**1.1. Международное разделение труда**

**Одной из базовых категорий, выражающих сущность, содержание международных экономических отношений, является международное разделение труда. Все страны мира, так или иначе, включены в международное разделение труда (МРТ), его углубление диктуется развитием производительных сил, которые испытывают огромное воздействие НТР.**

**Участие в международном разделении труда дает странам дополнительный экономический эффект, позволяя полнее и с наименьшими издержками удовлетворять свои потребности.**

Что такое разделение труда? ***Разделение труда* - это исторически определенная система общественного труда. Она складывается в результате качественной дифференциации деятельности в процессе развития общества.**

**Международное разделение труда играет возрастающую роль в реализации процессов расширенного воспроизводства в мировом хозяйстве.**

**Теория международного разделения труда получила свое обоснование и развитие в работах классиков буржуазной политэкономии А. Смита и Д. Рикардо.** Анализируя МРТ, А. Смит в работе «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776г.) доказывал необходимость свободы торговли и предпринимательства, поскольку, по его мнению, различные ограничения свободы торговли препятствуют дальнейшему углублению разделения труда между отдельными регионами и целыми странами.

Уничтожение этих барьеров и **расширение поля международного обмена должно вести к специализации национальных экономик и росту их взаимозависимости, к складыванию общемирового хозяйства.**

Идеи А. Смита получили отклик и развитие в вышедших позднее работах английских экономистов Д. Рикардо, Р. Торренса и Джона Стюарта Милля.

Главным достижением классиков в научной теории международного разделения труда считается теория сравнительных издержек производства. Эта теория расценивается как «классическая» основа экономического учения о международной торговле.

В основу теории сравнительных издержек положена идея о существовании различий между странами в условиях производства. В соответствии с этим предполагается, что в любой стране при любых природных и климатических условиях в принципе существует возможность наладить производство любых товаров.

Сопоставление затрат, связанных с производством тех или иных товаров, приводит к заключению, что вместо выпуска всех товаров, на которые предъявляется спрос, значительно выгоднее сосредоточиться на производстве какого-либо одного, но требующего наименьших затрат. Специализация на этом товаре позволит посредством обмена приобрести все другие товары на внешнем рынке. Спиридонов И.А. Мировая экономика. - М.: ИНФРА - М., 2001, стр. 285 - 286

**1.2. Международная торговля товарами и услугами**

**Традиционной и наиболее развитой формой международных экономических отношений является внешняя торговля. На долю торговли приходится около 80 процентов всего объема международных экономических отношений.**

Для любой страны роль внешней торговли трудно переоценить. **Международная торговля является формой связи между товаропроизводителями разных стран, возникающей на основе международного разделения труда, и выражает их взаимную экономическую зависимость.**

**Международная торговля, опосредующая движение всех международных товарных потоков, растет быстрее производства. Согласно исследованиям внешнеторгового оборота, на каждые 10% роста мирового производства приходится 16% увеличения объема мировой торговли.** Тем самым создаются более благоприятные условия для его развития. Когда же в торговле происходят сбои, замедляется и развитие производства.

Под термином *«внешняя торговля»* понимается торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из оплачиваемого ввоза (импорта) и оплачиваемого вывоза (экспорта) товаров. **Международной торговлей называется оплачиваемый совокупный товарооборот между всеми странами мира.** Однако **понятие «*международная торговля»* употребляется и в более узком значении: например, совокупный товарооборот промышленно развитых стран, совокупный товарооборот развивающихся стран, совокупный товарооборот стран какого-либо континента, региона, например, стран Восточной Европы и т. п.**

**Со второй половины XX века, когда международный обмен приобретает "взрывной характер", мировая торговля развивается высокими темпами.** **В период 1950-1994 гг. мировой торговый оборот вырос в 14 раз. По оценке западных специалистов, период между 1950 и 1970 годами можно охарактеризовать как «золотой век» в развитии международной торговли.**

**Именно в этот период был достигнут ежегодный 7%-ный рост мирового экспорта.** Однако уже в 70-е годы он снизился до 5%, еще больше сократившись в 80-е годы. В конце 80-х мировой экспорт продемонстрировал заметное оживление (до 8,5% в 1988 г.). **После явного спада в начале 90-х, в середине 90-х годов он вновь демонстрирует высокие устойчивые темпы.**

На стабильный, устойчивый рост международной торговли оказали влияние ряд факторов:

развитие международного разделения труда и интернационализация производства;

НТР, способствующая обновлению основного капитала, созданию новых отраслей экономики, ускоряющая реконструирование старых;

активная деятельность транснациональных корпораций на мировом рынке;

регулирование (либерализация) международной торговли посредством мероприятий Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ);

либерализация международной торговли, переход многих стран к режиму, включающему отмену количественных ограничений импорта и существенное снижение таможенных пошлин -- образование свободных экономических зон;

устранение региональных барьеров, формирование общих рынков, зон свободной торговли. Курс экономики: Учебник. 3-е изд. / Под ред. Б.А. Райзберга. - М.: ИНФРА - М., 2000, стр. 625 - 626

**1.3. Международные научно - технические связи**

**В настоящее время международная торговля расширила свою сферу за счет обмена научно - техническими достижениями, а также интеллектуальными продуктами, духовными ценностями, информацией.**

**Международный обмен научно - техническим продуктом осуществляется в различных формах. Он включает обмен научно - технической информацией, учеными, специалистами, передачу на лицензионной основе изобретений и открытий, проведение научно - исследовательских работ, осуществление общих научно - технических проектов, научно - производственную кооперацию, совместное предпринимательство по производству новой техники и технологии.**

**Международные научно - технические связи осуществляются частично на коммерческой, а частично на безвозмездной основе. Обычно страна заключает за рубежом и оплачивает лицензии на применение запотентованных открытий и изобретений, научно - технических и технологических новшеств (ноу-хау), инжиниринговые услуги по разработке т созданию объектов инфраструктуры, обучение своих специалистов за рубежом. В то же время ряд стран и иностранных фирм предоставляют свой научно - технический продукт и оказывают научно - техническую помощь на бесплатной или частично платной основе в порядке благотворительности. Существуют специальные благотворительные фонды, способствующие распространению знаний и научных достижений во всем мире.**

**Возрастает и коммерческая значимость научно - технической продукции как товара. В последние годы общая стоимость ежегодной продажи научно - технических лицензий составила ~25 млрд. долларов.**

**Темпы технологического развития ускорились, возросли уровень специализации разрабатываемых проектов и степень «взаимопроникновения» новых технологий. Поэтому появляются новые формы международного научно - технического сотрудничества. Например, мировой лидер в производстве компьютеров - американская «ИБМ» и ведущая японская группа «Sonu» - производитель бытовой электроники - начали совместную работу по внедрению стандартов «Sonu» в сфере технологии «мультимедиа», объединяющий видео-, фото - информационные, анимационные и звуковые материалы путем использования возможностей компьютера в бытовой электронной продукции.** Становятся очень важными программы, обеспечивающие стыковку этих не связанных ранее потребительских продуктов. Так как большинство производителей программ - это компании США, они устанавливают новые отношения с японскими производителями. Курс экономики: Учебник. 3-е изд. / Под ред. Б.А. Райзберга. - М.: ИНФРА - М., 2000, стр. 628 - 629

**1.4. Международное движение капиталов и зарубежных инвестиций**

**Вывоз капитала за рубеж, его активная миграция между странами стали важнейшей отличительной чертой современного мирового хозяйства и международных экономических отношений.**

**Вывоз капитала разбил монополию вывоза товаров в эпоху углубленного развития мирового хозяйства**. Дополняя и опосредуя вывоз товаров, он становится определяющим в системе международных экономических отношений. Согласно оценке организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), **в 80-е годы (с 1983 г.) среднегодовой темп прироста прямых инвестиций составил примерно 34%, т. е. почти в 5 раз превышал темп увеличения мировой торговли.**

Миграция капитала происходит, когда он может быть помещён в другом государстве с большей нормой прибыли, чем в своей стране. **Причинами вывоза капитала ради большей прибыли являются:**

**а) перенакопление капитала в регионе, откуда он вывозится;**

**б) несовпадение спроса на капитал и его предложения в различных звеньях всемирного хозяйства;**

**в) наличие в государствах, куда экспортируется капитал, более дешёвого сырья и рабочей силы;**

**г) интернационализация производства.**

**Характерно, что экспорт капитала может осуществляться и при нехватке капитала для внутреннего инвестирования. В начале 90-х годов общемировой избыток капиталов оценивается в 180-200 млрд. долл.**

Зарубежных собственников капитала из развитых стран особенно привлекает возможность использовать в экономически более слабых государствах сравнительно дешёвые факторы производства (низкая заработная плата, невысокие цены на сырьё, воду, энергию). В результате сбережений на всех видах издержек производства иностранные инвесторы получают более высокую норму прибыли.

**Важной причиной, расширяющей масштабы экспорта капитала, является интернационализация производства**. **Будучи первоначально результатом зарубежных капиталовложений, интернационализация постепенно становится постоянно действующим фактором расширения экспорта капитала.** Когда предприятия отдельных стран превращаются в звенья международного производственного организма, они получают возможность использовать выгоды разделения труда и сложившихся в мировой экономике хозяйственных и денежных связей.

**Поначалу вывоз капитала был свойственен для небольшого числа промышленно развитых стран, осуществлявших экспорт капитала на периферию мирового хозяйства.** Развитие мирового хозяйства существенно раздвинуло рамки этого процесса: **вывоз капитала становится функцией любой успешно, динамично развивающейся экономики. Капитал вывозят и ведущие промышленно развитые страны, и среднеразвитые страны, и развивающиеся страны, в особенности «новые индустриальные страны».**

*Международная миграция капитала* -- это встречное движение капиталов между странами, приносящее их собственникам доход. Каждая из стран одновременно является импортером и экспортером капитала: происходят так называемые перекрестные инвестиции.

**Вывоз капитала осуществляется в форме:**

**прямых инвестиций в промышленные, торговые и другие предприятия;**

**портфельных инвестиций (в иностранные облигации, акции, ценные бумаги);**

**среднесрочных и долгосрочных международных кредитов (или займов) ссудного капитала промышленным и торговым корпорациям, банкам и другим финансовым учреждениям;**

**экономической помощи: бесплатно и в виде льготных кредитов (беспроцентных, низкопроцентных).**

В 1990 г. поток прямых инвестиций за рубеж оказался рекордным -- около 234 млрд. долл. Последовавший за этим спад сменился новым ростом. Мировой объем прямых зарубежных инвестиций в 1995 г. увеличился на 235 млрд. долл. и достиг 2,6 трлн. долл.

Портфельные инвестиции -- важный источник привлечения иностранного капитала для финансирования облигационных займов, выпускаемых крупнейшими корпорациями, центральными (государственными) и частными банками. Посредниками в осуществлении зарубежных портфельных инвестиций выступают, как правило, крупные инвестиционные банки.

На базе иностранных инвестиций в мировом хозяйстве сложились транснациональные корпорации (ТНК). ТНК - крупнейшие компании, которые являются национальными по месту их базирования и международными по распространению их филиалов в других странах. В число ТНК (по данным за 1988 г.) в первую очередь входят 600 корпораций- миллиардеров (с оборотом свыше 1 млрд. долл.). под их контролем в середине 80-х годов находилось около 80% патентов на новую технику и технологию западных стран. От ((( до Ѕ всех активов ТНК расположены за пределами стран базирования головных предприятий. Транснациональные корпорации продолжают свою экспансию в мировом экономическом через вывоз капитала.

В 60-е годы для международного рынка ссудных капиталов были характерны краткосрочные операции. В 70-80-е годы произошел огромный рост средне- и долгосрочных кредитов.

Средне- и долгосрочные кредиты используются для пополнения основного капитала, кредитования и финансирования операций по приобретению акций, учреждению филиалов, строительству и реконструкции зарубежных инвестиций. В роли главных заемщиков выступают, прежде всего, международные корпорации

Самыми крупными экспортерами на Европейском континенте остаются страны ЕС, Скандинавия и Швейцария. Их иностранные инвестиции до 1991г. составляли 634 млрд. долл. Западная Европа направляла свои капиталы главным образом в Северную Америку (в 1985-1990 гг. -- 123 млрд. долл.) и в Восточную Европу (141 млрд. долл. в те же годы). В свою очередь, США лидируют среди других промышленно развитых стран по объемам привлеченных инвестиций и вывезенного капитала. В 1994 г. иностранные фирмы вложили в экономику США 60 млрд. долл. Почти 1/3 внутренних потребностей инвестиций США покрывается за счет импорта капитала. При исчислении в процентах инвестиций к валовому внутреннему продукту самый большой приток капитала в 1994 г. был в Бельгии и Люксембурге, а крупнейшим инвестором стали Нидерланды. Характерно, что взаимные инвестиции двух регионов -- США и Западной Европы -- затрагивают одни и те же ведущие отрасли: машиностроение и химическую промышленность.

В мировой классификации крупнейшими «донорами» капитала в первой половине 90-х годов являлись Япония (53%), Швейцария и Тайвань. А наиболее крупными «заемщиками» -- США (27%), Великобритания, Мексика и Саудовская Аравия.

**Среди современных тенденций вывоза капитала следует выделить растущее значение экспорта производительного капитала**. **Произошел отход от участия в предпринимательской деятельности через портфельные инвестиции к прямым инвестициям. Начиная с 50-х годов наблюдается последовательная переориентация прямых заграничных инвестиций с добывающей на обрабатывающую промышленность, а также в сферу услуг, на которую сейчас приходится более 50% ежегодного объема новых вложений.**

Важная особенность современных процессов миграции капитала состоит в том, что капитал не навязывается странам, а наоборот, проходит довольно жесткая конкурентная борьба за его привлечение. В особенности за привлечение капитала в текстильную и швейную промышленность развивающихся и бывших социалистических стран.

**В 90-е годы увеличился поток иностранного капитала в страны Восточной Европы и СНГ. Основной поток идет в Венгрию, Польшу, Чехию. Так, в 1990- 1995 гг. эти страны получили 2,4 млрд. долл. Из них около 50% пришлось на Венгрию. В 1995 г. общий объем инвестиций Запада в восточноевропейскую экономику составил порядка 10 млрд. долл. Из них Россия получила 2 млрд. долл. Основная часть досталась наиболее благополучным, сравнительно далеко продвинувшимся по пути экономических реформ государствам.** Это общая тенденция, характерная для движения частного капитала в мировом хозяйстве. Политическая стабильность, минимальный экономический риск, максимальная прибыльность являются незыблемыми ориентирами для частного капитала вне зависимости от времени и места его приложения.

**Одной из важнейших тенденций в процессе вывоза капитала в послевоенный период стало активное вмешательство государства с регулирующими, контролирующими, стимулирующими функциями в этот процесс.**

**Воздействие промышленно развитых стран на миграцию капитала осуществляется, например, путем стимулирования экспорта--импорта капитала на национальном и межгосударственном уровнях. Политика государства в отношении перемещения капитала в форме займов, портфельных инвестиций и т. п. строится на основе устранения всех возможных ограничений в его движении.** Современная экономика / Под ред. О.Ю. Мамедова. - Ростов - на - Дону: «Феникс», 1998, стр.629-634

**1.5. Международная миграция рабочей силы**

**Массовая миграция населения стала одним из характерных явлений жизни мирового сообщества второй половины XX века. Миграция населения представляет собой перемещение людей через границы определенных территорий со сменой постоянного места жительства или возвращением к нему**.**Международная (внешняя) миграция существует в разных формах: трудовой, семейной, рекреационной, туристической и др.**

Международный рынок рабочей силы охватывает разнонаправленные потоки трудовых ресурсов, пересекающих национальные границы. Международный рынок труда объединяет национальные и региональные рынки рабочей силы.

**На начало 1995 г. в мире насчитывалось более 35 млн. трудящихся- мигрантов против 3,2 млн. в 1960 г. Если считать, что на каждого трудящегося-мигранта приходится 3 иждивенца, то численность мигрирующего населения в середине 90-х годов превышает 100 млн. человек.**

**Международный рынок рабочей силы существует наряду с другими мировыми рынками: например, товаров и услуг, капитала.** Рабочая сила, перемещаясь из одной страны в другую, предлагает себя в качестве товара, осуществляет международную трудовую миграцию.

**Причинами миграции рабочей силы являются факторы как экономического, так и неэкономического характера. К причинам неэкономического типа относятся: политические, национальные, религиозные, расовые, семейные и др.**

Причины экономического характера кроются в различном экономическом уровне развития отдельных стран. **Рабочая сила перемещается из стран с низким уровнем жизни в страны с более высоким уровнем. Объективно возможность миграции появляется вследствие национальных различий в условиях заработной платы.Существенным экономическим фактором, определяющим миграцию рабочей силы, является наличие органической безработицы в некоторых странах, прежде всего, слабо развитых. Важным фактором международной трудовой миграции является вывоз капитала, функционирование международных корпораций.**

Транснациональные корпорации способствуют соединению рабочей силы с капиталом, осуществляя либо движение рабочей силы к капиталу, либо перемещают свой капитал в трудо избыточные регионы.

**В середине XIX века было отмечено самое значительное явление в истории современной миграции населения. В 40-е годы XIX столетия произошел взрыв эмиграции из Ирландии в США, вследствие т. н. «картофельного голода».Широкомасштабная миграция в начале 80-х годов XIX в. из Италии и стран Восточной Европы в США была связана с падением цен на европейскую пшеницу.**

Поток миграции резко замедлился вследствие ухудшения экономической конъюнктуры в США и снова набрал силу в ходе экономического оживления.

**Можно выделить 5 направлений международной миграции рабочей силы:**

**миграция из развивающихся в промышленно развитые страны;**

**миграция в рамках промышленно развитых стран;**

**миграция рабочей силы между развивающимися странами;**

**миграция рабочей силы из бывших социалистических стран в промышленно развитые страны (сходна с миграцией из развивающихся в промышленно развитые);**

**миграция научных работников, квалифицированных специалистов из промышленно** развитых в развивающиеся страны.

**По мере развертывания научно-технической революции все более усиливается переезд высококвалифицированных работников из одних стран в другие, получивший название «утечки мозгов». По самым различным причинам большое число ученых, инженеров, врачей и других специалистов с высшим образованием эмигрируют из европейских государств за океан. Корпорациям и государственным службам западных стран выгоднее приобретать уже готовых специалистов из иных регионов, чем обучать их у себя. Для развивающихся стран «утечка мозгов» оборачивается крупным экономическим, социальным, политическим и нравственным ущербом.** Курс экономики: Учебник. 3-е изд. / Под ред. Б.А. Райзберга. - М.: ИНФРА - М., 2000, стр. 743 - 744

**1.6. Международные валютно-финансовые и кредитные отношения**

С середины XX столетия международные экономические, финансовые и валютные отношения получают новый импульс развития. Общая тенденция к строительству открытой экономики способствует интенсификации торгового обмена, развитию международного финансирования, возникновению новых валютных рынков, расширению валютно-финансовых отношений между разными странами.

**Валютные отношения представляют совокупность экономических отношений, связанных с функционированием денег, как мировых денег.** Деньги, как мировые деньги, обслуживают внешнюю торговлю и услуги, миграцию капитала, перевод прибылей на инвестиции, предоставление займов и субсидий, научно- технический обмен, туризм, государственные и частные денежные переводы.

**Валютные отношения осуществляются на национальном и международном уровнях.** На национальном уровне они охватывают сферу национальной валютной системы. ***Национальная валютная система* -- это форма организации валютных отношений страны, определяемая ее валютным законодательством. Особенности НВС определяются степенью развития и специфики экономики, а также внешнеэкономических связей той или иной страны.**

**Национальная валютная система характеризуется следующими чертами:**

**национальной валютной единицей;**

**составом официальных золотовалютных резервов;**

**паритетом национальной валюты и механизмом формирования валютного курса;**

**условиями обратимости валюты;**

**наличием или отсутствием валютных ограничений;**

**порядком осуществления внешнеэкономических расчетов стран и др.**

**Связующим звеном между национальными валютными системами являются валютный курс и паритет. Валютный курс представляет соотношение между валютами отдельных стран или «цену» валюты данной страны, сраженную в валютах других стран.**

Паритет -- это соотношение валют, соответствующее их золотому содержанию. Паритет лежит в основе курса валют. Но курс валют почти никогда не совпадает с паритетом.

**Международная валютная система (МВС) является формой организации валютных отношений в рамках мирового хозяйства. Она возникла в результате эволюции мирового капиталистического хозяйства и юридически закреплена межгосударственными соглашениями.Главная задача международной валютной системы -- регулирование сферы международных расчетов и валютных рынков для обеспечения устойчивого экономического роста, сдерживания инфляции, поддержания равновесия внешнеэкономического обмена и платежного оборота. МВС является одним из важнейших механизмов, который может содействовать расширению или, наоборот, ограничению международных экономических отношений.**

**Международные кредитно-финансовые отношения охватывают систему отношений, связанных с движением ссудного капитала на мировом кредитном и финансовом рынках.**

На международном кредитном рынке происходит движение денежного капитала между странами на условиях возвратности, срочности, уплаты процента.

**Мировой кредитный рынок -- это часть рынка ссудного капитала, которая включает в себя:**

**1) мировой денежный рынок (краткосрочные депозитно-ссудные операции от одного дня до года, а также рынок евровалют);**

**2) мировой рынок капиталов-- две составляющие: средне- и долгосрочные иностранные кредиты и рынок еврокредитов (от одного года до 15 лет).**

**Мировой рынок ссудных капиталов приобрел в последние десятилетия стремительное развитие. Оно обусловлено долгосрочными тенденциями движения ссудного капитала, общей либерализацией государственно-правовых норм, регулирующих это движение на национальном уровне, расширением действия ценных бумаг, интеграционными процессами. Мировой рынок ссудных капиталов охватывает совокупность различных компаний, банков, валютно-кредитных учреждений, обеспечивающих движение ссудного капитала в мировом хозяйстве.Важной тенденцией в развитии мирового хозяйства и международных экономических отношений конца нынешнего столетия является то, что международные кредитно-финансовые отношения по темпам роста значительно опережают темпы роста как промышленного производства, так и международной торговли.** Пебро М. Международные экономические, валютные и финансовые отношения.- М.: Прогресс-Универс, 1994, стр. 3 - 5

**1.7. Международная экономическая интеграция**

**Интернационализация хозяйственной жизни во второй половине XX века стала ведущей тенденцией развития современного мирового хозяйства. Одна из основных тенденций глобальной интернационализации мирового хозяйства проявляется в образовании обширных зон влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран. Эти страны и группа государств становятся своеобразными интеграционными центрами, вокруг которых группируются другие государства, образуя своеобразные материки в океане мирохозяйственных связей.**

**Экономическая интеграция, в свою очередь, создает условия для ускорения интернационализации производства и капитала между странами -- участницами этого процесса.** Схематично процессы, ведущие к экономической интеграции, можно выразить следующей взаимосвязанной (с обратной связью) цепочкой: развитие производительных сил -- международное разделение труда -- интернационализация производства и капитала -- экономическая интеграция. **На экономическую интеграцию существенным образом влияют два фактора: научно- техническая революция и транснациональные корпорации.**

**Свое наиболее полное развитие экономическая интеграция получила в Западной Европе.** **Помимо объективных экономических процессов западноевропейская интеграция подпитывалась идеями единой Европы, выдвигаемыми многими европейскими политическими, общественными деятелями и мыслителями.Современная история образования и развития Европейского союза (ЕС) начинается с 1951 г. В апреле этого года был подписан договор о Европейском объединении угля и стали (ЕОУС), в который вошли 6 стран -- Франция, ФРГ, Италия Бельгия, Нидерланды, Люксембург. Это была своего рода предыстория западноевропейской интеграции. Реальный отсчет ее возникновения и развития начинается с 1957 г., когда те же стороны подписали договоры о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). В состав сообщества вошли страны с высоким уровнем развития, что во многом определило высокие темпы его экономического роста.**

**Конкретными целями создания ЕЭС или, как часто называли его, «Общего рынка» были:**

**постепенное устранение всех ограничений в торговле между странами- участницами;**

**установление общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами;**

**ликвидация ограничений для свободного передвижения «людей, капиталов, услуг»;**

**разработка и проведение общей политики в области транспорта и сельского хозяйства;**

**создание валютного союза;**

**унификация налоговой системы;**

**сближение законодательства;**

**разработка принципов согласования экономической политики.**

**Однако наиболее заметным, развивающимся интеграционным процессом стал процесс организации и функционирования североамериканской зоны свободной торговли -- НАФТА. Существующая экономическая интеграция США с Канадой и их сотрудничество с западноевропейскими партнерами перестала удовлетворять США. В результате интеграционные процессы в Северной Америке вышли за пределы двух государств, был заключен договор о североамериканской зоне свободной торговли, вступивший в силу 1 января 1994 г. НАФТА, кроме США и Канады, включила Мексику.** **Территория блока составляет обширную территорию с населением 370 млн. человек и мощным экономическим потенциалом. Ежегодное производство товаров и услуг этими странами составляет 7 трлн. долл. На их долю приходится около 20% всего объема мировой торговли.**

**Стремление к интеграции, тесному взаимовыгодному сотрудничеству отмечается и среди арабских государств Персидского залива. С 1981 г. создан и функционирует Совет по сотрудничеству ряда арабских государств, включающий Саудовскую Аравию, Кувейт, Катар, Бахрейн, Объединенные Арабские Эмираты и Оман («нефтяная шестерка»). В 1992 г. было объявлено о создании Организации экономического сотрудничества центрально-азиатских государств (ОЭС--ЭКО). Инициаторами ее создания стали Иран, Пакистан и Турция. ОЭС--ЭКО, по замыслу учредителей, должна стать прообразом будущего Центрально- азиатского общего рынка, который должен включать в себя и мусульманские республики СНГ -- среднеазиатские, Казахстан, Азербайджан.** Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Учебник. - М.: Юристь, 1997, стр.295 - 297