Государственный комитет Российской Федерации по высшему образованию.

##### Тюменский Государственный Университет

###### **Курсовая работа по**

**ОЭТ**

Сравнительный анализ

путей сдерживания

инфляции.

Выполнила: Глобенко.Н.В

Финансовый факультет

Группа:1276

Преподаватель:Шестаков.А.В

Тюмень – 98.

Содержание:

Ведение.

Глова 1. Инфляция.

1. Понятие инфляции.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_3.

 b) Причины.инфляции.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_3.

 c) Типы инфляции.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_3.

1. Источники инфляции.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_4.
2. Последствия инфляции.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_8.

Глова 2. Антиинфляционная политика.

1. Типы антиинфляционного регулирования.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_10.
2. Подходы антиинфляционного регулирования.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_15.

Глова 3. Мировой и отечественный опыты путей сдерживания инфляции.

1. Сдерживание инфляции в развитых и развивающихся странах.\_\_\_18.
2. Сдерживание инфляции в России с 1991 г. по наши дни.\_\_\_\_\_\_\_\_\_26.

Вывод.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_34.

Используемая литература.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_35.

Введение

Как экономическое явление инфляция существует уже длительное время. Считается, что она появилась чуть ли не с возникновением денег, с функционированием которых неразрывно связана.

Глова 1. Инфляция.

a) Понятие инфляции.

Наиболее общее, традиционное определение инфляции – переполнение каналов оброщения денежной массой сверх потребностей товарооборота, что вызывает обесценение денежной единицы и соответственно рост товарных цен. Инфляциф, хотя она и проявляется в росте товарных цен, не может быть сведена лишь к чисто денежному феномину. Это сложное социально – экономическое явление, порождаемое диспропорциями воспроизводства в различных сферах рыночного хозяйства. Инфляция представляет собой одну из наиболее острых проблем современного рахвития экономики во многих странах мира.

b) Причины инфляции.

Причины инфляции. Деньги обесцениваются по отношению к товарам и иностранным валютам, сохроняющим стабильность своей покупотельной силы. К этому перечню многие добовляют ещё и золото.Прежде всего, нужно отметить, что рост цен может быть связан с превышением спроса над предложением товара. Однако, такой рост цен, связанный с диспропорцией между спросом и предложением на каком – то отдельном товарном рынке – это ещё не инфляция. Инфляция – это повышение общего уровня цен в стране. Подстегивать рост цен могут и конкретные экономические обстоятельства. Например, экономический кризис 70 – х в России появил себя не только в росте цен на нефть, но и на другие товары и услуги:в 1973г. общий уровень цен поднялся на 7%, а в 1979г. – на9%.

c) Типы инфляции.

Экономисты различают два типа инфояции:

1.Инфляция спроса:Традиционное изменение в уровне цне объясняется избыточным совокупным спросом. Экономика может попытаться тратить больше, чем она способна производить; она может стремиться к какой – то точке, находящейся в не кривой своих производственных возможностей. Производственный сектор не в состоянии ответить на этот избыточный спрос увеличением реального объема продукции, потому что все имеющиеся ресурсы уже полностью использованы. Поэтому этот избыточный спрос приводит к завышенным ценам на постоянный реальный объем продукции и вызывает инфляцию спроса. Суть инфляции спроса иногда объясняют одной фразой: «Слишком много денег охотится за слишком малым количеством товаров».Но соотношение между совокупным спросом, с одной стороны, и объемом производства, занятостью и уровнем цен – с другой, сложнее тех, которые имеют в виду этот лаконичный комментарий.

 Инфляция, вызванная ростом издержек производства, или уменьшением совокупного предложения. Теория инфляции, обусловленная ростом издержек, объясняет рост цен такими факторами, которые приводят к увеличению издержек на единицу продукции. Издержки на единицу продукции – это средние издержки при данном объеме производства. Такие издержки можно получить, разделив общие затраты на ресурсы на количество произведенной продукции, то есть:



Повышение издержек на единицу продукции в экономике сокращает прибыли и объем продукции, который фирмы готовы предложить при существующем уровне цен. В результате уменьшается предложение товаров и услуг в масштабе всей экономики. Это уменьшение предложения, в свою очередь, повышает уровень цен. Следовательно, по этой схеме издержки, а не спрос взвинчивает цены, как это происходит при инфляции спроса.

d) Источники инфляции.

Два самых важных источника инфляции, обусловленной ростом издержек, - это увеличение номинальной зарплаты и цен на сырье и энергию.

Инфляция, вызванная повышением зарплаты. При определенных обстоятельствах источником инфляции могут стать профсоюзы. Это объясняется тем, что они в какой – то степени осуществляют контроль над номинальной зарплатой посредствам коллективных договоров. Предположим, что крупные профсоюзы потребуют и добьются большого повышения зарплаты. Более того, предположим, что этим повышением они установят новый стандарт зарплаты рабочих, которые не являются членами профсоюзов. Если повышение зарплаты в масштабе всей страны не уравновешивается какими – либо противодействующими факторами, такими, как увеличение объема выпускаемой за один час продукции, то увеличатся издержки на единицу продукции. Производители ответят на это сокращением производства товаров и услуг, выбрасываемых на рынок. При неизменном спросе это уменьшение предложения приведет к повышению уровня цен. Поскольку виновником является чрезмерное повышение номинальной зарплаты, этот тип инфляции называется инфляцией, повышения зарплаты, которая представляет собой разновидность инфляции, обусловленной ростом издержек.

Другая основная разновидность инфляции, обусловленная ростом издержек, обычно называется инфляцией, вызванной нарушением механизма предложения. Она является следствием увеличения издержек производства, а следовательно, и цен, которое связанно с внезапным, непредвиденным увеличением стоимости сырья или затрат на энергию.

## Ранее инфляция возникла, как правило , в чрезвычайных обстоятельствах. Например, во время войны государство выпускало большее количество бумажных денег для финансирования своих военных расходов. В последние два – три десятилетия во многих странах она стала хронической, постоянным фактором воспроизводственного процесса.

Инфляция может протекать умеренно, быть ползучей, в условиях которой цены возрастают не более чем на 10% в год. Экономическая теория, в частности, современное кейнсианство, рассматривает такую инфляцию как благо для экономического развития, а государство – как субъект проведения эффективной экономической политики. Такая инфляция позволяет корректировать цены примерно к изменяющимся условиям производства и спроса. Данные за 70 – е, 80 – е и начало 90 – х гг. по США, Японии и западноевропейским странам, как раз и говорят о наличии ползучей инфляции. Средний уровень инфляции по странам Европейского союза составил за последние годы (1994 – 1996гг. ) около 3%.

Для галопирующей инфляции характерен рост цен от 20 до 200% в год. Это уже серьезное напряжение для экономики, хотя большинство сделок и контрактов учитывает такой темп роста цен. Темпы ее роста выражаются, как правило, двузначными цифрами. Такие высокие темпы в 80 – х гг. наблюдались, к примеру, в ряде стран Латинской Америки, некоторых стран Южной Азии. По данным Госкомстата России, индекс потребительских цен в нашей стране в 1992 г. поднялся до 2610%. Высокий и неравномерный рост цен сохранялся и в последующие годы ( 1993 – 1995 гг. ). Аналогичная картина наблюдается в странах – участницах СНГ, о чем свидетельствует приводимые ниже данные об индексах потребительских цен в 1995 г., % к предыдущему году:

Азербайджан…………….511,8 Молдавия………………..130,0

Армения………………….276,0 Россия……………………231,3

Белоруссия……………….809,3 Таджикистан……………534,1

Грузия…………………….155,4 Узбекистан…………….. 415,5

Казахстан…………………276,2 Украина…………………281,7

Киргизия………………….151,6

Гиперинфляция представляет собой астрономический рост количества денег в обращении и уровня торговых цен. Современный рекорд принадлежит Никарагуа: за период гражданской войны среднегодовой прирост цен достигал 33000%. В таких условиях наносится огромный ущерб населению, даже состоятельным слоям общества. Разрушается национальное хозяйство. Во многих странах, испытавших гиперинфляцию, наблюдалось характерное явление: темпы роста цен резко опережали темпы роста количества денег в обращении.

И умеренная, и галопирующая, и гиперинфляция представляют собой тип так называемой открытой инфляции. В отличии от нее, при подавленной инфляции роста цен может и не наблюдаться. При этом обесценивание денег выражается в дефицитах и в очередях.

В 50 – 60гг. инфляция протекала в большинстве стран умеренными темпами. А в 70 – е годы она стала выходить из под контроля, дезорганизуя нормальный ход воспроизводства и превращаясь во « врага общества номер один». Инфляция может быть сбалансированной, т.е. рост цен умеренный и одновременный на большинстве товаров и услуг. В этом случае, соответственно ежегодному росту цен, возрастает ставка процента, что равнозначно экономической ситуации со стабильными ценами.

Несбалансированная инфляция представляет собой различные темпы роста цен на различные товары.

Следует отличать ожидаемую от неожидаемой инфляции. Ожидаемую инфляцию можно прогнозировать на какой – либо период, или она «планируется» правительством страны. В качестве примера можно привести прогноз темпов роста цен накануне их либерализации, сделанной правительством РФ в декабре 1991г.

Неожиданная инфляция характеризует внезапным скачком цен, что негативно сказывается на денежном обращении и системе налогообложения. В такой ситуации, если в экономике уже существовали инфляционные ожидания, население, опасаясь дальнейшего обесценивания своих доходов, резко увеличивает затраты на приобретение товаров и услуг, что само по себе создает трудности в экономике, искажает реальную картину потребностей в обществе и ведет к расстройству хозяйства. Таким образом, внезапный скачек цен может спровоцировать дальнейшие инфляционные ожидания, которые будут подстегивать рост цен.

Однако, если внезапный скачек цен происходит в экономике, где инфляционные ожидания еще не набрали силу, поведение населения и его реакция на рост цен могут быть иными. Ожидая, что этот скачек цен – кратковременное явление и вскоре последует их снижение, потребители будут больше сберегать и меньше предъявлять денег на рынке в виде платежеспособного спроса. А раз уменьшаются размеры спроса, начинается давление на цены в сторону их снижения. Экономика вновь возвращается в состояние равновесия. Тем самым мы описали один из эффектов, существующих в нормально функционирующем рыночном хозяйстве: эффект Пигу ( эффект реальных кассовых остатков ).

e) Последствия инфляции.

В какой - то мере, говоря о показателях и типах инфляции, мы уже затронули вопрос о ее последствиях, влияния на экономику. В западных странах инфляция стала практически неотъемлемым атрибутом рыночной системы хозяйствования. Это позволяет вести речь не просто о следствии, а о некоторых специфических функциях инфляции.

Ряд экономистов придерживается той точки зрения, что незначительная по размерам инфляция, сопровождаемая соответствующим ростом денежной массы, способна стимулировать производство.

Процесс этот противоречив. С одной стороны, увеличиваются денежные прибыли, расширяются капиталовложения, а с другой стороны, рост цен ведет к обесцениванию неиспользуемого капитала. Выигрывают не все, а прежде всего наиболее сильные фирмы, имеющие современное оборудование, наиболее совершенную организацию производства. В лучшем положении оказываются социальные группы, живущие на нефиксированные доходы, если их номинальные доходы будут расти темпом, обгоняющим рост цен.

В условиях « инфляционных ожиданий» предприниматели стремятся обезопасить себя от риска, в частности от предполагаемого роста цен на импортируемые товары. Чтобы избежать потерь, вызываемых обесцениванием денег, производители, поставщики, посредники повышают цены, подстегивая тем самым инфляцию.

От инфляции могут выиграть люди, взявшие деньги в кредит, если не оговорено, что процент за кредит должен учитывать инфляционный рост цен.

Весьма опасна двузначная и тем более трехзначная инфляции. В условиях двузначной инфляции большинство экономических агентов испытывают трудности с планированием доходов и расходов, в результате чего экономическая деятельность тяготеет к наиболее доходным и быстроокупаемым видам деятельности и экономический спад становится весьма вероятным. Длительная трехзначная инфляция ведет вообще к постепенному сворачиванию хозяйственной деятельности в большинстве секторов экономики, в результате чего проигрывают почти все экономические агенты.

Галопируюшая инфляция дезорганизует хозяйство, наносит серьезный экономический ущерб, в том числе и монополиям, затрудняет проведение экономической политики. К тому же неравномерный рост цен усиливает диспропорции между отраслями экономики , искажает структуру потребительского спроса и обостряет проблему реализации товаров на внутреннем рынке. Такая инфляция активизирует бегство от денег к товарам, превращая этот процесс в лавинообразный, обостряет товарный голод, подрывает стимулы к денежному накоплению, нарушает функционирование денежно – кредитной системы. Кроме того, обесцениваются сбережения населения, потери несут банки и учреждения, предоставляющие кредиты. Интернационализация производства облегчает переброс инфляции из страны в страну, осложняя международные кредитные и валютные отношения.

Инфляция имеет и социальные последствия, она ведет к перераспределению национального дохода, является как бы сверхналогом на население, что обусловливает отставаниями темпов роста возрастающих цен на товары и услуги. Ущерб от инфляции терпят все категории наемных работников, лица свободных профессий, пенсионеры, рентье, доходы которые либо уменьшаются, либо возрастают темпами меньшими, чем темпы инфляции.

Глова 2. Антиинфляционная политика.

Одним из сложнейших вопросов экономической политеки является управление инфляцией. Способы управления ею неоднозначны, противоречивы по своим последствиям. Диапазон параметров для проведения такой политики может быть весьма узок: с одной стороны, требуется сдерживать раскручивание инфляционной спирали, а с другой стороны, необходимо поддерживать стимулы производства, создавать условия для насыщения рынка товарами.

Управление инфляцией предполагает использование комплекса мер, помогающих в определенной мере сочетать рост цен со стабилизацией доходов. Инструменты управления процессов, применяемых в странах Запада, различается в зависимости от характера и уровня инфляции, особенностей хозяйственной обстановки, специфика хозяйственного механизма. В целом в индустриально развитых странах темп инфляции роста удается удерживать в довольно узких пределах.

a) Типы антиинфляционного регулирования.

Для антиинфляционного регулирования используется два типа экономической политики проводимой в рамках политики доходов:

1. Политика, направленная на сокращение бюджетного дефицита, ограничения кредитной экспансии. Сдерживание денежной эмиссии. В соответствии с монетаристскими рецептами применяется таргетирование – регулирование темпа прироста денежной массы в определенных пределах
2. Политека регулирования цен и доходов, и меющая целью увязать рост заработков с ростом цен. Одним из средств служит индексация доходов, опредиляемая уровнем прожиточного минимума или стандартной потребительской корзины и согласуемая с динамикой индекса цен. Для сдерживания нежелательных явлений могут устанавливаться пределы повышения или замораживание зароботной платы, ограничеваться выдачей кредитов и т.д.

Так как заработную плату контролировать легче чем цены , то политика доходов носит дискриминационный характер по отношению к наемным работникам. Законодательное ограничение роста цен ведет к развитию теневого рынка, снижению качества продукции. В экономике накапливается дефицит и в конечном итоге возникает необходимость нормирования потребления.

####  Косвенные методы воздействия (дефляционные мероприятия налоговой и мониторной (КДП) политики)

#### По мере усиления инфляции ЦБ вводит ограничения на рост денежной массы, объем представленных кредитов, повышенные учетные ставки и нормы обязательных резервов и продает на открытом рынке государственные ценные бумаги. В то же время сжатие денежной массы приводит к кризису неплатежей, банкротству предприятий. При этом да же жесткое ограничение количества денег может компенсироваться ростом скорости их обращения.

#### Ограничения государственных закупок и инвестиций, отмена льгот и рост прямых и косвенных налогов.

#### Повышение курса национальной валюты (может эффективно применяться лишь при наличие положительного сальдо внешне - торгового баланса и значительных золотовалютных резервов).

#### На практике дефляционные мероприятия в большей степени оказывали влияние на замедления экономического роста и роста безработицы, темпы инфляции снижались не значительно. В условиях стагфляции применялся набор мер направленных с одной стороны на сдерживание денежной массы, а с другой стороны на расширение предложения через сокращение налоговых ставок. В результате увеличивается бюджетный дефицит, увеличивается государственный долг, что в совокупности с высокими % ставками содействовало высокой инфляции и росту безработицы. В конечном итоге темпы роста цен замедлились, безработица постепенно снизилась, но такое избавление от стагфляции оказывалось слишком тяжелой для экономики.

#### Другой подход в борьбе со стагфляцией связан не со снижением инфляции любыми путями, а превращением ее в управляемую. Необходимо добиваться не возврата на кривую Филлипса с помощью мониторной и фискальной политики на прямую воздействовать на совокупное предложение. Для этого может использоваться целевое финансирование и кредитование, выборочная поддержка отраслей. Данный подход создает меньше социальных издержек и является более эффективным.

Как свидетельствует опыт, остановить инфляцию с помощью одних организационных мер весьма трудно, если не сказать невозможно. Для этого необходимо структурная реформа, направленная на преодоление возникших в экономике диспропорций.

#### Конкретные методы сдерживания инфляции, « дозировки» и последовательность применения привлекаемых « для лечения лекарств» зависит от постановки правильного « диагнозов ».

« Поставить диагноз» - значит определить характер инфляции, выделить основные и связанные с ними факторы, подстегивающие раскручивание инфляционных процессов. Каждая инфляция специфична и предполагает применение таких рецептов, которые соответствуют характеру и глубине « заболевания».

Инфляция может носить монетарные или преимущественно структурный характер, ее источниками могут быть чрезмерный спрос или опережающий рост заработков и цен на материалы и комплектующие. Инфляция может стимулировать неопределенно низким курсом национальной валюты или неопределенным снятием ограничений на регулируемые цены так называемые ценооброзующих товаров. Стимулируют инфляцию и дефицит госбюджета, и монополизм поставщиков и производителей. Практически же действует не одна, а комплекс причин и взаимосвязанных факторов. Поэтому и методы борьбы с инфляционным процессом обычно носят комплексный характер, постоянно уточняются и корректируются.

С точки зрения общества, борьба с инфляцией может привести к значительным потерям в народном хозяйстве, т.е. росту безработицы и спаду производства. По некоторым подсчетам, для снижения инфляции на 1% безработица должна быть в течение года на 2% выше своего естественного уровня, при этом реальный ВНП уменьшается на 4% по сравнению с потенциальным. Для США, например, такое уменьшение ВНП в 1985 г. оценивалось 6 160 млрд. долл.

Пытаясь обуздать вышедшую из под контроля инфляцию, правительства многих стран, начиная с 60 – х годов, проводят так называемую политику цен и доходов, главная задача которой по существу сводится к ограничению роста заработной платы. Поскольку эта политика означает административнюу, а не рыночную стратегию борьбы с инфляцией , то она не всегда достигает объявленной цели. Параллельное применение различных экономических мер для решения противоречивых проблем может сделать экономическое регулирование в целом малоэффективным.

Вполне очевидно, что управление инфляцией в условиях реформирования централизованной экономики предлагает использование как апробированных, так и нестандартных мер, учитывающих природу инфляции, ее причины, методы проявления. По сути дела, в наших условиях следует вести речь об особой формы инфляции, порождаемой конкретными условиями, противоречиями переходного периода.

Следует отметить, что ни в Венгрии, ни в России, ни в других странах, вставших на путь экономических преобразований, расчеты на быстрое укрощение стихии цен и пробуждение заинтересованности у производителей не оправдались. Запустить новую систему хозяйственного регулирования оказалось далеко не просто. Переход от одной системы к другой – от централизованного управления к основанной на действии рыночных сил – натолкнулся на беспрецедентные проблемы, которые не были предвидимы ни в деталях, ни в целях. Управлять инфляционным процессом в переходной экономике оказалось необычайно трудно. Возник новый тип инфляции, который не отвечал привычным оценкам и слабо реагирует на традиционные методы воздействия. В случае затяжного инфляционного « заболевания» складывается ситуация своего рода консервации инфляционного климата, негативного или непредвиденного реагирования на попытки вывести экономику из состояния инфляционного шока.

 Применительно к России ( на начальном этапе экономической реформы ) можно выделить следующие особенности хозяйственной ситуации.

1. Наличие общего структурного неравновесия и отсутствия конкурентной среды. Сжатие спроса на многие потребительские товары, происшедшее в результате отпуска цен, само по себе не ведет к конкуренции между производителями.
2. Ценовые перекосы и диспропорции не устранены в ходе либерализации цен. Свободные цены пока ещё не стали ценами равновесия и не работают на улучшение производственной структуры. В наиболее сложном положении в результате непредвиденных скачков цен оказались отрасли, которые призваны непосредственно обеспечивать потребительский рынок: легкая и пищевая промышленность, машиностроение. Новые цены не всегда согласуются с изменениями в структуре потребительского спроса.
3. Сохраняются давления внешнего долга, резко сужающего маневр валютными ресурсами. Практически отсутствует страховые фонды – материальные и финансовые.

Результативность макроэкономической политики зависит от последовательности ее реализации и взоимодействия многих факторов. Например, то, что допустимо при сбалансированном рынке, оказывается бесполезным и даже вредным при рынке несбалансированном, не обладающем должной инфраструктурой. Серьезной проблемой для России становится сокращение расходных статей государственного бюджета, что ведет к развалу социальной сферы, свертыванию капитальных вложений, порождает новые, трудновыполнимые проблемы. Не просчитанные в деталях и не обеспеченные ресурсно и организационно меры таят опасность резкой дифференциации доходов.

Отмеченные здесь и некоторые другие особенности напоминают об ограниченности пространства для стандартных рецептов сдерживания инфляции . Это во – первых. Во – вторых, сложившаяся в стране ситуация предполагает весьма осторожные, тщательно взвешенные меры, скажем, по регулированию курса национальной валюты, по регулированию темпов инфляции.

Преодолеть инфляцию можно только перестроив хозяйственный механизм, включив рыночные регуляторы. Решение этой весьма непростой проблемы предполагает достижение политической стабильности и договоренности, согласия и поддержки населением мер регулирования. Без этого самые разумные (с позиции экономической теории) рецепты и рекомендации не способны дать желаемого результата.

b) Подходы к решению данной проблемы.

Теоретически существует, и были опробованы в практике зарубежных стран несколько подходов к решению данной проблемы.

* Монетаристский. ( Ортодоксальный.)

Его сторонники рассматривают инфляцию как результат недостаточной свободы действия рыночного механизма и избыточного предложения денег, в связи с этим «типовая» ортодоксальная стодилизационная программа предусматривает на ряду с мерами по « запуску» рыночного механизма.

1. Снижение бюджетного дефицита.
2. Ограничительную (рестриктивную) КДП
3. Ограничение роста или сокращение реальной заработной платы.
4. Девальвацию местной денежной единицы.
5. Реобилизацию внешней торговли и т. д.

 При этом не « скрывается», что результатом такой политики является спад производства, инвестиционный кризис, рост безработицы, спад жизненного уровня населения (т. е. Шоковая терапия). Предполагается, однако, что при последовательном курсе экономической политике стабилизационный шок продолжается, не слишком долга, после чего создаются условия для здорового экономического роста. При этом обычно ссылаются на опыт ряда стран (Польша, Чили) в которой методы «шоковой терапии», принесли положительный результат.

Возражения противников монетаризма против такого подхода сводятся к тому, что КД ограничение эффективно лишь в странах с развитой рыночной экономикой и в условиях, когда инфляция не слишком высока. В противном случае стабилизация покупается ценой глубокого спада производства, длительных после кризисных депрессий, децентрализации и утраты страной возможности нормального экономического развития.

* Кенсианский.

Сторонники данного подхода исходят из того, что государство способно через механизмы финансов и КДП эффективно воздействовать на платежеспособный спрос и сглаживать, таким образом, рыночные колебания. В частности для периодов «перегрева» и связанного с ним ускорения инфляции рекомендуются бюджетные и кредитные ограничения, для периодов спада наоборот.

Феномен стагфляции отчетливо проявившихся в экономике западных стран в 70-е годы резко снизил возможности применения традиционных кенсианских схем управления совокупным спросам и побудил внести коррективы в набор методов государственной политики регулирования. Одновременное сдерживание инфляции и стимулирования экономического роста может достигаться за счет снижения налогов (особенно косвенных), оказывающих непосредственное воздействие на повышение цены. Представление субсидий и дотаций предприятиям базовых отраслей, с целью стабилизации цен на их продукцию расширением государственных расходов. Многолетний опыт применения кенсианских рекомендаций в развитых капиталистических странах показал ограниченную эффективность многих мер финансовой и юридической политики. Так в условиях значительной монополизации экономики снижение налогов или представление субсидий не обязательно сопровождается стабилизацией цен, поэтому в кенсианский подход были введены новые элементы:

1. Государственное регулирование цен и заработной платы.
2. Воздействие на инвестиционную политику предпринимателей и т. д.
* Гетеродоксный (Структуралистский).

Теоретические основы данного подхода борьбы с инфляцией заложены концепцией несовершенной конкуренции. Его сторонники исходят из предпосылки о несовершенном характере рынка в силу господства олигополистических и монополистических структур (государство, частные фирмы, профсоюзы) способных устанавливать свои цены в значительной степени независимо от платежеспособного спроса. Поэтому одним из важнейших средств борьбы с инфляцией объявляется использование мер административного регулирования, таких как ограничение роста цен вплоть до полного их замораживания, регулирование заработной платы, валютного курса, ставки банковского % и т. д. Эти меры обеспечивают временную стабилизацию цен, которая должна быть использована для вывода экономики из кризиса и расширения товарного предложения. Именно стимулирование предложения, создание условий для роста доходов, а не снижения расходов признается рациональным путем позволяющим достичь макроэкономического равновесия и избежать социальных издержек дефляционного « шока».

Практика реализации гетеродоксных программ в ряде стран показала, что они могут быть связаны с возникновением ряда острых проблем:

1. Сопротивление со стороны предпринимателей и профсоюзов к замораживанию йен и доходов.
2. Резкому ускорению инфляции после их размораживания.
3. Углубление макроэкономической диспропорции.

Различные подходы к сдерживанию инфляции и в особенности выхода из стагфляционной ловушки имеют недостатки, а эффективность их практического воплощения зависят от социально – экономических условий, в которых применяется соответствующий набор мер.

Глова 3. Мировой и отечественный опыты путей сдерживания инфляции.

a) Сдерживание инфляции в развитых и развивающихся странах.

Дадим обзор инфляционных процессов в США с 1920 г. В 20 – е годы, в период процветания, уровень цен был абсолютно стабильным и упал, – то есть произошла дефляция – в начале « великой депрессии» 30 – х годов. Сразу же после Второй Мировой войны цены резко повысились. Общая устойчивость цен была характерна для периода с 1951 по 1965 г., когда ежегодное повышение цен составляло менее 1,5%. Но инфляция, охватившая страну в конце 60 – х годов и разраставшихся в 70 – х годах, познакомила американцев с такой инфляцией, темпы роста которой выражались двузначными цифрами. В 1979 и 1980 гг. уровень цен ежегодно поднимался на 12 – 13 %. Однако к середине 80 – х годов ежегодный уровень инфляции стал ниже 4%.

Но мы не должны думать, что инфляция исключительно американское явление. Фактически все другие промышленные страны, за исключением Западной Германии и Японии, пережили более высокие темпы роста инфляции, чем в США. В 1983 – 1987 гг. ежегодные темпы роста инфляции в Италии, Австралии, Франции, Швеции и Великобритании были выше, чем в США. В отдельные годы периода 80 – х годов в некоторых странах ежегодные темпы роста инфляции выражались двузначными, а то и трехзначными числами. Инфляция в Израиле была настолько жесткой, что за один пятилетний период в 80 – х годах цены на бак бензина поднялся до 30 тыс. шекелей. За пять лет до того, такой суммы хватало, чтобы купить автомобиль. Ежегодные темпы роста инфляции в Боливии в 1985 г. равнялись 3400%. Это значит, что обед за 20 $ в 1984 г., обошелся в 1995 г. уже в 680 $. В 1987 г. ежегодные темпы роста инфляции в Бразилии составили примерно 400%. По сообщению « Уолт Стрит Джорнал», за три недели цены на номер в Цезарь Парк отеля Рио – де – Жанейро удвоилось с 1600 до 3200 крузейро в сутки. Следует отметить, что, хотя инфляция в США в 70 –х годах и начале 80 – х была серьезной и мучительной, вряд ли ее можно сравнить с инфляцией во многих других странах.

В России в 1985 по 1989 г. разрыв между расходной и доходной частью государственного бюджета вырос с 18 до 120 милд. руб., или с 3,5 до 19% к национальному объему страны. Возросший дефицит несет огромный вред денежному обращению, подстегнул инфляцию. Неопределенные денежные выплаты резко ухудшили положение на потребительском рынке.

Инфляция в Венгрии побила все известные прежние рекорды. В августе 1946 г. 829 котильонов (единицы с 22 нулями) обесцененных форинтом были равны стоимости одного довоенного форинта. Американский доллар стоил 3\*10^ 22 форинтов. В 1947 г. японские рыбаки и фермеры пользовались весами, чтобы взвешивать валюту и мелочь, а не утруждать себя пере считыванием. С 1938 по 1948 г. цены в этой стране повысились в 116 раз. В 1922 г. уровень цен в Германии поднялся на 5470% В 1923 г. уровень цен вырос в 1300000000000 раз. Фунт масла стоил 1,5 млн. марок, Мясо – 2 млн., батон – 200 тыс., 1 яйцо – 60 тыс.марок. Цены росли так быстро, что официанты несколько раз изменяли их в меню во время завтрака. В России количество денег в обращении выросло с 27 млрд. в январе 1818 г. до 219 трил. 845 млрд. к декабрю 1921 г. Эмиссия привела к падению покупательной способности рубля в 10 млн. руб. в 1990 г., до 89 млрд. руб. в 1993 г. и 1513 млрд. руб. в 1992 г. В 1995 г. она составила 45578 млрд. руб. При этом денежная масса отставала от реальных потребностей в силу опережающего роста цен. Все это усиливала инфляционные процессы, вело к развалу денежно – кредитной системы.

Особую остроту инфляционный процесс приобрел во второй половине 70 – х годов. Так, среднегодовой темп прироста розничных цен в США составлял в1956 – 1965 гг. – 1,7%, в 1966 – 1974 гг. – 5,1%, в1975 – 1980 гг. – 9,3%. В Англии в то же время – 3,1%, 7,1%, 15,8% ; в Италии – 3,4%, 6,0%, 17,9%; во Франции – 5,0%, 5,9%, 10,9%. В конце 80 – х годов темпы роста цен понизились и составили примерно 4% в год ( в 1987 г. – 3,7%) , что соответствовало модели умеренной инфляции. Это можно объяснить рядом причин, среди которых основные – падение мировых цен на нефть, усиление ценовой конкуренции, прежде всего в международном масштабе, повышение производительности труда, сдерживание роста заработной платы.

Инфляция в странах Восточной Европы в конце 80 – х годов потребовала существенных преобразований в хозяйстве, перехода к рыночным механизмам регулирования экономических процессов. Смена политического руководства создала предпосылки для проведения реформ. В начале 90 – х годов в политике этих стран, направленной на становление рыночного хозяйства, первоочередными стали задачи сбалансирования макроэкономических пропорций путем реорганизации системы цен, структуры доходов и расходов государственных бюджетов, кредитного и налогового регулирования и т. д.

Либерализация цен для обуздания инфляционных тенденций сопровождается ограничительной политикой в области доходов. В производственной сфере это достигается путем повышения процентных ставок за кредит, ужесточением налогов, сокращения дотаций из госбюджета и др. Регулирование доходов населения наряду с различными методами ограничения роста зарплаты предусматривает меры социальной защиты, в первую очередь наиболее уязвимых групп населения. Однако это не смогло предотвратить снижение жизненного уровня населения рассматриваемых стран за последние годы.

Постановление о либерализации цен с 1 февралят1991 г. принятое правительством Д. Попова, считается началом экономической реформы в Болгарии. За первые два месяца осуществления реформы произошел резкий скачек цен. В целом за год рост цен составил 573,7%, а среднемесячный прирост – 15,7%, хотя правительство прогнозировало трехкратное повышение цен за это время. Уровень инфляции в 1991 г. в Болгарии оказался самым высоким среди стран Восточной Европы.

К началу 90 – х годов, когда большинство восточноевропейских стран притупило к осуществлению экономических реформ, Венгрия уже значительно продвинулась в направлении рыночной экономики.

Согласно принятому в конце 1990 г. закону о ценах, главная регулирующая роль в ценообразовании отводится к рынку и конкуренции. Цены на основную массу товаров определяются путем договоренности между производителями и торговыми организации

Правительство принимает различные меры, направленные на обуздание роста цен. Большое значение придается конкуренции в условиях развития частного предпринимательства, сняты ограничения с импорта, принимаются антимонопольные законы, стимулируется предложение на внутреннем рынке и т. д.

Первый этап либерализации цен в Румынии начался в ноябре 1990 г. Индекс потребительских цен в декабре по сравнению с октябрем составил 137,7, в том числе для продовольственных товаров – 126,5, непродовольственных – 159,9 и услуг – 128,3. В это время сохранились государственные субсидии на производство 29 наименований продовольственных товаров, медикаментов, товаров для детей.

С 1 апреля 1991 г. начался второй этап, когда подорожание охватило, прежде всего продовольственные товары, хотя на субсидируемые государством бал установлен потолок цен.

Рост цен в конце 1991 г. связан с введением единого курса национальной валюты и внутренней конвертируемости леи.

Либерализация цен в Чеха – Словакии началась в январе 1991 г. Уже в 1990 г. были приведены частичные ценовые изменения, подготовившие переход к свободным ценам. Тогда же были отменены государственные дотации на покрытие разницы между розничными и оптовыми ценами на продовольственные и некоторые промышленные товары. В результате повысились цены на продовольственные товары 30 наименований. В связи с повышением цен были введены компенсации населения в виде ежемесячной прибавки к заработной плате, пенсиям и другим выплатам в размере 140 крон, она сохранилась и в 1991 г. В итоге за этот год реальные доходы населения сократились на 1%, реальная заработная плата – на 3,1%, физический объем розничного оборота увеличился на 1,3%.

Воздействие на инфляционные процессы в условиях резкого роста цен требует специальных мер. Так, для устранения последствий «нефтяного шока», ударившего по экономики США во второй половине 70 – х годов, были повышения учетных ставок, усиления требования к размерам резервных фондов, предусмотрена система налогообложения. Снизить темпы инфляционного роста цен удалось не сразу: с 13 – 14% в 1979 г. они снизились до 4% спустя примерно три года – в 1982 г.

 Опыт США позволяет наглядно показать сведения на нет политики доходов. Здесь в 1971 – 1974 гг. правительство осуществляла непосредственный контроль уровня заработной платы и цен. В последние годы они ограничились лишь рекомендациями в этой области. А с приходом к власти республиканской администрации Р. Рейгана была ликвидировано правительственное учреждение, ведавшее этими вопросами.

Осуществление мер по снижению уровня инфляции стало в 80 – 90 – е годы составной частью экономической политики развивающихся государств. Анализ сдерживания и опыта проведения программ в жизни помогает извлечь конкретные и полезные для других стран уроки. Так, опыт Индонезии и Малайзии показал преимущество проведения стабилизационных программ до наступления финансового кризиса, что облегчило этим странам преодоление из0держек стабилизации. Показательно значение параллельного рынка для финансирования оборотного капитала в практике Южной Кореи. Однако наибольшей насыщенностью и разнообразием отличается, на мой взгляд, практика стран Латинской Америки.

В большинстве случаев проведение программ стабилизации вызывает спад, потери от которого бывают тем больше, чем выше была инфляция. Однако экономическая история современности дает нам пример программ стабилизации, которые не сопровождались спадом. Речь идет о широко рекламируемом опыте инфляции, который дважды имел место в Боливии. В 1974 г. темпы инфляции составляли там 63%, а в 1975 г. – 11% при экономическом росте в 6%.

В 1985 г. ортодоксальная программа соединяла в себе меры по введению строгой финансовой и мониторной дисциплины с массовым сокращением размеров заработной платы рабочих государственного сектора и роспуском профсоюза основной отрасли – оловодобывающей.

Стабилизация сопровождалась установлением излишне высокого курса национальной валюты и экспортной стагнацией, когда в качестве инфляционной меры номинальный обменный курс был заморожен – аналогично тому, как это было сделано в Чили и Аргентине в конце 70 – х годов. С 1985 г. рост производства в Боливии установился на нулевой отметки и, вероятно, был бы даже отрицательным, если бы крестьяне не занимались выращиванием коки.

Попытка ортодоксальной стабилизации в Аргентине в конце 70 – х годов привела к притоку капитала, снижению ставок процента и производственному буму с возобновлению инфляции. В качестве одной из мер стабилизационного пакета был заморожен, т.е. фактически завышен обменный курс национальной валюты. Затем последовали коллапс экспорта, масштабное бегство капиталов, рост инфляции.

Очередная попытка стабилизации началась в 1991 г. с принятия так называемого Плана конвертируемости, согласно которому национальная денежная единица конвертировалась 1: 1 в отношении к доллару. Это план положил начало широкомасштабной экономической реформе. Существенно изменилась налоговая политика, снизились налоги в социальной сфере, наяала создаваться структура частного пенсионного обеспечения, усовершенствовалась система расчетов с провинциями, ускорилась программа приватизации.

Врамках структивного регулирования правительство поддерживало некоторые профилирующие отросли экономики, такие, как текстильная, швейная, бумажная, нефтехимическая, путем введение компенсационных таможенных тарифов и ограничительных квот на импорт товаров этих отрослей. Однако эти меры принимались с опозданием. Поэтому снизилась ситуация, когда заморожевание обменного курса, создало риск полной ликвидации этих отрослей.

Государственное регулирование в Мексике за последние десять летпривело к макроэкономической стабилизации, способствовало структурной перестройке, осуществлению “ мягкой” ревизии общественных и правовых структур финансовой сферы, либерализации торговли и новому притоку зарубежных капиталовложений. В течении пяти последних лет ввп в среднем возрастал на 3%, опережая темпы прироста населения. Благодаря активной антиинфляции политике, в частности жесткой денежной и финансовой дисциплине, удалось значительно снизить темпы инфляции с 160% в 1988г. до 9,8% в 1993 г.

Особенность мексиканской стабилизационной программы заключается в том, что ее выполнение не угрожают социальные риски. Гарантией является периодически возобновляемые соглашения с профсоюзами, подписываемые в виде так называемых Пактов стабилизации, конкурентности и занятости. В результате использования этого механизма минимальная заработная плата повышалась медленнее, чем происходит рост цен. Были так же урезаны цены на промышленную энергию и транспортные расходы, что компенсировало рост заработной платы. В конце 1993 г. было подписано очередное соглашение, стимулировавшее борьбы с инфляцией и поиск путей новых активизаций экономики – через сокращение налогов, рост реальной заработной платы путем повышения производительности, увеличение запрограммированных расходов на 5,75% и направления до 17% реальных кредитов в частный сектор.

В осуществлении программ стабилизации активно участвовали не только структуры, что, в частности, способствовало ускорению реформирования финансовой сферы и процесса концентрации капитала. В стране насчитывается всего лишь 18 коммерческих банков. В Мексике 23 финансовые группы контролируют 17 коммерческих банков, 18 из 26 биржевых домов, причем два объединения значительно опережают остальные: Финансовая труппа « Банасси», которую возглавляет Р.Э.Рамирес, и группа «Банкомер».

Таким образом, активное вмешательство государства привело к финансовой стабилизации, либерализации торговли и введения льготных условий для иностранных инвесторов, что в результате вывело экономику из состояния «закрытости», сформировало условия для успешного подключения страны к мировым источникам прогресса, о чем свидетельствует участие Мексики в НАФТА.

Латиноамериканский опыт показал, что целью программы стабилизации прежде всего является корректировка одной из макроэкономических переменных – инфляции. Проблемы второй переменной – безработицы при осуществлении мер по стабилизации только усугубляется. Успех проведения программы зависит не только от содержащихся в ней инструментов, но и от сочетания ее сомой с общим комплексов реформ. Таким образом, программа стабилизации должна соотносится с мерами, направленными на создание условий роста, как это наблюдалось в Мексике.

Несмотря на каждую простоту мер по поддержанию полной занятости, опыт различных стран показывает, что очень трудно реализовать стабилизационную программу, которая имела бы успех. Теоретическая возможность доведения до конца без затратной программы стабилизации существует, но отдельные примеры показывают, что начало ее проведения должно опережать проявления макроэкономических дисбалансов.

Непременным фактором успешного проведения программы является наличие инструмента социальной стабилизации. Яркими примерами является соглошение с профсоюзом в Мексике, система частных пенсионных фондов в Чили, Фонд социальной поддержки в Бразилии.Создание подобных инструментов не только развязывает руки правительству в его действиях по стабилизации, но и ослобляет давление реформ на наиболее незащищенные слои населения.

b) Сдерживание инфляции в России.

Когода говоришь об путях сдерживания инфляции нельзя не рассказать об инфляции и антиинфляционной политики происходившей в России .

Осо­бен­но­стью пе­ре­жи­вае­мо­го сей­час стра­ной кри­зи­са яв­ля­ет­ся то, что он дол­гое вре­мя по­дав­лял­ся цен­тра­ли­зо­ван­ной сис­те­мой ди­рек­тив­но­го управ­ле­ния за счет экс­тен­сив­но­го ис­поль­зо­ва­ния при­род­ных и тру­до­вых ре­сур­сов, экс­пор­та, сы­рья, ад­ми­ни­ст­ра­тив­но­го по­вы­ше­ния цен, эмис­си­он­но­го фи­нан­си­ро­ва­ния и т.п. В 1989-1991 г.г. эти ис­точ­ни­ки бы­ли ис­чер­па­ны. По­пыт­ки ре­шить про­бле­мы пу­тем пе­ре­строй­ки ко­манд­но-ад­ми­ни­ст­ра­тив­ной сис­те­мы управ­ле­ния при­ве­ли к рас­па­ду хо­зяй­ст­вен­ных свя­зей и за­ме­не го­су­дар­ст­вен­но­го мо­но­по­лиз­ма на кор­по­ра­тив­ный бю­ро­кра­ти­че­ский и кри­ми­наль­ный мо­но­по­лизм.

Ди­аг­но­сти­ро­ва­ние кри­зи­са по­зво­ля­ет со сто­про­цент­ной ве­ро­ят­но­стью про­гно­зи­ро­вать сце­на­рий его раз­ви­тия и вы­хо­да из не­го. И наш, и за­ру­беж­ный опыт сви­де­тель­ст­ву­ют о том, что из по­доб­но­го кри­зи­са нель­зя вый­ти без ра­ди­каль­но­го со­кра­ще­ния во­ен­ных рас­хо­дов и ре­ши­тель­ной кон­вер­сии, без со­став­ле­ния без­де­фи­цит­но­го бюд­же­та. В от­но­ше­нии де­неж­ной ре­фор­мы и ли­бе­ра­ли­за­ции цен бы­ли аль­тер­на­ти­вы. Гер­ма­ния и Рос­сия про­во­ди­ли де­неж­ную ре­фор­му, а по­сле­во­ен­ная Япо­ния и Ита­лия нет. От­каз от де­неж­ной ре­фор­мы при­вел эти стра­ны к ги­пер­ин­фля­ции, ко­то­рая на де­ся­ти­ле­тия по­ни­зи­ла курс на­цио­наль­ных ва­лют. Сле­до­ва­тель­но, аль­тер­на­ти­ва со­сто­ит в вы­бо­ре ме­ж­ду де­неж­ной ре­фор­мой и ин­фля­ци­ей.

В на­шей стра­не ли­бе­ра­ли­за­ция це­но­об­ра­зо­ва­ния уже осу­ще­ст­в­ля­ет­ся в те­че­ние по­след­них 25 лет. Сна­ча­ла ос­во­бо­ж­да­лись це­ны на про­дук­цию ма­ши­но­строе­ния, за­тем на фрук­ты, ово­щи, кар­то­фель. В 1991 г. ли­бе­ра­ли­за­ция цен при­ня­ла ла­ви­но­об­раз­ный ха­рак­тер.

Ли­бе­ра­ли­за­ция цен и до­хо­дов бу­дет со­про­во­ж­дать­ся уме­рен­ной ин­фля­ци­ей при рас­ши­ре­нии по­ста­вок то­ва­ров, но ни­как не при со­кра­ще­нии то­вар­ной мас­сы. В этой свя­зи ак­ту­аль­ны сле­дую­щие во­про­сы. Соз­да­на ли кон­ку­рент­ная сре­да для ли­бе­ра­ли­за­ции цен, есть ли ус­ло­вия для пе­ре­ли­ва ка­пи­та­ла в про­из­вод­ст­во де­фи­цит­ной про­дук­ции, ка­кую роль мо­жет иг­рать кон­вер­сия в соз­да­нии ры­ноч­ной струк­ту­ры эко­но­ми­ки? Ли­бе­ра­ли­за­ция цен в ры­ноч­ной эко­но­ми­ке не оз­на­ча­ет лю­бую сво­бо­ду це­но­об­ра­зо­ва­ния, а лишь сво­бо­ду, обес­пе­чи­ваю­щую кон­ку­рен­цию про­из­во­ди­те­лей, оп­то­во­го и роз­нич­но­го звень­ев. Ут­вер­жде­ния о том, что при рын­ке нет по­ня­тия спе­ку­ля­ции, ли­ше­ны ос­но­ва­ний. Во всех стра­нах с ры­ноч­ной эко­но­ми­кой су­ще­ст­ву­ет ан­ти­мо­но­поль­ное или пря­мо анти спекулятивное за­ко­но­да­тель­ст­во, ко­то­рое за­пре­ща­ет спе­ку­ля­цию в фор­мах, на­но­ся­щих ущерб про­из­во­ди­те­лям про­дук­ции пу­тем мо­но­поль­но­го взвин­чи­ва­ния цен. Эти за­ко­ны при­ме­ня­ют­ся во всех ры­ноч­ных уч­ре­ж­де­ни­ях.

Пре­об­ла­да­ние го­су­дар­ст­вен­ных по­ста­вок обу­сло­ви­ло у нас дей­ст­вие эко­но­ми­че­ских от­но­ше­ний в хо­зяй­ст­вен­ной сфе­ре по за­ко­нам клас­си­че­ско­го мо­но­по­лиз­ма. На пред­при­яти­ях пу­тем при­пи­сок, ухуд­ше­ния ка­че­ст­ва про­дук­ции, вы­мы­ва­ния де­ше­во­го ас­сор­ти­мен­та, а в оп­то­вой и роз­нич­ной тор­гов­ле за счет пор­чи де­ше­вых то­ва­ров и при­пря­ты­ва­ния до­ро­гих соз­да­вал­ся и вос­про­из­во­дил­ся ис­кус­ст­вен­ный де­фи­цит.

На не­го ус­та­нав­ли­ва­ют­ся мо­но­поль­но вы­со­кие цены, как те­не­во­го рын­ка, так и го­су­дар­ст­вен­ных ка­на­лов реа­ли­за­ции.

Кон­ку­рент­ная сре­да долж­на соз­да­вать­ся на ос­но­ве все­мер­но­го рас­ши­ре­ния пред­при­ни­ма­тель­ст­ва. По­ка пред­при­ни­ма­тель­ст­во у нас но­си­ло ха­рак­тер пер­во­на­чаль­но­го на­ко­п­ле­ния фи­нан­со­во­го ка­пи­та­ла и иму­ще­ст­ва не­про­из­вод­ст­вен­но­го на­зна­че­ния. Ин­фля­ци­он­ны­ми спо­со­ба­ми ры­ноч­ные струк­ту­ры на­ко­пи­ли уже мил­ли­ард­ные сред­ст­ва. Но этот про­цесс не мо­жет про­дол­жать­ся дли­тель­ный пе­ри­од. Ли­бо ин­фля­ци­он­ный ком­мер­че­ский ка­пи­тал при­мет ак­тив­ную фор­му ин­ве­сти­ций в про­из­вод­ст­во де­фи­цит­ной про­дук­ции, ли­бо на­сту­пит ги­пер­ин­фля­ция, и от­но­си­тель­ный то­вар­ный де­фи­цит пе­рей­дет в аб­со­лют­ный.

Соз­да­ние то­вар­ных рын­ков свя­за­но с пе­ре­хо­дом от го­су­дар­ст­вен­но­мо­но­по­ли­сти­че­ских струк­тур к кон­ку­рент­ным. Сей­час ни в од­ной от­рас­ли пред­при­ятия не не­сут эко­но­ми­че­ской от­вет­ст­вен­но­сти за удов­ле­тво­ре­ние спро­са.

Да­же в аг­ро­про­мыш­лен­ном ком­плек­се, где оче­вид­на связь с ко­неч­ным по­треб­ле­ни­ем, пре­об­ла­да­ние го­су­дар­ст­вен­ных по­ста­вок по­зво­ля­ет при боль­ших ре­сур­сах про­дук­ции иметь ее ус­той­чи­вый де­фи­цит.

В про­мыш­лен­но­сти по­ло­же­ние усу­губ­ля­ет­ся тем, что боль­шин­ст­во пред­при­ятий во­об­ще не ра­бо­та­ет на ры­нок, ли­бо вы­пус­ка­ет про­дук­цию, вы­год­ную в про­из­вод­ст­ве, но не эф­фек­тив­ную или да­же не­нуж­ную для ис­поль­зо­ва­ния. Мо­но­по­ли­сти­че­ские от­но­ше­ния ха­рак­тер­ны так­же для энер­ге­ти­ки, транс­пор­та, свя­зи, строи­тель­ной сфе­ры об­ра­ще­ния. Что­бы сло­мать, пре­одо­леть этот все­об­щий мо­но­по­лизм, тре­бу­ет­ся уст­ра­нить его пер­во­ис­точ­ник - пря­мое го­су­дар­ст­вен­ное вме­ша­тель­ст­во в эко­но­ми­ку. Пре­ж­де всего, не­об­хо­ди­мо со­кра­тить во­ен­ные за­ка­зы, ко­то­рые че­рез меж­от­рас­ле­вые свя­зи про­ни­зы­ва­ют все на­род­ное хо­зяй­ст­во и, по­ми­мо пря­мо­го рас­хо­до­ва­ния ре­сур­сов, слу­жат глав­ным ка­та­ли­за­то­ром мо­но­по­ли­сти­че­ских от­но­ше­ний.

Из­вест­но, что кон­вер­сия круп­ных во­ен­ных пред­при­ятий тре­бу­ет вре­ме­ни. В од­них слу­ча­ях вре­мя не­об­хо­ди­мо для то­го, что­бы от вы­пус­ка еди­нич­ных из­де­лий ма­лых и сред­них се­рий пе­рей­ти к про­из­вод­ст­ву мас­со­вы­ми се­рия­ми. Это от­но­сит­ся к про­из­вод­ст­ву ком­пь­ю­те­ров, средств свя­зи, ау­дио- и ви­део­тех­ни­ки, элек­тро­ни­ки. В дру­гих при­дет­ся ме­нять со­став из­де­лий у пред­при­ятий-по­став­щи­ков, ска­жем, при пе­ре­хо­де от вы­пус­ка во­ен­ных са­мо­ле­тов на гра­ж­дан­ские.

Кон­вер­сия ну­ж­да­ет­ся в круп­ных ин­ве­сти­ци­ях, как и со­кра­ще­ние ар­мии тре­бу­ет зна­чи­тель­ных за­трат на со­ци­аль­ное обу­ст­рой­ст­во быв­ших во­ен­но­слу­жа­щих. В дан­ной свя­зи вста­ет во­прос об ис­точ­ни­ках фи­нан­си­ро­ва­ния кон­вер­сии и во­ен­ной ре­фор­мы. Бюд­жет­ное фи­нан­си­ро­ва­ние в дан­ном слу­чае не­це­ле­со­об­раз­но по сле­дую­щим при­чи­нам. Это не по­зво­ли­ло бы из­ба­вить­ся от бюд­жет­но­го де­фи­ци­та. Нет ни­ка­кой га­ран­тии, что бюд­жет­ные ас­сиг­но­ва­ния бу­дут из­рас­хо­до­ва­ны на кон­вер­сию, а не на про­из­вод­ст­во не­нуж­но­го воо­ру­же­ния. Про­бле­ма ре­ша­ет­ся при ис­поль­зо­ва­нии для кон­вер­сии и тру­до­уст­рой­ст­ва во­ен­но­слу­жа­щих сво­бод­ных ка­пи­та­лов не­го­су­дар­ст­вен­ных ор­га­ни­за­ций, а так­же за­ру­беж­ных ин­ве­сти­ций. Та­ким образом, увя­зы­ва­ние про­ис­хо­дит в еди­ное це­лое ре­ше­ние про­бле­мы де­фи­ци­та бюд­же­та, ин­фля­ции, пред­при­ни­ма­тель­ст­ва, ин­ве­сти­ций, кон­вер­сии и рын­ка.

Рост де­неж­ной мас­сы в Рос­сии в 1997- 1998 г. в 16,9 раз сви­де­тель­ст­ву­ет о том, что ги­пер­ин­фля­ция в на­шей стра­не яв­ля­ет­ся ре­аль­но­стью.

Сле­ду­ет от­ме­тить, что ин­фля­ци­он­ные про­цес­сы в на­шей стра­не вы­зы­ва­ют­ся не толь­ко эко­но­ми­че­ским спа­дом и бюд­жет­ным де­фи­ци­том. На про­тя­же­нии де­ся­ти­ле­тий за­кла­ды­ва­лись на­род­но­хо­зяй­ст­вен­ные дис­про­пор­ции (ме­ж­ду от­рас­ля­ми про­мыш­лен­но­сти, про­из­во­дя­щи­ми сред­ст­ва про­из­вод­ст­ва и пред­ме­ты по­треб­ле­ния, ме­ж­ду до­бы­ваю­щи­ми и пе­ре­ра­ба­ты­ваю­щи­ми от­рас­ля­ми эко­но­ми­ки, ме­ж­ду про­мыш­лен­ным и сель­ско­хо­зяй­ст­вен­ным про­из­вод­ст­вом и т.д.). Сю­да же мож­но от­не­сти и чрез­вы­чай­ную ми­ли­та­ри­за­цию эко­но­ми­ки. В ре­зуль­та­те в эко­но­ми­че­ском ор­га­низ­ме дав­но на­ру­шил­ся об­мен ве­ществ.

Не­ко­то­рое вре­мя де­неж­ная мас­са в на­шей стра­не ис­кус­ст­вен­но ог­ра­ни­чи­ва­лась. Лиш­ние день­ги изы­ма­лись из об­ра­ще­ния в ос­нов­ном с по­мо­щью им­пор­та и ал­ко­го­ля. По­том си­туа­ция рез­ко из­ме­ни­лась. В ре­зуль­та­те па­де­ния до­бы­чи неф­ти рез­ко со­кра­ти­лись ва­лют­ные по­сту­п­ле­ния и, со­от­вет­ст­вен­но, им­порт. Умень­ши­лись до­хо­ды гос­бюд­же­та от про­да­жи ал­ко­голь­ных на­пит­ков (кам­па­ния борь­бы за все­об­щую трез­вость). Од­но­вре­мен­но бы­ли раз­вер­ну­ты ши­ро­кие со­ци­аль­ные про­грам­мы, не под­кре­п­лен­ные ре­аль­ны­ми ма­те­ри­аль­ны­ми ре­сур­са­ми. В свя­зи с соз­да­ни­ем ком­мер­че­ских струк­тур (пре­ж­де все­го бан­ков) ста­ло не­воз­мож­ным ме­ст­ное раз­гра­ни­че­ние де­неж­но­го обо­ро­та на на­лич­ный и без­на­лич­ный. В ре­зуль­та­те на­ло­же­ния всех этих фак­то­ров вку­пе с со­хра­нив­шим­ся ди­рек­тив­ным управ­ле­ни­ем де­неж­ной мас­сой мы на ру­бе­же 1989-1990 г.г. вплот­ную по­до­шли к ги­пер­ин­фля­ции.

Пра­ви­тель­ст­во не смог­ло сдер­жать опас­ные ин­фля­ци­он­ные яв­ле­ния. Они ста­ли на­рас­тать как снеж­ный ком, пи­тае­мые спа­дом про­из­вод­ст­ва, все воз­рас­таю­щей бюд­жет­ной эмис­си­ей, безу­держ­ной кре­дит­ной экс­пан­си­ей ком­мер­че­ских бан­ков (т.н. кре­дит­ная ин­фля­ция), раз­ва­лом еди­ной де­неж­ной и бан­ков­ской сис­те­мы стра­ны. В ито­ге мы по­лу­чи­ли то, что и долж­ны бы­ли по­лу­чить - ги­пер­ин­фля­цию на фо­не рез­ко­го спа­да про­из­вод­ст­ва.

Пре­вра­ще­ние в прах сбе­ре­же­ний на­се­ле­ния, обо­рот­ных средств пред­при­ятий, обес­це­ни­ва­ние бан­ков­ских ка­пи­та­лов и ак­ти­вов на фо­не от­ри­ца­тель­ных про­цент­ных ста­вок, про­дол­жаю­щее­ся па­де­ние ва­лют­но­го кур­са руб­ля, от­сут­ст­вие ин­ве­сти­ций и ин­ве­сти­ци­он­ной по­ли­ти­ки у пред­при­ятий, бан­ков, да и у го­су­дар­ст­ва, бес­пер­спек­тив­ность рын­ка цен­ных бу­маг вслед­ст­вие не­из­беж­ной по­те­ри час­ти вло­жен­ной в ак­ции и об­ли­га­ции стои­мо­сти, вы­тес­не­ние из пла­теж­но­го обо­ро­та руб­ля дол­ла­ром, уг­ро­за пе­ре­хо­да от то­вар­но-де­неж­ных от­но­ше­ний к на­ту­раль­но­му об­ме­ну - вот те пре­лес­ти, ко­то­рые не­сет ги­пер­ин­фля­ция.

Не­ко­то­рые го­во­рят, что ни­ка­кой ги­пер­ин­фля­ции у нас нет, что нуж­но под­дер­жи­вать про­из­вод­ст­во и лю­дей. Мол, нас пу­га­ют ин­фля­ци­ей, что­бы не да­вать де­нег на со­ци­аль­ные про­грам­мы и ока­за­ние по­мо­щи про­из­во­ди­те­лям. Дру­гие счи­та­ют, что и с ги­пер­ин­фля­ци­ей жить то­же мож­но.

Ме­ж­ду тем, ги­пер­ин­фля­ция оз­на­ча­ет, что у нас нет на­де­ж­ды на подъ­ем про­из­вод­ст­ва. По­это­му те­ря­ет вся­кий смысл фор­му­ла: ли­бо из­ме­не­ния на­строе­ния по­ку­па­те­лей, про­из­во­ди­те­лей, фи­нан­си­стов и т.д., ко­то­рое но­сит­ся в воз­ду­хе, что­бы ус­ко­рить ин­фля­ци­он­ное дви­же­ние.

На вспыш­ку ин­фля­ции, рост по­тре­би­тель­ских цен боль­шое влия­ние ока­за­ли чис­то пси­хо­ло­ги­че­ские фак­то­ры. Они яв­ля­лись след­ст­ви­ем по­ли­ти­че­ских со­бы­тий в стра­не. Дос­та­точ­но бы­ло прой­ти седь­мо­му Съез­ду, от­пра­вить в от­став­ку Е.Гай­да­ра, на­зна­чить В.Чер­но­мыр­ди­на пре­мьер-ми­ни­ст­ром (ко­гда не бы­ло из­вест­но, ка­кую ли­нию он ста­нет про­во­дить, но все зна­ли, что он про­из­вод­ст­вен­ник и за­хо­чет, на­вер­ное, спа­сать про­из­вод­ст­во), что­бы у лю­дей соз­да­лось оп­ре­де­лен­ное впе­чат­ле­ние.

Так что с пол­ным ос­но­ва­ни­ем мож­но ска­зать, что ги­пер­ин­фля­ция - это яв­ле­ние пре­ж­де все­го по­ве­ден­че­ское. Мож­но не дос­тиг­нуть кри­ти­че­ских 50 про­цен­тов, ос­та­но­вить­ся на 30, а ги­пер­ин­фля­ция уже на­ли­цо. Мож­но дой­ти и до 60 про­цен­тов, а со­стоя­ние нель­зя на­звать ги­пер­ин­фля­ци­ей. Соб­ст­вен­но, ги­пер­ин­фля­ция на­сту­па­ет на са­мом де­ле, ко­гда на­блю­да­ет­ся ха­рак­тер­ное для нее по­ве­де­ние. Ос­нов­ной сиг­нал - бег­ст­во от руб­ля. Ес­ли да­же бе­шен­ные це­ны пе­ре­ста­ют от­пу­ги­вать по­ку­па­те­ля, то ги­пер­ин­фля­ция на­ча­лась.

Пра­ви­тель­ст­во ка­ж­дой стра­ны, на­хо­дя­щей­ся в кри­зи­се, долж­но про­во­дить ан­ти­ин­фля­ци­он­ную по­ли­ти­ку. Ме­то­ды борь­бы с ин­фля­ци­ей мо­гут быть пря­мые и кос­вен­ные.

 Кос­вен­ные ме­то­ды.

1. Ре­гу­ли­ро­ва­ние об­щей мас­сы де­нег че­рез управ­ле­ние ими цен­траль­ным бан­ком;

2. Ре­гу­ли­ро­ва­ние ссуд­но­го и учет­но­го про­цес­са ком­мер­че­ских бан­ков че­рез управ­ле­ние ими цен­траль­ным бан­ком;

3. Обя­за­тель­ные ре­зер­вы ком­мер­че­ских бан­ков, опе­ра­ции цен­траль­но­го бан­ка на от­кры­том рын­ке цен­ных бу­маг.

 Пря­мые ме­то­ды.

Пря­мые ме­то­ды ре­гу­ли­ро­ва­ния по­ку­па­тель­ной спо­соб­но­сти де­неж­ной еди­ни­цы, то есть борь­бы с ин­фля­ци­ей, вклю­ча­ют в се­бя: 1. Пря­мое и не­по­сред­ст­вен­ное ре­гу­ли­ро­ва­ние го­су­дар­ст­вом кре­ди­тов и тем са­мым - де­неж­ной мас­сы; 2. Го­су­дар­ст­вен­ное ре­гу­ли­ро­ва­ние цен; 3. Го­су­дар­ст­вен­ное (по со­гла­ше­нию с проф­сою­за­ми) ре­гу­ли­ро­ва­ние за­ра­бот­ной пла­ты; 4. Го­су­дар­ст­вен­ное ре­гу­ли­ро­ва­ние внеш­ней тор­гов­ли, вво­за и вы­во­за ка­пи­та­ла и ва­лют­но­го кур­са.

 Пер­во­оче­ред­ные ан­ти­ин­фля­ци­он­ные методы.

Сби­вать тем­пы ин­фля­ции - зна­чит со­кра­щать раз­ни­цу ме­ж­ду де­неж­ной и то­вар­ной мас­сой в хо­зяй­ст­ве. Для это­го под­хо­дят все те ме­то­ды, ко­то­рые ве­дут эко­но­ми­ку к рав­но­ве­сию. К пер­во­оче­ред­ным ме­рам от­но­сят­ся сле­дую­щие:

1. Обес­пе­че­ние стра­ны в дос­тат­ке про­до­воль­ст­ви­ем. Это пер­вей­шее ус­ло­вие лю­бых ре­фор­ма­тор­ских уси­лий. Для на­ла­жи­ва­ния про­до­воль­ст­вен­но­го де­ла в стра­не сле­ду­ет ока­зать го­су­дар­ст­вен­ную фи­нан­со­вую по­мощь сель­ско­хо­зяй­ст­вен­ным пред­при­яти­ям всех ви­дов соб­ст­вен­но­сти и про­вес­ти мяг­кую ре­фор­му кол­хо­зов и сов­хо­зов. а). ус­та­нов­ле­ние по­ряд­ка вы­да­чи кре­ди­тов сель­ско­зяй­ст­вен­ным пред­при­яти­ям под век­се­ля с по­га­ше­ни­ем их за счет бу­ду­ще­го уро­жая; б). ус­та­нов­ле­ние го­су­дар­ст­вен­ных за­ку­поч­ных цен, а так­же цен на по­треб­ляе­мые в сель­ско­хо­зяй­ст­вен­ном про­из­вод­ст­ве ре­сур­сы на уров­не, обес­пе­чи­ваю­щем рен­та­бель­ную ра­бо­ту то­ва­ро­про­из­во­ди­те­лей и соз­да­ния сис­те­мы кон­тракт­ной тор­гов­ли про­мыш­лен­ны­ми то­ва­ра­ми в об­мен на сель­ско­хо­зяй­ст­вен­ную про­дук­цию.

2. Вос­соз­да­ние раз­ру­шен­но­го ин­ве­сти­ци­он­но­го по­ля на­род­но­го хо­зяй­ст­ва, без че­го функ­цио­ни­ро­ва­ние эко­но­ми­ки ста­но­вит­ся не­воз­мож­ным. В этих це­лях на­до пре­ж­де все­го вос­ста­но­вить на бан­ков­ских сче­тах пред­при­ятий пу­тем ин­дек­си­ро­ва­ния ут­ра­чен­ные из-за рез­ко­го рос­та цен и обес­це­ни­ва­ния руб­ля сум­мы амор­ти­за­ции и соб­ст­вен­ных обо­рот­ных де­неж­ных средств.

3. На­ла­жи­ва­ние снаб­жен­че­ско-сбы­то­вых свя­зей ме­ж­ду пред­при­ятия­ми. Хо­зяй­ст­вен­ные свя­зи пред­при­ятий в ры­ноч­ном ре­жи­ме наи­бо­лее эф­фек­тив­ны в ос­нов­ном че­рез сис­те­му круп­ных оп­то­вых куп­цов-син­ди­ка­тов. Эти струк­ту­ры мо­гут функ­цио­ни­ро­вать в рам­ках от­дель­ных ре­гио­нов, в об­ще­рос­сий­ском и меж­го­су­дар­ст­вен­ном мас­шта­бе.

4. Вза­мен на­ло­га на до­бав­лен­ную стои­мость, сти­му­ли­рую­ще­го в со­вре­мен­ных ус­ло­ви­ях хо­зяй­ст­во­ва­ния в Рос­сии рост ин­фля­ции и край­не труд­но под­даю­ще­го­ся кон­тро­лю на­ло­го­вых ин­спек­ций, оп­ре­де­лить ос­нов­ным пла­те­жом в бюд­жет на­лог на при­быль, диф­фе­рен­ци­ро­вав его став­ки в за­ви­си­мо­сти от рос­та рен­та­бель­но­сти и рос­та объ­е­мов про­из­вод­ст­ва, что бу­дет на­це­ли­вать про­из­во­ди­те­лей на рост мас­сы, а не толь­ко нор­мы при­бы­ли.

5. На вре­мя кри­зи­са не­об­хо­ди­мо цен­тра­ли­зо­вать бан­ков­скую сис­те­му Рос­сии, имея в ви­ду обя­за­тель­ное ис­пол­не­ние ком­мер­че­ски­ми и ин­ве­сти­ци­он­ны­ми бан­ка­ми ди­рек­тив цен­траль­но­го бан­ка по при­ори­тет­но­сти и льгот­но­сти кре­ди­то­ва­ния ре­гио­нов, от­рас­лей, пред­при­ятий, со­блю­де­ния нор­ма­тив­ных сро­ков до­ку­мен­то­обо­ро­та.

6. Для ста­би­ли­за­ции по­тре­би­тель­ско­го рын­ка це­ле­со­об­раз­но: а). соз­дать сис­те­му сти­му­ли­ро­ва­ния раз­ви­тия мел­ко­го биз­не­са в сфе­ре про­из­вод­ст­ва и ус­луг. Вве­сти го­су­дар­ст­вен­ные кре­ди­ты на арен­ду про­из­вод­ст­вен­ных по­ме­ще­ний и ли­зин­го­вый кре­дит на арен­ду обо­ру­до­ва­ния (с воз­мож­но­стью по­сле­до­ва­тель­но­го вы­ку­па), а так­же вве­сти обя­за­тель­ное стра­хо­ва­ние ма­лых пред­при­ятий на пер­вые 3-5 лет дея­тель­но­сти, ко­гда риск ра­зо­ре­ния осо­бен­но зна­чи­те­лен; б). соз­дать ус­ло­вия для по­все­ме­ст­но­го рас­про­стра­не­ния па­рал­лель­но с су­ще­ст­вую­щей сис­те­мой тор­гов­ли по­тре­би­тель­ских коо­пе­ра­ти­вов на пред­при­яти­ях, в уч­ре­ж­де­ни­ях и по мес­ту жи­тель­ст­ва для за­куп­ки и реа­ли­за­ции про­до­воль­ст­вен­ных и про­мыш­лен­ных то­ва­ров чле­нам коо­пе­ра­ти­ва (по на­лич­но­му и без­на­лич­но­му рас­че­ту) по бес­при­быль­ным роз­нич­ным це­нам. Та­ко­го ро­да коо­пе­ра­тив­ное дви­же­ние ши­ро­ко раз­ви­то во мно­гих ин­ду­ст­ри­аль­ных стра­нах. Без не­го не­мыс­ли­мо пред­ста­вить их эко­но­ми­ку. По­треб­ко­опе­ра­ция бу­дет спо­соб­ст­во­вать нор­ма­ли­за­ции цен и вне коо­пе­ра­тив­но­го сек­то­ра.

7. В те­че­ние кри­зис­но­го пе­рио­да сле­ду­ет так­же про­во­дить ра­цио­наль­ную го­су­дар­ст­вен­ную по­ли­ти­ку за­щи­ты внут­рен­не­го рын­ка и стро­го­го кон­тро­ля ча­ст­ной экс­порт­ной дея­тель­но­сти. Все экс­порт­ные опе­ра­ции долж­ны осу­ще­ст­в­лять­ся че­рез не­мно­гие круп­ные фир­мы и син­ди­ка­ты, кон­тро­ли­руе­мые го­су­дар­ст­вом и вы­пол­няю­щие экс­порт­ные опе­ра­ции на ко­мис­си­он­ных на­ло­гах

Окон­чив­шие­ся не­уда­чей по­пыт­ки фи­нан­со­во­го оз­до­ров­ле­ния на­род­но­го хо­зяй­ст­ва как пер­во­го ша­га в осу­ще­ст­в­ле­нии пе­ре­хо­да к ры­ноч­ной эко­но­ми­ке толь­ко усу­гу­би­ли тя­жесть фи­нан­со­во­го по­ло­же­ния стра­ны. Идея, за­ло­жен­ная в ос­но­ву боль­шин­ст­ва "оз­до­ро­ви­тель­ных" про­грамм, за­клю­ча­лась в при­ви­де­нии ма­те­ри­аль­но-ве­ще­ст­вен­ных и стои­мо­ст­ных про­пор­ций в от­но­си­тель­но рав­но­вес­ное со­стоя­ние и осу­ще­ст­в­ле­нии на этой ос­но­ве ли­бе­ра­ли­за­ции цен. Пред­по­ла­га­лось, что удастся из­бе­жать их стре­ми­тель­но­го рос­та.

Ис­то­ки ин­фля­ци­он­ных яв­ле­ний ко­ре­нят­ся в сло­жив­ших­ся и по­сто­ян­но вос­про­из­во­ди­мых мак­ро­эко­но­ми­че­ских дис­про­пор­ци­ях; в соз­дан­ной в ад­ми­ни­ст­ра­тив­ной эко­но­ми­ке фор­ме управ­ле­ния, пре­до­пре­де­ляю­щей мо­дель це­но­об­ра­зо­ва­ния, спо­соб при­ня­тия ин­ве­сти­ци­он­ных и внеш­не­эко­но­ми­че­ских ре­ше­ний; в спе­ци­фи­че­ской мо­де­ли бюд­жет­но-фи­нан­со­вой и кре­дит­но-де­неж­ной по­ли­ти­ки. Раз­де­ле­ние глу­бин­ных при­чин ин­фля­ции на струк­тур­ные, управ­лен­че­ские и мо­не­тар­ные очень ус­лов­но, по­сколь­ку все они тес­но взаи­мо­свя­за­ны и взаи­мо­обу­слов­ле­ны, ме­ж­ду ни­ми су­ще­ст­ву­ют мно­же­ст­вен­ные пря­мые и об­рат­ные свя­зи. Мак­ро­эко­но­ми­че­ская струк­ту­ра оп­ре­де­ля­ет ха­рак­тер ме­ха­низ­ма управ­ле­ния и ока­зы­ва­ет су­ще­ст­вен­ное воз­дей­ст­вие на фи­нан­со­вые про­пор­ции и от­но­ше­ния.

Вывод.

В за­клю­че­ние не­об­хо­ди­мо от­ме­тить, что ме­то­ды ре­гу­ли­ро­ва­ния ин­фля­ции бу­дут эф­фек­тив­ны лишь в слу­чае их аде­к­ват­но­го со­от­вет­ст­вия ее сущ­но­ст­ным при­чи­нам. По­сколь­ку ин­фля­ция в на­шей стра­не но­сит, во-пер­вых, струк­тур­но-сис­тем­ный ха­рак­тер, то есть по­ро­ж­де­на сло­жив­шей­ся струк­ту­рой эко­но­ми­ки и дей­ст­во­вав­шей дли­тель­ное вре­мя сис­те­мой управ­ле­ния хо­зяй­ст­вом, и толь­ко во-вто­рых, тра­ди­ци­он­ны­ми мо­не­тар­ны­ми фак­то­ра­ми, ры­ча­ги ре­гу­ли­ро­ва­ния это­го про­цес­са долж­ны ба­зи­ро­вать­ся на сня­тии всех барь­е­ров на пу­ти дей­ст­вия ры­ноч­ных ме­ха­низ­мов, обес­пе­че­нии ус­ло­вий струк­тур­ной пе­ре­строй­ки эко­но­ми­ки и вклю­чать в се­бя ши­ро­кий спектр кре­дит­но-де­неж­ных и бюд­жет­но-фи­нан­со­вых ре­гу­ля­то­ров.

Используемая литература.

1.Учебник по курсу «Экономическая теория» (Издательство БЕК Масква,1997)

2.«Курс экономической теории» (Киров – 1993)

3.«Курс экономики» (Москва «ИНФРА – М»1997) под редакцией профессора Райзберга Б.А.

4Учебное пособие «Курс экономической теории» И.С.Шаршов (Воронеж – 1995)

5.В. Бедова. « Инфляция и доходы населения в Восточной Европе» // Мировая экономика и международные отношения.№4 1993

6.Н.А.Школяр «Стабилизационные программы» // Латинская Америка №3 1995

7.Эдвин Дж. Долан «Макроэкономика» (Санкт – Петербург – 1994)

8.А.Амосов. «Инфляция и кризис: пути выхода.» // М. Пресса. 1992.

9.Е. Ясин. « Из пропасти кризиса выкарабкаться можно.»// Дело №2, экономическое приложение к газете « Российские вести.»

10.Д. Ворошин. «Инфляция – худший из налогов.»//Дело №2, экономическое приложение к газете «Российские вести.»

11. В. Е. Моневич., В.Л. Перламутров. « Об инфляционной политике.» // Финансы №8 , 1993 г.

1. .Журнал «Деньги» 1998г. №8 - 10. « Газпромом сыт не будешь.», « Останки экономики.», Придется заплатить.( Самое лучшее, что нас может ожидать, - высокая инфляция.»
2. .Газета «Экономика и жизнь» 1998г. №11 « Инфляция в России.»