**Курсовая работа**

**Тема: «Оборотные средства на примере коммерческого предприятия Югорская медицинская техника»**

**Содержание:**

Введение:

1. Основная характеристика оборотных средств предприятия
   1. Экономическая сущность оборотных средств предприятия
   2. Источники формирования оборотных средств
2. Оборотные средства коммерческого предприятия «Югорская медицинская техника»
   1. Организационно - экономическая характеристика предприятия на примере «Югорская медицинская техника»
   2. Показатели обеспеченности основными и оборотными фондами
3. Повышение экономической эффективности деятельности предприятия

Заключение:

Список литературы:

**Введение:**

Каждое предприятие, начиная свою производственно-хозяйственную деятельность, должно располагать определённой денежной суммой. На эти денежные ресурсы предприятие закупает на рынке или у других предприятий по договорам сырьё, материалы, топливо, оплачивает счета за электроэнергию, выплачивает своим работникам заработную плату, несёт расходы по освоению новой продукции, всё это представляет собой один из важнейших параметров хозяйствования, который получил название «оборотные средства предприятия». В условиях рыночных отношений оборотные средства приобретают особо важное значение. Ведь они представляют собой часть производительного капитала, которая переносит свою стоимость на вновь созданный продукт полностью и возвращается к предпринимателю в денежной форме в конце каждого кругооборота капитала. Таким образом, оборотные средства являются важным критерием в определении прибыли предприятия.

Выбранная мной тема курсовой работы очень актуальна. В настоящее время очень распространено малое предпринимательство. Цель работы рассмотреть и изучить оборотные средства предприятия, на примере «Югорской медицинской техники».

Целью курсовой работы является: охарактеризоватьпроизводственно-экономическую деятельность предприятия «Югорская медицинская техника.Изучить оборотные средства предприятия. Выявить пути повышения эффективности производства на исследуемом предприятии.

1. **Основная характеристика оборотных средств предприятия**
   1. **Экономическая сущность оборотных средств предприятия**

Оборотные средства являются одной из составных частей имущества предприятия. Состояние и эффективность их использования — одно из главных условий успешной деятельности предприятия. Развитие рыночных отношений определяет новые условия их организации. Высокая инфляция, неплатежи и другие кризисные явления вынуждают предприятия изменять свою политику по отношению к оборотным средствам, искать новые источники пополнения, изучать проблему эффективности их использования.

Одним из условий непрерывности производства является постоянное возобновление его материальной основы — средств производства. В свою очередь, это предопределяет непрерывность движения самих средств производства, происходящего в виде их кругооборота.

В своем обороте оборотные фонды последовательно принимают денежную, производительную и товарную форму, что соответствует их делению на производственные фонды и фонды обращения.

Материальным носителем производственных фондов являются средства производства, которые подразделяются на предметы труда и орудия труда. Готовая продукция вместе с денежными средствами и средствами в расчетах образуют фонды обращения.

Кругооборот фондов предприятий начинается с авансирования стоимости в денежной форме на приобретение сырья, материалов, топлива и других средств производства — *первая стадия кругооборота.* В результате денежные средства принимают форму производственных запасов, выражая переход из сферы обращения в сферу производства. Стоимость при этом не расходуется, а авансируется, так как после завершения кругооборота она возвращается. Завершением первой стадии прерывается товарное обращение, но не кругооборот.

*Вторая стадия кругооборота* совершается в процессе производства, где рабочая сила осуществляет производительное потребление средств производства, создавая новый продукт, несущий в себе перенесенную и вновь созданную стоимость. Авансированная стоимость снова меняет свою форму — из производительной она переходит в товарную.

*Третья стадия кругооборота* заключается в реализации произведенной готовой продукции (работ, услуг) и получении денежных средств. На этой стадии оборотные средства вновь переходят из сферы производства в сферу обращения. Прерванное товарное обращение возобновляется, и стоимость из товарной формы переходит в денежную. Разница между суммой денежных средств, затраченных на изготовление и реализацию продукции (работ, услуг) и полученных от реализации произведенной продукции (работ, услуг), составляет денежные накопления предприятия.

Закончив один кругооборот, оборотные средства вступают в новый, тем самым осуществляется их непрерывный оборот. Именно постоянное движение оборотных средств является основой бесперебойного процесса производства и обращения. Анализ кругооборота фондов предприятий показывает, что авансируемая стоимость не только последовательно принимает различные формы, но и постоянно в определенных размерах пребывает в этих формах. Иными словами, авансируемая стоимость на каждый данный момент кругооборота различными частями одновременно находится в денежной, производительной, товарной формах.

Кругооборот фондов предприятий может совершаться только при наличии определенной авансированной стоимости в денежной форме. Вступая в кругооборот, она уже не покидает его, последовательно меняя свои функциональные формы. Указанная стоимость в денежной форме представляет собой **оборотные средства предприятия**.

Оборотные средства выступают, прежде всего, как стоимостная категория. Они в буквальном смысле не являются материальными ценностями, так как из них нельзя производить готовую продукцию. Являясь же стоимостью в денежной форме, оборотные средства уже в процессе кругооборота принимают форму производственных запасов, незавершенного производства, готовой продукции. В отличие от товарно-материальных ценностей оборотные средства не расходуются, не затрачиваются, не потребляются, а авансируются, возвращаясь после окончания одного кругооборота и вступая в следующий.

**Оборотные фонды** непосредственно участвуют в создании новой стоимости, а оборотные средства — косвенно, через оборотные фонды.

В процессе кругооборота оборотные средства воплощают свою стоимость в оборотных фондах и поэтому посредством последних функционируют в процессе производства, участвуют в формировании издержек производства.

Оборотные фонды, представляя собой потребительную стоимость, выступают в единой форме — производительной. Оборотные средства, как отмечалось, не только последовательно принимают различные формы, но и постоянно в определенных частях пребывают в этих формах.

Итак, оборотные средства представляют собой авансируемую в денежной форме стоимость для планомерного образования и использования оборотных производственных фондов и фондов обращения в минимально необходимых размерах, обеспечивающих выполнение предприятием производственной программы и своевременность осуществления расчетов.

Оборотные средства предприятия выполняют две функции: *производственную и расчетную*. Выполняя производственную функцию, оборотные средства, авансируясь в оборотные производственные фонды, поддерживают непрерывность процесса производства и переносят свою стоимость на произведенный продукт. По завершении производства оборотные средства переходят в сферу обращения в виде фондов обращения, где выполняют вторую функцию, состоящую в завершении кругооборота и превращении оборотных средств из товарной формы в денежную.

Оборотные средства включают как материальные, так и денежные ресурсы, от их организации и эффективности использования зависит не только процесс материального производства, но и финансовая устойчивость предприятия.

* 1. **Источники формирования оборотных средств**

Оборотные средства предприятий призваны обеспечивать непрерывное их движение на всех стадиях кругооборота с тем, чтобы удовлетворять потребности производства в денежных и материальных ресурсах, обеспечивать своевременность и полноту расчетов, повышать эффективность использования оборотных средств. Все источники финансирования оборотных средств подразделяются на собственные, заемные и привлеченные. Собственные средства играют главную роль в организации кругооборота фондов, так как предприятия, работающие на основе коммерческого расчета, должны обладать определенной имущественной и оперативной самостоятельностью с тем, чтобы вести дело рентабельно и нести ответственность за принимаемые решения.

Формирование оборотных средств происходит в момент организации предприятия, когда создается его уставный фонд. Источником формирования в этом случае служат инвестиционные средства учредителей предприятия. В процессе работы источником пополнения оборотных средств является полученная прибыль, а также приравненные к собственным средствам так называемые устойчивые пассивы. Это средства, которые не принадлежат предприятию, но постоянно находятся в его обороте. Такие средства служат источником формирования оборотных средств в сумме их минимального остатка. К ним относятся; минимальная переходящая из месяца в месяц задолженность по оплате труда работникам предприятия, резервы на покрытие предстоящих расходов, минимальная переходящая задолженность перед бюджетом и внебюджетными фондами, средства кредиторов, полученные в качестве предоплаты за продукцию (товары, услуги), средства покупателей по залогам за возвратную тару, переходящие остатки фонда потребления и др.

Для сокращения общей потребности хозяйства в оборотных средствах, а также стимулирования их эффективного использования целесообразно привлечение заемных средств. Заемные средства представляют собой в основном краткосрочные кредиты банка, с помощью которых удовлетворяются временные дополнительные потребности в оборотных средствах.

Основными направлениями привлечения кредитов для формирования оборотных средств являются: кредитование сезонных запасов сырья, материалов и затрат, связанных с сезонным процессом производства; временное восполнение недостатка собственных оборотных средств; осуществление расчетов и опосредование платежного оборота. Целям изыскания дополнительных заемных источников финансирования оборотных средств было посвящено постановление Президиума Верховного Совета Российской Федерации и Правительства Российской Федерации от 25 мая 1992 г. № 2837-1 «О неотложных мерах по улучшению расчетов в народном хозяйстве и повышении ответственности предприятий за их финансовое состояние», а также постановление Правительства Российской Федерации и Центрального банка Российской Федерации от 1 июля 1992 г. № 458 и последующие изменения и дополнения. Предусмотрено выделение целевого государственного кредита на пополнение оборотных средств предприятий и организаций. Источником этого кредита служит целевой внебюджетный фонд, создаваемый в финансовых органах краев, областей, автономных образований, городов Москвы и Санкт-Петербурга министерствами финансов республик в составе Российской Федерации, Министерством финансов Российской Федерации. В соответствии с указанными постановлениями кредит выделяется на основании соглашения финансового органа и предприятия или организации. Получать этот кредит могут государственные предприятия и организации, акционерные общества с долей государства в уставном фонде более 50% приватизированные предприятия и организации независимо от их организационно-правовых форм. Данный кредит предоставляется за счет кредитной линии, открываемой Министерству финансов Российской Федерации ЦБ РФ по плавающей процентной ставке.

1. **Оборотные средства коммерческого предприятия «Югорская медицинская техника»**
   1. **Организационно-экономическая характеристика предприятия на примере «Югорской медицинской техники»**

Рассмотрим организационно-экономическую деятельность предприятия на примере **«Югорской медицинской техники».**

Целью создания **«Югорской медицинской техники»** является улучшение технического обслуживания медицинской техники, усиления метрологического и радиационного контроля за медицинским оборудованием, а также его рациональной и безопасной эксплуатацией в учреждениях здравоохранения Ханты-Мансийского автономного округа. Учреждение осуществляет свою деятельность в пределах правоспособности.

**«Югорская медицинская техника»** выполняет следующие виды деятельности:

* техническое обслуживание медицинской техники в лечебно-профилактических учреждениях ХМАО;
* контроль метрологического обеспечения медицинской техники в учреждениях здравоохранения ХМАО;
* контроль исправности и безопасности эксплуатируемой медицинской техники, а так же правил и требований по ее монтажу, наладке, эксплуатации и ремонту;
* экспертиза медико-технического оснащения лечебно-профилактических учреждений.
* выполнение сложных ремонтно-восстановительных работ и проведение технического обслуживания высокотехнологичного оборудования;

«ЮМТ» выполняет деятельность, приносящую доход:

* обеспечение снабжением лечебно-профилактических учреждений, в соответствии с их потребностью, необходимыми запасными частями, расходным материалом, технологическим и медицинским оборудованием;
* осуществление технического обслуживания медицинского оборудования на договорной основе в лечебных и иных учреждениях, финансирующихся из местных бюджетов по смете расходов на здравоохранение или иных источников финансирования.

Высшим должностным лицом ЮМТ является Директор. Директор обеспечивает надлежащее оформление всех совершаемых предприятием сделок, ведение всей необходимой в деятельности предприятия документации, целевое расходование средств, предоставляемых Учреждению по смете, сохранность и надлежащее использование имущества, закрепленного за Учреждением. []

* 1. **Показатели обеспеченности основными и оборотными фондами**

Одним из важнейших факторов увеличения объема производства продукции на промышленных предприятиях является обеспеченность их основными фондами в необходимом количестве и ассортименте и более полное и эффективное их использование.

Начнем с изучения объема основных средств, их динамики и структуры. Данные анализа основных средств, представлены в таблице 1.

***Наличие и движение основных средств на предприятии «ЮМТ» за 2007-2009 гг.***

Таблица 1

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Группа основных производственных фондов** | **Ср/годовая на 2007 г. т.р.** | **Ср/годовая на 2008 г. т.р.** | **Ср/годов. на 2009 г. т.р.** | **Отклонение (+, -)** | | **Отношение, %** |
| **2007-2008 гг. т.р.** | **2008-2009 гг. т.р.** |
| Здания | 4025 | 4025 | 4025 | ---- | - | 100 |
| Силовые машины | 180 | 210 | 220 | +30 | +10 | 122,2 |
| Рабочие машины | 8375 | 9019 | 9053 | +644 | +34 | 108,1 |
| Измерительные приборы | 325 | 347 | 356,5 | +22 | +9,5 | 109,7 |
| Вычислительная техника | 372,5 | 460 | 502,5 | +87,5 | +42,5 | 134,9 |
| Транспортные средства | 342,5 | 342 | 359 | -0,5 | +17 | 104,8 |
| Инструменты | 305 | 377 | 444 | +72 | +67 | 145,6 |
| **Всего производственных фондов** | **13925** | **14780** | **14951** | **855** | **180** |  |

*Проанализировав таблицу № 1, о наличии и движении основных средств, можно сделать следующие выводы:*

Среднегодовой показатель первой группы основных средств «здания», в течении трех лет с 2007 по 2009 гг. не изменился и составляет 4025 т.р.

Количественный показатель силовых машин увеличился на +40, в 2007 г. он составил – 180 т.р., а в 2009 г. – 220 т.р. Также увеличилось и количество рабочих машин, увеличение составило 678 т.р.

Среднегодовое значение измерительных приборов за 2007 г. составило – 325 т.р., а на конец исследуемого периода, т.е. 2009 г. – 356,5 т.р. Общее отклонение составило – 31,5 т.р.

Отклонение вычислительной техники составило за 2007-2009 гг. – 130 т.р., а транспортных средств – 6,5 т.р.

Среднегодовой показатель инструментов за 2007 г. составил – 305 т.р., а за 2009 г. – 444 т.р. Таким образом, отклонение составило 139 т.р.

Исходя из этих данных можно сказать следующее:

- данное предприятие («Югорская медицинская техника») интенсивно расширяется и обновляет основные фонды. Предприятие держится стабильно, у него достаточно средств для обновления технологий и для внедрения их в производство. Предприятие имеет достаточное количество основных средств и собственных средств, для того, чтобы занять стабильное место в рыночной экономике.

Задачи анализа – определить обеспеченность предприятия и его структурных подразделений основными фондами и уровень их использования по обобщающим и частным показателям. Установить причины изменения их уровня; рассчитать влияние использования основных фондов на объем производства продукции и другие показатели; изучить степень использования производственной мощности предприятия и оборудования; выявить резервы повышения эффективности использования основных средств.

Анализ обычно начинается с изучения объема основных средств, их динамики и структуры.

***Анализ наличия, движения и структура основных производственных фондов за 2009 год***

Таблица 2

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Группа основных средств** | **Наличие на начало года** | | **Поступило за год** | | **Выбыло за год** | | **Наличие на конец года** | |
| **Тыс. руб.** | **Доля %** | **Тыс. руб.** | **Доля %** | **Тыс. руб.** | **Доля %** | **Тыс. руб.** | **Доля %** |
| Здания | 4025 | 30,1 | - | - | - | - | 4025 | 27,5 |
| Силовые машины | 160 | 1,2 | 40 | 1,7 | - | - | 200 | 1,4 |
| Рабочие машины | 7755 | 59 | 1890 | 78,8 | 650 | 68,4 | 8995 | 61,4 |
| Измерительные приборы | 310 | 2,4 | 30 | 1,2 | - | - | 340 | 2,3 |
| Вычислительная техника | 315 | 2,5 | 165 | 6,9 | 50 | 5,3 | 430 | 2,9 |
| Транспортные средства | 360 | 2,7 | 125 | 5,2 | 160 | 16,8 | 325 | 2,2 |
| Инструменты | 275 | 2,1 | 150 | 6,2 | 90 | 9,5 | 335 | 2,3 |
| **Всего производственных фондов** | **13200** | **100** | **2400** | **100** | **950** | **100** | **14650** | **100** |

Проведя анализ движения основных производственных фондов за 2009 г., можно сделать следующие выводы:

На начало 2009 г. основных производственных фондов в наличии имелось 13200 руб., а на конец 14650 руб. Таким образом, в течение года произошли изменения, которые составили 1450 руб.

*Проведя детальный анализ по таблице 2, можно сказать следующее:*

- количество зданий на начало года составляло 4025 тыс. руб. и на конец года эта цифра осталась неизменной. Поступления и выбытия не наблюдалось.

* Силовые машины составили на начало года 160 тыс. руб. В течении года было поступление, в размере 40. На конец года силовые машины составили 200 тыс. руб.
* Рабочие машины составляли 7755 тыс. руб. В течении года поступило еще 1890 тыс. руб., и выбыло 650 тыс. руб. На конец года цифра составила 8995 тыс. руб.
* Количество измерительных приборов увеличилось на 30. В начале года составляли 310 тыс. руб., а на конец составили 340 тыс. руб.
* Вычислительная техника составила на начало года 315 тыс. руб. В течении года произошли изменения: поступило – 165 тыс. руб. и выбыло – 50 тыс. руб.
* Количества транспортных средств составляло 360 тыс. руб. За год поступило – 125 тыс. руб. и выбыло – 160 тыс. руб. На конец года осталось 325 тыс. руб.
* Инструменты на начало года составили 275 тыс. руб. Прибыло – 150 тыс. руб., а выбыло – 90 тыс. руб. На конец года цифра составила – 335 тыс. руб.

Большое значение имеет анализ движения и технического состояния основных производственных фондов, который проводится по данным бухгалтерской отчетности (форма № 5). Для этого рассчитываются следующие показатели:

***Коэффициент обновления (Кобн), характеризующий долю новых фондов в общей их стоимости на конец года:***

Стоимость поступивших основных средств

Кобн. = \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Стоимость основных средств на конец периода

**2400**

**Кобн. = ----------- = 0,164 \* 100 = 16,4%**

**14650**

***Срок обновления основных фондов***

Стоимость основных средств на начало периода

Тобн. = \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Стоимость поступивших основных средств

**13200**

**Тобн. = ----------- = 5,5**

**2400**

***Коэффициент выбытия (Кв)***

Стоимость выбывших основных средств

Кв. = \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Стоимость основных средств на начало периода

**950**

**Кв. = --------- = 0,072 \* 100 = 7,2%**

**13200**

***Коэффициент прироста (Кпр)***

Сумма прироста основных средств

Кпр. = \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Стоимость их на начало периода

**2400**

**Кпр. = --------- = 0,18 \* 100 = 18,2%**

**13200**

Таким образом, эти коэффициенты дают нам представление о движении основных средств в производстве. И исходя, из этого можно сказать, что предприятие не несет убытков, наличие основных фондов достаточно для производственной деятельности. Коэффициент выбытия в течение трех лет не превышает Коэффициента прироста, что говорит о стабильном обновлении предприятия основными производственными фондами.

***Показатели экономической эффективности использования основных производственных фондов***

Таблица 3

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Показатели** | **Годы** | | | **Отклонение** | |
| **2007 г. %** | **2008 г. %** | **2009 г. %** | **2007-2008 гг.** | **2008-2009 гг.** |
| 2 | Фондоотдача | 0,1 | 0,1 | 0,2 | **-** | 0,1 |
| 3 | Фондоемкость | 9,5 | 8,1 | 5,2 | -1,4 | -2,9 |
| 4 | Рентабельность продаж продукции | 15,7 | 15,2 | 18,2 | -0,5 | +3 |

*Проанализировав таблицу 3, можно сделать следующие выводы:*

Фондоотдача в 2007 г. составила – 0,1%, в 2008 г. показатель не изменился, а в 2009 г. он составил – 0,2%,

Фондоемкость в 2007 г. составила – 9,5%, а отклонение 2007-2008 гг. составило -1,4. В 2009 г. фондоемкость – 5,2%, в сравнении с 2007 г. она уменьшилась на 2,9%

Рентабельность продаж в 2007 г. составила – 15,7% в 2008 г. уменьшилась на 0,5%. А в 2009 г. снова наблюдается увеличение на 3%. Рентабельность продаж это показатель экономической эффективности деятельности предприятия. Он показывает, насколько реализуемый товар востребован среди покупателей.

**3. Повышение экономической эффективности деятельности предприятия**

Переход к рыночным отношениям требует глубоких сдвигов в экономике – важнейшей сфере человеческой деятельности. Необходимо осуществить крутой поворот интенсификации производства, переориентировать каждое предприятие, организацию, фирму на полное и первоочередное использование качественных факторов экономического роста. Должен быть обеспечен переход к экономик высшей организации и эффективности со всесторонне развитыми производительными силами и производственными отношениями, хорошо отлаженным хозяйственным механизмом. [6, 198-199; 8, 68-71]

Важнейшим фактором повышения эффективности общественного производства, обеспечения высокой его эффективности был и ***остается научно-технический прогресс*** (НТП). Преимущество отдавалось совершенствованию действующих технологий, частичной модернизации машин и оборудования. Такие меры давали определенную, но незначительную отдачу.

Недостаточно стимулировались разработка и внедрение мероприятий по новой технике. В современных условиях формирования рыночных отношений нужны революционные, качественные изменения, переход к принципиально новым технологиям, к технике последующих поколений, необходимо коренное перевооружение всех отраслей народного хозяйство на основе новейших достижений науки и техники.

Чрезвычайно важную роль играет также ***автоматизация производства*** – быстрое развитие робототехники, роторных и роторно-конвейерных линий, гибких автоматизированных производств, что обеспечивают высокую производительность труда.

В условиях перехода к рыночной экономике, ее начального этапа очень важны мероприятия научно-технического характера. Коллективы предприятия, их руководители главное внимание уделяют материальному стимулированию труда. Большая часть прибыли после уплаты налогов направляется в фонд потребления. Это не эффективно для предприятия. По мере развития рыночных отношений предприятия начнут уделять должное внимание развитию производства на перспективу и будут направлять необходимые средства на новую технику, обновление производства, на освоение и выпуск новой продукции.

Одним из важных факторов интенсификации и повышения эффективности производства является ***режим экономии***.

Ресурсосбережение должно превратиться в решающий источник удовлетворения растущих потребностей в топливе, энергии, сырье и материалах. Сегодня Россия в расчете на единицу национального дохода расходует топлива, электроэнергии, металла существенно больше, чем развитые страны. Это приводит к дефициту ресурсов при больших объемах производства, что вынуждает выделять все новые средства для наращивания сырьевой и топливно-энергетической базы. Также повышение эффективности производства в значительной степени зависит от лучшего использования основных фондов.

Необходимо интенсивнее использовать созданный производственный потенциал, добиваться ритмичности производства, максимальной загрузки оборудования, существенно повышать сменность его работы и на этой основе увеличивать съем продукции с каждой единицы оборудования.

Один из факторов интенсификации производства, повышение его эффективности – ***совершенствование структуры экономики.*** Более высокими темпами необходимо развивать отрасли, обеспечивающие НТП и успешное решение социальных задач, добиваться улучшения пропорций между производством средств производства и предметов потребления, отраслями агропромышленного комплекса.

В условиях формирования рыночных отношений существенно расширяются возможности действия всех факторов повышения эффективности производства. Осуществляются структурная перестройка народного хозяйства, переориентация его на потребителя; модернизация важнейших отраслей народного хозяйства – промышленности, строительства, транспорта и связи – на основе высоких технологий. В результате всего этого сформируется регулируемое, цивилизованное рыночное хозяйство, которое явится действенным средством, стимулирующим рост производительности труда, повышение эффективности всего общественного производства, приумножение общественного богатства в интересах повышения благосостояния народа. [6, 157-163]

Проведя анализ эффективности производства на предприятии **«Югорская медицинская техника»** можно сказать следующее.

Повышения эффективности производства на данном предприятии можно достичь за счет экономии текущих затрат, а также путем лучшего использования действующего капитала и новых вложений в капитал. Необходимо добиться получения максимальной прибыли на вложенный капитал. Проведя расчеты показателей эффективности можно сказать, что экономическая эффективность на данном предприятии достаточно высокая, т.е. производимая продукция является востребованной среди потребителей.

**Заключение:**

На основе проведенного анализа финансового состояния «Югорской медицинской техники» были сделаны следующие выводы.

В настоящее время большинство предприятий в процессе своей деятельности в форме финансового рычага используют заемные средства. Рассматриваемое учреждение ЮМТ также использует в большом объеме заемные средства (в основном краткосрочные), что уменьшает финансовую устойчивость. Заемные средства составляют в структуре пассива баланса 10,4% в начале анализируемого периода и 40,1% в конце периода

ЮМТ финансирует свою деятельность за счет собственных и заемных средств в равной степени. Еще следует отметить полное отсутствие собственных оборотных средств, что в свою очередь также негативно отражается на финансовой устойчивости предприятия.

Вложение средств во внеоборотные активы так же является причиной неплатежеспособности и неликвидности предприятия, то есть ЮМТ способно своими текущими активами погасить ни все внешние обязательства, ни все краткосрочные обязательства, которые могут возникнуть перед предприятием в случае требования кредиторов о возвращении вложенных ими средств. При проведении расчетов, определяющих возможно ли восстановление платежеспособности, было выяснено, что ЮМТ не способно восстановить свою платежеспособность в течении 6 месяцев.

В заключение можно сказать, что предприятие «Югорская медицинская техника» преуспевающее предприятие с высокой экономической эффективностью производства.

Исходя, из данных таблицы 2 можно сказать, что данное предприятие («Югорская медицинская техника») интенсивно расширяется и обновляет основные фонды. Предприятие держится стабильно, у него достаточно средств, для обновления технологий и для внедрения их в производство. Предприятие имеет достаточное количество основных средств и собственных средств, для того, чтобы занять стабильное место в рыночной экономике. Поддержку предприятию оказывает государство, так как оно является государственным учреждением.

Таким образом, подведя итоги анализа таблицы 3 можно сделать такие выводы: наличие основных фондов на предприятии достаточно для производственной деятельности. Коэффициент выбытия в течении трех лет не превышает Коэффициента прироста, что говорит о стабильном обновлении предприятия основными производственными фондами.

Проведя расчеты показателей эффективности можно сказать, что экономическая эффективность на данном предприятии достаточно высокая.

**Список использованной литературы:**

1. «Экономика предприятия» ред. В.П. Грузинов, В.Д.Грибов.М. 1997г.
2. «Экономика предприятия» ред. В.Я. Горфинкель, М.1996 г.
3. «Экономика предприятия» ред. В.М. Семёнов. М.1996 г.
4. «Финансы» ред. А.М. Ковалева, М. 1997 г.
5. «Экономические основы технологического развития», ред. И.Н. Васильева.
6. «Экономика предприятия» ред. О.И. Волков, М. 1997 г.
7. «Экономика предприятия»,ред. Ильинкова.М. 1997 г.
8. Н.А.Сафронов. Экономика предприятия: Учебник М.: Экономистъ, 2003.
9. В.Я.Горфинкеля, В.А.Швандара. Экономика предприятия: Учебник. М.: ЮНИТИ, 2003.
10. В.В.Глухов. Экономика малого предприятия: Чебоксары, 1999.
11. Устав предприятия «ЮМТ» 2001г.
12. А.Е.Карлика, М.Л.Шухгальтер. Экономика предприятия: Учебник. М.: ИНФРА-М, 2004.
13. В.А.Кейлер. Экономика предприятия: Курс лекций. М, Новосибирск.: 1999.
14. О.И.Волкова. Экономика предприятия: учебник. М.: Инфра-М, 1998 г.
15. В.П.Грузинов. Экономика предприятия и предпринимательства. – М.: Норма, 1996 г.