***ОГЛАВЛЕНИЕ***

# ВВЕДЕНИЕ…………………………………………………..5

***ГЛАВА 1.*** Личный закон юридического лица**………………**7

***ГЛАВА 2.***  Иностранные юридические лица в РФ**…………**11

***ГЛАВА 3.*** Российские юридические лица за рубежом**……**17

***ЗАКЛЮЧЕНИЕ……………………………………………..*** 22

***БИБЛИОГРАФИЯ…………………………………………..***23

***ПРИЛОЖЕНИЕ……………………………………………..***25

#### ВВЕДЕНИЕ

Юридические лица, как в российском законодательстве, так и в законодательствах зарубежных стран – это, прежде всего различ­ного рода предпринимательские объединения, играющие решаю­щую роль в экономике любого развитого или развивающегося госу­дарства.

Юридические лица в своей деятельности не ограничиваются рамками одного государства, они вправе заключать договора и с иностранными партнерами, то есть осуществлять внешнеэкономи­ческую деятельность. Поэтому важно определить национальность юридического лица, его личный закон, который устанавливает объем правоспособности юридического лица, порядок его создания и ликвидации; а также рассмотреть правовое положение юридиче­ских лиц в других станах.

Перечисленные выше вопросы и рассматриваются в основной части данной работы, причем в первую очередь я сочла нужным рассмотреть вопрос, касающийся национальности юридического лица, так как он является решающим для определения статута юри­дического лица.

Самым обширным явился вопрос правового положения ино­странных юридических лиц за рубежом. Это объясняется тем, что Россия в настоящий момент является развивающейся страной и ей необходимо привлечение иностранных инвестиций развитых зару­бежных стран, которые способствуют привлечению не только капи­тала, но и новых технологий, способов производства, организации менеджмента и др.

Глава 3 посвящена правовому положению российских юридиче­ских лиц за рубежом. По сравнению с правовым положением ино­странных юридических лиц в нашей стране, их правовое положение в значительно меньшей степени отражено в законодательстве РФ и регулируется в основном подзаконными актами, двусторонними со­глашениями между странами и внешнеэкономическими договорами (контрактами), которые заключаются самими участниками внешне­экономической деятельности.

ГЛАВА 1

ЛИЧНЫЙ ЗАКОН ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Личный закон юридического лица, с моей точки зрения, явля­ется основным критерием при определении правового по­ложения юридического лица, так как он определяет его го­су­дарственную принадлежность, "национальность" и решает на этой основе во­просы его статута: является ли организация юридическим лицом, когда возникает и прекращается его пра­воспособность, как созда­ется, реорганизуется и ликвиди­руется данное юридическое лицо. При этом нужно заметить, что тер­мин "национальность " к юриди­ческим лицам приме­няется ус­ловно, совсем в другом смысле, чем он применяется к гражда­нам. На сегодняшний день существуют не­сколько *крите­риев определения "национальности " юридического лица,* кото­рые в частности приводит В.П.Звеков: *[[1]](#footnote-1)*

*-места учреждения*; данный критерий характерен для стран англо- американской системы права;

-*места нахождения его административного (управляю­щего) центра*, который характерен для стран континенталь­ной Ев­ропы;

-*места осуществления его деятельности, "центр эксплуа­та­ции",* который восприняло законодательство Италии. Дан­ный кри­терий с ростом объема иностранных инвестиций при­обретает все большее значение, т.к. он позволяет подчинить

решение вопроса правового режима иностранного юридиче­ского лица местному законодательству.

Но, если обратиться к законодательству РФ, то можно заме­тить тот факт, что оно не отличается единообразием в вопросе при­менения критериев определения "национально­сти" юриди­ческого лица. Так, Ос­новы гражданского законо­дательства в ст. 161 опре­деляют гражданскую правоспособ­ность иностран­ных юридических лиц по критерию" инкор­порации", т.е. места учреждения данного юридического лица. Однако Закон "Об иностранных инвестициях в РСФСР" ис­ходил из критерия места нахожде­ния иностранного предпри­ятия. В п. "е." ст.16 данного закона было сказано, что доку­ментом, подтверждаю­щим статус ино­странного юридиче­ского лица, является вы­писка из торго­вого реестра страны происхождения в соответст­вии с законо­дательством страны его местонахожде­ния.[[2]](#footnote-2) Од­нако 25 июня 1999 года был принят новый Федераль­ный Закон "Об ино­странных инвестициях в Российской федерации", в ст. 2 ко­то­рого говориться, что " иностранный инве­стор – ино­странное юридическое лицо, гражданская правоспо­собность которого опре­деляется в со­ответствии с законодательством го­сударства, в кото­ром оно учреждено, и которое вправе в соот­ветствии с законода­тельством указанного госу­дарства осуще­ствлять ин­вестиции на

территории Российской Федерации". [[3]](#footnote-3)

Та­ким обра­зом, в данном нормативно-правовом акте исход­ным считается критерий "инкорпорации", т.е. места учрежде­ния ино­странного юридического лица.

Статья 25 Федерального закона " Об иностранных инве­сти­циях в Российской Федерации говорит, что "в связи с приня­тием настоя-

щего Федерального закона признать утра­тившим силу Закон РСФСР "Об иностранных инвестициях в РСФСР".[[4]](#footnote-4) Следовательно, в настоящее время законодатель­ство РФ признает критерий *места учреждения* иностранного юридического лица.

Но, возникает вопрос, может ли организация рассматри­ваться в качестве национальной, если большая часть ее капи­тала сосредото­чена у иностранного инвестора? Данный во­прос и лег в основу *теории контроля.* Направленность дан­ной тео­рии можно проиллю­стрировать следующим примером: в 1915 году в британском суде разбиралось дело Daimler Co v. Conti­nental Tyre and Rubber Co, в ходе которого обсуждался во­прос, может ли имеющая британскую национальность ком­па­ния, акции которой находятся в руках враж­дебных ино­стран­цев рассматриваться как британская компания с точки зрения законоположений о запрещении торговли с врагом.[[5]](#footnote-5)

Эта и другие аналогичные ей ситуации дали основание для ут­верждений о расширяющихся в настоящее время "процес­сах отде­ления личного статута юридического лица от его действительной государственной принадлежности".[[6]](#footnote-6)

Несовпадение указанных выше критериев в праве различ­ных стран создает значительные трудности. В условиях уве­личивающе­гося вывоза капитала и возрастания числа много­национальных ком­паний, выбор надлежащего критерия при­вязки к той или иной на­ционально-правовой системе стано­вится сложной

проблемой. Одним из способов разрешения данной проблемы мо­жет стать унификация и гармонизация права отдельных государств.

В целях гармонизации права стран Европейского Союза в Дого­воре " Об учреждении Европейского Союза" была сформулирована правовая норма-принцип, обеспечивающая признание иностранного юридического лица в странах Евро­пейского Союза.

Развитие экономического сотрудничества стран СНГ также по­требовало единообразного решения проблемы, связанной с опреде­лением государственной принадлежности юридиче­ского лица. Мо­дель Гражданского кодекса для стран СНГ предусматривает, что за­коном юридического лица является право страны учреждения дан­ного юридического лица.

Учитывая, что важным фактором развития рыночных от­ноше­ний в России является привлечение иностранных инве­стиций, по­средством которых в российскую экономику вкла­дывается не только капитал, но и новая организация произ­водства, опыт управ­ления, то межгосударственная унифика­ция права, т.е. в широком смысле межгосударственное со­трудничество в выработке правовых норм, единообразно ре­гулирующих определенные отношения в участвующих в та­ком сотрудничестве странах или между ними, яв­ляется необ­ходимой предпосылкой для установления прочных внешне хозяйственных связей.

ГЛАВА 2

#### ИНОСТРАННЫЕ ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА В РОССИЙ­СКОЙ ФДЕРАЦИИ

Правовое положение иностранных юридических лиц в Рос­сии определяется как правилами российского законода­тель­ства, так и положениями международных договоров.

Иностранные юридические лица осуществляют внешне­тор­говую деятельность в Российской Федерации в соответст­вии с ее законо­дательством. Среди нормативно-правовых ак­тов, регулирующих вышеуказанную деятельность можно на­звать:

- Гражданский кодекс РФ;

- ФЗ " Об иностранных инвестициях в Российской Федера­ции;

- ФЗ " Об акционерных обществах";

- ФЗ "О государственном регулировании внешнеторго­вой дея­тельности;

- ФЗ " О соглашениях о разделе продукции " и др.  
Наряду с национальным законодательством деятельность иностран­ного инвестора регулируется международными до­говорами, причем в ст.15 Конституции РФ сказано, что "если международным догово­ром Российской Федерации установ­лены иные правила, чем преду­смотренные законом, то приме­-

няются правила международного договора ".[[7]](#footnote-7)

Видом международного договора, наиболее часто опреде­ляющим отношения с иностранным инвестором, явля­ется торговый

договор. Он предусматривает взаимное пред­ставление определен­ного режима юридическим лицам и вза­имное признание их право­субъектности. Однако признание право­субъектности носит взаим­ный характер, т.е. признание юри­дических лиц в одной стране - уча­стнице договора обу­словлено одновременным их признанием в дру­гой дого­вари­ваю­щейся стороне. Важно заметить, что признанию пра­во­субъ­ектности предшествует определение национальности юриди­ческого лица.

В Российской Федерации установлен общий националь­ный ре­жим. Предоставление иностранным инвесторам нацио­наль­ного ре­жима в гражданско-правовой сфере на основе Граж­данского ко­декса РФ, в ст. 2 которого говорится, что "пра­вила, установленные гражданским законодательством, приме­няются к отношениям с уча­стием иностранных... юри­диче­ских лиц, если иное не предусмот­рено федеральным зако­ном", освобождает законодателя от необхо­димости фиксиро­вать в отдельных актах наличие такого режима. И, напротив, изъятие из национального режима требует специального ука­зания об этом в федеральном законе или международном до­го­воре РФ.

Правовой режим деятельности иностранных инве­сторов и ис­пользования полученной от инвестиций прибыли не может быть ме­нее благоприятным, чем правовой режим деятельно­сти и получен­ной прибыли, предоставленный рос­сийским ин­весторам, за изъя­тиями, установленными феде­ральными зако­нами. [[8]](#footnote-8)

Изъятия ограничительного характера для иностранных ин­весто­ров могут быть установлены федеральными законами только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституцион­ного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государ­ства.[[9]](#footnote-9)

Так, Государственная программа приватизации государст­вен­ных и муниципальных предприятий в Российской Федера­ции, учрежден­ная Указом Президента РФ 24 декабря 1993 г. № 2284[[10]](#footnote-10), допускает иностранного инвестора к участию в при­вати­зации предприятий, оборонный заказ которых состав­ляет более 30% общего объема работ, лишь по решению Правительства РФ.

Президиум Высшего Арбитражного Суда РФ[[11]](#footnote-11) применил в соот­ветствии с п.2 ст.167 ГК РФ[[12]](#footnote-12) последствия недействитель­ности сделки к приобретению иностранным юридическим лицом через посредников акции предприятия, оборонный заказ которого на момент приватизации состав­лял более 30% общего объема работ, поскольку купля-про­дажа акций была совершена в нарушение ука­занного выше требования Программы.

Одновременно были признаны не­действительными дого­воры поручения и комиссии, заклю­ченные с посредни­ками с целью при­обретения акций, и протокол чекового аук­циона в части приобрете­ния акций.

Иностранный инвестор имеет право осуществлять инве­сти­ции на территории Российской Федерации в любых фор­мах, не запре

щенных законодательством Российской Федера­ции[[13]](#footnote-13), при этом, ино­странным инвестором признается, со­гласно ст. 2 ФЗ "Об иностран­ных инвестициях", "иностранное юридиче­ское лицо, гражданская правоспособность которого опреде­ляется в соответствии с законо­дательством государ­ства, в ко­тором оно учреждено, и которое вправе в соответ­ствии с за­конодательством указанного государства осуществ­лять инве­стиции на территории Российской Федерации; ино­странная организация, не являющаяся юридическим лицом, гражданская правоспособность, которой определяется в соот­ветст­вии с законодательством государства, в котором она уч­реждена, и которая вправе в соответствии с законодатель­ст­вом указанного го­сударства осуществлять инвестиции на тер­ритории Российской Фе­дерации ".[[14]](#footnote-14)

Организационно−правовые формы участия иностранных инве­сторов в хозяйственной деятельности различные: совме­стные пред­приятия, их дочерние предприятия и филиалы; предприятия, полно­стью принадлежащие иностранному инве­стору; филиалы иностран­ного юридического лица.

Иностранные юридические лица могут быть пользовате­лями недр, если законодательством РФ и законодательством ее субъектов они имеют право заниматься соответст­вующим видом деятель­ности при пользовании недрами.[[15]](#footnote-15)

Закон РФ "О товарных биржах и биржевой торговле" раз­решает быть членами биржи юридическим лицам, которые участвуют в формировании уставного капитала биржи, либо вносят членские или иные целевые взносы в имущество биржи и стали членами биржи в порядке, предусмотренном ее учредительными документами.

Юридические лица других государств могут быть сторо­ной со­глашения о разделе продукции, если они осуществляют вложение собственных, заемных или привлеченных средств (имущества), в поиски, разведку и добычу минерального сы­рья и являются пользо­вателями недр на условиях соглаше­ния[[16]](#footnote-16).

Также иностранные юридические лица могут осуществ­лять гра­достроительную деятельность. Данную деятельность они осуществ­ляют наравне с российскими физическими и юриди­ческими лицами, если это предусмотрено международ­ным договором РФ. При отсут­ствии такого договора ино­странные инвесторы могут принимать участие в архитектур­ной дея­тельности на территории РФ только со­вместно с архи­тектором – гражданином или юридическим лицом РФ, имею­щими со­ответствующую лицензию.

Предоставление юридическим лицам другого государства на­ционального режима в сфере международного граждан­ского про­цесса позволяет им защищать свои права и закон­ные интересы в российских судах, а также отвечать по своим обязательствам на об­щих основаниях. В Федеральном законе "Об иностранных инвести­циях" сказано, что иностранному инвестору на территории Россий­ской Федерации предостав­ляется полная и безусловная за­щита прав и интересов.[[17]](#footnote-17)

Иностранные предприятия и организации имеют право об­ра­щаться в российские суды и пользоваться гражданскими процес-

суальными правами для защиты своих интересов(ст. 433 ГПК РСФСР).[[18]](#footnote-18)

В арбитражных судах иностранные лица, включая ино­странные организации, пользуются процессуальными пра­вами и выполняют процессуальные обязанности наравне с ор­ганизациями и гражда­нами Российской Федерации (ст. 210 АПК РФ).[[19]](#footnote-19)

ГЛАВА 3

РОССИЙСКИЕ ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА ЗА РУБЕЖОМ

В рамках коренного совершенствования внешнеэкономи­ческой деятельности в России право выхода на внешний ры­нок, т.е. право экспортировать и импортировать товары, ус­луги и результаты твор­ческой деятельности, получил широ­кий круг производителей и по­требителей. Число юридиче­ских лиц, правомочных совершать внешнеэкономические сделки, резко увеличилось, так как право са­мостоятельного вы­хода на внешний рынок было предоставлено лю­бому пред­приятию или производственному кооперативу, если их про­дукция находила спрос у иностранного партнера, т.е. явля­лась конкурентоспособной.

Еще в Законе РСФСР " Об инвестиционной деятельности в РСФСР " было предусмотрено, что юридические лица РСФСР, вправе осуществлять инвестиционную деятельность за рубежом в соответствии с этим Законом, законодательст­вом иностранных го­сударств и международными соглаше­ниями. Таким образом, в дан­ном законе были предусмотрены три правовые основы осуществле­ния внешнеэкономической деятельности российскими юридиче­скими лицами:

− Закон РСФСР " Об инвестиционной деятельности в РСФСР ";

− законодательство иностранного государства;

− международные соглашения.

Однако предписаний вышеупомянутого Закона 1991 г. оказалось недостаточно для обеспечения защиты прав и за­конных интересов российских юридических лиц за рубе­жом и предупреждения на­рушений в этой области и поныне правовая база, определяющая ус­ловия участия российских инвесторов в деятельности за рубежом, далека от совершен­ства, поскольку состоит в основном из подза­конных актов.

Важную роль в защите прав и законных интересов россий­ских юридических лиц за границей играют дипломатические представи­тельства и консульские учреждения Российской Федерации. В со­став основных задач и функций Посольства РФ входит защита прав и интересов российских юридических лиц с учетом законода­тельства страны их пребывания.

Вывоз российскими инвесторами капитала за границу мо­жет осуществляться только в разрешительном порядке путем выдачи соответствующей лицензии. Указом Президента РФ от 15 ноября 1991 г. №213 " О либерализации внешнеэконо­ми­ческой деятельно­сти на территории РСФСР " было уста­нов­лено, что осуществление инвестиций за рубежом, включая покупку ценных бумаг, юридиче­скими лицами, зарегистриро­ванными на территории РСФСР, про­изводится по лицензиям в порядке, определяемом Правительст­вом.[[20]](#footnote-20)

На Государственную регистрационную палату, создан­ную при Министерстве экономики РФ, возложена регистра­ция российских инвестиций за рубежом [[21]](#footnote-21). Палата регистри­рует за­рубежные предпри­ятия, созданные с российским уча­стием в соответствии с действующим российским законодательством и законодательст­вом

государства инвестирования, а также ведет Государственный ре­естр, в который вно­сятся все зарубежные предприятия с россий­скими инвести­циями неза­висимо от времени создания, организаци­онно-пра­вовой формы и доли в капитале российского участника. Только с момента регистрации в Палате и получения свиде­тельства ус­тановленного образца на зарубежные предприятия с россий­ским участием распространяется государственная поддержка и правовая защита в рамках межгосударственных соглашений о поощрении и взаимной защите капиталовложе­ний.[[22]](#footnote-22)

Возникновение новых независимых государств на террито­рии бывшего СССР повлекло необходимость заклю­чения ме­жду ними двухсторонних и многосторонних догово­ров, на­правленных на за­щиту прав и законных интересов, как граж­дан, так и юридических лиц на территории друг друга.

Соглашение о сотрудничестве в области инвестиционной дея­тельности 1993 г., заключенное странами СНГ, предостав­ляет инве­стициям, производимым юридическими лицами Сторон, на терри­тории Сторон полную и безусловную право­вую защиту по месту инвестирования.

Инвесторам Сторон после уплаты соответствующих нало­гов и сборов гарантируется беспрепятственный перевод в го­сударства-участники Соглашения, а так же в другие государ­ства прибыли и иных сумм, полученных в связи с осуществ­ленными инвестициями. Предприятие с инвестициями Сторон может создавать на террито­рии государства по месту инве­стирования дочерние предприятия с правами юридического лица, а также филиалы и представительства. При этом должны быть соблюдены условия, установленные законо­дательством соответствующего государства.

На двусторонней основе определяются статус российских и иностранных инвесторов, условия их деятельности в между­народ­ных договорах РФ о поощрении и взаимной защите капитало­вложений.

Следует отметить характерные черты российского юриди­че­ского лица- субъекта внешнеэкономической деятельности:

* оно несет самостоятельную имущественную ответствен­ность по своим обязательствам;
* личный статут определяется российским правом;
* деятельность регулируется нормами принимающего ино­стран­ного государства и положениями заключен­ного с ним торго­вого договора.

Российские юридические лица, участвуя во внешнеэконо­миче­ских отношениях, заключают соответствующие договора с ино­странным контрагентом. Данные договора на­зываются внешнеэко­номическими. Примером может служить до­говор (контракт) на экс­порт товаров, приведенный в Прило­жении.

При составлении внешнеэкономического контракта сле­дует из­бегать наиболее часто встречающихся ошибок: излиш­ней лаконич­ности; составления громоздких, многотомных

доку­ментов, затрудняющих понимание самой сути договора; по­сто­янного использования типовых контрактов.

Следует обратить особое внимание на то, что в каждом внешне­торговом контракте должны быть четко определены условия по­ставки – базис поставки. Эта часть договора иг­рает очень важную роль, так как именно базисные условия определяют момент пере­хода права собственности от про­давца к покупателю и риска слу­чайной гибели, распределяют обязанности сторон по транспорти­ровке, страхованию, раз­решению проблем с таможней. Поэтому они могут повлиять и на общую стоимость самого контракта. Свод ме­ждународных правил толкования наиболее часто встречающихся во внеш­ней торговле терминов содержится в Международных прави­лах толкования терминов "Инкотермс" в редакции 2000 года.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Анализируя данную работу можно сделать следующие выводы:

- несовпадение указанных в Главе 1 критериев определения на­циональности юридического лица в праве различ­ных стран создает значительные трудности. В условиях уве­личивающегося вывоза ка­питала и возрастания числа много­национальных компаний, выбор надлежащего критерия при­вязки к той или иной национально-пра­вовой системе стано­вится сложной проблемой. Одним из способов разрешения данной проблемы может стать унификация и гармони­зация права отдельных государств;

- становление и развитие правового регулирования инвестици­онных отношений в Российской Федерации происходит в то время, когда накоплен богатый опыт по вопросам организации и регулиро­вания инвестиционного процесса. Он показывает, что для привле­чения иностранных инвестиций необходима их надежная правовая защита, принятие для этих целей специальных нормативных актов, предусматривающих создание системы страхования иностранных инвестиций, разрешения инвестиционных споров. Лишь при созда­нии такого правового "климата" можно ожидать активности от ино­странных инвесторов;

- правовая база, определяющая условия участия российских ин­весторов в деятельности за рубежом, далека от совершен­ства, по­скольку состоит в основном из подзаконных актов, поэтому необ­ходима ее дальнейшая разработка и совершенствование.

БИБЛИОГРАФИЯ

Нормативные акты:

1. Конституция РФ (СЗ РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000).

2. ФЗ " Об иностранных инвестициях в РФ " (СЗ РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000. С.109).

3. ФЗ "О недрах " (СЗ РФ.1995. №10).

4. ФЗ "О соглашениях о разделе продукции" (СЗ РФ.1996. №1).

5. Арбитражный кодекс РФ (СЗ РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000).

6. Арбитражно-процессуальный кодекс РФ (СЗ РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000).

7. Гражданский кодекс РФ (СЗ РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000).

8. ГПК РСФСР (Полный сборник кодексов РФ. М. "Джониор ", 2000).

9. Указ Президента РФ от 15 ноября 1991 г. №213 "О либерализации внешне­эконо­ми­ческой деятельности на территории РСФСР" (Ведомости РСФСР. 1991. № 29).

10. Постановление Правительства РФ от 6 июня 1994 г. № 655 (СЗ РФ. 1998. № 37 С.886).

11. САПП РФ.1994. №1.

Литература:

12. Ануфриева Л.П. Иностранные юридические лица: правовое по­ложение в России. М.: Российская юстиция,1997.

13. Вольф М. Международное частное право. М.: Гос. изд. иностр. лит, 1948

14. Звеков В.П. Международное частное право. Курс лекций. М.: Изд-во НОРМА, 2000.

15. Кравцов Л.К. Практикум по курсу Гражданское, Торговое и Международное частное право. Спб.,1997.

16. Иностранный капитал в России: налоги, учет, валютное и тамо­женное регулирование. 1997. №6.

17. Комментарий к ГК РФ части 1/ под ред. Садикова О.Н. М.: Юринформ центр,1997.

18. Свод хозяйственных договоров и документооборота предпри­ятий с юридиче­ским, арбитражным и налоговым комментарием. Т.2. / Под ред. А.В. Брызга­лина. Изд. 3-е, перераб. и доп. М.: "Аналитика- Пресс", 2000.

Материалы юридической практики:

19.Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 25 декабря 1996 г. № 10 // Вестник ВАС РФ. 1997. №3.

20. Постановление № 3203 / 96 от 8 апреля 1997 г.//Вестник ВАС РФ.1997.№7.

ПРИЛОЖЕНИЕ

КОНТРАКТ

на экспорт товаров

г. Самара "20" августа 2001г.

ПРОДАВЕЦ: ООО " Шанс",

являющееся юридическим лицом по законодательству Российской Федера­ции,

в лице генерального директора, Козлова Анатолия Борисовича,

действующего на основании Устава,

с одной стороны, и

ПОКУПАТЕЛЬ: " Meat com." Ltd.,

являющееся юридическим лицом по законодательству Германии,

в лице генерального директора, Штеффмана Йоргена,

действующего на основании Устава,

с другой стороны,

заключили Настоящий Контракт о нижеследующем:

1.ПРЕДМЕТ КОНТРАКТА

1.1. ПРОДАВЕЦ обязуется продать, поставить и передать в собст­венность ПОКУПАТЕЛЯ товар, а ПОКУПАТЕЛЬ обязуется принять то­вар и оплатить его на условиях Настоящего Контракта.

1.2. Предметом Контракта являются товары в соответствии со Спе­цифика­цией, прилагаемой к Настоящему Контракту и являющейся его не­отъемлемой ча­стью.

2. КАЧЕСТВО

2.1. Качество поставляемого ПРОДАВЦОМ товара должно соответ­ствовать высшим стандартам, существующим в стране ПРОДАВЦА для данного рода то­вара на момент исполнения последним Настоящего Кон­тракта.

2.2. Подтверждением качества со стороны ПРОДАВЦА является сер­тификат качества изготовителя на каждый вид товара.

Сертификат качества ПРОДАВЕЦ обязан предоставить ПОКУПА­ТЕЛЮ од­новременно с поставкой товара.

3. СРОКИ И ПОРЯДОК ПОСТАВКИ

Товар должен быть поставлен ПОКУПАТЕЛЮ в течение одного ме­сяца с момента подписания Настоящего Контракта.

4. ЦЕНА

4.1. Цена товара, приведенная в Спецификации, установлена в ва­люте США и составляет в общем 4200 $ (четыре тысячи двести долларов).

4.2. Стоимость тары и упаковки входит в цену товара.

5. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

5.1. Окончательный срок оплаты товара составляет две недели с мо­мента от­грузки товара.

5.2. Предоплата составляет 50% от общей суммы платежа.

6. УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

Поставка товара осуществляется на условиях Инкотермс 20000: франко вагон.

7. ТАРА И УПАКОВКА

Товар должен отгружаться в такой таре и упаковке, которая соответ­ствует характеру поставляемого товара. Тара, упаковка и консервация должна предохра­нять товар от повреждений при транспортировке с уче­том всех особенностей перевозки, а также дополнительного хранения.

8. МАРКИРОВКА

8.1. Товар должен быть маркирован следующим образом:

8.1.1 Ящики маркируются с трех сторон (на торцевой стороне и с двух проти­воположных боковых стенок).

8.1.2. На каждое место несмываемой краской наносится следующая марки­ровка:

Держать в сухом месте Адрес грузополучателя

Вверх (см. спецификацию №1)

Осторожно Место \_\_№\_\_\_

Не кантовать Вес брутто \_\_\_\_ кг.

Продавец:\_\_\_\_\_\_\_\_ Вес нетто \_\_\_\_ кг.

Покупатель:\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Размер ящика \_\_\_\_\_\_

Ст.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (длина, ширина, высота)

9. ОТГРУЗКА И ТРАНСПОРТИРОВКА

9.1. Пункт отгрузки: г. Новокуйбышевск.

9.2. Сроки отгрузки: в течение двух дней после подписания Настоя­щего Кон­тракта.

9.3 Вид транспорта: железнодорожный вагон.

9.4. ПРОДАВЕЦ обязан телеграфом известить ПОКУПАТЕЛЯ об от­грузке в течение 24 (двадцати четырех) часов с момента завершения от­грузки и получе­ния квитанции от грузоперевозчика.

9.5. В извещении по п.10.4. Настоящего Контракта указываются:

* дата отгрузки;
* наименование и количество товара;
* номер ж/д. накладной;
* число мест;
* номер вагона;
* дата контракта;
* вес брутто и нетто;
* стоимость отгруженной партии.

10. ПРИЕМКА ТОВАРА

10.1. Приемка товара по количеству и качеству осуществляется сторо­нами в порядке, определяемом законодательством, действующим на тер­ритории Россий­ской Федерации.

10.2. Получив товар, ПОКУПАТЕЛЬ обязан телеграфом с уведомле­нием под­твердить получение товара в течение семи дней.

1. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

11.1. За нарушение условий Настоящего Контракта виновная сторона возме­щает причиненные этим убытки, в том числе упущенную прибыль, в порядке, предусмотренном законодательством, действующим на террито­рии Российской Федерации.

11.2. ПОКУПАТЕЛЬ по Настоящему контракту несет следующую от­ветствен­ность:

- за просрочку приемки - штрафная неустойка в размере 1% от суммы Настоя­щего Контракта.

11.3. ПРОДАВЕЦ по Настоящему Контракту несет следующую ответ­ствен­ность:

- за просрочку отправки товара – штрафная неустойка в размере 1% от суммы Настоящего Контракта.

11.4. За односторонний необоснованный отказ от исполнения своих обяза­тельств виновная сторона уплачивает штраф в размере 10% от суммы Настоящего Контракта.

12. АРБИТРАЖНАЯ ОГОВОРКА

12.1. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть по Настоя­щему Контракту или в связи с ним, в том числе любой вопрос в отноше­нии его суще­ствования, действительности и прекращения, будут по воз­можности разрешаться путем дружеских переговоров между сторонами.

12.2. В случае если стороны не придут к соглашению, дело подлежит с ис­ключением подсудности общим судам разрешению в арбитражном суде по месту нахождения ПРОДАВЦА в соответствии с Арбитражно-процессуальным кодек­сом Российской Федерации.

12.3. Местом арбитражного разбирательства будет являться г. Самара.

12.4. Правом, регулирующим Настоящий Контракт, является матери­альное право Российской Федерации, в соответствии с которым и должно выноситься решение арбитражного суда.

12.5. Стороны устанавливают, что все возможные претензии по На­стоящему Контракту должны быть рассмотрены сторонами в течение 10 (десяти) дней с момента получения претензии.

13. ФОРС-МАЖОР

13.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по Настоящему Контракту, если на­ступили обстоя­тельства непреодолимой силы (пожар, наводнение, земле­трясение, существенное изменение законодательства) и если эти обстоя­тельства непосредственно по­влияли на исполнение Настоящего Кон­тракта.

13.2. При согласовании сторонами срок исполнения обязательств по Кон­тракту отодвигается соразмерно времени, в течение которого дейст­вовал форс-мажор.

13.3. Сторона, на территории которой случились обстоятельства не­преодо­лимой силы, обязана в течение 10 дней со дня прекращения об­стоятельств бедст­вий известить другую сторону о характере непреодоли­мой силы, степени разру­шения и их влияния на исполнение Настоящего Контракта в письменной форме.

13.4. Если другая сторона заявит претензию по этому поводу, то сто­рона, подвергающаяся действию обстоятельств непреодолимой силы, ос­вобождается от ответственности по свидетельству, выданному Торговой палатой своей страны.

14. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

14.1. Настоящий Контракт составлен в 2-х подлинных экземплярах: один на русском языке, второй на английском

14.2.Стороны обязуются при исполнении Настоящего Контракта не сводить сотрудничество к соблюдению только содержащихся в Настоящем Контракте тре­бований, поддерживать деловые контакты и принимать все необходимые меры для обеспечения эффективности и развития их ком­мерческих связей.

### 15. АДРЕСА, БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН НА МОМЕНТ ЗАКЛЮЧНЕИЯ НАСТОЯЩЕГО КОНТРАКТА

15.1. ПОКУПАТЕЛЬ:

Почтовый адрес и индекс: 82534. Германия. Франкфурт, Фридрихштрассе, 10.

Телефон 8002-555-78-98, телетайп 8002-555-76-87, факс 8002-555-00-98

Расчетный счет № 0009757 в Deutsch Bank

Корреспондентский счет № 908645746537, БИК 000987

ИНН 6754647

15.2. ПРОДАВЕЦ:

Почтовый адрес и индекс: 443010. Россия. Самара, ул. Самарская,56 а

Телефон 32-1178, телетайп 32-8708, факс 32-1156

Расчетный счет № 4576387 в Самарском отделении Сбербанка России №56-98

Корреспондентский счет № 4536373838, БИК 456743,

ИНН 23847567

15.3. Стороны обязуются немедленно извещать друг друга о любом изме­нении в сведениях, указанных в п.15 Настоящего Контракта.

|  |  |
| --- | --- |
| **ПОКУПАТЕЛЬ** | **ПРОДАВЕЦ** |
| **Shteffman Iorge** | **Козлов А.Б.** |

.

1. См.: Звеков В.П. Международное частное право. Курс лекций. М.: Изд-во НОРМА, 2000. С.215. [↑](#footnote-ref-1)
2. См.: Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 25 декабря 1996 г. № 10 // Вестник ВАС РФ. 1997. №3. Ст. 90-91.

   3Сборник Законов РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000. С. 108.

   [↑](#footnote-ref-2)
3. Сборник Законов РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000. С. 108. [↑](#footnote-ref-3)
4. Там же. С.112. [↑](#footnote-ref-4)
5. См.: Вольф М. Международное частное право. М.: Гос. изд. иностр. лит., 1948. С. 336.

   6 Звеков В.П. Международное частное право. Курс лекций. М.: Изд-во НОРМА, 2000. С.217. [↑](#footnote-ref-5)
6. [↑](#footnote-ref-6)
7. СЗ РФ. М. Изд-во: " ЭКСМО – Пресс ", 2001. С.8. [↑](#footnote-ref-7)
8. ФЗ " Об иностранных инвестициях в РФ " (СЗ РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000. С.109). [↑](#footnote-ref-8)
9. Там же. [↑](#footnote-ref-9)
10. САПП РФ.1994. №1. С.2.

    11 См.: Постановление № 3203 / 96 от 8 апреля 1997 г. (Вестник ВАС РФ.1997. №7. С. 86-87).

    12 См.: Комментарий к ГК РФ части 1/ под ред. Садикова О.Н. М.: Юринформцентр,1997.С.213. [↑](#footnote-ref-10)
11. [↑](#footnote-ref-11)
12. [↑](#footnote-ref-12)
13. См.: ст.6 ФЗ "Об иностранных инвестициях" (СЗ РФ. М.: Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000.С.109.)

    14 Там же. С.108. [↑](#footnote-ref-13)
14. . 15ФЗ « О недрах » (СЗ РФ. 1995. №10. С. 823) [↑](#footnote-ref-14)
15. . [↑](#footnote-ref-15)
16. ФЗ "О соглашениях о разделе продукции" (СЗ РФ.1996. №1.С.18) . [↑](#footnote-ref-16)
17. СЗ РФ. М. Изд-во "ЭКСМО – Пресс", 2000. С.109 [↑](#footnote-ref-17)
18. Полный сборник кодексов РФ. М. "Джониор ", 2000. С. 158.

    19 Там же. С.517. [↑](#footnote-ref-18)
19. [↑](#footnote-ref-19)
20. См.: Ведомости РСФСР. 1991. № 29. С.1005. [↑](#footnote-ref-20)
21. Постановление Правительства РФ от 6 июня 1994 г. № 655 (СЗ РФ. 1998. № 37. С.886). Передана в ведение Министерства юстиции РФ (СЗ РФ. 1998. № 37. С. 4616). [↑](#footnote-ref-21)
22. См.: Иностранный капитал в России: налоги, учет, валютное и таможенное регулирование. 1997. №6. С. 13. [↑](#footnote-ref-22)