ТЕМА 1 Мировая хозяйственная система

***1. Понятие «мировой экономики» («мировое хозяйство»)***

***2. Механизм мирового хозяйства: функции, инструменты, субъекты***

***3. Основные показатели развития мирового хозяйства***

***4. Критерии выделения подсистем мирового хозяйства***

***1. Понятие «мировой экономики»***

В экономической литературе ***термины «мировая экономика», «мировое хозяйство», «всемирное хозяйство»*** рассматриваются как ***синонимы***. Причем, единой трактовки данных понятий не существует. Хотя все определения, в той или иной степени, характеризуют мировую экономику как целостную систему, состоящую из взаимосвязанных элементов.

По широкому определению, ***мировая экономика*** – это сумма всех национальных экономик мира.

По ***узкому определению*** – это совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром.

В литературе можно выделить несколько основных подходов к пониманию терминов *“мировая экономика” и “мировое хозяйство”*:

1. Наиболее распространено понимание *мирового хозяйства* как совокупности национальных хозяйств, взаимосвязанных системой международного разделения труда, экономических и политических отношений.

2. Мировая экономика трак­туется как система международных экономических взаимоотношений, как универсальная связь между национальными хо­зяйствами. Подобной концепции придерживаются многие за­падные исследователи, в частности, считая, что международная экономическая система включает и торговлю, и финансовые отношения, а также неравное распределение капитальных ре­сурсов и рабочей силы. В данном случае из поля зрения иссле­дователей выпадает производство, которое во многом опреде­ляет международные экономические взаимосвязи.

3. Более полное толкование *мирового хозяйства* определяет его как экономическую систему, самовоспроизводящуюся на уровне производительных сил, производственных отношений и определенных аспектов надстроечных отношений в той мере, в какой входящие в него национальные хозяйства обладают оп­ределенной совместимостью на каждом из трех названных уровней. В нем находят отражения основные составные части хозяйства, включая материальную базу, реализацию различных форм собственности и определенный порядок функционирова­ния воспроизводственных процессов.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, ха­рактеризующихся множественностью составляющих ее элемен­тов, ***иерархичностью, многоуровневостью, структурностью.*** Являетсяодновременно ***исторической* *и политико-экономической категорией.*** Это объясняется тем, что каждому кон­кретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура. Оно представляет собой сложную экономическую систему.

***Основу системы составляет международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство мате­риальных и духовных благ, их распределение, обмен* и *потребление.***

Мировая экономика как система имеет *общую цель -* удовлетво­рение человеческих потребностей (спроса) в товарах и услугах.

В целом***, мировая экономика***может быть определена как совокупность национальных экономик отдельных стран мира, объединенных международным разделением труда (МРТ) и связанных между собой обменом товарами, услугами и международным движением факторов производства (капитала, рабочей силы) и научно-техническими связями.

***Предметом*** исследования мировой экономики служат международные экономические взаимоотношения, складывающиеся между всеми странами мира по поводу формирования и развития мирового хозяйства.

В качестве ***объекта***изучения мировой экономики выступают производительные силы, экономика всех стран мира, т.е. мировое хозяйство.

***Специфика*** мирового хозяйства и, соответственно, мирохозяйственных связей определяется тем обстоятельством, что эти взаимоотношения осуществляются через государственные границы и предстают в качестве международных экономических отношений.

***Элементами мирового хозяйства*** выступают национальные хозяйства, отличающиеся друг от друга множеством природных, экономических, политических, социальных и исторических характеристик. Каждое национальное хозяйство уникально, оно вносит свой специфический вклад в мировую экономику.

Отношения между отдельными элементами мирового хозяй­ства составляют его *уровни.*

Отношения между государствами со­ставляют *международный* уровень. Отношения потоков, вы­ходящих за пределы национальных границ, образуют *трансна­циональный* уровень — сферу деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации. В эту сферу включается также сеть потоков неформальной деятельности: торговля нар­котиками, оружием, подпольная миграция.

2. Механизм мирового хозяйства: функции, инструменты, субъекты

В самом общем виде ***хозяйствен­ный механизм мирового хозяйства*** представляет обще­ственную систему организации производительных сил, сово­купность форм и методов регулирования экономических про­цессов в планетарном масштабе, а также организационно-правовых основ, которые обусловливают производство, распре­деление, обмен и потребление производственных ресурсов, ди­намизм и качественные параметры экономического развития. Как любой социально-экономический объект механизм ми­рового хозяйства выполняет определенные общественные ***функции***:

1) *экономическая реализация собственности*. Проявляется в производстве и присвое­нии прибавочной стоимости. Собственность реализуется в кон­кретных формах движения капитала, внутриотраслевой и меж­отраслевой конкуренции, которые порождают соответствующие приращенные формы прибавочной стоимости.

2) *регули­рование пропорций мирового производства*. Особенность их регулирования заключается в том, что они устанавливаются путем постоянных отклонений.

3) *разрешение противоречий между уровнем развития про­изводительных сил и производственных отношений.* Производственные отношения оказывают серьезное влияние на уровень производительных сил. Последние вообще перестали бы развиваться, если бы конкретные формы производственных отношений не изменялись. По мере развития производитель­ных сил происходят определенные изменения в отношениях хозяйствования. Тем самым производственные отношения при­спосабливаются к возросшему уровню производительных сил, однако, противоречия не устраняются, что служит дальнейшим стимулом развития производительных сил.

***Инструментами механизма мирового хозяйства*** вступают конкретные формы движения капитала в мировом хозяйстве. К ним относятся та­кие экономические категории, как международная цена, ставка ссудного процента, валютный курс. Решающей частью рыноч­ного механизма выступает ***система ценообразования.*** Именно цены и их динамические колебания обусловливают мотивы и стимулы агентов производства и через них изменения произ­водства в ответ на изменение общественного спроса.

***Механизм ценообразования*** позволяет решать основные ***задачи***, связан­ные с ***эффективностью производства:***

- оценить соответствие производства того или иного товара международным потребностям;

- стимулировать изменения производства в сторону со­ответствия критериям потребностей.

Таким образом, ценообразование выступает не только регу­лятором производства и обмена, но и организатором общест­венного производства в мировом масштабе, что способствует сбалансированности глобальной системы.

***Факторы, влияющие на формирование цен*** на мировых рынках:

* экономического порядка;
* социального порядка;
* по­литического порядка.

Мировой воспроизводственный процесс структурно не од­нообразен, он различается по отраслям и подразделениям, по виду предпринимательской деятельности, по типу капиталов, характеру товаров и услуг. Это приводит к дискретности в дви­жении капитала. Ограничения, возникающие в связи с недос­татком капитала у хозяйствующих субъектов в нужный момент, преодолеваются с помощью ***кредита***. От спроса и предложения на рынке ссудных капиталов, хозяйственной политики кредит­ных объединений во многом зависит ход воспроизводства. Это влияние проявляется через ***ссудный процент*** или ***учетные ставки****.*

В рамках национального хозяйства снижение ссудного про­цента стимулирует спрос на кредит, расширяет спрос на инве­стиционные и потребительские товары. Наоборот, удорожание кредита сокращает спрос на него, а значит, спрос на средства производства и предметы потребления.

Международные экономические операции в большинстве случаев связаны с ***обменом одной национальной валюты на дру­гую.*** Соотношения обмена между валютами образуют ***валютный курс,*** т.е. цену денежной единицы одной страны, выраженную в денежных единицах других стран. Колебания валютных курсов оказывают существенное воздействие на изменение физических объемов экспорта и импорта, эволюцию платежных балансов по текущим операциям, объем и направление иностранных ин­вестиций.

Как показывают эконометрические расчеты по 14 ведущим западным странам, изменение валютного курса на 10% сокращает или увеличивает объем экспорта от 7% для США, Японии, Франции, Швеции до 3—4% — для остальных стран. Изменение объема импорта при тех же условиях состав­ляет от 1 до 6%. Подобные сдвиги в торговле происходят за период не менее 2—3 лет.

***Субъекты мировой экономики*** можно разделить на три уровня в зависимости от функций и задач, которые они выполняют:

***- Микроуровень - уровень субъектов хозяйственной деятельности, т.е. различных фирм и организаций.*** В мировом хозяйстве основны­ми хозяйствующими субъектами выступают хозяйственные объ­единения. Они претерпели существенную трансформацию, пе­рейдя от простых объединений — синдикатов, трестов, харак­терных для конца прошлого — начала этого века, к концернам. Современные концерны представляют собой единые капиталы, диверсифицированные по различным отраслям. Они имеют главным образом диверсифицированную структуру с собствен­ными сбытовыми, кредитно-финансовыми и исследователь­скими учреждениями.

Хозяйственным объединениям свойственна полная или почти полная самостоятельность в решениях и действиях. *Цель* каждого из них — *максимизация прибыли.* Планирование производства товаров и услуг осуществляется с учетом внутренних и внешних факторов, влияющих на хозяйственную деятель­ность:

- общие тенденции мирового экономического развития;

- развитие отдельных отраслевых и региональных рынков;

- социально-культурные и политико-правовые условия на отдельных рынках или в отдельных группах стран;

- природная среда.

Подобный учет осуществляется с помощью методов между­народного маркетинга.

***- Макроуровень - государственный уровень, т.е. уровень действия различных государственных учреждений и организаций.*** На этом уровне формируется внешнеэкономическая политика государства. Путем принятия законов и отдельных нормативных актов формируется среда, в которой действуют субъекты хозяйственной деятельности, т.е. определяются правила ведения внешнеэкономической деятельности, круг возможных участников, налоговая политика и т.п.

Отдельно взятое государство способно облегчить или затруднить функцио­нирование субъектов как национальных, так и мировых рынков. Рычагами воздействия могут быть бюджетная, кредитная, денежная, валютная политика.

Государственное регулирование внешней сферы осуществ­ляется с помощью:

- тарифно-таможенных мер, которые по характеру своего воз­действия относятся к регуляторам внешней торговли;

- нетарифные меры, включающие рычаги торговой и экономической политики.

***- Межгосударственный уровень, т.е. уровень действия различных межгосударственных организаций,*** которые определяют основные правила взаимоотношений по вопросам внешнеэкономических отношений, выработанные по согласованию с государствами-членами этих организаций. (Например, МВФ, ВТО – межгосударственные организации; комиссия Европейского Союза, Суд ЕС – надгосударственные органы).

Многосторонний компонент структуры межгосударственной координации мирохозяйственных процессов имеет двухступен­чатую систему.

Первую ступень составляет *региональная координация в рамках торговых и таможенных объединений.* На их уровне идет согласова­ние экономической политики, совместных антициклических, де­фляционных и других акций, разработка прогнозов и среднесроч­ных программ социально-экономического разви­тия. Разрабатываются мероприятия по структурной перестройке хозяйств и внешнеэкономических отношений между участниками группировок с третьими странами.

Вторая ступень — *общемировая, представленная международ­ными экономическими организациями*. Это организации ООН — Международный валютный фонд (МВФ), Междуна­родный банк реконструкции и развития (МБРР) и Генераль­ное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ).

***3. Основные показатели развития мирового хозяйства***

Для анализа состояния мирового хозяйства используется целый ряд показателей.

Основ­ной из них - ***валовой мировой продукт (ВМП).***

*ВМП* выра­жает общий объем конечных товаров и услуг, произведенных на территории всех стран мира, независимо от национальной принадлежности действующих там предприятий в определен­ный период времени. Учет конечной продукции предусматри­вает исключение повторного счета сырья, полуфабрикатов, других материалов, топлива, электроэнергии и услуг, использо­ванных в процессе ее производства.

Показатель ВМП выражает общую активность в мире и от­дельных странах. Его составные части охва­тывают основные сферы, отрасли и факторы экономического развития: рассмотрение по основным составным частям использования ВМП дает представление об основных секторах спроса, а анализ ВМП по производству показывает изменения как структуры всего хозяйства, так и основных отраслей. ВМП дает возможность определить место страны и регионов в миро­вом производстве, общественную производительность труда в разные периоды времени, но не может использоваться в каче­стве показателя потенциала отдельных видов производства, уровня технологии или благосостояния населения.

В каждой отдельно взятой стране подсчитывается ***валовой внутренний про­дукт (ВВП)*** на основе *системы национальных счетов,* которая построена на концепции производительного характера всех видов деятельности.

*ВВП* – показатель, характеризующий конечный результат производственной деятельности экономических единиц-резидентов, который измеряет стоимость товаров и услуг, произведенных этими единицами для ко­нечного использования.

Данные по ВВП более доступны и сравнимы между странами, и поэтому показатель ВВП получил более широ­кое распространение, чем чистый внутренний продукт (ЧВП). Если бы экономика страны была закрытой (т.е. если бы не было связей с внешним миром), то ВВП равнялся бы сумме валовых доходов резидентов, полученных от производства. Однако все страны имеют связи с внешним миром, в той или иной форме получают доходы от других стран и выплачивают им часть своих доходов.

ВВП может быть рассчитан одним из трех ме­тодов:

I. Как сумма валовой добавленной стоимости (производственный метод);

При расчете производственным методом ВВП исчисляется суммированием валовой добавленной стоимости всех производствен­ных единиц-резидентов, сгруппированных по отраслям или секторам. Валовая добавленная стоимость представляет собой разницу между стоимостью произведенных товаров и услуг (выпуском) и стоимо­стью произведенных товаров и услуг, полностью потребленных в процессе производства (промежуточным потреблением).

II. Как сумма компонентов конечного использования (метод ко­нечного использования);

Метод конечного использования ВВП представляет собой сумму следующих компонентов: конечное потребление товаров и услуг, валовое накопление, сальдо экспорта и импорта товаров и услуг.

III. Как сумма первичных доходов (распределительный метод).

Распределительный метод ВВП включает следующие виды первичных доходов, распределенных производственными единицами-резидентами: оплату труда наемных работников, чистые налоги на производство и импорт (налоги на производство и импорт минус субсидии на производство и импорт), валовую прибыль и валовые смешанные доходы.

Чаще всего страны используют для расчета ВВП производственный метод и метод конечного использования. Госкомстат России отдает предпочтение производственному методу.

Экономические успехи в течение последних пяти лет в целом и, прежде всего, в бюджетной политике дали уверенность в том, что российская экономика способна на протяжении долгого периода расти достаточно высокими темпами. ВВП за 4 года (2000-2004) вырос почти на треть (29,9%) в реальном выражении (за предыдущий четырехлетный период – 1996-1999 годы – сократился на 1,5%). Среднегодовой темп роста экономики за последние четыре года составил 6,8% , что в два раза выше темпов роста развитых стран и на 1,5-2 п.п. – стран с развивающимися и переходными экономиками. Вклад России в прирост мирового ВВП по текущему курсу увеличился с 2% в 1999 году до 3% в 2003 году, по паритету покупательной способности – с 2,8% до 5 процентов.

***Национальный доход (НД)*** *-* рассчитывается как ВВП минус амортизация *(чистый ВВП),* минус косвенные налоги и плюс субсидии.

Динамика НД в долго­срочном плане почти полностью соответствует динамике ВВП, поэтому при анализе в основном используются показатели ВВП и ВМП.

***4. Критерии выделения подсистем мирового хозяйства***

Мировое хозяйство, являясь целостной системой, состоит из различных частей (подсистем). Для их выделения и оценки применяют целый ряд критериев (экономические и социальные индикаторы):

- уровень экономического развития;

- социальная структура экономики;

- тип экономического роста;

- уровень и характер внешнеэкономических связей.

***Стандартная классификация стран****,* по величине экономического потенциала:

А) Промышленно-развитые (индустриальные) страны.

Б) Развивающиеся страны (страны “третьего мира”).

В) Страны переходной экономики (в прошлом социалистиче­ские или страны с централизованным планированием экономики).

***По уровню ВВП на душу населения в год.***

По уровню национального дохода на душу населения стра­ны делятся на несколько групп (богатые страны, страны со средним доходом и бедные):

- страны с высоким уровнем национального дохода на душу населения более 9386 долл.: большая часть стран Западной Европы (за исключением Албании, Гре­ции, Югославии и др.), США, Канада, Япония, а также Израиль, Южная Корея, Сингапур, Ку­вейт, Объединенные Арабские Эмираты;

- страны с национальным доходом на душу населения от 766 до 9385 долл.: Греция, ЮАР, латиноамерикан­ские страны — Венесуэла, Бразилия, Уругвай, Оман, Ливия и др. К ним примыкает большая группа государств, в которую входят страны Центральной и Восточной Европы;

- с низким уровнем дохода (слаборазвитые страны), в которых ВВП на душу населе­ния не превышает 765 долл.: свыше 60 государств, в том числе Индия, Китай, Пакистан (население каждой из них превышает 100 млн. чел.), Мо­замбик, Эфиопия, Танзания, Сомали, Бангладеш.

***Сравнение общего объема ВВП, произведенного странами за год.*** ВВП некоторых стран рассчитанный по паритету покупательной способности валют (в трлн.долл) составили: США – 6,8; Китай – 3,4; Япония 2,7; Германия – 1,6; Франция – 1,2; Великобритания – 1,07; Италия – 1,07; Бразилия – 0,93; Мексика – 0,608; Канада – 0,607; Россия – 0,585.

***Социальная структура экономики****,* в рамках которой развиваются отдельные страны и группы. В ее основе лежат характер и формы реализации собственности, а также связан­ная с ним отраслевая структура населения.

***Тип экономического развития****.* При *экстенсивном* типе развития экономический рост достигается за счет количественного увеличения факторов производства при неизменной технической основе, что приводит к практически неизменной эффективности производства. *Интенсивный* тип экономического роста базируется на увеличении масштабов выпуск продукции путем качественного совершенствования факторов производства, что предполагает совершенствование средств и предметов труда, повышение квалификации рабочей силы, улуч­шение организационных параметров производства, благодаря чему прирост производства обеспечивается преимущественно за счет увеличения общественной производительности труда.

***Уровень и характер внешнеэкономических связей.*** Мировой уровень развития производительных сил, интер­национализация производства исключают возможность эффек­тивного ведения хозяйства в рамках замкнутых комплексов.

Под *открытой экономикой* понимается такое хозяйство, на­правление развития которого определяется тенденциями, дейст­вующими в мировом хозяйстве, а внешнеэкономические связи усиливаются, при этом внешнеторговый оборот достигает такого уровня, когда он начинает стимулировать общий экономический рост. Считается, что он начинает оказывать с одной стороны стимулирующее, а с другой тормозящее влияние на хозяйство с того момента, когда он дос­тигает уровня около 25% к валовому внутреннему продукту.