Содержание

Введение

Глава 1. Понятие международного контракта. Нормативно-правовое регулирование пунктов контракта

Глава 2. Пример международного контракта на поставку пиловочника

Заключение

Список использованной литературы

Приложение №1

Введение

Внешнеэкономическая деятельность является неотъемлемой частью экономики любой страны. Традиционно приоритетным направлением внешнеэкономической деятельности считается экспорт, так как он непосредственно связан с притоком иностранного капитала в страну и получением дохода конкретным предприятием-экспортером. В последнее время значительно расширилось влияние на экономику России импортных операций как составляющей части внешнеэкономической деятельности. Так, в сфере торговли ввоз импортной продукции способствует развитию конкуренции среди отечественных товаропроизводителей и товаров импортного производства; ввоз сырья, полуфабрикатов и материалов обеспечивает интеграцию импорта в промышленное производство России; иностранные инвестиции в экономику страны осуществляются в виде поступления кредитов и займов или денежных и основных средств для развития совместных предприятий.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что в свете развития рыночных отношений и дальнейшей интеграции России в мировое хозяйство влияние импортных операций на российскую экономику значительно возросло. Мировой финансовый кризис 2008-2009 гг. снизил объем импортируемых в Россию товаров, как из стран дальнего зарубежья, так и из ближнего. Тем не менее, рынок «импорта» продолжает динамично развиваться. В связи с чем, возрастает необходимость более тщательного оформления международной сделки, соблюдение нормативно-правовых требований к составлению и заключению международных контрактов.

Цель настоящей работы - изучить нормативно-правовое регулирование и оформление международных контрактов.

Целью работы обусловлена ее основная задача.

Объект работы – международные контракты.

Предмет – международный контракт на поставку пиловочника.

Глава 1. Понятие международного контракта. Нормативно-правовое регулирование пунктов контракта

Внешнеэкономический документ, являющийся основанием для поставки товара - Контракт, Соглашение или Договор со всеми дополнениями и изменениями - копия, заверенная печатью Покупателя на каждом листе, должен содержать:[[1]](#footnote-1)

Номер и дату документа;

Полные и точные юридические названия участников ВЭД;

Информацию о товаре, которая совпадает с товаросопроводительными документами, сертификатами и другими документами, необходимыми для контроля вывозимых товаров;

Общая сумма в денежном выражении;

Точное наименование валюты взаиморасчетов;

Условия поставки;

Условия оплаты.

В случае оплаты за груз после поставки товара с российской стороны должны быть условия, которые влекут штрафные санкции, в случае нарушения иностранной стороной условий Соглашения;

Конечную дату совершения последней операции по Соглашению (это наиболее поздняя из двух дат: последнего дня таможенного оформления при доставке последней партии товаров по Соглашению, либо последнего дня оплаты товара);

В реквизитах российской стороны должно быть: наименование, местонахождение, дата государственной регистрации, код ОКПО и ИНН; реквизиты уполномоченного банка, который должен оформить Паспорт сделки, с номером текущего валютного счета через который будет производиться оплата, а так же, если валюта Соглашения не рубли РФ, банк корреспондент, через который производится оплата за товар.

В реквизитах иностранной стороны нужно указывать фирму-продавца с организационно-правовой формой, кем и когда зарегистрирована, местонахождение, банковские реквизиты, а также банк корреспондент согласно валюте Соглашения.

Контракт выполняет следующие функции:[[2]](#footnote-2)

- юридически закрепляет отношения между партнерами, придает им характер обязательств, выполнение которых защищено законом;

- определяет порядок, способы и последовательность совершения действий партнеров;

-предусматривает способы обеспечения выполнения обязательств. Надо иметь в виду, что в силу прямого указания, содержащегося в Конвенции (ст. 90), она не затрагивает действия других международных соглашений по вопросам, являющимся ее предметом регулирования, если стороны договора имеют свои коммерческие предприятия в государствах - участниках такого соглашения.

Нужно постоянно следить за изменениями в действующем законодательстве по внешнеэкономической деятельности; еще до того как заключить контракт, необходимо выяснить следующие вопросы:

- разрешен ли ввоз (вывоз) товара на территорию страны;

- облагается ли товар экспортной (импортной) пошлиной, каков размер этих пошлин;

- подпадает ли товар под режим лицензирования или квотирования, каким органом выдается лицензия, каков порядок ее получения, сколько будет стоить получение лицензии;

- необходимо ли получение специальных разрешений на вывоз (ввоз) товара;

- требуется ли получение фитосанитарного, ветеринарного и других санитарных и экологических сертификатов;

- какие имеются льготы по вывозу (ввозу) товара (освобождение от пошлин, налогов, сборов);

- имеются ли какие-нибудь особенности в порядке осуществления платежей с предпринимателями из страны планируемого экспорта (импорта);

- какие еще документы необходимы для обеспечения пропуска товара за границу.

При составлении контракта и согласовании его условий с зарубежными партнерами прежде всего необходимо проверить, действуют ли в отношениях между Россией и государством, к которому принадлежит контрагент, международные договоры, устанавливающие режим торговли в отношениях между двумя государствами или группой государств (о торгово-экономическом сотрудничестве, товарообороте и платежах, платежные соглашения). Правовой режим межгосударственной торговли непосредственно влияет на уровень таможенного обложения, налогов и сборов и, следовательно, на уровень цен. Наличие договоренности о контингентах взимопоставляемых товаров создает предпосылки для получения, льгот, а по вопросам платежей предопределяет контрактные условия о расчетах, в том числе и о валюте платежа.

2. Паспорт сделки, если общая сумма контракта больше 5000 долларов, оригинал (см. Приложение Б) - копия, заверенная печатью директора и главного бухгалтера (3 шт.).

3. Счет-фактура, отправляемая с грузом, в данные которой должны совпадать с условиями Соглашения - оригинал, заверенный печатью директора и главного бухгалтера (6 шт.).

Может содержать следующее:

Номер и дату документа;

Наименование Продавца, Отправителя, Покупателя и Грузополучателя;

Адрес разгрузки;

Код и адрес таможенного поста получателя;

Номер и дату Соглашения;

Вид транспорта;

Условия поставки по Инкотермс;

Условия оплаты;

Наименование груза;

Страна происхождения груза;

Вес единичной упаковки и общий вес нетто груза;

Стоимость за единицу измерения и общая стоимость груза;

По возможности, количество грузовых мест и данные о маркировке.

4. Перевод счета-фактуры (если она составлена на иностранном языке) копия, заверенная печатью организации.

5. Документы, подтверждающие происхождение товара (копии, заверенные печатью организации):

- копии паспортов на изделия, сертификатов, удостоверений качества, и т. д.

- копии Сертификатов происхождения товара (для изделий произведенных в РФ орган выдачи Торгово-Промышленная Палата), по форме «СТ-1» (удостоверяет происхождение товаров с таможенной территории стран СНГ) или по форме «А» (удостоверяет происхождение товаров из развивающихся и наименее развитых стран, на которые распространяется национальная система преференций РФ).

6. Документы, подтверждающие классификацию товара - код ТН ВЭД (копии, заверенные печатью организации):

- указания на характеристики физического объекта - размеры, диаметры, толщины, длины и т.д. (в спецификациях, упаковочных листах и других сопроводительных документах);

- указания на область применения и функциональные назначения (в письме, паспорте или техническом описании на изделие от изготовителя);

- для вещества необходимы указания на химические характеристики (в копиях протоколов испытаний, письме от изготовителя о химическом составе, с химической формулой и процентным содержанием веществ, если сложное вещество или паспорте изготовителя);

- для приборов, станков и прочих устройств необходимы указания на мощность, силу тока, давление, и т.д. (в паспортах, технических описаниях или рекламных материалах на изделие);

- для узла, запасной части или составной части изделия необходимы указания на назначение целого и функциональное назначение части, желательна общая функциональная схема устройства с указание того места, которое в нем занимает предмет, подлежащий таможенному оформлению;

- характеристика товара может отражаться в указаниях на соответствие ГОСТ-ам и другим стандартам с приложениями копий данных стандартов;

7. Документы для подтверждения таможенной стоимости, в них входит счет-фактура и спецификация на партию товаров (копии, заверенные печатью организации), а так же:

- копии платежных документов с выписками из банков подтверждающие расчеты между отправителем и получателем товара, при условии предоплаты за товар оговоренной в условиях Соглашения;

- копии договоров по закупке товара на территории России;

- копии счетов-фактур, счетов-проформ, полученных организацией - собственником экспортируемых товаров от продавца товаров на территории РФ;

В случае таможенного оформления в соответствии с таможенным режимом экспорта организацией - собственником товаров, производство которых является основным предметом деятельности данной организации, вместо приходных документов предоставляется калькуляция себестоимости товара или калькуляция работ (услуг), если товар дорабатывался, с подтверждением закупки сырья, материалов (для экспортеров – производителей);

В случае таможенного оформления экспорта товаров импортного производства необходимо наличие читаемой копии декларации о ввозе на территорию РФ данного товара, в режиме ИМ40 (экспорт импортных товаров без импортных деклараций, возможен только для товаров ввезенных до 1995 года, т.е. товаров до 1995 года выпуска, если это возможно идентифицировать).

8. Документы, предъявляемые при контроле за товарами со стороны других государственных органов (кроме таможенных):

- лицензия Министерства торговли РФ, если товар подлежит лицензированию, оформляется в целях осуществления государственного контроля за внешнеэкономической деятельностью в РФ и совершенствования единого механизма регулирования ВЭД на территории РФ. Выдача лицензий осуществляется Уполномоченным Министерства торговли РФ;

- разрешение органов внутренних дел при вывозе оружия невоенного назначения;

- разрешение или отказное письмо соответствующих органов, если товар может классифицироваться с двойным назначением (в силу высокой технологичности может использоваться в военных целях), например заключений Министерства обороны РФ, Министерства экономического развития и торговли РФ;

- разрешение органов Министерства сельского хозяйства при вывозе продукции растительного происхождения (Импортное карантинное разрешение) или животного происхождения (Ветеринарное разрешение на вывоз сырья);

- разрешение учреждений Министерства здравоохранения при вывозе лекарственных средств;

- сертификат соответствия (подтверждения безопасности) оформляется в целях обеспечения правомерной защиты здоровья потребителей и охраны окружающей среды, в органах, уполномоченных Госстандартом РФ, если данный документ требуется принимающей стороне.

9. Документы, подтверждающие уплату таможенных платежей[[3]](#footnote-3) либо обеспечение уплаты таможенных платежей (оригиналы с банковских документов):

- платежное поручение;

- заявление на перевод, при оплате в валюте;

- квитанция, при оплате наличными деньгами.

10. Документ контроля за доставкой товара автотранспортом (ДКД, книжка МДП):

- документ контроля за доставкой (ДКД), заполняется на специальных бланках декларантом, перевозчиком или должностным лицом таможенного органа отправления и подлежит сдаче таможенному органу оформления выпуска при экспорте, служит для контроля доставки при перевозках груза между российскими таможнями;

- книжка МДП (CARNET TIR) оформляется при перевозках грузов автомобильным транспортом между таможнями, в том числе расположенными в различных государствах, заполняется в месте отправки груза на бланке специальной формы международным перевозчиком, который несет ответственность перед таможенными органами за сохранность и доставку груза.

11. Товарно-транспортные документы:

- коносамент (расписка капитана), при поставке груза морским транспортом;

- международная автомобильная накладная (CMR), при поставке груза автомобильным транспортом;

- товарно-транспортная накладная (внутрироссийская), иногда используется при перемещении товара в пределах стран СНГ вместо CMR;

- авианакладная, при поставке груза авиационным транспортом;

- железнодорожная накладная международная либо внутрироссийская, при поставке груза железнодорожным транспортом.

В случае, когда поставка осуществляется в страны СНГ автотранспортом по CMR без CARNET TIR, т.е. без опломбирования таможенными органами автотранспортного средства, можно осуществлять выпуск экспорта без заезда на таможенный склад – склад временного хранения (СВХ).

В данном случае необходимы дополнительные данные от перевозчика груза:

- номер автомобиля и его прицепа;

- пункт перехода границы РФ (таможню и населенный пункт).

12. Упаковочный лист, должен содержать следующие сведения:

Номер и дату документа;

Наименование Продавца, Отправителя, Покупателя и Грузополучателя;

Адрес разгрузки;

Код и адрес таможенного поста получателя;

Номер и дату Соглашения;

Наименование, количество, вид упаковки, число мест, вес брутто/нетто, габариты груза;

Номер транспортного средства.

13. Документы на лицо декларирующее груз в таможенных органах:

оригинал доверенности установленной формы;

копию приказа о приеме на работу доверенного лица;

копию паспорта доверенного лица.

Доверенность установленной формы, выдаваемая таможенному брокеру может уполномочивать в следующем: проводить регистрацию и перерегистрацию Общества, выполнять все действия, связанные с таможенным оформлением экспортных грузов Общества, в т.ч. представлять необходимые сведения, вносимые в ГТД и грузовые накладные, декларировать, отправлять и принимать грузы, оформлять сопроводительные и финансовые документы, наносить отправительские, транспортные и специальные маркировки и манипуляционные знаки на грузовые места, выполнять все действия, связанные с перевозкой грузов Общества всеми видами транспорта, осуществлять бронирование доставки грузов, проводить таможенное оформление, помещение грузов на складе, подписывать, подавать получать любые документы, уплачивать необходимые пошлины и сборы, а так же представлять декларируемый груз в других организациях связанных с таможенным оформлением груза в качестве лица обладающего полномочиями представителя Общества по нарушениям таможенных правил, в соответствии с Таможенным кодексом РФ, осуществлять иные таможенные формальности.

Требования к упаковке и маркировке

Стандартизация - это процесс установления наиболее рациональных типов тары по размерам, форме, весу, конструктивным особенностям, общим техническим требованиям, правил ее приемки, маркировки, транспортирования и хранения.

Внедрение стандартов на тару уменьшает потребность в материалах, топливе, повышает качество хранимых товаров, улучшает организацию труда и в конечном счете увеличивает производительность труда.

Основными задачами стандартизации тары и упаковки являются:

создание комплекса нормативно-технической документации, позволяющего правильно выбирать и проектировать упаковку для всего многообразия промышленной и сельскохозяйственной продукции, устанавливающего прогрессивные требования к упаковке и средствам пакетирования;

широкая унификация тары в увязке со всеми звеньями сферы ее обращения (фасовочно-упаковочным оборудованием, контейнерно-транспортной системой);

обеспечение совместимости с системами международных стандартов;

координация работы организаций, занимающихся стандартизацией тары и упаковки.

К таре применяются нормативные и предметные стандарты.

В нормативных стандартах определены общие технические требования к таре, ее типы, основные параметры, методы испытаний.

Предметные стандарты разработаны на тару, предназначенную для упаковки конкретных видов продукции (ящики для чая, спичек, бочки для пива и т.д.). Данные стандарты разрабатываются на основе нормативных.

Одним из важнейших показателей, приводимых в стандартах и имеющих важное значение для международной торговли, являются показатели качества тары: назначения, надежности, эстетические, технологичности, транспортабельности и др.

К показателям назначения относятся исходный материал изготовления, размеры, максимальный объем затариваемого товара, физико-механические показатели, влажность и др.

Показатели надежности определяют ремонтопригодность, долговечность и сохраняемость тары.

Показатель транспортабельности характеризуют:

коэффициент складирования, которым определяется степень использования транспортных средств и складских помещений. Измеряется отношением объема ящика в сложенном виде к габаритному объему ящика: чем выше этот коэффициент, тем эффективнее используются объем складских помещений и транспортные средства;

коэффициент пакетирования, определяющий степень ис­пользования поддона. Показывает отношение площади поддона, занятой тарой, к общей площади поддона: чем выше этот показатель, тем эффективнее используется площадь поддона, транс­портных средств и складских помещений.

Стандарты определяют порядок маркировки и клеймения тары. Маркировка, характеризующая тару, наносится изготовителем: на ящиках - в левом верхнем углу торцовой стенки; на бочках - на одном из днищ, где отсутствует маркировка товаров; на флягах и баллонах - на днище.

В соответствии со стандартами маркировка наносится на тару несмываемой краской или выжиганием. Она должна содержать название предприятия-изготовителя или его товарный знак и обозначение стандарта или другой нормативной документации, в соответствии с которой изготовлена тара.

Клеймение применяется при маркировке мешкотары. Новые мешки для хлебопродуктов, например, клеймятся до затаривания в них продукции. Мешки, находящиеся в употреблении, подлежат клеймению на тароремонтных предприятиях после их обработки. Клеймение осуществляется несмываемой краской штампом в середине мешка на расстоянии 30-40 см от кромки горловины. В маркировке с левой стороны ставятся буквы, обозначающие наименование материалов, а затем цифры «1″, «2″, «3″, обозначающие категории качества. Категория мешка определяется по последней цифре штампа. Различают несколько видов маркировки тары:

товарная, в которой указываются предприятие - изготовитель товара, наименование товара, его сорт и качество;

отправительская, в которой указываются наименование отправителя, получателя и станции назначения;

железнодорожная грузовая, в которой указываются количество мест и масса груза;

специальная, в которой могут отражаться рекомендации по сохранности товара при его транспортировке и погрузочно-разгрузочных работах;

международная, при которой на тару наносят условные рисунки (зонтик, рюмка, гири и т.д.).

За поставку товаров в немаркированной таре в договорах могут предусматриваться штрафные санкции.

Сертификация (управление качеством) получила существенное распространение в практике промышленно развитых стран и международной торговле. Она включает комплекс действий, удостоверяющих, что изделие или услуга соответствуют стандарту или другой нормативно-технической документации. Внедрение сертификации упаковки позволяет повысить ее качество и играет немаловажную роль для участия страны в международной торговле.

Унификация тары - процесс сведения множества разнообразных по видам, конструкциям и размерам тары к небольшому числу наиболее рациональных типоразмеров.

Унификация тары производится на базе единого модуля для тары, транспортных средств, оборудования для хранения и погрузочно-разгрузочных работ. В основе этого модуля лежат размеры международного плоского обменного поддона (800×1200 мм). Данная система размеров применяется при раз­работке стандартов и технических условий па тару, оборудование, расфасовочные машины и механизмы, средства транспортировки и складирования.

С целью унификации тары разработан и выделен комплекс стандартов, устанавливающий ряд ее габаритов и взаимосвязь с размерами транспортных средств, складского, фасовочно-упаковочного и транспортного оборудования.

Заключение международных сделок регулируется законодательством РФ: Таможенный Кодекс РФ; Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров»; Федеральный Закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности; Федеральный Закон от 10 декабря 2003г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»; Федеральный Закон от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле»; Федеральный Закон 21 мая 1993 года № 5003-1 «О таможенном тарифе» и др., в действующей редакции.

Глава 2. Пример международного контракта на поставку пиловочника

Преамбула

В данном разделе должны быть указаны название, место и дата заключения договора, а также его номер, поскольку при отсутствии упоминания в договоре о применимом праве будет применяться право страны, в которой договор был заключен.

Место заключения контракта: г. Омск Дата 15.11.2010г.

Стороны настоящего контракта:

Продавец: (название полностью, например ЗАО - Закрытое акционерное общество «Сигма»)

Покупатель:

1. Предмет контракта

Настоящий контракт заключен между Покупателем и Продавцом о том, что Покупатель соглашается покупать, а Продавец соглашается продавать Товар в сроки и на условиях, заявленных ниже.

2. Товар

Бревна пиловочные (сосна). Код ТН ВЭД 4403203000. ГОСТ 9463-88, сорт 1,2.

Спецификация Товара согласно Приложению № 1 к настоящему контракту.

3. Количество

Общее количество Товара \_\_\_\_\_ куб. м ± 10%.

Отгрузка Товара производится партиями. Партия Товара - один или несколько вагонов, отправляемых по одной грузовой таможенной декларации и одному инвойсу. Объем ежемесячной партии поставки согласуется сторонами в Дополнениях к настоящему контракту. (Последнее замечание необходимо для возврата НДС)

Обмер и маркировка Товара производятся по ГОСТ 2292-88.

Подсчет кубатуры производится по ГОСТ 2708-75.

4. Упаковка

Товар перевозится в неупакованном виде - навалом.

5. Цена

Цена устанавливается в долларах США за 1 куб. м на условиях DAF ст. Цены на Товар приведены в Приложении №1 к настоящему контракту. Средняя цена составляет \_\_\_ долларов США за 1 куб. метр.

Цена Товара включает в себя все расходы, предусмотренные ИНКОТЕРМС-90 для условий поставки DAF.

По согласованию сторон цена Товара может изменяться, что будет отражаться в Дополнениях, которые будут являться неотъемлемыми частями контракта.

6. Общая сумма

Общая сумма контракта ориентировочно составляет \_\_\_\_ (\_\_\_\_\_\_) долларов США.

7. График и дата поставки

Товар поставляется, начиная с \_\_\_\_\_\_\_ до \_\_\_\_\_\_\_\_\_.

Датой поставки Товара считается дата, проставленная Перевозчиком в товаротранспортных документах при принятии Товара к перевозке.

8. Отгрузочные реквизиты

Станции отгрузки : \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

Грузополучатель: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

Адрес грузополучателя: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

Грузоотправитель: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

Станция назначения: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

9. Условия оплаты

100% стоимости отгружаемой партии Товара - платеж банковским переводом в долларах США на расчетный счет Продавца. Оплата должна быть произведена не позднее 3 дней с момента отгрузки Товара и отправления по факсу отгрузочных документов в адрес Покупателя. Допускается полная и частичная предоплата.

Допускается оплата любой части контракта любой дочерней компанией или филиалом Покупателя.

10. Извещение об отгрузке

После отправки Товара со станции отгрузки Продавец не позднее, чем через 48 часов, обязан сообщить об этом Покупателю факсом, с указанием номера контракта, наименования Товара, количества с разбивкой по длинам, общего объема, стоимости отгрузки, даты отгрузки, номеров вагонов, номеров железнодорожных накладных.

11. Претензии

В случае выявления недостатков по количеству и качеству товара Покупатель имеет право предъявить Продавцу претензии. Претензия предъявляется в течение 45 дней с даты поступления товара на пограничную станцию \_\_\_\_\_\_\_\_. Покупатель обязан направить Продавцу документы, подтверждающие обоснованность претензии:

- в отношении количества товара - коммерческий акт, составленный железнодорожными ведомствами \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ и подтвержденный независимой экспертной организацией;

- в отношении качества товаров - инспекционный сертификат качества, выданный независимой экспертной организацией.

Продавец обязан рассмотреть претензию в течение 15 дней, дать ответ Покупателю, в противном случае претензия считается принятой.

12. Штрафы

В случае просрочки в поставке товаров против сроков, установленных настоящим контрактом, Продавец уплачивает покупателю штраф в размере 0,5% стоимости не поставленного в срок товара за каждую начавшуюся неделю в течение первых четырех недель просрочки и 1% за каждую начавшуюся последующую неделю. Общая сумма штрафа не должна превышать 10% стоимости не поставленного в срок товара.

13. Форс мажор

В случае форс-мажорных обстоятельств, стороны не должны быть ответственными за выполнение своих обязательств по контракту, но должны уведомить другую сторону в пределах двух недель телеграммой и отправить заказной корреспонденцией свидетельство, выпущенное правительственными властями или ТПП. Если выполнение обязательства отсрочено более чем на месяц, как последствие форс-мажорных обстоятельств, то стороны должны иметь право отменить выполнение настоящего контракта.

14. Арбитраж

Все споры, которые могут возникнуть из настоящего Контракта, стороны будут стремиться разрешить путем соглашения. В случае если стороны не придут к соглашению, то спор будет рассматриваться во внешнеторговой арбитражной комиссии органа - истца. Внешнеторговый арбитражный орган Покупателя - \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, для Продавца - \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

15. Прочие условия

Настоящий контракт вступает в силу с момента его подписания.

Ни одна из сторон не имеет права передать свои права и обязанности по настоящему контракту третьим лицам без письменного согласия другой стороны.

Все изменения и дополнения к настоящему контракту действительны в том случае, если они совершены в письменной форме и подтверждены обеими сторонами.

Контракт составлен на русском языке в двух экземплярах.

16. Срок действия контракта: с момента подписания до \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, а в части взаиморасчетов - до полного исполнения сторонами своих обязательств.

17. Юридические адреса сторон:

ПОКУПАТЕЛЬ

|  |
| --- |
| АДРЕС: |
| БАНК: |
| АДРЕС БАНКА: |
| СЧЕТ:SWIFT: |

ПРОДАВЕЦ

|  |
| --- |
| АДРЕС: |
| БАНК: |
| АДРЕС БАНКА: |
| ПЛАТЕЖНЫЕ РЕКВИЗИТЫ: |

КОНТРАКТ ПОДПИСАЛИ:

|  |  |
| --- | --- |
| ПРОДАВЕЦ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_М.П. | ПОКУПАТЕЛЬ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_М.П. |

Заключение

В настоящее время стандартной общепринятой международной практикой является оформление внешнеторговой сделки в письменном виде (форме), то есть составление и подписание специального документа, фиксирующего условия, на которых эта сделка была заключена. Таким документом и является внешнеторговый контракт.

При подписании внешнеторгового контракта каждая из сторон - участниц сделки (Продавец и Покупатель) должна соблюдать требования собственного национального законодательства в этой области, то есть подписывать контракт по правилам, предусмотренным в законодательстве ее страны, а не пытаться копировать (повторять) действия своего партнера, который будет подписывать его, руководствуясь собственным законодательством. По этой причине наше отечественное предприятие должно подписывать контракт в соответствии с правилами, предусмотренными законодательством РФ.

Современное международное законодательство в подавляющем большинстве случаев предполагает принцип добровольности участия в нем государств, которые по своему усмотрению могут присоединиться или не присоединиться к нему.

Международный контракт содержит пункты, которые регламентируются международным законодательствам.

Особое значение имеют требования к маркировке, упаковке, срокам приемки и поставки, качеству товара.

С целью соблюдения законодательства введены стандартизация упаковки маркировки и сертификация товаров.

Список использованной литературы

Постановление Правительства РФ от 27 ноября 2006 года № 718 «О Таможенном тарифе Российской Федерации и товарной номенклатуре, применяемой при осуществлении внешнеэкономической деятельности»

1. Гребельник А.П. Основы внешнеэкономической деятельности. - Киев: Издательство КНТЕУ, 2008- 450с.
2. Дегтярева О.И. и др. Внешнеэкономическая деятельность / О.И.Дегтярева, Т.Н.Полянова, С.В.Саркисов.- М.: Дело, 2007- 388с.
3. Ноздрева Р.Б., Синецкий Б.И. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью. - М.: Юристъ, 2008 – 517с.
4. Попова Т.Н. Внешнеэкономическая деятельность. - Владивосток: Издательство «Пресс», 2007 – 189с.
5. Экономика и организация внешнеторговых перевозок: учебник / Под ред. Проф. К.В. Холопова. - М.: Юристъ, 2009 – 605с.

Приложение №1

к контракту № \_\_\_\_\_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

СПЕЦИФИКАЦИЯ

Наименование Товара: Бревна пиловочные; Код ТН ВЭД 4403203000;

Порода - сосна; ГОСТ 9463-88; Сорт 1, 2; Длина 4 м;

Срок отгрузки: с \_\_\_\_\_\_\_\_\_ до \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

Станция отгрузки: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

Условия поставки - ДАФ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Диаметр бревна, см | Цена, доллары США | Соотношение, % |
| 18-24 |  |  |
| 26-30 |  |  |
| 32 и выше |  |  |
|  | Средняя - |  |

Примечания:

1. Соотношение бревен по диаметрам является ориентировочным.

2. Соотношение бревен по диаметрам учитывается в общем объеме поставок товара и не учитывается в партии отгрузки.

3. Допускается поставка бревен длиной 6 м.

ПРИЛОЖЕНИЕ ПОДПИСАЛИ

|  |  |
| --- | --- |
| ПРОДАВЕЦ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_М.П. | ПОКУПАТЕЛЬ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_М.П. |

1. Гребельник А.П. Основы внешнеэкономической деятельности. - Киев: Издательство КНТЕУ, 2008. - 135 с. С.18 [↑](#footnote-ref-1)
2. Дегтярева О.И. и др. Внешнеэкономическая деятельность / О.И.Дегтярева, Т.Н.Полянова, С.В.Саркисов.- М.: Дело:, 2007г. - 210 с. С.21 [↑](#footnote-ref-2)
3. Постановление Правительства РФ от 27 ноября 2006 года № 718 «О Таможенном тарифе Российской Федерации и товарной номенклатуре, применяемой при осуществлении внешнеэкономической деятельности» [↑](#footnote-ref-3)