**План.**

1. ***Введение***
2. ***Основная часть***
   1. ***Современные цивилизации***
      1. ***Экономическое развитие современной цивилизации***
      2. ***Цивилизация и социальное развитие***
      3. ***Современная цивилизация и политическая жизнь***
3. ***Заключение***
4. ***Список использованной литературы***

**Введение.**

Современное человечество—это более 6 млрд. землян, тысячи больших и малых народов, более полутора сотен государств; это многообразие экономических укладов, форм социально-политической и духовной жизни.

Одна из причин такого разнообразия— различие природных условий, физической среды обитания людей. Эти условия влияют на многие стороны общественной жизни, но в первую очередь на хозяйственную деятельность человека. В древности климат, плодородие почв, растительность предопределяли способы обработки земли и разведения домашнего скота, стимулировали создание тех или иных орудий труда и производство различных изделий. Природные условия сказываются не только на характере жилища, стилях одежды, домашней утвари и боевого оружия. Естественная среда обитания влияла и на политическое устройство государств, и на отношение между людьми, и на складывающиеся формы собственности

В самом деле, почему появилась частная собственность на землю в Древней Греции и Риме? Среди ряда других причин этому способствовали природные условия. Разнообразный ландшафт: горы, долины, леса, множество небольших рек— затруднял образование у древних греков и римлян больших общин. Твёрдые почвы требовали тяжёлого труда земледельцев, суровые зимы побуждали заботиться о создании запасов продуктов, семян для будущего урожая. Всё это заставляло надеяться прежде всего на собственные силы.

Наряду с природными условиями разнообразие общественной жизни связано с исторической средой существования обществ, которая складывается в результате взаимодействия их с другими племенами, народами, государствами. Вот что писал об этом Г.Плеханов «Так как почти каждое общество подвергается влиянию своих соседей, можно сказать, что каждого общества существует в свою очередь известная общественная, историческая среда, влияющая на его развитие. Сумма влияний, испытываемым каждым данным обществом со стороны его соседей, никогда не может быть равна сумме тех же влияний, испытываемых в то же самое время другим обществам. Поэтому всякое общество живёт в своей особой исторической среде, которая может быть—и действительно часто бывает—очень похожа на историческую среду, окружающую другие народы, но никогда не бывает тождественна с нею. Это вносит чрезвычайно сильный элемент разнообразия… в процесс общественного развития».

**Основная часть.**

**Современные цивилизации.**

Сейчас, как и много веков назад, человечество представлено двумя основными типами цивилизаций, уходящими своими корнями в далёкое прошлое.

Первый тип цивилизаций – традиционные общества. Они берут свое начало в древневосточной цивилизации, где земля, ирригационная система были собственностью общины. Каждая семья имела определенный участок земли, который давался ей во временное пользование. Господствовала экстенсивная технология, направленная главным образом на овладение внешними природными процессами. Человек согласовывал свою деятельность с ритмами природы, максимально приспосабливаясь к окружающей среде. Не случайно, например, принцип «у – вей» у древних китайцев требовал невмешательства в протекание природных процессов.

Этот тип общества, получивший название традиционного,сохранился до наших дней. Он представлен многими государствами «третьего мира»: странами Азии и Африки, сравнительно недавно освободившимися от колониального гнета. И сегодня среди духовных ценностей в них одно из ведущих мест занимает установка на адаптацию к природным условиям, не поощряется стремление к их целенаправленному преобразованию. Ценна активность, направленная вовнутрь человека, на самосозерцание. Особое значение имеют традиции, обычаи, передаваемые от поколения к поколению. В целом ценностно-духовная сфера человеческого бытия ставится выше экономической.

Однако преобладавшие в хозяйственной деятельности восточных народов экстенсивные технологии, которые в ранний период существования традиционных обществ способствовали их экономическому прогрессу, в дальнейшем стали тормозить его, обусловив не только постепенное исчерпание природных ресурсов, но и застой в развитии техники. Данные факторы объясняют характерную сегодня для ряда стран «третьего мира» экономическую отсталость.

Большую роль в общественной жизни этих стран играет религия. В странах, где господствующей религией является ислам, выдвигается идея возрождения исламской цивилизации, основой которой могут стать нравственно-духовные ценности, проповедуемые этим вероучением

Западную цивилизацию исследователи называют по-разному: техногенная, индустриальная, научно-техническая. Западное общество во многом противоположно традиционному обществу, хотя также имеет достаточно глубокие исторические корни.

Данная цивилизация существует чуть более 300 лет. Сложившееся в европейском регионе интенсивное производство требовало предельного напряжения физических и интеллектуальных сил общества, постоянного совершенствования орудий труда, способов воздействия на природу.

В связи с этим формировалась и новая система ценностей. Постепенно на первый план выдвигалась активная, творческая, преобразующая деятельность человека. Идеалами цивилизации стали постоянное обновление, могучая поступь прогресса. Безусловную ценность приобрело научное познание, существенно расширяющие интеллектуальные силы, изобретательные способности человека, его возможности преобразовывать мир.

Таким образом, «созерцательности» традиционных обществ противостояло деятельное начало западных обществ.

В традиционном обществе первостепенное значение имеют коллективные формы человеческого общежития. Западная же цивилизация выдвинула в качестве важнейшей ценности независимую автономную личность, что послужило основой для выработки идей о правах человека, о гражданском обществе и правовом государстве.

Научные открытия и технические новшества позволили наладить массовое производство. Индустриальный мир стремился к наращиванию объёмов, скоростей, мощностей.

К середине столетия индустриальная цивилизация превратилась в общество массового производства и потребления.

«Каждое индустриальное общество, независимо от того, является оно капиталистическим или социалистическим, восточным или западным, руководствуется определёнными принципами. Стандартизация, централизация, максимализация, гигантомания, дезинформация, специализация, синхронизация—пришельцы с марса обнаружили бы повсюду одно и то же». О. Тоффлер—американский учёный.

Однако к середине 70-х гг. сложившаяся на этих принципах система производства и общественной жизни стала давать сбои. Появились многочисленные ограничения для движения по уже проложенному пути. Первым из них стал энергетический кризис: дальнейший рост потребления всё более дорожавшей нефти грозил подорвать национальные экономики тех стран, которые жили за счёт ввоза. Но кроме нефти всё более скудели запасы и других ресурсов планеты, необходимых для развития производства и общества, в том числе природные ископаемые.

Сказались и экологические ограничения. Массовое производство было дешёвым не только в силу своих масштабов, но и потому что производители не тратились на охрану окружающей среды, на исключение вредных выбросов в атмосферу и т. п.. Однако такое отношение к природе, с одной стороны, как неисчерпаемой кладовой ресурсов, а с другой—как к удобному месту для сброса отходов привело к реальной угрозе экологической катастрофы, и его пришлось изменить. Массовое производство из прибыльного грозило стать весьма убыточным.

Следует ли из сказанного, что так бурно стартовавшая индустриальная цивилизация изжила себя, приблизясь к неизбежному краху? Такие мрачные прогнозы высказывались, и неоднократно. Однако западное общество сумело решить ряд трудных проблем—ответы на многие вопросы дала научно-техническая революция. Благодаря её достижениям удалось создать ресурсосберегающую технологию, что заметно сократило применение природного сырья. На базе электронно-вычислительной техники началась революция в управлении производством. Будущее, как считают многие учёные, за информационным обществом.

В настоящее время наряду с массовым производством всё более прочные позиции занимает мелкосерийное. Расширяются коммуникативные возможности: многоканальное и спутниковое телевидение, различные печатные издания, рассчитанные на самые разные группы читателей, личные компьютеры. Этнические, культурные различия не рассматриваются теперь как помеха на пути развития общества.

Итак, человечество «снова в пути». Значит ли это, что все проблемы, по крайней мере для тех, кто вступает в стадию постиндустриального развития, решены? Нет. Возникают новые трудности и тупики. Но самыми опасными становятся те из них, которые затрагивают всё человечество: экологический кризис, рост вооружений и их совершенствование, демографический взрыв.

Идея многообразия общества не противоречит идее единства человечества. Всё более крепнущие и расширяющиеся экономические, политические и культурные связи, помогая преодолевать разобщенность, формируют в людях чувство принадлежности к единой человеческой семье. Французский мыслитель первой половины нашего века Тейяр де Шарден так выразил это чувство: «На протяжении нескольких поколений вокруг нас образовывались всякого рода экономические и культурные связи, увеличивающиеся в геометрической прогрессии. Теперь кроме хлеба… каждый человек ежедневно требует свою порцию железа, меди и хлопка, свою порцию электричества, нефти и радия, свою порцию открытий, кино и международных известий. Теперь уже не просто поле… а целая Земля требуется, чтобы снабжать каждого из нас… Для человека нет будущего, ожидаемого в результате эволюции, вне его объединения с другими людьми».

Но это не только взаимодействие людей на личностном, индивидуальном уровне—идёт диалог культур цивилизаций. И сегодня мы понимаем, что надо учиться вести этот диалог, который поможет сделать достижения разных культу и цивилизаций достоянием всего человечества.

«… Мы вступаем в период, когда культура будет иметь большее значение, чем когда-либо. Культура не является чем-то окаменевшим в янтаре, это то, что мы создаём заново каждый день. «Третья волна» ( постиндустриальное общество) будет содержать в себе много культуры, и это базис для морали. Быть может, это и есть подлинный базис для взаимопонимания людей, для формирования новых моральных ценностей в отношениях между людьми». О. Тоффлер—американский учёный.

**Экономическое развитие современной цивилизации.**

Слово «экономика» греческого происхождения. Первоначально оно означало искусство управления домашним хозяйством. В наше время понятием «экономика» обозначают широкую область в жизни общества, включающую экономику предприятий, отраслей, народное хозяйство в целом, различные стороны хозяйственной деятельности, финансы, денежное обращение и др.

Существует прямая связь между состоянием экономики и уровнем жизни населения, точнее говоря, потребление зависит от производства. Нетрудно обнаружить связь между объёмом производства продуктов на душу населения и потреблением. Так, в середине 80-х гг. в США на душу населения производилось 117 кг мяса, потреблялось 119 кг; в Австралии соответственно 150 кг и 102 кг; в Венгрии—216 и 79; в Китае—17 и 18; в СССР—61 и 62.

Но увеличение или уменьшение потребления зависит не только от объёмов производства в собственной стране( ведь не одна страна не производит всё, что потребляет её население), но и от того, покупает или продаёт страна данный продукт за рубежом. Однако, для того чтобы купить за рубежом, нужно иметь иностранную валюту; получить её можно в результате продажи за рубеж каких-то своих товаров или услуг, на которые есть спрос на международном рынке.

Важнейший показатель эффективности производства — производительность труда. В середине 80-х гг. в промышленности СССР по сравнению с США она составляла 55%, в сельском хозяйстве—20-25%. Обеспеченность населения товарами массового потребления, продуктами питания связана с этими показателями.

Однако производительность труда, как и абсолютные показатели производства (количество производимого в стране металла, угля, нефти, автомобилей, обуви и т. д.), всё же не полностью характеризует состояние экономики. Можно произвести много электроэнергии, стали, зерна и т. п., но остаться бедными. Как это может быть? Так бывает тогда, когда хозяйство страны ведётся нерационально, с большими затратами и потерями, когда необходимые ресурсы отвлекаются, например, на различного рода непроизводительные затраты: содержание непомерно большой армии и обслуживающей её нужды промышленности, разбухшего бюрократического аппарата, на государственные кредиты другим странам без должных гарантий их своевременного возврата и т. п. Причиной низкой эффективности хозяйства могут быть и устаревшие технологии. Так, в нашей стране на производство одной тонны меди затрачивается 973 кВт .ч электроэнергии, в ФРГ—в три с лишним раза меньше. Из-за низкой экономичности бытовых приборов расходуется ежегодно лишних 20 млрд. кВт .ч электроэнергии, т. е. столько, сколько производит гигантская электростанция.

Отношения собственности на средства производства— важнейшая сторона экономических отношений. Собственник средств производства владеет и самостоятельно распоряжается ими, использует их для организации производства и извлечения дохода. Иными словами, чтобы разобраться в отношениях собственности, следует выяснить вопросы: кому принадлежат средства производства и произведённые продукты? кто владеет, кто пользуется и кто распоряжается ими?

В XIX в. основной фигурой собственника был капиталист-предприниматель, XX в. развитие получили различные виды групповой собственности. Типичной формой такой собственности является акционерное общество (корпорация). В середине 80-х гг. в США из 15 млн. предприятий различных видов было около 3 млн. корпораций (20%). На них приходилось 90% валового дохода всех предприятий страны.

Акционерное общество выпускает ценные бумаги—акции разного достоинства, собственники, которых (акционеры) имеют право на получение части дохода акционерного общества (дивиденда), соответствующей сумме акций, и на участие в управление его делами. Поскольку выпускается множество мелких акций, то их могут покупать рабочие и служащие, причём как работающие, так и не работающие на предприятиях акционерного общества. Для решения вопросов, касающихся дел акционерного общества, собраться сразу все акционеры практически не могут, поэтому реальное управление находиться в руках группы крупных собственников, которые имеют значительную часть акций (контрольный пакет), но не обязательно 50%, возможно и 5-10%. Именно эта группа, а не все акционеры распоряжаются делами акционерного общества.

Наряду с групповой, существует и индивидуальная частная собственность. Она представлена главным образом в сельском хозяйстве, ремесле, торговле, сфере услуг. Например, в США в середине 80-х гг. в индивидуальной собственности находилось 10,7 млн. предприятий из 15 млн. Среди них значительную часть составляли мелкие хозяйства, основанные на личном труде производителя и его семьи. Мелкая трудовая собственность представлена семейными фермами в сельском хозяйстве, мастерскими по ремонту бытовой техники, швейными, сапожными мастерскими, бензоколонками, продовольственными и галантерейными лавочками. В индивидуальной частной собственности находится также значительное число мелких и средних фирм, использующих наемный труд.

В 70-80-х гг. в США и странах Западной Европы наряду с укреплением позиций крупных объединений возросло значение мелких и средних предприятий и фирм. В общем числе их мелкие предприятия занимают от 94 до 99%. Именно мелкие предприятия зачастую берут на себя освоение новой техники, создание новых видов товаров, что нередко связано с риском. Они осуществляют услуги по ремонту и обслуживанию возросшего количества промышленных изделий длительного потребления (автомобилей, холодильников, телевизоров и т.д.). Многие мелкие фирмы в капиталистических странах находятся в производственной и финансовой зависимости от крупных объединений. Развитие мелкого и среднего предпринимательства позволяет лучше использовать экономический потенциал, препятствует окостенению форм хозяйствования, повышает их гибкость и приспособляемость к быстро меняющимся условиям.

Индивидуальная частная собственность представлена в экономике не только западных, но и восточноевропейских стран, Китая и многих других. В современном мире частная собственность играет большую роль: она стимулирует инициативу и предприимчивость, ответственное отношение к труду.

В экономике конца XX века большое значение имеет государственная собственность. В странах Западной Европы в нее входят прежде всего некоторые крупные промышленные предприятия, банки, а также предприятия тех отраслей, которые обслуживают производство и социально-бытовую сферу – грузовой транспорт, энергетику, связь и т.д. Удельный вес государственного предпринимательства в совокупном производстве достиг ныне 15-20%. Создание государственных предприятий отчасти продиктовано желанием ускорить научно-технический прогресс. Так была создана атомная промышленность в США, Великобритании, Франции. Вместе с тем государство берет на себя техническое перевооружение слабых звеньев экономики. Например, в Великобритании после второй мировой войны государство взяло на себя расходы по развитию транспорта и энергетики.

В 80-х годах в ряде стран развернулась денационализация главным образом путем приватизации, т.е. перехода в частные руки, крупных государственных предприятий. Причины этих мероприятий заключались в неэффективности, тяжелом финансовом положении данных предприятий. Но приватизация, как правило, нигде не распространяется на железные дороги, гидростанции, почту, каналы, портовые сооружения, имеющие большое значение для нормального функционирования экономики в целом.

В СССР, странах Восточной Европы, некоторых странах Азии государственная собственность в результате социальных революций начала и середины XX века стала господствующей. Это многочисленные заводы, фабрики, шахты, совхозы, банки, средства транспорта и связи, основной жилой фонд и т. д. В нашей стране и в Монголии в государственную собственность была обращена земля. В Советском Союзе в середине 80-х гг. свыше 90% всей продукции производилось на государственных предприятиях. В начале 90-х гг. в нашей стране начался процесс приватизации государственных предприятий.

Характер государственно собственности во многом зависит от того, какие социальные силы оказывают на государственную власть в стране решающе влияние (монополии или немонополизированная буржуазия, бюрократия или весь народ).

В экономике многих стран как социалистических, так и капиталистических сохранилась и кооперативная собственность. Производственный кооператив – это самостоятельная организация, созданная группой людей, добровольно объединившихся для совместного использования собственного имущества в хозяйственной деятельности. В кооперативах осуществляется самоуправление, т.е. их члены сами совместно решают вопросы хозяйственной деятельности, избирают органы оперативного управления. В странах, избравших в свое время социалистический путь развития, кооперативная собственность приобрела большой удельный вес главным образом за счет кооперативных хозяйств в деревне. Но в нашей стране утверждение административно-бюрократической системы привело к значительному огосударствлению сельскохозяйственных производственных кооперативов (колхозов), к утрате ими характера самоуправляющихся объединений. Это существенно снизило эффективность их производственной деятельности.

В ряде стран существуют также коллективные («народные») предприятия, перешедшие тем или иным способом в собственность коллектива. Трудовой коллектив, будучи собственником, участвует в управлении производством.

От отношений на рынке зависят распределительные отношения. Их суть—пропорции, в которых произведённый продукт распределяется между участниками производства, а также людьми, не участвовавшими в нём. Часть стоимости, созданной трудом наёмных работников, и в наше время оказывается в руках собственников производства. Однако в развитых странах современного мира такое положение не совпадает с понятием эксплуатации. Эта стоимость разделяется как бы на три потока.

Одна часть расходуется на расширение производства, что отвечает потребностям производства.

Другая часть изымается через систему налогов в государственный бюджет и используется для содержания государственного аппарата, а также для социальной помощи бедным, безработным и др., на другие общественные нужды. В развитых странах Запада (западной цивилизации) развёртываются обширные правительственные программы, содействующие росту уровня жизни, развитию образования и здравоохранения. Созданы национальные системы социального обеспечения. Например, в Австрии в 70-х гг. были повышены пенсии, школьники стали бесплатно получать учебники и пользоваться различными видами транспорта, стали регулярно проводиться медосмотры на производстве и в учебных заведениях.

Третья часть включает в себя плату за организацию производства, т. е. вознаграждение за высококвалифицированный управленческий труд капиталиста-организатора или нанятого капиталистом менеджера (управляющего).

Оставшаяся от всех этих затрат часть стоимости представляют собой чистый доход собственника капитала и предприятия.

Для огромной массы наёмных работников, имеющих акции, получаемые ими дивиденды являются скромным дополнением к трудовым доходам, стимулируют их труд, заинтересованность в результатах деятельности корпорации. Основной доход рабочие получают в форме заработной платы.

В современных условиях владельцы предприятий применяют различные системы оплаты труда, направленные на поощрение количественного и качественного роста производства, стремятся заинтересовать рабочих в наибольшей отдаче.

В кооперативах разных стран доходы их членов зависят от результатов хозяйственной деятельности коллектива. Избранные членами коллектива органы управления устанавливают систему распределения доходов предприятия. Чем выше доход кооператива, тем больше могут быть заработки его членов. Доход же отдельного работника зависит не только от дохода кооператива, но и от его личного трудового вклада.

В частных хозяйствах, основанных на личном труде, доходы зависят от эффективности их ведения. Поскольку продукты производятся на продажу, то результаты действия любого предприятия находятся в прямой зависимости от складывающихся на рынке цен.

Развитие общества показало возможности двух существенно различающихся вариантов организации экономической жизни. Один из них- рыночная экономика, другой- командная экономика. В рыночной экономике вопросы, что, для кого и как производить, производитель решает самостоятельно, ориентируясь на соотношение спроса и предложения на рынке.

В командной экономике все решения по вопросам производства и распределения принимаются центральными органами управления. Эти решения находят отражение в государственных планах экономического развития, которые товаропроизводители должны строго выполнять.

Свободный рынок характеризуется тремя главными признаками:

1. нерегулируемым предложением (производители самостоятельно решают, какие товары и в каком количестве им произвести);
2. нерегулируемым спросом (покупатель в зависимости от наличия у него денежных средств самостоятельно определяет что и сколько приобрести);
3. нерегулируемой ценой, уравновешивающей спрос и предложение.

При наличии всех этих признаков происходит рыночная самонастройка, или рыночное регулирование хозяйственной деятельности.

В рыночном механизме действуют экономические законы спроса и предложения. Они определяют соотношение денежных и товарных потоков, образующихся на рынке.

Колебания цен влияют на деятельность товаропроизводителей. Выше цена (при определённых неизбежных издержках производства)—больше прибыль; ниже цена—прибыль уменьшается. Если цена на товар растёт, его производить выгодно: это побуждает к расширению производства. Однако поступление большого количества одинакового товара означает увеличение предложения, и если спрос соответственно не растёт, то цена снижается, т. е. спрос и предложение уравновесятся на более низком ценовом уровне, и производство данного товара может стать невыгодным. Товаропроизводители будут искать возможности производства более выгодного товара.

Также рынок побуждает к снижению производственных затрат (хозяйствовать более экономно), а также к совершенствованию техники, повышению производительности труда. Напротив неэкономное ведении дела, низкая производительность труда делают производство невыгодным, а возможно, и убыточным. В таком случае грозит разорение.

Итак, экономические законы стимулируют тех производителей, у которых индивидуальные издержки производства ниже общественно необходимых, т. е. средних, в данной отрасли. Они поощряют повышение производительности труда, совершенствование техники и технологии, регулируют распределение ресурсов для производства тех или иных товаров, а в результате делают выгодным производство тех товаров, которых недостаёт и, следовательно, спрос на которые превышает предложение. Это и есть рыночный механизм регулирования пропорций производства. Вместе с тем дифференциация товаропроизводителей: одни обогащаются, другие беднеют или терпят банкротство.

Это была характеристика рынка товаров. Но в рыночной экономике действуют ещё рынки труда и капитала.

Рынок труда имеет те же три признака, что и рынок товаров: спрос, предложение, цена. Что же здесь продаётся? Тот особый товар, о котором говорилось ранее,- рабочая сила. Действует тот же механизм спроса и предложения. Если на рынке труда много специалистов определенной профессии, а потребность в них невелика, то зарплата им предлагается невысокая, а часть их остаётся без работы. Напротив когда большой спрос на работников какой-то специальности, а на рынке труда получить эту работу мало, предприятия соглашаются на долее выгодные для работников условия.

Рынок капитала, как и два рассмотренных типа рынков, означает предложение и спрос, но в качестве товара здесь выступают ценные бумаги, валюта. Так, акции, о которых уже говорилось, продаются и покупаются, кстати, не обязательно теми, кто работает на предприятии, выпустившем их. Если дела предприятия идут хорошо и прибыль его велика, то акции пользуются спросом и продаются по цене выше их номинальной цены, например акция стоимостью 1000$ будет стоить 1300$. И наоборот, когда акционерная компания несёт убытки, и держатели акций стремятся, избавиться от них, то цена на них падает ниже номинальной.

В зависимости от состояния экономики, какой- либо страны её валюта (доллары, марки, рубли) обмениваются на другие валюты в той или иной пропорции.

Научно- техническая революция неизмеримо увеличила ценность знаний. Поэтому становится выгодным продавать и покупать информацию, знания о способах деятельности, новых технологиях и т. п. На этой основе развивается рынок информации.

Большую роль в функционирование рынка играют специальные учреждения- биржи. Товарная биржа- это форма рынка товаров, продающихся большими партиями, как правило, по образцам. Фондовая биржа даёт возможность покупать и продавать ценные бумаги, валютная биржа- иностранную валюту. Биржа труда осуществляет посреднически операции на рынке труда, регистрирует безработных, способствует их трудоустройству.

Особую роль в рыночной экономике играют банки. Банком называют финансовое предприятие, которое сосредотачивает временно свободные денежные средства и предоставляет их во временное пользование в виде кредитов. Банк также выступает посредником во взаимных платежах и расчетах своих клиентов. Прибыль банка формируется из процентов, получаемых за кредит.

Между товаропроизводителями идёт борьба за “ доллар потребителя”. Она называется конкуренцией. Побеждает в этой борьбе тот, кто смог повысить производительность труда, расширить производство, произвести товары более высокого качества. Иными словами, побеждает тот, кто снижает издержки, а также улучшает потребительские свойства товаров.

В конкурентной борьбе участвует множество самостоятельных товаропроизводителей. Каждый из них на свой страх и риск решает вопросы что и как производить. Его товары на рынке встречаются с аналогичными товарами других товаропроизводителей, и каждый стремится завоевать потребителя. Он расхваливает свой товар, используя для этого рекламу, стараясь предать товару внешне привлекательный вид. Потребитель же может приобрести товар лучшего качества и подешевле, поскольку его возможности ограничены. Какой фирме он отдаст деньги? У кого предпочтёт купить платье, пару обуви, радиоприёмник? Его решение зависит от многих условий.

Для того чтобы продолжить производство, нужно продать товар и использовать вырученные средства для создания новой партии товаров. А чтобы обойти конкурентов, нужно постоянно предлагать на рынок новые товары, которых нет у соперников, постоянно давать новую рекламу. В ряде случаев для того, чтобы продать товар, приходится идти на снижение цены. Тот, у которого издержки велики, не может снижать цену. Его товар не будет продан или будет продан с убытком. Мелким производителям трудно выдерживать конкуренцию. Крупные - имеют больше шансов на победу, так как у них больше возможностей для совершенствования производства.

Как вы знаете, в конце XIX века крупные товаропроизводители в ряде стран стали, объединятся в союзы (картели, синдикаты, тресты). Эти союзы сосредоточили в определенных отраслях большую часть производства товаров. Иными словами, стали монополиями. Суть монополии - экономический диктат путём установления монопольно высоких цен для получения монопольно высокой прибыли.

Экономическая жизнь включает в себя элементы и конкуренции монополии. Возникновение союзов капиталистов не устраняет конкуренции: она происходит и между самими союзами, и между монополистическими союзами и немонополизированными предприятиями. Однако монополия порождает высокие цены, несоответствие спроса и предложения. Вот почему, например, в США уже в конце XIX века появились антитрестовские законы, которые государство использовало для улучшения рыночной системы.

Будучи автоматическим регулятором хозяйственной жизни, рынок имеет и негативные стороны. Возникает большая и зачастую независящая от эффективности хоз. деятельности, а от случайных обстоятельств дифференциация доходов. Обеспечивая сиюминутную выгоду, рынок не позволяет правильно оценить долгосрочные проекты, связанные с социальным обеспечением населения, использованием невоспроизводимых природных богатств и т. д. Это относится и к организации фундаментальных научных исследований. Рыночные системы развиваются циклически: годы роста сменяются годами застоя или спада. Безработица, рост цен, спекуляция ценными бумагами тоже возникают на почве свободного рынка. Свести к минимуму отрицательные последствия рыночных форм хозяйствования— одна из задач государственного регулирования.

Рынок в наше время не является единственным регулятором экономической жизни. На экономические отношения воздействует государство, используя законодательство и экономические методы. Правовое регулирование направлено на упорядочение рыночных отношений. Особое место занимает антимонопольное законодательство, цель которого— ограничить на рынке диктат монополистических объединений.

Один из рычагов регулирования экономики— государственные заказы, закупки тех или иных товаров (прежде всего военного назначения), которые позволяют увеличить спрос, т. е. расширить внутренний рынок.

Важнейшим рычагом является финансово—экономическое регулирование в форме налогов. Государство увеличивает или уменьшает ставки налогов с населения и с предпринимателей. Таким образом оно способствует расширению производства или тормозит его, стимулирует или сокращает спрос. За счёт части собранных налогов государство представляет субсидии предпринимателям, поощряя производство в тех или иных отраслях.

Среди основных рычагов воздействия на рынок следует назвать кредитно—денежную систему. Товаропроизводители в определенных ситуациях (например, когда необходимо вложить средства в техническое переоснащение производства или когда предыдущая партия товара не продана и выручка не поступила) нуждаются в том, чтобы занять деньги. Их дают взаймы на короткий или длительный срок. При этом деньги должны быть возвращены банку в сумме, на несколько процентов превышающей сумму, взятую взаймы. Понижая или повышая процентную ставку, государственный банк ограничивает или расширяет возможности получения кредита. А это, в свою очередь, влияет на возможности расширения производства тех или иных товаров.

Воздействие государства на рынок осуществляется и с помощью экономического программирования. Государственные программы или планы в рыночной экономике оказывают на неё большое влияние, хотя и не являются обязательными для частных товаропроизводителей. Государственные органы разрабатывают программы и прогнозы на ряд лет, анализируют варианты равновесия между производством и потреблением, между различными отраслями производства. На этой основе даются рекомендации товаропроизводителям, принимаются решения о льготных кредитах и субсидиях и других мерах активизации предпринимательской деятельности. С середины XX века такое планирование рыночной экономики утвердилось во всех развитых странах запада.

Нередко за счёт государства осуществляются научные исследования и опытно—конструкторские разработки, что частично избавляет предпринимателей от соответствующих расходов и тем самым стимулирует производство определенных видов продукции.

Современный рынок значительно отличается от рынка эпохи свободной конкуренции и даже от рынка начала XX века, когда в отдельных отраслях господствовали картели и тресты. В развитых странах существует “смешанная экономика”, в которой одновременно действует невидимый рыночный механизм и государственное регулирование. Как образно сказано в широко известном за рубежом учебнике “ Экономика”, управлять экономикой в отсутствие того или другого— все равно, что пытаться аплодировать одной рукой.

На рынок воздействует также регулирование на уровне компаний. они используют современную технику и методику сбора, обработки и распространения экономической информации ( о товарах, ценах, изменении спроса и т. д.). Получила развитие новая функция управления— маркетинг, ориентированная на требования рынка, реальные запросы и потребности покупателей в товарах и услугах.

Современная рыночная система—это не хаос и анархия, хотя она и не устраивает рыночной стихии. Рыночная экономика— отработанный механизм для координации деятельности товаропроизводителей и потребителей, который развивается вместе с обществом. С развитием цивилизации становиться цивилизованным и рынок.

Как уже отмечалось вопрос «Что и где производить?» решается производителем. Он обязательно должен учитывать требования и возможности потребителя. В силу этого не производитель господствует над потребителем, а потребитель над производителем. Своими деньгами он «голосует» за те или другие товары, отвергает изделия низкого качества или устаревшего образца.

Вопрос « как производить?» решается под влиянием конкуренции между товаропроизводителями. Для того чтобы победить в конкурентной борьбе, необходимо повышать эффективность производства, снижать затраты, постоянно обновлять технику и технологию.

Динамика рыночных цен, сравнительная прибыльность или убыточность производства регулируют экономическое развитие. Но элементы «слепой конкуренции», когда продукцию сначала производят, а потом ищут покупателя, сохранилась лишь в ограниченном масштабе. На современных рынках господствуют крупные фирмы, которые ориентируют производство на известных им потребителей, имеют с ними предварительную договорённость (контракт) о количестве, качестве, номенклатуре (перечне) продукции. Это даёт основание называть нынешний рынок организованным (контрактным).

На контрактном рынке тщательно изучается массовый спрос, его изменения. Совместными действиями крупных фирм и государственных органов рыночная стихия ограничивается, экономические отношения приобретают сравнительно организованный характер. Вместе с тем определённое раз и навсегда сочетание плановых и рыночных элементов регулирования для любых экономических обстоятельств, как показывает опыт западных стран, не гарантирует экономику от несбалансированности и появления диспропорций. Для развития государственно-обособленных хозяйств большое значение имеет обмен между ними на мировом рынке. Ныне он имеет развитую форму: в мире существуют и товарный рынок, и рынок капитала, и рынок рабочей силы. Существуют и собственная система цен— мировые цены. Международные экономические организации, торговые соглашения между странами оказывают влияние на состояние отдельных товарных рынков.

**Цивилизация и социальное развитие.**

Социальная дифференциация—это разделение общества на группы, занимающие разное социальное положение. Многие исследователи считают, что социальное расслоение свойственно любому обществу. Даже в первобытных племенах выделялись группы в соответствии с полом, возрастом, с присущими им привилегиями и обязанностями. Здесь же был влиятельный и уважаемый вождь и его приближённые, а также живущие «вне закона» отверженные. На последующих этапах развития социальное расслоение усложнялось и становилось всё более очевидным.

Принято различать экономическую, политическую и профессиональную дифференциацию. Экономическая дифференциация выражается в различии доходов, уровня жизни, в существовании богатых, бедных и средних слоёв населения. Деление общества на управляющих, политических лидеров и массу есть проявление политической дифференциации. К профессиональной дифференциации можно отнести выделение в обществе различных групп по роду их деятельности, занятиям. При этом некоторые профессии считаются более престижными в сравнении с другими.

Таким образом, уточняя понятия социальной дифференциации, можно сказать, что под ним подразумевается не просто выделение каких-либо групп, но и определённое неравенство между ними с точки зрения их общественного положения, объёма и характера права, привилегий и обязанностей, престижа и влияния.

Устранимо ли это неравенство? на этот вопрос даются разные ответы. Например, марксистское учение об обществе исходит из необходимости и возможности устранения этого неравенства как наиболее яркого проявления социальной несправедливости.

Согласно другой точке зрения, неравенство расценивается как положительное явление. Оно заставляет людей стремиться к совершенствованию общественных отношений. Социальная же однородность приведёт общество к гибели. При этом многие исследователи отмечают, что в большинстве развитых стран происходит уменьшение социальной поляризации, увеличиваются средние слои и сокращаются группы, относящиеся к крайним полюсам.

В своей совокупности социальные общности образуют социальную структуру общества. Социологи давно пытались определить основной элемент этой структуры. Многие из них таким элементом считали классы. Само понятие социальный класс появилось давно. Первоначально выделяли два класса - бедных и богатых, т. е. учитывали лишь экономическую дифференциацию. Позднее возникло деление на классы угнетённых и угнетателей. Появление классов связанно с политическим насилием. В XVIII веке появилась распределительная теория, согласно которой выделялись три основных класса:

1) собственники земли (феодалы), получающие ренту

2)владельцы капитала (буржуазия), получающие прибыль

3)рабочие, располагающие своим трудом, получающие заработную плату. В марксистско-ленинской теории главным признаком деления общества на классы служат отношения собственности.

В современной западной социологии понятие класс также используется.

Но более универсальным является понятие страты. В основу деления общества на страты положены многие критерии: доход, профессия, образование и др.

Социальная структура общества сквозь призму классов и Стратов выглядит различно. Например. Два основных класса— рабочие и крестьянство и социальная группа— интеллигенция. Такой представлялась структура советского общества с позиции марксистского классового похода. А вот один из вариантов социальной стратификации советского же общества 80-х. годов. Правящий класс 0,7% в составе занятого населения; управляющие специалисты 3,5% ; интеллигенция 1,8% ; специалисты квалифицированного умственного труда 18,8% ; служащие не специалисты около 5% ; промышленный рабочий класс 22,3% ; рабочие разных отраслей непроизводственной и социальной сферы 19% ; обслуживающий персонал около 13% ; сельскохозяйственные рабочие и крестьяне и другие группы 15% .

Очевидно, что учёт многих признаков при выделении социальных групп позволяет создать более многомерную картину социальной действительности, а значит, и точнее выяснить тенденции её изменения.

Итак, каждый из нас может быть отнесён к той или иной социальной группе, каждый занимает определённое место в социальной структуре. А возможно ли изменение этого места и как оно происходит?

Ответ на эти вопросы даёт теория социальной мобильности. Под социальной мобильностью понимается переход людей из одних социальных групп в другие. При этом различают горизонтальную и вертикальную мобильность. Горизонтальная мобильность подразумевает переход человека в группу, на том же уровне, что и прежняя. Вертикальная же мобильность предполагает перемещение с одной ступени социальной иерархии на другую. При этом человек может совершать как социальный подъём, так и социальный спуск.

Примером «закрытого» общества с малой социальной мобильностью может служить кастовый строй в Индии. Человеку, принадлежащему к низшей касте, почти невозможно было занять более высокое социальное положение. Напротив, индустриальные, «открытые» общества характеризуются высокой социальной мобильностью.

Социальная мобильность может быть разной в рамках одного и того же общества на отдельных этапах его развития. Из истории известно, к каким крупным социальным перемещениям ведут революции, войны, завоевания. Так, революционные потрясения в России 1917 г. привели к ликвидации самых богатых слоёв общества; почти вся политическая аристократия была отброшена на низшую ступень; утратила своё социальное положение большая часть предпринимателей и высших специалистов профессионалов. С другой стороны, в течение нескольких лет на вершину политической, экономической, идеологической жизни выдвинулись представители низших слоёв населения. Похожую картину даёт революция во Франция 1789 г., английская революция в XVII в.

Обратимся вновь к обществу в его нормальном состоянии. Какими путями происходит перемещение людей из одной группы в другую?

По мнению социолога П. Сорокина, этому способствуют несколько социальных институтов: в первую очередь армия, церковь, школа.

Начнём с армии. Служба в ней во все времена давала возможность двигаться вверх по социальной лестнице. Потери во время войн среди командного состава вели к заполнению вакансий людьми более низких чинов. Из 92 римских императоров 36 достигли этого высокого социального положения благодаря ратным подвигам.

Значительное влияние на перемещение людей по ступеням социальной лестницы оказывает церковь. Обратимся к периоду раннего христианства. Последователями этого вероучения на начальных этапах были в основном представители низших социальных слоёв: ремесленники, зависимое крестьянство. После государственного признания христианства в Древнем Риме многие из них, благодаря церкви, получали свободу и достигали высокого положения в обществе. Вместе с тем церковь сурово карала вероотступников. Среди «разжалованных» еретиков немало королей, князей, лордов.

Ещё одним «социальным лифтом» выступает школа. Образование в ряде случаев открывает доступ к престижным должностям и званиям. В современном западном обществе, не окончив университета или колледжа, фактически нельзя достичь высокого положения на государственной службе и во многих других областях.

Важнейшим элементом социальной структуры— социальным институтом является семья. Положение семьи служит барометром состояния общества, показывает степень его продвижения по пути предоставления своим гражданам реальных возможностей для социально-культурного развития.

Семья очень древний социальный институт, приобретавший на разных ступенях развития различные формы. В обществе не утихают споры о том, какая из существующих форм наиболее жизнеспособна, в большей мере отвечает традициям и национальным особенностям той или иной страны. Российские славянофилы в прошлом веке отстаивали идеал патриархальной семьи, где основная власть принадлежит главе семейства— отцу. Все остальные члены семьи должны беспрекословно выполнять его волю. Роль женщины сводилась к рождению и воспитанию детей и ведению домашнего хозяйства.

Противники такой позиции были не только среди западников. С критикой патриархальной семьи как чуждой новым общественным отношениям выступали русские марксисты.

Современная западная цивилизация далеко продвинулась по пути развития личной свободы индивида, возможностей его социального выбора. При этом такой свободе нередко отдаётся предпочтение перед взаимной ответственностью и сплочённостью семьи, что создаёт для неё немалые опасности. В большинстве стран Западной Европы уменьшается число лиц, вступающих в брак, растёт число «свободных союзов» и рождённых в них детей, ослабевает прочность браков.

Возрастает трудовая занятость женщин вне дома. для нашей страны это уже типичное явление. Но и на Западе доля работающих женщин превышает 50-60%. Профессиональные интересы становятся серьёзным конкурентом семейным интересам не только мужчин, но и женщин.

Вместе с тем семья остаётся высшей ценностью, и, чтобы укрепить её позиции, правительствами многих стран принимаются специальные меры. Они включают в себя различного рода пособия и финансовые льготы, отпуска для родителей в связи с уходом за маленькими или больными детьми, создание дошкольных детских учреждений, приспособление режимов рабочего дня к нуждам семей. В ряде стран время ухода за детьми засчитывается в общий трудовой стаж при начислении пенсий. Нередко в связи с рождением ребёнка выплачиваются единовременные денежные пособия, размеры которых возрастают с каждым последующим ребёнком. Здесь отражается стремление общества и государства к определенной демографической политике, ведущей к росту рождаемости.

Социальная структура, как и другие стороны жизни общества, подвержена изменениям. Наиболее устойчива социальная структура в существующих и поныне традиционных обществах. В них сохраняются социальные группы, связанные с общинным землепользованием, натуральным хозяйством, мелкотоварным производством. В ряде случаев поддерживаются принципы религиозно- общинной и даже родоплеменной организации.

Высокой социальной динамикой отличаются общества, вступившие в эпоху индустриализации и модернизации. Так укрепляются группы, связанные с крупным промышленным производством, растёт городское население.

Значительные сдвиги происходят в развитых странах запада. Одной из тенденций является рост нового среднего класса. К нему относят большинство интеллигенции, управленцев низшего и среднего звена, высококвалифицированных рабочих. Доходы этих слоёв, в большинстве случаев работающих по найму, не ниже чем у средней и мелкой буржуазии. Рост среднего класса уменьшает социальную дифференциацию, делает общество более устойчивым в политическом отношении.

В этой группе стран велика доля населения, работающего по найму. При этом структурные изменения в экономике ведут к сокращению промышленного рабочего класса. Меньше становится и самостоятельных крестьян. Вместе с тем под влиянием научно-технической революции возрастёт количество высококвалифицированного умственного труда. Острой социальной проблемой остаётся безработица.

Определенное регулирующее воздействие на социальные отношения стремится оказывать государственная власть. В ряде случаев государство поддерживает идеи социального равенства, а в крайних проявлениях - и уравнительности. Это относится, к примеру, к бывшим социалистическим странам, нынешней Кубе, северной Корее.

В западных странах одной из главных забот государства является предотвращение социальных конфликтов. Многое делается для поддержки наиболее уязвимых в условиях конкурентной экономики слоев населения - престарелых, инвалидов, многодетных семей.

Помимо классов и других социальных групп социальную структуру общества составляют исторически сложившиеся общности людей: племена, народности, нации. Современное человечество представлено примерно двумя тысячами различных народов, а в нашей стране их больше ста. В то же время независимых государств в мире насчитывается около 200. Следовательно, большинство народов проживает в многонациональных государствах. И значит, сколько бы не была нам дорога историческая память о своих национальных корнях, важно понимать и другое: все мы живём и всегда будем жить вместе с людьми разных национальностей. Это требует от каждого из нас особой личной деликатности и ответственности в отношениях с людьми других национальностей. Тем более что у разных народов больше общих черт, чем различий, и их общность постоянно нарастает, поскольку усиливается взаимозависимость, взаимосвязанность и целостность мира. Конечно, сближение народов не означает отрицание их национальных особенностей. Напротив, именно своеобразие их культуры служит живым источником духовного богатства всего человечества, бесконечного многообразия мировой культуры.

Исторически сложившиеся общности людей— род, племя, народность. Так, род и племя характерны для первобытного общества. Народность складывается с появлением классов и государств. Капитализм активизирует экономические и культурные связи, создаёт единый национальный рынок, ликвидирует хозяйственную раздробленность средневекового государства, Сплачивает различные входящие в него народности в единое национальное целое. Возникает нация.

Наряду с понятиями «племя», «народность», «нация» в науке утвердилось понятие «этнос». Это греческое слово означает «народ» и не имеет однозначной характеристики. Под этносом понимается совокупность людей, обладающих общностью культуры, осознающие эту общность как выражение общности исторических судеб. Более широкое толкование термина состоит в том, что он объединяет понятия племя, народность, нация.

Нация— наиболее развитая историко-культурная общность людей. Она складывается в течение длительного исторического периода в результате объединения, «перемешивания» представителей различных (родственных и неродственных друг другу) племён и народностей. Современные научные теории не дают однозначного ответа на вопрос о признаках этой общности.

Начнём с языка, как важнейшего элемента культуры, основной формы проявления национального и личностного самосознания, как главного средства общения людей.

Обычно представители одной нации говорят, пишут на одном языке (что не исключает развитие диалектов). Видимая простота и кажущаяся ясность этого признака приводят некоторых учёных к мнению, что язык— несомненный признак нации. Однако это не совсем так. В Швейцарии, например, четыре равноправных языка— немецкий, французский, итальянский и ретороманский, однако швейцарцы являются единой нацией. Ещё пример: англичане и американцы говорят на одном языке, но это разные нации. Но язык несомненно является одним из факторов влияющих на национальные отношения.

Сплочению наций способствует общность их исторического пути. Русские, американцы, узбеки, французы, эстонцы— каждая нация или народность имеет свои корни в истории, прошла свой неповторимый, часто только ей свойственный исторический путь. Здесь имеется в виду ряд составляющих: складывание и развитие общности на определённой территории, образование и укрепление государственности, возникающие и развивающиеся в рамках территориального размещения наций хозяйственные связи, дипломатические, военные, экономические отношения с соседями— ближними и дальними. Несомненна значимость и религиозного влияния.

История невозможна без памяти. Историческая память—великий источник национальной общности и национальной ответственности.

Помнить об уроках прошлого, чтить память предков, вести летопись хороших дел, остерегаться ошибочных поступков, чувствовать ответственность перед поколениями— это важные функции исторической памяти, помогающей сплачивать национальную общность.

Один из наиболее осязаемых результатов исторической памяти— национальная культура: сказки, легенды, исторические повествования, песни, танцы, музыка, особое художественное мастерство, проявляющееся в храмовых постройках, иконах, домашней утвари; это народный эпос, где ярко выступают национальные отличия, это творчество писателей, в том числе современных, где находят своё отражение национальный колорит, национальные легенды.

Однако было бы неверно представлять себе процесс развития народов, как идеально прямой путь движения от одной общности к другой. Человечество— это живой многоцветный мир народов. Он пребывает в непрерывном движении: народы появляются, расцветают, исчезают…И у каждого народа своя судьба.

Многие когда-то известные народы ушли в небытие или растворились в других народах (финикийцы, скифы, сарматы и др.), а некоторые современные народы появились в глубокой древности (армяне, грузины и др.). Английская нация сложилась в XVI в., русская—в XVII-XVIII вв. Десятки наций сформировались и формируются в XX в. Нынешнее человечество представлено всем многообразием исторически сложившихся форм общности— сегодня на Земле живут роды и племена, народности и нации, что связано с разнообразием, природно-климатических, экономических, социальных и культурных условий их жизнедеятельности.

Что касается понятия национальность, то оно означает принадлежность человека к той или иной нации. В большинстве стран мира национальность определяется не государственными органами, а самим человеком добровольно. Сегодня на Земле всё больше становится людей, родившихся от смешанных браков (т. е. от родителей разных национальностей), они вправе выбирать себе национальность любого из родителей. В подавляющем большинстве современных демократических государств каждый вправе определять и указывать свою национальную принадлежность.

Учёные считают, что сегодня существует два основных направления, или тенденции, в развитии наций и межнациональных отношениях: Дифференциация и интеграция. Первая проявляется в естественном стремлении к саморазвитию, национальной самостоятельности, развитию национальной культуры, экономики, политики и т. д. Эту тенденцию ещё называют национальной.

Вторая тенденция (её принято называть интернациональной) ведёт к расширению связей между различными нациями, ломке национальных перегородок, развитию общения в сфере культуры, углубления экономических, политических, гражданских отношений, к восприятию всего лучшего, что создано другими народами.

Действие указанных тенденций прослеживается на протяжении всей истории человечества. Они способствуют прогрессу цивилизации, ибо ведут к развитию и расцвету народов: одна через внутреннее совершенствование, другая— путём взаимообогащения, обмена национальными ценностями, всестороннего сближения народов, укрепления взаимопонимания, доверия, дружбы и мира, а в конечном счёте обе тенденции благоприятно сказываются на развитии человеческой личности, на личностном становлении каждого человека.

Обращаясь к истории, можно заметить, что за время существования наций и народностей отношения между ними были нередко напряжёнными и даже трагическими. Так, русские земли испытывали на себе удары монгольских кочевников, немецких рыцарей, польских захватчиков. По Средней Азии и Закавказью огненным валом прокатились войска Тамерлана.

И сегодня, к сожалению, межнациональные конфликты не ушли в прошлое. Подтверждением этому служат недавние события в Югославии, в ряде территорий бывшего Советского Союза.

Особенно тяжёлые последствия вызывает национальное насилие— подавление или принижение нации, которые могут осуществляться в разных формах: это и ущемление прав нации, и запрещение или преследование её религии, культуры, языка, традиций и т. д.

Прогрессивные силы мира ведут напряжённый поиск путей выхода из многочисленных современных этнических кризисов. Если кратко охарактеризовать основные достижения в этом направлении, то можно сказать: передовой частью мирового сообщества осознана и признана ценность гуманистического подхода к этническим проблемам. Суть его состоит, во-первых, в добровольном поиске согласия (консенсусе), в отказе от национального насилия во всех его видах и формах, а во-вторых, в последовательном развитии демократии, правовых начал в жизни общества, в признании приоритета прав личности над правами государства и нации. Иначе говоря, обеспечение прав и свобод личности, независимо от национальной принадлежности, есть условие свободы любого народа. Такова основная идея современного цивилизованного подхода к решению национальных проблем.

**Современная цивилизация и политическая жизнь.**

Политика в переводе с греческого означает государственные дела, искусство управления государством. Зачем нужно такое искусство?

В любом неоднородном обществе, где существуют разнообразные противоречивые интересы наций, социальных слоёв, классов. Возникает потребность в регулировании отношений между ними, а значит, в деятельности государства. Ведь государство, как правило, выполняло и выполняет ряд общественно значимых функций, и прежде всего таких, как поддержание общественного порядка и стабильности в обществе; использовании имеющихся возможностей для экономического развития; защита безопасности страны. Эти функции государство выполняет благодаря специально разрабатываемым мерам, политической линии, включающей цели, задачи, средства и пути достижения поставленных целей. Таково значение понятия политика в узком смысле слова.

Для выполнения общественно значимых дел современное государство располагает законодательными органами—парламентами; исполнительными - правительствами и подчиненным им министерствам и ведомствами; судебными и другими правоохранительными органами—прокуратурой, милицией. Государство – основной политический институт власти.

Внешняя и внутренняя политика государства в большей степени представляет, выражает и защищает интересы одних классов, наций, социальных групп и слоев и в меньшей - других. В результате одни классы, социальные группы располагают властью, другие стремятся к власти, предъявляют ей те или иные требования. Между ними возникает особый вид отношений - политические отношения, связанные с вопросами государственной власти. Когда, например, рабочие обрабатывающей промышленности Швейцарии через профсоюзы провели переговоры с отдельными предпринимателями и добились рекордного в мире повышения почасовой оплаты труда, то здесь налицо экономические отношения. Но когда профсоюзы от лица рабочих выступили перед государством с инициативой ввести такую оплату на всех предприятиях обрабатывающей промышленности, то они вступили в сферу политических отношений.

Следовательно, политика—это отношения внутри общества между классами, нациями, социальными группами, возникающие по вопросу государственной власти, а также отношения между государствами на международной арене.

В современном обществе главными участниками развитых политических отношений являются не столько сами классы, нации, социальные группы, сколько созданные ими негосударственные организации. Именно через них различные социальные силы оказывают влияние на государство, на процесс выработки и осуществления политической линии. Вокруг государства возникает густая сеть негосударственных организаций, которые стремясь оказать влияние на государственную власть, вступают друг с другом в конкурентную борьбу, заключают между собой союзы и компромиссы. Эта широкая панорама политических отношений представляет собой не просто разрозненные явления, а целостную взаимосвязанную систему.

В науке принято выделять четыре основных компонента политической системы:

1) Политические отношения

2) Политические организации

3) Политические нормы

4) Политические взгляды, идеи, теории, политическая культура.

К политическим институтам относятся государство, политические партии, общественно – политические организации и движения. Они создаются для того, чтобы выражать, защищать в политической системе многообразные социальные интересы: классовые, молодежные, женские, профессиональные.

Среди негосударственных организаций главнейшую роль в политической жизни современного общества играют политические партии. В течении длительного времени партия определялась как наиболее активная и организованная часть класса или слоя, выражающая и защищающая его интересы. По своей политической направленности партии обычно делятся на социал-демократические и коммунистические, консервативные и либеральные. С середины нынешнего столетия, когда основной формой политической борьбы стала парламентская деятельность, на смену классовым партиям стали приходить общенародные партии.

Термин общенародная нельзя понимать буквально, так как ни одна партия не может удовлетворить интересы всех. Но каждая стремится учитывать в своей программе интересы не только определенного класса или строя, но и целого блока социальных сил. Например, социал-демократические партии ориентируются на государственное регулирование экономики, достижение социальной справедливости, солидарности, на защиту трудящихся. Естественно, что в такой политике заинтересованы и рабочие, и часть мелких средних собственников, и пенсионеры, и безработные, а также другие, наиболее ущемленные слои населения.

Консервативные и либеральные партии, напротив, выступают чаще всего за ограничение вмешательства государства в экономическую сферу, за активизацию её наиболее мощного - частного сектора.

Ряд партий считаются партиями классического типа. Они имеют разветвлённый партийный аппарат, партийного лидера, постоянное членство и источники финансирования. Лейбористские партии, например в Великобритании, Канаде и других странах, выражающие преимущественно интересы рабочих, были созданы по инициативе профсоюзов, которые стали коллективными членами этих партий и финансируют их.

К 80-м годам относится появление новых партий-партий движенческого типа. Обычно они берут за образец организационную структуру и деятельность социальных движений. Так партия «зелёных» возникшая на базе экологического движения, характеризуется полной открытостью и гласностью внутрипартийной жизни, сокращением до минимума профессионального партийного аппарата (в него входят всего 11 человек), отсутствием постоянного партийного лидера, а также традиционно оформленного постоянного членства. «Зелёные» создали только первичные (земельные) организации, отказавшись от объединения партий в единый федеральный союз. Такая облегчённая, неформальная структура, рассчитанная не столько на массовость, сколько на более оперативную и гибкую работу с избирателями, имеет свои преимущества и даёт нередко положительный результат.

Массовые общественно-политические движения и объединения практически не имеют того организованного оформления, как партии, и являются более аморфными (расплывчатыми) и не стабильными образованиями.

Взаимодействие политических институтов происходит на основе определённых политических норм, к которым относятся правовые нормы, корпоративные, политические обычаи и традиции, нормы морали. Они устанавливают границы допустимого политического поведения. Наиболее важными среди них являются правовые нормы— конституции и базирующиеся на них законы, другие нормативные акты. За отступление от них налагаются государственные санкции. Важное значение для осуществления политической деятельности имеют также нормы, создаваемые общественными организациями и регулирующие отношения внутри них. Их часто называют корпоративными.

Политическая жизнь регулируется и моральными нормами. Столетиями считалось, что политика— дело грязное, однако сегодня всё более осознаётся необходимость нравственного поведения в сфере политике, возврата к таким нравственным ориентирам, как совесть, честь, благородство.

Субъектами политики являются как отдельные личности, так и социальные группы, слои , классы, народности, нации, и всегда они привносят в политику часть своего внутреннего мира— надежды, стремления, интересы, представления о смысле жизни и счастье, которые находят отражение в политической культуру, в политических взглядах, в политических платформах и программах, в политических решениях, в отношении к политическим нормам и в политическом поведении.

Политическая культура чрезвычайно важный компонент политической системы, поскольку мир политики не существует без человека, наделённого сознанием. От того, какие политические и нравственные принципы избирает личность в процессе политической деятельности, зависит эффективность политики, а значит, и жизнь общества в целом, его прогресс.

В результате взаимодействия указанных компонентов политической системы в обществе складывается определённый политический порядок, или политический режим. История знает демократические, авторитарные и тоталитарные режимы.

Демократический порядок признаётся самым прогрессивным из них, так как создаёт условия для подлинной свободы личности, её творчества и самовыражения во всех сферах деятельности. Демократический режим господствует сегодня во многих странах мира, и ему присущи следующие наиболее характерные признаки: выборность в органы государственной власти; правовое государство; разделение государственных властей на законодательную, исполнительную и судебную; широкий спектр прав и свобод граждан, их гарантии и защита; деятельность негосударственных общественно-политических организаций как равноправных партнёров государства; политический плюрализм; полная гласность; широкие возможности личности оказывать влияние на процесс принятия и осуществления правительственных решений..

Авторитарный режим основан на власти какого-либо авторитета. В условиях такого режима безраздельно господствует исполнительная власть. Парламент хоть и сохраняется, но значительная его часть не избирается, а назначается. Основными методами государственной деятельности становятся команды и приказы. Личность теряет способность к самостоятельности суждений и действий, слепо подчиняясь авторитету.

Тоталитарный режим представляет собой политическое господство группы лиц, возглавляемых лидером. Основные признаки этого режима: всесторонний контроль за жизнью общества, отсутствие реальных прав и свобод, демократических организаций; подавление оппозиции; репрессии; милитаризация жизни общества; господство единой общеобязательной идеологии.

Политическая система оказывает целенаправленное воздействие на развитие общества, всех его сфер, т. е. осуществляет управление им. Суть управления заключается прежде всего в определении целей развития общества, каждой из его сфер, соответственно формируется внутренняя— экономическая, социальная, национальная, культурная— политика государства и внешняя— в области развития отношений между различными странами. Разработка целей, как правило, осуществляется политическими партиями. После победы на выборах в парламент её политический курс принимает характер общеобязательных государственных велений, опирающихся на принудительную силу государства.

Органы государственного управления, являясь важнейшим рычагом воздействия на общественные процессы, мобилизует общество на выполнение принятых решений. Основные функции управленческого процесса— обработка и использование информации, принятие и реализация решений, контроль за их исполнением.

Косвенное влияние на управленческий процесс оказывают и непартийные общественные организации и союзы, которые выступают в защиту государственной политики или против неё.

Главный институт политической системы— государство, отличительной чертой которого является суверенность. Суверенность государства выражается в том, что ему принадлежит право официально представлять всё общество в целом, издавать законы и другие нормативные акты, обязательные к выполнению всеми членами общества, и, наконец, осуществлять правосудие.

Государственная власть имеет в своём распоряжении профессиональные отряды людей— армию, полицию, и т. п., и потому государство выступает как сила, способная осуществлять принуждение в отношении любого члена общества.

В последней трети XX в. во многих странах мира сложилось государство с особыми признаками, которые в совокупности характеризуют его как государство правовое.

Вдумайтесь в словосочетание «правовое государство»: на первом месте в нём— право, на втором—государство. В социально-политической жизни это означает верховенство права в обществе, во всех его сферах. Таков основополагающий принцип всякого правового государства. Нерушимость его закрепляется в Конституции страны и распространяется на все прочие законы и нормативные акты. На страже неукоснительного соблюдения конституционных предписаний стоит Конституционный суд и вся система судов правового государства.

Верховенство права в обществе как главный принцип правового государства и предопределяет и прочие его принципы, в частности подчинение закону самого государства, его органов и должностных лиц, других организаций, граждан. В ФРГ, например, было возбуждено дело за неуплату налогов против министра экономики, в США- против второго лица в государстве—вице- президента.

Правовое государство отличается от неправового и качеством законов: они должны быть гуманными, справедливыми, закреплять неотъемлемые права каждого человека – право на жизнь, на достойное существование. Наивно думать, что эти права дарует гражданину государство. Он обладает ими от природы. « Каждый человек имеет право на жизнь, на свободу, и на личную неприкосновенность». Но свобода не может быть абсолютной, она предлагает ограничения, т. е. имеет определенную меру. В общественной жизни мера свободы выражается в форме прав человека. Эта мера должна быть равной для всех. Например человек, имеющий право на жизнь, должен поступать так, чтобы не допускать опасности жизнь другого человека, а тем более покушаться на неё. Иначе право одного человека становится бесправием, произволом для другого, превращается в одностороннюю привилегию.

В правах человека выражаются возможности его действий в различных сферах жизнедеятельности: экономической, политической, социальной, культурной личной. Чем шире эти права, чем больше они гарантированны, тем свободнее личность. Если же естественные права человека ущемлены, то он чувствует себя униженно, неуверенно, теряет способность к творчеству, ограничивая таким способом свои творческое развитие.

Правовое государство провозглашает и конституционно закрепляет свободу людей и их равенство в правах как прирожденные качества каждого человека. Тем самым государство признаёт автономию личности по отношению к себе, исключает возможность превращения гражданина в своего верноподданного и рассматривает его как своего равноправного партнёра. Оно защищает, охраняет от произвола прав человека, которые становятся ядром правовой системы. Законы и другие нормативные акты, исходящие от государства, согласуются с правами человека, подчинены принципу его нерушимости. Именно поэтому незыблемость прав человека, его чести и достоинства, его интересов, их охрана и гарантированность составляют ещё один принцип правового государства.

Правовое государство в отличие от неправового осуществляет управление обществом в нормативном порядке, т. е. через законы, а не через индивидуальные акты— команды, приказы. Конечно, без последних современному обществу не обойтись, но в правовом государстве они сводятся к минимуму, не противоречат законам и не выходят за их рамки. Кроме того сами законы отражают объективную необходимость, закрепляют естественно складывающиеся отношения в обществе.

Для того, чтобы законы были справедливыми, осуществлялись гуманными средствами и защищались, необходим эффективный контроль за правотворчеством, правоприменением и правозащитой. Этому служит принцип разделения власти.

Принцип разделения власти - это разделение власти между законодательными, исполнительными и судебными органами. Данный принцип означает, что ни одному из государственных органов не принадлежит вся государственная власть в полном объёме. Каждый из них осуществляет только свою, присущую ему функцию и не имеет права подменять деятельность другого органа. Такое разграничение направлено на то, чтобы удержать власть от возможных злоупотреблений.

Но в то же время, если ни одна из трех отраслей государственной власти не выйдет на первое место, то государственный механизм будет поражен постоянной борьбой между ними за фактическое верховенство и превратится в силу не движения, а торможения. Верховное положение в правовом государстве занимает законодательная власть, поскольку именно она облекает в закон основные направления внутренней и внешней политики, обеспечивает верховенство закона в обществе.

Во всех правовых государствах законодательная власть принадлежит парламенту – представительному выборному органу.

Текущая жизнь государства складывается из многочисленных актов реализации тех норм, которые приняты законодателем. Поэтому выдвигается на первый план исполнительно-распорядительная ветвь власти – правительство и подчиненные ему ведомства.

В США – это кабинет при президенте, состоящий из 14 человек – глав исполнительных департаментов. Он не отвечает перед палатами конгресса, и конгресс не может вынести ему вотум недоверия. Однако сдерживание исполнительной власти достигается, во-первых, тем, что конгресс утверждает большинство назначений, сделанных президентом. Во-вторых, он, опираясь на свои контрольные функции, следит за правомерностью деятельности должностных лиц. В еще большей степени конгресс использует свои финансовые полномочия, включая рассмотрение ассигнований правительству на конкретные цели.

Во Франции, в отличие от США, правительство находится в двойном подчинении. Его формирует и контролирует президент, но оно отвечает и перед Национальным собранием (парламентом), которое может выразить правительству вотум недоверия. В свою очередь президент имеет право роспуска Национального собрания.

Существующие во многих странах президентские республики, независимо от модели – американской или французской, предполагает наличие избранного народом «сильного» президента, которому вручается высшая исполнительная власть. Важную роль в борьбе со злоупотреблениями власти играет институт импичмента – привлечения к ответственности президента и других должностных лиц за нарушение закона.

Исполнительная власть не должна подменять власть судебную. Никто не может быть судьей в собственном деле. Поэтому гражданин в правовом государстве имеет право обжаловать действия исполнительной власти в независимом суде. Независимость суда достигается путем назначения судей пожизненно или на длительный срок.

Во всех правовых государствах созданы конституционные суды, обеспечивающие проверку законов и подзаконных актов с точки зрения их соответствия Конституции.

Конечно, и правовые государства мирового сообщества не идеальны. Они складывались по-разному, имеют свои особенности и недостатки. Однако в процессах их формирования прослеживалась общая черта – движение общества к свободе, осознанное стремление обуздать государство-Левиафана, заставив его уважать и защищать права, честь и достоинство личности как высшую ценность.

**Заключение.**

Мир стоит на пороге нового тысячелетия. С надеждой и тревогой за судьбы цивилизации мы смотрим в будущее. Какие прогнозируемые сценарии воплотятся в действительность? А может быть, это будут какие-нибудь неведомые нам варианты развития? Ответы даст сама жизнь. Однако ясно, что никакое заранее уготованное и уже сейчас ожидающее нас будущее не существует. Даже Апокалипсис до последнего мгновения предоставляет человечеству свободу выбора: умножать силы зла или созидать добро. Общественное развитие, особенно в переломные моменты, содержит в себе различные, нередко альтернативные возможности. Какие из них осуществляется на практике? В конечном счёте это зависит от сознательной и активной деятельности людей.

**Список использованной литературы.**

Учебное пособие для учащихся 10-11 классов; Л. Н. Боголюбов, А. Ю. Лабезникова.