ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования

**«ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

ЮРГИНСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

Факультет Экономики и Менеджмента

## *Кафедра ЭиАСУ*

**КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА**

по дисциплине «Введение в специальность

080502 «Экономика и управление на предприятии (в машиностроении)»

## Тема: МОЯ КАРЬЕРА

## «Экономист-менеджер»

Студент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Абакшина Н.Н.

(подпись) (И.О.Фамилия)

Руководитель

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Жданова О.Н.

(должность,

ученая степень, (подпись) (И.О.Фамилия)

звание) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(дата)

ЮРГА – 2010

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования

**«ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

ЮРГИНСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

Факультет Экономики и Менеджмента

## *Кафедра экономики и автоматизированных систем управления*

«УТВЕРЖДАЮ»

#### **Зав.кафедрой ЭиАСУ**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_М.В.Момот

«\_\_\_\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2010г.

#### **З А Д А Н И Е**

на выполнение контрольной работы по дисциплине

«Введение в специальность» 080502 «Экономика и управление на предприятии

(в машиностроении)»

Студенту\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Содержание задания:**

1. Моя профессия — экономист-менеджер.

2. Как я представляю свою будущую карьеру. (Выбрать государственную организацию или коммерческое предприятие в г. Юрге\*. Дать краткие сведения о выбранной организации (адрес, сфера деятельности, форма собственности, структура организации).

3. Мои профессиональные цели.

4. Что конкретно я собираюсь предпринять для достижения своих целей.

5. Самоанализ.

**Возможные приложения:**

1. Устав предприятия.
2. Должностные инструкции руководителей и специалистов.
3. Рекламные проспекты.
4. Прочие документы о деятельности организации.

Задание принял к исполнению\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(подпись, дата)

**СОДЕРЖАНИЕ**

1. Моя профессия – экономист-менеджер……………………………..4
2. Как я представляю свою будущую карьеру………………………...6
3. Мои профессиональные цели………………………………………..8
4. Что я собираюсь предпринять для достижения своих целей……...11
5. Самоанализ……………………………………………………………15
6. Литературы……………………………………………………………19

**МОЯ ПРОФЕССИЯ – ЭКОНОМИСТ- МЕНЕДЖЕР**

Меня всегда привлекало слово «управленец». Мой девиз в жизни: «Я вижу, я руковожу». Управление – это профессия, а люди, которые профессионально осуществляют функцию управления – мнеджеры. От них зависит судьба предприятия или фирмы, от них может зввисеть профессиональная судьба даже отдельного человека – работника этого предприятия. Управлять эффективно не так легко, как многим кажется. Руководители не просто сидят в мягких креслах и подписывают какие-то бумаги, в круг их обязанностей входит:

По отношению к персоналу:

* *умелое использование людских ресурсов*. Большие затраты и трудности связаны с использованием наемных работников. Поэтому от каждого руководителя требуется более умное использование людских ресурсов.
* *стимулирование продвижения сотрудников по служебной лестнице*. Для этого просто необходимо обеспечить повышение квалификации персонала
* *контроль деятельности работников*.

По отношению к производству:

* *организация производства*
* *его расширение с помощью рациональных методов*
* *организациия выставок и презентаций продукции.* Участие в городских, региональных и т. п. конференциях. А так же управляющий производством должен изучать товары конкурентов, собирать рыночную информацию и конечно периодически задумываться над вопросом,сможет ли его товар добиться более глубокого внедрения на рынок.

Для выполнения всех этих функций менеджер должен обязательно обладать такими качествами, как:

* *изобретательность.* Постоянная борьба за рынки сбыта, энергетические ресурсы и прибыльность делает необходимыми выдвижение новых идей и постоянное приспосабливание.
* *способность управлять собой и своим временем.* Не секрет, что постоянные стрессы, давление и неопределенность не лучшим образом сказывается на работоспособности и настроении как самого человека, так и окружающих его людей. Поэтому менеджер должен управлять своими эмоциями и стрессами, а также более умело распоряжаться своим временем. Если руководитель сумел организовать себя, он непременно сможет организовать и группу людей.
* *организаторские способности* включают в себя четыре основные группы качеств: тяга к лидерству, умение контактировать с людьми, умение организовать совместную трудовую деятельность и личный авторитет.
* *дальновидность.* Видеть далеко вперед и прогнозировать ситуации – это один из залогов успеха предприятия.
* *профессиональная конпетентность.* Это наличие профессиональных знаний и умений в управлении производством и персоналом.
* *предприимчивость,* которая включает в себя такие важные качества, как стремление к асмовыражению, деловая активность, оперативность, напористость, целеустремленность, способность доводить начатое дело до конца, оптимизм, смелость, решительность, умение рисковать, практичность, умение увязывать свои планы с реальными условиями.
* *работоспособность.* С одной стороны, работоспособность зависит от физического потенциала: здоровье, возраст, тренированную нервную систему, отсутствие вредных привычек. С другой стороны, не менее важны и воля, и трудолюбие, и упорство в работе.

А также нельзя забывать и о культуре общения. Вежливость, внимательность, приветливость, доброта и другие личные качества украсят любого руководителя.

Таким образом, в моем понимании, менеджеры – это яркие, сильные характером личности, способные вести за собой толпу. Менеджер на предприятии – это, своего рода, Данко в глухом лесу Горького.

Меня заинтересовала профессия менеджер. Я уверена в том, что сделала правильный выбор профессии. Я хочу добиться больших успехов в этой области и постараюсь для достижения своих целей предпринять всё возможное.

**КАК Я ПРЕДСТАВЛЯЮ СВОЮ БУДУЩУЮ КАРЬЕРУ**

В жизни каждого человека много трудностей и неожиданных поворотов событий. Мне тоже придётся преодолеть много препятствий, но я уверена, что смогу стать настоящим специалистом в области экономики. Для достижения этой цели необходимо много работать над собой уже сейчас и конечно же преобретать опыт всеми возможными способами. Опыт очень важен, однако приходит он со временем. Поэтому сейчас нельзя терять это драгоценное время.

Мне бы хотелось сделать свою карьеру в какой-нибудь процветкющей фирме, подняться по служебной лестнице, открыть собственную строительную или дизайнерскую фирму.

В моём понимании, сделать карьеру – значит добиться престижного положения в обществе и высокого уровня дохода. При этом имеется в виду престижность с точки зрения общественного мнения.

Для того, чтобы стать специалистом в своей профессии, необходимо обладать личностными качествами такими, как лёгкость в общении, настойчивость, сила воли, уверенность в себе и т. д.

Чтобы достигнуть главной цели, необходимо пройти почти через весь жизненный путь. Продвижение к поставленной иною цели будет проходить поэтапно, шаг за шагом, посредством решения промежуточных задач.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Возраст | Желаемый доход (руб.) | Предполагаемая работа |
| 19 лет | 4 000 | Продавнц –консультант в строительной или дизайнерской фирме |
| 22 года | 6 000 | Менеджер по продажам в той же фирме |
| 25 лет | 16 000 | Заместитель директора регионального отделения строительной или дизайнерской организации |
| 30 лет | 50 000 | Владелец строительной (дизайнерской) фирмы |
| 35 лет | 500 000 | Владелец сети строительных (дизайнерских) фирм |
| 40 лет | 5 000 000 | Медиамагнат, владелец крупнейшей строительной (дизайнерской) фирмы на Российском рынке |

В 19 лет я устроюсь на неполный рабочий день продавцом-консультантом в строительную или дизайнерскую организацию, чтобы накопить некоторые знания и опыт в выбранной мной сфере деятельности. Для этой должности мне нужны такие качества, как комуникабельность,внимательность, вежливость и, конечно, некоторые знания. Я думаю: это будет интересная работа, т. к. я смогу общаться с покупателями и более опытными коллегами по работе. Предполагаемый доход 4000 рублей, т. к. я не имею опыта работы. Таким образом я сделаю первый шаг к намеченной цели.

К 22 годам я планирую получить должность менеджера по продажам в той же фирме. Месяца будет достаточно для того, чтобы продемонстрировать коллегам свои возможности и доказать, что в работе наблюдается заметный прогресс. В мои обязанности будет входить заключение договоров с клиентами, реклама продукции. Желаемый доход 6 000 рублей.

К 25 годам я хочу продвинуться по служебной лестнице и получить должность заместителя директора регионального отделения в строительной (дизайнерккой) фирме. Добившись этого мне нужно будет осваивать искусство управления людьми. Накопленный за время пребывания в этой должности опыт и капитал в главной степени помогут мне совершить скачок и стать владельцем собственной фирмы. Предполагаемый доход 16000 рублей.

В 30 лет я открою своё дело. Это будет строительная или дизайнерская фирма. Строительство всегда было и будет в почёте. Оно имеет огромные перспективы, не смотря на то, что существует с древнейших времён. Особенно приятно строить гражданские здания, жилые дома. Я хочу привнести что-то новое в эти отрасли строительства. Хочется, чтобы дома были удобными для жилья и имели исключительный интерьер.это принесёт большую пользу людям.

Дизайн тесно связан со строительством и имеет широкое поле деятельности. И строительная и дизайнерская фирма будут несомненно процветающими и окупятся в течении очень короткого времени. Желаемый доход в данной должности 50 000 рублей.

К 35 годам я планирую расширить моё дело и создать сеть фирм по всему региону. Я думаю, что к с40 годам у меня будет определённый денежный капитал для осуществления главной цели, т. к. считаю, что на данном этапе вполне пеальная заработная плата составит 500 000 рублей.

И к 40 годам я так расширю своё дело, что стану медиамагнатом. Филиалы моей компании будут функционировать по всей стране и, надеюсь, зарубежом. Это будет результатом моего профессионального пути, пиком моей карьеры. Предполагаемый доход около 5 000 000 рублей. Для столь успешного процветания мне понадобятся огромная сила воли и напористость, предприимчивость и оптимизм, профессиональная компетентность и все те качества, которыми должен обладать менеджер.

**МОИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ЦЕЛИ**

Кто не знает, в какую гаваньон плывёт, для того нет попутного ветра.

Сенека

Моя главная профессиональная цель в жизни – сделать карьеру и открыть своё дело. Я хочу иметь работу, которая позволит мне быть независимой, даже материально. Но при этом работа должна приносить удовольствие. Я хочу жить для того, чтобы работать, а не наоборот. Для этого, в первую очередь, я должна успешно закончить институт, получить диплом и работу по специальности. Несомненно, мне будут необходимы навыки работы на кмпьютере, т. к. сейчас большой объём информации можно извлнчь с экрана манитора. Так же огромную роль в современной жизни играет знание иностранных языков, поэтому желательно знать хотя бы один иностранный язык. Это даёт большую выгоду в общении с западными портнёрами, плюс возможность съездить за границу. Изучать специфику экономики других государств тоже полезно: можно перенять их опыт и технологии применительно к нашей стране, и конкретно – к своей фирме.

Так же я думаю, что необходимо, как можно больше общаться с профессионалами в сфере бизнеса и по-немногу набираться у них опыта.

Пока у меня цель – хорошо учиться в университете и сдать первую сессию наотлично. После сдачи сессии у меня возникнет следующая цель – найти желаемую работу. Затем последует следующая. Так будет продолжаться до тех пор, пока я не добьюсь своей конечной цели.

СХЕМА: «ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ЦЕЛИ»

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Долгосрочные цели | Среднесрочные цели | Краткосрочные цели |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Заместитель директора регионального отделения |  | Продавнц –консультант в строительной или дизайнерской фирме |  | Освоить работу на компьютере |
|  | |
|  | Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия |
|  | | | |
| Владелец строительной (дизайнерской) фирмы |  | Защитить дипломным проект |  |
|  | |
|  | | | Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление |
|  | | Менеджер по продажам в строительной (дизайнерской) фирме |  |
| Владелец сети строительных (дизайнерских) фирм |  |
|
|
|  | |
| Медиамагнат, владелец крупнейшей строительной (дизайнерской) фирмы на Российском рынке |  |  |
|  | |
|
|
|

ТАБЛИЦА

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Цель | Сроки | Возраст | Вероятность достижения цели (балл) |
| Долгосрочные цели | | | | |
| 1 | Заместитель директора регионального отделения строительной (дизайнерской) фирмы | 2016 | 25 лет | 85 |
| 2 | Владелец строительной (дизайнерской) фирмы | 2021 | 30 лет | 75 |
| 3 | Владелец сети строительных (дизайнерских) фирм | 2026 | 35 лет | 65 |
| 4 | Стать мадиамагнатом и владеть крупнейшей строительной (дизайнерской) фирмой | 2031 | 40 лет | 50 |
| Среднесрочные цели | | | | |
| 1 | Продавнц –консультант в строительной или дизайнерской фирме | 2010, лето | 19 лет | 80 |
| 2 | Защитить дипломный проект | 2016 | 24-25 года | 99 |
| 3 | Менеджер по продажам в строительной (дизайнерской) фирме | 2016 | 24 года | 80 |
| Краткосрочные цели | | | | |
| 1 | Освоить работу на компьютере | 2010, ноябрь-май | 19 лет | 100 |
| 2 | Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия | 2011 | 19 лет | 95 |
| 3 | Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление | 2011 | 19 лет | 100 |

**ЧТО КОНКРЕТНО Я СОБИРАЮСЬ ПРЕДПРИНЯТЬ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ СВОИХ ЦЕЛЕЙ**

Я считаю, что каждая специальность требует определённого уровня знаний и умений, т. е. Профессиональной квалификации.

После окончания института я полагаю, что уже буду работать в фирме, которая меня интересует. Я продолжу освоение компьютерной техники. Для человека, собирающегося сделать успешную карьеру, сегодня необходимо умение водить машину, поэтому я хочу пройти ускоренные курсы вождения автомобиля. Так же я продолжу изучение английского языка. Ведь, как известно, английский язык – это язык международного бизнеса.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Профессиональные цели | Анализ «цель – средство» | | | |
| Необходи-мые средства | Имеется в наличии | Не имеется в наличии | Практичес-кие цели |
| За время учёбы в институте | | | | |
| 1. Освоить работу на компьютере | 1. Желание и интерес к овладению ПК  2. Общая эрудиция | 1. Желание и интерес  2. Общая эрудиция | - | Посещать занятия на ПК и активно на них работать |
| 2. Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия | 1. Желание работать и учиться, создавая себе хорошую репутацию  2. Умение налаживать кантакты с руководст-вом  3. Хорошее резюме | 1. Огромное желание учиться на практике  2. Умение налаживать контакты с руководст-вом | Хорошее резюме | 1. По-общаться со специалис-тами в сфере экономики финансов  2. Приоб-рести опыт в данной сфере |
| 3. Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление | 1. Необхо-димая литература  2. Внима-тельность  4.Терпение | 1. Литера-   тура  2. Внима-тельность | Терпение | Набраться терпения для подготовки к собеседова-нию |
| 4. Получить работу в должности продавнц –консультант в строительной или дизайнерской фирме | 1.Желание работать   1. Время   3. Некото-рые знания | 1.Время для неполного рабочего дня  2. Огромное желание | Знания в этой области | По-общаться со специалис-тами в данной области |
| 5. Защитить дипломный проект | 1. Знания и опыт в своей специально-сти  2.Уверен-ность в себе  3. Усилен-ная подготовка | Уверен-ность в себе | 1. Знание и опыт  2. Усилен-ная подготовка | Распреде-лить нагрузку на весь учебный год |
| 6. Получить работу в должности менеджера по продажам в строительной (дизайнерской) фирме | 1. Специ-альная подготовка  2. Интерес к профессии  3. Чтение специ-альной подготовки | 1. Интерес к профессии  2. Специ-альная литература | Специ-альная подготовка | Завести знакомства с людьми, работаю-щими в данной области, читать специ-альную литературу,  заниматься собствен-ной организа-цией |
| В первые пять лет после окончания института | | | | |
| Заместитель директора регионального отделения строительной (дизайнерской) фирмы | 1. Опыт работы в руководя-щей должности  2. Контакты и связи с людьми, работаю-щими в данной области  3. Безупреч-ный авторитет | - | 1. Опыт работы в руководя-щей должности  2. Контакты и связи с людьми, работаю-щими в данной области  3. Безупреч-ный авторитет | 1. Наладить контакты с нужными людьми  2. Создать безупреч-ный авторитет в преды-дущей должности |
| В последующи десять лет | | | | |
| 1. Открыть своё дело - владелец строительной (дизайнерской) фирмы | 1. Опреде-лённый капитал  2. Поддерж-ка местной власти  3. Опыт работы на руководя-щей должности  4. Личный авторитет | - | 1. Опреде-лённый капитал  2. Поддерж-ка местной власти  3. Опыт работы на руководя-щей должности  4. Личный авторитет | 1. Изучить инвестиции  2. Наладить контакты с местной властью |
| 2. Владелец сети строительных (дизайнерских) фирм | 1. Опреде-лённый капитал  2. Контакты с зару-бежными фирмами в области строитель-ства (дизайна) | - | 1. Опреде-лённый капитал  2. Контакты с зару-бежными фирмами в области строитель-ства (дизайна) | Наладить контакты с ведущими фирмами |
| 3. Стать мадиамагнатом и владеть крупнейшей строительной (дизайнерской) фирмой | 1. Опреде-лённый капитал  2. Мощная команда управлен-цев  3. Спрос на товары и услуги | - | 1. Опреде-лённый капитал  2. Мощная команда управлен-цев  3. Спрос на товары и услуги | 1. Изучить рынок других регионов страны  2. Повысить спрос на товар и услуги |

**САМОАНАЛИЗ**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Профессиональные цели | Анализ «цель – средство» | | | |
| Необходи-мые качества | Имеется в наличии | Не имеется в наличии | Действия по их развитию |
| Долгосрочные цели | | | | |
| 1. Заместитель ди-ректора региональ-ного отделения строительной (дизайнерской) фирмы | 1. Способ-ность к руковод-ству и лидерству  2. Изобре-тательность и способ-ность к инновациям  3. Компе-тентность  4. Высокий самоконт-роль  5. Высокая работоспо-собность | 1. Способ-ность к руковод-ству и лидерству 2. Изобре-тательность и способ-ность к инновациям 3. Высокая работоспо-собность | 1. Компе-тентность  2. Высокий самоконт-роль | Постоян-ный контроль собствен-ных эмоций и стрессов, научиться более умело управлять своим временем |
| 2. Владелец строительной (дизайнерской) фирмы | 1. Реши-тельность и способ-ность рисковать  2. Целеуст-ремлён-ность  3. Умение организо-вать коллектив  4. Опти-мизм  5. Дально-видность | 1. Реши-тельность и способ-ность рисковать  2. Целеуст-ремлён-ность  3. Умение организо-вать коллектив 4. Опти-мизм | 1. Дально-видность | Дальновид-ность приобре-тётся в процессе работы на руководя-щей должности |
| 3. Владелец сети строительных (дизайнерских) фирм | 1. Реши-тельность  2. Волевые качества  3. Дально-видность  4. Способ-ность влиять на окружаю-щих | 1. Реши-тельность  2. Волевые качества | 1. Дально-видность  2. Способ-ность влиять на окружаю-щих | Познать психологию взаимо-действия сотрудни-ков |
| 4. Стать мадиамагнатом и владеть крупнейшей строительной (дизайнерской) фирмой | 1. Дально-видность  2. Способ-ность рисковать  3. Волевые качества  4. Профес-сиональная компитент-ность | 1. Способ-ность рисковать  2. Волевые качества | 1. Дально-видность  2. Профес-сиональная компитент-ность | Данные качества будут развиваться с накопле-нием опыта |
| Среднесрочные цели | | | | |
| 1. Продавец-консультант в строительной (дизайнерской) фирме | 1. Хорошая память  2. Опреде-лённые навыки  3. Внима-тельность  4. Вежли-вость, коммуника-бельность | 1. Хорошая память  2. Внима-тельность  3. Вежли-вость, коммуника-бельность | Определён-ные навыки | Нужные навыки приобрести в процессе обучения |
| 2. Защита дипломного проекта | 1. Общая эрудиция  2. Логичес-кое мыш-ление  3. Опреде-лённые навыки и знания | 1. Общая эрудиция  2. Логичес-кое мыш-ление | Опреде-лённые навыки и знания | Продол-жить учёбу в Иэ и М |
| 3. Менеджер по продажам в строительной (дизайнерской) фирме | 1. Целеуст-ремлён-ность  2. Профес-сиональная компи-тентность  3. Актив-ность, инициатив-ность  4. Интерес к данной специаль-ности | 1. Целеуст-ремлён-ность  2. Интерес к данной специаль-ности  3. Актив-ность, инициатив-ность | Профес-сиональная компи-тентность | Необходи-мые знания приобрести в процессе учёбы в институте |
| Краткосрочные цели | | | | |
| 1. Освоить работу на компьютере | 1. Усидчи-вость  2. Целеуст-ремлён-ность | Целеуст-ремлён-ность | Усидчи-вость | Развить должное упорство в работе |
| 2. Пройти практику в финансово-экономических отделах предприятия | 1. Трудо-любие  2. Интерес к работе  3. Комму-никабель-ность  4. Навыки работы | 1. Трудо-любие  2. Интерес к работе  3. Комму-никабель-ность | Навыки работы | Приобрести определён-ную базу знаний |
| 3. Хорошо подготовиться к собеседованию с руководителем фирмы, чтобы произвести хорошее впечатление | 1. Внима-телность  2. Способ-ность к самоанали-зу | Внима-тельность | Способ-ность к самоанали-зу | Научиться анализиро-вать свои способнос-ти |

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Зайверт Л. «Ваше время в ваших руках»

М. : Интерэксперт, ИНФРА – М, 1995.

2. Вудкок М., Френсис Д. «Раскрепощённый менеджер»

Перевод с английского – М., 1991.

3. Резник С. Д., Соколов С. Н., Удалов Ф. Е., Бондаренко В. В. «Персональный менеджмент»

М. : ИНФРА – М, 2002.

4. Алексеев А., Пигалов В. «Деловое администрирование на практике»

М. : Технологическая школа бизнеса, 1994.