Кемеровский государственный университет

Кафедра общей и региональной экономики

КУРСОВАЯ РАБОТА

По дисциплине : « Экономика предприятия »

Тема : « Производственная программа предприятия и методика разработки.»

Научный руководитель :

Курсовую работу выполнил :

студент 2 курса , группы ЭиУП ОЗО

Кирсанов Максим Борисович

Кемерово

2002

Содержание.

 Стр.

1. Введение. 3

2. Основные разделы и показатели производственной

 программы предприятия. 5

3. Обоснования производственной программы :

 3.1. расчетами производственных мощностей 11

 3.2. сырьевыми ресурсами 22

 3.3. топливно-энергетическими ресурсами 31

4. Расчетно-аналитическая часть. 34

5. Список используемой литературы. 42

1 ВВЕДЕНИЕ.

 В новых экономических условиях, определяемых рыночными отношениями, предприятия организуют производство и сбыт продукции с целью удовлетворения потребностей рынка и получения прибыли. Это становится реальным тогда, когда производитель располагает возможностью систематически корректировать свои научно-технические, производственные и сбытовые планы в соответствии с изменениями рыночной коньюнктуры, маневрировать собственными материальными и интеллектуальными ресурсами.

 Данная возможность основывается на точных, своевременных и эко-номически обоснованных расчетах технико-экономических показателей работы предприятия. При проведении расчетов необходимы прикладные и фундаментальные исследования, применение высокоэффективных новых моделей компьютеров. Все это позволит предприятию хорошо ориентиро-ваться в ходе и перспективах технико-экономического развития производ-ства, иначе оно может потерпеть крах, безнадежно отстать от конкурентов.

 В настоящее время неизмеримо вырос интерес предприятий к подго-товке лиц, умеющих квалифицированно проводить расчеты технико-экономических показателей. На многих предприятиях эта работа ведется на кустарном уровне.

 Поэтому на передовых предприятиях создаются постоянные подраз-деления, которые заняты анализом и расчетами экономической деятель-ности. Более того, руководители предприятий заботятся о том , чтобы их ближайшими помощниками становились руководители служб маркетинга и главный бухгалтер с новыми, более широкими функциями. Руководство предприятием в условиях рынка начинается с решения вопросов: что про-изводить, сколько, по какой цене продавать? И лишь потом право голоса получают руководители технических служб.

 Конечно, создать службу анализа, способную дать достоверные рас-четы технико-экономических показателей работы предприятия, непросто в стране ощущается огромный дефицит специалистов.

 В курсовой работе раскрываются некоторые вопросы анализа технико-экономических показателей деятельности предприятия, касающиеся программы выпуска продукции, эффективности использования материалов, ценовой политики, рентабельности и некоторых других.

Расчеты дадут возможность получения более точных представлений и выводов о технико-экономических показателях деятельности предпри-ятия. В итоге расчетов выявляется результативность той или иной произ-водственной операции и необходимое ресурсное обеспечение.

В последующем расчеты будут использованы для выработки управленче-ских решений и производственно программы.

2 Основные разделы и показатели производственной программы предприятия.

Производственная программа- это план производства и реализации продукции : по объему, ассортименту и качеству. Разрабатывается в натуральных единицах , в общепринятых стандартных единицах длинны, веса и объема с учетом отраслевой принадлежности предприятия. Производственная программа разрабатывается в стоимостном измерении в показателях валовой, товарной и реализованной продукции.

При расчете производственно программы исходят из плана маркетинга , а также из финансовых и трудовых возможностей предприятия.

 Главной задачей при составлении плана производства – это подтвердить расчетами, что производство в состоянии реально производить необходимое кол-во товаров в нужные сроки и с требуемым качеством. В плане указывается состав оборудования, поставщики сырья, материалов, комплектующих изделий, условия поставки по цене, количеству и качеству. План производства включает:

а) Расчет производственной мощности (входящей, исходящей, среднегодовой);

б) Расчет численности персонала;

в) Расчет фактической заработной платы персонала;

г) Расчет сметы затрат на производство;

д) Расчет себестоимости товарной продукции;

е) Расчет калькуляции себестоимости продукции (услуг);

ж) Расчет цены;

з) Расчет валовой, товарной и реализованной продукции.

- Производственная мощность – это максимально возможный годовой объем выпуска продукции, при заданных номенклатуре и ассортименте и с учетом наилучшего использования всех имеющихся на предприятии ресурсов.

Производственная мощность, как правило определяется по мощности основных цехов или ведущего оборудования и находится по формуле:

 где,

*М –* производственная мощность выраженная в натуральных единицах;

*tЭ –* максимально возможный годовой фонд времени работы одной машины

***N –*** количество однотипного ведущего оборудования

*Тед. –* норма времени на производство единицы продукции (трудоемкость изготовления одной единицы продукции) Планирование потребности фирмы в персонале, необходимом для выполнения плана производства и реализации продукции, осуществляется в плане по труду и персоналу .

- Значение и роль плана по труду и персоналу фирмы определяются следующим моментами:

* затраты на содержание персонала составляют значительную часть издержек предприятия, определяют цену реализации продукции и её конкурентоспособность;

 • персонал фирмы является важнейшим фактором производства. Именно от него зависит, насколько эффективно используются на предприятии средства и предметы труда, насколько успешно работает предприятие в целом. Поэтому на каждом предприятии должна разрабатываться и осуществляться кадровая политика, служащая исходной базой для планирования персонала;

 - В элементе «Затраты на оплату труда» отражаются:

Оплата труда по сдельным расценкам, тарифным ставкам и должностным окладам, выплаты стимулирующего характера по положениям о системе оплаты труда (надбавки к тарифным ставкам и окладам, премии и вознаграждения по итогам работы за год); выплаты компенсирующего характера за работу в ночное время, за работу в тяжелых и вредных условиях труда, совмещение профессий.

Оплата очередных и дополнительных отпусков, компенсации за неиспользованный отпуск, льготных часов подростков, перерывов в работе кормящих матерей, выполнения государственных обязанностей: выплаты работникам, высвобожденным в связи с реорганизацией предприятия и сокращения штатов; выплаты единовременных вознаграждений за выслугу лет, по районным коэффициентам; оплата за время вынужденного прогула; оплата отпусков обучающихся по вечерней и заочной формам.

Стоимость продукции выдаваемой работникам предприятия в качестве оплаты труда.

Суммы, начисленные за выполненную работу лицам, привлеченным для работы на предприятии по договорам с государственными организациями, как выданные этим лицам, так и перечисленные государственным организациям; оплата труда работников, не состоящих в штате предприятия, за выполнение ими работ по заключенным договорам (включая договор подряда), если расчеты за выполненную работу производятся непосредственно сами предприятием, и другие выплаты, включаемые в фонд оплаты труда, кроме выплат за счет прибыли, остающейся в распоряжении у предприятия, и других целевых поступлений.

 - В хозяйственной практике нашей страны для определения величины издержек производства используется категория "себестоимость".

Себестоимость соответствует рассмотренным бухгалтерским издержкам, т.е. не учитывает неявные (вмененные) издержки. С развитием предпринимательства в России экономисты переходят от использования понятия "себестоимость" к использованию понятия "экономические издержки", но в настоящее время первое сохраняет свое значение.

В себестоимости продукции находит отражение уровень технической оснащенности предприятия, уровень организации производства и труда, рациональные методы управления производством, качество продукции и т.д. Снижение себестоимости является важнейшим условием роста прибыли. Себестоимость является ценообразующим фактором.

Себестоимость продукции складывается из затрат, которые разнородны по своему составу и экономическому назначению, роли в изготовлении и реализации продукции.

Затраты, образующие себестоимость продукции в соответствии с их экономическим содержанием группируются по следующим экономическим элементам:

1. материальные затраты
2. амортизационные отчисления
3. фонд заработной платы в том числе:
* ФОТ основных рабочих
* ФОТ прочих категорий
1. Начисления от ФОТ в том числе:
* ФОТ основных рабочих
* ФОТ прочих категорий
1. Прочие расходы связанные с производством продукции
2. Процент за кредит
3. Налоги, включаемые в себестоимость продукции
4. Коммерческие расходы
5. Управленческие расходы
6. **Итого затрат:**

- Расчет калькуляции себестоимости продукции рассчитывается как сумма : Затрат на сырье, основные, вспомогательные материалы, покупные полуфабрикаты, топливо, энергию на технологические цели определяют умножением норм расхода на цену их приобретения с учетом транспортно-заготовительных расходов, за вычетом возвратных отходов.

**Заработная плата** производственных рабочих рассчитывается следующим образом

* По основной сдельной зарплате: на основе норм выработки и расценок
* По повременной оплате труда: исходя из числа часов работы и установленных тарифов.
* По дополнительной заработной плате по отдельным видам продукции: путем распределения затрат на дополнительную зарплату производственных рабочих с помощью процентной ставки от суммы основной зарплаты.

**Размер отчислений на социальные нужды** (пенсионный фонд, социальное страхование, медицинское обслуживание, фонд занятости) происходит по установленной законодательством норме от суммы начислений зарплаты (38,5%)

**Косвенные расходы** (расходы по содержанию и эксплуатации оборудования, общепроизводственные расходы, общехозяйственные) распределяются на себестоимость конкретных изделий пропорционально основной заработной платы производственных рабочих.

**Расходы по содержанию и эксплуатации машин и оборудования** включают стоимость таварно-материальных ценностей на содержание машин и оборудования, расходы на зарплату рабочих по ремонту, износ инструмента, амортизацию оборудования, услуги вспомогательных производств.

**Общепроизводственные расходы** включают затраты на содержание аппарата управления цеха, износ МБП, амортизацию О.Ф цеха, стоимость товаро-материальных ценностей по содержанию зданий, оборудования, цехов, охрану труда и ТБ.

**Общехозяйственные расходы** включают затраты на содержание аппарата заводоуправления, прочего персонала, износ инвентаря общезаводского назначения, амортизацию О.Ф заводоуправления, расходы на командировки, подготовку кадров, налоги, сборы и другие общезаводские платежи.

**Коммерческие расходы (внепроизводственные)** связаны со сбытом продукции: упаковкой, хранением, транспортировкой, реклама, ярмарки, выставки и т.д.

 - **Цена –** это денежное выражение его стоимости. Цена отдельного товара может отклониться от его стоимости под воздействием случайных рыночных факторов, в том числе и инфляции.

Расчет цены производится по методу *"средние издержки плюс прибыль"* и имеет вид:

**СРЦ=С+П+НДС+СН+НТ  ,** где

**СРЦ -** свободная рыночная цена;

**С -** себестоимость изделия;

**П –** прибыль;

**НДС –** налог на добавленную стоимость;

**СН –** специальный налог;

**НТ –** торговая надбавка.

- Валовая, товарная, и реализованная продукция определяется следующим образом:

 Валовая продукция – это весь объем произведенной продукции согласно договорным обязательствам предприятия.

Товарная продукция – это продукция находящаяся на складе предприятия , готовая к реализации, а также продукция находящаяся в пути произведенная но не оплаченная.

Реализованная продукция – это продукция за которую на текущий расчетный счет предприятия поступила оплата.

3.1. Обоснования производственной программы расчетами производственной мощности.

Производственная мощность — это максимально возможный выпуск продукции, предусмотренный на соответствующий период (декаду, месяц, квартал, год) в заданной номенклатуре и ассор­тименте с учетом оптимального использования наличного обору­дования и производственных площадей, прогрессивной техноло­гии, передовой организации производства и труда.

Экономическое обоснование производственной мощности — важнейший инструмент планирования промышленного производства. Иными словами, это потенциальная возможность валового выпуска промышленной продукции.

При формировании производственной мощности учитывается влияние таких факторов, как номенклатура, ассортимент, качество продукции, парк основного технологического оборудования, средний возраст оборудования и эффективный годовой фонд времени его работы при установленном режиме, уровень сопряжен­ности парка, размер производственных площадей и т.п.

От производственной мощности зависит степень удовлетворения рыночного спроса, который может изменяться по объему, номенклатуре и ассортименту, поэтому производственная мощность должна предусматривать гибкость всех технологических операций, т.е. возможность своевременно перестроить производственный процесс в зависимости от роста конкурентоспособности продукции, изменения объема, номенклатуры и ассортимента.

Производственная мощность рассчитывается по всему перечню номенклатуры и ассортимента выпускаемой продукций. В условиях многономенклатурного производства, когда выпускаемая продукция характеризуется сотнями наименований изделий, каждое из которых отличается не только назначением или конструктивными особенностями, но и технологией изготовления, осуществляются группировка всей номенклатуры производимой продукции и выбор изделия-представителя.

Производственная мощность рассчитывается по ведущим производственным цехам, участкам и оборудованию с учетом сложившейся кооперации и мероприятий по ликвидации «узких мест».

К ведущему подразделению относятся подразделения, в которых выполняются основные технологические операции по изготовлению плановой продукции.

Под «узким местом» понимается несоответствие мощности отдельных цехов, участков, групп оборудования минимальной мощности соответствующего подразделения, участка или группы оборудования. Возникновение узкого места является следствием не сопряженности между цехами, участками или группами оборудования. Коэффициент сопряженности рассчитывается по формуле:

 (1.1)

где Кс — коэффициент сопряженности; M1 и М2 — мощность ведущих цехов и участков, ед.; Ру —удельный расход продукции первой операции (цеха, участка) для выработки продукции второй, шт., т, и т.п.

Устранение узкого места осуществляется по плану организационно-технических мероприятий, который разрабатывается в двух направлениях, т. е. с учетом и без учета привлечения дополнительных капитальных вложений. Ко второму направлению относятся мероприятия по вводу неустановленного оборудования, увеличению сменности работы оборудования, привлечению допол­нительной рабочей силы, расширению многостаночного обслуживания, сокращению внутрисменных простоев, перераспределению деталей на взаимозаменяемое оборудование с меньшим уровнем его использования[[1]](#footnote-1).

Расчет производственной мощности ведется также по всем производственным подразделениям промышленного предприятия начиная с низшего производственного звена к высшему, т. е. от станка к группе взаимозаменяемого оборудования, далее к участку, от участка к цеху основного производства, от цеха к предприятию в целом.

При определении производственной мощности не учитываются простои оборудования или недоиспользование производственных площадей, вызванное дефицитом рабочей силы и производственных запасов, отклонениями в организации производства и т.п. Производственная мощность — величина переменная. Она изменяется в течение отчетного периода и определяется, как правило, на начало и конец года.

Производственная мощность определяется в тех же единицах, в каких измеряется объем производства продукции. Широкая номенклатура приводится к одному или нескольким видам однородной продукции.

Производственная мощность зависит от ряда факторов. Важнейшие из них следующие:

— количество и производительность оборудования;

— качественный состав оборудования, уровень физического и морального износа;

— степень прогрессивности техники и технологии производства;

— качество сырья, материалов, своевременность их поставок;

— уровень специализации предприятия;

— уровень организации производства и труда;

— фонд времени работы оборудования.

Выбытие мощности происходит по следующим причинам:

— износ оборудования;

— уменьшение часов работы оборудования;

— изменение номенклатуры или увеличение трудоемкости продукции;

— окончание срока лизинга оборудования.

Для анализа производственной мощности используются показатели, которые характеризуют:

изменение фондоотдачи как разницу между фондоотдачей проектной (ФОпр) и рассчитанной исходя из среднегодовой мощнос­ти (ФОпм).

изменение выпуска продукции на единицу установленного парка основного технологического оборудования, т.е. отношение товарной (валовой) продукции к среднегодовому количеству установленного оборудования по плану и фактически;

изменение уровня использования производственных мощностей как следствие улучшения использования производственных площадей на основе сопоставления плановой и фактической стоимости валовой (товарной) продукции, приходящейся на 1м2 производственной площади.

Для улучшения использования и дальнейшего наращивания производственных мощностей необходимо:

сократить внутрисменные и целосменные простои парка основного технологического оборудования;

повысить фондовооруженность путем внедрения новых, более прогрессивных оборудования и технологии;

модернизировать действующий парк основного технологического оборудования;

углубить специализацию и расширить кооперацию.

Расчет производственной мощности завода ведется по всем его подразделениям в следующей последовательности:

— по агрегатам и группам технологического оборудования;

— по производственным участкам;

* по основным цехами заводу в целом.

Производственная мощность предприятия определяется по мощности ведущих цехов, участков, агрегатов. К ведущим относятся цеха, участки, агрегаты, в которых выполняются основные наиболее трудоемкие технологические процессы и операции по изготовлению изделий или полуфабрикатов. Перечень ведущих цехов, участков и агрегатов в основном про­изводстве, а также оптимальные уровни загрузки публикуются в отраслевых рекомендациях по расчету производственной мощности.

Измеряется производственная мощность, как правило, в натуральных или условно-натуральных единицах. Так мощность текстильных предприятий определяется максимально возможным выпуском тканей в погонных и квадратных метрах, прядильных фабрик — в тоннах пряжи, кирпичах заводов — в тыс. штук условного кирпича, металлургических комбинатов — в тоннах выплавленной стали и т. п.

Вместе с тем метод измерения производственной мощности количеством выпускаемой продукции не является всеобщим. На предприятиях, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию, или горнообогатительных комбинатах объем выпуска конечной продукции зависит от качества исходного сырья или содержания в нем полезного компонента. Чем хуже качество перерабатываемого сырья, тем меньше будет произведено конечной продукции при неизменных или даже больших затратах труда и капитала. Поэтому мощность подобных предприятий измеряется не объемом выпуска продукции, а количеством перерабатываемого сырья. Например, мощность горнообогатительных комбинатов определяется в тоннах перерабатываемой руды, сахарных заводов — в тоннах перерабатываемой свеклы в сутки, маслосыродельных — в тоннах перерабатываемого молока и т. п.[[2]](#footnote-2)

Использование натуральных показателей для измерения производственной мощности возможно только на узкоспециализированных предприятиях, выпускающих однородную несложную продукцию. При многономенклатурном производстве суммарная мощность предприятия определяется в денежном выражении.

При расчете производственной мощности нужно исходить из имеющегося оборудования и площадей, передовой организации производства, применения полноценного сырья, наиболее совершенных инструментов и приспособлений, режима работы предприятия.

Производственная мощность предприятия определяется мощностью ведущих подразделений (цехов, участков) или агрегатов и установок. К ним относятся те подразделения, агрегаты и установки, где выполняются основные технологические процессы, большие по трудоемкости объемы работ и сосредоточено наибольшее количество машин и оборудования. Так, на швейных фабриках к ним относятся швейные цехи, на текстильных комбинатах — прядильное и ткацкое производства, на машиностроительных заводах — механические и сборочные цехи, в черной металлургии — доменные, мартеновские, электроплавильные печи. Такой подход к определению производственной мощности позволяет выявить несопряженность мощностей ведущих и вспомогательных производств и агрегатов и разработать план организационно-технических мероприятий по их выравниванию.

Для расчета производственной мощности необходимо иметь следующие исходные данные:

— плановый фонд рабочего времени одного станка:

— количество машин;

— производительность оборудования;

— трудоемкость производственной программы;

— достигнутый процент выполнения норм выработки.

Производственная мощность ведущих подразделений определяется по формуле:

 (2.1)

где ПМ — производственная мощность подразделения (цеха, участка); n — количество единиц одноименного ведущего оборудования, ед.; Нт — часовая техническая (паспортная) мощность единицы оборудования, ед.; Ф — фонд времени работы оборудования, часов.

При этом необходимо учесть все оборудование, закрепленное за цехом, включая бездействующее вследствие неисправности, находящееся в ремонте и подлежащее установке в плановом периоде. Не учитывается только оборудование, находящееся в резерве, а также на опытно-экспериментальных и специальных участках для профессионально-технического обучения.

При расчете производственной мощности предприятий машиностроения, заводов по производству строительных материалов, текстильных, швейных и обувных фабрик, предприятий пищевой промышленности и некоторых других также необходимо учитывать производственные площади. Так на швейных фабриках в основу расчета производственной мощности пошивочных цехов положено количество рабочих мест (без учета резервных), которое может быть размещено на производственной площади, выделяемой для размещения производственных потоков. Расчет выполняется по формуле:

 (2.2)

где S — производственная площадь цеха, выделяемая для организации производственных потоков, кв. м; Sн — производственная нормативная площадь (с учетом прохо­дов) на одно рабочее место, кв. м; Т — режимное время работы, час.; t — затраты времени на изготовление одного изделия, час.

В краткосрочном периоде производственная мощность является постоянной величиной. В долгосрочном периоде она может быть уменьшена за счет вывода из производства физически и морально устаревших, излишних машин, оборудования и площадей, или увеличена путем технического перевооружения производства, реконструкции и расширения предприятия. В связи с этим при обосновании производственной программы производственными мощностями рассчитываются входная, выходная и среднегодовая производственная мощность.

Входная производственная мощность — это мощность на начало отчетного или планируемого периода.

Выходная производственная мощность — это мощность предприятия на конец отчетного или планируемого периода. При этом выходная мощность предыдущего периода является входной мощностью последующего периода. Выходная мощность рассчитывается по формуле:

ПМвых = ПМвх + ПМт + ПМр + ПМнс – ПМвыб (2.3)

где ПМвых — выходная производственная мощность; ПМвх — входная производственная мощность; ПМт — прирост производственной мощности за счет технического перевооружения производства; ПМр — прирост производственной мощности за счет реконструкции предприятия: ПМнс — прирост производственной мощности за счет расширения (нового строительства) предприятия; ПМвыб — выбывающая производственная мощность.

Поскольку ввод и выбытие мощностей производится не одномоментно, а происходит на протяжении всего планируемого периода, то возникает необходимость расчета среднегодовой производственной мощности. Она определяется по формуле:

 (2.4)

где ПМс — среднегодовая производственная мощность; ПМiввод. — вводимая i-я производственная мощность; tiд — количество месяцев в году, в течение которых будет действовать i-я мощность; ПМjвыв — выводимая j-я производ­ственная мощность; tjб - количество месяцев в году, в течение которых не будет действовать j-я выводимая мощ­ность; 12 — количество месяцев в году.

Приведенная методика определения среднегодовой мощности применима в случаях, когда в плане развития предприятия предусмотрен конкретный месяц ввода новых производственных мощностей. Если текущим планом капитального строительства или организационно-техничес­ких мероприятий предусматриваются сроки ввода мощнос­тей не по месяцам, а по кварталам, то при расчете среднегодовой мощности считается, что они будут вводиться в середине планируемых кварталов.

При разработке средне- и долгосрочных планов невоз­можно предусмотреть не только месяц, но и квартал, в котором будут введены дополнительные мощности. В этом случае при расчете их среднегодовых величин период действия вводимых мощностей принимается в размере 0,35 года[[3]](#footnote-3).

Обоснование производственной программы производственной мощностью осуществляется в 4 этапа.

На 1 этапе анализируется коэффициент использования среднегодовой производственной мощности в отчетном периоде. Он рассчитывается как отношение фактического выпуска продукции к среднегодовой мощности.

 (2.5)

где Кио — коэффициент использования производственной мощности в отчетном периоде, ед.; ОПо — фактический выпуск продукции в отчетном периоде, ед.; ПМсо — среднегодовая производственная мощность предприятия в отчетном периоде, ед.;

Поскольку производственная мощность представляет собой максимально возможный объем выпуска продукции при лучших условиях производства, то коэффициент ее использования не может быть больше единицы. Несоблюдение этого условия означает, что расчетная производственная мощность предприятия занижена и требуется уточнение расчетов.

На втором этапе осуществляется планирование роста коэффициента использования производственной мощности в предстоящем периоде. Оно основывается на выявлении внутрипроизводственных резервов увеличения выпуска продукции без дополнительного ввода постоянных факторов производства. Внутрипроизводственные резервы улучшения использования действующих производственных мощностей подразделяются на экстенсивные и интенсивные.

К экстенсивным относятся резервы увеличения полезного времени работы оборудования в пределах режимного фонда. Они включают устранение внутрисменных и целодневных простоев оборудования, а также сокращение продолжительности плановых ремонтов. Группа интенсивных резервов включает в себя мероприятия по более полной загрузке оборудования в единицу времени, повышение квалификации рабочих и на этой основе более полное использование производительности машин, увеличение выпуска годной продукции и т. п.

Коэффициент использования среднегодовой мощности в плановом периоде может быть определен по формуле:

Кип = Кио ⋅ J (2.6)

где Кип — коэффициент использования производственной мощности в плановом периоде, ед.; J — индекс роста коэффициента использования производственной мощности в плановом периоде.

На третьем этапе выявляется возможность выполнения производственной программы в краткосрочном периоде. Для этого вначале определяется возможный выпуск продукции с действующих производственных мощностей путем умножения их величины на плановый коэффициент использования среднегодовой мощности

ОПд = ПМвх ⋅ Кип (2.7)

где ОПд — возможный выпуск продукции с действующих производственных мощностей, ед.

Затем этот выпуск сопоставляется с плановым заданием. Производственная программа будет выполнена в краткосрочном периоде в том случае, если возможный объем выпуска продукции с действующих производственных мощностей будет больше или равен плановому объему.

ОПд > ОПп (2.8)

где ОПп — планируемый объем выпуска продукции, ед. Если это условие не соблюдается, то необходимо ввод дополнительных производственных мощностей.

На четвертом этапе осуществляется расчет необходимого ввода в действие новых мощностей в долгосрочном планируемом периоде.

При обосновании потребности в новых производственных мощностях большое значение имеют сроки их освоения. Чем они короче, тем больше продукции выпустит предприятие в плановом периоде, тем больше будет его валовый доход и прибыль и быстрее окупятся инвестиции в развитие производства.

По вновь вводимым мощностям государственных предприятий применяются отраслевые нормы продолжительности освоения проектных мощностей. Они дифференцируются в зависимости от величины осваиваемой мощности и степени новизны продукции (впервые осваиваемая или аналогичная ранее выпускаемая). Предприятия негосударственного сектора промышленности сроки (нормы) освоения проектных мощностей планируют самостоятельно.

Нормы освоения проектных мощностей используются при определении потребности вновь вводимых производственных мощностей для обеспечения планового выпуска продукции. Расчет выполняется по формуле:

 (2.9)

где ПМн — требуемый ввод в действие новых производственных мощностей, ед.; Ко — коэффициент освоения новых производственных мощностей; Кс — коэффициент среднегодовой мощности.

Заключительным этапом обоснования производственной программы производственными мощностями является разработка баланса производственной мощности. Он основывается на обеспечении равенства между плановым заданием и возможным суммарным выпуском продукции с действующих и новых производственных мощностей с учетом запланированных сроков их ввода и освоения. Формула баланса производственной мощности предприятия имеет следующий вид:

ОПд + ПМн ⋅ Ко ⋅ Кс = ОПп (2.10)

Увеличение производственной мощности возможно за счет:

— ввода в действие новых и расширения действующих цехов;

— реконструкции;

— технического перевооружения производства;

— организационно-технических мероприятий, из них:

— увеличение часов работы оборудования;

— изменение номенклатуры продукции или уменьшение трудоемкости;

— использование технологического оборудования на условиях лизинга с возвратом в сроки, установленные лизинговым соглашением.

3.2. Обоснование производственной программы расчетом сырьевых ресурсов.

 Материальными ресурсами или оборотными производственными фондами промышленности являются такие средства производства, которые, находясь в процессе труда, полностью потребляются в каждом производственном цикле и полностью переносят в этом же цикле свою стоимость на продукт труда.

 Процесс разработки экономически обоснованных величин

оборотных средств, необходимых для организации нормальной

работы предприятия, называется нормированием оборотных

средств. Таким образом, нормирование оборотных средств заклю-

чается в определении сумм оборотных средств, необходимых для

образования постоянных минимальных и в то же время достаточ-

ных запасов материальных ценностей, неснижаемых остатков не-

завершенного производства и других оборотных средств. Норми-

рование оборотных средств способствует выявлению внутренних

резервов, сокращению длительности производственного цикла,

более быстрой реализации готовой продукции.

 Нормируют оборотные средства, находящиеся в производст-

венных запасах, незавершенном производстве - остатках готовой

продукции на складах предприятия. Это нормируемые оборотные

средства. Остальные элементы оборотных средств называются

ненормируемыми.

 В процессе нормирования оборотных средств определяют

норму и норматив оборотных средств.

 Нормы оборотных средств характеризуют минимальные запасы

товарно-материальных ценностей на предприятии и рассчитыва-

ются в днях запаса, нормах запаса деталей, рублях на расчетную

единицу и т.д.

 Норматив оборотных средств представляет собой произведе-

ние нормы оборотных средств на тот показатель, норма которого

определена. Рассчитывается в рублях.

 Нормирование оборотных средств Ноб.с представляет собой сле-

дующую сумму:

 Ноб.с =Нnp.з + Нн.п + Нr.п

где Нпр.з- нормирование производственных запасов;

Нн.п - нормирование незавершенного производства;

Нг.п - нормирование запасов готовой продукции.

 Эффективное использование оборотных средств про-

мышленных предприятий характеризуют три основных показа-

теля.

 Коэффициент оборачиваемости, который определяется делени-

ем объема реализации продукции в оптовых ценах на средний

остаток оборотных средств на предприятии:

 Ко = Рп/СО,

где Ко, - коэффициент оборачиваемости оборотных средств, обороты;

Рп - объем реализованной продукции, руб.;

СО -средний остаток оборотных средств, руб.;

 Коэффициент оборачиваемости характеризует число кругообо-

ротов, совершаемых оборотными средствами предприятия за оп-

ределенный период (год, квартал), или показывает объем реали-

зованной продукции, приходящийся на 1 руб. оборотных средств.

Из формулы видно, что увеличение числа оборотов ведет либо к

росту выпуска продукции на 1 руб. оборотных средств, либо к

тому, что на этот же объем продукции требуется затратить мень-

шую сумму оборотных средств.

 Коэффициент загрузки оборотных средств, величина которого

обратна коэффициенту оборачиваемости. Он характеризует сумму

оборотных средств, затраченных на 1 руб. реализованной продук-

ции:

 Кз = СО/Рп

где Кз, - коэффициент загрузки оборотных средств.

Длительность одного оборота в днях, которая находится деле-

нием количества дней в периоде на коэффициент оборачиваемос-

ти Ко.

 Т=Д/Ко

где Д - число дней в периоде (360, 90).

Чем меньше продолжительность оборота оборотных средств

или больше число совершаемых ими кругооборотов при том же

объеме реализованной продукции, тем меньше требуется оборот-

ных средств, и, наоборот, чем быстрее оборотные средства совер-

шают кругооборот, тем эффективнее они используются.

годовой экономический эффект от экономии материальных ресурсов определяется на основе разницы приведенных затрат:

 Э = [(с1 + Енк1) – (с2 + Енк2)]В2 ,

где с1,с2 – себестоимость единицы продукции соответственно в прежних и новых условиях; к1 и к2 – удельные капитальные затраты на единицу продукции в прежних и новых условиях; Ен – нормативный коэффициент эффективности; В2 – годовой объем продукции.

Для упрощения расчетов можно учитывать разницу по себестоимости продукции и по удельным капитальным затратам только по изменяющимся статьям.

Годовой экономический эффект от экономии материальных ресурсов может быть определен также по показателю рентабельности с помощью следующей формулы:

где **ц** - оптовая цена единицы продукции.

Стоимость сырья, материалов и топлива следует учитывать по заготовительным ценам, т.е. с учетом транспортно-заготовительных расходов, а стоимость электроэнергии – с учетом внутризаводских расходов по ее трансформации.

Если экономия материальных ресурсов не сопровождается какой-либо экономией по другим статьям себестоимости продукции и производительность технологических агрегатов не меняется, то годовой экономический эффект

где а1 и а2, а1 и а2, а1 и а2 – удельный расход данного вида сырья, топлива, материала или электроэнергии соответственно в прежних и новых условиях; ц, ц, ..., ц – заготовительные цены соответствующих видов сырья, топлива, материалов и электроэнергии.

Экономия одних видов сырья материалов и топлива может сопровождаться дополнительным расходом других (например: экономия топлива при выплавке стали в мартеновских печах достигается благодаря применению кислорода).

Годовой экономический эффект в результате сокращения расхода сырья, топлива и материалов на единицу продукции определяется по разности приведенных затрат:

где а и b – удельные расходы соответственно заменяемого и заменяющего вида или сорта сырья, топлива и материала; ц1,ц2 – заготовительная цена единицы заменяемого или заменяющего вида или сорта сырья, топлива и материалы; к1, к2 – удельные капитальные затраты для производства заменяемого или заменяющего сорта сырья, топлива и материала.

Нормирование оборотных средств в производственных запасах начинается с определения среднесуточного потребления в планируемый период на выпуск товарной продукции, на пополнение полуфабрикатов и незавершенной продукции, на нужды капитального ремонта и непромышленных подсобных хозяйств. если объем производства нарастает в течение года, то среднесуточное потребление следует учитывать по последнему кварталу планируемого года, а к концу планируемого года – по первому кварталу следующего года.

Общая норма запаса материальных ресурсов состоит из транспортного и складского запасов, а последний, в свою очередь, исходя из характера их назначения, расчленяется на подготовительный, текущий и страховой запасы. Эти элементы норм образуются под воздействием различных факторов.

***Транспортный запас*** охватывает оборотные средства, которые отвлекаются с момента акцепта счета поставщика либо со дня оплаты счета поставщика и до прибытия груза на склад получателя. Транспортный запас возникает на предприятиях, отдаленных от баз снабжения на значительные расстояния. Приближение предприятий к источникам сырья, увеличение скорости движения на железнодорожном транспорте, увеличение доли трубопроводного транспорта в общих перевозках топлива способствует сокращению необходимых оборотных средств для транспортного запаса.

***Подготовительный запас*** создается в тех случаях, когда данный вид сырья и основного материала нуждается в выдержке в течение определенного времени до запуска в производство для приобретения определенных свойств (например, пиломатериалы в мебельной промышленности, чугунное литье для определения назначения), в рассортировке и усреднении (например, железные руды и отдельные виды химического сырья), в порезке и пакетировании металлического лома и в лабораторных анализах и испытаниях до передачи их в производство.

***Текущий запас*** предназначается для обеспечения потребности производства в период между двумя очередными поставками данных видов сырья, материалов, топлива и занимает наиболее значительное место среди производственных запасов. Текущий запас должен определяться по интервалам поставок данного вида сырья, и материалов, по их специфицированной номенклатуре (например, по прокату черных металлов данной марки, профиля и размера). Однако если позиции специфицированной номенклатуры данного вида сырья и материалов являются взаимозаменяемыми без значительного изменения технико-экономических показателей производства, то нормирование производственных запасов может осуществляться по данному виду сырья и материалов в целом (например, по железорудному сырью, нефти и т.п.).

Размер максимального текущего запаса определяется произведением объема среднесуточного календарного потребления на величину интервала поставок в днях данного вида или позиции специфицированной номенклатуры сырья, материалов и топлива. Эта величина запаса соответствует тому моменту, когда при полном исчерпании запаса к началу интервала поступления прибывает на предприятие очередная поставка. После этого запас, достигнув максимального значения, начинает уменьшаться до полного исчерпания. Многолетний опыт показал, что постоянная совокупная стоимость складских запасов не превышает половины максимальных. Исходя из этого средний размер оборотных средств, необходимый для текущего запаса *Zср*, определяется по каждому виду сырья и материалов или по каждой позиции специфицированной номенклатуры в пределах данного вида по следующей формуле:

где ***Q***– среднесуточное потребление, тыс. руб.; ***n*** – интервал поступления, календарные дни.

При увеличении объема потребления с ростом концентрации производства интервал поставки сократится. Кроме того, величина интервала поставки может оказаться также в зависимости от величины единовременного запуска данного вида материала в производство и от степени регулярности его потребления.

Ко второй группе факторов, зависящих от поставщика, относятся частота данного вида или его номенклатурной позиции, соотношение объема среднесуточного выпуска в течение периода производства и объема заказа, равномерность выпуска продукции на протяжении месяца.

***Сезонные запасы*** создаются: а) в связи с сезонным характером заготовки данного вида сырья (это относится главным образом к различным видам сельскохозяйственного сырья при невозможности его длительного хранения); б) в связи с сезонным характером потребления (например, топливо для отопительных нужд); в) с использованием водного транспорта в навигационный период.

Ввиду того что сезонные условия невозможно заранее определить с достаточной точностью, размеры сезонных запасов должны определяться исходя из наименее благоприятных условий по продолжительности сезона и температурным условиям для данного района за последний ряд лет и наиболее благоприятным условиям объема заготовки сельскохозяйственного сырья.

***Страховой запас*** материальных ресурсов создается на предприятии для обеспечения ими в случаях превышения фактических сроков поставки против плановых. Величина страхового запаса может быть определена на основе изучения за предыдущий период максимального и средневзвешенного превышения сроков поставки против плановых, а также экономической эффективности использования страхового запаса различной величины.

Норму оборотных фондов для образования страхового запаса обычно принято исчислять в заранее заданном проценте (как правило, 50%) от нормы текущего запаса. В действительности относительная величина оптимальной потребности в страховых запасах различная по видам сыръя, материалов и топлива и по отраслям промышленности в целом.

Расчет оптимальной нормы страхового запаса следует роводить путем сопоставления расходов, вызываемых приращением страхового запаса, с суммой возможных потерь, предотвращаемых этим запасом.

Чем больше страховой запас, тем меньше количество возможных случаев его полного использования. Поэтому при увеличении страхового запаса каждая последующая его единица способна предотвратить меньший размер потерь, чем предыдущая. Оптимальным является такой уровень страхового запаса, при котором затраты по содержанию любого дополнительного запаса оказываются ниже экономии затрат в связи с предотвращаемыми потерями.

Величину необходимых оборотных средств для незавершенного производства определяют следующие факторы:

* объем планируемого среднесуточного выпуска продукции по заводской стоимости ***ВД***;
* длительность производственного цикла ***ТП.Ц;***
* коэффициентнарастания затрат по незавершенному производству ***kн,*** т.е. отношение себестоимости незавершенного производства к себестоимости готовой продукции.

# Величина оборотных средств

Длительность производственного цикла ***Тп.ц*** в календарных днях определяется по формуле

где ***ΣТТ* –** суммарное технологическое время, затрачиваемое на все последовательные операции по регламентируемому режиму; ***ΣТК.О* –** суммарное время, затрачиваемое на конкретные операции; ***ΣТЕ.ПР* –** суммарное время, затрачиваемое на естественные процессы (охлаждение, сушка); ***ΣТТР.П* –** суммарное время, затрачиваемое на внутрицеховую и межцеховую транспортировку продукции на протяжении всего времени производства до превращения ее в готовую продукцию; ***ΣТМ.О***  - суммарное межоперационное время, т.е. суммарное время перерывов в процессе производства и между сменами, в выходные и праздничные дни.

Размеры товарных запасов на складах изготовления зависят от объема и равномерности производства, соответствия графика серийного выпуска разных изделий, комплектуемых на складах в партии определенного ассортимента, графику поставок и графику подачи вагонов для отгрузки продукции, степени подготовки продукции к сортировке, степени и характеру контроля и испытаний.

Необходимые оборотные средства для содержания запасов готовой продукции ***ZГОТ.ПР*** определяются плановой себестоимостью среднесуточного выпуска товарной продукции ***С,*** длительностью пребывания товарной продукции на складе ***Тскл*** , а также необходимым временем для транспортировки продукции со склада до станции отправления, оформления транспортных и расчетных документов на отправляемую продукцию и представления их в банк на инкассо ***Тоф*** по формуле

Нормы запаса в днях устанавливаются по видам и группам продукции в зависимости от дифференциации норм, а затем на основе плановой себестоимости единицы продукции и среднесуточного ее выпуска определяется сумма необходимых оборотных средств для содержания запасов готовой продукции и оформления расчетов.

3.3 Обоснования производственной программы расчетом топливно-энергетических ресурсов.

Расход топлива на единицу продукции. На предприятиях, изготовляющих однотипные изделия, этот показатель устанавливается в расчете на единицу выпускаемой продукции в натуральном выражении (на 1 т. чугуна, извести, на 1000 шт. кирпича и т. п.). На фабриках и заводах с широкой номенклатурой изделий он устанавливается не по всей номенклатуре продукции, а по изделиям — представителям по укрупненной номенклатуре продукции. Во многих случаях показатели расхода сырья и топлива устанавливаются по отдельным стадиям производственного процесса (по переходам).

 Стоимость топлива на предприятии расходуемого на производство продукции учитываются как вспомогательные материалы и его стоимость расчитывается по формуле расчета вспомогательных материалов:

 **Стоимость вспомогательных материалов**

,

где Ni- годовой выпуск i-го изделия, шт.;

 gij- норма расхода j-го вспомогательного материала (топлива) на i-е изделие т/т (м3/т);

 Цj- цена единицы j-го вспомогательного материала (топлива), руб/т (руб/м3).

**Расход топлива и энергии на технологические цели.**

SТ-Э = ∑ Р(Т-Э)р\* Ц(Т-Э)р , где

SТ-Э – расходы на топливо и энергию, m – число видов покупного топлива и энергии, используемых в технологическом процессе изготовления продукции, Р(Т-Э)р – расход топлива и энергии разного вида в натуральных показателях на изготовление данной продукции, Ц (Т-Э) р – цена единицы топлива или энергии разного вида.

 **Расчет стоимости силовой электроэнергии**

К силовой электроэнергии относят электроэнергию, расходуемую на приведение в действие электродвигателей оборудования.

Стоимость силовой электроэнергии

,

где Nуст.j- установленная мощность всех электродвигателей оборудования j-го вида, кВт;

 Fдj- действительный головой фонд времени оборудования j-го вида, ч;

 Кв- коэффициент загрузки электродвигателей по времени;

 Км- коэффициент загрузки электродвигателей по мощности;

 Кп- коэффициент, учитывающий потери в сети;

 - средний коэффициент полезного действия электродвигателей;

 Цэ- цена 1кВт.ч электроэнергии, руб.;

 Цэу- годовая оплата 1кВт установленной мощности, руб.

Расчет стоимости электроэнергии, расходуемой на освещение участка.

Стоимость электроэнергии на освещение

,

 где gосв- норма освещенности производственной площади, кВт/м2;

 Fуч- площадь участка, м2;

 Тосв- годовое время освещения участка, ч;

 Цэн- цена 1 кВт.ч электроэнергии, руб.

Затраты на технологическую электроэнергию вычисляются по формуле (3.5).

,

 где ***Тэ*** - тариф на 1 кВт/ч электроэнергии , руб.;

 ***Руст*** - мощность установленного оборудования , кВт;

 ***Фд*** - действительный фонд работы времени работы оборудования, час;

 ***Ко*** - коэффициент одновременной работы оборудования ;

 ***КПД*** - коэффициент полезного действия оборудования ;

 ***Кп*** - коэффициент потерь в сети .

**Расходы на освещение рассчитываются по формуле .**

 Рэ = Тэ \* Пэ \* Пп \* Фэф ,

где *Тэ* - тариф на 1 кВт.ч , руб;

  *Пэ* - потребность в освещении ,Вт;

 *Пп* - общая освещаемая площадь , кв.м.;

 *Фэф* - эффективный фонд времени (Фд из п.1 без учета потерь времени на планово-предупредительный ремонт оборудова­ния), ч.

4 Расчетно-аналитическая часть.

Исходные данные работы предприятия необходимые для решения задания.

Таблица 1. Затраты на изготовление продукции в 1 квартале.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование затрат |  |
| Объем производства ,ед. | 1000 |
| Норма расхода |  |
| Сырье, т/ед. | 0.25 |
| Топливо, т/ед. | 0.01 |
| Электроэнергия (кВт-час/ед.) | 2.39 |
| Сдельные расценки руб./ед. | 80 |
| Рентабельность % | 30 |

Таблица 2. Цены на материальные ресурсы.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование ресурсов | Цена приобретения | Цена реализации |
| Сырье | 1450руб./т. |  |
| Сырье |  | 1650руб./т. |
| Электроэнергия | 0.35руб./кВт-час |  |
| топливо | 980руб./т. |  |

Таблица 3 Основные фонды предприятия.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Элементы основных фондов. | Стоимость О.Ф.Млн.руб. | Нормы амортизации% |
| Здания | 2.5 | 2 |
| Сооружения | 4 | 2 |
| Рабочие машины | 1 | 12 |
| Оборудование  | 1 | 12 |
| Транспортные средства | 1 | 9 |
| Прочие | - | 7 |

Таблица 4 Показатели работы предприятия.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели |  | % |
| 1 Ставка НДС,% |  | 20 |
| 2 Прочие расходы включаемые в себестоимость | 2200 |  |
| 3 Численность работающих, чел. | 170 |  |
| 4 Среднемесячная з./пл.одного работника, руб.  | 1700 |  |
| 5 Отчисления з./пл. в фонды соц. страхования ,% |  | 38.5 |
| 6 Доход от сдачи помещений в аренду (ежемесячно), руб. | 35000 |  |
| 7 Дивиденды по ценным бумагам (ежеквартально), руб. | 65000 |  |
| 8 Ставка налога на прибыль ,% |  | 28 |
| 9 Ставка налога на доход по ценным бумагам ,% |  | 10 |
| 10 Экономические санкции (штрафы, пени за квартал ), руб. | 55000 |  |

**Решение задания.**

**1. Составить смету затрат на производство и реализацию продукции.**

 Рассчитаем сумму затрат на сырье , топливо, электроэнергию.

Она равна произведению общего расхода сырья (топлива, электроэнергии) за квартал к стоимости 1т сырья (топлива) 1кВт электроэнергии соответственно.

 Сумма затрат на сырье:

 250\*1450=362500 руб.

 Сумма затрат на топливо:

980\*10=9800 руб.

 Сумма затрат на электроэнергию:

2390\*0.35=836.5

 Затраты на з/пл. равны произведению количества работающих человек на среднемесячную з/пл. одного рабочего умноженное на 3 мес.(т.е. квартал)

170\*1700\*3=867000 руб.

 Отчисления во внебюджетные фонды равны 38.5% от затрат на з/пл.

867000\*38.5/100=333795 руб.

 Амортизация объектов осуществляется в зависимости от стоимости объекта нормы амортизации и кол-ва месяцев в расчетном периоде (3мес.)

 Амортизация зданий равна:

2500000\*2\*3/100=150000 руб.

 Амортизация сооружений равна:

4000000\*2\*3/100=240000 руб.

 Амортизация машин равна :

1000000\*12\*3/100=360000 руб.

 Амортизация оборудования равна :

1000000\*12\*3/100=360000 руб.

 Амортизация транспортных средств равна:

1000000\*9\*3/100=270000 руб.

 Прочие расходы составляют : 2200 руб.

Таблица 5

|  |  |
| --- | --- |
| Элементы затрат. | Сумма затрат, руб. |
| 1 Сырье | 362500 |
| 2 Топливо | 9800 |
| 3\_Электроэнергия | 836.5 |
| 4 Заработная плата | 867000 |
| 5 отчисления во внебюджетные фонды | 333795 |
| 6 амортизация: |  |
|  - зданий | 150000 |
|  - сооружений | 240000 |
|  - машин | 360000 |
|  - оборудования | 360000 |
|  - транспортных средств | 270000 |
|  - прочих фондов | - |
| Прочие расходы | 2200 |
| **Итого затрат** | 2956131.5 |

**2. Составим калькуляционную себестоимость продукции.**

 Первая, вторая и третья статьи калькуляции берутся из предыдущих расчетов.

 Зарплата производственных рабочих определяется как произведение сдельной расценки за единицу продукции к общему объему произведенной продукции:

 80\*1000=80000 руб.

 Отчисления от зарплаты равны 38.5%

 80000\*38.5/100=30800 руб.

 Переменные расходы равны сумме расходов пунктов 1,2,3,4,5 данной таблицы:

362500+9800+836.5+80000+30800=483936.5 руб.

 Условно-постоянные расходы равны разности между общей суммой затрат по смете затрат на производство и величиной переменных расходов:

2956131.5-483936.5=2472195 руб.

 Полная себестоимость равна:

483936,5+2472195=2956131.5

Таблица 6

|  |  |
| --- | --- |
| Статьи калькуляции | Затраты на объем, руб. |
| 1. Сырье на технологические нужды | 362500 |
| 2. Топливо | 9800 |
| 3. Электроэнергия | 836.5 |
| 4. Зарплата производственных рабочих | 80000 |
| 5. Отчисления от заработной платы | 30800 |
| Итого переменных расходов | 483936.5 |
| Условно-постоянные расходы | 2472195 |
| Полная себестоимость | 2956131.5 |

**3.1. Ценообразование на предприятии.**

1 Определение оптовой цены предприятия ( Цо):

Цо=( 1+Р/100)\*С

 где Р - рентабельность изделия, %,

 С - себестоимость единицы продукции, руб./ед.

С=2953931.5/1000=2953.93

Р=30% (из табл.№1 )

 Цо=( 1+30/100)\*2953.93=3840.11 руб.

2 Определение отпускной цены предприятия

 Цотп=(1+ ставка НДС/100)\*Цо

где ставка НДС - ставка налога на добавленную стоимость.

Цотп=(1+20/100)\*3840.11=4608.13 руб.

3*.* Объем реализации в оптовых ценах (Ор):

 Ор=Цо\*Q

где Q - объем реализации в натуральном выражении

 Ор=3840.11\*1000=3840110 руб.

**4. Формирование прибыли предприятия**

1 Расчет валовой прибыли Пв

 Пв=Пр+Пврд

 где Пр- приыль от реализации ;

 Пврд- прибыль от внереализационной деятельности ;

2 Пр=Пп+Пк

 где Пп- прибыль от основной производственной деятельности ( реализация продукции )

 Пк- прибыль по коммерческой деятельности ( реализация имущества)

3 Прибыль по основной деятельности (Пп)

 Пп=Ор-Свып

 Где Свып- полная себестоимость производства (выпуска)

4 Прибыль по коммерческой деятельности (Пк)

 Пк=(Цпрод-Цпок)/(1+ставкаНДС/100)\*Qн

 Где Цпрод, Цпок –цена продажи и цена покупки товара (сырья);

 Qн- объем продажи в натуральном выражении.

5 Прибыль от внереализационной деятельности (Пврд);

 Пврд=Па+Пд,

 Где Па- прибыль от сданного в аренду имущества;

 Пд- дивиденды по ценным бумагам.

 Расчет формул:

 Пк=(1650-1450)/(1+20/100)\*1000=166666.66 руб.

 Пп=3840110-2956131.5=883978.5 руб.

 Пр=166666.66+883978.5=1050645.16 руб.

 Пврд=35000\*3+65000=170000 руб.

 Пв=170000+1050645.16=1220645.16 руб.

**5 Распределение прибыли**

1 Налогооблагаемая прибыль (Пн)

 Пн=Пв-Нв

 Где Нв- налоги получаемые из валовой прибыли (9000 дя всех вариантов)

 Пн=1220645.16-9000=1211645.16 руб.

2 Налог на доход по ценным бумагам (Нб)

 Нб=Д\*ставка налога/100

 Где ставка налога- савка налога по ценным бумагам

 Д- доход по ценным бумагам

 Нб=65000\*10/100=6500 руб.

3 Наог на прибыль от основной деятельности и от сдачи имущества в аренду (Нпр);

 Нпр=(Пн-Д)\*28/100

 Нпр=(1211645.16-65000)\*28/100=321060.64

4 Прибыль остающаяся в распоряжении предприятии ( Прасп)

 Прасп=Пн-Нб-Нпр

 Прасп=1211645.16-6500-321060.64=884084.52 руб.

5 Чистая прибыль (Пч)

 Пч= Прасп- экономические санкции( 55000руб.)

 Пч=884084.52-55000=829084.52 руб.

**6 Капиталовложения в развитие производства (КВ):**

КВ=А+Пч\*0.3

 Где 30%- процент прибыли, направляемой на развитие производства.

 А- амортизация всех фондов =1380000 руб.

 КВ=1380000+829084.52=2209084.52 руб.

5. Список используемой литерауры.

1. Тарасова Н.В., Ларионова И.А., Алексахин А.В. Организации и планирование производства. Методические указания. М.:изд.МИСиС 1991г.
2. Зайцев Н.Л. Экономика промышленного предприятия: Учебник; 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 1998.
3. Сергеев И.В. Экономика предприятия: Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 1997.
4. Захарченко В.И. Планирование на предприятии. Учебное пособие. - Одесса: , 1999г
5. Петрович И.М. Атаманчук Р.П. Производственная мощность и экономика предприятия. – М., 1990.
6. Экономика предприятия: Учебник для экономических вузов. Под ред. Руденко А.И. – Минск, 1995.
1. Зайцев Н.Л. Экономика промышленного предприятия: Учебник; 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 1998. [↑](#footnote-ref-1)
2. Экономика предприятия: Учебник для экономических вузов. Под ред. Руденко А.И. – Минск, 1995. [↑](#footnote-ref-2)
3. Экономика предприятия: Учебник для экономических вузов. Под ред. Руденко А.И. – Минск, 1995. [↑](#footnote-ref-3)