**Государственное образовательное учреждение**

**высшего профессионального образования**

**«Российская таможенная академия»**

Санкт-Петербургский им. В.Б.Бобкова филиал

Российской таможенной академии

**Кафедра теории и истории государства и права**

**РЕФЕРАТ**

по дисциплине «Международное частное право»

**на тему: «Субъекты международного частного права. Правовое положение юридических лиц»**

Выполнил: студент 522 группы очного отделения юридического факультета Кириллова Т.В.

Проверил: Молчанова Е.Р.

**Санкт-Петербург**

**2009**

**ПЛАН**

[Введение 3](#_Toc245495543)

[Глава 1. Личный закон юридического лица 4](#_Toc245495564)

[Глава 2. Иностранные юридические лица в Российской Федерации. 12](#_Toc245495565)

[Глава 3. Российские юридические лица за рубежом. 17](#_Toc245495566)

[Заключение 21](#_Toc245495567)

[Список использованной литературы 22](#_Toc245495568)

# Введение

Юридические лица, как в российском законодательстве, так и в законодательствах зарубежных стран – это, прежде всего различного рода предпринимательские объединения, играющие решающую роль в экономике любого развитого или развивающегося государства.

Юридические лица в своей деятельности не ограничиваются рамками одного государства, они вправе заключать договора и с иностранными партнерами, то есть осуществлять внешнеэкономическую деятельность. Поэтому важно определить национальность юридического лица, его личный закон, который устанавливает объем правоспособности юридического лица, порядок его создания и ликвидации; а также рассмотреть правовое положение юридических лиц в других станах.

Перечисленные выше вопросы и рассматриваются в основной части данной работы, причем в первую очередь целесообразно будет рассмотреть вопрос, касающийся национальности юридического лица, так как он является решающим для определения статута юридического лица.

Самым обширным явился вопрос правового положения иностранных юридических лиц за рубежом. Это объясняется тем, что России в настоящий момент необходимо привлечение иностранных инвестиций развитых зарубежных стран, которые способствуют привлечению не только капитала, но и новых технологий, способов производства, организации менеджмента и др.

Глава 3 посвящена правовому положению российских юридических лиц за рубежом. По сравнению с правовым положением иностранных юридических лиц в нашей стране, их правовое положение в значительно меньшей степени отражено в законодательстве РФ и регулируется, в основном подзаконными актами, двусторонними соглашениями между странами и внешнеэкономическими договорами (контрактами), которые заключаются самими участниками внешнеэкономической деятельности.

**Глава 1. Личный закон юридического лица**

Государство определяет пределы и основные направления деятельности юридического лица как носителя прав и обязанностей, обладающего такой же юридической и экономической реальностью, какой обладают физические лица в качестве субъектов права. Поскольку юридическое лицо является производным явлением права (и в то же время его существенным элементом), а право всегда связано с государством, которое территориально всегда ограничено, то возникает необходимость в «прикреплении» этого юридического лица к определенному государству. Независимо от понимания природы юридического лица, для целей гражданского оборота оно всегда обладает достаточной для признания в качестве субъекта права степенью самостоятельности и независимости.

Выяснение национальной принадлежности (личного закона юридического лица) требуется для определения:

- статуса организации в качестве юридического лица;

- организационно-правовой формы юридического лица;

- требований к наименованию юридического лица;

- вопросов создания, реорганизации и ликвидации юридического лица,

в том числе вопросов правопреемства;

- содержания правоспособности юридического лица;

- порядка приобретения юридическим лицом гражданских прав и принятия на себя гражданских обязанностей;

- внутренних отношений, в том числе отношения юридического лица с его участниками;

- способности юридического лица отвечать по своим обязательствам (соответствующие положения содержатся в ч. 2 ст. 1202 ГК РФ);

- для определения режима деятельности иностранного юридического лица на территории РФ (таможенное и налоговое обложение, правовой режим).

Существуют четыре основных критерия, при помощи которых определяется правосубъектность юридических лиц. Ни один из критериев не отвечает в полной мере двум требованиям, которые должны быть положены в основу формулирования привязки любой коллизионной нормы: четкости и реальности связи между отношением и государством, к праву которого отсылает коллизионная норма.

Критерий инкорпорации (регистрации), закрепленный в российском законодательстве, ч. 1 ст. 1202 ГК РФ, а также в праве Великобритании и США, четок и легко установим. У юридического лица может быть только одно место регистрации. Логичен вывод: если государство позволяет образоваться юридическому лицу, его правовая система и регулирует правосубъектность юридического лица. Существенным недостатком данного критерия является возможность его использования с целью обхода закона и приобретения благоприятного режима деятельности. Правоспособность юридического лица, созданного российскими гражданами, действующего на территории РФ, но зарегистрированного на Кипре, будет регулироваться киприотскими законами, хотя реальная связь компании с этим государством отсутствует. При использовании данного критерия не допускается изменение национального закона юридического лица. Чтобы подчиниться праву другого государства, юридическое лицо должно быть ликвидировано в одном государстве и вновь зарегистрировано в другом.

Недостаток критерия инкорпорации: место регистрации выбирается учредителями, чья правосубъектность отличается от правосубъектности юридического лица; поэтому государство регистрации может быть совершенно не связано с юридическим лицом.

Критерий места нахождения административного органа (центра управления) или критерий оседлости, закрепленный в законодательстве Франции, Германии, Австрии, Швейцарии, отвечает требованию наличия реальной связи. За основу берется закрепленное в уставных документах место нахождения юридического лица. Если юридическое место нахождения не соответствует действительному месту нахождения, учитывается последнее. Критерий имеет определенные достоинства. Действительно, компания чаще всего относима к тому государству, из которого осуществляется управление. Там же, как правило, и осуществляется основная деятельность юридического лица. С государством, на территории которого осуществляются функции юридического лица, последнее связано в большей степени, чем с государством регистрации. С другой стороны, неудобство данного критерия проявляется в его непригодности для крупных юридических лиц с разветвленной системой управления. В самой Франции этот критерий используется с различными оговорками. Кроме того, может возникнуть противоречие между формой юридического лица, установленной законодательством регистрации, и нормами применимого права государства-места нахождения «управленческого центра».

Отметим, что многие зарубежные авторы, даже те, которые работают в рамках англосаксонской традиции права, отдают предпочтение критерию места нахождения административного органа перед критерием инкорпорации.

Критерий места осуществления основной деятельности, так же как и предыдущий, отражает принцип реальной связи компании и государства. Однако он еще более неудобен для крупных компаний, чья деятельность осуществляется в нескольких государствах, чем предыдущий. Используется как дополнительный и в странах англосаксонской системы права, и в странах романо-германской системы (Франция).

Критерий контроля используется как дополнительный в тех случаях, когда юридическое лицо, созданное и действующее по национальным законам, контролируется иностранным капиталом. Использование этого критерия позволяет установить «действительную» относимость юридического лица. При его применении учитывается гражданство участников юридического лица. Недостатком является непригодность этого критерия для обществ со смешанным составом учредителей. Эффективность данного критерия при достижении публично-правовых целей не может, однако, оправдывать его несоответствия принципу разграничения правосубъектности юридического лица и его участников. В отечественной практике критерий контроля не используется.

Личный закон юридического лица является одним из основных критерием при определении правового положения юридического лица, так как он определяет его государственную принадлежность, «национальность» и решает на этой основе вопросы его статута: является ли организация юридическим лицом, когда возникает и прекращается его правоспособность, как создается, реорганизуется и ликвидируется данное юридическое лицо. При этом нужно заметить, что термин «национальность» к юридическим лицам применяется условно, совсем в другом смысле, чем он применяется к гражданам. Существуют разные точки зрения по этому вопросу*,* одну их которых, в частности, приводит В. П. Звеков[[1]](#footnote-1):

*-*места учреждения; данный критерий характерен для стран англо- американской системы права;

-местанахождения его административного (управляющего) центра, который характерен для стран континентальной Европы;

-места осуществления его деятельности, «центр эксплуатации»,который восприняло законодательство Италии. Данный критерий с ростом объема иностранных инвестиций приобретает все большее значение, т.к. он позволяет подчинить решение вопроса правового режима иностранного юридического лица местному законодательству.

Но, если обратиться к законодательству РФ, то можно заметить тот факт, что оно не отличается единообразием в вопросе применения критериев определения «национальности» юридического лица. Так, Основы гражданского законодательства в ст. 161 определяли гражданскую правоспособность иностранных юридических лиц по критерию «инкорпорации», т.е. места учреждения данного юридического лица. Однако Закон «Об иностранных инвестициях в РСФСР» исходил из критерия места нахождения иностранного предприятия. В п. «е» ст.16 данного закона было сказано, что документом, подтверждающим статус иностранного юридического лица, является выписка из торгового реестра страны происхождения в соответствии с законодательством страны его местонахождения.[[2]](#footnote-2) Однако 25 июня 1999 года был принят новый Федеральный Закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», в ст. 2 которого говорится, что «иностранный инвестор – иностранное юридическое лицо, гражданская правоспособность которого определяется в соответствии с законодательством государства, в котором оно учреждено, и которое вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации».[[3]](#footnote-3)

Таким образом, в данном нормативно-правовом акте исходным считается критерий «инкорпорации», т.е. места учреждения иностранного юридического лица.

Статья 25 Федерального закона «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» говорит, что «в связи с принятием настоящего Федерального закона признать утратившим силу Закон РСФСР «Об иностранных инвестициях в РСФСР».[[4]](#footnote-4) Следовательно, в настоящее время законодательство РФ признает критерий *места учреждения* иностранного юридического лица.

Но, возникает вопрос, может ли организация рассматриваться в качестве национальной, если большая часть ее капитала сосредоточена у иностранного инвестора? Данный вопрос и лег в основу *теории контроля.* Направленность данной теории можно проиллюстрировать следующим примером: в 1915 году в британском суде разбиралось дело Daimler Co v. Continental Tyre and Rubber Co, в ходе которого обсуждался вопрос, может ли имеющая британскую национальность компания, акции которой находятся в руках враждебных иностранцев рассматриваться как британская компания с точки зрения законоположений о запрещении торговли с врагом.[[5]](#footnote-5)

Эта и другие аналогичные ей ситуации дали основание для утверждений о расширяющихся в настоящее время «процессах отделения личного статута юридического лица от его действительной государственной принадлежности».[[6]](#footnote-6)

Несовпадение указанных выше критериев в праве различных стран создает значительные трудности. В условиях увеличивающегося вывоза капитала и возрастания числа многонациональных компаний, выбор надлежащего критерия привязки к той или иной национально-правовой системе становится сложной проблемой. Одним из способов разрешения данной проблемы может стать унификация и гармонизация права отдельных государств.

В целях гармонизации права стран Европейского Союза в Договоре «Об учреждении Европейского Союза» была сформулирована правовая норма-принцип, обеспечивающая признание иностранного юридического лица в странах Европейского Союза.

Развитие экономического сотрудничества стран СНГ также потребовало единообразного решения проблемы, связанной с определением государственной принадлежности юридического лица. Модель Гражданского кодекса для стран СНГ предусматривает, что законом юридического лица является право страны учреждения данного юридического лица.

Учитывая, что важным фактором развития рыночных отношений в России является привлечение иностранных инвестиций, посредством которых в российскую экономику вкладывается не только капитал, но и новая организация производства, опыт управления, то межгосударственная унификация права, т.е. в широком смысле межгосударственное сотрудничество в выработке правовых норм, единообразно регулирующих определенные отношения в участвующих в таком сотрудничестве странах или между ними, является необходимой предпосылкой для установления прочных внешнехозяйственных связей.

Транснациональные корпорации - юридические лица национального права, осуществляющие свою деятельность на территории нескольких государств. С экономической точки зрения изучение проблем их деятельности ограничивается исследованием влияния транснациональных корпораций на экономику развивающихся государств. С юридической точки зрения рассматриваются и оцениваются те средства контроля и влияния, которые имеются у принимающего государства в отношении транснациональных корпораций. В их числе - специфический метод определения государственной принадлежности с использованием критерия контроля.

Европейские государства, объединенные в Европейский Союз и другие региональные сообщества, пытаются закрепить в договорной форме статус транснационального юридического лица. Создание таких юридических лиц стимулирует международную торговлю и облегчает ее. По идее положенной в основу деятельности: транснациональные юридические лица - это юридические лица, созданные физическими и юридическими лицами разных государств. Их статус одинаков во всех государствах - членах данного регионального сообщества, поскольку он закреплен в международном договоре. Возникает особая организационно-правовая форма, общая для всех государств. Участвуя преимущественно в международных экономических отношениях, транснациональные корпорации не создают проблем, связанных с определением их национальной принадлежности, тем самым, облегчая процесс правового регулирования.

Попытки воплотить эту идею в жизнь несколько раз предпринимались в рамках Европейского Союза. Каждый раз общее количество создаваемых на основе соответствующих договоров юридических лиц транснационального типа не оправдывало затрат усилий по разработке их статуса.

6 марта 1998 г. в рамках СНГ была заключена Конвенция о транснациональных корпорациях[[7]](#footnote-7). В соответствии с настоящей Конвенцией «транснациональная корпорация» - юридическое лицо (совокупность юридических лиц), имеющее в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество на территориях двух и более сторон; образованное юридическими лицами двух и более сторон; зарегистрированное в качестве корпорации в соответствии с настоящей Конвенцией. Транснациональные корпорации вправе осуществлять на территориях государств - участников Конвенции любые виды деятельности, не запрещенные законодательством, - очень важное преимущество и особенность статуса. Порядок регистрации, структура управления, порядок ликвидации корпорации и другие вопросы определяются законодательством государства места ее регистрации.

Несколько странно решается вопрос об ответственности. В соответствии со ст. 9 Конвенции по обязательствам корпорации и/или головного предприятия (центральной компании), возникшим в результате участия в деятельности корпорации, участники несут ответственность в соответствии с законодательством сторон, юридические лица которых входят в корпорацию.

Неудачные формулировки этой Конвенции препятствуют ее обширному применению.

**Глава 2. Иностранные юридические лица в Российской Федерации**

Правовое положение иностранных юридических лиц в России определяется как правилами российского законодательства, так и положениями международных договоров.

Иностранные юридические лица осуществляют внешнеторговую деятельность в Российской Федерации в соответствии с ее законодательством. Среди нормативно-правовых актов, регулирующих вышеуказанную деятельность можно назвать:

 - Гражданский кодекс РФ;

 - ФЗ от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации»;

 - ФЗ от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах»;

 - ФЗ от 13.10.1995 № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;

 - ФЗ от 30.12.1995 № 225-ФЗ «О соглашениях о разделе продукции» и др.

Наряду с национальным законодательством деятельность иностранного инвестора регулируется международными договорами, причем в ст.15 Конституции РФ сказано, что «если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора».[[8]](#footnote-8)

Видом международного договора, наиболее часто определяющим отношения с иностранным инвестором, является торговый договор. Он предусматривает взаимное представление определенного режима юридическим лицам и взаимное признание их правосубъектности. Однако признание правосубъектности носит взаимный характер, т.е. признание юридических лиц в одной стране - участнице договора обусловлено одновременным их признанием в другой договаривающейся стороне. Важно заметить, что признанию правосубъектности предшествует определение национальности юридического лица.

В Российской Федерации установлен общий национальный режим. Предоставление иностранным инвесторам национального режима в гражданско-правовой сфере на основе Гражданского кодекса РФ, в ст. 2 которого говорится, что «правила, установленные гражданским законодательством, применяются к отношениям с участием иностранных... юридических лиц, если иное не предусмотрено федеральным законом», освобождает законодателя от необходимости фиксировать в отдельных актах наличие такого режима. И, напротив, изъятие из национального режима требует специального указания об этом в федеральном законе или международном договоре РФ.

Правовой режим деятельности иностранных инвесторов и использования полученной от инвестиций прибыли не может быть менее благоприятным, чем правовой режим деятельности и полученной прибыли, предоставленный российским инвесторам, за изъятиями, установленными федеральными законами.[[9]](#footnote-9)

Изъятия ограничительного характера для иностранных инвесторов могут быть установлены федеральными законами только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.[[10]](#footnote-10)

Так, Государственная программа приватизации государственных и муниципальных предприятий в Российской Федерации, учрежденная Указом Президента РФ 24 декабря 1993 г. № 2284[[11]](#footnote-11), допускает иностранного инвестора к участию в приватизации предприятий, оборонный заказ которых составляет более 30% общего объема работ, лишь по решению Правительства РФ.

Президиум Высшего Арбитражного Суда РФ[[12]](#footnote-12) применил в соответствии с п.2 ст.167 ГК РФ[[13]](#footnote-13) последствия недействительности сделки к приобретению иностранным юридическим лицом через посредников акции предприятия, оборонный заказ которого на момент приватизации составлял более 30% общего объема работ, поскольку купля-продажа акций была совершена в нарушение указанного выше требования Программы.

Одновременно были признаны недействительными договоры поручения и комиссии, заключенные с посредниками с целью приобретения акций, и протокол чекового аукциона в части приобретения акций.

Иностранный инвестор имеет право осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации в любых формах, не запрещенных законодательством Российской Федерации[[14]](#footnote-14), при этом, иностранным инвестором признается, согласно ст. 2 ФЗ «Об иностранных инвестициях», «иностранное юридическое лицо, гражданская правоспособность которого определяется в соответствии с законодательством государства, в котором оно учреждено, и которое вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; иностранная организация, не являющаяся юридическим лицом, гражданская правоспособность, которой определяется в соответствии с законодательством государства, в котором она учреждена, и которая вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации».

Организационно−правовые формы участия иностранных инвесторов в хозяйственной деятельности различные: совместные предприятия, их дочерние предприятия и филиалы; предприятия, полностью принадлежащие иностранному инвестору; филиалы иностранного юридического лица.

Иностранные юридические лица могут быть пользователями недр, если законодательством РФ и законодательством ее субъектов они имеют право заниматься соответствующим видом деятельности при пользовании недрами.[[15]](#footnote-15)

Закон РФ «О товарных биржах и биржевой торговле» разрешает быть членами биржи юридическим лицам, которые участвуют в формировании уставного капитала биржи, либо вносят членские или иные целевые взносы в имущество биржи и стали членами биржи в порядке, предусмотренном ее учредительными документами.

Юридические лица других государств могут быть стороной соглашения о разделе продукции, если они осуществляют вложение собственных, заемных или привлеченных средств (имущества), в поиски, разведку и добычу минерального сырья и являются пользователями недр на условиях соглашения[[16]](#footnote-16).

Также иностранные юридические лица могут осуществлять градостроительную деятельность. Данную деятельность они осуществляют наравне с российскими физическими и юридическими лицами, если это предусмотрено международным договором РФ. При отсутствии такого договора иностранные инвесторы могут принимать участие в архитектурной деятельности на территории РФ только совместно с архитектором – гражданином или юридическим лицом РФ, имеющими соответствующую лицензию.

Предоставление юридическим лицам другого государства национального режима в сфере международного гражданского процесса позволяет им защищать свои права и законные интересы в российских судах, а также отвечать по своим обязательствам на общих основаниях. В Федеральном законе «Об иностранных инвестициях» сказано, что иностранному инвестору на территории Российской Федерации предоставляется полная и безусловная защита прав и интересов.[[17]](#footnote-17)

Иностранные предприятия и организации имеют право обращаться в российские суды и пользоваться гражданскими процессуальными правами для защиты своих интересов.

В арбитражных судах иностранные лица, включая иностранные организации, пользуются процессуальными правами и выполняют процессуальные обязанности наравне с организациями и гражданами Российской Федерации.[[18]](#footnote-18)

**Глава 3. Российские юридические лица за рубежом**

В рамках коренного совершенствования внешнеэкономической деятельности в России право выхода на внешний рынок, т.е. право экспортировать и импортировать товары, услуги и результаты творческой деятельности, получил широкий круг производителей и потребителей. Число юридических лиц, правомочных совершать внешнеэкономические сделки, резко увеличилось, так как право самостоятельного выхода на внешний рынок было предоставлено любому предприятию или производственному кооперативу, если их продукция находила спрос у иностранного партнера, т.е. являлась конкурентоспособной.

Еще в Законе РСФСР «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» было предусмотрено, что юридические лица РСФСР, вправе осуществлять инвестиционную деятельность за рубежом в соответствии с этим Законом, законодательством иностранных государств и международными соглашениями. Таким образом, в данном законе были предусмотрены три правовые основы осуществления внешнеэкономической деятельности российскими юридическими лицами:

− Закон РСФСР «Об инвестиционной деятельности в РСФСР»;

− законодательство иностранного государства;

− международные соглашения.

Однако предписаний вышеупомянутого Закона 1991 г. оказалось недостаточно для обеспечения защиты прав и законных интересов российских юридических лиц за рубежом и предупреждения нарушений в этой области и поныне правовая база, определяющая условия участия российских инвесторов в деятельности за рубежом, далека от совершенства, поскольку состоит в основном из подзаконных актов.

Важную роль в защите прав и законных интересов российских юридических лиц за границей играют дипломатические представительства и консульские учреждения Российской Федерации. В состав основных задач и функций Посольства РФ входит защита прав и интересов российских юридических лиц с учетом законодательства страны их пребывания.

Вывоз российскими инвесторами капитала за границу может осуществляться только в разрешительном порядке путем выдачи соответствующей лицензии. Указом Президента РФ от 15 ноября 1991 г. №213 «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР» было установлено, что осуществление инвестиций за рубежом, включая покупку ценных бумаг, юридическими лицами, зарегистрированными на территории РСФСР, производится по лицензиям в порядке, определяемом Правительством.[[19]](#footnote-19)

На Государственную регистрационную палату, созданную при Министерстве экономики РФ, возложена регистрация российских инвестиций за рубежом[[20]](#footnote-20). Палата регистрирует зарубежные предприятия, созданные с российским участием в соответствии с действующим российским законодательством и законодательством государства инвестирования, а также ведет Государственный реестр, в который вносятся все зарубежные предприятия с российскими инвестициями независимо от времени создания, организационно-правовой формы и доли в капитале российского участника. Только с момента регистрации в Палате и получения свидетельства установленного образца на зарубежные предприятия с российским участием распространяется государственная поддержка и правовая защита в рамках межгосударственных соглашений о поощрении и взаимной защите капиталовложений.[[21]](#footnote-21)

Возникновение новых независимых государств на террито­рии бывшего СССР повлекло необходимость заключения между ними двухсторонних и многосторонних договоров, направленных на защиту прав и законных интересов, как граждан, так и юридических лиц на территории друг друга.

Соглашение о сотрудничестве в области инвестиционной деятельности 1993 г., заключенное странами СНГ, предоставляет инвестициям, производимым юридическими лицами Сторон, на территории Сторон полную и безусловную правовую защиту по месту инвестирования.

Инвесторам Сторон после уплаты соответствующих налогов и сборов гарантируется беспрепятственный перевод в государства-участники Соглашения, а так же в другие государства прибыли и иных сумм, полученных в связи с осуществленными инвестициями. Предприятие с инвестициями Сторон может создавать на территории государства по месту инвестирования дочерние предприятия с правами юридического лица, а также филиалы и представительства. При этом должны быть соблюдены условия, установленные законодательством соответствующего государства.

На двусторонней основе определяются статус российских и иностранных инвесторов, условия их деятельности в международных договорах РФ о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Следует отметить характерные черты российского юридического лица - субъекта внешнеэкономической деятельности:

* оно несет самостоятельную имущественную ответственность по своим обязательствам;
* личный статут определяется российским правом;
* деятельность регулируется нормами принимающего иностранного государства и положениями заключенного с ним торгового договора.

Российские юридические лица, участвуя во внешнеэкономических отношениях, заключают соответствующие договора с иностранным контрагентом. Данные договора называются внешнеэкономическими.

При составлении внешнеэкономического контракта следует избегать наиболее часто встречающихся ошибок: излишней лаконичности; составления громоздких, многотомных документов, затрудняющих понимание самой сути договора; постоянного использования типовых контрактов.

Следует обратить особое внимание на то, что в каждом внешнеторговом контракте должны быть четко определены условия поставки – базис поставки. Эта часть договора играет очень важную роль, так как именно базисные условия определяют момент перехода права собственности от продавца к покупателю и риска случайной гибели, распределяют обязанности сторон по транспортировке, страхованию, разрешению проблем с таможней. Поэтому они могут повлиять и на общую стоимость самого контракта. Свод международных правил толкования наиболее часто встречающихся во внешней торговле терминов содержится в Международных правилах толкования терминов «Инкотермс» в редакции 2000 года.

**Заключение**

Анализируя данную работу можно сделать следующие выводы:

 - несовпадение указанных в Главе 1 критериев определения национальности юридического лица в праве различных стран создает значительные трудности. В условиях увеличивающегося вывоза капитала и возрастания числа многонациональных компаний, выбор надлежащего критерия привязки к той или иной национально-правовой системе становится сложной проблемой. Одним из способов разрешения данной проблемы может стать унификация и гармонизация права отдельных государств;

 - становление и развитие правового регулирования инвестиционных отношений в Российской Федерации происходит в то время, когда накоплен богатый опыт по вопросам организации и регулирования инвестиционного процесса. Он показывает, что для привлечения иностранных инвестиций необходима их надежная правовая защита, принятие для этих целей специальных нормативных актов, предусматривающих создание системы страхования иностранных инвестиций, разрешения инвестиционных споров. Лишь при создании такого правового «климата» можно ожидать активности от иностранных инвесторов;

 - правовая база, определяющая условия участия российских инвесторов в деятельности за рубежом, далека от совершенства, поскольку состоит в основном из подзаконных актов, поэтому необходима ее дальнейшая разработка и совершенствование.

**Список использованной литературы:**

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993г. «Российская газета», № 7, 21.01.2009.

2. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (принят ГД ФС РФ 25.06.1999), «Российская газета», № 134, 14.07.1999.

3. Федеральный закон от 30.12.1995 № 225-ФЗ (ред. от 30.12.2008) «О соглашениях о разделе продукции» (принят ГД ФС РФ 06.12.1995). «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996, № 1.

4. Закон РФ от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. от 17.07.2009) «О недрах». «Собрание законодательства РФ», 06.03.1995, № 10, ст. 823.

5. «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 № 95-ФЗ (принят ГД ФС РФ 14.06.2002) (ред. от 19.07.2009).

7. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26.11.2001 № 146-ФЗ (принят ГД ФС РФ 01.11.2001) (ред. от 30.06.2008). «Российская газета», № 233, 28.11.2001.

8. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 № 138-ФЗ (принят ГД ФС РФ 23.10.2002) (ред. от 28.06.2009). «Российская газета», № 220, 20.11.2002.

 9. Указ Президента РФ от 15 ноября 1991 г. №213 «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР" (Ведомости РСФСР. 1991. № 29).

10. Ануфриева Л.П. Иностранные юридические лица: правовое положение в России. М.: Российская юстиция, 2007.

11. Вольф М. Международное частное право. М.: Гос. изд. иностр. лит, 1948.

12. Звеков В.П. Международное частное право. Курс лекций. М.: Изд-во НОРМА, 2004.

13. Кравцов Л.К. Практикум по курсу Гражданское, Торговое и Международное частное право. Спб.,1997.

14. Иностранный капитал в России: налоги, учет, валютное и таможенное регулирование. 2007. №6.

15. Комментарий к ГК РФ части 1/ под ред. Садикова О.Н. М.: Юринформ центр, 2007.

16. Свод хозяйственных договоров и документооборота предприятий с юридическим, арбитражным и налоговым комментарием. Т.2. / Под ред. А.В. Брызгалина. Изд. 3-е, перераб. и доп. М.: «Аналитика- Пресс», 2002.

17. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 25 декабря 1996 г. № 10 // Вестник ВАС РФ. 1997. №3.

18. Постановление № 3203 / 96 от 8 апреля 1997 г.//Вестник ВАС РФ.1997.№7.

1. Звеков В.П. Международное частное право. Курс лекций. М.: Изд-во НОРМА, 2004. С.215. [↑](#footnote-ref-1)
2. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 25 декабря 1996 г. № 10 // Вестник ВАС РФ. 1997. №3. Ст. 90-91. [↑](#footnote-ref-2)
3. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (принят ГД ФС РФ 25.06.1999), «Российская газета», № 134, 14.07.1999. [↑](#footnote-ref-3)
4. Там же. [↑](#footnote-ref-4)
5. Вольф М. Международное частное право. М.: Гос. изд. иностр. лит., 1948. С. 336. [↑](#footnote-ref-5)
6. Звеков В.П. Международное частное право. Курс лекций. М.: Изд-во НОРМА, 2004. С.217. [↑](#footnote-ref-6)
7. Содружество. Информационный вестник Совета глав государств и Совета глав правительств СНГ. 1998. № 1. С. 20-25. [↑](#footnote-ref-7)
8. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993г. «Российская газета», № 7, 21.01.2009. [↑](#footnote-ref-8)
9. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (принят ГД ФС РФ 25.06.1999), «Российская газета», № 134, 14.07.1999. [↑](#footnote-ref-9)
10. Там же. [↑](#footnote-ref-10)
11. САПП РФ.1994. №1. С.2. [↑](#footnote-ref-11)
12. Постановление № 3203 / 96 от 8 апреля 1997 г. (Вестник ВАС РФ.1997. №7). С. 86-87. [↑](#footnote-ref-12)
13. Комментарий к ГК РФ части 1/ под ред. Садикова О.Н. М.: Юринформцентр,2007.С. 213. [↑](#footnote-ref-13)
14. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (принят ГД ФС РФ 25.06.1999), «Российская газета», № 134, 14.07.1999. Ст. 6. [↑](#footnote-ref-14)
15. Закон РФ от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. от 17.07.2009) «О недрах». «Собрание законодательства РФ», 06.03.1995, № 10, ст. 823 [↑](#footnote-ref-15)
16. Федеральный закон от 30.12.1995 № 225-ФЗ (ред. от 30.12.2008) «О соглашениях о разделе продукции» (принят ГД ФС РФ 06.12.1995). «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996, № 1, ст. 18. [↑](#footnote-ref-16)
17. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (принят ГД ФС РФ 25.06.1999), «Российская газета», № 134, 14.07.1999. Ст. 11. [↑](#footnote-ref-17)
18. «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 № 95-ФЗ (принят ГД ФС РФ 14.06.2002) (ред. от 19.07.2009). Ст. 210. [↑](#footnote-ref-18)
19. Ведомости РСФСР. 1991. № 29. С.1005. [↑](#footnote-ref-19)
20. Постановление Правительства РФ от 6 июня 1994 г. № 655 (СЗ РФ. 1998. № 37. С.886). Передана в ведение Министерства юстиции РФ (СЗ РФ. 1998. № 37. С. 4616). [↑](#footnote-ref-20)
21. Иностранный капитал в России: налоги, учет, валютное и таможенное регулирование. 2007. №6. С. 13. [↑](#footnote-ref-21)