**курсовая работа**

**ТЕМА: «Основные фонды предприятия и пути повышения эффективности их использования».**

**Содержание.**

1. Введение\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_3

2. Сущность, назначение и состав основных фондов предприятия\_\_\_\_\_\_\_\_5

3. Оценка состояния основных фондов предприятия\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 9

4. Производственная мощность предприятия\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 11

5. Показатели эффективности использования основных средств предприятия\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 16

6. Показатели интенсивности и экстенсивности использования основных средств\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20

7. Пути повышения эффективности использования основных фондов\_\_\_\_\_23

8. Заключение \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 25

9. Список используемой литературы\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_26

**1. Введение**

Безусловно, чтобы происходила нормальное функционирование предприятия, необходимо наличие определенных средств и источников. Основные производственные фонды, состоящие из зданий, сооружений, машин, оборудования и других средств труда, которые участвуют в процессе производства, являются самой главной основой деятельности предприятия. Без их наличия вряд ли могло что - либо осуществиться. Естественно, для нормального функционирования каждого предприятия необходимы не только основные средства, но и оборотные средства, представляющие собой, прежде всего, денежные средства, которые используются предприятием для приобретения оборотных фондов и фондов обращения.

Одна из главных задач предприятий - повышение эффективности и качества общественного производства и значительное увеличение отдачи капитальных вложений и основных фондов, являющихся материальной базой производства и важнейшей составной частью производительных сил страны.

Численный рост и качественное улучшение средств труда на основе непрерывного научно-технического прогресса - это решающая предпосылка неуклонного роста производительности труда.

Основные фонды участвуют в процессе производства длительное время, обслуживают большое число производственных циклов и, постепенно изнашиваясь в производственном процессе, частями переносят свою стоимость на изготовляемую продукцию, сохраняя при этом натуральную форму. Эта особенность основных фондов делает необходимым их максимально эффективное использование.

В условиях быстрого технического прогресса происходит постоянное совершенствование техники, создаются новые, более высокопроизводительные виды механизмов и аппаратов, заменяющих старую технику. Срок использования (срок службы) основных фондов в производственном процессе приобретает все большее значение, как с точки зрения технического прогресса, так и с точки зрения более правильного высокоэффективного использования тех капитальных вложений, которые затрачиваются на создание новых основных фондов.

Рациональное и экономное использование как основных, так и оборотных фондов является первоочередной задачей предприятия.**2. Сущность, назначение и состав основных фондов предприятия.**

Имея ясное представление о каждом элементе основных фондов в производственном процессе, о их физическом и моральном износе, о факторах, которые влияют на использование основных фондов, можно выявить методы, при помощи которых повышается эффективность использования основных фондов и производственных мощностей предприятия, обеспечивающая снижение издержек производства и, конечно, рост производительности труда.[[1]](#footnote-1)

Основные фонды промышленного предприятия представляют собой совокупность материально-вещественных ценностей, созданных общественным трудом, длительно участвующих в процессе производства в неизменной натуральной форме и переносящие свою стоимость на изготовленную продукцию по частям по мере износа. Существует несколько классификаций основных фондов. В зависимости от характера участие основных фондов в сфере материального производства они подразделяются на:

-производственные основные фонды - функционируют в процессе производства, постоянно участвуют в нем, изнашиваются постепенно, перенося свою стоимость на готовый продукт, пополняются они за счет капитальных вложений.

- непроизводственные основные фонды - предназначены для обслуживания процесса производства, и поэтому в нем непосредственно не участвуют, и не переносят своей стоимости на продукт, потому что он не производится; воспроизводятся они за счет национального дохода.

Несмотря на то, что непроизводственные основные фонды не оказывают какого - либо непосредственного влияния на объем производства, рост производительности труда, постоянное увеличение этих фондов связано с улучшением благосостояния работников предприятия, повышением материального и культурного уровня их жизни, что в конечном счете сказывается на результате деятельности предприятия.

**Основные фонды** - важнейшая и преобладающая часть всех фондов в промышленности.

Они определяют производственную мощь предприятий, характеризуют их техническую оснащенность, непосредственно связаны с производительностью труда, механизацией, автоматизацией производства, себестоимостью продукции, прибылью и уровнем рентабельности.

Согласно существующей классификации основные фонды промышленности по своему составу в зависимости от целевого назначения и выполняемых функций подразделяются на следующие виды:

1. Здания и строения , в которых происходят процессы основных,
вспомогательных и подсобных производств; административные здания;
хозяйственные строения. В стоимость этих объектов кроме стоимости
строительной части включается и стоимость систем отопления, водопровода, электроарматуры, вентиляционных устройств и др. (архитектурно-строительные объекты производственного назначения: корпуса цехов, складские помещения, производственные лаборатории и т.п.).
2. Сооружения (инженерно-строительные объекты, создающие условия для осуществления процесса производства: тоннели, эстакады, автомобильные дороги, дымовые трубы на отдельном фундаменте и т.д.).
3. Передаточные устройства (устройства для передачи электроэнергии, жидких и газообразных веществ: электросети, теплосети, газовые сети, трансмиссии и т.п.).
4. Машины и оборудование, в том числе:

4.1. Силовые машины и оборудование (устройства для выработки, преобразования и распределения энергии: генераторы, электродвигатели, паровые машины, турбины, двигатели внутреннего сгорания, силовые трансформаторы и т.п.).

4.2. Рабочие машины и оборудование (техника, предназначенная для механического, химического и термического воздействия на предметы труда: металлорежущие станки, прессы, термические печи, электропечи и т.п.).

4.3. Измерительные и регулирующие приборы и устройства, лабораторное оборудование (приборы и устройства для регулирования, измерения и контроля производственных процессов, проведения лабораторных испытаний и исследований).

4.4. Вычислительная техника (средства для ускорения вычислительных процессов и логических операций: ЭВМ, оборудование для сбора, фиксации и передачи информации и т.п.).

4.5. Автоматические машины, оборудование и линии (оборудование, где все операции выполняются без непосредственного участия человека: станки-автоматы, автоматические поточные линии, гибкие производственные системы и т.п.).

4.6. Прочие машины и оборудование, техника, не вошедшая в выше перечисленные группы (пожарные машины, оборудование телефонных станций).

 5. Транспортные средства (тепловозы, вагоны, автомобили, мотоциклы, кары, тележки и т.д., кроме конвейеров, транспортеров, включаемых в состав производственного оборудования),

1. Инструменты (режущий, ударный, давящий, уплотняющий, а также различные приспособления для крепления, монтажа и т.д.), кроме специального инструмента и специальной оснастки.
2. Производственный инвентарь и принадлежности (предметы для облегчения выполнения производственных операций: рабочие столы, верстаки, ограждения, вентиляторы, тара, стеллажи и т.п.).
3. Хозяйственный инвентарь (предметы конторского и хозяйственного обеспечения: столы, шкафы, вешалки, пишущие машинки, сейфы, множительные аппараты и т.п.).

9. Прочие основные фонды (библиотечные фонды, музейные ценности, рабочий скот, многолетние насаждения).

Каждая группа состоит из множества разнообразных средств труда. В группе здания выделяют три подгруппы: производственные здания, непроизводственные здания и жилье.

Сооружения делятся на подземные, нефтяные и газовые скважины, горные выработки. К передаточным устройствам относят трубопроводы и водопроводы.

Силовые машины это турбины, электродвигатели. Рабочие машины и оборудование подразделяются в зависимости от отраслей использования. Инструменты и инвентарь учитываются в составе основных фондов только в том случае, если они служат больше одного года.

Здание и сооружения производственного назначения, передаточные устройства, машины и оборудование, транспортные средства формируют основные фонды производственного назначения.

Соотношение отдельных групп основных фондов в их общем объеме представляет собой видовую (производственную) структуру основных фондов. В зависимости от непосредственного участия в производственном процессе производственные основные фонды подразделяются на: активные (обслуживают решающие участки производства и характеризуют производственные возможности предприятия) и пассивные (здания, сооружения, инвентарь, обеспечивающие нормальное функционирование активных элементов основных фондов). В основном, масса производственных основных фондов в промышленности сосредоточена в активной части. Видовая структура основных фондов различна в отраслях промышленности. Например, доля зданий в общей стоимости основных фондов наиболее велика в пищевой промышленности (44%) , сооружений - в топливной промышленности (17%) , передаточных устройств – в электроэнергетике (32%) , машин и оборудования - на предприятиях машиностроительного комплекса (45% и свыше). О видовой структуре основных фондов промышленности России можно судить по следующим данным:

1) Состав и структура основных фондов зависят от особенностей специализации отрасли, технологии и организации производства, технической оснащенности.

2) Структура основных фондов может быть различна по отраслям промышленности и внутри отдельной отрасли в связи с теми же причинами.

**3.Оценка состояния основных фондов предприятия.**

Учет и оценка основных фондов осуществляется в натуральной и денежной формах. Натуральная форма учета основных фондов необходима для определения их технического состояния, производственной мощности предприятия, степени использования оборудования и других целей.

Основные фонды предприятий, учитываемые в денежном выражении, представляют собой основные средства. Денежная оценка основных фондов отражается в учете по первоначальной, восстановительной, полной и остаточной стоимости.

1. В повседневной практике основные фонды учитываются и планируются по первоначальной стоимости. Она представляет собой стоимость приобретения или создания основных фондов. Машины и оборудование принимаются на баланс предприятия по цене их приобретения, включающую оптовую цену данного вида труда, расходы на доставку и другие заготовительные расходы, затраты на монтаж и установку. Первоначальная стоимость зданий, сооружений и передаточных устройств представляет собой сметную стоимость их создания, включающую стоимость строительно-монтажных работ и всех других затрат, связанных с проведением работ по введению этого объекта в действие. Все расходы, связанные с созданием основных фондов осуществляются в действующих ценах.

С течением времени основные фонды на балансе предприятия учитываются по смешенной оценке, т.е. по текущим ценам и тарифам года их создания или приобретения действие основных фондов.

Оценка основных фондов по первоначальной стоимости нужна для определения суммы основных средств, закрепленные за данным предприятием. На основе первоначальной стоимости рассчитываются амортизация, а также показатели использования фондов.

2. Восстановительная стоимость выражает стоимость воспроизводства основные фонды на момент их переоценки, то есть она отражает затраты на приобретение и создание средств труда в ценах, тарифах и др., действующих в период их переоценки их воспроизводства с учетом. Для определения восстановительной стоимости регулярно производятся переоценки основных фондов с помощью двух основных методов:

1. путем индексации их балансовой стоимости,
2. путем прямого пересчета балансовой стоимости применительно к ценам, складывающимся на 1 января очередного года. С их помощью можно достигнуть единообразной оценки основных фондов промышленности в соответствии с современной стоимостью их восстановления, что позволяет точнее установить оптовые цены на средства производства, и кредитования капитальных вложений.

Полная стоимость основных средств (балансовая стоимость) рассчитывается без учета той стоимости, которая по частям переносится на готовую продукцию.

Остаточная стоимость представляет собой разницу между первоначальной стоимостью и начисленным износом (стоимость основных фондов не перенесены на готовый продукт). Она позволяет судить о степени изношенности средств труда, планировать обновление и ремонт основных фондов. Есть два вида остаточной стоимости:

а)Она определяется по первоначальной стоимости, определяемой по мере начисления амортизации.

б)По восстановительной стоимости, определяемой экспертным путем в процессе переоценки средств труда.

3. Восстановительная стоимость – это затраты на воспроизводство основных фондов в современных условиях. Она устанавливается, как правило, во время переоценки основных фондов.

4. Ликвидационная стоимость – стоимость реализации изношенных или выведенных из эксплуатации отдельных объектов основных фондов.

Переоценка основных фондов – это определение реальной стоимости основных фондов организаций на современном этапе становления рыночной экономики и создания предпосылок для нормализации инвестиционных процессов в стране. Переоценка позволяет получить объективные данные об основных фондах, их общем объеме, отраслевой структуре, территориальном разделении и техническом состоянии.

**4. Производственная мощность предприятия.**

Важнейшей характеристикой потенциальных возможностей и степени использования основных производственных средств является производственная мощность участка, цеха, предприятия. Под производственной мощностью понимается максимально возможный годовой (суточный) объем выпуска продукции при заданных номенклатуре и ассортименте с учетом наилучшего использования всех ресурсов, имеющихся на предприятии.

Производственная мощность предприятия определяется, как правило, в расчете на год по мощности основных (ведущих) цехов, участков или агрегатов, т.е. тех из них, которые выполняют основные технологические операции по изготовлению продукции.

**Производственная мощность предприятия** – это максимально возможный выпуск продукции за единицу времени в натуральном выражении в установленном планом номенклатуре и ассортименте, при полном использовании производственного оборудования и площадей, с учетом применения передовой технологии, улучшения организации производства и труда, обеспечения высокого качества продукции.

Производственная мощность характеризует работу основных фондов в таких условиях, при которых можно полностью использовать потенциальные возможности, заложенные в средствах труда.

Производственные мощности измеряются, как правило, в тех же единицах, в которых планируется производств данной продукции в натуральном выражении (тоннах, штуках, метрах). Например, производственная мощность горнодобывающих предприятий определяется в тоннах добычи полезного ископаемого, металлургических предприятий – в тоннах выплавки металла и производства проката; машиностроительных заводов – в штуках изготовляемых машин; мощность сахарных заводов и других предприятий пищевой промышленности - в тоннах сырья, перерабатываемого в готовую продукцию.

По продукции, имеющую широкую ассортиментную шкалу, производственные мощности могут выражаться в условно-натуральных единицах. Если предприятие выпускает несколько видов различной продукции, то производственные мощности устанавливаются по каждому виду отдельно. Производственная мощность отрасли промышленности по производству определенной продукции равняется суммарной мощности входящих в нее предприятий по производству этой продукции.

**Факторы роста фондоотдачи**

Повышение коэффициента сменности работы оборудования.

Улучшение использования времени и мощности.

Ускорение освоения вновь вводимых мощностей.

Снижение стоимости единицы мощности вновь вводимых, реконструируемых и перевооружаемых предприятий.

Замена ручного труда машинным.

Повышение производительности оборудования в результате технического перевооружения

и реконструкции действующих и строительства новых предприятий.

Суммируются производственные мощности всех предприятий независимо от установленных режимов работы.

Производственная мощность предприятия определяется по мощности ведущих производственных цехов, участков или агрегатов, т.е. по мощности ведущих производств. Ведущими считаются цех, участок , агрегат, которые выполняют основные и наиболее массовые операции по изготовлению продукции и в которых сосредоточена преобладающая часть оборудования. В черной металлургии – это доменные, мартеновские, сталеплавильные цехи или печи, в цветной – электролизные ванны, в текстильной – прядильное и ткацкое производство, на машиностроительных заводах – механические и сборочные цехи.

При разработке производственной программы может оказаться, что отдельные производства (вспомогательные или даже основные) отстают от ведущих. В таких случаях разрабатываются организационно-технические мероприятия по ликвидации «узких мест»: перераспределение работ между исполнителями, увеличение сменности работы, внедрение научной организации труда, перераспределение оборудования, улучшение технической оснащенности производства, модернизация и пополнение парка оборудования.

Основными элементами, определяющими величину производства мощности предприятия, являются:

* + Состав оборудования и его количество по видам;
	+ Технико-экономические показатели использования машин и оборудования;
	+ Фонд времени работы оборудования;
	+ производственная площадь предприятия (основных цехов);
	+ намечаемые номенклатура и ассортимент продукции при данном составе оборудования.

Производственную мощность ведущего производства можно определить по формуле:

М = n\*Фмакс / Мт,

Где М - проظзводственная мощность цеха, участка в принятых единицах измерения;

n – число единиц ведущего оборудования в цехе;

Фмакс – максимально возможный фонд времени работы ведущего оборудования, ч;

Мт – прогрессивная норма трудоемкости обработки изделия на ведущем оборудовании, ч.

При определении состава оборудования учитывается все оборудование по видам, установленное на начало года, а также то, которое должно быть введено в эксплуатацию в плановом году. В расчет мощности не включаются резервное оборудование. А также оборудование, находящееся во вспомогательных цехах (ремонтных, инструментальных) и в ведении технических служб предприятия.

Возможная производительность оборудования, расчет производственной мощности, определяется на основе прогрессивных норм использования каждого вида этого оборудования.[[2]](#footnote-2)

Определение фонда времени работы оборудования имеет специфику для предприятий с прерывным и не прерывным процессами производства. Для предприятий с непрерывным процессом производства он рассчитывается исходя из полного календарного времени работы оборудования за вычетом часов, отводимых в плане на ремонт. Для предприятий с прерывным процессом производства годовой фонд времени работы оборудования исчисляется путем умножения числа рабочих дней в году на количество работы в сутки (в соответствии с установленным режимом работы данного предприятия), исключая ту часть рабочего времени, которая относится в планируемом году на ремонт оборудования.

Следует учесть, что при расчете величины мощности не принимаются во внимание простои оборудования, которые могут быть вызваны недостатками рабочей силы, сырья, топлива, электроэнергии ил организационными неполадками, а также потери времени, связанные с ликвидацией брака продукции.

Производственная мощность предприятия не является постоянной величиной. По мере использования новой техники, внедрения прогрессивной технологии, материалов, развития специализации и кооперирования, совершенствование структуры производства, повышения квалификации работающих, улучшения организации производства и труда производственные мощности изменяются. Поэтому они подлежат периодическому пересмотру.

Применяется несколько понятий, характеризующих производственные мощности:

* входная (входящая) производственная мощность – мощность на начало года, показывающая, какими производственными возможностями располагает предприятие в начале планового периода;
* выходящая (выходная) производственная мощность – это мощность на конец года, определяемая суммированием входящей и вводимой мощностей за вычетом выбывающей;
* проектная производственная мощность – предусмотренная проектом строительства. Реконструкции и расширения предприятия.

Для определения соответствия производственной программы имеющейся мощности исчисляется среднегодовая производственная мощность, которой предприятие. Отрасль промышленности располагают в среднем за год. Она определяется путем прибавления к мощности на начало года среднегодового ввода мощности и вычитания среднегодового ее выбытия.

Для расчета используют формулу:

Мср.г = Мн + (Мв\*n1 / 12) – (Мл\*n2 / 12),

Где Мср.г – среднегодовая мощность предприятия;

Мн – мощность на начало года;

Мв – ввод мощностей в течении года;

Мл – ликвидация мощностей в течении года;

n1,n2 – количество полных месяцев с момента ввода мощностей в действие до конца года и с момента выбытия мощностей до конца года.

В целях увязки планируемых объемов производства продукции с необходимыми производственными мощностями на предприятиях разрабатываются балансы производственных мощностей по производству или переработке продукции.

Уровень использования производственной мощности измеряется рядом показателей. Основной из них – коэффициент фактического использования производственной мощности Ки.м.. он определяется отношением фактически произведенной продукции за определенный период времени к среднегодовой производственной мощности за тот же период и рассчитывается по формуле:

Ки.м. = П / Мср.г.

Где П – количество фактически выработанной продукции предприятием в течении года в натуральных или стоимостных единицах измерения;

Мср.г. – среднегодовая производственная мощность в тех же единицах измерения.

Следующий показатель – коэффициент загрузки оборудования – отношение фактически используемого фонда времени (в станко-часах) всего оборудования или его групп к располагаемому фонду времени по тому же кругу оборудования за тот же период. Этот показатель выявляет излишнее или недостающее оборудование.

**5.Показатели эффективности использования основных средств предприятия.**

Для характеристики использования основных производственных фондов применяются различные показатели, которые условно можно разделить на две группы: обобщающие и частные показатели. Обобщающие показатели, к которым относят прежде всего фондоотдачу и рентабельность, применяются для характеристики использования основных фондов на всех уровнях народного хозяйства – для предприятий, отраслей и народного хозяйства в целом.

 Частные показатели – как правило, натуральные, применяются для характеристики использования основных фондов чаще всего на предприятиях или в их подразделениях. Коэффициент сменности работы оборудования, который определяется как отношение суммы машино-смен в течении суток к общему числу машин. Повышение коэффициента сменности работы оборудования – это важный источник роста объема производства продукции и повышения эффективного использования основных фондов.

Коэффициент сменности работы оборудования определяется по формуле:

Ксм=МС/Кол.оборуд.

Где Ксм – коэффициент сменности использования оборудования;

МС – сумма фактически отработанных машино-смен за сутки;

Кол.оборуд. – общее количество установленного оборудования;

Пример: На предприятии 200 металлорежущих станков отработали за сутки 360 машино-смен, т.е. получается 2 смены по 180 станков; 60 кузнечно-прессовых машин отработали 50 машино-смен и 40 литейных машин – 30 машино-смен.

Коэффициент сменности будет равен:

Ксм= (360+50+30) / (200+60+40)=1,47

Главное назначение повышения сменности использования оборудования – это совершенствование формирования основных фондов. Именно в процессе их формирования с учетом специфики данного предприятия должна быть достигнута главная пропорция – между рабочей силой и основными фондами, должны соблюдаться соответствия роста основных фондов и увеличения объемов продукции, а также соотношения между активной и пассивной частями основных фондов, должна постоянно совершенствоваться структура основных фондов, т.е. увеличиваться доля прогрессивного и более «молодого» по возрасту и эксплуатации оборудования, должно совершенствоваться вспомогательное производство, за счет которого можно добиться высвобождения рабочих и направления их в основное производство, т.е. повысить сменность использования оборудования.

Большое значение в повышении коэффициента сменности работ оборудования в рамках предприятия имеют расширение зоны многостаночного обслуживания и совмещение профессий. Возможности для расширения зоны обслуживания создаются за счет технического совершенствования оборудования, развития комплексной механизации и автоматизации производства.

В практике предприятий сложились две основные формы многостаночного обслуживания: закрепление за одним рабочим двух или более станков однотипного технологического назначения; применение бригадного метода организации труда (бригада обслуживает несколько единиц оборудования, обеспечивая их эффективную работу в две или три смены). При многостаночном обслуживании, как показывает хозяйственная практика, тарифные ставки рабочего при сдельной оплате в среднем увеличиваются на 25-30%.

При совмещении профессий (например, наладчик и станочник; станочники ремонтник и т.д.) также должна производиться доплата.

Для определения использования всей массы основных фондов на предприятиях, в отраслях народного хозяйства применяются обобщающие показатели.

Наиболее важный из них – фондоотдача основных фондов, определяемая как отношение стоимости продукции (валовой, товарной или нормативно чистой) к среднегодовой стоимости основных фондов. Фондоотдача показывает общую отдачу от использования каждого рубля, затраченного на основные производственные фонды, т.е. эффективность этого вложения средств.

Кф = Выпуск продукции (т.р.) / Среднег. Стоим-ть ОС.

Результат показывает размер выпуска продукции на 1тыс. руб. основных фондов работающих на этот выпуск.

Рост фондоотдачи позволяет снижать объем накопления и соответственно увеличить долю фонда потребления. Следовательно, не меняя общего объема накопляемой части национального дохода, можно повысить долю средств на развитие непроизводственной сферы (например, на жилищное строительство, медицинское обслуживание и др.). повышение фондоотдачи способствует:

Улучшению проектирования, сокращению времени разработки технической документации, ускорению строительства и уменьшению сроков освоения вновь вводимых основных фондов, т.е. всемерному сокращению цикла «наука – производство – продукция»;

Улучшению структуры основных фондов, повышению удельного веса их активной части до оптимальной величины с установлением рационального соотношения различных видов оборудования;

Экстенсивному использованию основных фондов, увеличению коэффициентов сменности, ликвидации простоев оборудования;

Улучшению условий и режима труда с учетом производственной эстетики, созданию необходимых социальных условий (жилищных, бытовых, четкой работы транспорта и др.);

Сокращению ремонта активной части основных фондов путем специализации и концентрации ремонтного хозяйства;

Улучшению материально-технического снабжения основных фондов.

Следующий обобщающий показатель – фондоемкость, которая рассчитывается как отношение стоимости основных производственных фондов к объему выпускаемой продукции по следующей формуле:

Фе=Фосн/Впрод,

Где Фе – фондоемкость;

Фосн – стоимость основных производственных фондов (руб);

Впрод – объем продукции (руб.).

Показатель фондоемкости определяет необходимую величину основных фондов для производства продукции заданной величины.

Если объем товарной продукции на перспективный период не изменяется, то нет необходимости увеличивать основные фонды – следует только их совершенствовать, т.е. заменять устаревшее оборудование прогрессивной техникой. При возрастании объема товарной продукции на перспективный период надо определять перспективную потребность в основных производственных фондах.

Наряду с показателем фондоотдачи на улучшение использования основных фондов существенное влияние оказывает и такой обобщающий показатель, как норма рентабельности. Этот показатель имеет две разновидности: в первом варианте рентабельность рассчитывается как отношение прибыли к издержкам предприятия (себестоимость) без учета эффективности использования производственных фондов; второй вариант предусматривает расчет рентабельности как отношения прибыли к сумме основных фондов и оборотных средств, т.е. с учетом производственных фондов.[[3]](#footnote-3)

1. **Показатели интенсивности и экстенсивности использования основных средств.**

Все показатели использования основных производственных фондов могут быть объедены в три группы:

1. Показатели экстенсивного использования основных производственных фондов, отражающие уровень использования их по времени;
2. Показатели интенсивного использования основных фондов, отражающие уровень их использования по мощности (производительности);
3. Показатели интегрального использования основных фондов, учитывающие совокупное влияние всех факторов – как интенсивных, так и экстенсивных.

К первой группе показателей относятся:

- коэффициент экстенсивного использования оборудования – определяется отношением фактического количества часов работы оборудования к количеству часов работы оборудования к количеству часов работы по плану, т.е.

Кэкст = Тобор.ф. / Тобор.пл.,

Где Тобор.ф. – фактическое время работы оборудования, ч;

Тобор.пл. – время работы оборудования по норме, ч.

Экстенсивное использование оборудования характеризуется также коэффициентом сменности его работы, который определяется как отношение общего количества отработанных оборудованием данного вида в течении дня станко-смен к количеству станков, работавших в наибольшую смену. Рассчитанный таким образом коэффициент сменности показывает, сколько смен в среднем ежегодно работает каждая единица оборудования.

Коэффициент загрузки оборудования также характеризует использование оборудования по времени. Устанавливается он для всего парка машин, находящихся в основном производстве, рассчитывается, кА отношение трудоемкости изготовления всех изделий на данном виде оборудования к фонду времени его работы.

На основе показателя сменности работы оборудования рассчитывается, и коэффициент использования сменного режима времени работы оборудования. Он определяется делением достигнутого в данном периоде коэффициента сменности работы оборудования на установленную на данном предприятии (в цехе) продолжительность смены.

Однако процесс использования оборудования имеет и другую сторону.

Помимо внутрисменных и целодневных простоев важно знать, насколько эффективно используется оборудование в часы его фактической загрузки. В ряде случаев оборудование может быть загружено не полностью, работать в неоптимальных режимах и т.п. Поэтому необходимо применять также показатели интенсивного использования основных фондов, отражающих уровень их использования по мощности (производительности).[[4]](#footnote-4)

Важнейшим из них является коэффициент интенсивного использования оборудования:

Кинт = Вф / Вн,

Где Вф – фактическая выработка оборудованием продукции в единицу времени;

Вн – технически обоснованная выработка оборудованием продукции в единицу времени (определяется на основе паспортных данных оборудования).

К третьей группе показателей использования основных фондов относится коэффициент интегрального использования оборудования, коэффициент использования производственной мощности, показатели движения основных средств, показатели фондоотдачи, фондоемкости и ряд других.

Коэффициент интегрального использования оборудования определяется как произведение коэффициентов интенсивного и экстенсивного использования оборудования и характеризует эксплуатацию его по времени и производительности (мощности):

Кинт.гр. = Кэкс\* Кинт.

К числу важнейших показателей движения основных средств можно отнести: индекс роста основных производственных фондов, коэффициент интенсивности обновления основных производственных фондов , коэффициент масштабности обновления основных производственных фондов, коэффициент стабильности основных производственных фондов, срок обновления основных производственных фондов и ряд других.

Индекс роста основных производственных фондов:

Ир. = Фкг. / Фнг

Где Фкг. – стоимость основных производственных фондов на конец года;

Фнг – стоимость основных производственных фондов на начало года.

Коэффициент интенсивности обновления основных производственных фондов характеризует эффективность технического прогресса с точки зрения обновления производственного потенциала предприятия:

Ии.обн = Фввы. / Фнов.

Коэффициент масштабности обновления основных производственных фондов характеризует долю новых фондов по отношению к их начальному уровню:

Км.обн. = Фнов. /Фнг.

Коэффициент стабильности основных производственных фондов характеризует сохраняемые для дальнейшего использования фонды:

Кст. = Фнг. – Фвыб. / Фнг.

Коэффициент выбытия основных производственных фондов:

Квыб. = Фвыб. / Фнг.

Приведенные выше коэффициенты могут использоваться как для изучения основных фондов за определенный период, так и для отдельных форм и направлений изменений.

1. **Пути повышения эффективности использования основных фондов.**

Пути повышения эффективности использования основных фондов будут разными в конкретных отраслях. Скажем, для отраслей перерабатывающей промышленности характерными будут следующие.

1. Повышение качества сырья, имея в виду увеличение содержания полезных веществ в сырье и его технологичности, возможности извлечения продукта. С повышением сахаристости в свекле, металла в руде выход товарной продукции повышается, а при тех же действующих основных фондах неизбежно повышается фондоотдача. С учетом достижений отечественной и зарубежной практики это позволит увеличить фондоотдачу в данных отраслях на 20-25%.

2. Максимальное снижение потерь сырья и полезных веществ в сырье при добыче, уборке, транспортировке и хранении. Потери сырья и продукта в нем естественно снижают объемы производства перерабатывающей отрасли, а значит и фондоотдачу наличных основных фондов. Снижение этих потерь - важный резерв повышения фондоотдачи. Резервы роста фондоотдачи здесь велики и достигают порядка 30-35% по сельскохозяйственному сырью.

3. Экономное расходование сырья в процессе промышленного хранения и переработки. Эти потери в среднем в два раза превышают показатели передовых предприятий страны и средних значений в аналогичных отраслях развитых стран. За счет этого возможно повышение фондоотдачи на 10-15%.

4. Уменьшение потерь полезных веществ в отходах и отбросах. Вторичные ресурсы сырья необходимо вовлекать в промышленное производство, а не вывозить или выбрасывать.

Промышленная утилизация отходов и отбросов на месте их возникновения позволит в масштабах России увеличить объем производства продукции до 20%, а значит и соответственно фондоотдачу на 10-15%.

5. Внедрение достижений современного научно-технического прогресса и, в первую очередь, безотходных, малоотходных, ресурсосберегающих технологий и техники для их осуществления. Это увеличивает выход продукции из того же объема переработанного сырья, а значит и фондоотдачу. Рост фондоотдачи при этом составит 10%.

6. Замена действующего устаревшего оборудования на новое, более производительное и экономичное. При нормально функционирующей экономике по условиям агрегатной концентрации с удвоением мощности машин цена возрастет лишь в полтора раза. Это и обусловливает в данном случае рост фондоотдачи.

7. Повышение уровня концентрации производства до оптимальных размеров. По закону концентрации производства с удвоением объемов производства стоимость основных фондов возрастает лишь в полтора раза. Это и следствие увеличения доли активной части основных фондов, эффекта агрегатной концентрации и увеличения масштабов производства. Ведь экономическая эффективность концентрации производства во многом обусловлена снижением фондоемкости, а это обратная величина фондоотдачи:

В перерабатывающих отраслях чрезмерный рост размеров предприятий, несоразмерный с сырьевыми возможностями, чреват недогрузкой основных фондов со всеми отрицательными последствиями, в том числе и по показателю фондоотдачи.

8. Развитие комбинирования производства. При вертикальной форме комбинирования с каждым переделом, как правило, стоимость обработки удваивается. Стоимость же основных фондов растет при этом не более чем в полтора раза за счет более эффективного использования объектов вспомогательного и части основного производства. В результате существенно возрастает и фондоотдача. При горизонтальных формах комбинирования за счет переработки части или всех отходов основного производства увеличивается также выход продукции при незначительном росте стоимости основных фондов. Как видно, и в этом случае повышается фондоотдача. На комбинатах с несколькими переделами или комплексным использованием сырья фондоотдача в полтора и более раза выше, чем на специализированных раздельных предприятиях.

9. Диверсификация и межотраслевая концентрация производства. Оперативное реагирование на быстро меняющиеся запросы рынка, преодоление сезонности путем загрузки основных фондов и персонала производством продукции других отраслей увеличивает выпуск продукции, полнее и эффективнее использует производственный потенциал, а значит и повышает фондоотдачу. Значительный опыт диверсификации и межотраслевой концентрации был накоплен в 60-х годах в ряде отраслей промышленности - пищевой, легкой, тяжелой и др. На этой основе удавалось повысить в полтора и более раза фондоотдачу и улучшить существенно ряд основных экономических показателей - себестоимость продукции, прибыль, рентабельность производства, производительность труда и др.

Этот опыт следует воссоздать как важнейшее средство конкурентоспособности предприятий промышленности в условиях рынка.

10. Оптимизация уровня специализации и кооперирования производства. При кооперированном строительстве, например, предприятий перерабатывающих отраслей, родственных по характеру размещения, фондоотдача возрастает на 20-25% за счет совместного, более эффективного использования объектов вспомогательного производства и обслуживающих хозяйств. В этом случае сказывается также эффект централизации.

11. Рационализация размещения предприятий промышленности. Совершенно очевидно, что предприятия отрасли, размещенные в лучших сырьевых зонах, имеют более высокую фондоотдачу. Так, на сахарных заводах Северного Кавказа или Центрального Черноземья фондоотдача в 1,5-2 раза выше, чем на аналогичных предприятиях Поволжья или Алтая за счет лучшего качества свеклы и большей загрузки заводов отечественным и импортным сырьем. Поэтому мощности отрасли должны быть преимущественно в зонах, где для этого имеются наилучшие природно-климатические и социально-экономические условия.

12. Создание экономических стимулов повышения эффективности использования основных фондов. Рынок в этом плане является универсальным механизмом. Ведь в рынке все хозяйствующие субъекты функционируют на условиях самофинансирования, а их конкурентоспособность обеспечивается наименьшим ресурсопотреблением, в том числе и основных фондов. Высокая степень загрузки оборудования, ускоренная их амортизация и замена на более современные - высокопроизводительные и экономичные является непременным условием конкурентоспособности и процветания предприятий промышленности.

В своеобразных условиях рыночной экономики для эффективной загрузки предприятий перерабатывающих отраслей жизненно важное значение имеет создание действенного механизма экономических взаимоотношений производителей и переработчиков сырья в рамках интеграции.

Для отраслей машиностроительного комплекса повышение эффективности использования основных фондов прежде всего связано с увеличением сменности работы предприятий и повышением конкурентоспособности производимых машин.

В подобных отраслях перерабатывающей промышленности необходимо максимально повысить коэффициенты интенсивного и экстенсивного использования технологического оборудования -станков, агрегатов, поточных линий, аппаратов.

В добывающей промышленности весьма важно рационально размещать предприятия на основе хорошо разведанных запасов полезных ископаемых необходимого качества.

Словом, каждая отрасль промышленности имеет свои резервы и конкретные пути их реализации по повышению эффективности использования основных фондов.[[5]](#footnote-5)

**Заключение**

В данной курсовой работе рассматривались пути увеличения использования основных фондов и их рационального использования с целью преумножения прибыли предприятия. Так как повышение эффективности использования основных фондов в настоящее время, когда в стране наблюдается повсеместный и глобальный спад производства, имеет огромное значение. Предприятия, располагающие основными фондами, доставшимися в наследство от социалистической экономики, должны не только стремиться их модернизировать, но и максимально эффективно использовать то, что есть, особенно в существующих условиях дефицита финансов и производственных инвестиций.

**Список литературы.**

1. Экономикапредприятия./ Под ред. Е.Л. Кантора – СПб: Питер, 2007.-352с.: ил.- (Серия «Учебники для вузов»).
2. Экономика предприятия: Учебник/ Под ред. А.Е. Карлика, М.Л. Шухгальтер.- М.: ИНФРА-М, 2002.- 432с.- (Серия «Высшее образование»).
3. Экономика предприятия: Учебник/ Под ред. Проф. О.И. Волкова.- М.: ИНФРА-М, 1998.- 416с.
4. Волков О.И., Скляренко В.К. Экономика предприятия: Курс лекций.- М.: ИНФРА-М, 2006.- 280с.- (Серия «Высшее образование»).
5. Экономика предприятия: Учебник для вузов/ В.Я. Горфинкель, Е.М. Купряков, В.П. Прасолова и др.; Под ред. проф. В.Я. Горфинкеля, проф. Е.М. Купрякова. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1996. – 367 с.

# Экономика промышленного производства. Керашев М.А., КубГТУ, 2000.

1. Экономикапредприятия./ Под ред. Е.Л. Кантора – СПб: Питер, 2007.-352с.: ил.- (Серия «Учебники для вузов»). [↑](#footnote-ref-1)
2. Экономика предприятия: Учебник для вузов/ В.Я. Горфинкель, Е.М. Купряков, В.П. Прасолова и др.; Под ред. проф. В.Я. Горфинкеля, проф. Е.М. Купрякова. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1996. – 367 с. [↑](#footnote-ref-2)
3. Волков О.И., Скляренко В.К. Экономика предприятия: Курс лекций.- М.: ИНФРА-М, 2006.- 280с.- (Серия «Высшее образование»). [↑](#footnote-ref-3)
4. Экономика предприятия: уч. / под ред. проф.О.И.Волкова.-М.:ИНФРА-М, 1998, с. 87. [↑](#footnote-ref-4)
5. #  Экономика промышленного производства. Керашев М.А., КубГТУ, 2000.

 [↑](#footnote-ref-5)