**Содержание**

|  |  |
| --- | --- |
| Введение | 3 |
| 1. | Экономическая сущность международного разделения труда | 4 |
| 2. | Основные виды международной предметной специализации труда | 9 |
| 3. | Факторы, влияющие на международное разделение труда | 20 |
| Заключение | 23 |
| Список использованной литературы | 24 |

**Введение**

Мировое хозяйство – это многоуровневая, глобальная экономика, связывающая национальные хозяйства в единую систему обмена на основе международного разделения труда.

Современное производство обеспечивает людей огромным разнообразием продукции. Потребности в этих товарах существуют во всех странах, однако далеко не у каждой имеются возможности для удовлетворения за счет собственных производственных ресурсов. Появление новых отраслей и видов производства связано не только с крупными расходами на научные разработки, но с еще большими затратами на их массовое внедрение. Поэтому положительный эффект от освоения новых видов изделий возникает только при выпуске очень больших объемов продукции. Однако рынки даже самых крупных стран не всегда могут обеспечить соответствующий таким масштабам сбыт продукции. Поэтому выпуск национального продукта рассчитан не только на внутренний, но и на внешний рынок.

Противоречие между универсальным характером потребностей отдельной национальной экономики и отсутствием собственных возможностей для производства всех необходимых товаров и услуг может быть разрешено только на основе активного участия национальной экономики в международном разделении труда. Особенно актуальна данная проблема для стран с малоемким внутренним рынком и ограниченными производственными ресурсами. Успешное решение ряда проблем современной научно-технической революции требует значительных материальных затрат и высококвалифицированных кадров, поэтому становится возможным лишь в результате объединения усилий ряда стран.

**1. Экономическая сущность международного разделения труда**

Международное разделение труда (МРТ) – объективная основа меж­дународного обмена товарами, услугами и знаниями, развития производственного, научно-технического, торгового и иного со­трудничества между странами мира независимо от уровня их эко­номического развития и характера общественного строя.

Международное разделение труда можно определить как важ­ную ступень развития общественного территориального разделе­ния труда между странами, которое опирается на экономически выгодную специализацию производства отдельных стран на тех или иных видах продукции и ведет к взаимному обмену результа­тами производства между ними в определенных количественных и качественных соотношениях.

МРТ играет все возрастающую роль в осуществлении процес­сов расширенного воспроизводства в странах мира, обеспечивает взаимосвязь этих процессов, формирует соответствующие между­народные пропорции в отраслевом и территориально-страновом аспектах. Как и разделение труда вообще, МРТ не существует без обмена, который занимает особое место в интернационализации общественного производства.

МРТ прошло сложный и трудный путь в своем развитии, прежде чем приобрело современные черты. Всемирное разделение труда – результат многовекового развития производительных сил, углубле­ния национального и межнационального разделения труда, посте­пенного втягивания новых национальных производств в меняю­щуюся систему мирохозяйственных связей.

Процесс формирования международного разделения труда особенно интенсивно стал развиваться после завершения перехода ведущих стран к машинному производству, т. е. примерно с середи­ны XIX в.

К концу XIX-началуXX в. по мере развития массового произ­водства процесс формирования международного разделения труда в основном завершился. Наряду с чисто торговыми мирохозяйст­венными связями все большее развитие получали международные производственные связи, невиданные масштабы приняла между­народная миграция капиталов.

Процесс развития международного разделения труда имел оп­ределенные типичные черты, и до сих пор у МРТ свои особеннос­ти, заключающиеся прежде всего в том, что в мировом хозяйстве сохраняется и даже углубляется разрыв между двумя группами стран – промышленно развитыми и развивающимися. На долю первых в настоящее время приходится менее 25% населения и в то же время около 80% совокупного национального продукта и свыше 80% промышленного производства развивающихся стран. Со­ответственно на страны развивающегося мира приходится 75% на­селения, но всего немногим более 20% совокупного национально­го продукта. Их доля в производстве продукции обрабатывающей промышленности составляет лишь 15-17%. Развивающиеся стра­ны по-прежнему выступают в мировом хозяйстве преимуществен­но как поставщики сырья для индустриальных государств и импортеры готовой продукции.

Причины такого положения – в длительном действии системы международных экономических отношений, при которой более развитые страны используют аграрно-сырьевую специализацию ме­нее развитых стран в целях их эксплуатации. К закреплению нерав­ноправного положения отсталых в системе МРТ вела колониальная система, поскольку державы стремились придать своим колониям роль поставщиков сырья и некоторых видов продовольствия. В этом же направлении действовали тогда и международные монополии.

Основным побудительным мотивом МРТ для всех стран мира, независимо от их социальных и экономических различий, является стремление к получению экономических выгод. Реализация получае­мого участниками МРТ эффекта в этом случае происходит в резуль­тате действия закона стоимости, проявляющегося в различиях между национальной и интернациональной стоимостью товара. Закон стои­мости – движущая сила МРТ в условиях товарного производства.

Поскольку в любых социально-экономических условиях стои­мость образуется из затрат средств производства, оплаты труда и прибавочной стоимости, то все товары, поступающие на рынок, независимо от их происхождения участвуют в формировании ин­тернациональной стоимости, т.е. мировых цен. Товары обмени­ваются в пропорциях, соответствующих законам мирового рынка, в том числе и закону стоимости.

Реализация преимуществ МРТ в ходе международного обмена товарами и услугами обеспечивает любой стране при благоприят­ных условиях получение разности между интернациональной и на­циональной стоимостью экспортируемых товаров и услуг, а также экономию внутренних затрат путем отказа от национального про­изводства товаров и услуг за счет более дешевого импорта.

К числу общечеловеческих побудительных мотивов к участию в МРТ, использованию его возможностей относится необходимость решения глобальных проблем, стоящих перед человечеством, совместными усилиями всех стран мира. Диапазон таких проблем очень велик: от охраны окружающей среды и решения продо­вольственной проблемы в планетарном масштабе до освоения космоса.

При всей сложности и противоречивости современный мир в экономическом отношении есть определенная целесообразная система, объединяемая международно-обобществленным произ­водством при достижении относительно высокого уровня разви­тия. МРТ – это тот «интегратор», который образовал из отдельных элементов всемирную экономическую систему – мировое хо­зяйство. Являясь функцией развития производительных сил и про­изводственных отношений, МРТ создало объективные условия для растущей взаимосвязи и взаимозависимости воспроизводственных процессов всех стран, расширило пределы интернационализации до общемировых.

В настоящее время между промышленно развитыми и развиваю­щимися странами опережающими темпами растет внутриотраслевой обмен продукцией обрабатывающей промышленности, в котором среди развивающихся государств наиболее активную роль играют «новые индустриальные страны» (Сингапур, Тайвань, Южная Корея, Бразилия, Мексика, Аргентина, Индия и др.). Между развивающими­ся государствами усиливаются расслоение и дифференциация по уровню экономического развития и характеру участия в МРТ.

Господствующее направление заняло внутриотраслевое разде­ление труда на основе предметной, подетальной и технологичес­кой специализации производства. Именно это направление МРТ обусловило опережающие темпы роста мировой торговли продук­цией обрабатывающей промышленности.

В результате неравномерности социально-экономического раз­вития в группе промышленно развитых стран продолжают проис­ходить существенные сдвиги в расстановке политических и эконо­мических сил, в первую очередь между тремя центрами – США, Японией и Западной Европой. В сочетании с воздействием отме­ченных выше факторов это вызывает необходимость частых перес­троек в системе, ведет к постоянному нарушению сложившихся пропорций внешнеэкономического обмена. Изменения в соотно­шении сил ускорены нарастающим воздействием НТР, вызвавшей беспрецедентный по масштабам и темпам рост международного обмена научно-техническими достижениями.

Происходит непрерывное возрастание роли транснациональных корпораций в мировом производстве, в международном разделении труда и международном экономическом обмене. ТНК ныне – главная сила производства и международного разделения труда, до­минирующий фактор международной специализации и коопериро­вания, определяющий структуру и географическое направление международной торговли. ТНК контролируют более 40 % промыш­ленного производства мира и примерно такую же долю в междуна­родной торговле. Объективно расширение производственной базы ТНК способствует росту мировой экономики и международного экономического обмена, распространению достижений науки и техники между странами, уменьшению межстрановых различий в уровне организации и эффективности производства.

Во многих районах мира усиливаются интеграционные тенден­ции в рамках всеобщего процесса интернационализации хозяй­ственной деятельности. В технико-экономическом плане процессы интефации, развитие специализации и кооперации в мире имеют сходные черты, обусловленные универсальностью происходящего научно-технического переворота, его общемировым значением.

МРТ подвержено периодическому воздействию структурных и циклических кризисов, нарастающих дисбалансов в международ­ной торговле и, в свою очередь, вызывает их обострения. Так, энергетический и сырьевой кризис 70-х годов и связанный с ним резкий сдвиг в уровне и основных пропорциях мировых цен су­щественно повысил экономическую и политическую роль между­народной торговли топливом и сырьем, заставил переходить на энергосберегающий тип производства, внес значительные сдвиги в структуру и географическое распределение мировой торговли, в ха­рактер экспортной специализации многих стран.

Обострение противоречий мирового хозяйства и кардинальные сдвиги в структуре мировой торговли вызвали усиление государ­ственно-монополистических тенденций в их международном зна­чении. Прослеживается тенденция к объединению усилий ведущих стран по коллективному регулированию мирохозяйственных процессов, смягчению отрицательных последствий экономических и валютных потрясений. Отсюда регулярные совещания на высшем уровне руководителей ведущих стран, оживление деятельности и усиление роли таких международных организаций, какОЭСР**,** ГАТТ, МВФ,МБРР и др.

Нарастание объективной потребности в коренной перестройке системы международных экономических отношений показывает, что сложившеесяМРТ и базирующиеся на нем мирохозяйствен­ные связи пришли в явное столкновение как с экономическими, так и с политическими интересами отдельных групп стран, в первую очередь развивающихся. В принятыхООН документах признается, что международное разделение труда и международ­ные экономические отношения впредь не могут складываться стихийно, лишь под влиянием законов конкурентной борьбы. Ры­ночный механизм не может автоматически обеспечить рациональ­ное развитие и использование ресурсов в масштабах мировой эко­номики. Мирохозяйственные связи требуют межгосударственного развития и управления с целью более справедливого распределе­ния выгод всемирного разделения труда и научно-технического прогресса между всеми нациями.

**2. Основные виды международной предметной специализации труда**

Производительные силы становятся всемирными в результате международной специализации и кооперации производства, про­являющихся в планетарном масштабе. Под воздействием специа­лизации и кооперации рождается «дополнительная» сила, которая является как бы даровой и действует одновременно с материаль­но-вещественными и личностными факторами общественного производства. Результаты деятельности каждого звена образую­щейся системы активно используются постоянно возрастающим числом участников кооперации, что приводит в конечном счете к усилению целостности этой системы. Последняя во все большей мере приобретает потенциал, превышающий сумму потенциалов составляющих ее частей.

Под международной специализацией производства (МСП) пони­мается такая форма разделения труда между странами, при кото­рой рост концентрации однородного производства и обобществле­ние труда в мире происходят на основе прогрессирующей диффе­ренциации национальных производств, выделения в самостоятельные технологические процессы, в отдельные отрасли и подотрасли изготовления все более однородных продуктов труда сверх внут­ренних потребностей, что вызывает все большее взаимное допол­нение дифференцированных национальных комплексов. Указан­ные процессы находят отражение в интенсификации международ­ного обмена товарами, услугами, научно-техническими знаниями.

Сколько существует видов международной специализации? Международная специализация производства развивается по двум направлениям – производственному и территориальному. В свою очередь, производственное направление подразделяется на межот­раслевую, внутриотраслевую специализацию и на специализацию отдельных предприятий. В территориальном аспекте МСП предпола­гает специализацию отдельных стран, групп стран и регионов на про­изводстве определенных продуктов и их частей для мирового рынка.

По нашему мнению, имеется всего лишь три вида предметной специализации – специализация по производству готовых изде­лий, специализация по производству деталей и узлов и технологи­ческая, или стадийная, специализация (осуществление отдельных операций или выполнение отдельных технологических процессов, например сборка, окраска, сварка, термическая обработка, произ­водство отливок, поковок, заготовок и т. п.). Технологическая спе­циализация в определенной мере близка специализации по произ­водству деталей и узлов, так как она предусматривает выполнение частичной работы при изготовлении определенного предмета.

Международная специализация не представляет собой застыв­шую форму МРТ. Она претерпевает систематические изменения в силу внутренней логики своего движения и воздействия внешних условий, определяющих ее развитие. На всех исторических этапах, а на современном особенно, для международной специализации ха­рактерны динамичность протекающего процесса, непрерывное изме­нение ее видов, направлений, переход к более сложным формам, порождаемым глубинными изменениями в общественном производ­стве, сдвигами в структуре мировых потребностей, воздействием НТР.

Еще в 30-е годы в мире преобладали международная межотрас­левая специализация и соответствующий обмен продукцией одной комплексной отрасли (например, обрабатывающей промышлен­ности) на продукцию другой (добывающей промышленности или сельского хозяйства). В 50-60-е годы ведущее место продолжала занимать межотраслевая специализация, но уже на уровне первич­ных отраслей (автомобиле- и тракторостроение, производство синтетических красителей, кожаной обуви, часов и т. д.). В 70-80-е годы на передний план выходит внутриотраслевая МСП и со­ответствующий международный обмен товарами-аналогами с различными потребительскими характеристиками (например, колесных тракторов на гусеничные машины, тракторов мощностью 30-50 л. с. на машины класса 100-120 л. с., кожаной обуви на ре­зиновую и т. д.).

За последние 20-25 лет значимость МСП как фактора повы­шения эффективности национальных производств и интенсифи­кации международного обмена неизмеримо возросла. Например, в 80-90-е годы темпы прироста мировой торговли продукцией ма­шиностроения на 40% обеспечивались за счет комплектующих изделий.

Проявление конкретных форм МСП в промышленности от­дельных стран, их соотношение зависят от особенностей и уровня развития национальной промышленности, экономики в целом.

Наиболее полное развитие все формы специализации произ­водства получили в машиностроении:

- его продукция обладает конструктивными особенностями – машины, оборудование, механизмы состоят из большого числа компонентов (агрегаты, узлы, детали), производство которых тре­бует своего обособления, т.е. специализации.

- продукция машиностроения имеет количественные и качес­твенные особенности. Она включает оборудование, машины, прибо­ры сотен тысяч наименований, выпускаемые в различных масштабах (единичное, мелко- и крупносерийное, поточно-массовое производ­ство). В силу конструктивной сложности производство многих из них требует кооперированной работы десятков, сотен и даже тысяч предприятий различных стран. С особенностью машиностроитель­ных изделий связана и концентрация выпуска наиболее сложных из них на ограниченном числе предприятий в узком кругу стран.

- для машиностроения характерны технологические особен­ности выпускаемой продукции, в силу которых одни и те же заго­товки и детали производятся с применением различных технологи­ческих процессов, наиболее эффективные из которых могут быть применены лишь при переходе на массовое специализированное производство. При этом границы национального рынка обычно становятся тесными для такой продукции.

Из трех выделенных видов предметной специализации наиболь­шее распространение в отношениях между всеми странами мира по­лучила специализация по производству готовой продукции. Такого рода специализации страны сосредоточивают усилия на производ­стве определенной номенклатуры продукции или, если речь идет о внутриотраслевой специализации, то на производстве определен­ных типоразмеров этой номенклатуры, а от производства других отказываются в пользу стран-партнеров.

Высшей разновидностью специализации по готовым изделиям является специализация по производству комплектного оборудова­ния и систем машин, обеспечивающих полную механизацию или автоматизацию производственных процессов. Здесь объектом меж­дународной специализации являются не отдельные машины или ви­ды оборудования, а их полные комплекты для сооружения целых за­водов или других крупных объектов. Многие развитые страны уже давно доказали свою способность экспортировать за границу комплектное оборудование и возводить промышленные предприятия «под ключ». Что касается бывшего Советского Союза, то в после­военные годы он специализировался на экспорте комплектного обо­рудования для возведения предприятий металлургической промыш­ленности, тепловых и атомных электростанций, химических и машиностроительных заводов и некоторых других объектов.

В отечественной экономической литературе было широко рас­пространено употребление таких парных категорий, как специали­зация и кооперирование. При этом некоторые авторы считали, что «специализация производства не может развиваться без установле­ния общественной связи, без устойчивого кооперирования произ­водства». Конечно, специализация не может реализоваться без ус­тановления общественной связи, но этой связью вовсе не обя­зательно должно быть только кооперирование. Специализация производства как внутри страны, так и в международном плане мо­жет осуществляться и без кооперирования.

Но есть и такой вид специализации, который действительно сопровождается кооперированием. Это специализация по производ­ству деталей и узлов. В отличие от специализации по готовым изделиям ее условно можно назвать детальной специализацией. Такого рода специализации несколько предприятий произво­дят отдельные детали, узлы или агрегаты, а затем поставляют их предприятию, монтирующему эти части и производящему готовый продукт. Примером этого рода специализации может являться производство легковых автомобилей. Автомобильному заводу не­которые страны могут поставлять много различных деталей и узлов, а в обмен получать готовые легковые автомашины.

Еще одним видом предметной специализации является специа­лизация по технологическим операциям. В противоположность де­тальной технологическая специализация предусматривает со­средоточение усилий стран на выполнении отдельных операций при изготовлении какого-то продукта. Примером международной технологической специализации является обработка сырья на обрабатывающем заводе и возвращение готовой продукции в стра­ну-поставщик сырья.

Другая форма международного разделения труда – международное кооперирование производства (МКП). Ее объективной основой является растущий уровень развития производительных сил, а также процесс устойчивых производственных связей между обособившимися самостоятельными предприятиями независимо от того, происходит ли он внутри страны или на международной арене.

Все более полное и последовательное обособление из общего производства на предприятии отдельных стадий технологического процесса, выпуска составных частей конечного продукта и передача его «частичным» предприятиям означают существенный прогресс в разделении труда в промышленности. Это способствует ускорению кооперационных процессов.

Научно-техническая революция внесла свою лепту в развитие производственного кооперирования, добавив в него такой важный элемент как науку.

Как определенная система отношений, производственная кооперация характеризуется сферой, областью деятельности и методом сотрудничества. Международное кооперирование производства в его развитых формах охватывает различные сферы сотрудничества:

1. Производственно-технологическое сотрудничество, включающее:

а) вопросы передачи лицензий и использование прав собственности;

б) разработку и согласование проектно-конструкторской документации, технологических процессов, технического уровня и качества продукции, строительных и монтажных работ, модернизацию кооперирующихся предприятий;

в) совершенствование управления производством, стандартизацию, унификацию, сертификацию, распределение производственных программ.

2. Торгово-экономические процессы, связанные с реализацией кооперированной продукции, а именно: взаимосвязанную продукцию между кооперантами и некоторым третьим лицом в странах-партнёрах.

3. Послепродажное обслуживание техники.

Выделяют три основных метода, которые используются при налаживании кооперационных связей:

1) осуществление совместных программ;

2) специализация в договорном порядке;

3) создание совместных предприятий.

Осуществление совместных программ в свою очередь реализуется в двух основных формах: подрядном производственном кооперировании и совместном производстве.

Подрядное производственное кооперирование предполагает выполнение определенной работы исполнителем по поручению заказчика. Подрядное соглашение между двумя сторонами обусловливается сроками, объемами, качеством исполнения и др.

Договорная специализация предполагает разграничение производственных программ между участниками производственного кооперирования. Договаривающиеся стороны стремятся устранить или уменьшить дублирование производства и прямую конкуренцию между собой на рынке.

Совместные предприятия - это так называемая интегрированная кооперация, получившая широкое распространение во всем мире. При такой организационной форме объединяется капитал нескольких участников для реализации отдельных, взаимно согласованных целей.

Стихийное, неурегулированное международное разделение труда интенсивно заменяется планируемым, регулируемым процессом. Теория и практика международного разделения труда в 80-е годы получает все большую направленность на модернизацию этого процесса, особенно между развитыми и развивающимися странами.

В 90-е годы бывшие социалистические страны подключаются к этому взаимодействию разноуровневых структур. (Разноуровневость структур отличается степенью вовлеченности в международное разделение труда и мировое хозяйство).

Западные исследования в области модернизации международного разделения труда условно можно разделить на две основные группы:

1) различные варианты концепции «взаимозависимости»;

2) конкретные рекомендации, планы перестройки существующей модели МРТ.

Идея концепции взаимозависимости с середины 70-х годов относятся к числу наиболее распространенных. Они стали основой для теории «нового международного разделения труда». Эти идеи провозглашены официальными доктринами ряда промышленно развитых стран и международных организаций.

Один из представителей концепции «взаимозависимости» голландский экономист К. Нувенхузе в обосновании своих идей, прежде всего, обращается к экологическим факторам, общим для всех стран. К ним он относит:

1) неустойчивость окружающей среды;

2) ограниченность и исчерпаемость природных ресурсов Земли. Поскольку, по его мнению, существует зависимость развитых стран от развивающихся в сырье, а развивающихся стран от промышленно развитых - в технике, технологии и др., то, соответственно, как указывает К. Нувенхузе существует взаимная зависимость друг от друга и «взаимное давление». Исходя из такой обстановки, по его мнению, и следует строить международное разделение труда. Эта теория подвергалась справедливой критике как в России, так и за рубежом.

Другой западный экономист Р. Купер (Гарвардский университет) также обращается к проблеме взаимозависимости, рассматривая ее в разных аспектах. По его мнению, существуют четыре вида взаимозависимости:

1) структурная, когда страны настолько взаимосвязаны, открыты друг другу, что изменения в экономике одной страны непременно сказываются на другой;

2) взаимозависимость целей в области экономической политики;

3) взаимозависимость внешних факторов экономического развития;

4) политическая взаимозависимость. При определенных оговорках эта теория достаточно позитивно и четко подмечает тенденции усиления взаимозависимости стран в системе мирового хозяйства.

Концепции взаимозависимости носят довольно общий характер. Они являются отправной точкой для другой группы экономических теорий - теорий «модернизации» существующего международного разделения труда.

Основная идея модернизации международного разделения труда заключается в том, что развивающимся странам рекомендуют отказаться от политики протекционизма и широко привлекать иностранный капитал в экономику.

Многие развивающиеся страны так и поступили, провозгласив проведение политики «открытых дверей», «открытости экономики», учреждая многочисленные совместные предприятия, организуя зоны свободного предпринимательства и др. В наибольшей степени в этом отношении преуспели так называемые «новые индустриальные страны» Восточной Азии и Латинской Америки. Вместе с тем, они не отказались полностью и от идей протекционизма, используя их при необходимости.

В ответ на призывы западных экономистов и политиков ослабить протекционизм «юга», т.е. развивающихся стран, «южане» требуют того же, а также разного рода преференций от развитого «севера».

Основной смысл заключается в установлении новой отраслевой направленности развивающихся стран. Им предлагается ориентироваться на производство трудоемких, материалоемких, стандартизированных изделий и на их экспорт для удовлетворения в первую очередь нужд промышленно развитых стран.

В свою очередь промышленно развитые страны должны сосредоточить свои интересы на тех отраслях экономики, где велика доля высококвалифицированной рабочей силы и особенно интенсивно протекает научно-технический прогресс.

Эта теория последовательно реализуется на практике. Так, в общем объеме прямых инвестиций иностранного капитала в развивающихся странах растет доля капитала, направляемого в отрасли обрабатывающей промышленности. Происходит процесс перемещения части «грязных» производств в развивающиеся страны.

Отраслевая специализация осуществляется по трехступенчатой схеме:

1) «новые индустриальные страны» в основном выпускают товары, требующие затрат сравнительно квалифицированного труда и современных технологий;

2) менее развитые из числа развивающихся государств делают акцент на производстве трудоемких изделий, поставке сырья на мировой рынок. Наиболее слаборазвитые страны вообще не попадают в эту схему;

3) промышленно развитые страны концентрируют усилия на капиталоемкой, высокотехнологичной продукции.

Анализ современных концепций международного разделения труда, предлагаемых планов по его модернизации, а также реализация этих концепций на практике показывает, что на данном уровне развития мировых производительных сил сложился новый тип международной специализации и кооперирования между промышленно развитыми и развивающимися странами, усиливается интеграция развивающихся стран в мировое хозяйство.

Рассмотренные три вида международной предметной специа­лизации обусловлены достигнутым уровнем развития производительных сил в странах-партнерах. К примеру, если страна не имеет производственных мощностей для выпуска комплектного оборудо­вания, то она и не будет участвовать в экспорте этого вида готовой продукции. Если сложившаяся структура экономики страны не требует ее участия в технологической специализации, то она и не станет отправлять свои полуфабрикаты для обработки в другую страну. Каждый из названных видов специализации лишь тогда да­ет значительный экономический эффект, когда он сопровождается концентрацией производства, ростом размеров предприятий стран, участвующих в международном разделении труда. Но увели­чение размеров предприятий есть рост кооперации. Следователь­но, если при международной специализации предприятие расши­ряется, то тогда разделение труда дополняется ростом кооперации через концентрацию.

Иногда экономисты подчеркивают приоритетное значение ча­стичной специализации. Бесспорно, внутриотраслевой специали­зации по узлам, деталям и технологическим операциям должно принадлежать видное место в развитии международного разделе­ния труда. И надо делать все необходимое, чтобы возросла ее роль. Но нельзя придавать этому процессу исключительно приоритет­ный характер: в настоящее время далеко не исчерпаны воз­можности развития специализации по производству готовой про­дукции. Именно здесь, на наш взгляд, лежит огромнейший резерв для развития процесса участия Республики Беларусь в междуна­родном разделении труда в предстоящие годы. Это касается в первую очередь большинства машиностроительных отраслей и по­дотраслей, это относится и к другим подразделениям экономики.

Отнесение экспортной продукции к специализированной не за­висит не только от вида соглашений о ее поставках, но и от перио­дичности этих поставок. Страны, участвующие в международном разделении труда, поставляют товары друг другу через каналы внешней торговли. Часть этих товаров продается на основе случай­ных разовых сделок, а другая поставляется систематически, из года в год на базе разного рода долгосрочных соглашений. Независимо от периодичности поставок - разовых или систематических - вся экспортируемая продукция является специализированной, т.е. осо­бенной, или обособленно произведенной странами продукцией для удовлетворения потребностей населения или производственных секторов экономики других стран. Разница между ними состоит лишь в том, что систематические поставки создают устойчивые эко­номические связи между странами, а разовые сделки не всегда ведут к этому. Но и разовые сделки возможны лишь в том случае, если страны производят разные товары, другими словами - эти сделки выражают существующее между странами фактическое разделение труда, хотя оно и не приобрело еще прочного характера.

Таким образом, объем специализированной продукции значи­тельно шире той ее части, которая производится и экспортируется согласно заключенным соглашениям о специализации. Исходя из вышеизложенного, можно сказать, что объем специализированной в международном плане продукции данной страны включает все экспортируемые ею товары.

Ныне, как известно, понятие «специализированная продукция» широко употребляется в качестве какого-то условного показателя, характеризующего уровень развития экономического сотрудничест­ва различных стран. Выделяя специализированную продукцию из всей массы экспортируемых товаров, некоторые экономисты хотят подчеркнуть, что международное разделение труда поднялось на бо­лее высокий уровень развития по сравнению с тем периодом, когда оно осуществлялось на базе не только краткосрочных, но и долго­срочных торговых соглашений. В связи с этим проведенное нами отождествление специализированной продукции со всей массой экспортируемых товаров неизбежно ставит вопрос о переоценке значения самого термина «специализированная продукция».

Даже если к специализированной продукции мы отнесем не все экспортируемые товары, а только их часть, которая производится на основе соглашений о специализации производства, то и в этом слу­чае специализированная продукция не может служить показателем более углубленного разделения труда, чем продукция, поставляемая по обычным торговым соглашениям. Специализированная продук­ция не имеет одной и той же качественной меры, с определенной точки зрения она является разнородной продукцией. В самом деле, понятие «специализированная продукция» не означает, что все ее части экономически равнозначны, что они произведены при одина­ковых экономических условиях. Напротив, под общим названием «специализированная продукция» скрывается тот факт, что отдель­ные ее части изготовлены при разных производственных условиях, что они отличаются друг от друга не только местом своего про­исхождения, но, что более важно, и величиной затрат общественно­го труда на их изготовление. Если взять, к примеру, однородную продукцию машиностроения, то одна часть ее может быть изготов­лена на мелких, другая - на средних, третья - на крупных предприятиях. Затраты общественного труда на производство этой продукции будут неодинаковы в разных странах. Именно такую картину мы наблюдаем в отдельных отраслях экономики различных стран, например в автомобилестроении, комбайностроении и дру­гих отраслях машиностроения. Таким образом, учет так называемой специализированной продукции, призванный показать уровень углубления разделения труда между странами, в действительности не выполняет этой задачи. Более того, соглашения о специализации производства в том виде, в каком они заключаются, фактически скрывают существование мелкосерийного производства, не способ­ного применять современное автоматизированное оборудование и обеспечивать постоянное снижение затрат общественного труда на их производство. Поэтому выделение специализированной продук­ции из всей массы производимых товаров на такой критериальной основе, как соглашения о специализации производства, не имеет какого-либо дополнительного четкого экономического смысла, кроме того что эта продукция поставлена по тем долгосрочным торговым контрактам, которые предусматривают или упоминают о необходимости специализации производства. Но данные товарные поставки могут быть осуществлены и без подобного упоминания, на основе обычных торговых контрактов.

**3.Факторы, влияющие на международное разделение труда**

Прежде всего - необходимость повышения производительности труда, достижение наивысшей эффективности производства, стремление к снижению издержек производства.

Главное в процессе развития международного разделения труда - это то, что каждый участник этого процесса ищет и находит экономический интерес, выгоду от своего участия в международном разделении труда.

Реализация преимущества международного разделения труда в процессе международного обмена любой страны при благоприятных условиях дает: во-первых, получение разницы между международной и внутренней ценой экспортируемых товаров и услуг; во-вторых, экономию внутренних затрат из-за отказа от национального производства при использовании более дешевого импорта.

При рассмотрении мирового хозяйства как системы можно с полным основанием утверждать, что международное разделение труда является тем объединяющим началом, которое создало эту систему мирового хозяйства.

Тенденции развития международного разделения труда позволяют российским экономистам утверждать, что в перспективе МРТ будет постепенно углубляться, а на его основе опережающими темпами будет расти международный обмен товарами и услугами Предполагается, что производство промышленно развитых стран во все большей степени будет ориентироваться на внешних потребителей, а внутренний спрос - на импорт. В развивающихся странах предполагается сравнительно быстрое, По преимуществу экстенсивное, расширение внутреннего рынка.

Процесс развития международного разделения труда ставит проблему необходимости его измерения.

Российские экономисты предлагают для измерения международного разделения труда ряд коэффициентов. Среди них: удельный вес экспорта в общем объеме произведенной продукции; удельный вес отрасли в общей стоимости экспорта; темпы роста отраслей специализации по сравнению с темпами роста всей промышленности страны.

В числе показателей развития международного разделения труда на региональном уровне выделяют: коэффициент опережения роста взаимного товарооборота по сравнению с ростом общественного производства взаимодействующих стран; долю взаимного товарооборота в общественном производстве этих стран; коэффициент опережения роста взаимного товарооборота по сравнению с ростом общего внешнеторгового оборота.

Некоторые экономисты основными показателями развития МРТ считают экспортную, импортную и, соответственно, внешнеторговую квоты; удельный вес страны в международной торговле по отдельным товарам; внешнеторговый оборот на душу населения и др.

Очевидно, каждый из названных показателей может быть использован для характеристики тех или иных аспектов участия страны во внешнеэкономических связях. В зависимости от степени важности того или иного аспекта в процессе конкретного анализа на первый план может выйти тот или иной показатель.

В последние десятилетия в мире протекали грандиозные экономические, политические, социальные процессы. Они существенно повлияли на мировое хозяйство, международное разделение труда. Главным направлением развития международного разделения труда стало расширение международной специализации и кооперирование производства.

Международная кооперация (МК) и международная специализация (МС) являются формами международного разделения труда, а также выражают его сущность.

**Заключение**

Международные экономические отношения строятся на международном разделении труда. Имеются три его основные формы: общее, частное, единичное МРТ.

В последние годы двухступенчатая модель международного разделения труда, при которой страны делились на две группы – индустриальные и аграрно-сырьевые, - перестала устраивать не только развивающиеся страны, но и развитые. Началось перемещение ряда производств из промышленно развитых стран в развивающиеся, что получило название «сброс технологий».

К 90-м гг. XX столетия окончательно сложилась трехступенчатая модель международного разделения труда. Промышленно развитые страны, находящиеся на вершине мировой пирамиды международного разделения труда, монополизировали и прогрессивные технологии. Часть развивающихся стран по-прежнему выполняют традиционную роль поставщиков минерального сырья.

Возникла особая группа стран, которые в результате «сброса» традиционных индустриальных технологий получили сборочные, материально- и трудоемкие производства, а также экологически вредные «грязные» технологии. Все это произошло в результате дальнейшей транснационализации мировой экономики, хотя и не без усилий со стороны национальных государств.

Главные причины перехода к данной форме состоят в следующем. Развитые страны внедряют у себя программы экономии сырья и развития новых технологий, чтобы снизить степень зависимости. Развивающиеся страны снизили накал борьбы с иностранным капиталом и, пользуясь ситуацией, оговаривают перемещение обрабатывающей и сборочной промышленности на свои территории. Нельзя не упомянуть и о массовой смене технологий, главными носителями которых являются транснациональные корпорации (ТНК) индустриально развитых стран.

**Список использованной литературы**

1. Базылев Н.И., Базылева М.Н. Экономическая теория: учебное пособие для студентов не экономических специальностей высших учебных заведений / Н.И. Базылев, М.Н. Базылева. – Мн.: Книжный Дом, 2005
2. Тальнишних Т.Г. Основы экономической теории: учебное пособие для студентов/Т.Г. Тальнишних. – М.: Изд. центр «Академия», 2006
3. Экономика в вопросах и ответах: учебное пособие / под ред. И.П. Николаевой. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2007
4. Экономическая теория (Общие основы): Учебное пособие/М.И. Плотницкий, М.К. Радько, Г.А. Шмарловская и др.; под ред. М.И. Плотницкого, - Мн.: ООО «Современная школа», 2006
5. Экономическая теория: учебное пособие/В.М. Соколинский, В.Е. Корольков; под ред. А.Г. Грязновой и В.М. Соколинского. – 2-е изд., перераб и доп. – М.: КНОРУС, 2006