**Становление и развитие феодальной экономики.**

**Содержание**

1. Зарождение феодализма в Западной Европе.
2. Развитие феодальной экономики Западной Европы в XI – XV вв.

Переход к феодализму в разных обществах проходил по-разному, У некоторых народов он следовал за рабовладением и предшествовал капитализму. Германцы, славяне, арабы, кельты, народы тропической Африки миновали рабовладельческую стадию, и феодализм у них последовал за первобытнообщинным строем.

Феодальная система формировалась на следующих принципах:

• господстве крупной земельной собственности и монополии на нее феодалов;

• непосредственный производитель — крестьянин ведет самостоятельное индивидуальное хозяйство на земле, полученной от феодала во временное либо наследственное пользование (держание);

.• внеэкономическом принуждении, которое является формой зависимости непосредственного товаропроизводителя от феодала;

« рентных отношениях. Крестьянин платил феодалу ренту за пользование землей, а рентные платежи взимались в натуральной (барщина, оброк) либо денежной формах;

• сословном неполноправии крестьян (от судебной и поземельной до личной зависимости);

1 господстве натурального хозяйства и мелкого производства;

• преобладании аграрного сектора экономики;

1 примитивном уровне техники, применяемой в производстве (особое значение приобретают индивидуальные производствен­ные навыки);

сословном характере общества;

иерархической структуре феодального сословия;

корпоративных отношениях.

Феодальные системы складывались неравномерно в различных областях Европы, Азии, Африки. Единый по своей сущности процесс генезиса феодализма в каждой стране имел значительные локальные и региональные особенности. В качестве основного критерия для выделения главных моделей (типов) этого процесса можно принять интенсивность вызревания элементов феодализма в недрах рабовладельческого или первобытнообщинного строя.

**1. Зарождение феодализма в Западной Европе**

Европейский феодализм — результат реализации трех типов генезиса феодализма.

Первый тип рождался непосредственно из первобытнообщинного строя варваров, минуя стадию развитого рабовладельческого общества. В Европе примером подобного ва­рианта являются Англия, Скандинавия, Зарейнская Германия, Русь, Польша, Чехия.

Второй тип складывался на основе синтеза элементов феодализма, вызревающих внутри рабовладельческого общества, с феодальными отношениями, формирующимися на последней стадии развития первобытнообщинного строя варваров. Причем эти элементы в равной степени составляли основу будущего средневекового общества. Этот тип генезиса феодализма нашел свое воплощение в Северной Галлии, у ряда южнославянских народов.

Третий тип зарождался на базе синтеза элементов позднеантичного общества с феодальными отношениями, формировавшимися в варварских обществах, с явным преобладанием античных начал. Этот путь был характерен для Византии, Италии, Южной Галлии, Вестготской Испании.

Восточный феодализм, сложившийся на базе азиатского способа производства, унаследовал все его характерные черты: преобладание государственной феодальной земельной собственности, сохранение специфических форм общинной организации крестьянства; особые формы организации сословия феодалов и реализации ими своей монополии главным образом через продуктовую ренту; высокую степень государственной централизации.

Феодальная система в Западной Европе прошла в своем развитии через несколько этапов.

V—IX вв. — эпоха генезиса и развития феодализма, время постепенного образования крупной земельной собственности, монополизации ее меньшинством населения, превращения свободных земледельцев в зависимых крестьян, установления вассально-ленных отношений.

X—XV вв. — это расцвет феодализма в странах Западной Европы, отмеченный экономическим подъемом, основанным на внутренней колонизации: освоении новых земель, увеличении сбора сельскохозяйственных культур, развитии животноводства; возрождении городов, превратившихся в центры ремесленного производства и торговли. Развитие товарного производства и товарно-денежных отношений сопровождалось коммутацией ренты, появлением ярмарок, кредитного дела, банков. В это время внедрялись технические новшества — ветряная мельница, доменная печь, артиллерия, книгопечатание и др., формировались централизованные государства.

Конец XV—XVII вв. - время разложения, кризиса феодальной системы и зарождения капитализма. В этот период расширялись товарно-денежные отношения, уничтожалась личная зависимость крестьян, начались процессы первоначального накопления капитала, развития мануфактурного производства и, как следствие, обострялись социальные противоречия, перераставшие в буржуазные революции.

Изменения происходили не только в экономической, но и в политической жизни. В раннефеодальный период государство представляло собой крупное, но непрочное объединение (например, империя Карла Великого). В X—XII вв. преобладали мелкие политические образования — княжества, герцогства, графства, располагавшие значительной политической властью над своими подданными. Иногда они были полностью самостоятельными, иногда номинально объединялись под властью слабого короля (так называемый период феодальной раздробленности). В XIII-XV вв. во многих странах шел процесс .централизации государства, завершившийся оформлением сословной монархии. В этих государствах относительно сильная королевская власть сочеталась с существовавшими сословно-представительными собраниями. Лишь в Византии в период Средневековья сохранялось сильное централизованное государство. Наконец, в XVI—XVII вв. феодальное государство приняло свою последнюю, наиболее централизованную форму — форму абсолютной монархии.

Становление феодальной экономической системы в Западной Европе традиционно рассматривают на примере Королевства Франков, возникшего в Северной Галлии в 486 г. Франки — одна из конфедераций немецких племен наряду с англосаксами, лангобардами, вандалами, остготами и др. В IV-V вв. германцы завоевали Западную Римскую империю и образовали несколько так называемых варварских королевств. В V—VII вв. франками правила династия Меровингов, с конца VII до середины IX в. — династия Каролингов.

Основные сведения о хозяйстве франков в эпоху раннего феодализма содержатся в Судебнике «Саллическая правда». Из этого документа следует, что франки были оседлыми земледельцами, сеяли зерновые культуры, применяли двуполье, использовали плуг с железным лемехом, борону, а в качестве тягловой силы — быков и лошадей. Право распоряжения землей в деревне принадлежало общине — марке. Землю франки обрабатывали индивидуально, большими семьями. Общинные угодья находились в нераз­дельном пользовании крестьян, хозяйство носило натуральный характер. У франков еще не сложились классы, но уже отмечалось имущественное расслоение.

Одной из важнейших предпосылок развития феодальных отношений явился дуализм франкской общины. Дуализм общины — это сочетание общинного землевладения с частным крестьянским хозяйством. Уже с V—VII вв. община стала поземельной, территориальной, соседской, а земля все чаще превращалась в аллод. Аллод - это свободно отчуждаемая индивидуально-семейная земельная собственность, т.е. частная собственность на надел общинной земли. Крестьяне присваивали полученные от общины наделы в частную собственность, как только для этого появлялась возможность. Расчистки и заимки лесных участков использовались чаще всего.

Появление аллода, углубляя имущественную и социальную дифференциацию франков, стало предпосылкой формирования крупной феодальной собственности.

Процессу концентрации земельной собственности, социальному расслоению способствовало вмешательство государственной власти. Государственный земельный фонд, состоявший из сохранившихся поместий римских рабовладельцев, государственных земель, земель бунтовщиков, конфискованных во время многочисленных гражданских войн, раздавался королевской властью приближенным, дружинникам, церкви в форме аллода. Государственный земельный фонд быстро сокращался, поэтому пришлось изменить принципы жалования земли.

В начале VIII в. к власти пришла новая династия — Каролинги, сменившие Меровингов, которых за неспособность руководить государством прозвали «ленивыми». Социально-экономический подъем, совпавший со временем правления Каролингов, принято называть Каролингским возрождением.

Каролинги проводили реформы государственного управления и землевладения, призванные обеспечить поступление средств, необходимых для ведения многочисленных войн, расширения территории и укрепления империи.

При Карле Мартелле (715—741) в результате военной реформы крестьян отстранили от военной службы. Основой войска стала рыцарская конница. Вооружение конного рыцаря стоило дорого. Расходы на содержание войска и снаряжение рыцарей легли на плечи крестьян. Военная реформа потребовала изменений в земельных пожалованиях. Была введена бенефициальная система. Бенефиций — форма земельного владения феодала, обусловленная определенными обязанностями (платежи и военная служба) и сроком (обычно пожизненным). В результате стали возникать отношения вассалитета. Вассал зависел от сеньора, пожаловав­шего бенефиций, приносил ему клятву верности и исполнения службы. Сеньор, сохраняя право верховного собственника на пожалованную землю, мог ее отобрать, если вассал нарушал договор.

Военная служба становилась монополией феодалов. При раздаче бенефициев в подданных вассалов часто превращались ранее свободные люди, населявшие эти земли, т.е. подданные короля становились зависимыми от частных лиц крестьянами.

Наивысшего подъема Франкское Королевство достигло при Карле Великом (771—814), объединившем под своей властью почти всю территорию Западной Европы.

При Карле Великом было восстановлено действие римского права, отремонтированы дороги, снижен уровень преступности. Основой хозяйственной организации стало каролингское, или феодальное, поместье. Принципы функционирования этих производственных единиц устанавливались специальными государственными актами-капитуляриями: владельцы земли отвечали за ее рачительное использование, каждое хозяйство должно было быть самодостаточным в военном и хозяйственном отношениях. Поместное хозяйство было натуральным. Торговые связи между поместьями носили эпизодический характер, на местные рынки поступали только излишки продукции, произведенной в поместьях, некоторые предметы первой необходимости (соль, металл), а также продукты, ставшие почти предметами роскоши (вино, масло), и действительно дорогие товары (ткани, пряности), доставлявшиеся в Европу восточными купцами.

Земли поместья обрабатывались зависимыми крестьянами, делившимися на три основные категории:

• колоны — лично-свободные, но находившиеся в поземельной зависимости;

• рабы-сервы — поземельно и лично зависимые;

• литы — занимавшие промежуточное положение между свободными и рабами, находившиеся под патронатом какого-либо феодала и имеющие надел в наследуемом пользовании.

В середине IX в. все крестьяне превратились из собственников в держателей земельных участков. Из свободных крестьян-общинников они становились феодально-зависимыми в соответствии с установленными государством принципами: нет земли без сеньора и каждый свободный франк должен найти себе сеньора.

Укрепление феодального поместья решало многие проблемы. Так, проблемы воспроизводства рабочей силы, развития производства, совершенствования техники переносились в сферу крестьянского хозяйства. Расходы на управление хозяйством сводились к организации производства лишь добавочной продукции. Государству проще было собирать налоги с крупных хозяйств.

Подъем Каролингской империи был неразрывно связан с всеобщей, иногда насильственной христианизацией, особенно на завоеванных территориях. Карл Великий обязал всех землевладельцев отдавать '/10 часть валового продукта в пользу церкви. Монастыри превратились в крупные церковные поместья, где трудом зависимых крестьян возделывалась пашня, разводился скот, птица. Каждый монастырь имел ремесленные мастерские. Часть продукции, полученной в качестве церковной десятины, разрешалось продавать. В раннее Средневековье монастыри становятся центром притяжения для разоряющихся ремесленников и крестьян, хранителей материальных и духовных ценностей, практических знаний.

Аккумулировав огромные богатства (до 50% всех сельскохозяйственных угодий, 10% валового дохода всех немонастырских крестьян империи), монастыри стали крупнейшими ростовщиками.

Они предоставляли крестьянам натуральные ссуды (семенами, скотом, орудиями труда), а феодалам — денежные.

В IX в. бенефиции превращались в лены или феоды, представлявшие собой условное пожалование вассалу, которое передавалось по наследству. Военная служба оставалась главным условием владения феодом. Ленная система — это развитая форма феодального землевладения, на ее основе складывались вассалитет, феодальная иерархия знати.

Все условия, которые способствовали образованию крупного землевладения (феодальные междоусобицы и войны против других племен) обусловили утрату свободы крестьянами-общинниками.

Крестьянин, разоренный войной или неурожаем, не найдя защиты ни у общины, ни у королевской власти, вынужден был искать покровительства сильных и богатых людей. Получая от них земельный участок, он терял свободу и превращался в зависимого или крепостного человека. В свою очередь, крупный землевладелец обеспечивал собственное хозяйство рабочими руками зависимых от него людей, плативших за землю и помощь работой (барщина) и продуктами (оброк).

При низком уровне развития производительных сил того времени требовалось много земли и рабочих рук, чтобы обеспечить достаточное количество продуктов сельского хозяйства. Господствующий класс был заинтересован не в захвате земли у крестьян, а в достаточном количестве рабочих рук. Захват земли феодалом состоял в том, что аллодист терял свое право собственности на эту землю и превращался в держателя на феодальном праве, т.е. становился обязанным платить за нее ренту и нести повинности, устанавливавшиеся либо по обычаю, либо по соглашению. Эта перемена в его положении и составляла содержание понятия верховной собственности феодала на определенную округу.

Захваты феодалами общинной земли и крестьянских наделов приобрели с начала IX в. массовый характер. Феодалы всеми возможными способами доводили крестьян до разорения, заставляя либо продать, либо передать землю крупному землевладельцу.

Наиболее распространенной формой установления зависимости бедняка от крупного землевладельца была практика его перевода в разряд так называемых прекариев. Прекарий — это условное земельное держание, которое крупный земельный собственник передавал либо во временное, либо в пожизненное держание безземельному или малоземельному крестьянину с обязательством последнего нести в пользу собственника повинности и оброки. Существовало три вида прекариев:

1. • когда держатель получал всю землю от собственника;
2. • когда крестьянин отдавал собственную землю крупному землевладельцу и получал ее же обратно, но уже не как свою, а как уступленную ему землевладельцем за обязательство несения барщины и оброков, при этом землевладелец покровительство­вал крестьянину и оказывал ему необходимую помощь в слу­чае нужды;
3. • отдавая землю, держатель получал больше земли.

Система прекариев предполагала зависимость отдельных кре­стьян от феодалов, причем форма и степень зависимости устанав­ливались индивидуально.

Крестьянское поселение могло сразу попасть в зависимость, если деревня входила в состав бенефиция. Король, жалуя бенефиций и требуя за него несение военной службы, передавал бенефициарию доходы от жителей территории, что при натуральном хозяйстве было единственным способом вознаграждения за службу. Жители становились людьми, зависимыми от бенефициария, если раньше не попали в зависимость. С превращением бенефиция в феод зависимость жителей от землевладельца укрепилась, стала постоянной. В этот период существовало натуральное хозяйство, т.е. простое воспроизводство всех условий хозяйствования, когда ремесленный труд соединен и подчинен труду земледельческому, феодальная рента взимается в натуральной форме, экономические связи с территориями за пределами вотчины осуществляются редко.

Результатом роста крупного землевладения было постепенное сосредоточение в руках крупных землевладельцев судебных, административных, фискальных функций и функций военного руководства. Эти функции получили свое юридическое оформление в виде иммунитетов, которые подтверждались грамотой.

Иммунитет - привилегия, защищающая сеньоров и их земли от вмешательства короля и его представителей в дела феода. Иммунитетные права землевладельца включали в себя: судебную власть над подвластным населением; исполнение функций государя на своей территории; право на сбор всех фискальных сумм (налоги, штрафы и др.).

Основой хозяйственной организации франкского общества в VIII—IX вв. стала феодальная вотчина — сеньория, которая имела различные размеры. Земля сеньории состояла из двух частей: земли, находившейся в хозяйстве самого феодала (домена), и крестьянских наделов (держаний). Земля домена составляла, как правило, не более 1/3 всех крестьянских держаний. В состав домена входили главным образом не пахотные земли, а леса, пустоши, болота и пр. При низком уровне производительных сил необходимый труд, или труд, затрачиваемый на воспроизводство рабочей силы непосредственного производителя и его семьи и других условий производства, поглощал большую часть трудового времени крестьянина и прибавочный труд не мог быть большим, а следовательно, сфера его приложения, т.е. барская запашка, не могла быть велика.

Феодал не мог получить дохода от своей земли иначе, как путем передачи этой земли небольшими наделами в руки крестьян. Поступление феодальной ренты зависело от благосостояния крестьянского хозяйства и крестьянской общины. Следствием этого была относительная экономическая независимость и отдельного крестьянского хозяйства, и крестьянской общины в целом от хозяйства феодальной вотчины. Более того, вотчина предполагала существование общины-марки как организации (корпорации) про­изводителей. Производство в общине составляло основу производства в вотчине. Лежавшие чересполосно с крестьянскими наделами домениальные земли при двуполье и трехполье входили соответствующими клиньями в земли деревни-общины. Они подлежали принудительному севообороту наравне с крестьянской землей. Феодал не вмешивался в хозяйственные решения общины.

Производственный процесс совершался при помощи индивидуальных орудий труда, само производство оставалось мелким независимо от величины вотчины. Прогресс в сельском хозяйстве выражался в увеличении культурной площади путем мелиорации, расчистки лесных массивов, которые обрабатывались неизменными орудиями труда. В условиях господства мелкого, малоэффективного производства получение прибавочного продукта от экономически самостоятельного хозяина возможно только с помощью внеэкономического принуждения, и личная зависимость является в этом случае средством такого принуждения.

В средние века различали три вида подчинения крестьянина сеньору — 1.личное,

2.поземельное и

3.судебное.

Крепостной в Западной Европе — это человек, зависящий от одного и того же сеньора сразу в трех отношениях. Своими корнями личная зависимость уходит в античное рабство. Раб, посаженный на землю, оставался сервом. Он не имел права передавать по наследству надел, не уплатив сеньору особого взноса; выплачивал «поголовный налог»; все прочие повинности не были фиксированными и взимались по воле сеньора.

Поземельная зависимость вытекала из факта принадлежности крестьянского надела сеньору. Земля надела составляла часть вотчины, в силу чего крестьянин должен был нести разнообразные повинности пропорционально размерам надела и сообразно обычаям, которые были закреплены традицией и перечислены в кадастрах вотчины.

Судебная зависимость крестьянина вытекала из иммунитетных прав сеньора. Теперь население должно было судиться в суде иммуниста, а все судебные штрафы, равно как и те повинности, которые раньше шли королю, теперь выплачивались в его пользу.

В результате развития вассалитета структура господствующего класса феодального общества представляла собой иерархическую лестницу. Каждый крупный землевладелец считался вассалом короля, и каждый феодал мог иметь вассалов путем уступки тому или другому лицу части своей земли с ее населением в качестве феода. Крупный феодал, передавая бенефиций или феод вассалу, передавал ему и феодальную ренту (или часть ее) с населением феода, которое таким образом ставилось в зависимость от нового сеньора, не теряя зависимости и от вышестоящего.

Установление вассалитета приобретало характер распределения феодальной ренты между различными слоями феодалов, а с другой стороны, ставило непосредственных. производителей в зависимость от многих сеньоров, причем зависимость от каждого из них выражалась в обязанности уплаты определенного вида повин­ностей и платежей. Поскольку условия хозяйствования не изме­нялись в течение долгого времени, феодальный держатель и его потомки несли в пользу сеньора одни и те же повинности иногда на протяжении столетий. Сам размер и характер повинностей становился обычаем. Эти повинности рассматривались и крестьянами, и сеньорами как законные, а отступление от них — как нарушение обычая. Подобная неизменность порождала еще одно характерное для феодализма явление — превращение определенных отношений между людьми, в данном случае отношений между сеньором и его держателем, в юридическое качество самого держания. За наделом, отданным крепостному, закреплялись все повинности, свойственные сервскому держанию. Они сохранялись тогда, когда земля переходила, например, лично свободному человеку. И наоборот, крепостной мог иметь свободное держание. Эти отношения еще больше усложнились с развитием товарно-денежных отношений, когда земля и отдельные повинности феодально-зависимых людей стали объектом купли-продажи.

1. В 843 г. Каролингская империя распалась на Западно-Франкское королевство, предшественник Франции, Восточно-Франкское, положившее начало Германии, и Среднюю Францию, включавшую Италию и области вдоль Рейна и Роны. Распад огромного и могущественного государства являлся свидетельством завершения процесса феодализации франкского общества. Любая страна в Европе в средние века представляла собой систему вот­чин, каждая из которых была, по сути, «суверенным» государством. Феодальная раздробленность — важнейший признак сформировавшейся феодальной системы. Таким образом, происходила феодализация — превращение аллода в держание; исчезновение свободных общинников и превращение их в зависимых или крепостных держателей; образование феодальной собственности на землю и возникновение господствующего класса феодалов, землевладельцев-воинов.
2. **Развитие феодальной экономики Западной Европы в XI – XV вв.**

Аграрная экономика. Определяющим фактором развития экономики Западной Европы в XI—XIII вв. было окончательное утверждение феодального поместья в качестве главной организующей основы общества. В X в(. владельцы крупных поместий (герцоги, графы) «осели» на своих землях, поскольку в этом регионе установился временный мир (завершились великие завоевательные походы). Воины давали клятву защищать Божий мир: крестьян, купцов, детей, женщин, домашних животных. На смену их ратным подвигам, приносившим военную добычу, приходила хозяйственная деятельность, направленная на извлечение как можно большего дохода с земельных владений. Поэтому крупные землевладельцы стремились сосредоточить в своих руках всю полноту власти на принадлежащих им землях.

В XI—XIII вв. вся территория Западной Европы представляла череду величественных неприступных замков, владельцы которых с помощью средне- и мелкопоместных дворян (баронов и рыцарей) осуществляли организацию близлежащей местности и живущего на ней населения, состоявшего преимущественно из крестьян. Владельцы поместий осуществляли на своих территориях функции государственной власти: судебную (символом всевластия сеньора были тюрьмы и виселицы, «украшавшие» въезды в замки), фискальную (сбор податей), политическую (военные отряды).

Хозяйственное управление заключалось в решении проблемы, «что» и «для кого» производить. Землевладельцы, исходя из соображений престижа, показателями которого в мирное время были каменные замки и церкви, их внешнее украшение, внутреннее убранство, дорогая и красивая одежда, посуда, качественная и разнообразная пища и пр., определяли виды и размеры различных повинностей и платежей, которыми облагались зависимые крестьяне. Главными среди них были поземельные повинности (отработки) и платежи (определенная доля урожая), т.е. отработочная и натуральная ренты.

Львиная часть дохода, получаемая с поместья, направлялась на удовлетворение престижных потребностей. Инвестиции составляли только 6—10%. В основном эти средства расходовались на приобретение тяжелых колесных плугов, прессов для изготовления вина, масла, печей для хлеба и т.п.; на строительство мельниц, дорог, мостов, рынков, ярмарок. Крестьяне обязаны были пользоваться этими объектами за определенную плату. Даже в сельской таверне подавались вино и пиво, с которых взимался сбор в пользу владельцев земли. Эта система, позволявшая феодалам извлекать дополнительный доход, называлась баналитетной системой.

Таким образом, они содействовали прогрессу, внедряя технические новшества, создавая объекты рыночной инфраструктуры, и тормозили развитие, изымая большую часть производимой крестьянами продукции в виде различных платежей и поборов. Эти принудительные «изъятия» до предела сужали финансовую базу хозяйства крестьян, на плечи которых перекладывалось решение самой сложной проблемы любой экономической системы — «как производить».

Поскольку финансовые возможности решения этой проблемы были крайне ограниченны, развитие аграрной экономики происходило преимущественно экстенсивными путями. Прирост сельскохозяйственной продукции обеспечивался в основном за счет увеличения площади обрабатываемой земли (освоение целины, расчистка пустошей, осушение болот и т.п.; переход от двухпольного севооборота к трехпольному), многократной вспашки.

Техническое оснащение аграрного производства было крайне примитивным. В крестьянских хозяйствах использовались сохи, серпы, косы, лопаты, мотыги и т.п. Применение тяжелого колесного плуга для большинства крестьян было недоступно, так как,

во-первых, это требовало как минимум двух волов,

во-вторых, за пользование взимался довольно большой побор.

В некоторых местностях получил распространение легкий плуг, для которого в качестве тягловой силы использовались ослы или лошади.

Употребление минеральных удобрений, известных в это время — извести и мергеля (осадочная горная порода), — ограничивалось районами их добычи. Органических удобрений было недостаточно, поскольку преобладало пастбищное скотоводство. Об их дефиците свидетельствовал тот факт, что любимые слуги феодала получали в качестве вознаграждения «навоз от одной коровы и ее теленка». Самым тяжким видом побора считался горшок голубиного помета. В Англии крестьяне для удобрения полей ис­пользовали так называемые ночные загоны — перед вспашкой перегоняли овец в это время суток по полям.

Главной отраслью сельского хозяйства было земледелие, в котором выделялось зерновое хозяйство. В X в. к традиционным зерновым культурам (пшенице, просу, ячменю) прибавились бобовые, богатые протеином. Их использование повысило качество питания, способствовало росту физической активности населения. Поскольку живая сила человека на протяжении длительного времени оставалась главным видом энергии, введение в рацион питания бобовых было важнейшим показателем прогресса.

Наряду с зерновыми и бобовыми в каждом поместье выращивались технические культуры, прежде всего лен. Большое внимание уделялось садам, огородам, виноградникам, цветникам, которые очень тщательно обрабатывались, представляли собой настоящие оазисы. Они были предметом особой заботы владельцев поместий, так как давали продукцию, отличную от традиционного набора, производимого в любом феодальном хозяйстве.

В скотоводстве приоритетными отраслями были овцеводство и разведение лошадей.

Несмотря на недостаточные источники финансирования, преобладание экстенсивных способов обработки земли, развитие аграрной экономики характеризовалось определенным прогрессом. Его количественными показателями являлись увеличение площади обрабатываемых земель, повышение урожайности зерновых, рост цен на них, прирост населения. Нормальная урожайность пшеницы, согласно данным английских агрономов XIII в., состав­ляла 1: 5 (каролингский период 1 : 3), ячменя —1:8, ржи —1:7, бобовых —1:6, овса — 1 : 4. В отдельных плодородных районах Франции пшеница давала урожай 1:11,6 (1321). Результирующим показателем подъема аграрной экономики был демографический рост. Население Западной Европы с 950 по 1348 г. возросло более чем в два раза (с 22,5 млн. до 55,4 млн. человек).

Качественные показатели прогресса выражались в медленном, но неуклонном движении от натурального к товарно-денежному хозяйству, от отработочной к натуральной, а затем и к денежной ренте.

В результате развития аграрного сектора производство прибавочного продукта становилось стабильным (исключая периоды стихийных бедствий, эпидемий, опустошительных войн). Поэтому возникали возможности регулярного обмена сельскохозяйственной продукции на ремесленные изделия, отделения ремесленного производства от сельскохозяйственного. Необходимость такого отделения определялась повышением спроса на ремесленные изделия со стороны крестьян и феодалов, постоянно растущей потребностью феодалов в деньгах.

Домашнее крестьянское ремесло в рамках поместья уже не могло удовлетворить возраставшие потребности. Наряду с увеличением количества ремесленной продукции требовалось расширение ассортимента, повышение качества. Поэтому появлялись новые ремесленные специальности, технологии, требовавшие отдельных помещений, оборудования, профессиональных навыков, обучения. Наряду с этим масштабы производства стали перекрывать внутренний спрос поместья. Эти обстоятельства обусловили стремление ремесленников к выходу из замкнутого круга сельской местности. «Выходу» ремесленников за пределы поместья способствовал постоянно растущий спрос феодалов на деньги, обусловленный прежде всего крестовыми походами, возобновлением торговли с Востоком. Расширение потребительского спроса (дорогое оружие, изысканные украшения, роскошная одежда, обувь, посуда и т.п.), участие в военных экспедициях вызывали «денежный голод» феодального слоя. Поэтому ремесленников стали переводить сначала на натуральный, а затем на денежный оброк.

Поскольку «денежные потребности» феодалов постоянно возрастали, крестьян-земледельцев также стали переводить на натуральную, а затем на денежную ренту. Это сопровождалось сокращением собственно помещичьей запашки, увеличением земельных участков, передаваемых в наделы крестьянам. Указанные процессы получили название коммутации ренты.

Кроме того, все большее число крестьян получало личную свободу. Это были участники крестовых походов, крестьяне, осваивавшие целинные земли. Французские короли, которым постоянно не хватало денег на ведение войн, стали заставлять крестьян из своих владений освобождаться отличной зависимости за выкуп. Их примеру следовали многие феодалы. В XIII в. на всех западно-европейских землях распространялось движение по освобождению крестьян.

В силу этих причин возникла новая форма крестьянского землепользования — цензива. Обрабатывавший цензиву крестьянин считался свободным, мог по своей воле переходить с места на место, передавать свой надел по наследству, продать его. За право распоряжения землей уплачивался твердый ежегодный денежный взнос. Во Франции в XIV—XV вв. цензива являлась основной формой крестьянского землепользования. В XIV в. лично-свободные крестьяне составляли большинство населения северной части страны, В Англии переход от натуральных к денежным повинностям происходил еще более активно. В XIV в. основная масса английских крестьян перешла в разряд лично-свободных.

Замена барщины и трудовых повинностей фиксированной податью, цензом, обусловили высокую степень экономической свободы крестьян. Они, уплачивая денежную ренту, получали возможность самостоятельно решать проблемы «что производить» и вопросы, связанные с реализацией продукции. Эти обстоятельства повышали социальный статус крестьянства, что нашло отражение в крестьянских движениях XIII—XIV вв., главными требованиями которых была фиксация размеров основных повинностей.

Коммутация и выкуп феодальных повинностей привели к расколу крестьянского мира. Меньшинство, способное извлечь доход из продажи своих излишков, богатело и образовывало привилегированную категорию — так называемую элиту, представители которой («пахари», обладатели собственного рабочего скота и орудий труда) становились предпринимателями. Большая часть крестьянства становилась батраками и поденщиками.

Экономическая и социальная эволюция затронула и феодальные слои. В условиях развития товарно-денежного хозяйства вследствие порчи монет они стали терять часть своих доходов от поместий, так как реальное содержание ренты падало, поскольку ее размеры были фиксированы.

Поэтому феодалы вынуждены были искать новые источники доходов, приспосабливаясь к менявшимся условиям. Средне- и мелкопоместное дворянство вынуждено было продавать часть земли. Во Франции основная масса дворян, ликвидировав собственное хозяйство, становилась рантье, а дополнительные источники доходов находила в традиционной службе королю (военной, гражданской или духовной). В Англии в связи с благоприятными условиями для развития овцеводства крупные феодалы стали сдавать свои земли в аренду под пастбища. Средние и мелкие дворяне стали заниматься бизнесом, связанным с производством и торговлей шерстью. В Германии, главным образом в ее восточной части, помещики активно принялись за предпринимательство в области производства и реализации зерна.

Указанные процессы свидетельствовали о начале кризиса традиционной феодальной системы.

Во-первых, происходил подрыв монополии феодалов на владение землей. Продажа части земель средними и мелкими феодалами приводила к тому, что ее собственниками становились городские слои, разбогатевшие крестьяне.

Во-вторых, феодалы теряли власть над личностью производителей.

В-третьих, расшатывались основы натурального хозяйства. Главным показателем этого кризиса являлось становление и развитие городской экономики.

Городская экономика Среди многообразных причин возникновения западно-европейских городов необходимо выделить главные: прогресс аграрного производства, возобновление торговли с Востоком, заинтересованность феодалов в дополнительных источниках дохода.

Наиболее урбанизированными регионами Западной Европы становились местности, где, с одной стороны, наблюдался устойчивый прогресс сельского хозяйства, с другой — завершались или пересекались крупные торговые пути. Подъем аграрной экономики, позволивший производить прибавочный продукт, более разнообразные пищевые и сырьевые продукты, обеспечил возможности их регулярного обмена на ремесленную продукцию, а следовательно, и обособления ремесленной деятельности.

Ремесленники, постепенно выделявшиеся из массы зависимого крестьянства, стремились уйти из деревни, из-под власти феодалов и поселиться в тех местах, где существовали благоприятные условия для налаживания производства и сбыта продукции. Они селились, как правило, на территориях, которые в период раннего Средневековья играли роль административных, военных, религиозных центров. Многие из них были укреплены, что обеспечивало необходимую безопасность. Сосредоточение там значительного населения - феодалов (светских и духовных) с многочисленными слугами и свитой, представителей королевской и местной администрации - создавало благоприятные условия для сбыта продукции. Наряду с этим ремесленников привлекали местности, расположенные вблизи крупных феодальных владений, монастырей, куда стекалось много народа на богомолье; пункты, находившиеся на пересечении важных дорог, речных переправ, мостов, в устьях рек, на берегах, удобных для стоянки кораблей, и т.п.

При всем различии мест поселений ремесленников они становились центрами сосредоточения населения, занятого производством изделий на продажу, центрами товарного производства и обмена.

Часть ремесленников, совмещавших в одном лице производителя и продавца, становилась купцами, другая предпочитала производственную деятельность, что явилось основой становления городского ремесла.

Отделение купеческой деятельности от ремесленной являлось новым шагом в общественном разделении труда. В отличие от странствовавших торговцев предшествовавших периодов (в Англии их называли «пыльноногйми», покрытыми пылью дорог), осуществлявших преимущественно внешнеторговые операции, купцы, появившиеся в западно-европейских городах в XI-XII вв., занимались также и внутренней торговлей. Они становились наиболее активной и могущественной группой городского населения.

Короли, светские и духовные феодалы, на землях которых вырастали города, были заинтересованы в их образовании. Города для них являлись новым перспективным источником доходов. Они оказывали финансовую поддержку определенным группам населения, принимавшим активное участие в создании городов. Это были разного рода «выскочки», порвавшие с крестьянской общиной, церковью; люди, лишенные предрассудков, беспринципные, предприимчивые и корыстолюбивые. Важную роль в подъеме городов сыграли так называемые минестериалы — служащие феодалов, как правило, выходцы из рабов или крепостных крестьян, быстро продвигавшиеся в феодальной иерархии.

Таким образом, города привлекали представителей разных слоев населения. Их объединяло стремление вырваться из тесного мира поместья (светского или церковного), обогатиться путем создания собственного бизнеса. Миграция из сельской местности в города в период Средневековья была одним из важнейших факторов развития Западно-европейского региона.

Из этих групп город формировал новое общество — лично свободных людей, благополучие которых покоилось на собственном труде и предприимчивости. Это обстоятельство противопоставляло городское общество феодальному, основанному на несвободе, сословных принципах, эксплуатации чужого труда.

Однако первоначально крупные феодалы, на землях которых находилась большая часть городов, сосредоточили в своих руках всю полноту власти над ними. Городские жители облагались постоянно растущими налогами, пошлинами, большей частью произвольными. Поэтому города вели длительную и упорную борьбу против произвола феодалов.

Городские восстания, прокатившиеся по территории Западной Европы в XI—XIII вв., получили название коммунальных революций. Их результатом было образование городов-коммун во Франции и Фландрии, городов-республик в Италии, имперских городов в Германии. Эти города освобождались от большей части феодальных поборов, функционировали на основах принципов самоуправления (выборные органы управления из числа горожан), самостоятельного судопроизводства, городского права, охранявшего частную собственность, регулировавшего торговлю, деятельность ремесленных корпораций, порядок налогообложения, имели собственные финансы и войско. В Англии король Ричард Львиное Сердце, известный своими военными авантюрами, «зарабатывал» на них средства, продавая освободительные хартии городам. К концу XIII в. большая часть городов в этом государстве перешла на самоуправление.

Несмотря на то что некоторым городам, особенно мелким, не удалось добиться полной независимости от феодалов, все городские жители признавались лично-свободными. В городских грамотах говорилось: «Если крепостной проживет год и один день в стенах города и если за это время господин не предъявит на него права, то он получает навсегда полную свободу». В период Средневековья была популярна поговорка: «Воздух города делает человека свободным».

Во Франции вольные города получили название «буржуазных» - от слова «бург», означавшего укрепленный город (право возводить укрепления было здесь непременным признаком свободы, точно так же, как виселицы, гербы и печати).

Средневековые города, по современным меркам, были небольшими. Самый крупный — Венеция — насчитывал 100 тыс. жителей. Другие города первого ранга (Париж, Лондон, Кельн и пр.) насчитывали от 20 тыс. до 80 тыс. жителей.

Коммунальные революции привели к утверждению господства города, устанавливавшемуся посредством рынков, вышедших из-под контроля феодалов, к повышению экономического и политического статуса городских слоев, особенно купечества.

Города Западной Европы X—XV вв. выполняли преимущественно экономические функции. Феодальное поместье постепенно уступало им роль организационной основы экономики близлежащих территорий и населения, проживающего на них. Функции эксплуатации крестьянского населения перешли к городу, при этом изменились методы: они стали преимущественно экономическими.

Города навязывали сельской округе свои правила игры: высокие цены на изделия городских ремесленников, дефицитные, чаще всего импортные товары (соль, перец, пряности), низкие цены на сельскохозяйственное сырье и продукты питания. Именно город разрывал замкнутость натурального хозяйства, создавая открытую экономику, втягивая производителей аграрного сектора в товарно-денежные отношения. Он становился движущей силой развития экономики.

Экономические функции города постепенно расширялись, на первый план выдвигалась его роль как промышленного центра. Город становился мастерской, где активно развивалось разделение труда, выражавшееся в росте числа различных ремесел. В начале XIV в. в крупнейших городах насчитывалось триста видов ремесел.

Этот показатель свидетельствует о довольно широкой отраслевой структуре ремесленного производства. Поскольку разделение труда в мастерской отсутствовало, происходил процесс дифференциации ремесла, выражавшийся в узкой специализации производителей, увеличении числа ремесленных специальностей. Во второй половине XIII в. в Париже существовало 22 вида железообрабатывающих ремесел. В кузнечном деле, например, выделялись производства оружия, кольчуг, шпаг, подков, гвоздей, металлической посуды, ножей и т.п.

Традиционными видами продукции городского ремесла, работавшего на местный рынок, были товары повседневного спроса (съестные припасы, ткани, одежда, кожа, обувь, посуда, мебель, украшения и т.п.), предметы вооружения, орудия труда - земледельческие и ремесленные, удовлетворявшие потребности сельских и городских жителей. Такой набор ремесел был характерен для любого средневекового города. Даже в самых мелких из них существовало не менее 15 ремесленных специальностей.

Наряду с традиционными возникали новые виды городского ремесла. Расширение его отраслевой структуры вызывалось также ростом спроса на его продукцию со стороны городских слоев. Именно горожане изобрели такое понятие, как комфорт. В городской среде возрастали потребности в изысканной пище (первые гастрономические трактаты появились в странах Западной Европы в XIII в.), роскошной одежде, обуви, ювелирных изделиях, дорогом и престижном оружии, металлических доспехах, комфортных жилищах и т.п. «Парвеню» («выскочки») стремились крикливой роскошью затмить представителей старых аристократических фамилий. Одежда этих групп во Франции стала столь роскошной, что в первой половине XIII в. был издан специальный королевский закон, строго ограничивавший щегольство. Этому примеру последовали монархи других западноевропейских государств. Однако суровое законодательство не возымело должного действия: штрафы платились, запрещения не соблюдались. Склонность высших сословий дворянства, духовенства и богатых горожан к роскоши и щегольству еще более усиливалась, что содействовало прогрессу ремесла.

Текстильное производство в городах северо-западной части Европы, особенно во Фландрии, и в Северной Италии благодаря выпуску дорогих тканей, тонкого сукна, шелка, бархата достигло почти индустриальных масштабов, стимулировало развитие смежных производств: изготовление растительных красителей (марены, вайды, пурпура). Большая часть этих товаров экспортировалась.

В Англии суконное и красильное производства стали быстро развиваться только с начала XIV в. благодаря переселившимся сюда нидерландским ремесленникам.

В городах Франции текстильное ремесло было представлено производством хлопчатобумажных и льняных тканей, темных и ярко-красных сукон, экспортировавшихся на Восток. Производство шелка стало заметно прогрессировать только после выписки Людовиком XI греческих и итальянских ткачей в конце XV в.

С развитием национальной промышленности эти виды продукции становились доступными для небогатых слоев населения, потребление иностранной продукции уменьшалось.

Важнейшими отраслями городского ремесла были также металлургия и металлообработка. Они были распространены во всех странах. Индустриального масштаба металлообработка достигла в немецких городах.

Большая часть металла предназначалась для производства вооружения. На «гражданские нужды» — изготовление серпов, кос, лопат, сошников, гвоздей, посуды и другой продукции металла постоянно не хватало.

Ужесточение войн потребовало новых видов оружия и военной амуниции. Развитие с XIV в. артиллерии, употребление цельных металлических доспехов вместо кольчуг обусловили повышенный спрос на металл, что вызвало подъем металлургии. В ней стала применяться новая техника — плавильные печи с мехами, которые приводились в действие энергией воды.

Изобретение пороха и огнестрельного оружия были наиболее значимыми техническими достижениями в индустриальной сфере. Первые пушки появились в начале XIV в., чуть позже — ручное огнестрельное оружие. В конце XV в. в итальянском городе Пистойе был изобретен курок. Поэтому сложилось мнение, что именно этому городу пистолет обязан своим названием.

Важнейшим феноменом экономического развития Западной Европы в средние века явился грандиозный размах строительства каменных сооружений (церквей, замков, городских стен, домов, мостов). Это способствовало становлению новых и расширению традиционных ремесел, производивших инструменты, необходимые для строительства, и вспомогательные материалы (гвозди, замки, стекла). Искусство строить превращалось в науку. Архитекторы, возводившие знаменитые кафедральные соборы, исходя из сложных расчетов, противопоставляли себя каменщикам, их величали «мэтрами». Они пытались добиться присвоения ученых званий — «магистров каменного строения».

В средневековых портовых городах значительное развитие получило судостроение. На севере Западной Европы сооружались корабли, предназначенные для перевозки объемных грузов — зерна, леса. В XII-XIII вв. появились суда повышенной грузоподъемности — ганзейские кокки. В Венеции строили так называемые галеасы - торговые корабли более крупных размеров. Их максимальное водоизмещение составляло 200 т.

Высшим достижением технического прогресса в период Средневековья явилось применение водяных мельниц во многих видах производств - сукноделии, дублении кож, пивоварении, выплавке металлов, мукомольном деле и т.д.

Организационной формой городского ремесла был цех, представлявший собой объединение производителей одной и той же профессии. В городе человек существовал как член той или иной корпорации — сословной, профессиональной, возникшей по интересам. Помимо ремесленных объединений в городах функционировали союзы купцов, преподавателей университетов, парикмахеров, нищих, проституток, врачей (например, братство хирургов Святого гроба). В итальянских городах знатные молодые люди объединялись с целью проведения концертов, театральных представлений, маскарадов и т.д.

Корпоративное устройство городского ремесла было вызвано необходимостью защиты от произвола феодалов, конкуренции в своей среде и со стороны деревенских ремесленников.

Цеховые организации возникли в X в. в Италии. Во Франции первым цехом было объединение парижских свечников, созданное во второй половине XI в. Окончательное их оформление - получение специальных хартий от королей, запись цеховых уставов и т.д. - происходило в более поздние времена.

Во главе цеха стоял выборный магистр (или староста), выполнявший функции менеджера. Единицей организационной структуры цеха была мастерская, возглавляемая полноправным членом цеха — мастером, вместе с которым работали один или два подмастерья, а также несколько учеников.

Цех функционировал на основе устава, исполнение которого контролировал магистр. Согласно уставу жестко регламентировался весь цикл производства и реализации продукции. Сырье закупалось централизованно, уравнительно распределялось между производителями. Строго соблюдалось единообразие производственного процесса — количество подмастерьев, учеников, время работы — световой день, набор инструментов, орудий производства и т.п. Ограничивался объем выпуска продукции, определялись единые требования к ее качеству, устанавливались продажные цены, единообразные условия сбыта (одинаковая длина и ширина прилавков, запрет всяческой рекламы и т.п.). Целью жесткой регламентации являлось устранение конкуренции между производителями однородной продукции. В условиях узости рынка только таким путем можно было обеспечить существование мелкого товарного производства.

Цеховая организация охватывала все стороны жизни средневе­кового ремесленника. Цех представлял и военную организацию, участвовавшую в сторожевой службе и военных действиях. Каждый его член должен был иметь оружие для защиты города. Именно в городах раньше всего стала складываться регулярная армия, состоявшая из наемников. Ими становились прежде всего младшие сыновья в крестьянских семьях, оказавшиеся «лишними» при разделе имущества, разорившиеся ремесленники и др. Наемники служили за деньги. Члены цеховой организации, как правило,' селились на одной улице, ходили в одну церковь (и даже в баню), имели свое здание, где проводились ассамблеи (собрания). Кроме того, цех являлся организацией взаимной помощи ремесленников. В случае болезни или смерти члена цеха его семье оказывалась материальная помощь из средств от вступительных взносов, штрафов и прочих платежей.

Первоначально цеховая организация городских ремесленников играла прогрессивную роль, способствовала повышению качества выпускаемой продукции, ее стандартизации, стабилизации цен воспитывала ответственность за конечный результат, подготавливая высококвалифицированных работников, приучала к организованности и дисциплине. Поскольку разделение труда в мастерской отсутствовало, каждый работник производил конечную продукцию, поэтому были высоки требования к профессиональному мастерству. Например, при вступлении в кузнечный цех в Германии необходимо было изготовить подкову для лошади без снятия мерки. Для выполнения подобной работы необходима была дли­тельная подготовка.

Со временем жесткая цеховая регламентация, направленная на сохранение мелкого производства, становилась серьезным тормозом для развития научно-технического прогресса, предпринимательской активности, организации крупных производств.

Запрещалось применение технических новшеств (самопрялки, сукновальных мельниц и т.п.), нельзя было вводить более рациональные методы организации производства (пооперационное разделение труда), его укрупнять и т.п. Изобретатели сурово преследовались, вплоть до вынесения им смертных приговоров.

Наряду с этим усложнялись условия вступления в цех, увеличивался денежный взнос, удлинялся срок ученичества, непомерно повышались требования к профессиональному мастерству.

Развитие торговли, денежной, кредитной, налоговой систем. Прогресс сельского хозяйства, успехи в развитии городского ремесла обусловили становление устойчивых рыночных связей между отдельными территориями западноевропейских государств. Этот процесс выражался в развитии торговли между городом и окружавшими его деревнями, формой организации которой были городские рынки, сельские ярмарки, а также торговли между отдельными местностями, происходившей на областных ярмарках.

К факторам, сдерживавшим внутреннюю торговлю, следует отнести слабую покупательную способность основной массы населения, состоявшего преимущественно из крестьян; феодальную раздробленность, в силу которой на территории каждой сеньории собирали пошлины; отсутствие дорог и безопасности. При провозе товаров по реке Луаре (Франция) пошлина взималась 70 раз. Владельцы земель с целью взимания поборов строили мосты, переправы, дороги, ведущие в «никуда», занимались прямым грабежом купеческих повозок.

Для взаимной защиты в пути и на рынках, в целях устранения взаимной конкуренции посредством соглашений по поводу условий сбыта (цен, мер веса, длины и т.п.) купцы объединялись в гильдии. Наиболее могущественными из них были объединения, монополизировавшие торговлю сукном. Существовали гильдии мелочных торговцев, занимавшихся продажей съестных припасов, предметов повседневного спроса.

В период с XI по XV в. наибольшего размаха достигла внешняя торговля, проходившая по трем основным направлениям. Первое — торговля с Востоком, которую осуществляли итальянские города, прежде всего Генуя и Венеция. Купцы этих городов предоставляли крестоносцам корабли, что давало им возможность свободного захода в восточные порты. Они основывали в городах этого региона свои фактории, получали различные привилегии, Венеция, например, имела право беспошлинной торговли со все­ми греческими городами. Купцы этих городов, монополизировав торговлю с Востоком, получали довольно высокие доходы. Норма торговой прибыли здесь составляла 25—40%. В Западную Европу ввозились предметы роскоши, пряности, основными потребителями которых были высшие слои дворянства, духовенства, городов. Поскольку вывозить из Европы лес, металл, оружие, зерно, смолу, деготь, корабли запрещал Ватикан, считая их стратегическими товарами, из Европы на Восток переправлялось золото и серебро.

Вторым направлением морской торговли являлся Северный путь, соединявший через Северное и Балтийское моря Восточную и Западную Европу. Эта торговля была монополизирована набравшим силу в XIII в. союзом купцов северо-немецких городов, известным под названием Ганза. В него входило от 60 до 170 европейских городов. Структура товарооборота (зерно, скот, лес, кожи, пенька, лен, воск, меха, металлические изделия, шерстяные тка­ни) свидетельствует о том, что эта торговля «обслуживала» потреб­ности местных производителей и потребителей, поэтому имела большое значение для экономики стран Европы, хотя торговая прибыль здесь составляла всего 5—8%. Сравнительно низкая прибыль компенсировалась объемами товарооборота и существенно меньшим риском.

На пересечении северного и южного торговых путей организовывались ярмарки, на которых встречались восточные и европейские товары. Наиболее известными и значительными были ярмарки во Франции и Фландрии. Итальянские купцы торговали здесь восточными товарами, французские — вином и сукном, не­мецкие — мехами, льняными тканями, металлом, английские — оловом, свинцом, шерстью. Международные ярмарки подобного типа стали основой появления товарных бирж. Значительные мас­штабы производства массовых заменимых товаров, которые могли продаваться по стандартам и образцам, растущая регулярность обменов внутри национальных рынков и между странами привели к необходимости создания оптового рынка таких товаров, т.е. бирж.

Расширение торговли, особенно внешней, требовало все большего количества средств обращения. Главными проблемами развития денежной системы в период Средневековья были нехватка драгоценных металлов (золота и серебра) для чеканки требовавшейся массы монет, их порча, множество монетных систем, утечка золота и серебра на Восток.

В целях обеспечения правильности торговых сделок в Италии с XII в. начали чеканить тяжелую (весом более 20 г) серебряную монету — гроссо. Пока чеканка этих монет находилась в руках итальянских монетчиков, они были полноценными. По мере того как чеканка подобного рода монет распространялась за пределами Италии, происходило их широкое обесценение.

Потребность в полноценных средствах обращения привела к появлению в XIII в. золотой монеты весом 3,25 г, известной под общим названием «годден». В Голландии подобные монеты назывались гульденами, во Флоренции — флоринами, во Франции — экю, в Англии — соверенами, в Венеции — дукатами и т.д. Однако «великий золотой ренессанс» завершился «похудением» монеты до 2,5 г.

С XV в. благодаря открытию нового серебряного рудника в Германии — Йохимшталя — началась чеканка знаменитого немецкого талера, вес которого достигал 30 г. Эту монету ожидала та же судьба — быстрое обесценение.

Становление кредитной системы выражалось в том, что в условиях роста товарообмена на внешних рынках, многообразия монетных систем меняльным делом могли заниматься только профессионалы. Они получили название банкиров (от слова «банко» — «скамья», «стол», где сидел в Ломбардии меняла).

Первоначально банкиры появились в XII в. в Италии. Техника меняльного дела была проста - обмен монет, а затем обмен наличных монет на безналичные (разменное письмо или вексель). Вексель стал товаром, цена которого определялась теми наличными деньгами, на которые он обменивался. Сделки облекались в письменную форму: вексель превращался в расписку, удостоверяемую специальным лицом — нотариусом. В средневековой Европе операции такого рода выполняли итальянцы. Во всех торговых центрах мира (а также в весьма отдаленных местах) существовали колонии итальянских торговцев, часть которых была представлена банкирами. Крупные банкиры повсеместно имели отделения своих контор.

Итальянские банкиры, будучи активными участниками шампанских ярмарок, совершенствовали вексельное дело, стали практиковать метод двойной бухгалтерии (с XIV в.), безналичный перевод денежных сумм по книгам — со страницы плательщика на страницу получателя; в конце ярмарочной торговли подводились итоги торговых операций, купец наличными выплачивал только разницу.

Постепенно операции банкиров расширялись: они брали деньги на хранение, выплачивали за это проценты, предоставляли ссуды.

Крупные торговые дома Италии, Германии (Медичи, Фуггеры и др.) также стали расширять свою деятельность: помимо предпринимательства в шерстяной промышленности они занимались торговыми и банковскими операциями.

В этот период усилились междоусобные столкновения во всех странах Западной Европы. На ведение войн требовались деньги, поэтому короли прибегали к крупным займам. Их предоставляли торговые дома Флоренции, Венеции, Генуи.

В связи с причинами объективного порядка — ростом внутреннего рынка, укреплением экономических связей между отдельными районами внутри стран, возникновением и развитием городов, появлением новых социальных слоев — и субъективными факторами — стремлением королей собрать по ячейкам раздробленное общество — в Западной Европе происходил процесс политической централизации.

**Литература**

1. Экономическая история зарубежных стран. Курс лекций / Под ред. В. И. Голубовича. Минск, 1997.
2. Вощанова Г. П., Годзина Г. С. История экономики: Учеб. пособие. М., 2003.
3. Лойберг М.Я. История экономики: Учеб. пособие. М., 2003.

4. Неровня Т.Н. История экономики в вопросах и ответах: Учеб. пособие. Ростов н/ Д.: 1999.

5. История экономики и экономических учений. Учеб. пособие. Ростов н/ Д.: 2000.

6. Куликов А.Л. История экономики в вопросах и ответах: Учеб. пособие. М.: ТК Велби, 2005.