Содержание

1. Становление мирохозяйственных отношений
2. Современные тенденции развития мирового хозяйства
3. Прогнозные оценки экономического роста в странах мира

Список использованной литературы

* 1. **Становление мирохозяйственных отношений**

Международные экономические отношения представляют собой широкий комплекс торговых, производственных, научно-технических, финансовых связей между государствами, которые оказывают содействие обмену экономическими ресурсами.

Экономические отношения между странами имеют давнее происхождение. Еще в эпоху рабовладения Древний Египет, Греция, Рим имели торговые связи с другими странами.

Первой мировой империей была Римская империя, которая характеризовалась целостностью экономических отношений. Рим, как мировое экономическое государство, объединял в себе практически все элементы и коммунистической общины, и рабовладения, и зрелого феодализма, и классического абсолютизма, и неприкосновенность частной собственности - принципа, который закрепился при капитализме в ХVІІІ - XІ ст. Много норм основ общественных правоотношений Римской империи действуют в современных странах почти без перемен.

Переход к новому типу международных хозяйственных связей стал определяться уже с XІ - XV ст. - эпоху средневековья.

Именно в средние века внешний рынок и внешняя торговля для европейских стран стали приобретать особенно важное значение. Но внешняя торговля играла еще ограниченную роль в хозяйственной жизни государства. Возрастающее же значение МЭО было связано с формированием и развитием промышленности, машинной индустрии. Возникновение новых областей и видов производства.

Увеличение производительности труда расширили возможности вывоза и продажи за границу значительной части произведенной продукции. Вместе с тем, появление транспортных средств дало возможность перевозить товары на значительные расстояния и в больших количествах. Все это оказывало содействие зарождению и интенсивному развитию международной торговли, расширению экономических связей.

В XІV-XVІІ ст. становление мануфактурного производства требовало существенного расширения рынков сбыта и обеспечение стойкого поступления сырья, в том числе и импортного. В связи с этим торговые связи разных стран качественно изменились.

Со временем национальные экономики создали специфическую объединенную сферу - мировую экономику или мировое хозяйство, которое ограничивалось сравнительно узким кругом стран, которые принимали участие в разделении труда. С распространением мануфактурного, а позднее индустриального производства расширились границы мирового хозяйства, которое до конца XІ ст. достигло глобальных масштабов.

В XX ст. экстенсивное развитие интернационализации хозяйственной жизни на базе торговли был дополнен вывозом ссудного и производственного капиталов. Это привело к формированию транснациональных корпораций, в результате чего начали складываться международные производственно-кооперационные связи. Возник международный рынок капиталов.

Развитие международных экономических отношений в значительной мере зависит от характера мировой валютной системы и функционирования его институтов. На месте мировой валютной системы, которая испытала крах в 1914г., возникли новые, довольно сложные валютные отношения, с помощью которых координировались действия правительств и центробанков стран-участниц. Интернационализация хозяйственной жизни поставленная на путь интенсификации. Уже к середине XX ст. эти и другие факторы предоставили мировому хозяйству до сих пор невиданную внутреннюю взаимозависимость. И все же национальные хозяйства (большие и маленькие) оставались довольно автономными субъектами международных экономических отношений, а их развитие определялось преимущественно внутренними факторами.

Во второй половине XX ст. возрастающая взаимозависимость национальных хозяйств и целостность мировой экономической системы вступила в новую фазу, что было вызвано такими обстоятельствами:

- опережающий рост обрабатывающей промышленности;

- на основе НТП существенно улучшилась международная транспортная инфраструктура;

- через информационную революцию на базе бушующего развития электроники, кибернетики, использование космических спутников связи состоялся переворот в средствах телекоммуникаций;

- значительный прыжок в развития ТНК, которые возникло еще в начале столетия;

- в 60-е годы состоялись качественные изменения в сфере международного рынка ссудного капиталов.

Все эти сдвиги в сферах производства, коммуникаций, торговли, зарубежного инвестирования и финансов превратили международную экономику в целостный глобальный организм, спаянный не просто международным разделением труда, но и гигантскими за своими масштабами производственно-сбытовыми структурами, глобальной финансовой системой и планетарной информационной сетью.

В современных условиях ни одна страна не может претендовать на полноценное экономическое развитие без привлечения ее к международным хозяйственным связям. "Здоровье" экономики любой страны тесно связанно с экономической политикой других стран, а форма участия в мировом разделении труда, как правило, зависит от географического положения государства, отличий в природно-климатических условиях стран, от их ресурсного обеспечения, и развития продуктивных сил.

Развитие международных экономических отношений в XX ст. в хронологическом порядке принято разделять на:

- реализацию программ экономического возрождения западных стран после Первой мировой войны и в межвоенный период (1919-1939 гг.). Сюда относят: экономические итоги Первой мировой войны, Версальский мирный договор, возрождение экономики Германии, новый курс Рузвельта, экономическую политику фашистской Германии;

- экономические преобразования и реформы в зарубежных странах после Второй мировой войны (1940-1960 гг.). Сюда относят: экономические итоги Второй мировой войны, план Маршалла и его взнос в возрождения послевоенного хозяйства стран Западной Европы, экономические программы ФРГ, Японии, экономическую политику Франции;

- этап хозяйственного реформирования в зарубежных странах (1970- 1990 г.). Сюда относят: экономические проблемы этого этапа, "рейганомику" и ее результаты, экономические реформы правительства М. Тетчер, реформирование хозяйственного механизма в странах Восточной Европы и в странах Азии, экономические реформы в Китае;

- этап разрушения поляризации мирового хозяйства (1990-е года), что связанный с распадом СССР, разрушением мировой социалистической системы, возникновением новых стран в Центральной и Восточной Европе и выбором этими странами путей рыночного развития;

- современный этап развития международных экономических отношений (из 2000 г.). Он характеризуется развитием глобализаций мировой экономики, финансовой глобализации, выходом на первый план общецивилизационных проблем - борьбой с мировым терроризмом, решением проблем надгосударственного регулирования мирового развития.

Становление и развитие МЭО определяются усилением взаимосвязей экономик отдельных стран. Углубление и развитие международного разделения труда, а значит МЭО, зависят от естественных (географических, демографических и приобретенных (производственных, технологических) факторов, а также социальных, национальных, этнических, политических и правовых условий.

На МЭО влияют международное, региональное, государственное вмешательство и регулирование, которое проявляется в межгосударственных экономических, торговых, кредитных, валютных, таможенных и платежных соглашениях и альянсах.

**2. Современные тенденции развития мирового хозяйства.**

В пределах мирового хозяйства, с одной стороны, функционируют экономиче­ские законы и возникает определенная совокупность экономических понятий и кате­горий, при помощи которых комплексно раскрывается сущность каждого из таких законов. С другой стороны, в этой сфере действуют в интернациональной форме те же законы, которые присущи развитию разных национальных экономических сис­тем. Чтобы выяснить особенности действия этих законов, следует, прежде всего, исходить из четкого понимания сущности экономического закона и выделения раз­ных групп и типов таких законов. Экономический закон - это внутренние, необходи­мые, постоянные и сущностные связи между основными противоположными сторо­нами, свойствами внутри экономических явлений и процессов и между ними, а также между отдельными стадиями и ступенями развития экономической системы, ее под­системами, элементами и между разными системами. С таких позиций рассмотрим действие наиболее важного закона сферы современных международных экономи­ческих отношений - закона интернационализации производства.

Постановка задачи:

1. определить влияние закона интернационализации производства на развитие
национальных хозяйств в частности и мирового хозяйства в целом;
2. рассмотреть влияние закона интернационализации производства на современное состояние международных экономических отношений.

Результаты

Существенными противоположными сторонами в пределах мирового хозяйства являются две основные тенденции.

*Во-первых,* тенденция к перерастанию интернациональными процессами гра­ниц не только отдельных национальных экономических систем, но и региональных экономических объединений. В экономической литературе такие процессы традиционно определяются как глобализация и регионализация; при этом в некоторых слу­чаях они рассматриваются как взаимопротиворечащие, а иногда - как взаимодопол­няющие или как отношения, которые совместно создают определенную системную целостность. В данном случае их идентифицируют как явление более широкое, ро­довое, системное (глобализация) и явление относительно более узкое, видовое, подсистемное (регионализация). На рубеже столетий эти два процесса происходят как на макро-, так и на микроуровнях хозяйственного развития. Причем, если макро­уровень приводит их к созданию международных интеграционных объединений, то на микроуровне они реализуются в виде активизации, появления качественно новых форм международного бизнеса (инжиниринг, лизинг и т. п.). Как справедливо отме­чал Э. Кочетов, непосредственно "интернационализация привела к качественно но­вому состоянию - к хозяйственной глобализации, и это уже далеко не простая сумма хозяйственных структур". Она содержит все характерные явления, касающиеся гло­бализации как таковой. Но последнее справедливо только относительно тех аспектов интернационализации, которые характеризуют формирование мирового рыноч­ного хозяйства как системного образования с присущими ему внутренними обратны­ми связями.

Приблизительно то же можно сказать и о соотношении понятий "интернациона­лизация" и "регионализация". И. Черкасский отмечает "Не одно проявление регио­нализации не выходит за понятийные рамки интернационализации, причем все та­кие проявления характеризуют особые черты реального мирового хозяйства, основу которого составляют ведущие группировки и интеграционные центры"3. В то же вре­мя, по удачному замечанию Н. Косолапова, "продолжительность процессов глобали­зации и охват ими всех главных сторон современной жизни достигли того "критиче­ского рубежа", за которым становится практически неминуемым дополнение и уве­личение финансовой, экономической и других "отраслевых глобализаций" междуна­родно-политической.

*Во-вторых,* тенденция к образованию отдельных независимых стран. Так, за 50 лет существования ООН в ее состав вошли около 130 вновь созданных государств, а к столетию этой организации, по прогнозам ученых, в ее составе будет еще около 100 новых государств. Несмотря на последнюю тенденцию, доминирует, как показы­вает опыт развития международных экономических отношений со стороны развития технологического способа производства (производительных сил и технико-экономи­ческих отношений, то есть специализации, кооперации, комбинирования производ­ства и др.), первая тенденция. Наиболее полно она воплощается в развитии между­народного разделения труда. Интернационализация производства, основываясь на этом развитии, прогрессирует вместе с ним, способствуя прогрессу производитель­ных сил, росту производительности труда в национальном и мировом масштабах, концентрации производства и его специализации. Интернационализация производ­ства - закон, выражающий внутренне необходимые, постоянные, устойчивые связи между процессом перерастания производством границ национальных государств, с одной стороны, и постеленным формированием механизма сочетания личных и ве­щественных факторов производства, взаимодействия человека с природой и созда­ния при этом необходимых материальных и духовных благ, воспроизводства самого человека на интернациональном уровне - с другой.

Поскольку понятие "производство" используют в широком и узком значениях, то в первом случае закон интернационализации производства охватывает интернацио­нализацию производительных сил и экономических отношений (в единстве технико-экономических, организационно-экономических и отношений экономической собствен­ности), а во втором - закон интернационализации производства касается только про­цесса интернационализации непосредственного производства и соответствующих сторон экономических отношений, которые функционируют и развиваются в этой сфере. В данном случае формами его проявления на уровне производительных сил являются интернационализация процесса технико-экономического сочетания лич­ных и вещественных факторов производства, взаимодействие человека с природой, формирование и интернационализация человека-работника. Конкретизацией этих форм выступают:

1. Рост информатизации и интеллектуализации труда.
2. Повышение общеобразовательного и квалификационного уровней работников принимающих государств.
3. "Подтягивание" государств и уровня развития техники и технологий в разных типах стран до уровня передовых.
4. Перенесение в принимающие страны передовых форм и методов организации производства.

1. Как известно, современный период характеризуется ростом роли информа­тизации и интеллектуализации экономической и вообще социальной жизни. Информа­ционные общества наиболее способствуют экономическому прогрессу мировой эко­номики. Европейский Союз разработал еще в 1999 г. стратегию "Европейского ин­формационного сообщества" для того, чтобы устранить отставания в этой области от США. Значительные успехи достигнуты родиной явления и термина "информацион­ное общество" - Японией, а также практически всеми промышленно развитыми и не­которыми "новыми индустриальными странами". В США планируют осуществить переход от нынешнего постиндустриального общества к информационному до 2020 г. Тог­да в сфере материального производства будут заняты только 17% населения, дру­гие - в основном в сфере информационного обслуживания, образования, досуга.

С созданием в начале третьего тысячелетия компьютеров нового поколения, бимолекулярных чипов компьютеры будут превосходить человека в сотни раз по объему памяти, в миллионы раз - по скорости выполняемых операций. А снижение стоимости современной техники (стоимость 1 мегабита памяти компьютера упала с 5257 дол. в 1970 г. до 0,17 дол. в 1999 г.) ведет к массовому расширению информа­ционных компьютерных технологий уже сегодня 6. То же можно сказать о наиболее важном элементе информационной технологии - современной технологии связи, которая сочетает все технические виды коммуникаций (радио, телефон, телевиде­ние, спутниковую связь, телекс, телефакс), а также все существующие базы данных (научные, бытовые, сферы образования, здравоохранения и т. п.). Интеллектуаль­ные компьютеры и интегрированная система связи обеспечивают каждому индиви­ду, предприятию и организации в каждой стране возможность в любое время полу­чить любую информацию и знания, необходимые для их жизнедеятельности.

Постепенно количество источников и носителей информации переходит в каче­ство. Так, в конце XX в. появились всемирная сеть ТВ-новостей - Си-Эн-Эн и Интер­нет. Телевидение стало практически глобальным, а Интернет по количеству пользо­вателей достиг 1 млрд. (против 90 тыс. в 1993 г., а до 2010 г. достигнет 2 млрд. пользователей). К началу XXI в. в мире уже насчитывалось 2,5 млрд. радиоприемни­ков, около 2 млрд, телевизоров, более чем 10 тыс. наименований ежедневных га­зет 7. В данное время в мире публикуется 28 тыс. научных журналов (США - 39%, Англия - 19%, Голландия - 10%, Германия - 7%, Япония и Россия - 2%, Украина -0,12%). Еще более массовым средством коммуникации стали мобильные телефо­ны, количество которых также приближается к 1 млрд. К ним стоит добавить сотни миллионов стационарных телефонов. Началось соединение мобильных телефонов с Интернетом. Все это привело к беспрецедентному насыщению человечества ин­формацией и становлению глобального информационного сообщества или, как его обоснованно называет известный английский экономист Дж. Даннинг, глобальному капитализму.

Однако неправомерно оценивать происходящие процессы как однозначные ти­повые, присущие всему миру. Так, на конец 90-х годов XX в. 88% пользователей Интернета проживали в промышленно развитых странах, на долю которых приходи­лось только 15% населения мира. Причем большая их часть была сосредоточена в США и Канаде. А после 2001 г. этот показатель сократился до 40% вследствие уско­ренного роста пользователей в Западной Европе и Юго-Восточной Азии. В этих странах на основе таких революционных изменений достигается принципиально новый этап развития физического и интеллектуального труда - его информатизация и интеллектуализация, происходит формирование работника качественно нового типа, что, в свою очередь, обусловливает важные изменения в системе производствен­ных, социальных, правовых, политических, культурных и других отношений.

2. По утверждению футурологов, в ближайшем будущем образовательный потенциал будет определять статус нации в мире. Развитие совокупного работника в промышленно развитых странах во все большей степени определяется такими чер­тами: творческие способности; профессиональные качества и навыки (чувство ново­го, умение критически оценивать достигнутые результаты, видеть недостатки и знать пути их преодоления, стремление к постоянному повышению уровня своего образо­вания и квалификации), экономическое мышление, умение находить оптимальные для роста эффективности отдельного предприятия, отрасли и народного хозяйства в целом варианты развития, владение новейшими приемами технологических, проектно-конструкторских разработок, технико-технологическая культура; ориентация на наиболее рациональное использование экономических и природных ресурсов; уровень подготовки к организационной и управленческой деятельности (знание новей­ших методов и форм организации труда, умение эффективно организовать работу трудового коллектива), психофизические качества (целенаправленность, добросо­вестность, трудолюбие, психологическая устойчивость). Отсюда - огромные вложе­ния государств в развитие образования (так, в промышленно развитых странах в высших учебных заведениях могут обучаться до 80% выпускников средней школы, тогда как в Украине - 35%); рост доли мужчин в возрасте от 25 лет и старше с выс­шим образованием с 10% в 1960 г. до 26% в конце XX в., а женщин (за соответству­ющий период) - с 6 до 20%. Наблюдается увеличение расходов (не только государ­ства, но и крупных компаний) на образование и повышение квалификации работни­ков

Средний образовательный уровень американского работника в середине 90-х годов XX в. составлял 14 лет, а в Украине - всего лишь 9,54 года, что обеспечивает значительно меньший прирост национального богатства. В связи с этим следует заметить, что преобразование че­ловеческого фактора в ведущую и определяю­щую производительную силу связано как с повы­шением уровня образо­вания в экономическом развитии, так и с умень­шением разрыва в коли­честве лет, необходи­мых для изменения тех­нологий и подготовки ка­дров для них. Ранее ра­дикальные технологиче­ские изменения в обще­ственном воспроизвод­стве происходили при­близительно через 35-40 лет, а поэтому зна­ний, полученных в ву­зах, хватало практически на всю дальнейшую жизнь специалиста, и для обучения было достаточно в сред­нем 6-8 лет. Сегодня средний период обновления технологий и техники сократился до 4-5 лет, а в наиболее развитых отраслях - до 2-3 лет (при этом необходимость обновления диктуется не столько физическим износом, сколько моральным старе­нием). А сроки подготовки квалифицированных работников возросли до 12-14 и бо­лее лет. Несоизмеримо выросла система переподготовки кадров.

Подобная тенденция повышения образовательного уровня наблюдается и в новых индустриальных странах. Так, в Республике Корея, Китае, Тайване, Сингапу­ре и Индии количество специалистов в области естественных наук возросло за 1975-1995 гг. в 2 раза, а специалистов в области технических наук- в 3 раза; за последние годы зафиксировано быстрое расширение системы высшего образования. Так, в Китае за 1998-2001 гг. студентов стало больше на 89%, или на 12,1 млн. чел. Активно развивается система обучения в режиме on-line. Свыше 300 интернет-курсов дей­ствуют в 31 провинции, охватывая 400 тыс. чел.

Действующая система образования промышленно развитых и новых индустри­альных стран направлена не только на подготовку и переподготовку своих кадров, но и на рост значительной доли иностранных ученых и инженеров. Так, в 1991 г. иностранные студенты в США получили более 25% всех докторских степеней США в сфере естественных наук, более 40% - в сфере математических и компьютерных и свыше 45% - в сфере инженерных наук. В целом в США в 2002 г. обучалось 586 тыс.

студентов-иностранцев (из них 80 тыс. индийцев и 62 тыс. китайцев), в Великобрита­нии - 270 тыс. чел. Сегодня 25% всех учеников Шотландии и Швейцарии - иност­ранцы из 40 государств мира. Много иностранных студентов и в других странах мира.

Все это позволяет говорить об интернационализации образования и, соответ­ственно, росте квалификационного уровня в других странах, а также о возможной угрозе экономическому суверенитету Украины вследствие ослабления ее конкурен­тоспособности по сравнению со всеми развитыми странами мира. Становится оче­видно, что и в III тысячелетии будут процветать те государства, которые смогут пре­взойти других в освоении новых знаний, научных достижениях и трансформации их в наиболее современные технологии и продукцию.

3. Ярким свидетельством усиления такой конкурентоспособности является экс­порт высокотехнологичной продукции.

**Самые крупные страны - экспортеры высокотехнологичной продукции**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Отрасль | США | Япония | ФРГ | ЮжнаяКорея | Франция | Велико­британия | Синга­пур |
| Телекоммуникационноеи навигационное оборудование  | 20  | 17  | 7 | 10 | - | - | - |
| Микроэлектроника. | 19 | 21 |  |  |  |  |  |
| Авиационное и ракетно-космическое оборудование | 40 |  |  |  | 20 | 9 |  |
| Средства информации | 19 | 15 |  |  |  |  | 12 |
| Медицинское оборудование и материалы | 27 | 10 | 15 |  |  |  |  |
| Промышленные и научныеприборы и материалы | 28 | 18 | 14 | \_ | \_\_ | \_ | \_ |

Глобализация экономики, которая сопровождается ростом крупнейших ТНК, сти­мулирует международную передачу технологий и "ноу-хау" вместе с сопутствующим обучением и переобучением персонала фирм-реципиентов. При этом значительно меньшая часть мира, включающая около 15% населения, обеспечивает практически всю другую часть технологическими инновациями. Вторая крупная часть, охватыва­ющая приблизительно 50% населения мира, способна внедрять эти технологии в свою систему производства и потребления. Третья, включающая приблизительно 1/3 населения, является технологически отсталой, потому что не создает свои техноло­гии и не внедряет иностранные. Следовательно, современный мир разделен не иде­ологически и даже не экономически, а технологически. Известный российский специ­алист по этим проблемам А. Мельничук к первой группе относит 18 ведущих миро­вых государств (США, Японию, Швецию, Финляндию и др.), самодостаточных в ин­новационном развитии (в создании, распространении технологий, повышении ква­лификации). Ко второй группе, согласно его классификации, относятся государства (в частности, Испания, Италия, Чехия и др.), инвестирующие в высокий уровень под­готовки специалистов с высоким уровнем перемещения внутри них старых техноло­гий и незначительной инвестиционной активностью. Сюда же можно отнести такие страны, как Бразилия, Китай и Индия, а также некоторые другие развивающиеся стра­ны, которые особенно активны в использовании новых технологий. Многие из них могут развивать высокотехнологичные отрасли экономики и имеют технологические центры мирового масштаба. В последнюю группу входят государства, где распрост­ранение технологий и профессиональная подготовка рабочей силы чрезвычайно далеки от совершенства .

Глобализация производства предполагает глобализацию научных исследова­ний и разработок. Их удорожание приводит к росту роли специализации фирм по отдельным технологиям, и в то же время ускоряется развитие партнерских отношений с другими фирмами, университетами, лабораториями.

4. Глобализация охватывает все сектора экономической сферы: научные иссле­дования, услуги, финансы, промышленность. Ее локомотивом являются быстрорас­тущие транс- и многонациональные корпорации (ТНК и МНК), количество которых за десятилетие (1990-1999 гг.) увеличилось почти вдвое - с 36 тыс. до 63 тыс., а их заграничных филиалов насчитывается около 600 тыс. Они размещают свое произ­водство там, где оно наиболее рентабельно, в соответствии с законом сопостави­мых расходов и принципом производственного взаимообмена. Наиболее ярким при­мером подобной стратегии служат глобальная сеть изготовления комплектующих и сборка самого автомобиля "Форд-экспорт": комплектующие производятся на заво­дах фирмы в 15 странах, а сборка автомобилей происходит на предприятиях в Вели­кобритании и Германии. "ИБМ" имеет филиалы в более чем 80 странах, "Сименс" - в *52* и т. п. Финансовая мощность таких корпораций превышает даже ВНП некоторых промышленно развитых стран, а в списке 100 крупнейших экономик мира (рассмат­риваются как национальные и транснациональные организмы) 51 позицию занима­ют ТНК.

Традиционным направлением стратегии ТНК является создание самостоятель­ных филиалов, отношения которых определяются как уровнем контроля, так и фор­мой передачи технологии и/или получения кредитов. Филиалы, в свою очередь, фор­мируют связи с местными поставщиками или подрядчиками, ориентируясь на мест­ные рынки принимающих стран.

Наиболее важным направлением является простая интеграция, допускающая перенесение за границы страны отдельных технологических стадий производства продукции. Например, в пределах внутрифирменного разделения труда организуют­ся производство и сбор готовой продукции, которая реализуется в этих или "третьих" странах. Специализация и кооперирование между подразделениями ТНК в рамках внутрифирменного разделения труда приводят к развитию внутрикорпоративного обмена, который достигает сегодня 1/3 международного торгового оборота. По оцен­кам ЮНКТАД, например, в США его доля составляет 2/5, а в странах Западной Евро­пы - 1/3 всего объема мировой торговли.

Узкие рамки национального рынка, конкуренция, относительный "излишек" ка­питала, "антитрестовские законы", деловые связи между корпорациями, экологиче­ские факторы, стремление к снижению расходов производства, тенденции к опреде­ленным стандартам потребления в разных странах и другие возможности, которые открываются благодаря современной технологической революции, привели за по­следнее десятилетие к использованию стратегии комплексной интеграции, позволя­ющей ТНК проводить операции в любом районе мира. Так, можно привести пример межфирменной кооперации в рамках транснационального капитала, используемой в целях снижения расходов производства. В 1983 г. фирмы "Дженерал Моторс" и Тойота" подписали соглашение о создании совместного предприятия по производ­ству автомобилей в районе Сан-Франциско. По этому соглашению, Тойота" оплачи­вает инженерно-проектные работы, обеспечивая тем самым экономию приблизитель­но в 1 млрд. дол., поскольку ей не нужно покупать землю в США и строить там свой собственный завод. В США производятся кузова, сиденья, интерьер и оснащение; остальное, включая двигатель, изготавливается в Японии. В состав директоров вхо­дит одинаковое количество представителей фирм "Дженерал Моторс" и Тойота", хотя президент назначается от “Тойота".

Ведущим государством, безусловно, остаются США, сохраняющие экономиче­ское превосходство над ближайшими конкурентами - Японией, ФРГ и др. Кроме эко­номического потенциала, США занимают первое место среди государств мира (2002 г.) по таким показателям, как международная конкурентоспособность (Великобритания -11-е, Япония - 13-е, ФРГ - 14-е место), конкурентоспособность фирм (Великобрита­ния - 2-е, ФРГ - 3-е, Япония - 4-е место), уровень технологического развития. Не­превзойденным остается совокупный потенциал американских промышленных и банковских ТНК. Неплохие результаты достигнуты и другими промышленно разви­тыми странами.

Интернационализация производства ведет к росту общей эффективности ми­ровой экономики и социальному прогрессу как в центре, так и на периферии мирово­го хозяйства. Как свидетельствует статистика, в исторической ретроспективе основ­ной прирост мирового валового продукта и внешней торговли происходил во второй половине XX в. С 1900 по 1950 гг. абсолютный объем совокупного ВВП увеличился приблизительно в 3 раза, во столько же - мировой экспорт товаров. В следующие десятилетия (с 1950 по 2000 гг.) мировое производство и экспорт возросли, соответ­ственно, в 6 и 11 раз. В целом среднегодовые темпы прироста ВВП увеличились с 2,2% в первой половине столетия до 3,7% во второй. Следует отметить: мировой экспорт товаров, который ранее развивался приблизительно теми же темпами, что и мировое производство, в последние (почти пять) десятилетия возрастал в два раза быстрее, чем общемировой ВВП. Именно благодаря ускоренному развитию миро­вой экономики и торговли произошло заметное повышение общего уровня жизни населения Земли, его обеспеченности продовольственными ресурсами и матери­альными благами

Мировая торговля превысила показатель начала прошлого столетия в 330 раз. Однако географическая структура неоднозначна: на долю промышленно развитых стран приходится около 70% международной торговли и более 3/4 всего торгового оборота, включая услуги. Около 80% экспорта промышленно развитых стран пред­назначено для других промышленно развитых стран, тогда как на долю взаимной торговли развивающихся стран приходится лишь четверть их экспорта (см. табл. 6). Что касается последних, то за полвека (с 1950 по 2000 гг.) их доля возросла в общемировом ВВП с 22,2 до 39,7%, в промышленном производстве - с 15,5 до 33,8%, товарном экспорте - с 16,8 до 41,2%.

Значительному распространению процесса интернационализации производства способствуют развитие и сочетание таких экономических факторов, как высокий уро­вень международного разделения труда; рост информатизации и интеллектуализа­ции труда; повышение общеобразовательного и культурного уровня работников;

**Основные показатели мирового экономического развития**

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели  | Годы  |
| 1900  | 1929  | 1950  | 1980  | 2000  |
| Население (млн чел.)  | 1509,5  | 1975,0  | 2507,0  | 4400,0  | 6000,0  |
| ВВП (млрд. дол. )  | 2590,0  | 4995,0  | 7555,0  | 27105,0  | 46580,0  |
| Рост ВВП (разы) (1990 г.=1)  | 1,0  | 1,9  | 2,9  | 10,5  | 18,0  |
| Рост ВВП на душу населения (разы) (1990 г.=1)Экспорт (млрд. дол \*\*)  | 1,7  | 2,5  | 3,0  | 6,2  | 7,8  |
| Экспорт (млрд. дол) | 255,0  | 535,0  | 755,0  | 3935,0  | 9040,0  |
| Доля экспорта в ВВП (%)  | 9,7  | 10,5  | 10,0  | 14,5  | 19,0  |

Среднегодовые темпы прироста ВВП развитых и развивающихся стран

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1951-1996 гг.  | 1961-1970 гг.  | 1971-1980 гг.  | 1981- 1990 гг.  | 1999-2000 гг.  |
| Развитые страны  | 41  | 50  | 3,1  | 2,7  | 2,2  |
| Развивающиеся страны | 5,2  | 4,5  | 5,3  | 4,5  | 5,1  |

накопление капитала и достижение высокого уровня развития техники и технологий; специализация и кооперирование предприятий в международном масштабе, пере­несение в другие страны форм и методов организации производства; высокие тем­пы научно-технического прогресса в средствах связи и на транспорте. Другими сло­вами, на рубеже столетий экономическое взаимодействие стран в мировом масшта­бе активизировалось и начало охватывать все более широкий спектр экономических отношений.

Страны бывшей социалистической системы, в том числе и Украина, еще мало вовлечены в международное разделение труда и международное обобществление производства. Это означает, что закон интернационализации производства действу­ет с разной интенсивностью в тех или иных регионах мирового хозяйства. Для со­действия реализации закона необходимы надлежащие условия: развитие транспорт­ной инфраструктуры, разветвленная сеть информационных коммуникаций, качествен­ные изменения в кредитно-валютной сфере, соответствующие законы, устранение нестабильности в сфере национальных, политических, социальных отношений, вве­дение конвертируемой валюты и др.

**3. Прогнозные оценки экономического роста в странах мира.**

В 2006-2007 гг. экономика всего мира будет расти уме­ренными темпами: по оценкам международных органи­заций, - около 3% в год, что близко к среднегодовому тем­пу прироста за предыдущее десятилетие. Вместе с тем для мировой экономики в целом будет характерна тенденция некоторого замедления роста, сложившаяся еще в 2005 г., после подъема в 2004 г. Во многих странах Содружества Независимых Государств, по оценкам Статкамитета СНГ, экономический рост в ближайшие годы также будет за­медляться, хотя его темпы останутся относительно высо­кими для десятилетия в целом и будут превышать как сред­немировые, так и темпы, ожидаемые в странах с развитой экономикой и в большинстве стран с формирующимся рынком и развивающихся странах (кроме развивающихся стран Азии).

Увеличение мирового валового внутреннего продук­та (ВВП) в 2006 г. ожидается, по прогнозам ООН и Всемир­ного банка, на уровне 3,2%, ОЭСР - 2,9, МВФ - 3,4% (при оценке ВВП по паритетам покупательной способности -9%). В зоне евро ООН прогнозирует увеличение ВВП на 1,8%, МВФ и ОЭСР - на 2, Всемирный банк - на 1,4%. 8 среднем по странам Содружества экономический рост составит, по прогнозам ООН, Всемирного банка и Статкомитета СНГ, около 6%.

В 2007 г. Всемирный банк прогнозирует рост ВВП все­го мира на уровне 3,3%, МВФ - 3,4% (по паритетам поку­пательной способности - 4,7%). В среднем по странам СНГ МВФ и Статкомитет СНГ предполагают увеличение объе­мов ВВП примерно на 6%.

Рост мировой экономики в 2006-2007 гг. традиционно будет в значительной мере определяться развитием эко­номики в США. В то же время все большее влияние на него будет оказывать динамика производства ВВП в Ки­тае, Индии и ряде других крупных развивающихся стран. В странах с развитой экономикой в ближайшие годы не следует ожидать ускорения экономического роста по срав­нению с темпами, сложившимися в 2005 г. Так, по прогно­зам ООН, МВФ, ОЭСР и Всемирного банка, в США пред­полагается годовое увеличение ВВП в 2006-2007 гг. на 3,3-,5%, а в странах зоны евро и Японии будет преобладать более низкий уровень экономической активности с при-ерно 2%-ными годовыми приростами ВВП. В странах с формирующимся рынком и развивающихся странах темпы экономического роста по-прежнему бу­дут выше среднемирового показателя. По прогнозам МВФ, ожидается, что в 2006 г. прирост ВВП в них составит 6,9%, а в 2007 г. - 6,6%. При этом наиболее динамично будет расти экономика развивающихся стран Азии, осо­бенно Китая и Индии (с годовыми темпами прироста ВВП соответственно 9 и 7%). В странах СНГ ВВП будет увели­чиваться примерно на 6% в год. В странах Африки и Ближ­него Востока ожидается прирост ВВП в 2006 г. на 5,7%, в 2007 г. - на 5,4-5,5%; в странах Центральной и Восточной Европы - соответственно на *52* и 4,8%. Несколько отстают от них страны Латинской Америки, особенно Бразилия и Мексика, в которых увеличение производства ВВП будет на уровне 3,1-3,5% в год.

Опережающий среднемировые показатели уровень экономической активности многих стран с формирую­щимся рынком и развивающейся экономикой (в том чис­ле ряда стран СНГ) в большой степени обусловлен сло­жившимися в последние годы высокими мировыми цена­ми на экспортируемое сырье (особенно углеводородное). Поэтому в долгосрочной перспективе возможность нара­стания сложившихся в них в настоящее время и ожидае­мых в ближайшие годы высоких темпов экономического роста является неопределенной.

В прошедшее десятилетие, по оценкам МВФ, в боль­шинстве стран мира среднегодовой экономический рост был несколько выше, чем в предыдущие 10 лет, и в 2006-2007 гг. он будет продолжать превышать среднегодовые показатели конца 1980-х - середины 1990-х годов. В связи с этим рост мировой экономики за 1998-2007 гг. в целом ожидается выше, чем в 1988-1997 гг. Это будет обеспечено в основном за счет более высокой деловой активности в странах с формирующимся рынком и развивающихся странах, в то время как во многих развитых государствах темпы экономического роста замедлятся.

По оценкам Статкомитета СНГ, в среднем по странам Содружества в 1988-1997 гг. наблюдалось среднегодовое падение темпов ВВП на 5% (в наибольшей степени - в Гру­зии, Таджикистане, Молдове и Украине), аза 1998-2007 гг. предполагается их среднегодовое увеличение примерно на 6%. В Азербайджане увеличение ВВП в 1998-2007 гг. в среднем на 14% в год (обусловленное ростом в нефтяной промышленности) компенсирует 9%-ное среднегодовое падение ВВП за предыдущее десятилетие, поэтому ВВП Азербайджана в 2007 г значительно превысит уровень 1987 г. Грузии; Молдове, Таджикистану и Украине за этот пери­од не удалось добиться таких среднегодовых темпов при­роста ВВП, которые смогли бы восполнить убыль ВВП за 1988-1997 гг., в связи с чем их ВВП в ближайшие годы не сможет достигнуть наблюдавшегося 20 лет назад уровня.

За двадцатилетний период (2007 г. в % к 1987 г.), по оценкам МВФ (по паритетам покупательной способно­сти), мировой ВВП удвоится; при этом рекордный рывок продемонстрируют развивающиеся страны Азии (рост в 4,3 раза), особенно Китай (шестикратное увеличение). В Индии за 20 лет ВВП возрастет в 3,3 раза, в странах Ближ­него Востока - в 2,3 раза. В африканских странах рост эко­номики (в 1,9 раза) будет несколько ниже среднемирово­го. В странах с развитой экономикой ожидается более скромный экономический рост (в 1,7 раза), чем в мире в целом, и только в Корее увеличение ВВП составит 3,2 раза. В странах Западного полушария, Центральной и Восточ­ной Европы экономический рост также будет отставать от среднемировых достижений (соответственно увеличение в 1,7 и 1,6 раза). В 2007 г. в среднем по странам Содружества, по оцен­кам Статкомитета СНГ, ВВП будет выше уровня 1987 г. на 8%; при этом для отдельных стран СНГ ситуация с эконо­мическим ростом за этот период окажется неоднознач­ной. Так, в Беларуси и Казахстане ВВП за 20 лет возрастет в 1,7 раза, Азербайджане и Армении - примерно в 5,4 раза, Кыргызстане - на 15%. России - на 10%, в то время как в Грузии за это время он сократится почти наполовину Молдове - на две пятых, Таджикистане и Украине - при­мерно на одну пятую. В странах Восточной Европы на­блюдается похожая картина. По оценкам МВФ, в Польше за 20 лет ВВП увеличится в 1,8 раза, Венгрии - в 1,4 раза, Румынии - на 9%, а в Болгарии - снизится на 12%.

Различия между странами СНГ в уровнях экономиче­ского развития значительны. В 2005 г. производство ВВП на душу населения в среднем по странам Содружества оценивалось Статкомитетом СНГ (по среднегодовым ва­лютным курсам) примерно в 3,5 тыс. долларов США. В России оно превысило средний показатель по Содруже­ству в 1,5 раза, Казахстане - на 5%, а в Беларуси составило 85% от среднего уровня по СНГ, в Украине - половину, Азербайджане, Армении и Грузии - около двух пятых, Молдове - почти четверть, Кыргызстане и Узбекистане -примерно одну седьмую, Таджикистане - одну десятую.

Несмотря на то, что страны с формирующимся рын­ком и развивающиеся страны в течение многих лет демон­стрируют более высокую экономическую активность, чем страны с развитой экономикой, ВВП надушу населения в них остается в несколько раз ниже, чем в развитых стра­нах. По оценкам МВФ, в 2005 г. на 15% общемирового населения, проживающего в странах с развитой экономи­кой, приходилось 52% мирового ВВП, а на 85% остальных жителей земного шара - 48%. Доля США в мировом насе­лении составляет 4,7%, а в ВВП - 20,1 %; стран зоны евро -соответственно 4,9 и 14,8%; развивающихся стран Азии -52,1 и 27,1 % (при этом Индии - 17,1 и 5,9%); стран Африки -12,7 и 3,3%. В самой крупной по населению стране мира -Китае - доля населения составляет пятую часть от обще мировой численности, и в нем производится 15,4% миро­вого ВВП. Доля стран СНГ в населении всего мира равна 4,4% (в том числе России - 2,2%), а в мировой экономике -3,8% (России-2,6%).

**Список использованной литературы**

1. Л. М. Горбач, О. В, Плотніков «МЄВ» К-«Кондор», 2005 р.
2. Экономика Украины: Журнал – 2006, №5 стр. 47-55.
3. Вопросы статистики: Журнал – 2006, №11 стр. 50-53.