**Содержание**

Введение

1. Международные формы регламентирования внешней торговли

* 1. Инструменты международной торговой политики
	2. Формирование комплекса межгосударственных договоров и соглашений, его основные элементы
	3. Конференция ООН по торговле и развитию
	4. Другие международные организации в мировой торговле
	5. Международные соглашения в области экспортной политики

2. Генеральное соглашение по тарифам и торговле

2.1 Создание ГАТТ

2.2 Организационная структура ГАТТ

* 1. Основные принципы функционирования ГАТТ
	2. Развитие ГАТТ
	3. Россия и ГАТТ

Заключение

Список используемых источников

**Введение**

Контроль и регулирование внешнеэкономической деятельности играет важную роль в системе государственного регулирования экономики развитых стран в целом, тем более в условиях глобализации мировой экономики и усиления зависимости стран от внешней торговли и мирового хозяйства, но излишнее вмешательство государства, как показывает практика, неблаготворно влияет на развитие экономики, торговли национальных государств. Поэтому возможность и необходимость принятия нашей страной опыта международного регулирования торговли, выработанного десятилетиями мировым сообществом, является одной из наиболее актуальных проблем на современном этапе развития РФ, так как ее решение позволит России в будущем приблизиться к уровню экономического развития развитых стран, укрепить свои позиции на Мировом рынке.

Некоторые области регулирования внешнеэкономической деятельности в нашей стране и других странах ставят серьезные преграды внешней торговле (например, низкая скорость таможенного оформления, различие в системах стандартов и государственном устройстве). Поэтому, если это не противоречит национальным интересам России, логично будет принять условия «Мировой игры», изучить особенности развития ее внешнеэкономической деятельности, международного регулирования внешней торговли и постараться внедрить их в экономику страны или создать на их основе приемлемую для России систему как государственного, так и международного регламентирования этих процессов.

В процессе выполнения этой работы я постараюсь узнать и донести до читателя механизм работы международного регулирования внешней торговли, ее основные элементы (договоры, организации, соглашения и т.д.), инструменты торговой политики, формы и методы регламентирования.

Цель работы:

1. определить за счет чего достигается совместимость торгово-политических режимов в международном плане;
2. какая организация играет ведущую роль в системе международного регулирования мировой торговли;
3. выявить основные принципы формирования торгово-политических режимов;
4. организации, участвующие в создании основ международного торгового порядка;
5. международные соглашения и их структуру, цели и задачи.

**1. Международные формы регламентирования внешней торговли**

**1.1 Инструменты международной торговой политики**

Вмешательство государства во внешнеторговую деятельность обусловлено, прежде всего, необходимостью функционирования в мировой экономической системе. Оно зависит от международных масштабов интернационализации торгово-экономической деятельности, кооперирования производства, состояния мирового рынка, международной правовой базы.

Международная регламентация торговли (таблица 1.1, рисунок 1.1) осуществляется на основе международных торгово-экономических договоров и соглашений, сотрудничества с международными экономическими и финансовыми организациями (ООН, МВФ, ВБ, ВТО и др.).

Таблица 1.1 – Классификация инструментов торговой политики

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Методы | Инструмент торговой политики | Регулирует преимущественно |
| Тарифные | Таможенные пошлины |   | Импорт |
| Нетарифные | Количественные | Квотирование |   | Импорт |
| Лицензирование | Экспорт | Импорт |
| "Добровольные ограничения" | Экспорт |   |
| Скрытые | Государственные закупки |   | Импорт |
| Требование о содержании |   | Импорт |
| местных компонентов |   |   |
| Технические барьеры |   | Импорт |
| Налоги и сборы |   | Импорт |
| Финансовые | Субсидии | Экспорт |   |
| Кредитование  | Экспорт |   |
| Демпинг | Экспорт |   |

торговый политика договор соглашение тариф

В целях стимулирования торговли государства заключают различные экономические союзы, внутри которых предоставляют друг другу различные преференции и льготы, определяют торговую политику своей группы по отношению к третьим странам.

К таким группировкам относятся известные группировки стран разного уровня интеграции – ЕС, ЕАСТ, НАФТА, АТЭС и др.

Многие государства приняли решение о создании на своих территориях оффшорных и свободных экономических зон, где устанавливают различные льготы для развития внешнеторговой деятельности. Так, Китай практически за счет этих мер увеличил свой внешнеторговый оборот за последние 7 лет в 2,6 раза (со 135 до 350 млрд долларов).

Примерами крупных международных соглашений является подписание в 1980 году Венской конвенции «О договорах международной купли-продажи товаров», регламентирующей права экспортера и импортера, а также принятие государствами в 2001 году единой системы «Инкотермс – 2000», определяющей правила международных перевозок. Взаимоотношения стран в области торговли регулируются также различными международными товарными соглашениями (МТС) групп стран поставщиков нефти, алмазов, олова, пшеницы и др.[4,5,8]

**1.2 Формирование комплекса межгосударственных договоров и соглашений, его основные элементы**

Интенсивное развитие международных торговых связей на современном этапе стало возможным благодаря тому, что национальные торгово-политические системы большинства стран мира формировались с учетом общих правовых и организационных принципов. Произошла своеобразная унификация правовых, административных и организационно-технических правил и практики регулирования внешней торговли государством. На этой основе сформировалась современная международная торговая система.

В международном плане совместимость торгово-политических режимов достигается за счет комплекса межгосударственных договоров и соглашений. Ведущую роль в этой системе принадлежит ВТО и ее договорно-правовым актам. Применительно к торговле товарами центральное место здесь занимает Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) как многостороннее соглашение, создающее необходимую базу для внешней торговли более 140 государств и заменяющее несколько тысяч двусторонних договоров. ГАТТ представляет собой кодекс универсальных императивных принципов, правил и норм международной торговли. Развитие ГАТТ привело к формированию вокруг него и в его продолжение комплекса многосторонних договоренностей, регламентирующих различные аспекты международной торговли (МТ) и механизм национального регулирования внешней торговли (ВТ).

Унификацией таможенных процедур занимается Всемирная таможенная организация. В ее рамках разработан ряд конвенций, устанавливающих единые правила таможенного регулирования. В частности, создана Гармонизированная система описания и кодирования товаров, которая с 1988 года положена в основу классификации товаров в национальных таможенных тарифах, принята Конвенция по упрощению и унификации таможенных формальностей и процедур (Конвенция Киото) и др.

Значительная роль в создании единых основ международного торгового порядка принадлежит Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), в рамках которой разработаны новые принципы формирования экономических отношений между странами, направленные, в частности, на содействие подъему экономик развивающихся стран.

**1.3 Конференция ООН по торговле и развитию**

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) была создана в 1964 году по инициативе СССР при поддержке развивающихся стран в качестве органа Генеральной Ассамблеи ООН. Это представительная многосторонняя торгово-экономическая организация. Ее членами являются 186 государств, включая Россию. Местопребывание Секретариата ЮНКТАД – Женева (Швейцария). Членство в ЮНКТАД открыто для любого государства – ООН, специализированных учреждений ООН и Международного агентства по атомной энергии. Ее основные задачи:

1. поощрять МТ, прежде всего между развитыми и развивающимися странами;
2. разрабатывать рекомендации по вопросам развития международных экономических отношений;
3. служить центром согласования политики правительств и региональных экономических группировок в торговле и связанных с ней аспектах экономического развития;
4. содействовать координации деятельности других учреждений ООН по международной торговле.

Решения, принимаемые консенсусом на сессиях ЮНКТАД, не являются юридически обязательными. Таким образом, документы ЮНКТАД формально имеют менее обязательный характер, чем документы ВТО. К подобным документам относятся, например, Принципы международных торговых отношений и торговой политики, способствующие развитию, и Хартия экономических прав и обязанностей государств.

В области торговли готовыми изделиями и полуфабрикатами, на которые приходится ¾ мирового товарооборота, важнейшим было создание Общей системы преференций (ОСП), функционирующей с 1971 года. Эта система предусматривает снижение или отмену таможенных пошлин всеми промышленно развитыми странами в торговле с развивающимися государствами на взаимной основе.

Высшим руководящим органом ЮНКТАД является Конференция, состоящая из государств – членов организации. Сессии обычно проводятся один раз в четыре года на уровне министров в целях определения главных направлений политики и решения вопросов, связанных с программой работы.

Исполнительный орган ЮНКТАД – Совет по торговле и развитию – обеспечивает непрерывность ее работы в период между сессиями Конференции. Он представляет доклады Генеральной Ассамблее ООН через ЭКОСОС.

Секретариат ЮНКТАД возглавляется Генеральным секретарем. В его состав входят службы координации политики и внешних отношений, а также девять отделов: сырьевые товары, МТ, развитие услуг и эффективность торговли и др.

В рамках ЮНКТАД, начиная с 70-х годов, развивающиеся страны пытались и в определенной степени продолжают настаивать на реализации нового международного экономического порядка (НМЭП). НМЭП – концепция развивающихся государств по перестройке МЭО на справедливой и равноправной основе.

Основные принципы НМЭП:

1. преференциальный режим для развивающихся стран во всех областях международного экономического сотрудничества;
2. перестройку международной валютной системы;
3. установление справедливого соотношения между ценами на сырье и на промышленную продукцию;
4. регулирование сырьевых рынков;
5. облегчение условий передачи технологий;
6. ускорение процесса индустриализации;
7. регламентацию и контроль деятельности ТНК в развивающихся государствах.

Главным методом борьбы остается механизм международных переговоров.

На I сессии ЮНКТАД была создана «Группа 77», объединяющая в настоящее время более 130 развивающихся стран. Своей главной целью «Группа 77» считает борьбу за установление НМЭП.

**1.4 Другие международные организации в мировой торговле**

Всемирная таможенная организация (ВТАО) была учреждена в 1952 году как Совет таможенного сотрудничества (СТС) и в настоящее время объединяет 139 государств, в том числе почти все бывшие республики СССР.

Главная задача Организации – разработка и распространение единых таможенных «правил игры» с целью ускорения мирового товарооборота, унификация и облегчение перемещения товаров и физических лиц через таможенные границы при обеспечении контрольных и фискальных функций таможни. В этих целях большое значение придается содействию в гармонизации таможенных систем и таможенного законодательства, модернизации таможенной службы.

Представительными органами ВТАО является Совет, состоящий из представителя и шести вице-председателей, одновременно являющихся представителями регионов, Политическая комиссия, Финансовый комитет и технические комитеты. Постоянно действующим исполнительным органом ее является Секретариат, который размещается в Брюсселе (Бельгия).

Одним из основных направлений деятельности ВТАО является совершенствование таможенного дела, т.е. выработка рекомендаций по толкованию и применению соглашений и конвенций, по пересмотру и обновлению документов и их адаптации к изменениям в мирохозяйственных связях.

Наша страна является членом ВТАО с 1991 года. В настоящее время Российская Федерация избрана членом ее Политической комиссии и Финансового комитета.

Международная торговая палата (МТП) была основана как неправительственная организация в 1919 году. Это наиболее авторитетная в мире организация частного предпринимательства, объединяющая свыше 6 тыс. компаний, 1,5 тыс. национальных союзов предпринимателей 110 развитых и развивающихся стран; она имеет зарубежные представительства более чем в 50 странах; местопребывание – Париж (Франция).

МТП в своей деятельности преследует следующие основные цели:

1. содействие развитию предпринимательства в мире путем поощрения торговли, инвестиций и открытых рынков, свободного движения капиталов;
2. принятие эффективных и последовательных мер в экономической и правовой сферах в целях содействия гармоничному развитию и свободе международной торговли;
3. защита системы частного предпринимательства.

Членство в МТП может быть приобретено двумя путями: принадлежность к национальной организации МТП и прямое членство в странах, не имеющих национальной организации. В январе 1993 года Торгово-промышленная палата РФ была принята в МТП.

Высшим руководящим органом МТП является Совет, который собирается, как правило, дважды в год. Члены Совета назначаются национальными комитетами и группами. Исполнительный Совет, в составе 15-21 члена, избирается Советом. Он несет ответственность за проведение в жизнь политики МТП.

МТП наделена консультативным статусом в ООН, с тем, чтобы иметь возможность представлять взгляды деловых кругов развитых и развивающихся стран. Она поддерживает отношения с основными межправительственными и неправительственными международными экономическими организациями.

**1.5 Международные соглашения в области экспортной политики**

Помимо торгово-политических режимов доступа товаров на рынки отдельных стран современной системе международного регулирования мировой торговли известны многосторонние механизмы, посредством которых государства регламентируют и согласовывают экспортную политику. Это в первую очередь Международные товарные соглашения (МТС) и Общий фонд для сырьевых товаров.

Система МТС сложилась под эгидой ЮНКТАД в основном в 70-е годы, в период благоприятной ценовой конъюнктуры и определенного роста доходов от экспорта сырья развивающихся стран. МТС представляют собой многосторонние межправительственные договоры по ряду основных сырьевых товаров мировой торговли, таких как пшеница, сахар, натуральный каучук, хлопок, кофе, какао, масло - семена, цветные металлы и др. По существу, они являются попыткой межгосударственного регулирования мировых рынков, главным образом сырьевых товаров. Среди основных целей МТС:

1. поддержание соответствующего мировому спросу уровня производства сырьевых товаров, а также относительно стабильных цен;
2. согласование интересов стран – производителей и потребителей этих товаров;
3. стабилизация и увеличение экспортных поступлений в интересах развивающихся стран.

Механизм действия МТС основан на поддержании развития спроса и предложения на рынке через создание и финансирование на базе квот государств-членов стабилизационных запасов определенных товаров, которые вводятся в товарооборот или накапливаются в зависимости от текущей конъюнктуры.

В рамках МТС созданы и функционируют международные товарные организации (МТО) и международные исследовательские группы по сырьевым товарам (МИГ) с постоянно действующими секретариатами и специализированными органами.

Международные товарные соглашения можно разделить на три типа (рисунок 1.2).

Общий фонд для сырьевых товаров (Общий фонд) – это разработанное в рамках ЮНКТАД межправительственное соглашение, имеющее своей целью стабилизацию рынков следующих 19 видов сырьевых товаров (таблица 1.2).

Таблица 1.2 – Сырьевые товары по общему фонду

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Минеральное сырье | Технические культуры и сырье | Продовольственные товары |
| Бокситы | Джут и изделия из него  | Бананы |
| Железная руда | Жесткие волокна | Какао |
| Марганец | и изделия из них | Кофе |
| Медь | Кожевенное сырье | Мясо |
| Олово | Натуральный каучук | Растительное масло |
| Фосфаты | Тропическая древесина | и маслосемена |
|   | Хлопок и пряжа | Сахар |
|   |   | Чай |
|   |   |   |

Задача соглашения состоит в создании своеобразного международного банка – Общего фонда – для кредитования на льготных условиях деятельности МТС с целью стабилизации мировых цен на сырье, а также финансирования проектов по расширению производства и потребления сырьевых товаров в интересах государств – экспортеров и импортеров.

Идея создания Общего фонда впервые была выдвинута развивающимися странами и получила развитие в ходе IV сессии ЮНКТАД (Найроби, 1976 год). Процедура подписания его СССР состоялась в ходе VII сессии ЮНКТАД (Женева, июль 1987 года).

В первой половине 90-х годов деятельность Общего рынка не оправдала ожиданий многих стран, фактически оказалось заблокированным финансирование в его рамках. [7]

**2. Генеральное соглашение по тарифам и торговле**

**2.1 Создание ГАТТ**

Генеральное соглашение по тарифам и торговле(ГАТТ) (The General Agreement on Tariffs and Trade – GATT) – международная экономическая организация, регулировавшая в 1948–1994 правила международной торговли согласно принципам либерализма, предшественница ВТО.

После окончания Второй мировой войны по Бреттон-Вудскому соглашению 1944 намечалось создать три международные экономические организации, которые занимались бы разными аспектами внешнеэкономического сотрудничества. Первые две действительно появились – они сейчас известны как Всемирный банк и Международный валютный фонд. В дополнение к ним планировалось создать также Организацию по международной торговле (ОМТ) в виде специализированного агентства при ООН. Проект устава ОМТ предполагал, что помимо вопросов, непосредственно связанных с международной торговлей, новая организация займется регулированием нормативов трудовых отношений, правил заключения соглашений на поставки товаров и иных мер, ограничивающих свободную коммерческую деятельность, международные инвестиции и услуги.

В 1946, еще до окончательного утверждения устава ОМТ, 23 страны из числа ведущих участников мирового хозяйства решили провести переговоры о взаимном снижении таможенных тарифов и принятии на себя соответствующих обязательств. Вторая мировая война только закончилась, страны стремились дать толчок скорейшей либерализации торговли и начать демонтаж протекционистских мер, доставшихся им в наследство от 1930-х. Первый же раунд переговоров увенчался крупным успехом – были снижены 45 тысяч тарифов, затрагивавших торговый оборот на общую сумму 10 млрд. долл. (это составляло тогда одну пятую общемирового торгового объема). 23 страны также договорились о принятии ряда правил торговли, включенных в проект устава ОМТ. Они считали, что это срочная и временная мера защиты принятого решения о тарифных скидках. Единый пакет документов, включавший и правила торговли, и скидки по тарифам, получил название Генерального соглашения по тарифам и торговле. Оно вступило в силу в январе 1948, когда по уставу ОМТ все еще шли переговоры. 23 государства, подписавшие эти документы, стали членами-основателями ГАТТ (официально их называли Договаривающимися Сторонами).

Устав ОМТ был в конце концов утвержден на Конференции ООН по торговле и занятости, проходившей в Гаване в марте 1948, но ратифицировать этот документ в ряде стран оказалось невозможным из-за несовместимости с их национальными законами. Наиболее ожесточенное сопротивление устав встретил в Конгрессе США, хотя американское правительство было в числе инициаторов создания ОМТ. В 1950 правительство США объявило, что не будет ратифицировать устав, принятый в Гаване. После этого проект ОМТ окончательно потерпел крах.

Таким образом, ГАТТ было задумано как чисто временная договоренность до создания ОМТ, но поскольку ОМТ так и не удалось создать, то ГАТТ оставалось единственным инструментом регулирования международной торговли до того момента, когда была создана специализированнаяВсемирная торговая организация (ВТО**)** в 1995.

С 1948 по 1994 именно ГАТТ выступало главным регулятором правил международной торговли для большинства стран мира, хотя в течение этих 47 лет оно имело статус лишь временно действующего соглашения и организации.

**2.2 Организационная структура ГАТТ**

Высшим органом ГАТТ была определена Сессия Договаривающихся Сторон. Сессии собирались, как правило, ежегодно, каждая страна-участница имела на них один голос, однако решения обычно принимались на основе консенсуса, а не путем голосования большинства.

Сессия Договаривающихся Сторон осуществляла нормотворческие функции. Только этот высший орган ГАТТ обладал исключительной компетенцией давать авторитетные толкования положений Соглашения. В компетенцию этого органа входило также предоставление странам-участницам права «временно и в исключительных случаях» приостанавливать то или иное обязательство по Генеральному Соглашению. Сессия Договаривающихся Сторон обладала исключительными полномочиями выносить решения о проблемах, возникающих между странами-участницами, о соответствии их торговой политики нормам ГАТТ. В сферу компетенции высшего органа ГАТТ вошло также утверждение бюджета ГАТТ.

Первая Сессия была созвана в марте 1948 Генеральным Секретарем ООН. В дальнейшем, с 1949, право созывать Сессии и руководить их работой получил Ответственный Секретарь(Председатель) Сессии Договаривающихся Сторон, избираемый странами-участницами. В 1965 вместо существовавшей до этого должности Ответственного Секретаря была учреждена новая должность Генерального Директора ГАТТ.

Генеральный директор стоял во главе Секретариата и руководил работой этого органа. Он являлся главным должностным лицом, назначавшимся Договаривающимися Сторонами, выступал своеобразным арбитром между сторонами в случае неуспешных переговоров по мирному урегулированию возникших споров. Роль Ответственного Секретаря, а затем Генерального Директора ГАТТ выполнял в 1948–1968 сэр Эрик Уиндам-Уайт (Великобритания), затем этот пост занимали Оливье Лонг (Швейцария, 1968–1980), Артур Данкель (Швейцария, 1980–1993) и Петер Судерланд (Ирландия, 1993–1994).

В 1954 была окончательно оформлена и преобразована в Секретариат Временная Комиссия ОМТ, действовавшая с марта 1948 и осуществлявшая организационно-техническое обслуживание деятельности ГАТТ. Состоящий в первые годы из трех-четырех специалистов, Секретариат со временем превратился в крупный орган с структурными подразделениями (юридический, экономический отделы, аналитические подразделения и др.). На Секретариат была возложена подготовка работы Сессий, распространение среди стран-участниц ГАТТ всей необходимой информации, изучение и прогнозирование экономического развития и торговой политики стран-участниц.

С самого начала деятельности ГАТТ получила распространение практика формирования временных рабочих групп в составе нескольких человек для изучения конкретных проблем и подготовки соответствующих докладов. Кроме того, для углубленного рассмотрения важных вопросов создавались специальные комитеты. В большинстве случаев членство в них было открыто для всех договаривающихся сторон. Следует упомянуть некоторые из них, действовавшие на постоянной основе: Комитет по торговым ограничениям, Комитет по торговым уступкам, Бюджетный комитет. Наконец, для наблюдения за ходом многосторонних торговых переговоров временно создавались Комитеты по торговым переговорам.

**2.3 Основные принципы функционирования ГАТТ**

Исходной посылкой, на которой строилась договорная система ГАТТ, являлось стремление стран-членов развивать международную торговлю и обеспечивать экономическое развитие путем взаимной либерализации доступа на рынки, предсказуемости условий деятельности предпринимателей на иностранных рынках и минимизации регламентирующих действий правительств по регулированию внешнеэкономической сферы. Для достижение этих целей необходимым считается соблюдение ряда принципов и норм, лежащих в основе Генерального соглашения:

1) равноправие в торговле, которая обеспечивается взаимным предоставлением, с одной стороны, режима наибольшего благоприятствования в отношении экспортных, импортных и транзитных операций и связанных с ними таможенных пошлин и сборов, а с другой – национального режима, т.е. равного подхода к импортным и отечественным товарам с точки зрения внутренних налогов и сборов, а также правил, регулирующих внутреннюю торговлю;

2) использование преимущественно тарифных средств защиты национального рынка, а не количественных ограничений или аналогичных административных мер;

3) постепенное снижение таможенных тарифов в ходе периодически проводимых раундов многосторонних торговых переговоров и их юридически оформляемое закрепление на согласованном уровне;

4) взаимность в предоставлении торгово-политических уступок;

5) разрешение торговых споров путем проведения консультаций и переговоров, а в случае невозможности достижения согласия – путем рассмотрения споров в специально создаваемых третейских группах, решения которых обязательны для договаривающихся сторон ГАТТ.

Правило режима наибольшего благоприятствования было сформулировано в Статье I ГАТТ и носило безусловный характер. Это значило, что страны, вступившие в ГАТТ, обязаны применять эту статью в полном объеме: «В отношении таможенных пошлин и сборов всякого рода, налагаемых на ввоз или вывоз, или в связи с ними, или на перевод за границу платежей за импорт или экспорт, а также в отношении метода взимания таких пошлин и сборов, и в отношении всех правил регулирования и формальностей в связи с ввозом или вывозом, любое преимущество, льгота, привилегия или изъятие из-под действия законов, предоставляемые любой договаривающейся стороной любому товару, происходящему из любой другой страны и предназначенному для любой другой страны, должны немедленно и, безусловно, предоставляться аналогичному товару, происходящему из всех других стран-участниц, или предназначенному для всех других стран-участниц».

Принцип национального режима фиксировался в Статье III ГАТТ. Согласно этому принципу, устанавливались равные условия конкуренции импортных и отечественных товаров. Это значит, что от стран-участниц требовалось предоставление товарам иностранного происхождения точно того же режима, что и их национальным товарам в области внутренних налогов и сборов, а также в отношении национальных законов, распоряжений и правил, регулирующих внутреннюю торговлю.

Правила проведения переговоров о снижении таможенных пошлин, а также процедура подготовки и изменения списков тарифных уступок определялись статьями XXVII и XXVIII. Когда какое-либо государство присоединялось к ГАТТ, то на него распространялись все существующие тарифные льготы. Но и вступающее в ГАТТ государство должно было предварительно провести с другими странами переговоры, выдвинув встречные предложения о снижении ставок собственного таможенного тарифа.

Статья V провозглашала свободу транзита через территорию каждой из участвующих стран и освобождала транзитные товары от таможенных пошлин и транзитных сборов.

**2.4 Развитие ГАТТ**

В течение почти полувека основные юридические положения ГАТТ оставались неизменными с 1948. На этой стабильной основе продолжались попытки обоюдно снизить таможенные тарифы. В основном они увенчивались успехом, но каждому очередному шагу по либерализации международной торговли предшествовали многосторонние переговоры, известные под названием раундов, в ходе которых происходило согласование позиций стран-участниц ГАТТ. Поскольку все наиболее серьезные прорывы в либерализации международной торговли были достигнуты в ходе именно таких раундов под эгидой ГАТТ, то их рассматривают как основные этапы развития самого ГАТТ, да и международной торговли в целом (таблица 2.1). Первоначально, в конце 1940 – начале 1960-х, торговые переговоры под эгидой ГАТТ касались почти исключительно вопросов дальнейшего снижения таможенных тарифов. Затем в ходе так называемого «раунда Кеннеди» в середине 1960-х начали обсуждать применяемые фирмами методы конкурентной борьбы, в результате чего было подписано Антидемпинговое соглашение ГАТТ. В ходе «токийского раунда» переговоров, проходившего в 1970-х, руководители ГАТТ впервые предприняли серьезную попытку снизить торговые барьеры, не связанные с тарифами. В 1970–1980-е в развитии международной торговли наметился кризис – обострившееся соперничество между тремя центрами экономического соперничества (Северная Америка, Западная Европа, Дальний Восток) привело к усилению протекционизма и временному снижению эффективности переговоров в рамках ГАТТ.

Таблица 2.1 – Раунды торговых переговоров в рамках ГАТТ

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Время проведения | Место проведения | Основные обсуждаемые вопросы | Число стран-участниц |
| 1947 | Женева | Тарифы, принятие ГАТТ. | 23 |
| 1949 | Аннеси | Тарифы | 31 |
| 1951 | Торки | Тарифы | 38 |
| 1956 | Женева | Тарифы | 26 |
| 1960–1961 | Женева («раунд Диллона») | Тарифы | 26 |
| 1964–1967 | Женева («раунд Кеннеди») | Тарифы и антидемпинговые меры | 62 |
| 1973–1979 | Токио, Женева («токийский раунд») | Тарифы, нетарифные барьеры, рамочные соглашения, Кодекс по таможенной оценке, Кодекс о субсидиях и Антидемпинговый Кодекс | 102 |
| 1986–1994 | Монтевидео, Женева («уругвайский раунд») | Тарифы, нетарифные барьеры, правила, услуги, интеллектуальная собственность, урегулирование споров, текстильные изделия, сельскохозяйственная продукция, создание ВТО, и т.д. | 123 |

Но этот кризис удалось преодолеть, на смену «торговым войнам» вновь пришло сотрудничество. Восьмой раунд, который проходил в Уругвае с 1986 по 1994, оказался последним и самым продолжительным. В результате «уругвайского раунда» было принято решение о создании вместо «временного» ГАТТ постоянно функционирующей ВТО. Был заключен ряд новых соглашений, расширяющих коллективно регулируемые условия международной торговли.

Таким образом, в развитии ГАТТ заметен прогресс по нескольким направлениям. Во-первых, удалось достичь внушительных успехов по снижению таможенных тарифов: если в 1950-е их средний уровень составлял 25–30%, то уже к началу 1980-х – только 5%. Во-вторых, произошло расширение круга обсуждаемых условий международной торговли. В-третьих, резко выросло число стран, участвующих в этом процессе. Повышение авторитета ГАТТ стало одновременно и условием, и следствием стремительно развивающейся во второй половине 20 века глобализации хозяйственной жизни.

**2.5 Россия и ГАТТ**

Необходимость активно интегрироваться в мировую торговлю назрела для нашей страны довольно давно. Уже в годы существования СССР предпринимались попытки установить контакты с ГАТТ. В середине 1960-х СССР получил приглашение присоединиться к ГАТТ, а в 1973 – принять участие в «токийском раунде». Тогда, однако, советское правительство не откликнулось на эти призывы. Лишь в 1979 Политбюро ЦК КПСС приняло официальное решение о сближении с этой организацией. В 1986 СССР обратился в ГАТТ с официальным заявлением о намерении участвовать в качестве наблюдателя в «уругвайском раунде» торговых переговоров, но теперь уже ГАТТ оставил эту просьбу без ответа. Торможение вступления СССР в ГАТТ выглядело неоправданным, поскольку уже в конце 1980-х в эту организацию входили не только почти все развитые и большинство развивающихся стран, но и некоторые социалистические государства (Венгрия, Куба, Польша, Румыния, Чехословакия, Югославия). Только в мае 1990 СССР получил статус наблюдателя ГАТТ.

Ситуация принципиально изменилась с образованием Российской Федерации. Новое государство стремилось как можно скорее выйти из разорительной изоляции и установить контакты со всеми международными организациями, включая ГАТТ. Одновременно исчезли идеологические барьеры, тормозившие принятие в ГАТТ стран социалистического лагеря. В 1993 Россия подала заявку о вступлении в ГАТТ, получила подтверждение статуса наблюдателя и согласие на переговоры о ее присоединении к этой организации. [7,8,10]

**Заключение**

Рассмотрев теоретические основы и экономические механизмы международного регламентирования внешней торговли, освещенные в первом и втором разделах и сопоставив их с целями данной работы, можно сделать следующие выводы:

1. в международном плане совместимость торгово-политических режимов достигается за счет комплекса межгосударственных договоров и соглашений, создающих унифицированную систему международного регулирования внешней торговли;
2. ведущую роль в системе международного регулирования мировой торговли принадлежит Всемирной торговой организации (ВТО) и ее договорно-правовым актам. Применительно к торговле товарами центральное место занимает Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) как многосторонний документ, создающий необходимую базу для внешней торговли 146 государств и заменяющий несколько тысяч двусторонних договоров;
3. основополагающими принципами формирования торгово-политических режимов являются: принцип наиболее благоприятствуемой нации, принцип национального режима, принцип свободного транзита, принцип гласности системы внешнеторгового регулирования, принцип преференциального режима;
4. значительная роль в создании единых основ международного торгового порядка принадлежит Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), в рамках которой разработаны основополагающие принципы экономических отношений между странами, направленные на поддержку развивающихся стран;
5. унификацией таможенных процедур занимается Всемирная таможенная организация (ВТАО). В ее рамках установлен ряд конвенций, устанавливающих единые правила таможенного регулирования.
6. Международная торговая палата (МТП) является наиболее авторитетной в мире организацией частного предпринимательства;
7. Международные товарные соглашения – это многосторонние межправительственные договоры по ряду основных сырьевых товаров мировой торговли. В рамках МТС созданы и функционируют международные товарные организации (МТО) и международные исследовательские группы по сырьевым товарам (МИГ);
8. Общий фонд для сырьевых товаров – это разработанное в рамках ЮНКТАД межправительственное соглашение о системе финансирования стабилизации мировых рынков 19 сырьевых товаров.

**Список использованных источников**

1. Васильев Ю.А.Роль ГАТТ в международной экономической интеграции. – Экономика и коммерция. 1995, № 3;
2. Внешняя торговля. 1994, № 4;
3. Дюмулен И. Торгово-политическая системаГАТТ: принципы, правовые нормы и правила. – Внешняя торговля. 1993, №7/8;
4. Котляров В.Г. Международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность: опорные конспекты лекций, Новосибирск, 2000 г.;
5. Котляров В.Г. Международные экономические отношения: курс лекций, Новосибирск, 2002 г.;
6. Купалов И.В.Многостороннеерегулированиеторговлииинвестицийв рамках ГАТТ. – Московский журнал международного права. 1994, № 1;
7. Международные экономические отношения: под ред. И.П.Фаминского, М., 2004 г;
8. Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. Экономика транснациональной компании, М.,2005 г.;
9. Полуэктов А. МногосторонняясистемаГАТТ*:* доипосле«уругвайского»раунда. – Внешняя торговля. 1994, № 4;
10. http//www.wto.org./.