**РЕФЕРАТ**

по дисциплине «Мировая экономика»

на тему: **«Сущность всемирного хозяйства»**

**Введение**

Ни одно государство в мире не может стабильно и динамично развиваться без интеграции в мировую экономику. Наблюдается прямая зависимость между степенью интеграции в мировое хозяйство и уровнем развития мировой экономики. Чем более интегрирована страна в мировое экономическое пространство, тем выше уровень развития ее внутренней экономики и наоборот.

Мировая экономика представляет собой особую сферу научного познания, сформировавшуюся на основе экономической теории.

Объектом ее изучения является всемирное, или мировое, хозяйство, под которым понимается совокупность отдельных стран, участвующих в международном разделении труда и связанных системой международных экономических отношений.

Специфика мирового хозяйства и мирохозяйственных связей определяется тем, что эти отношения осуществляются через государственные границы и предстают в качестве международных экономических отношений.

Предмет изучения у мировой экономики: отношения между людьми по поводу производства, распределения, обмена и потребления, жизненных благ.

Изучение проблем мировой экономики позволяет решить следующие основные задачи:

– создать теоретическую и методологическую базу для правильного понимания закономерностей, процессов, проходящих как в мировом хозяйстве в целом, так и в его отдельных частях (странах и регионах);

– выявлять тенденции мирового экономического развития в целом, регионов и отдельных стран, обобщать и использовать имеющийся опыт для решения национальных и международных экономических проблем.

Цель данной работы определить сущность всемирного хозяйства.

В соответствии с поставленной целью нам необходимо решить следующие задачи:

1. дать определение понятия всемирного хозяйства
2. рассмотреть классификацию стран мира
3. дать определение международным экономическим отношениям и рассмотреть принципы их осуществления
4. рассмотреть этапы развития мировой экономики.

**Классификация стран мира**

Сегодня на земном шаре насчитывается более 200 стран. Они различаются по территории, местоположению, климатическим условиям, культурным традициям, политическим режимам и многим другим признакам, в том числе по уровню экономического развития. Термины «мировая экономика», «мировое хозяйство», «всемирное хозяйство» рассматриваются как синонимы.

**Мировое хозяйство** – совокупность национальных хозяйств, взаимосвязанных друг с другом системой международного разделения труда и международных экономических отношений и подчиняющихся объективным законам рыночной экономики.

Основу мирового хозяйства составляют международное и национальное, ограниченное рамками отдельных государств, производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление. На этой основе между странами возникают международные экономические отношения, т.е. хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами.

В соответствии с общепринятым подходом двумя главными показателями, оценивающими место каждой страны в мировой экономике, являются: ВВП (валовой внутренний продукт) и равнозначный ему показатель ВНП (валовой национальный продукт) и национальный доход. [8,4]

К другим показателям, характеризующим уровень экономики той или иной страны, относятся:

* конечная продукция
* промежуточная продукция
* уровень качества и жизни населения
* состояние трудовых ресурсов
* развитие сферы услуг
* показатели экономической эффективности
* отраслевая структура экономики
* активность в мировой торговле
* показатели вывоза капитала.

Все эти показатели в той или иной мере учитываются в разработанной

Экономическим и Социальным советом ООН классификации стран мира, которая периодически пересматривается в соответствии с изменениями, происходящими в мировой экономике. [8,5]

В этой классификации выделены три группы стран:

1) **Развитые,** которые в свою очередь делятся на *наиболее развитые* и *среднеразвитые* страны.Эти **с**траны отличают интенсивный темп развития экономики, высокий уровень развития производительных сил. Здесь сосредоточена подавляющая часть экономического и научно-технического потенциала мира.

2) **Развивающиеся** страны, страны где уровень ВВП и национального дохода на душу населения недостаточен, чтобы создать сбережения, необходимые для осуществления инвестиций. Они характеризуются значительным первичным сектором, низким уровнем жизни большей части жителей, которые имеют возможность удовлетворять в основном первичные потребности.

Развивающиеся страны делятся на *наиболее развитые (новые индустриальные страны), среднеразвитые, слаборазвитые (наименее развитые).*

3) **Страны с переходной экономикой,** трансформирующейся из социалистической в рыночную. К числу таких стран относятся государства Балтии, Восточной Европы, Украина, Белоруссия, Казахстан и ряд других.

Однако спектр стран столь разнообразен, что такая градация скрывает многие процессы, идущие в мировой экономике. Поэтому целесообразно рассмотреть другую классификацию.

1. **Сверхдержавы.**

До распада СССР существовало две сверхдержавы – СССР и США. Теперь к этому типу можно отнести лишь США. Современное лидирующее положение США в экономике обеспечивается тремя позициями: огромными масштабами внутреннего рынка; высоким уровнем научно-технического потенциала; мощной и разветвленной системой мирохозяйственных связей с другими странами. США имеет самый большой в мире ВВП, превышающий 13 трлн. долл. Американская модель экономики построена на основе системы всемирного и постоянного поощрения предпринимательской деятельности, обогащения наиболее активной и образованной части населения. Основное значение имеет высокий уровень производительности труда и ориентация на достижение личного успеха. [4,86–87]

**II. Экономически высокоразвитые страны.**

Их спектр весьма широк. Прежде всего, это страны «Большой семерки» (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия, Канада). Теперь в этот перечень входит и Россия. На эти страны приходится больше половины мирового ВНП и промышленного производства. Небольшие экономически высокоразвитые страны – Нидерланды, Бельгия, Швеция, Норвегия, Финляндия, Австрия и т.д. Эти страны не владеют сырьевыми ресурсами, и поэтому работают на внешней рынок, и экспортируют свою продукцию. В них хорошо развита банковская деятельность, индустрия туризма, есть современный торговый флот. Для этих стран отраслевой особенностью является относительно узкая специализация и что самое главное – сильная зависимость экономики от мирового рынка. [4,88]

**III. Страны переселенческого капитализма или переселенческого типа.**

К этой группе относятся Канада, Австралия, Новая Зеландия, ЮАР, Израиль. Эти страны характеризует высокий уровень социально-экономического развития при одновременно высокой доле в структуре хозяйств горнодобывающей промышленности или аграрного сектора.

**IV. Страны со средним уровнем экономического развития.**

Характерной чертой стран этого типа является наличие современного механизма рыночной экономики при том, что экономические показатели этих стран достаточно сильно отстают от экономически высокоразвитых стран. Эту группу стран можно разделить на подгруппы:

а) страны с опозданием вставшие на путь современного капиталистического развития (Испания, Португалия, Греция, Турция и т.д.)

б) Южная Корея, Аргентина, Мексика, Уругвай, Чили, Бразилия.

Главная их особенность – в финансовой и технологической зависимости от экономики высокоразвитых стран. [4,89]

**V. Страны, вставшие на путь рыночных отношений.**

К этой группе прежде всего относятся страны бывшего социалистического лагеря (Албания, Болгария, Венгрия, Польша, Румыния и т.д.) К этой же группе относятся и независимые республики бывшего Советского Союза. *Эту группу называют посткоммунистическими странами с переходной экономикой.* Страны с переходной экономикой осуществляют структурную перестройку, необходимую для полного перехода к рыночному хозяйству. Эти страны производят до 5% мирового ВВП, а их экспорт составляет от 6 до 10% от мирового уровня. [4,90]

**VI. Страны с плановой экономикой (социалистические страны).**

К этой группе можно отнести Китай, Вьетнам, Корейская Народно-Демократическая Республика (КНДР), Лаос и Республика Куба. Эти страны характеризуются низким уровнем социально-экономического развития. Они занимают 7,8% земной суши и в них проживает 25% населения земного шара.

**VII. Развивающиеся страны.**

Развивающимися странами считаются страны, где уровень ВВП и национального дохода на душу населения недостаточен, чтобы создать сбережения, необходимые для осуществления инвестиций. Они характеризуются значительным первичным сектором, низким уровнем жизни большей части населения, которая способна удовлетворить лишь первичные потребности. Значительная часть экспортных доходов обеспечивается за счет нескольких товарных позиций, в основном это природные ресурсы или сельхозпродукты. Сырьевая ориентация экспорта создает чрезмерную зависимость доходов страны от колебания мировых цен и делает экономику неустойчивой. [4,91]

Классификацию развивающихся стран можно рассмотреть более подробно:

а*) Страны крупного экономического потенциала* (ключевые страны) – Индия, Мексика, Бразилия.

Их особенность: огромные людские и природные ресурсы, мощный экономический потенциал. Достаточно развиты индустриальная и аграрная сферы экономики, но недостаточно высок уровень развития современных высокотехнологических отраслей.

*б) Новые индустриальные страны* (Южная Корея, Тайвань, Сингапур, Гонконг, Аргентина, Бразилия, Мексика).

Для данной группы стран характерны высокие темпы развития экономики, широкое участие в международном разделении труда. НИС отличаются значительными изменениями в структуре экономики и очень высокими темпами роста ВНП в последние 15–20 лет.

*в) Страны «относительно зрелого капитализма».*

Сюда входят страны Латинской Америки, Азии и Северной Африки. Для стран этого типа характерна отсталая многоукладная экономика при наличии относительной зрелости и преобладании капиталистических отношений.

*г) Нефтеэкспортирующие страны.*

Основу этой подгруппы составляют страны ОПЕК (Алжир, Венесуэла, Габон, Индонезия, Ирак, Иран, Катар, Кувейт, Ливия, Нигерия, ОАЭ, Эквадор, Саудовская Аравия).

Основная черта экономики этих стран состоит в монотоварной структуре экспорта, высоких темпах роста ВВП. Они обладают значительным активным сальдо платежного баланса, высоким уровнем душевого дохода, массированным экспортом капитала, высокой степенью зависимости от внешних факторов развития. [4,93]

*д) Наименее развитые страны* (страны Африки, отдельных государств Азии и Гаити в Латинской Америке).

Отсталость экономических структур, узость экспортной базы, неразвитость внутреннего рынка, политическая нестабильность во многих странах не позволяют им в обозримом будущем добиться существенного изменения своего экономического статуса без помощи из вне. Для этих стран характерно преобладание потребительского сельского хозяйства, неразвитость обрабатывающей промышленности и низкий доход на душу населения. [4,94]

**Международные экономические отношения и принципы их осуществления**

Хозяйственные связи, которые устанавливают между собой группы стран, отдельные страны и находящиеся на их территории частные субъекты с целью удовлетворения своих производственных и непроизводственных потребностей, называются *международными экономическими отношениями.* [8,10]

Такие отношения осуществляются в следующих формах:

* торговля товарами, услугами, объектами интеллектуальной собственности;
* движение краткосрочных финансовых средств;
* экспорт и импорт капиталов (инвестиций);
* оказание экономической помощи;
* валютные отношения;
* движение рабочей силы;
* промышленное и научно-техническое сотрудничество (движение технологий);
* сотрудничество в решении глобальных проблем.

Важное место в объяснении закономерностей развития международных экономических отношений занимает мобильность факторов производства, обусловленная совершенствованием производительных сил общества, процессами международного разделения труда.

В целом логика развития международного сотрудничества выглядит следующим образом. На первой стадии создаются предпосылки совместной деятельности в виде перехода от разовых экспортно-импортных сделок к постоянным контактам. На второй стадии осуществляется обмен технологиями, заключаются лицензионные соглашения и проч. На третьей стадии происходят слияния, поглощения, отпочкования, создаются совместные предприятия. При этом фирмы используют поддержку со стороны государства, размещают производственную деятельность там, где можно достичь наибольших преимуществ (основанием являются значительные различия в национальных издержках, производительности, уровнях заработной платы, темпах инфляции, процентных ставках, характере внутренней конкуренции).

К инструментам регулирования международных экономических отношений относятся международные организации, координирующие их развитие с национальных позиций, двусторонние и многосторонние соглашения и нормы международного экономического права.

*К принципам осуществления международных экономических отношений можно отнести:*

1) наибольшее благоприятствование в осуществлении хозяйственных операций;

2) свобода заключения сделок;

3) равноправие субъектов (национальных и иностранных), отсутствие дискриминации;

4) взаимная выгода;

5) мирное разрешение экономических споров;

6) обеспечение суверенитета, невмешательства в дела друг друга;

7) создание благоприятных условий для сотрудничества;

8) гарантии добросовестного выполнения взятых на себя обязательств;

9) уважение прав человека, работника. [8,11]

Современный этап развития мирохозяйственных связей характеризуется переводом производства в развитых экономических системах на новую техническую базу, с преобладанием информационных технологий.

Степень вовлеченности страны в мирохозяйственные связи может быть оценена на основе исчисления показателей *экспортной квоты* и *объема экспорта на душу населения*. Экспортная квота равняется отношению стоимости экспорта к стоимости валового национального продукта (ВНП).

**Этапы развития мировой экономики**

Мировая экономика является сложной подвижной системой, которая находится в постоянном изменении. Ее можно рассматривать в широком и узком смысле.

*В широком смысле* – это совокупность всех форм хозяйства, существующих в данный момент на Земле безотносительно их взаимодействия друг с другом.

*В узком смысле* – это совокупность национальных экономик различных стран, участвующих в международном разделении труда, связанных мобильными факторами производства и системой международных экономических отношений, которые осуществляются как рыночным, так и нерыночным путем.

Одни субъекты мировой экономики связаны между собой *непосредственно*; взаимодействие же других является *опосредованным.*

Субъектов первой группы (это импортеры и экспортеры товаров, услуг, капиталов и т.д.) можно объединить понятием *мировое хозяйство.*

Составной частью мирового хозяйства является *мировой рынок* – сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, связывающих их между собой.

В своем развитии мировая экономика прошла несколько крупных этапов.

Первый этап *античный.* Он связан с широкой торговлей, которую вели греческие города-государства, византийские купцы и особенно римляне. Именно в условиях Римской империи, просуществовавшей свыше 1300 лет, благодаря внешнеэкономическим связям впервые в истории возник единый целостный хозяйственный организм, объединяющий отдельные части (провинции) государства.

Рим как мировая держава воплощал в себе практически все элементы хозяйственных укладов от коммунистических общин и рабовладения до феодализма и отношений, базирующихся на принципах неприкосновенности частной собственности, дал прообраз всемирных экономических отношений, а значит, и начало развития всемирного хозяйства. [8,13]

Однако после падения в V в.н.э. римской империи рухнула и вся налаженная система мировой торговли. Экономическое развитие почти на тысячу лет было приостановлено и начало оживляться лишь в XIV-начале XV в.

Начался второй *(коммерческий)* этап развития мировой экономики и международных экономических отношений. В результате произошло укрепление централизованных государств в Европе и ряда стран Ближнего Востока, формирование единых национальных рынков, что дало дополнительный толчок бурному развитию самой торговли. Постепенно рост производства привел к тому, что она стала приобретать первостепенное значение для национальных интересов европейцев, а затем и североамериканцев. К 50–60 гг. XIX в. мировой рынок стал быстро интернационализироваться, способствуя ускоренному развитию капиталистического производства. Были заложены основы будущего мирового хозяйства. [8,14]

Третий этап в развитии мировой экономики *(колониальный)* включает период со второй половины XIX в. по 20-е гг. ХХ в. В этот период завершилось формирование колониальных империй и мир был окончательно поделен между великими державами. Сложился единый мировой рынок, способствовавший становлению в странах Европы и Северной Америки мощной индустрии, которая не могла обходиться без всемирного сбыта готовых изделий и полуфабрикатов. Главный мотив развития международных экономических отношений стал заключаться не только в получении торговой выгоды, но и в овладении эффективными ресурсами сырья, расширении рынков сбыта, нахождении новых возможностей приложения свободных финансовых средств, использовании льгот, предоставляемых местным законодательством. [8,14]

Четвертый этап развития мировой экономики можно соотнести с *периодом 1920–50 гг.* Октябрьская революция в России в 1917 г., великая депрессия в Америке в 1929–33 гг., приход к власти фашистов и Вторая мировая война – все это привело к нестабильности мировой экономики. Главной силой в производственных связях стали ТНК, которые образовали международные производственные комплексы. Ликвидация колониальной системы привела на мировую арену множество новых стран. Между их компаниями возникло разделение труда и стали складываться устойчивые кооперационные связи в сфере производства. Это обстоятельство является принципиально важным, так как означало формирование подлинного *мирового хозяйства.*

Послевоенный процесс деколонизации и образования большого количества политически самостоятельных, но экономически слабых государств Азии и Африки способствовал расширению различных форм экономических взаимосвязей между ними и другими странами. Специфика экономического развития новых независимых государств скорректировала классическую схему противостояния Восток-Запад и привела к появлению развивающихся стран.

После Второй мировой войны мировая экономика шла по пути дальнейшей интеграции и монополизации. Доминирующую роль в ней стали играть ТНК, причем в их состав стали входить фирмы развивающихся стран. Стали активно формироваться экономические союзы. Все это подготовило развитие глобального бизнеса. [8,15]

*В 1960–1970 гг. начался пятый этап* развития мировой экономики, продолжающийся, и по сей день, – этап ее интернационализации и глобализации. Эти процессы осуществляются на фоне революционных технологических изменений в производстве, влекущих за собой изменения политические и социальные. [8,16]

**Современная мировая экономика**

Мировая экономика находится на пороге очередного этапа своего развития. Начинают действовать новые факторы, влияющие на ее состояние, к которым можно отнести следующие:

1. Распад мировой социалистической системы, появление множества новых

государств в восточной Европе и СНГ, не до конца определивших свои политические и экономические ориентиры, перспективные национальные интересы.

2. Усиление взаимозависимости национальных хозяйств, интернационализация хозяйственных процессов, углубление и расширение процессов экономической интеграции.

3. Глобализация (формирование единого мирового экономического пространства, лишенного национальной специфики, где свободно перемещаются ресурсы, конечная продукция и услуги).

4. Либерализация, усиление открытости национальных экономик.

5. Виртуализация (совершение деловых операций, не выходя из офиса, в режиме реального времени с помощью телекоммуникаций, Интернета ит. д.)

6. Финансиаризация, когда на первое место выдвигается финансовая сторона международных деловых отношений

7. Формирование «центров силы» – государств или групп государств, наиболее активно воздействующих на мирохозяйственные процессы (США, ЕС) и «зон концентрации внешнеэкономических интересов», т.е. сфер, где сталкиваются интересы различных государств.

8. Необходимость особых инструментов, с помощью которых происходит преодоление возникающих противоречий, и регулирования самих отношений и системы экономической безопасности со стороны ООН, Евросоюза и других международных организаций.

9. Не вполне справедливый характер международных экономических отношений, их несоответствие ряду моральных норм. неравенство выгод, получаемых разными странами. [8,17–19]

**Заключение**

В соответствии с поставленной целью и задачами можно сделать следующие выводы:

1) мировое хозяйство – совокупность национальных хозяйств, взаимосвязанных друг с другом системой международного разделения труда и международных экономических отношений и подчиняющихся объективным законам рыночной экономики;

2) в соответствии с классификацией стран мира по уровню экономического развития страны делятся на сверхдержавы, экономически высокоразвитые страны, страны переселенческого капитализма, страны со средним уровнем экономического развития, страны вставшие на путь рыночных отношений, страны с плановой экономикой, развивающиеся страны;

3) международные экономические отношения – это хозяйственные связи, которые устанавливают между собой группы стран, отдельные страны и находящиеся на их территории частные субъекты с целью удовлетворения своих производственных и непроизводственных потребностей;

4) к принципам международных экономических отношений относятся: наибольшее благоприятствование в осуществлении хозяйственных операций;

свобода заключения сделок, равноправие субъектов (национальных и иностранных), отсутствие дискриминации, взаимная выгода, мирное разрешение экономических споров, обеспечение суверенитета, невмешательства в дела друг друга, создание благоприятных условий для сотрудничества, гарантии добросовестного выполнения взятых на себя обязательств, уважение прав человека, работника;

5) этапы развития мировой экономики делятся на античный, коммерческий, колониальный, период с 1920–50 гг., период с 1960–70 гг. и современный период.

**Список литературы**

1. Алексеев В.В. Мировая экономика, Москва, 2008

2. Боброва В.В., Кальвина Ю.И. Мировая экономика: учеб. пособие – Оренбург: ГОУ ОГУ, 2007

3. Воронин В.П. Мировое хозяйство и экономика стран мира, Москва, 2007

4. Гордеев В.В. Мировая экономика и проблемы глобализации, Москва, 2008

5. Гладков И.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие, Москва, 2009

6. Ломакин В.К. Мировая экономика, Москва, 2007

7. Мировая экономика и международные экономические отношения. Под ред. проф. Булатова А.С, проф. Ливенцева Н.Н., Москва, 2008

8. Цыпин И.С., Веснин В.Р. Мировая экономика: учеб. – М.: Проспект, 2009

9. Кудров В.М. Мировая экономика, социально-экономические модели развития: учеб. пособие, Москва, 2009

10. Стрыгин А.В. Мировая экономика: Учебное пособие для вузов – М.: Изд. «Экзамен», 2008