотя кооперативы спасли крестьян от разорения, но возникала другая опасность - крестьянин-кооператор побогаче на основе большего размера "пая" подчинял себе кооператоров победнее, становясь феодалом, а затем и капиталистом. Когда это явление стало распространяться, в правительстве Италии задумались над спасением сельскохозяйственной кооперации и о недопущении ее превращения в крупное феодальное хозяйство.

Во второй половине XIX в. министр сельского хозяйства - выходец из крестьян-кооператоров Цанарделли подготовил закон, одобренный правительством, который предусматривал ряд условий с целью сохранения кооперативов как объединение мелких крестьян. Закон закрыл путь в кооперативы феодалам, капиталистам и банкирам и утвердил принцип "эгалитарности" ("уравнительного пая") для крестьянина-кооператора: каждый член кооператива вносил в уставный фонд стабильную, равную для всех сумму "пая" (долю): стоимость одной акции определялась в 100 денежных единиц, количество акций было равным для всех членов кооператива.

Доход был также равен для всех. Этот закон с некоторыми изменениями действует и сегодня. Он оберегает кооперативы от монопольной конкуренции, кредитов с высоким процентом, высоких налогов, высоких цен на машины, сельскохозяйственный инвентарь и удобрения, гарантирует кооператорам стабильные рынки сбыта по выгодным ценам. Все эти меры обеспечивают рост и развитие единоличного крестьянского хозяйства под патронажем кооператива. Усилиями кооператива решаются не только экономические, но и социальные вопросы: льготное здравоохранение, образование и обеспечение жильем семей и детей кооператоров.

Рассмотрим, например, деятельность виноградно-винодельческого кооператива "Понтасиево", расположенного под Флоренцией. Крестьяне живут в поселке со всеми городскими удобствами среди виноградников и плодовых деревьев. Сельскохозяйственная часть кооператива интегрирована с винодельческим заводом и с винными хранилищами, сделанными в гранитной горе. У всех членов кооператива хорошие заработки, пенсии, выплачиваются стипендии студентам колледжей и университетов, посланным кооперативом на учебу. Кооператив готовит для себя кадры всех специальностей, необходимых для экономической и социальной сферы, начиная от преподавателей музыкальной школы и дома культуры, врачей больницы-поликлиники, воспитателей детских дошкольных учреждений, учителей для своей школы и кончая агрономом-виноградарем и технологом-виноделом. Все должности занимаются на конкурсной основе. Руководство кооператива выбирается каждые 2 года из числа лучших специалистов-кооператоров. Кооператив строит своим членам жилье в кредит сроком на 20-25 лет.

У сельскохозяйственной кооперации Италии накоплен большой опыт. В 1886 г. правительство поощрило создание единого органа управления для координации работы кооперативов - Лиги кооперативов Италии, которая взяла на себя все функции координации деятельностью кооперативов: от их регистрации до реализации конечного продукта.

Кроме того, эта лига при помощи государства стала издавать и распространять бесплатно среди крестьян-кооператоров журнал "Кооперативы Италии", в котором давались практические советы крестьянам-кооператорам по наилучшему ведению своего хозяйства. В 1892 г. государство создало более совершенную организацию - Федерацию сельскохозяйственных кооперативов Италии, объединившую в одно целое все кооперативы страны. В состав новой организации вошли все кооперативы Италии, число которых с 1892 по 1906 г. увеличилось с 18 до 4173, членами которых стали более 600 тыс. крестьянских семей.

В первой половине XX в. в сельском хозяйстве существовали следующие формы кооперации (кооперативы): производственные; потребительские; по переработке молока; заготовке; кредитные; по переработке и реализации овощей, фруктов, соков и т.д.; виноградно-винодельческие; по выпечке хлеба; строительству жилья крестьянам-кооператорам; переработке сахарной свеклы (производство сахара) и др. Сельскохозяйственные кооперативы в течение пяти веков накопили богатые традиции по производству, переработке и реализации готового продовольственного продукта. По примеру Италии сельскохозяйственная кооперация получила развитие в Англии, Франции, Германии, Испании, Голландии.

Кооперация в США. Традиционные ее виды: потребительская, снабженческо-сбытовая, сервисная, которые постепенно взяли на себя и производственные функции. Остановимся на деятельности сбытовых и снабженческих кооперативов.

Сбытовые - занимаются первичным сбытом фермерской продукции, включающим ее заготовку, транспортировку на перерабатывающие и сбытовые предприятия. Кроме того, они осуществляют переработку сельскохозяйственного сырья, регулирование экономических условий реализации, заключают торговые сделки от лица фермеров, ведут оптовую торговлю, а крупные кооперативы - и розничный сбыт продовольствия. Преимущественное распространение получили молочные сбытовые кооперативы, которые реализуют 78% молока, 17 - г - плодоовощной продукции, 59% - зерновых, включая бобы и горох. Перерастание рамок традиционных сбытовых операций привело к проникновению кооперативов в производственный сектор. Деятельность этих предприятий протекает достаточно успешно: 21 кооперативное объединение по переработке продовольственного сырья вошло в список 100 ведущих компаний пищевой промышленности США. Молочные кооперативные заводы выпускают 87% всего реализуемого в стране сухого молока, 81 - сухой сыворотки, 59 - сгущенной сыворотки, 64 - сливочного масла, 47% - твердых сыров. В их собственности в начале 1980-х гг. находилось около 700 заводов, из которых 242 выполняли только посреднические функции по заготовке и перепогрузке молока для последующей реализации, 174 - производили сыр (средняя производительность труда работников на заводе - 174,6 кг в час), 122 - сухие молочные продукты (293,2 кг в час), 95 - масло (375,3 кг в час), 123 - специализировались на розливе молока.

Функции, выполняемые этими кооперативами, можно условно объединить в 2 группы: участие в заготовке, транспортировке и переработке молока; регулирование экономических условий реализации произведенной продукции - заключение от имени фермеров торговых сделок, регулирование объемов и режимов поставок продукции с целью установления наиболее выгодных для кооператива и его членов цен реализации.

В соответствии с этими функциями действуют три типа кооперативов: первый - организации фермеров, специализирующиеся преимущественно на транспортировке, перепродаже, производстве молочной продукции и ее оптовом сбыте (стоимость продукции этих кооперативов - свыше 90% общей суммы реализации), второй - предприятия, берущие на себя функции посредников при заключении сделок между производителями и переработчиками молока, третий - универсальные кооперативы, занимающиеся производством и сбытом молока.

В стране успешно функционируют и снабженческие кооперативы, охватывающие сферу обеспечения фермерских хозяйств средствами производства и производственными услугами. На долю кооперативного снабжения приходится 23-27% всего объема индустриальных поставок фермерам. В функции крупных снабженческих кооперативов входят: оптовые закупки семян, химикатов, горючего и ветеринарных препаратов; изготовление комбикормов, контроль за качеством кормовых ингредиентов, доставка корма на ферму; ремонт техники и оборудования, доставка запасных частей. Их целью является увеличение денежных доходов членов организации благодаря росту объемов сбыта и производства, эффективному распределению доходов; развитие только самых подходящих для членов кооперативов видов деятельности; обеспечение кооператоров всеми необходимыми видами услуг. Крупные региональные снабженческие кооперативы имеют несколько комбикормовых заводов со складами. Они владеют парком трейлеров, тракторов и грузовиков для доставки товаров. Наиболее крупные объединения стали в последнее время производить удобрения и отдельные виды сельскохозяйственного оборудования.

Ситуация в Канаде. Центральное место в структуре сельского хозяйства в этой стране занимают фермерские и кооперативные хозяйства. Наряду с ними существенную роль играют другие принципиально важные структурные единицы - общественные ассоциации производителей без уставного фонда и кооперативно-акционерные объединения (с уставным фондом) районного и провинциального (реже федерального) уровней. В настоящее время в Канаде 277 тыс. фермерских хозяйств (средняя площадь земли - 244 га на каждое), 506 сельскохозяйственных кооперативов (из более 10 тыс. кооперативов в различных сферах деятельности). В аграрном секторе зарегистрировано более 330 ассоциаций производителей, в том числе 84 - в сфере животноводства. Производство и оптовая продажа различных сельскохозяйственных продуктов контролируется 121 торговым управлением провинциального уровня. Успешно функционируют две торговые корпорации (Канадское пшеничное управление и Канадская комиссия по молочным продуктам) и четыре агентства, контролирующие производство и рынок птицеводческой продукции (яиц, инкубаторных цыплят, бройлеров, индеек). Деятельность последних курирует Национальный совет по сельскохозяйственным продуктам.

Основными структурами управления сельским хозяйством выступают ассоциации производителей и кооперативные союзы, с которыми федеральная и провинциальная администрации вступают в партнерские отношения. Через ассоциации направляются субсидии и дотации, им предоставляются гарантии министерства по кредитам, получаемым в Сельскохозяйственной кредитной корпорации или коммерческих банках. Кооперативы, их союзы и ассоциации производителей созданы на основе федерального закона "Canada Cooperative Associations Act" (1979 г). Принимаемый в соответствии с этим законом устав ассоциации или кооператива может предопределять общественный или производственный характер их деятельности без создания или с созданием уставного фонда.

Действующие в стране специализированные ассоциации производителей, такие как: Ассоциация производителей пшеницы, Ассоциация производителей овса, Совет производителей масличного рапса, Ассоциация производителей картофеля, Ассоциация производителей молока, Ассоциация мясных пород скота и десятки других в растениеводстве, животноводстве и птицеводстве - полностью заменили административные специализированные отделы и управления Министерства сельского хозяйства.

Ассоциации - это хозрасчетные структуры производителей. Они формируют политику в сфере производства и на рынке, лоббируют свои интересы в парламенте и правительстве, защищают интересы отрасли и каждого производителя сельскохозяйственной продукции.

Кооперативно-акционерные компании (предприятия), членами которых могут быть как фермеры, так и жители конкретной местности, позволяют сочетать личный капитал и кооперативные усилия в производственной (главным образом в заготовке, переработке и хранении продукции) и торговой сферах. Акционерная форма учета инвестиций и распределения прибыли, а также демократическая система управления дают возможность производителям получать дополнительную прибыль и отстаивать свои основные интересы.

Следует отметить, что до конца 1980-х гг. в программе экономической поддержки сельского хозяйства Канады преобладали субсидии, доплаты к ценам (субсидии на производство и перевозку масла и сыра, перевозку зерна и кормов, компенсации на приобретение техники, удобрений, топлива, стройматериалов и т.п.). На рубеже 1990-х гг. под давлением международных обязательств и с учетом качественно новой экономической ситуации была разработана программа полной отмены прямых доплат (субсидий) и сделан акцент на страховых программах, которые позволяют отводить обвинения в продолжении политики субсидирования и в то же время оказывать экономическую поддержку производителям.

Ассоциации призваны: обеспечить прибыльность, качество и реализуемость всей сельскохозяйственной продукции и продовольствия; стимулировать производство в соответствии с рыночным спросом; содействовать стабильному и возобновляемому производству продукции; наращивать его на основе региональных возможностей по специализации; обеспечивать сохранность сельскохозяйственных ресурсов и окружающей среды.

Главная практическая цель аграрной политики страны - стабилизация прибыльности всего сельскохозяйственного производства как необходимое условие для решения других задач аграрной политики, а именно укрепления его потенциала для расширения объемов производства экспортной продукции (зерна, мяса и других продуктов), решения продовольственной проблемы, обеспечения занятости населения. По основным отраслям сельского хозяйства приняты специальные законодательные акты, обеспечивающие создание условий для выгодного экспорта зерна (пшеницы, ячменя, овса), молока, продукции птицеводства. В соответствии с этими законами в структуре Министерства сельского хозяйства созданы федеральные корпорации: Канадское пшеничное управление (1943 г); Канадская комиссия по молочным продуктам (1966 г); Национальный совет по птицеводству (1970 г); Канадская зерновая комиссия (1905 г); Канадская сельскохозяйственная кредитная корпорация (1959 г).

В качестве основных форм прямой экономической поддержки выступают: выдача целевых кредитов, предоставление гарантий по целевым кредитам, выделение дотаций по отдельным проектам, внесение страховых взносов (от 50 до 66% суммы взноса). Страховые взносы осуществляются, как правило, из федерального и провинциальных бюджетов в равных долях.

В 1994-1995 гг. бюджет федерального Министерства сельского хозяйства составлял 2,07 млрд. долл., в 1997-1998 гг. - 1,6 млрд., а к 2003 г. - до 1,2 млрд. долл. в год. Это произошло благодаря успешной работе кооперативов, у которых появились стабильные доходы, позволяющие осуществить самофинансирование.

В Японии на основе планирования разработана долгосрочная государственная аграрная политика. В этой стране сельское хозяйство и продовольственный рынок в целом являются одними из наиболее субсидируемых в мире. Уровень поддержки сельского хозяйства значительно возрос за счет государственного бюджета и ценового механизма. Так, в расчете на гектар сельскохозяйственных угодий бюджетные субсидии в 1994 г. составили 17,3 тыс. долл., тогда как в США - 221 долл., в Европейском союзе - 985 долл. Государственные расходы на функционирование аграрного сектора в 1992-1994 гг. составляли 2,1% стоимости ВВП, а в расчете на душу населения - 673 долл. в год, тогда как в Европейском союзе - 322 долл. и в США - 362 долл.

Государство в связи с недостатком земли жестко лимитирует размер сельскохозяйственного землевладения для физических и юридических лиц. В области сельского хозяйства функции различных государственных органов строго разграничены. Правительство определяет аграрную политику в масштабах всей страны, принимает меры по регулированию цен и их стабилизации, устанавливает дотации сельскохозяйственным производителям, осуществляет общее руководство сельским хозяйством через свои организации.

Губернаторства занимаются разработкой аграрной политики в своем регионе. Префектуры в пределах компетенции проводят в жизнь дотационную систему, заботятся об основных условиях сельскохозяйственного производства и распространении передовой технологии среди фермеров. Местная администрация наряду с адаптацией мер аграрной политики к местным условиям и доведением дотаций до фермеров занимается развитием и поддержанием сельской инфраструктуры - дорогами, водопроводом и т.д., содержит городские, оптовые сельскохозяйственные рынки, следит за состоянием пастбищ, находящихся в ее распоряжении и т.д.

Государственное руководство сельским хозяйством на различных уровнях - правительственном, префектурном, местной администрации осуществляется соответственно через всеяпонские и префектурные федерации, а также региональные и районные сельскохозяйственные кооперативные объединения.

В области сельского хозяйства действуют официальные органы и организации: Комитет сельского хозяйства, корпорации по разработке и улучшению фундаментальных условий сельскохозяйственного производства, а также добровольные общества, организации и частные учреждения, например кооперативы по совместному использованию сельскохозяйственной техники и сооружений.

В Японии ведется образцовая научно-исследовательская работа по сельскому хозяйству, имеется широкая сеть государственных сельскохозяйственных университетов и научно-исследовательских институтов, метеорологических станций, опытных сельскохозяйственных станций, статистических бюро, исследующих процессы, происходящие в аграрном секторе. Помимо государственной научно-исследовательской службы здесь действуют частные научно-исследовательские институты сельского хозяйства при сельскохозяйственных кооперативах и частных предприятиях.

Система кооперативов находится под государственным наблюдением, государство в значительной степени контролирует не только производство, но и распределение государственных субсидий.

Кооперативная система Японии имеет разветвленную структуру. На национальном уровне функционирует Всеяпонская федерация сельскохозяйственных кооперативов (Дзенно), возглавляемая Центральным советом. На этом же уровне находится Центральный кооперативный банк для сельского и лесного хозяйств, Всеяпонская федерация сельскохозяйственных кооперативов в области взаимопомощи и Всеяпонская федерация сельскохозяйственных кооперативов по здравоохранению. Соответствующие организации или органы имеются и на уровне отдельных префектур (в Японии 47 префектур).

Кооперативное строительство в сельском хозяйстве можно показать на примере сельского хозяйства Хоккайдо - острове, имеющем особое значение для продовольственного снабжения страны. Именно на Хоккайдо приходится 60% самобытной флоры Японии. Благоприятные природные условия, обширные пашни, чистая вода в совокупности с высокой культурой производства и успешным развитием кооперации обеспечивают первенство в стране по общему валовому сбору многих сельскохозяйственных культур. Этот остров занимает первое место в стране по урожайности картофеля, сахарной свеклы, репчатого лука, моркови и т.д. Его доля в производстве пшеницы составляет около 60%, картофеля - 78, репчатого лука - 44, фасоли - 93% их общих объемов по стране. Кроме того, сахарная свекла, из которой вырабатывается 70% выпускаемого в стране сахара, культивируется только на Хоккайдо.

В начале 1990-х гг. урожайность на острове составляла: риса - 50 ц, пшеницы - 39, сои - 22, картофеля - 420, сахарной свеклы - 572, кормовых трав - 358 ц с каждого гектара. Высока здесь и продуктивность животноводства. Средние годовые надои молока на корову достигли 7563 л. В префектуре Хоккайдо действует Федерация сельскохозяйственных кооперативов. На уровне районов функционируют региональные кооперативы, которые объединяют низовые кооперативы, действующие в сельской местности. Подавляющее большинство сельскохозяйственных кооперативов многоотраслевые, имеющие целью хозяйственное и бытовое обслуживание членов кооперативов.

Функции кооперативов многообразны: сбор и сбыт продукции, закупка и продажа производственных материалов и предметов потребления, строительство и управление предприятиями по переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции, банковские и страховые операции - прием сбережений и предоставление ссуд, страхование жизни и на случай болезни, обеспечение больничным и курортным обслуживанием. Кооператив организует консультирование по вопросам ведения сельского хозяйства и обслуживания техники, составляет планы по сельскохозяйственному производству.

Все фермерские хозяйства Японии, за малым исключением, являются членами сельскохозяйственных кооперативов, организованных в каждом районе. Большое место в кооперативном строительстве отводится планированию, но в специфических формах. Сельскохозяйственный кооператив занимается составлением местного плана развития отрасли. Этот план, с одной стороны, учитывает сельскохозяйственную политику правительства и губернаторств, а с другой - пожелания фермеров.

Планирование заключается в составлении конкретных как экономических, так и агротехнических планов с учетом агроэкологических условий окружающей среды по возделыванию сельскохозяйственных культур в данном районе. План носит рекомендательный характер, но он охватывает все экономические вопросы и все детали технологического характера и его выполнение находится под контролем государства.

Планированием сельскохозяйственного производства занимается в кооперативе специальный ведущий отдел - плановый. Этот же отдел занимается подачей заявок на дотационные работы по развитию сельского хозяйства, организацией освоения сельскохозяйственных угодий и мелиорацией по согласованию с Корпорацией по разработке и созданию фундаментальных условий развития сельского хозяйства, обеспечением этих работ необходимыми материалами и средствами. В его задачи входит также информация об агрометеорологических условиях, сельскохозяйственной технике, болезнях и вредителях, оптовых и розничных ценах на продукцию сельского хозяйства, проведение семинаров, курсов, выставок, разработка сельскохозяйственных технологий и обучение лучшим методам хозяйствования. Помимо планирования сельского хозяйства отдел оказывает помощь в организации "планирования" жизни - здесь консультируют по различным вопросам.

В кооперативах имеются и другие отделы. Производственный отдел кооператива организует совместный сбыт сельскохозяйственной продукции, руководит Центром возделывания рассады сельскохозяйственных культур. В его функции входит проверка качества продукции, искусственное осеменение, содержание ветеринарных лечебниц. Отдел закупки организует совместную закупку для фермеров производственных материалов - кормов, удобрений, ядохимикатов, тары, упаковочных материалов, запасных частей, скота, семян, теплоизоляционных материалов и т.д. Отдел сбыта осуществляет закупку и сбыт бытовых товаров - продуктов питания, одежды, обуви, приборов и машин, товаров повседневного спроса, жидкого газа, управляет магазинами бытового обслуживания, входящими в систему кооперации. В его функции входит и здравоохранение (больницы и курортные учреждения). Кредитный отдел (отдел взаимопомощи) предоставляет ссуды для ведения сельского хозяйства и других услуг, способствует получению государственных субсидий.

О собственности на землю. Частная собственность на землю в развитых странах не повсеместна. Так, в Канаде только 10% всех земель находится в частной собственности, остальная площадь - в государственной собственности. Конституцией Канады предусматривается исключительное право провинций на владение землей и решение всех вопросов землепользования. Для предотвращения злоупотреблений при продаже государственных земель все операции по купле-продаже земли происходят на открытых аукционах. Государство следит за правильным использованием всех без исключения земель. В Израиле в государственной собственности находится почти 91% сельскохозяйственных угодий. Иное положение в Западной Европе. Например, в Голландии государственного сектора в сельскохозяйственном производстве нет совсем. При этом землевладелец-собственник и арендатор-землепользователь на одинаковых основаниях владеют землей, техникой, скотом, птицей, производственными и иными сооружениями. Разница между ними в том, что собственником эти права приобретены на постоянной основе, а арендатором - в пределах срока аренды. В Швеции в государственной собственности находится 2,4% общей площади сельскохозяйственных угодий, 60% фермеров - собственники своей земли, 20% - арендуют землю. Остальные работают отчасти на собственной, отчасти на арендованной земле. В Германии свыше 95% сельскохозяйственных земель находится в частной собственности.

Однако до сих пор на Западе ведутся дискуссии о социальной целесообразности частной собственности на землю. У участников этих дискуссий во многом существуют опасения, что частная собственность на землю таит в себе ряд опасностей. Рассмотрим эти опасности через призму практики землепользования в развитых странах.

Правовые опасности для аграрной сферы: первая - это превращение банков в крупных собственников земли при переходе заложенной земли в руки залогодержателя (банков-кредиторов). Такая опасность действительно существует. Земля часто выступает в качестве залога при получении кредита в банке. Только в Швейцарии 400 млрд. франков числятся в качестве ипотеки; вторая - скупка сельскохозяйственных земель городскими спекулянтами для последующей продажи. В США запрещена спекуляция землями. Во Франции же купленный земельный участок не может быть предметом купли-продажи в течение 15 лет; третья - изменение целевого назначения сельскохозяйственных угодий. Разные страны решают этот вопрос тоже по-разному. Так, в Канаде, где преобладает государственная собственность на землю, запрещены урбанизация сельскохозяйственных угодий и дробная продажа земель, принадлежащих одному фермеру. Арендаторы продаваемых земель пользуются преимущественным правом покупки. В Швеции заниматься сельским хозяйством могут лишь лица, имеющие определенную подготовку (высшее сельскохозяйственное образование) и опыт. Во Франции приобретать землю можно только в целях сельскохозяйственного производства, для строительства жилья или добычи полезных ископаемых. А покупателям или арендаторам земли можно сдать в пользование на сельскохозяйственные цели только при наличии у них определенной квалификации. Для получения земельного участка в собственность необходимо взять обязательство лично или с помощью родственников заниматься сельскохозяйственным производством в течение девяти лет и проживать непосредственно на ферме или поблизости. В Германии право имущественной покупки земель предоставлено тем, кто живет и работает на земле, за исключением случаев дарения или обмена и некоторых иных, связанных с продажей земли родственникам. Покупать землю может лишь тот, кто в течение 10 лет был арендатором. Продажа земельного участка не фермеру рассматривается как "нездоровое перераспределение", что категорически запрещается. В Дании перевод земли из одной категории в другую (всего там существуют три зоны - городские, дачные, сельскохозяйственные земли) возможен только с разрешения властей. Кроме того, устанавливается десятилетний мораторий на подобные переводы. В Швейцарии разрешение на покупку сельскохозяйственных земель дается только тем, кто сам собирается ее обрабатывать; четвертая - возможность продажи земли (или юридического права) крестьянами по низким ценам богатым людям живущим в городах. Здесь опыт развитых стран говорит об обратном. Там сложились высокие цены на землю, и они растут быстрее, чем сбережения. Это не дает возможности сельскохозяйственным производителям развиваться дальше, а перед желающими заняться сельским хозяйством стоит высокий ценовой барьер. В то же время опыт стран, недавно решившихся на земельную реформу, показывает, что большинство крестьян не продает землю, а сдает ее в долгосрочную аренду. Пример тому - Чехия. Там арендная плата становится показателем стоимости земли в условиях развивающегося рынка. В бывшей ГДР за несколько лет продали всего несколько сот гектаров. Наконец, истинную цену сельскохозяйственных угодий задает не только и не столько рынок, а кадастровая стоимость участков. В Испании, Швеции и Германии она определяется раз в 5-7 лет и может отличаться от рыночных цен.

Правовые вопросы регулирования оборота земель сельскохозяйственного назначения. Во всех развитых странах фундаментальной основой организации управления земельными ресурсами является государственное регулирование правоотношений на землю, хотя принципы, формы и подходы к правовому решению этой проблемы в разных странах существенно различаются. В частности, в ФРГ право на существование имеют все формы собственности на землю, хотя в частной собственности находится более 90% земель. Германское земельное право устанавливает законодательное регулирование оборота земель сельскохозяйственного назначения и лесного фонда, предусматривающего запрет на дробление лесных и сельскохозяйственных участков, их отчуждение с изменением целевого назначения и обеспечивающее развитие высокоэффективного агропромышленного производства в интересах общества. Сельскохозяйственным производителям предоставляется приоритетное право на приобретение сельскохозяйственных угодий по сравнению с лицами, не занятыми в сельском хозяйстве.

Аналогичные условия по продаже земель сельскохозяйственного назначения в собственность исключительно под цели развития сельскохозяйственного производства и профессиональные требования к собственникам земель действуют в Швеции, Франции, Италии, Испании, Норвегии, Швейцарии. В Италии государственный контроль за земельным оборотом сводится к возможности принудительной сдачи в аренду (продажи) участка более эффективным пользователям, если фермер не обеспечивает ведение хозяйства должным образом (включая поддержание плодородия почвы и использование земли по целевому назначению), что обеспечивает эффективное ведение сельского хозяйства.

Существуют также ограничения на приобретение земли в собственность иностранными лицами в приграничных зонах, что обеспечивает национальную безопасность страны. Введены жесткие условия целевого использования земель различных категорий, в том числе экологического характера, определяемые с учетом зонирования территорий, предусмотрены санкции за нарушение установленных правил землепользования. В Бразилии введены ограничения на торговые операции с землей в отношении иностранных лиц. Например, существенно ограничен размер земельных участков в иностранной собственности и на приобретение земли в собственность иностранным лицам в приграничных зонах. Строгие процедуры продажи федеральных земель имеет Государственное агентство по управлению землевладением в США. Так, в штате Миннесота действует запрет на покупку земель для юридических лиц, товариществ с ограниченной ответственностью, а также на владение или присвоение ими права на недвижимость, используемую или пригодную для использования в сельскохозяйственном производстве.

В развитых странах умело сочетаются все формы собственности на землю ради экономического роста и повышения уровня жизни населения.

## Заключение

Рассмотрев сельскохозяйственную кооперацию в сельском хозяйстве развитых странах, можно подвести некоторые выводы.

Что в развивающихся странах **Кооперация сельскохозяйственная** способствует сплочению разрозненных крестьянских масс, содействует росту их классового самосознания, выработке навыков коллективного ведения хозяйства и тем самым созданию социально-экономических предпосылок для перехода этих стран на некапиталистический путь развития.

Кооперация опирается на три принципа: добровольности, неприкосновенности и коллективной реализации собственности. На современном этапе в развитых странах Западной Европы кооперация охватывает мелкое и среднее фермерство, мелких собственников всех отраслей реальной экономики на основе сочетания этих принципов с целью выживания. Задачами кооперации являются умелая защита от разорения и обеспечение мелкому собственнику стабильных условий для выживания в конкурентной борьбе с крупными предприятиями как внутри страны, так и на мировой арене. Цели кооперации - обеспечение возможностей использования в малом и среднем хозяйстве новаторских технологий в промышленности и индустриальных технологий в агропромышленном комплексе, направленных на рост объемов производства товаров народного потребления и устойчивых доходов кооператорам, что является залогом повышения уровня жизни населения.

## Список литературы

1. Вахитов К.И. История потребительской кооперации России: Учебное пособие - М., 1998 г.
2. Емельянова Ф.Н. Кооперация и арендные отношения между колхозами (совхозами) и предприятиями (организациями) других отраслей народного хозяйства. Чебоксары - 1998.
3. Сельскохозяйственная кооперация в условиях капитализма, М. - 1963;
4. Аграрный вопрос в странах Азии и Северной Африки, М., 1968;
5. Мартынов В.Д., Аграрные отношения и сельскохозяйственная кооперация в Швеции, М., 1967;
6. Стародубровская В.Н., Кооперативная собственность в сельском хозяйстве социалистических стран, М., 1970;