**Тема: Критерии социальная стратификация современного российского общества**

**Содержание**

Введение 3

Глава 1. Понятие и типы социальной стратификации 4

1.1 Что такое социальная стратификация? 4

1.2 Типы социальной стратификации 8

Глава 2. Основные социальные страты российского общества

и их характеристика 13

Заключение 18

Список литературы 19

Приложение 20

**Введение**

Социальная стратификация - центральная тема социологии. Она объясняет социальное расслоение на бедных, зажиточных и богатых.
Рассматривая предмет социологии, можно обнаружить тесную связь трех фундаментальных понятий социологии - социальной структуры, социального состава и социальной стратификации. Структуру можно выразить через совокупность статусов и уподобили ее пустым ячейкам пчелиных сот. Она располагается как бы в горизонтальной плоскости, а создается общественным разделением труда. В примитивном обществе мало статусов и низок уровень разделения труда, в современном - множество статусов и высок уровень организации разделения труда.

Стратификация - это определенным образом "ориентированный" состав населения.

Основные положения теории социальной стратификации развили Т. Парсонс, Э. Шилз, Б. Барбер, К. Дэвис, У. Мур, Т.И. Заславская, М.Н. Римашевская.

Социальная стратификация - центральная тема социологии. Она описывает социальное неравенство в обществе, деление социальных слоев по уровню доходов и образу жизни, по наличию или отсутст­вию привилегий. В первобытном обществе неравенство было не­значительным, поэтому стратификация там почти отсутствовала.

Целью работы является: рассмотрение критериев социальной стратификации современного общества.

Задачи работы:

- раскрыть понятие социальной стратификации;

- охарактеризовать основные типы социальной стратификации;

- рассмотреть основные социальные страты российского общества и их характеристика

**Глава 1. Понятие и типы социальной стратификации**

**1.1 Что такое социальная стратификация?**

Стратификация, то есть неравенство в доходах, власти, престиже и образовании, возникла вместе с зарождением человеческого общества.
В зачаточной форме она обнаружена в простом (первобытном) обществе. С появлением раннего государства – восточной деспотии – стратификация ужесточается, а по мере развития европейского общества, либерализации нравов стратификация смягчается. Сословный строй свободнее кастового и рабства, а пришедший на смену сословному классовый строй стал еще более либеральным [9, c. 102].

Термин «стратификация» пришел из геологии, где он обозначает расположение пластов земли по вертикали. Социология уподобила строение общества строению Земли и разметила социальные слои (страты) также по вертикали.

##### Стратификация - расположение индивидов и групп сверху вниз по горизонтальным слоям (стратам) по признаку неравенства в доходах, уровне образования, объеме власти, профессиональном престиже.

##### Стратификация отражает социальную неоднородность, расслоение общества, неодинаковость социального положения его членов и социальных групп, их социальное неравенство [5, c. 92].

Доход, власть, престиж и образование определяют совокупный социально-экономический статус, то есть положение и место человека в обществе. В таком случае статус выступает обобщающим показателем стратификации.

Неравенство расстояний между статусами - основное свойство стратификации. У нее четыре измерительных линейки, или оси координат. Все они расположены вертикально и рядом друг с другом:

* доход
* власть
* образование
* престиж

Доход измеряется в рублях или долларах, которые получает отдельный индивид (индивидуальный доход) или семья (семейный доход) в течение определенного периода времени, скажем, одного месяца или года.

Рисунок 1 - Социальная стратификация любого общества включает четыре шкалы: доход, образование, власть, престиж.

Власть измеряется не количеством, на которых распространяется принимаемое вами решение (власть — возможность навязывать свою волю или решения другим людям независимо от их желания) [3, c. 311].

Решения президента России распространяются на 150 млн. человек (выполняются ли они — другой вопрос, хотя и он касается вопроса власти), а решения бригадира — на 7 — 10 человек.

Три шкалы стратификации — доход, образование и власть — имеют вполне объективные единицы измерения: доллары, годы, люди.

Престиж стоит вне этого ряда, так как он — субъективный показатель. Престиж — уважение статуса, сложившееся в общественном мнении.

Функциональная теория стратификации исходит из:

1) принципа равных возможностей;

2) принципа выживания самых приспособленных;

3) психологического детерминизма, согласно которому успех в работе предопределяют индивидуальные психологические качества - мотивация, потребность достижения, интеллект и т.д.

4) принципов трудовой этики, согласно которой успех в работе является знаком Божьей милости, неудача - результатом только недостатка хороших качеств и т.д.

Согласно функциональной теории стратификации высшие управленческие посты в обществе должны занимать самые способные и квалифицированные люди. Чем выше место в иерархии, тем более способным и квалифицированным должен быть человек [7, c. 299].

Основные причины стратификации:

1. гендерное разделение;

2. биологические факторы, как различия в способностях;

3. классовое деление, т.е. неравный доступ к ресурсам;

4. доступ или лишение экономических привилегий, политических прав и социальных льгот;

5. существование системы ценностей, в соответствии с которой определяется важность видов деятельности [4, c. 31].

Термином «социальная стратификация» в социологии обозначается:

- во-первых, выделение социальных слоев и изучение социального неравенства в их положении,

- во-вторых, система социального неравенства, включающая взаимосвязанные и иерархические организованные социальные слои.

Социальная стратификация выступает и как реальное явление жизни, и как одна из ведущих концепций социологии, и как метод выделения социальных слоев, и как «портрет» общества. Она показывает неодинаковое и неравное положение социальных общностей и индивидов в социальном пространстве. Социальная стратификация выступает как частный случай по отношению к понятию «социальная дифференциация», обозначающему процесс роста и усложнения экономической, социальной и духовной жизни общества, формирующий новые виды деятельности, специализированные функции, типы социальных организаций и институтов, новые социальные роли.

Фундамент теории социальной стратификации заложили М. Вебер и П. Сорокин.

Согласно Сорокину, социальная стратификация некой данной совокупности людей (населения) делится на классы в иерархическом ранге. Она находит выражение в существовании высших и низших слоев. Ее основа и сущность – в неравномерном распределении прав и привилегий, ответственности и обязанности, наличии или отсутствии социальных ценностей, власти и влияния среди членов того или иного сообщества. Все многообразие разновидностей социальной стратификации у Сорокина сводится к трем основным: экономической, политической и профессиональной. Благодаря социальной стратификации в обществе обнаруживается определенная иерархия общностей и индивидов по таким признакам, как форма собственности, размер дохода, объем власти, статус (престиж, авторитет, положение в обществе), тип культуры, профессия, образование. Ведущими среди них, по утверждению М. Вебера, являются доход (собственность), статус, власть. Основные положения теории социальной стратификации развили Т. Парсонс, Э. Шилз, Б. Барбер, К. Дэвис, У. Мур. Ведущими принципами этой теории являются следующие:

а) изучать все без исключения социальные слои общества, независимо от того, большие они или малые, устойчивые или неустойчивые, играющие в общественной жизни основные или второстепенные роли;

б) соизмерять и сравнивать группы с помощью одних и тех же критериев;

в) допускать существование разных типов и моделей стратификации [6, c. 123].

Центральным понятием социальной стратификации считается неравенство. В рамках функционалистской теории стратификации К. Дэвиса и У. Мура доминирует следующий тезис: неравенство существует потому, что одни задачи в обществе более важны, чем другие, следовательно, для мотивации соответствующих видов деятельности одних индивидов надо вознаграждать больше и лучше, чем других, что приводит к неравенству. Согласно марксистской (классовой) теории неравенство есть следствие социально-экономической неоднородности труда. В соответствии с некоторыми теориями конфликта неравенство выступает как результат борьбы за власть. С точки зрения интеракционистских теорий неравенство возникает и увековечивается в ходе социального взаимодействия, в процессе восприятия, интерпретаций и действий людей в их отношениях друг с другом. Неравенству людей может носить физический, психический и социальный характер. Термином «социальное неравенство» обозначается положение, при котором люди не имеют равного доступа к социальным благам. Неравенство предполагает четыре типа взаимоотношения людей:

1) неравенство личностное;

2) неравенство шансов, т. е. возможностей достигнуть желаемых целей;

3) неравенство условий жизни (благосостояние, образование);

4) неравенство результатов [8, c. 634].

**1.2 Типы социальной стратификации**

В социологии известны четыре главных типа социальной стратификации - рабство, касты, сословия и классы (Приложение А).

Первые три характеризуют закрытые общества, а последний тип - открытые. Закрытым является такое обществе, где социальные перемещения из низших страт в высшие либо полностью запрещены, либо существенно ограничены. Открытым называется общество, где перемещения из одной страты в другую никак официально не ограничены.

Рабство – исторически первая система социальной стратификации. Рабство возникло в глубокой древности в Египте, Вавилоне, Китае, Греции, Риме сохранилась в ряде регионов практически до настоящего времени. Рабство – экономическая, социальная и юридическая форма закрепощения людей, граничащая с полным бесправием и крайней степенью неравенства.
При патриархальном рабстве (примитивная форма) раб обладал всеми правами младшего члена семьи: жил в одном доме с хозяевами, участвовал в общественной жизни, вступал в брак со свободными, наследовал имущество хозяина. Его запрещалось убивать.

При классическом рабстве (зрелая форма) раба окончательно закабалили: он жил в отдельном помещении, ни в чем не участвовал, ничего не наследовал, в брак не вступал и семьи не имел. Его разрешалось убивать. Он не владел собственностью, но сам считался собственностью хозяина («говорящим орудием»).

На зрелой стадии рабство превращается в рабовладение. Когда говорят о рабстве как историческом типе стратификации, подразумевают его высшую стадию. Рабовладение — единственная в истории форма социальных отношений, когда один человек выступает собственностью другого, и когда низший слой лишен всяких прав и свобод. Такого нет в кастах и сословиях, не говоря уже о классах [6, c. 125].

В первом случае раб обладал всеми правами младшего члена семьи, жил в одном доме с хозяевами, участвовал в общественной жизни, вступал в брак со свободными, наследовал имущество хозяина. Его запрещалось убивать.

Как и рабство, кастовый строй характеризует закрытое общество и жесткую стратификацию. Он возник в Индии и отчасти в Африке.

Кастой называют социальную группу (страут), членством в которой человек обязан исключительно рождению. Человек не может перейти из одной касты в другую при этой жизни.

Согласно ее канонам, люди проживают больше, чем одну жизнь. Каждый человек попадает в соответствующую касту в зависимости от того. Каким было его поведение в предшествующей жизни. Если плохим, то после очередного рождения он должен попасть в низшую касту, и наоборот [10, c. 222].

Формой стратификации являются сословия. В феодальных обществах, которые существовали в Европе в IX-XIV вв., люди разделялись на сословия.

Сословие – социальная группа, обладающая закрепленными обычаям или юридическим законом и передаваемым по наследству правами и обязанностями.

Для сословной системы, включающей несколько страт, характерна иерархия, выраженная в неравенстве положения и привилегий. Классическим образцом сословной организации являлась Европа, где на рубеже XIV - XV веков общество делилось на высшие сословия (дворянство и духовенство) и непривилегированное третье сословие (ремесленники, купцы, крестьяне).

В Х - XIII веках главных сословий было три: духовенство, дворянство и крестьянство. В России со второй половины XVIII века утвердилось сословное деление на дворянство, духовенство, купечество, крестьянство и мещанство (средние городские слои). Сословия основывались на земельной собственности. Права и обязанности каждого сословия определялись юридическим законом и освящались религиозной доктриной. Членство в сословии определялось наследством. Социальные барьеры между сословиями были достаточно жесткими, поэтому социальная мобильность существовала не столько между, сколько внутри сословий. Каждое сословие включало множество слоев«, рангов, уровней, профессий, чинов. Так, государственной службой могли заниматься лишь дворяне. Аристократия считалась воинским сословием (рыцарство). Чем выше в общественной иерархии стояло сословие, тем выше был его статус. В противоположность кастам, межсословные браки вполне допускались. Иногда допускалась индивидуальная мобильность. Простой человек мог стать рыцарем, купив у правителя специальное разрешение [1, c. 65].

Права и обязанности каждого сословия определялись религиозной доктриной. Членство в сословии определялось наследством. Социальные барьеры между сословиями были достаточно жесткими, поэтому социальная мобильность существовала не столько между сословиями, сколько внутри них.

Каждое сословие включало множество слоев, рангов, уровней, профессий, чинов. Чем выше в общественной иерархии стояло сословие, тем выше был его статус.

Стратификация социальная – социальное учение о структуре общества. Согласно теории социальной стратификации, общество делится на социальные слои или страты. За основу деления принимаются различные признаки: экономические, политические, биологические, расовые, религиозные и другие. Понятие социальной стратификации включает деление общества на группы, страты и классы в зависимости от их социального и экономического положения. Социальная стратификация характеризуется подвижностью, изменчивостью, так как она зависит от социальной мобильности, то есть перемещения людей из одной страны или класса в другую.

В современной политической науке процедура, при которой из совокупности сначала отбираются подгруппы по признаку наличия у них членов одного или более общих свойств, а затем из каждой из этих подгрупп по отдельности берется выборка [2, c. 53].

Основанием социальной стратификации является лестница доходов: бедняки занимают низшую, зажиточные группы населения – среднюю, богатые – верхнюю ступеньку. Крупные общественные страты именуют еще классами, внутри которых можно обнаружить более мелкие подразделения, которые собственно и называются слоями, или стратами: класс богатых состоит из верхов (очень богатых миллиардеров) и нижнего (просто богатых, миллионеров) слоев, средний класс – из трех слоев; класс бедняков – из двух. Самый нижний слой именуют андерклассом, или «социальным дном». Доход, власть, престиж и образование определяют совокупный социально-экономический статус, то есть положение и место человека в обществе.
Стратификация возникла одновременно с зарождением человеческого общества. В зачаточной форме она обнаружена уже в простом (первобытном) обществе. С появлением раннего государства – восточной деспотии – стратификация ужесточается, а по мере развития европейского общества, либерализации нравов – смягчается. Сословный строй либеральнее кастового и рабства, а пришедший на смену сословному строю, классовый строй еще более либерален [8, c. 638].

Поскольку стратификация рассматривается как продукт разделения труда, функционалисты считают, что социальное неравенство определяется в первую очередь значимостью и престижем функций, выполняемых для общества. Если под этим углом зрения проанализировать стабильные общества современного типа, этот вывод окажется подтвержденным в высокой степени. Действительно, профессия стала определяющим критерием расслоения и профессиональный статус отдельного человека или социальной группы тесно связан с такими основаниями стратификации, как доходы (собственность), власть (положение в системе управления) и престиж (признание социальной значимости этой работы). Поэтому образование рассматривается как источник приращения социального капитала личности, возможность получить хорошую профессию, обеспечить более высокий уровень жизни, обрести новый статус [10, c. 226].

**Глава 2. Основные социальные страты российского общества и их характеристика**

Социальная структура современного российского общества характеризуется крайней неустойчивостью как на уровне процессов, происходящих в социальных группах и между ними, так и на уровне осознания личностью своего места в системе общественной иерархии.

В процессе развития демократических и рыночных реформ социальная стратификация российского общества претерпела значительную трансформацию.

Во-первых, коренным образом изменился сам характер стратификационной системы. Если в советском обществе преобладали черты этактратической системы, построенной на властных иерархиях и формальных рангах, то в современном российском обществе формулирование стратификационной системы происходит на экономической основе, когда главными критериями становятся уровень доходов, владение собственностью и возможность осуществлять самостоятельную хозяйственную деятельность.

Во-вторых, сложился довольно многочисленный предпринимательский слой, высшие представители которого не только составляют существенную часть хозяйственно-экономической элиты, но и в ряде случаев входят в политическую элиту страны. Можно по-разному оценивать сущность, состав и структуру этого слоя, но нельзя не видеть, что переход к рыночной экономике породил качественно новые статусные группы, обладающие экономической свободой и претендующие на самые высокие места в системе общественной иерархии [4, c. 4].

В-третьих, в ходе реформ появились новые престижные виды деятельности, что заметно изменило социально-профессиональную стратификационную систему.

Так, резко возрос престиж предпринимательской, коммерческой, финансово-банковской, управленческой, юридической и некоторых других видов деятельности (реклама, маркетинг, операции с недвижимостью и т.д.)

В-четвертых, наметилось полярное расслоение общества, что находит выражение в растущей дифференциации доходов населения. Так, если незадолго до распада советского государства децильный коэффициент (соотношение средних доходов 10% наименее обеспеченных и 10% наиболее обеспеченных слоев населения) равнялся пяти, то в 1997 г. он повысился до двенадцати, а в настоящее время – до 25.

В-пятых, несмотря на существенную социальную полярность общества, начинает формироваться средний класс, ядро которого образуют высокопродуктивные, инициативные и предприимчивые социальные категории (предприниматели, менеджеры, бизнесмены, фермеры, представители научно-технической интеллигенции, высококвалифицированные рабочие и др.) [5, c. 6].

Беляева Л.А. в своей работе указывает на две особенности социальной стратификации общества в современной России:

1. динамичный характер;
2. "молодость" и незавершенность структуры, продолжающиеся трансформационные процессы.

Российский социолог А.И. Кравченко предлагает своего рода обобщающую модель социальной стратификации. Статусную иерархию сверху вниз он располагает по четырем критериям неравенства:

1) неодинаковые доходы,

2) уровень образования,

3) доступ к власти,

4) престиж профессии.

Индивиды, обладающие приблизительно одинаковыми или сходными признаками, относятся к одному слою, или страте.

Неравенство здесь является символическим. Оно может выражаться в том, что бедные слои имеют минимальный доход, определяемый порогом бедности, живут на государственные пособия, не в состоянии покупать предметы роскоши и с трудом покупают предметы длительного пользования, ограничены в проведении полноценного отдыха и досуга, имеют низкий уровень образования и не занимают властных позиций в обществе.

Таким образом, четыре критерия неравенства описывают, кроме всего прочего, различия в уровне, качестве, образе и стиле жизни, культурных ценностях, качестве жилища, типе социальной мобильности.

Заславская Т.И. выделила следующие социальные страты в современном российском обществе:

1. верхний слой общества (элиты и субэлиты):

а) правящая элита. К этому слою российского общества относятся руководители властных структур и политических партий, верхнее звено государственной бюрократии, а также собственники крупного капитала (олигархи). За годы реформ персональный и социальный его состав существенно обновился. Но произошло это, главным образом, за счет экономического крыла элиты, в то время как состав ее политического крыла не столько сменился, сколько перегруппировался. Как показывают многочисленные исследования, большей части партийно-комсомольской номенклатуры удалось сохранить высокий статус, конвертировав свой политический и социальный капитал в экономический. В настоящее время российская элита так же замкнута и противопоставлена обществу, как прежде коммунистическая номенклатура;

б) верхний (субэлитный) слой. Данный слой представлен преимущественно собственниками средних и относительно крупных фирм, директорами крупных и средних приватизированных предприятий, а также наиболее состоятельной частью других групп занятого населения (главным образом, менеджеров и специалистов бизнес-профессий). На три четверти он представлен мужчинами, почти 90% которых молоды или находятся в среднем возрасте; 2/3 имеют высшее образование, а большинство остальных - среднее специальное. Это наиболее урбанизированный слой [4, c. 6].

2. средний протослой. Около 2/5 этого протослоя составляют мелкие предприниматели и менеджеры, несколько больше - квалифицированные специалисты (профессионалы) и примерно 1/5 - служилые люди (среднее звено бюрократии и офицеры). Фактором, объединяющим эти группы, служит срединное положение на социально-стратификационной шкале. Однако они мало напоминают средние классы современных западных обществ. Это скорее зародыш полноценного среднего слоя, своего рода протослой. Группы, относимые нами к среднему слою, не похожи друг на друга ни положением, ни социокультурным обликом, их совокупность социально гетерогенна. Можно выделить как минимум две группы:

- первая - "новый слой", сформировавшийся в период экономических реформ, воспринявший ориентации западного типа и выделяющийся по уровню благосостояния;

- вторая – старый "дорыночный" средний класс, принадлежность к которому определяется неким "высшим качеством" личности (высокая нравственность, приоритет духовных ценностей).

Сформировавшийся разрыв в доходах между этими двумя группами компенсируется такими важными характеристиками старого класса, как образование, культура, информация, диапазон социальных связей.

а) верхний слой представлен в основном менеджерами и предпринимателями, специалистами, военными, гуманитарная интеллигенция. Более 50% занято в частном секторе;

б) средний слой составляют специалисты и квалифицированные рабочие, руководители предприятий. Почти 50% занято в частном секторе, много молодежи (до 25 лет);

в) нижний слой - "белые" и "синие" воротнички,  занято в государственном секторе.

Высокий профессионально-квалификационный потенциал, благоприятная структура занятости, сравнительно терпимое материальное положение, относительная многочисленность и тенденция к дальнейшему расширению позволяют рассматривать средний протослой как потенциальную движущую силу трансформационного процесса. Именно формирование полноценного среднего слоя служит одновременно показателем стабильности и поступательного развития общества, так как он сосредоточивает в себе квалифицированные кадры, обладающие высоким профессионализмом, гражданской активностью [5, c. 8].

3. базовый слой. Этот наиболее массивный элемент социальной структуры представлен средними рядовыми россиянами. Подавляющую часть их составляют работники средней и невысокой квалификации, занятые исполнительским трудом по найму. Три четверти из них работают в государственном секторе и только 9% -в частном. Это пролетаризированная интеллигенция, полуинтеллигенция (технические служащие), рабочие, крестьяне, низовые работники торговли и сервиса; 55% базового слоя составляют женщины чаще среднего и старшего возраста, с образованием в пределах школы или техникума. Большинство его представителей живут в средних и небольших провинциальных городах, селах и деревнях.

4. нижний слой. Нижний слой общества в наших расчетах представлен работниками, не имеющими профессий и выполняющими простейший труд. Это наименее образованный, самый бедный, малоинициативный и социально беспомощный слой. Доля пожилых людей здесь в 1,6 раза выше средней, женщин в 1,5 раза больше, чем мужчин.

5. андеркласс. Слой общества, образуемый деклассированными элементами (пьяницы, наркоманы и др.), потерявшими человеческий облик; "[социальное дно](http://voluntary.ru/dictionary/589/word/%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD%2B%EF%BF%BD%EF%BF%BD%EF%BF%BD)"  общества; слой общества, находяйщийся ниже (под) всех классов в социальной иерархии [4, c. 9].

Учитывая особенности социальной стратификации и мобильности в современной России, Заславская Т.И. выделяет следующие возможные варианты развития российского общества:

1. умеренно-государственный, для которого характерно легитимное расширение управленческих и контрольных функций государства в политической, экономической и правовой сферах. Этот вариант благоприятен для укрепления правопорядка, стабильности, но возможно усиление бюрократии;
2. авторитарно-силовой связан с утверждением государственнических сил над олигархическими и укреплением позиций силовиков внутри сектора государственной власти. Это приведет к углублению раскола между властью и обществом;
3. олигархический связан с победой экономической элиты над политической с помощью манипулирования электоратом. Характерно создание имитации правопорядка, демократии, стабильности [7, c. 104].

**Заключение**

Стратификация – неравенство в доходах, власти, престиже и образовании, возникла вместе с зарождением человеческого общества. Стратификация социальная – социальное учение о структуре общества.
Понятие социальной стратификации включает деление общества на группы, страты и классы в зависимости от их социального и экономического положения. Стратификация возникла одновременно с зарождением человеческого общества. Социальная стратификация характеризуется подвижностью, изменчивостью, так как она зависит от социальной мобильности, то есть перемещения людей из одной страны или класса в другую.

Согласно эволюционной теории стратификации, по мере усложнения и развития культуры наступает такая ситуация, при которой ни один индивид не может овладеть всеми аспектами социальной деятельности, происходит разделение труда и специализация деятельности. Одни виды деятельности оказываются более важными, требующими длительной подготовки и соответствующего вознаграждения, другие же — менее важные и поэтому более массовые, легко заменяемые.

Россию можно отнести к смешанному типу стратификации, но с оговоркой. Феодальные пережитки не сохранились в виде традиции, они не наслоились на новую классовую структуру. В России сословный строй вначале был подорван капитализмом, а затем окончательно уничтожен большевиками. Классы также были уничтожены. Тем не менее, существенные, хотя и модифицированные элементы той и другой системы стратификации возродились при таком типе общества, которое в принципе не переносит никакой стратификации, никакого неравенства. Это исторически новый и уникальный тип смешанной стратификации.

**Список литературы**

1. Беляева Л. А. Социальная стратификация и средний класс в России: 10 лет постсоветского развития / Л. А. Беляева ; Рос. акад. наук, Ин-т философии. - М.: Academia, 2001. – 183 с.
2. Беляева Л.А. Социальная стратификация и бедность в регионах России // СОЦИОС – 2006. - № 9. – с. 52-63
3. Добреньков В.И., Кравченко А.И. Социология. Учебное пособие – М.: ИНФРА-М, 2005. – 455 с.
4. Заславская Т.И. Социоструктурный аспект трансформации российского общества. // Социс. – 2001. №8. – с. 3 - 11.
5. Заславская Т.И. Современное российское общество: проблемы и перспективы. // Общественные науки и современность. – 2004. № 5, 6. – с. 5-19.
6. Лепехин В.А. Стратификация в современной России и новый средний класс // Общественные науки и современность – 2003. - № 4. – с. 30-40
7. Панферова В.В. Социальная стратификация // Социально-политический журнал, 2002. - № 5. – с. 92-104
8. Радугин А.А. Социология. Курс лекций. 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Центр, 2004. – 245 с.
9. Социология. Учебник / Под ред. проф. Ю.Г. Волкова – изд. 2-е, испр. и доп. – М.: Гардарики, 2003. – 512 с.
10. Социология: Основы общей теории: Учебник для вузов, рек. М-вом образования Рос. Федерации / Г.В. Осипов [и др.]; отв. ред. Г.В. Осипов, Л.Н. Москвичев; Академ. учебно-научный центр РАН-МГУ им. М.В. Ломоносова. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : НОРМА, 2008. - 911 с.
11. Шкаратан О. И. Социальная стратификация России и Восточной Европы: сравнительный анализ / О. И. Шкаратан, В. И. Ильин ; Гос. ун-т, Высш. шк. экономики. - М. : ГУ ВШЭ, 2006. - 468 с.

Приложение

**ТИПЫ СОЦИАЛЬНОЙ СТРАТИФИКАЦИИ**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Исторические типы стратификации  | Способ, которым индивиды закрепляются а определенной страте  | Тип общества закрытое или открытое  | Исторический пример подобной стратификации  |
| РАБСТВО | Экономическое или юридическое закрепощение, максимально жесткое | Закрытое | *Древняя Греция** Рабовладельцы
* Рабы (полностью бесправны, их разрешено убивать, являются имуществом рабовладельца)
 |
| КАСТЫ | Закрепление с помощью религии и традиций, определяется с рождения, является пожизненным | Закрытое | *Индия** 4 основные касты
	+ Брахманы (жрецы)
	+ Кшатрии (войны)
	+ Вайшии (купцы)
	+ Шудры (ремесленники и крестьяне)
* 5 тыс. неосновных каст
* неприкасаемые
 |
| СОСЛОВИЯ | Закрепление с помощью обычая и закона, передается по наследству | Закрытое (но допускались межсословные браки, покупки титулов) | *Российская империя** дворяне
* духовенство
* купечество
* казачество
* крестьянство
* мещанство
 |
| КЛАССЫ | Страты открыты для всех, не закреплены законом, отличаются от других властью, доходом, образованием, престижем | Открытое | *США**Т*ри основных класса* богатые
* зажиточные (средний класс)
* бедные
 |